



năm thứ 7 số 55
11-12/2014

KINH DOANH

PHONG CÁCH

người bạn đường của giới doanh nhân **VIỆT'S** BUSINESS LIFESTYLE
phiên bản điện tử: www.KinhDoanhPhongCachViet.com your media partner

Vietnam - Sơ chảy máu ngoại tệ Việt Nam sẽ mở hàng loạt casino cho người trong nước chơi? 14

Australia - Di trú mở rộng visa đầu tư và tay nghề 457 12

Trung Quốc - Hồi hải chuyển vốn vãng lai ra hải ngoại, các đại gia Bắc Kinh tung tiền "ngấu nghiến nuốt" hàng loạt nhà đất đắt tiền tại Úc 18

Suy ngẫm - Kỳ tích sông Hàn của Korea, nhìn lại sông Hồng Vietnam 41

Phóng sự quê nhà - Giới xe ôm lên đời, gái Tây ba lô đổ xô tìm tình một đêm với bác tài xe hai bánh 70

Khởi sinh
GIANG HỒ

Muốn cung cấp rượu dấm vào vũ trường vợ nhà báo công an hiến thân cho Năm Cam đổi lấy bảo kê...

giá \$2



ngân hàng hết cửa mượn sòng bài hết đạn để bình bạn bè... chạy làng

**Cho vay
tiền mặt
lấy ngay
tại chỗ**



Khỏi nói với chúng tôi bạn có việc làm hay thất nghiệp, hồ sơ tốt hay xấu vì chúng tôi

KHÔNG XÉT HỒ SƠ

Cần tiền mà đã hết cửa xoay? Cứ gọi chúng tôi xem có làm gì được không. Được thì đếm giấy, không được cũng chẳng mất gì...

YES CASH FAST

Công ty cho vay tiền của người Úc hoạt động đã 40 năm với giấy phép của bộ thương mại NSW Lic No 2PS 0438. Quý vị cần tiền cứ liên lạc ngay với chúng tôi

(02) 9788 7364 - 0430 00 69 67

Các số phone này đều nói tiếng Việt, sẽ giải thích cho quý vị tận tường. Làm việc từ

Thứ 2 - 6 từ 9am-5pm. Thứ 7 từ 9am-12.30pm

Chủ Nhật & Lễ nghỉ

Xin vui lòng đừng gọi ngoài giờ không làm được gì đâu

10 North Rocks Road North Parramatta NSW 2151



người tình ngoạn mục chia tay



chỉ có CASH FAST luôn nói YES YES
YES tiền mặt có ngay, lấy liền tại chỗ
khỏi ra bank

Luật sư

TẠ VĂN HIỆP
Sài Gòn Việt Nam



Trên 10 năm kinh nghiệm chuyên trách về các loại luật pháp liên quan đến yếu tố nước ngoài tại Việt Nam. Hiện là thành viên luật sư đoàn Sài Gòn, thành viên hội luật gia Việt Nam. Phó chủ tịch hội luật gia quận 5 Sài Gòn...



Tranh chấp tài sản từ nhà đất thừa kế cho tặng mua bán v.v...

Đảm trách lập thủ tục pháp lý - Hợp lệ đứng tên tài sản từ thừa kế hay cho tặng mua bán ở Việt Nam dành cho Việt kiều/Ngoại kiều cư sống tại nước ngoài.

Làm thủ tục li thân / li dị có tranh chấp tài sản và con cái cho vợ / chồng là người nước ngoài với người trong nước.



Kết hôn với người trong nước, sau li hôn, con cái đi về đâu??

Tư vấn tiến hành tố tụng, bảo vệ, biện hộ... các tranh chấp kinh doanh dân sự giữa người nước ngoài và người trong nước v.v...

Đặc biệt: Nhận làm các loại đơn bảo lãnh xin visa cho diện kết hôn, fiance, đoàn tụ, du học, du lịch đến Úc thăm thân nhân v.v..



Xin liên lạc với đại diện của chúng tôi tại Sydney để tham khảo qua phone, và để lập hẹn nếu như quý vị muốn tiếp kiến tại Việt Nam

Viet's Business Lifestyle ABN 286 91 497 950
Villawood NSW 2163 Australia

Xin gọi:

Tel.: 9788 7364 - Mob/nhắn tin: 0430 00 69 65

eMail: CityFullStars@Gmail.com

phục vụ trên toàn nước Úc

Chỉ cần làm sai đơn bảo lãnh kết hôn lúc ban đầu... Các bạn sẽ không có được một gia đình hạnh phúc ở tương lai



Viet's Business Lifestyle
ABN 286 91 497 950

Tòa soạn Sydney Australia
P.O.Box: 308 Villawood 2163
Tel.: (02) 9788 7364

Đại diện tại Melbourne
P.O.Box: 2111 Footscray 3011
Tel.: (03) 9689 2559

Quản Lý Trị Sự: Dzũng Trinh
Số trực tiếp 04 3000 69 65
e:DoanhNghiep@Optusnet.com.au

Quảng Cáo Sydney
Dzũng Trinh: Tel/SMS 04 3000 69 65
Quảng Cáo Melbourne
Kim Trần: Tel/SMS 0423 688 828



BIÊN TẬP AUSTRALIA

Phạm Lâm, Nguyễn Cung, Phương "N",
Vinh Trung, Minh Anh, Mai DJ, Anne
Trinh, Trang Nguyễn, Diệp Anh, Hồng Hà,
Mai Oanh, Dzũng Trinh, Thiên Quân

USA & UK

Trần Thị Vinh Tường, Tường Yi, Hà
Quyên, Thu Trang

VIỆT NAM

Hà Thành Lãng Tử, Khách Sài Gòn,
Ngọc Diệp, Mai Anh Yên Ba Giang Vũ



**Dại gia
Trung Quốc
tung tiền
"nuốt" nhà
đất Úc**



**Mc.DONALD'S CHƠI TRỢI DÙNG SIÊU
XE FERRARI F430 SPIDER GIAO HÀNG**



**GÁI TÂY QUA
VIỆT NAM
"ONE NIGHT STAND"
VỚI CẢ...XE ÔM**



**NGÂN HÀNG DỰ TRỮ ÚC:
TỶ LỆ THẤT NGHIỆP VẪN SẼ
Ở MỨC CAO TRONG HAI NĂM**



**DẪN CHƠI VIỆT
"ĐÔI GIÓ" VỚI...
"GÁI TÂY"**



**11 PHƯƠNG PHÁP CHĂM SÓC DA
"HOT" NHẤT CỦA CÁC SAO HOLLYWOOD**

Cùng tìm hiểu một số phương pháp chăm sóc da được các kiều nữ nổi tiếng
Hollywood ưa chuộng nhất hiện nay.



SÀI GÒN
CHIỀU MƯA
VÀ NHỮNG NỖI NHỚ



KHI ĐÀN ÔNG 30



**CHIẾN THẮNG
TRÁI TIM NGƯỜI
.....HÀ LĨNH.....PHỤ NỮ**

**NGƯỜI NHẬT
THẬT SỰ ĐÁNH GIÁ
THẾ NÀO VỀ
NGƯỜI VIỆT NAM?**

Muốn biết người
Nhật thật sự đánh
giá thế nào về
Việt Nam thì phải
nghe những câu
chuyện của những
người lao động trực
tiếp mới biết được
người Nhật thực
bụng nhìn vào Việt
Nam thế nào.



**TÌM
BÌNH AN
CHO
HIỆN TẠI**



DỊCH VỤ THẨM TỬ TỬ

Cung ứng các
loại thông tin
điều tra về cá
nhân hay doanh
nghiệp, mà quý
vị muốn tìm
biết.

Information Search

Phục vụ dịch
vụ thẩm tử gia
đình, theo dõi lấy thông tin và
hình ảnh của các thành viên
trong gia đình, hay đối tượng sắp
kết hôn ở trong nước. Xác nhận
lý lịch, số phone, địa chỉ của cá
nhân mà quý vị muốn biết theo
yêu cầu.

Đặc biệt chuyên nghiệp về điều
tra các sinh hoạt trên mạng. Chỉ
cần đối tượng cơ sở dụng
Internet, chúng tôi có thể giúp
quý vị tìm các quan hệ của người
này trên mạng...

Viet's Business Lifestyle

ABN: 28 691 497 950

Tel.: (02) 9788 7364

Mob.: 0430 00 69 65

eMail: ThamTuEmail@yahoo.com



Kim ngạch xuất khẩu của Đức giảm mạnh nhất kể từ 2009

Kim ngạch xuất khẩu của Đức đã giảm mạnh nhất kể từ đầu năm 2009, sau khi các hợp đồng công nghiệp cũng như những hoạt động sản xuất của nền kinh tế lớn nhất châu Âu này ghi nhận mức giảm mạnh trong tháng 8 vừa qua.

Theo số những liệu công bố ngày 9/10 của Cục Thống kê Liên bang Đức "Destatis" kim ngạch xuất khẩu tháng 8/2014 của Đức đã giảm 5,8% so với tháng trước đó và chỉ đạt 84,1 tỷ euro (tương đương với 109 tỷ USD). So với cùng kỳ năm trước, kim ngạch xuất khẩu cũng giảm 1%, sau khi lần đầu tiên vượt ngưỡng 100 tỷ euro (tương đương 130 tỷ USD) trong tháng 7/2014.

Kim ngạch xuất khẩu của Đức sang các nước Liên minh châu Âu (EU) tăng 2% lên 47,7 tỷ euro, trong đó các đối tác thuộc Khu vực sử dụng đồng tiền chung châu Âu (Eurozone) chiếm 29,2 tỷ euro, tăng 0,4%. Tuy nhiên, kim ngạch xuất khẩu sang các nước ngoài EU lại giảm 4,7%, đứng ở mức 36,4 tỷ euro và nhập khẩu cũng giảm 6,3%, xuống còn 25,7 tỷ euro.

Xuất khẩu giảm đã kéo cán cân thâm hụt thương mại của Đức xuống mức 17,5 tỷ euro. Theo các nhà kinh tế, nguyên nhân khiến kim ngạch xuất khẩu giảm không chỉ do vấn đề mùa vụ mà yếu tố chính là những tác động từ các biện pháp trừng phạt của EU đối với Nga liên quan cuộc khủng hoảng tại Ukraine.

Nhiều viện nghiên cứu hàng đầu dự đoán Đức sẽ đạt tăng trưởng yếu trong năm nay và các nhà kinh tế đã hạ dự báo tăng trưởng Tổng sản phẩm quốc nội (GDP) của Đức từ 1,9% xuống 1,3% và từ mức 2% xuống còn 1,2% trong năm 2015.

Triển vọng kinh tế ảm đạm đã tác động tới thị trường chứng khoán

Đức. Trong phiên giao dịch ngày 8/10, chỉ số chứng khoán DAX- chỉ số quan trọng nhất tại sàn giao dịch Frankfurt/Main lần đầu tiên đã giảm xuống dưới mức 9.000 điểm trong vòng một năm qua.

Nhiều công ty đa quốc gia cạnh tranh thầu 14 sân bay Hy Lạp

Các công ty đa quốc gia của Argentina, Pháp và Đức đang cạnh tranh trong việc thầu 14 sân bay của Hy Lạp. Quyết định rao bán các sân bay này được xem là giải pháp nhằm tăng thu ngân sách trong bối cảnh Athens đang cạn tiền.

Các sân bay Hy Lạp được chia làm hai lô đấu thầu. Hiện tại, Công ty Corporacion America của Argentina, Vinci của Pháp hay Fraport của Đức đều đã đưa ra giá bỏ thầu cho các sân bay này.

Theo thông tin công bố trên Website của Corporacion America, công ty đang điều hành 33 cảng hàng không tại Argentina, Ecuador, Peru, Armenia và Italy. Năm 2013, Tập đoàn Vinci của Pháp đã dành 3 tỷ euro (tương đương 2,4 tỷ USD) để sở hữu 10 cảng hàng không của Bồ Đào Nha, bao gồm cả sân bay Lisbon.

Trong khi đó, Fraport đã chiến thắng Vinci, trở thành chủ nhân của sân bay chính của Slovenia trong cuộc cạnh tranh tay đôi vào mùa Hè năm nay. Sân bay này là một phần của chiến dịch tư nhân hóa nhằm ổn định nền tài chính quốc gia của Slovenia.

Những sân bay của Hy Lạp tham gia đấu giá lần này bao gồm có sân bay Thessaloniki thuộc thành phố lớn thứ hai Hy Lạp và các cảng hàng không tại các địa điểm du lịch nổi tiếng như Corfu, Rhodes, Mykonos và Santorini.

Kế hoạch tư nhân hóa đã trở thành nguyên nhân thường xuyên dẫn tới căng thẳng giữa Hy Lạp và các chủ nợ quốc tế là Liên minh châu Âu (EU) và Quỹ Tiền tệ quốc tế (IMF). Hai chủ nợ này đã cùng với Ngân hàng Trung ương châu Âu đưa ra khoản cứu trợ Hy Lạp 240 tỷ euro (tương đương 300 tỷ USD) để tránh cho quốc gia này khỏi rơi vào tình trạng vỡ nợ.

Trong vòng ba năm qua, Chính phủ Hy Lạp đã liên tục thay đổi Ban quản lý của Quỹ Phát triển Tài sản Hy Lạp (Cơ quan phụ trách kế hoạch tư nhân hoá của đất nước). Quỹ này hiện đã phải giảm mục tiêu doanh thu từ các chương trình tư nhân hóa từ mức 3,5 tỷ euro xuống còn 1,5 tỷ euro trong năm 2014.

Các doanh nghiệp Eurozone tăng trưởng chậm do nhu cầu sụt giảm

Trong bối cảnh đã phục hồi của các nước Khu vực sử dụng đồng euro (Eurozone) vẫn "lạch", số liệu thống kê gần đây cho thấy tháng trước, các doanh nghiệp khu vực này tăng trưởng "chậm chạp" nhất trong năm nay, do nhu cầu sụt giảm.

Theo hãng Markit, trong tháng 9/2014, Chỉ số Quản lý Sức mua (PMI), được tính dựa trên cuộc khảo sát đối với hàng nghìn doanh nghiệp tại Eurozone, đã giảm xuống 52 (điểm), mức thấp nhất trong 10 tháng và thấp hơn so với mức 52,5 trong tháng 8/2014.

Bất chấp việc các doanh nghiệp giảm giá mạnh, nhu cầu vẫn yếu, do người tiêu dùng thiếu lòng tin vào đà tăng trưởng của nền kinh tế, vốn đang vật lộn với tỷ lệ thất nghiệp cao và nhiều năm "thất lưng buộc bụng."

Chuyên gia Lena Komileva, thuộc G+ Economics, tại London nhận định tình trạng về nhu cầu hiện nay đang củng cố những lo ngại về tính hiệu quả của các biện pháp kích thích kinh tế của Ngân hàng Trung ương châu Âu (ECB).

Ngày 2/10, Chủ tịch ECB Mario Draghi đã tuyên bố định chế này sẵn sàng tăng cường các nỗ lực kích thích kinh tế thông qua việc mua trái phiếu trên quy mô lớn nếu cần thiết nhằm tránh để Eurozone rơi vào tình trạng giảm phát.

Tỷ lệ lạm phát tại Eurozone đang ở mức thấp nhất trong 5 năm (chỉ 0,3%) và kinh tế vẫn đình trệ trong quý 2/2014.

Phát biểu với báo giới sau cuộc họp định kỳ ở thành phố Naples (Italy), ông Draghi cảnh báo sự phục hồi kinh tế ở Eurozone là yếu kém, mong manh và không đồng đều.

Nếu tình hình tiếp tục xấu đi, ECB sẽ phải thực hiện biện pháp mua trái phiếu quy mô lớn, nói cách khác là nới lỏng định lượng (QE), song ông không cho biết thời gian áp dụng biện pháp này.

Hàng không châu Âu: Đình công & bài toán giá rẻ

Cuộc đình công lịch sử của các phi công hãng hàng không Pháp Air France hé lộ thêm bức tranh không mấy khả quan đối với các hãng hàng không lớn châu Âu trong việc giành giật thị phần.

Cả hai đều thiệt

Sau 14 ngày đình công, các phi công Air France đã quay lại với nhịp độ công việc bình thường từ ngày 30-9, tạm dừng cuộc xung đột kéo dài nhất trong vài chục năm qua giữa giới chủ Air France và các công đoàn phi công.

Cả Air France và Lufthansa đều chạy đua trong cuộc chiến giá rẻ, và kết quả là phải cắt giảm chi phí và phức lợi của ngành.

Bản tổng kết chẳng khiến ai hài lòng, cả hai bên đều thiệt. Với Air France là con số gần 300 triệu euro mất đi do hủy chuyến, hoãn chuyến và các thiệt hại phát sinh khi phải đền bù cho khách hàng. Nói như Tổng giám đốc Air France Alexandre de Juniac thì "trong 14 ngày các phi công không làm việc, Air France đã ném qua cửa sổ ba chiếc Boeing 737 mới tinh". Trên hết là thiệt hại về hình ảnh, khi Air France giờ đây sẽ là một cái tên gây nghi ngại cho khách hàng.

Các phi công cũng mất nhiều hơn được. Yếu sách của họ về việc chỉ ký một hợp đồng lao động duy nhất khi bay cho cả Air France lẫn nhánh giá rẻ Transavia của hãng này không được chấp nhận. Hình ảnh của chính hãng đã họ trở nên xấu xí. 69% dân Pháp được hỏi tức giận với các phi công, coi họ là "những đứa trẻ hư hỏng" vì quá được nuông chiều. So với các đồng nghiệp châu Âu, các phi công của Air France được hưởng nhiều ưu đãi. Số giờ bay của họ thấp hơn từ 20-25% và thu nhập theo giờ bay của mỗi phi công Air France cao hơn các đồng nghiệp trong các hãng hàng không giá rẻ đến 40%.

Ngay những đồng nghiệp làm trong các bộ phận khác của Air France cũng lên tiếng chỉ trích các phi công là "ích kỷ" và "bè phái", chỉ biết nghĩ đến lợi ích của mình mà không quan tâm đến sự hy sinh của các bộ phận khác. Chỉ trích này đến từ phần tích rằng, nếu yếu sách của các phi công được chấp nhận thì chi phí của Transavia sẽ tăng thêm 2-3%, xóa sạch lợi nhuận của nhánh

duy nhất hiện nay làm ra tiền cho Air France, vốn thua lỗ nhiều năm qua trên thị trường hàng không Pháp và châu Âu.

Cái được duy nhất của các phi công là ban giám đốc Air France đã phải quyết định tạm hoãn dự án Transavia Europe, tức mở rộng chi nhánh của Transavia ra ngoài hai thị trường quen thuộc hiện nay là Pháp và Hà Lan, đồng nghĩa với việc có thể giảm bớt phi công Pháp và thay vào đó là thuê các phi công nước ngoài với giá rẻ hơn.

Dĩ nhiên, với Air France, đó là một bước lùi.



Miếng bánh "giá rẻ"

Với Air France hay nhiều hãng hàng không lớn khác tại châu Âu như Lufthansa (Đức), giành giật thị trường với các hãng hàng không giá rẻ giờ là một trong những nhiệm vụ chiến lược đi kèm tương lai. Theo các nghiên cứu gần đây của hãng Boeing, chi phí cho các chuyến bay ngày càng tăng trong khi giá vé lại đã giảm 16% kể từ năm 1995 đến nay.

Trước thực tế này, cộng thêm sự cạnh tranh mạnh mẽ từ các hãng hàng không ở Trung Đông (Emirates, Etihad Airways...) buộc các hãng hàng không lớn của châu Âu phải thay đổi để tồn tại, mà hướng đi khả thi nhất là lập ra các nhánh giá rẻ để cạnh tranh thị phần hiện đang chiếm 27% ngành hàng không thế giới và dự kiến sẽ lên mức 35% vào năm 2033.

Air France thành lập Transavia

năm 2006, Lufthansa thành lập ra Germanwings rồi trở thành cổ đông chính của Eurowings để cạnh tranh ở thị trường châu Âu với mức giá dự kiến rẻ hơn 20%. Tuy nhiên, đây là một cuộc chiến không đơn giản khi Air France hay Lufthansa buộc phải cắt giảm chi phí ở mức tối đa để thực sự có các nhánh "giá rẻ" khả dĩ cạnh tranh được với Ryan Air hay EasyJet. Trong khi chi phí nhiều nhất là nhiên liệu chiếm 30% không thể thay đổi, các hãng này buộc phải tìm phương cách tiết kiệm ở việc cắt giảm nhân công, đóng cửa một số dịch vụ hay chuyển các chuyến bay đến các sân bay phụ, xa các trung tâm lớn để tiết kiệm phí sân bãi.

Nhưng cả Transavia của Air France lẫn Eurowings của Lufthansa đều chưa thành công. Tính theo đơn vị hoạt động, Ryan Air có chi phí rẻ nhất, tiếp đến là Vueling, dù hãng này không thực sự là "giá rẻ" và sau đó là Norwegian Air Shuttle của Na Uy.

Khúc mắc lớn nhất với các hãng như Air France hay Lufthansa là rào cản của các nghiệp đoàn, đặc biệt trong tình huống của Air France. Ở Pháp, nơi các công đoàn có quyền lực rất lớn và được xem là một trong ba nhân tố chính của bộ máy thể chế, cùng với chính phủ và nghiệp đoàn giới chủ. Các chương trình cải cách như Air France luôn bị các công đoàn phản đối gay gắt. Sau khi cuộc đình công 14 ngày vừa qua vừa tạm ngưng, dự án chiến lược Perform 2020 mà Air France mới tung ra hôm 11-9 gần như không thể thực hiện trọn vẹn.

Những phương án chuyển hướng mà các hãng như British Airways hay Norwegian Air từng thực hiện thành công như thuê các phi công từ châu Á thực hiện các chuyến bay giữa châu Âu với Mỹ cũng khó được chấp nhận tại Air France hay Lufthansa. Nguyên do vẫn là sự phản đối của các công đoàn và đôi khi là cả sức ép từ chính các chính phủ, như chính phủ Pháp, vốn không muốn chịu thêm bất cứ gánh nặng chỉ trích nào về việc cắt giảm việc làm đang trầm kha trong khủng hoảng kinh tế.

Về sáu xa, đó chính là nút thắt trong kế hoạch thay đổi mô hình phát triển mà chính phủ Pháp đang tiến hành, thông qua "Hiệp ước trách nhiệm", đó là giảm bớt quyền lực của các công đoàn để giảm gánh

năng cho các công ty và từ đó nâng cao tính cạnh tranh của các doanh nghiệp Pháp đang ngày càng mất dần ảnh hưởng.

Nhưng đó là chuyện còn lâu mới có hồi kết.

Coca, Pepsi hứa hạn chế quảng cáo nhắm vào trẻ em

Coca-Cola Co. và PepsiCo Inc. đã đồng ý cắt giảm lượng đường trong các sản phẩm đồ uống bán tại Pháp vào năm 2015, đồng thời hạn chế quảng cáo nhắm vào trẻ em.

Số lượng người lớn béo phì tại Pháp năm 2010 đã tăng gấp đôi lên 12,9% từ mức 5,8% của năm 1990.

Bộ Nông nghiệp Pháp đã cho biết các chi nhánh địa phương của năm công ty chiếm 80% thị trường nước ngọt của nước này, trong đó có Coca-Cola, Pepsi, Orangina Schweppes và nước trái cây đóng chai Refresco Gerber BV, đã ký thỏa thuận giảm 5% hàm lượng đường trong các loại nước không cồn so với giai đoạn 2010-2015.

Các công ty cũng đồng ý ngừng quảng cáo trên tivi và Internet - nơi có hơn 35% khán giả là trẻ em dưới 12 tuổi.

Tổ chức Hợp tác và phát triển kinh tế (OECD) cho biết một người Pháp tiêu thụ trung bình 65 lít nước ngọt/năm, thấp hơn mức trung bình 95 lít của Liên minh châu Âu và chưa bằng 1/2 so với 144 lít của người Đức.

Ở Pháp, nước cola chiếm 55% thị trường, nước trái cây 28%, nước chanh và nước trà 7,5%.

Theo một nghiên cứu năm 2010, trẻ em Pháp 3-13 tuổi trung bình nạp 2% lượng calories hằng ngày từ nước ngọt và thanh thiếu niên 15-20 tuổi là 4%.

Pháp đang tiến hành chiến dịch khuyến khích ăn uống lành mạnh và đã đưa ra các quy tắc cải thiện chất lượng dinh dưỡng trong các tin tưởng học hồi năm 2011.

Số lượng người lớn béo phì tại Pháp năm 2010 đã tăng gấp đôi lên 12,9% từ mức 5,8% của năm 1990. Dù vậy, con số này vẫn thấp hơn các nước khác, như Đức 14,7% và Anh 26,1%.

Nhà nước Hồi giáo dọa giết ông chủ Twitter

Phiến quân Nhà nước Hồi giáo tự xưng (IS) gửi thư đe dọa giết giám đốc điều hành cùng đội ngũ nhân viên của Twitter sau khi mạng xã

hội này xóa bỏ nhiều tài khoản của nhóm khủng bố.

"Sau khi chúng tôi tạm ngưng tài khoản chúng (IS), một số kẻ có liên quan với tổ chức này tiếp tục dùng tài khoản Twitter để tuyên bố rằng nhân viên cùng đội ngũ quản lý của Twitter nên bị ám sát", Telegraph dẫn lời Dick Costolo, giám đốc điều hành Twitter, phát biểu tại Hội nghị New Establishment vừa được tổ chức tại Mỹ.



Ông Costolo cho biết nếu Twitter bị trở thành công cụ quảng bá cho IS là đi ngược lại với chính sách dịch vụ của công ty cũng như luật pháp nhiều quốc gia. "Chúng tôi xóa bỏ những tài khoản như trên ngay khi phát hiện ra", CEO Twitter nói.

Sử dụng Twitter là yếu tố chủ chốt trong chiến dịch tuyên truyền cái gọi là "chấn lý", ca ngợi những trận thắng và tuyển mộ thêm chiến binh cho nhóm. Tài khoản của chúng có đặc điểm chung là dùng hình lá cờ màu đen làm ảnh cá nhân, đăng tải ảnh phiến quân đứng cạnh xe tăng, cầm súng mỗi khi chúng chiếm được căn cứ quân sự ở Syria và Iraq hoặc tại nơi máy bay bị bắn hạ.

Theo New York Daily News, IS hồi tháng 8 đăng lời đe dọa nước Mỹ trên Twitter với nội dung "Bọn ta đang có mặt trong các thành phố của người". Nhiều thành viên ngoại quốc trong IS nói họ gia nhập nhóm khủng bố, có mặt ở Syria và Iraq, sau khi bị cực đoan hóa qua mạng xã hội.

Ngành du lịch Hong Kong thiệt hại nặng vì biểu tình

Vốn là một trong những mũi nhọn kinh tế của Đặc khu Hành chính Hong Kong (Trung Quốc), tuy nhiên thời gian gần đây ngành du lịch đang

phải hứng chịu những tổn thất nặng nề do các cuộc biểu tình "Chiếm Trung tâm", một phong trào biểu tình bị coi là bất hợp pháp đã kéo dài hơn một tuần qua.

Biểu tình khiến Hong Kong (Trung Quốc) thiệt hại 13 triệu USD mỗi ngày.

Hội đồng Du lịch Hong Kong mới đây xác nhận Cục Du lịch quốc gia Trung Quốc đã ngừng cấp phép cho các tour du lịch theo nhóm từ Trung Quốc Đại lục sang Hong Kong vì lý do an ninh, trong bối cảnh các cuộc biểu tình căng thẳng tiếp diễn.

Theo dự báo của ngành du lịch Hong Kong, lệnh cấm trên có thể khiến số lượng các tour du lịch theo nhóm của du khách Trung Quốc Đại lục tới thành phố này trong năm nay giảm một nửa, gây thiệt hại gần 13 triệu USD mỗi ngày cho 229 khách sạn của Hong Kong.

Hiện nay, các nước Mỹ, Anh, Canada, Pháp, Italy, Đức, Australia và Singapore đều đã đưa ra những cảnh báo về việc đi lại ở Hong Kong, đồng thời hối thúc công dân của họ tránh xa các khu vực biểu tình.

Hiệp hội Điều hành tour du lịch nội địa Hong Kong cho biết có bằng chứng ngày càng rõ ràng rằng các cuộc biểu tình "Chiếm Trung tâm" đang gây ra thiệt hại kinh tế cho vùng lãnh thổ này.

Thống kê cho thấy du khách Trung Quốc Đại lục chiếm khoảng 2/3 tổng số du khách tới Hong Kong.

Trước đây, Hong Kong đón khoảng 350 tour du lịch nhóm tới từ Trung Quốc mỗi ngày, với khoảng 35 du khách mỗi tour, song con số này hiện nay đã giảm đáng kể.

Kỳ nghỉ lễ Quốc khánh Trung Quốc từ ngày 1-7/10 hàng năm thường là cao điểm của mùa du lịch Hong Kong, song năm nay số du khách tới đây trong ngày đầu tiên của kỳ nghỉ lễ đã giảm 7% so với năm ngoái.

Tổng số du khách nói chung cũng giảm dần do lo ngại các cuộc biểu tình và chính phủ một số nước khuyến cáo công dân của mình không nên đến Hong Kong.

Ngành du lịch là một trụ cột quan trọng của nền kinh tế Hong Kong, chiếm khoảng 4,7% Tổng giá trị sản phẩm nội địa (GDP) và tạo ra khoảng 250.000 việc làm trong các lĩnh vực bán lẻ, dịch vụ.

Một số chuyên gia kinh tế cũng

cho rằng các cuộc biểu tình có thể gây hại đến tăng trưởng kinh tế của Hong Kong và những sự kiện chính trị gần đây có thể ảnh hưởng đến sự phục hồi nhẹ mà kinh tế Hong Kong đạt được trong quý 3 vừa qua.

Samsung có thể mất 50% lãi

Hãng sản xuất smartphone lớn nhất thế giới - Samsung Electronics vừa phải đối mặt với quý khó khăn nhất trong nhiều năm, do cạnh tranh khốc liệt từ Apple và Xiaomi.

Các nhà phân tích đã giảm dự báo lợi nhuận của Samsung theo từng ngày suốt một tháng qua. Theo đó, lợi nhuận hoạt động trong quý III của hãng được dự kiến giảm 47%, trong khi doanh thu giảm 15%. Cả hai tốc độ này đều là mạnh nhất từ năm 2009. Báo cáo kinh doanh của Samsung sẽ được chính thức công bố vào ngày mai.

Samsung đang nỗ lực duy trì vị thế thống trị sau khi Apple giới thiệu iPhone màn hình lớn, và Xiaomi bắt đầu tăng bán sản phẩm giá rẻ ra quốc tế. Samsung đã đẩy ngày ra mắt Galaxy Note 4 lên cuối tháng 9, nhằm hỗ trợ kết quả kinh doanh quý III.

Samsung Note Edge được thiết kế với màn hình cong.

"Tất cả chúng tôi đều biết lợi nhuận của Samsung quý trước sẽ rất tồi tệ. Đẩy ngày ra mắt điện thoại mới lên chỉ có thể cải thiện phần nào lợi nhuận cho họ", Claire Kim - nhà phân tích tại công ty chứng khoán Daishin cho biết. Cổ phiếu của Samsung đã giảm 17% năm nay, khiến vốn hóa của hãng bốc hơi gần 32 tỷ USD.

Các mẫu iPhone mới của Apple có màn hình tương đương các thiết bị hiện tại của Samsung, với 4,7 inch và 5,5 inch. Apple tháng trước cũng cho biết đã lập kỷ lục số hàng bán ra trong 3 ngày cuối tuần đầu tiên.

Samsung và Apple đều đang đối mặt với cạnh tranh khốc liệt từ thị trường lớn nhất thế giới, khi mà China Mobile chấm dứt trợ giá smartphone, khiến giá sản phẩm cao cấp tăng gần như gấp đôi. Việc này có thể có lợi cho các nhà sản xuất trong nước, như Xiaomi, khi tung thiết bị với giá rẻ hơn.

"Việc quan trọng với Samsung hiện nay là bảo vệ thị phần đang tăng trưởng nhanh của hãng, đặc biệt là tại Trung Quốc", Kim cho

biết. Thị phần Samsung tại Trung Quốc đã giảm xuống 10%, xếp thứ 4 sau Lenovo, Huawei và Xiaomi, theo hãng nghiên cứu Counterpoint Technology.

Song Myung Sup, nhà phân tích tại HI Investment & Securities cho biết rằng Samsung có thể duy trì tăng trưởng bằng các công nghệ mới khiến đối thủ khó theo kịp, như màn hình cong trên Note Edge. "Chúng ta khó có thể kỳ vọng vào mảng di động của Samsung năm nay. Để đảo ngược tình thế, họ nên đưa tính năng màn hình dẻo vào Galaxy S6", Song cho biết.

Thụy Sĩ chấp nhận đàm phán bỏ cơ chế bảo mật ngân hàng

Ngày 8/10, Chính phủ Thụy Sĩ quyết định sẽ đàm phán với các nước đối tác về vấn đề tự động trao đổi thông tin tài khoản ngân hàng. Điều này đồng nghĩa cơ chế bảo mật ngân hàng vốn rất nghiêm ngặt ở Thụy Sĩ có thể bị dỡ bỏ vào năm 2018.

Theo thông báo, Chính phủ Thụy Sĩ đồng ý sẽ mở các cuộc đàm phán với các nước đối tác về tiêu chuẩn toàn cầu mới liên quan đến tự động trao đổi thông tin trong lĩnh vực thuế.

Thụy Sĩ cũng tái khẳng định sẽ sớm ban hành cơ sở pháp lý cho việc trao đổi thông tin tự động để các thể chế tài chính của Thụy Sĩ có thể bắt đầu thu thập dữ liệu tài khoản của khách hàng nước ngoài từ năm 2017.

Thông báo còn cho biết đợt trao đổi thông tin đầu tiên - có thể diễn ra vào năm 2018, tùy thuộc vào quyết định của Quốc hội và có thể cả cử tri khi thông qua các đạo luật và thỏa thuận cần thiết kịp thời.

Bảo mật ngân hàng từ lâu vẫn là nền tảng vững chắc trong khu vực tài chính của Thụy Sĩ song đã chịu sức ép dỡ bỏ ngày càng tăng kể từ khi xảy ra cuộc khủng hoảng tài chính toàn cầu năm 2008.

Mỹ và Liên minh châu Âu (EU) nhiều lần hối thúc Thụy Sĩ hủy bỏ chế độ bảo mật ngân hàng hiện nay khi hai đối tác này quyết tâm ngăn chặn các hành vi trốn thuế bằng cách tuân thủ ra nước ngoài. Khủng hoảng tài chính, cùng với những bê bối trong ngành ngân hàng thế giới như vụ gian lận tài chính của hãng đầu tư chứng khoán Bernie Madoff ở Mỹ, càng đòi hỏi một môi trường quy định toàn cầu chặt chẽ hơn. Nhiều nước cho rằng

các ngân hàng Thụy Sĩ đang tiếp tay cho các hành vi trốn thuế.

Trước sức ép quốc tế, Chính phủ Thụy Sĩ đã công bố kế hoạch trao đổi thông tin ngân hàng và đang chờ sự thông qua chính thức trước khi triển khai kế hoạch. Hiện có khoảng 40 nước tuyên bố sẽ chấp nhận những tiêu chuẩn quốc tế mới để bắt đầu thu thập dữ liệu khách hàng từ năm 2016 và trao đổi dữ liệu từ năm 2017.

Chương khoản Mỹ có phiên bản mạnh nhất năm 2014 nhờ biến bản hợp của Fed

Hợp đồng vàng giao tháng 12 trên bộ phận Comex của sàn Nymex giảm 6.40 USD/oz còn 1.206 USD/oz trước khi Cục Dự trữ Liên bang Mỹ (Fed) công bố biến bản hợp.

Tuy nhiên, kim loại quý đã tăng vọt 10.90 USD lên 1.223.30 USD/oz trong giao dịch điện tử sau khi biến bản hợp của Ủy ban Thị trường mở Liên bang (FOMC) cho thấy các quan chức Fed bày tỏ thận trọng về việc thay đổi định hướng chính sách lãi suất do lo sợ điều này sẽ khiến các thành phần trên thị trường tài chính hoảng sợ.

Theo cách nhìn nhận của các chuyên viên giao dịch, biến bản hợp là một lời tái khẳng định cho quá trình nâng lãi suất chậm của ngân hàng trung ương.

Biến bản hợp cũng nhấn chìm đồng USD sau đà tăng mạnh gần đây của đồng bạc xanh trước kỳ vọng Fed có thể nâng lãi suất sớm hơn dự tính. Biến bản cho thấy các quan chức Fed bày tỏ lo ngại về tác động của đồng USD mạnh đối với nền kinh tế với việc hạ dự báo tăng trưởng GDP trung hạn do đồng nội tệ mạnh.

Hợp đồng vàng giao ngay tăng 0.5% lên 1.215 USD/oz. Được biết, vào đầu tuần này, hợp đồng giao ngay rớt xuống mức thấp nhất kể từ tháng 6/2013 tại 1.183.46 USD/oz.

Trong số các kim loại còn lại trên sàn Comex, hợp đồng bạc giao tháng 12 giảm 18 xu xuống 17.06 USD/oz. Hợp đồng paladi giao tháng 12 trượt 18.65 USD/oz (tương ứng 2.3%) còn 783.55 USD/oz. Hợp đồng đồng giao tháng 12 rớt 3 xu (tương ứng 1%) xuống 3.03 USD/lb.

Ngược lại, hợp đồng bạch kim giao tháng 1 tăng 5 USD/oz lên 1.266.90 USD/oz.



Mc.DONALD'S CHƠI TRỢI DÙNG SIÊU XE FERRARI F430 SPIDER GIAO HÀNG

Hãng McDonald's ở Melbourne, Australia khiến nhiều người phải trầm trồ khi cung cấp dịch vụ giao hàng mới với siêu xe Ferrari F430 Spider.

Siêu xe giao hàng Ferrari F430 Spider của hãng McDonald's.

Chiếc xe mui trần Ferrari F430 Spider màu đỏ gần đây đã gia nhập đội ngũ xe giao hàng cho một trong những nhà hàng của hãng McDonald's. Đây được xem là một cách tiếp thị tuyệt vời của nhà hàng khi họ lái xe xung quanh thành phố Melbourne trong một chiếc siêu xe mui trần để giao thực phẩm cho các khách hàng.

Đối với dịch vụ này, khách hàng sẽ phải bỏ ra ít nhất hơn 25 USD (hơn 530.000 đồng) để mua đồ ăn của nhà hàng và trả thêm 5 USD cho phí chuyển phát. Thế nhưng vẫn chưa chắc rằng bạn sẽ được giao hàng tới nhà bằng chiếc Ferrari này bởi đội xe của McDonald's không phải ít. []



Nghèo đói ở Úc gia tăng

Nghèo đói đang trên đà tăng tại Úc với hơn 2,5 triệu người và cứ một trong sáu trẻ nhỏ phải sống trong điều kiện thiếu thốn những điều kiện tối thiểu, một báo cáo mới cho biết.

Hội đồng Dịch vụ Xã hội cho người Úc (ACOSS) công bố báo cáo mới nhất về tình trạng đói nghèo trên toàn quốc, cho thấy hơn 600 nghìn trẻ em và một phần ba số trẻ em trong các gia đình bố mẹ đơn thân sống dưới

mức nghèo đói.

Báo cáo phân tích dữ liệu của Cục Thống kê Úc trong năm 2012. Để xem là có mức sống dưới mức nghèo khổ, một gia đình bốn người phải sống với mức dưới 841 đô la Úc và một người độc thân dưới 400 đô la Úc mỗi tuần.

Báo cáo năm 2014 của ACOSS cũng cho thấy hơn 40 phần trăm những người sống dựa vào trợ cấp xã hội rơi vào tình trạng dưới mức kể trên.

Nó cũng chỉ ra rằng phụ nữ, người tàn tật và Thổ dân cùng dân đảo Torres Strait là những người chịu ảnh hưởng xấu nhất.

Cơ quan đứng đầu dịch vụ xã hội cho biết số liệu mới nhất về mức nghèo khổ buộc ta phải nghĩ lại về đề nghị cắt giảm mức trợ cấp xã hội.

"Đối với chúng tôi kết quả cho thấy chúng ta không có những chính sách và biện pháp đúng đắn để thay đổi làn sóng đói nghèo tại Úc, nó là một tiếng còi cảnh tỉnh đối với tất cả chúng ta," Giám đốc điều hành của ACOSS, Cassandra Goldie nói.

"Chúng ta cần phải nhìn nhận vấn đề này nghiêm túc hơn. Đây không phải là nếu chúng ta phát triển kinh tế thì tất cả mọi thứ khác sẽ ổn."

"Thực tế là chúng ta cần có một chính sách tốt và chúng ta cần biết rằng những chính sách này cần để đảm bảo rằng mọi người và nhất là những đứa trẻ ở Úc có một cơ hội đáng hoàng để bắt đầu cuộc sống và chúng ta là một quốc gia không cần bất cứ ai phải sống trong nghèo khổ."

"Những gì chúng tôi yêu cầu các chính phủ trên toàn nước Úc là cần chấm dứt những gì đang thấy tại Úc hiện nay, đó là một lần nữa vấn đề đổ lỗi cho nhau, kiểu nếu bạn sống vào trợ cấp thất nghiệp có nghĩa là bạn chưa nỗ lực đủ."

Salvation Army ủng hộ việc rút lại cắt giảm trợ cấp xã hội

Tổ chức từ thiện Salvation Army cho biết họ ủng hộ việc kêu gọi rút lại cắt giảm trợ cấp vì nhiều người Úc hiện nay phải sống trong điều kiện thiếu những nhu yếu phẩm như thực phẩm và điện.

Ronda McIntyre từ tổ chức nói rằng điều này là một tội trạng của một nước giàu có như Úc.

"Nghèo đói ảnh hưởng đến con người, là phụ nữ, đàn ông và trẻ

nhỏ," cô McIntyre nói.

"Nghèo đói ảnh hưởng đến các cá nhân và gia đình khiến họ không thể hoàn toàn tham gia vào xã hội, những người cảm thấy tủi hổ vì hoàn cảnh mà họ rơi vào."

Tiến sĩ Goldie từ ACOSS cũng cho biết báo cáo về nghèo đói năm 2014 chứng nhận mạnh sự thiếu bình đẳng tiềm ẩn trong kế hoạch cắt giảm ngân sách đối với chỉ số tính mức trợ cấp xã hội bằng với chỉ số lạm phát mà thôi.

Theo Tiến sĩ Goldie thì điều này có thể đem lại mức thất nghiệp cao hơn theo thời gian và mức trợ cấp xã hội nên được tính theo mức lương trung bình.

Số liệu tính trên từng bang cho thấy Tasmania cho số người sống trong nghèo đói cao nhất, 15,1 phần trăm, trong khi Lãnh thổ Thủ đô và Lãnh thổ Phía Bắc có tỉ lệ người nghèo đói ít nhất, 9,1 phần trăm mỗi bang.

Nhóm có nguy cơ rơi vào tình trạng đói nghèo nhất bao gồm:

- Phụ nữ, có nguy cơ phải sống trong đói nghèo hơn nam giới - 14,7% so với 13%.

- Trẻ em ở mức 17,7 %;

- Bố mẹ đơn thân là 33%; và

- Thổ dân và người đảo Torres Strait là 19,3%, so với tỉ lệ trung bình trên toàn quốc là 12,8%. []



NGÂN HÀNG DỰ TRỮ ÚC: TỶ LỆ THẤT NGHIỆP VẪN SẼ Ở MỨC CAO TRONG HAI NĂM

Ngân hàng Dự trữ Úc (Reserve Bank) cảnh báo tỷ lệ thất nghiệp của Úc có thể vẫn ở mức cao trong hai năm kế tiếp.

Trong bản cập nhật hàng quý về vấn đề kinh tế Úc, Ngân hàng Dự trữ cảnh báo rằng tỷ lệ thất nghiệp sẽ "tăng trong một thời gian" tuy nhiên sẽ giảm dần vào năm 2016.

Bản tuyên bố đưa ra hồi sáng thứ Sáu 8/8 không tính tới việc tỷ lệ thất nghiệp chính thức bất ngờ gia tăng 6,4 %. Tỷ lệ này vừa được công bố trước đó một ngày, ngày thứ Năm 7/8.

Trong khi Ngân hàng Dự trữ rất có thể ngạc nhiên trước tình trạng thất nghiệp hồi tháng Bảy, bản tuyên bố hôm thứ Sáu 8/8 tái khẳng định mong muốn đối với thị trường nhân dụng đang hoạt động một cách chậm chạp.

Bản tuyên bố cho biết: "Một số chỉ tiêu thị trường lao động đã được cải thiện đối với kết quả đầu năm, nhưng các điều kiện tổng thể vẫn chưa khá

quan nhiều".

"Các chỉ số về nhu cầu lao động nói chung đã được cải thiện từ cuối năm ngoái, điều này cho thấy tình trạng nhân dụng sẽ phát triển một cách chậm chạp trong những tháng tới".

Ngân hàng Dự trữ cũng nhấn mạnh đến tính chất chuyển động của tình trạng nhân dụng hàng tháng trong lúc có những dự đoán cho rằng những biện pháp thay đổi về nhân dụng có thể là yếu tố tạo nên tỷ lệ 6,4% thất nghiệp.

Bản tuyên bố của Ngân hàng Dự trữ cho hay: "Tỷ lệ thất nghiệp khá ổn định từ đầu năm tới nay".

Ngân hàng Dự trữ đã cắt giảm dự báo tăng trưởng kinh tế, từ 2,75% trong tháng 12 năm 2014 xuống còn 2,5%.

Theo dự kiến, mức tăng trưởng sẽ phục hồi vào tháng 12 năm 2016 khi tốc độ phát triển có thể làm nền kinh tế tăng trưởng trở lại như trước đây là 4,25 %.

Trong cùng thời gian, lạm phát đã được hạ từ mức 2,75% xuống còn 2 %.

Qua bản tuyên bố hôm thứ Sáu 8/8, người ta dự đoán Ngân hàng Dự trữ có thể cắt giảm lãi suất một lần nữa vào cuối năm nay đồng đô la Úc giảm xuống còn khoảng 92,43 cent Mỹ. []



Triệt phá thành công đường dây mua bán heroin quy mô lớn ở Melbourne

Sau cuộc điều tra kéo dài tám tháng, Cảnh sát bang Victoria vừa triệt phá thành công đường dây mua bán heroin quy mô lớn ở thành phố Melbourne.

Đội đặc nhiệm Operation Isoleucine ngày 9/10 đã khám xét 9 căn nhà ở các vùng Mentone, Footscray, Richmond, Braybrook, Thornbury, Sunbury, Fitzroy và 2 căn nhà ở Flemington. Bốn người đàn ông và 10 phụ nữ, có độ tuổi từ 21 đến 64, đã bị bắt và sẽ phải ra hầu tòa với các cáo buộc liên quan đến heroin.

Sĩ quan cảnh sát Ross Guenther cho biết, đường dây mua bán này hoạt động rất chặt chẽ và sản xuất khoảng \$250,000 chất heroin mỗi tuần. Lực lượng cảnh sát sẽ thu giữ nhà cửa, xe hơi và tài khoản ngân hàng của các nghi phạm nếu kết quả điều tra cho thấy đây là tài sản có được do mua bán heroin. []

Australia tiếp nhận tàu sân bay hạng nhẹ lớp Canberra đầu tiên

Tàu đổ bộ trang bị trực thăng lớp Canberra đầu tiên của Australia đồng thời, ngoài 6 máy bay vận tải chiến lược C-17A Globemaster III của phi đội 36 thuộc căn cứ không quân Amberley ở bang Queensland, Australia cũng đã khởi động trình tự hợp đồng được lựa chọn 2 máy bay vận tải C-17A mới.

Trong một bản tuyên bố, Bộ trưởng Quốc phòng Australia David Johnson cho biết, nếu hợp đồng được lựa chọn này có thể thực hiện, hai máy bay vận tải C-17A tăng mới sẽ có thể "tăng cường rõ rệt



khả năng thực hiện tác chiến, cứu nạn và cứu trợ nhân đạo của Không quân Australia trong phạm vi khu vực và toàn cầu".

Thông qua con đường bán vũ khí cho nước ngoài (FMS) của Mỹ, Australia ban đầu thông qua chương trình "Hàng không 800 (giai đoạn 3)", đã mua 4 máy bay vận tải đồng C-17 của Mỹ, trong đó chiếc máy bay đầu tiên bàn giao cho Australia vào năm 2006. Thời gian bàn giao của chiếc cuối cùng trong số 6 máy bay vận tải đồng C-17 hiện có là năm 2012. []

Úc có thể khan hiếm lao động vào cuối thập kỷ tới

Tổ chức Boston Consulting Group vừa công bố báo cáo cảnh báo Úc có thể sẽ phải đối mặt với tình trạng khan hiếm lao động, thiếu hụt khoảng 2,3 triệu lao động vào năm 2030.

Tổ chức này cho hay sự tăng trưởng kinh tế Úc có thể bị khựng lại trong những năm sắp tới trừ phi nước này có thể tìm cách lấp đầy khoảng trống này.

Với tỷ lệ thất nghiệp ở Úc hiện ở mức cao nhất trong vòng 11 năm qua với 6%, thời điểm này có vẻ lạ lùng khi nói đến tình trạng khan hiếm lao động, nhưng ông Brad Noakes từ Boston Consulting Group cho rằng đó là một viễn cảnh nên được quan tâm đúng mức.

Theo ông Noakes, tỷ lệ tham gia lực lượng lao động của Úc - tỷ lệ người dân làm việc và tích cực tìm kiếm việc làm - là cao theo tiêu chuẩn quốc tế.

Tuy nhiên, điều đó chưa đủ do tỷ lệ sinh thấp đến mức có thể kế thừa đội ngũ lao động đang già đi. Đó cũng là một trong những lý do khiến chính phủ cố gắng tăng tuổi nghỉ hưu đến 70 tuổi vào năm 2035.

Boston Consulting Group đề xuất nhiều giải pháp để đảm bảo tỷ lệ tăng trưởng kinh tế tương lai của Úc không bị đe dọa bởi sự thiếu hụt lao động.

Hai trong số các giải pháp đó là tăng cường huấn luyện kỹ năng để nâng độ hiệu quả và tiếp tục chương trình di dân có kỹ năng của chính phủ. []

Hàng nghìn người đến Lễ hội Sống Xanh ở Canberra

Hàng nghìn người đổ về Lễ hội Sống Xanh, lần thứ tư được tổ chức tại Canberra. Tại đây mọi người cùng thưởng thức những món ăn "không gây hại đến động vật" và tìm hiểu về cách sống để hạn chế lượng khí thải ra môi trường.

Sống Xanh quảng bá cách sống bền vững và theo như Jess Ferry, thành viên trong ban tổ chức, lễ hội này khác biệt với những lễ hội xanh khác là nó chú trọng vào lối sống ăn chay thuần và không gây hại đến động vật.

Cô Ferry cho biết ban tổ chức hi vọng sẽ có khoảng 4000 người đến đây trong ngày nhưng đến 11 giờ trưa ngày Chủ Nhật vừa qua, nơi đây đã chật kín người.

Có 85 gian hàng của các tổ chức bảo vệ động vật và các doanh nghiệp thân thiện với môi trường có mặt tại lễ hội.

Theo định nghĩa người ăn chay thuần không ăn hay sử dụng những sản phẩm từ động vật.

Cô Ferry nói số người đến tham dự lễ hội tăng mỗi năm và những món ăn ở bữa tiệc này không chỉ có mỗi sa lát và cà rốt.



Jess Ferry một thành viên trong ban tổ chức của lễ hội Sống Xanh.

"Chúng tôi có 12 gian hàng bán đồ ăn có đủ các món từ sushi đến bánh pappas của Salvador," cô nói.

Cô cho biết lễ hội muốn cho mọi người thấy ăn chay trường vẫn có thể rất ngon và dễ làm.

Phát triển bền vững

Gabrielle Carr, chủ của Veganarchy, một doanh nghiệp tại Canberra chuyên cung cấp những thực phẩm chay, cho biết đây là năm thứ ba cô có sạp tại hội.

"Đây không chỉ là một ngày tuyệt vời để học hỏi về cách sống xanh, ăn chay trường và làm thế nào để hạn chế thải khí carbon ra môi trường mà còn là một ngày ra ngoài chơi và gặp mọi người," cô nói.

Cô Carr nói rằng việc giới thiệu đến mọi người về các món ăn chay dinh dưỡng và ngon miệng có ý nghĩa lớn đối với cô. Theo cô, lễ hội là một cơ hội tốt để có thể gặp gỡ những người thưởng thức những sản phẩm của cô "Tôi mỗi năm quên mất là phải chuẩn bị rất nhiều việc và ở đây bạn rộn như thế nào, nhưng tôi rất thích," cô Carr nói.

Đến đây không chỉ có ẩm thực. Lễ hội còn có những gian hàng năng lượng mặt trời hay bán quần áo, lớp yoga, lớp dạy nấu ăn, các buổi nói chuyện và âm nhạc.

Mặc dù còn nhiều người đến lễ hội bằng xe ô tô nhưng theo cô Ferry thì càng ngày có nhiều người đi xe đạp đến đây.

"Chúng tôi phải tăng chỗ để xe đạp mỗi năm và phương tiện công cộng đến đây cũng rất tốt." []



Chính phủ mở rộng chương trình visa đầu tư và 457

Chính phủ Liên bang Úc thông báo mở rộng chương trình visa đầu tư và đơn giản hơn qui định bảo trợ lao động nước ngoài dưới dạng visa 457.

Chương trình Visa đầu tư Significant Investor Visa (SIV) được chính phủ Lao động trước đây đưa ra với mục đích thu hút đầu tư nước ngoài vào Úc.

SIV cho phép những người đầu tư ở mức tối thiểu 5 triệu đô vào Úc trong vòng 4 năm được phép xin định cư dài hạn.

Chính phủ Abbott hiện đề nghị một chương trình visa đầu tư mới Premium Investor Visa (PIV) cho phép người lấy visa định cư dài hạn trong vòng 12 tháng đối với những ai đầu tư tối thiểu 15 triệu đô vào Úc.

Những thay đổi này đã được lên kế hoạch từ chương trình SIV mà chính phủ nói rằng giúp "đơn giản và đẩy nhanh quá trình xin visa".

Yêu cầu về những loại đầu tư cũng được thay đổi để phù hợp với

những ưu tiên đầu tư trên toàn quốc của Chính phủ.

Những yêu cầu này sẽ được quyết định bởi Phòng Thương Mại của Chính phủ Liên bang sau khi tư vấn với những cơ quan kinh tế và công nghiệp chủ chốt.



Phòng Thương Mại sẽ là cơ quan phụ trách SIV, cùng với chính phủ tiểu bang và lãnh thổ đóng vai trò giới thiệu những hồ sơ và cũng là cơ quan duy nhất có thể chỉ định hồ sơ PIV.

Chương trình PIV được bắt đầu từ tháng 7 năm 2015 trong khi những thay đổi trong chương trình SIV sẽ thay đổi trong khoảng 2014-15.

Chính phủ Liên bang cũng lên tiếng về việc xét lại chương trình visa 457 dành cho lao động nước ngoài.

"Chính phủ sẽ đơn giản hóa thời gian xét duyệt đơn bảo trợ và hồ sơ xin visa cho những hồ sơ ít rủi ro và tập trung theo dõi những hoạt động liên quan đến các hồ sơ nằm trong nhóm nhiều rủi ro hơn," thông cáo của văn phòng Thủ Tướng cho biết.

Chính phủ sẽ tiếp tục thả lỏng yêu cầu về trình độ, tiếng Anh tùy theo ngành và công việc đối với người nộp đơn cũng như tăng thời gian mà doanh nghiệp mới có thể bảo lãnh lao động từ 12 lên 18 tháng.

Tuy nhiên, mức lương tối thiểu của người xin visa 457 sẽ vẫn ở mức 53,900 đô, và sẽ được xét lại trong 2 năm tới.

Chính phủ cũng cho biết những yêu cầu khác vẫn không đổi.

"Chương trình vẫn sẽ tiếp tục yêu cầu các lao động nước ngoài phải được nhận mức lương và điều kiện theo giá thị trường, giống như những người Úc nhận cùng công việc tại cùng một công sở," thông cáo viết. []



Giữa lúc nghị định về kinh doanh casino vẫn đang trong giai đoạn chờ ký, một số hoạt động xúc tiến cho việc đầu tư vào lĩnh vực này đang được tiến hành.

Theo nguồn tin của Báo chí trong nước, một nhóm các chuyên gia và nhà tổ chức sự kiện hiện đang tích cực xúc tiến việc tổ chức một diễn đàn quốc tế về đầu tư casino tại Việt Nam.

Chưa có nhiều thông tin về kế hoạch này được tiết lộ, tuy nhiên đây có thể coi là một điểm nhấn đáng kể trong lĩnh vực casino, từ lâu vốn được coi là "nhạy cảm".

Trước đó, dự thảo nghị định về kinh doanh casino cũng đã nhận được những tín hiệu tích cực hơn từ cuộc họp hồi tháng 4 của Ủy ban Thường vụ Quốc hội.

Tuy nhiên, thông qua một diễn đàn đầu tư quốc tế, các nhà đầu tư sẽ muốn lắng nghe những cam kết cụ thể hơn của lãnh đạo Chính phủ Việt Nam về lĩnh vực này, thay vì chỉ là việc ban hành khuôn khổ pháp lý.

Cho đến nay, một trong những điều kiện then chốt là việc có cho người Việt vào chơi trong casino hay không vẫn đang được bỏ ngỏ.

Một chuyên gia tư vấn đầu tư kể rằng, mới đây, lãnh đạo một tập đoàn hàng đầu của thế giới về casino và là một tỷ phú có đến Việt Nam tìm hiểu cơ hội đầu tư. Được biết một tỉnh ven biển đang có kế hoạch đầu tư casino, ông này đồng ý đến để nghe giới thiệu.

Tỉnh tổ chức hẳn một hội nghị, đầy đủ bộ sậu cao thấp, sẵn sàng ngồi cả buổi để "giới thiệu tiềm năng và triển vọng đầu tư" theo cách truyền thống, trong đó tất nhiên sẽ nhấn mạnh đến casino.

Nhưng khi đến đây, sau vài thủ tục xã giao, tỷ phú này chỉ xin phép thẳng thắn hỏi lãnh đạo tỉnh hai câu.

Câu thứ nhất: "Bao giờ thì các ông cho phép người Việt vào casino?" và câu thứ hai: "Bao giờ thì các ông xây xong sân bay?"

Bị "bất ngờ", lãnh đạo tỉnh trả lời khá chung chung, đại khái các thứ đều "đã có chủ trương", "đang tích cực nghiên cứu"...

Vị tỷ phú bèn nói lời cảm ơn, xin phép từ biệt và nói ngắn gọn: "Bao giờ ngài có câu trả lời cho hai câu hỏi của tôi, chúng ta sẽ thảo luận tiếp".

Câu chuyện này, được kể lại trong một cuộc gặp gần đây giữa chuyên gia tư vấn đầu tư và một số nhà báo, đã cho thấy một điều: các nhà đầu tư không cần sự hoa mỹ, họ cần được xác nhận các điều kiện cụ thể trước khi quyết định.

Việt Nam đã có nghị định về kinh doanh trò chơi điện tử có thưởng, một khung pháp lý để các khách sạn có thể bố trí một không gian cho các trò chơi ở quy mô vừa phải.

Mô hình tổ hợp nghỉ dưỡng phức hợp có casino thật sự ở quy mô lớn hiện đã được cấp phép chỉ có hai dự án đáng chú ý, bao gồm tổ hợp Hồ Tràm ở Vũng Tàu và Nam Hội An ở Quảng Nam.



Tổ hợp Hồ Tràm đã đi được một chặng đường khá dài khi đã hoàn thành và đi vào khai thác khu vực "nghỉ dưỡng", gồm 541 phòng lưu trú, trung tâm hội nghị đẳng cấp quốc tế, nhà hàng và quầy bar, spa và các khu dịch vụ vui chơi giải trí; trong khi hạ tầng casino cũng đã đi vào hoạt động với 90 bàn chia bài và 614 máy đánh bạc.

Tuy nhiên, vào đầu năm 2013, tin không vui đến với Hồ Tràm chính là việc tập đoàn MGM Resorts International sẽ không quản lý dự án nữa.

Chính thức đề xuất cho người Việt chơi casino trong nước

Người Việt Nam từ 21 tuổi trở lên có đầy đủ năng lực hành vi và tài chính có thể được vào chơi tại các điểm kinh doanh casino.

Đó là điểm đáng chú ý nhất trong dự thảo nghị định kinh doanh casino vừa được Bộ Tài chính trình Chính phủ chờ quyết định.

Như vậy, bên cạnh người nước ngoài và người Việt Nam định cư ở nước ngoài là hai đối tượng được phép chơi tại các casino trên lãnh thổ Việt Nam, tới đây nếu Chính phủ chấp thuận, lần đầu tiên người Việt có thể vào chơi tại các casino trong nước, thay vì phải đi ra nước ngoài như trước đây.

Theo dự thảo, điều kiện để người Việt Nam được chơi casino được quy định là "người từ 21 tuổi trở lên, có đầy đủ năng lực hành vi dân sự theo quy định của pháp luật Việt Nam, đủ năng lực về tài chính tham gia, đóng đầy đủ lệ phí tham gia chơi tại các điểm kinh doanh casino và các điều kiện về nhân thân".

Những điều kiện cụ thể hơn sẽ được Thủ tướng Chính phủ trực tiếp quy định.

Theo lý giải của ban soạn thảo, sở dĩ đề xuất cho người Việt vào chơi tại các casino, bởi thực tế hiện có một bộ phận không nhỏ người Việt Nam vẫn mang tiền đi chơi casino tại nước ngoài. Do đó, trong quá trình lấy ý kiến cho dự thảo, đã có nhiều đề xuất cho rằng nên bổ sung đối tượng tham gia chơi casino là người Việt Nam để quản lý và hạn chế việc "chảy máu" ngoại tệ.

Đối với đối tượng là người ngoài và người Việt Nam định cư ở nước ngoài, dự thảo nghị định tiếp tục đề xuất điều kiện có hộ chiếu nước ngoài do cơ quan có thẩm quyền của nước ngoài cấp, giấy thông hành còn giá trị và nhập cảnh hợp pháp vào Việt Nam.

Ngoài ra, những đối tượng tham gia này cũng phải là người có năng lực hành vi dân sự đầy đủ theo quy định của pháp luật Việt Nam và tự nguyện chấp hành thể lệ trò chơi và nội dung của điểm kinh doanh casino cùng các quy định khác.

Điều kiện cấp giấy chứng nhận đầu tư khu dịch vụ, du lịch và vui chơi giải trí tổng hợp có casino được dự thảo tính tới trong đó nhấn mạnh việc chủ đầu tư hoặc đối tác quản lý dự án phải có ít nhất 5 năm kinh nghiệm trong đầu tư, tổ chức, quản lý trong lĩnh vực này.

Riêng về mức vốn cam kết vào dự án vẫn được giữ nguyên như dự thảo trước là phải tối thiểu 4 tỷ USD và các nhà đầu tư phải chứng minh có đủ năng lực tài chính theo đúng cam kết. Với điều kiện này, dự thảo bổ



sung Thủ tướng Chính phủ sẽ quyết định điều chỉnh mức vốn cam kết đầu tư tối thiểu trong từng thời kỳ, phù hợp với sự phát triển của thị trường.

Cũng theo dự thảo, số lượng máy trò chơi, bàn trò chơi tối đa của các dự án sẽ do Thủ tướng chấp thuận trên cơ sở đề nghị của cơ quan cấp giấy chứng nhận đầu tư xây dựng khu dịch vụ, du lịch và giải trí tổng hợp có casino sau khi đã thống nhất với Bộ Tài chính. Tuy nhiên, căn cứ để Thủ tướng Chính phủ chấp thuận số lượng trên là tổng mức đầu tư cam kết của chủ đầu tư dự án với tỷ lệ cứ 20 triệu USD thì được 1 bàn trò chơi và 10 máy trò chơi.

Về quản lý thiết bị trò chơi, dự thảo đề xuất máy trò chơi, bàn trò chơi và những thiết bị khác phải đảm bảo là thiết bị mới 100%, có xuất xứ từ nhà sản xuất, nhà cung cấp máy trò chơi và đã được một tổ chức kiểm định độc lập đủ điều kiện cấp giấy chứng nhận.

Ngoài ra, dự thảo cũng đề xuất mức xử phạt vi phạm hành chính trong kinh doanh casino tối đa là 200 triệu đồng. Trong số này, những hành vi có thể bị phạt tới 200 triệu đồng được quy định như: kinh doanh casino khi chưa được cấp giấy chứng nhận đủ điều kiện, tổ chức kinh doanh không đúng địa điểm hay vượt số lượng máy chơi, bàn chơi.

Được biết, cả nước hiện có 7 doanh nghiệp được cấp phép kinh doanh casino, trong đó có 5 dự án casino quy mô nhỏ tại Hải Phòng, Lào Cai, Đà Nẵng, Quảng Ninh và hai dự án quy mô lớn tại Quảng Nam và Bà Rịa - Vũng Tàu.

Ngoài các dự án trên, có 2 dự án khu dịch vụ, du lịch và vui chơi giải trí tổng hợp có casino đã được Bộ Chính trị chấp thuận về chủ trương đầu tư và đang triển khai kêu gọi nhà đầu tư là dự án phát triển khu du lịch tổng hợp casino Phú Quốc và dự án khu du lịch tổng hợp có casino Vân Đồn, Quảng Ninh.

Người Việt vào casino: "Điều kiện đủ" cho thị trường 3 tỷ USD
Diễn biến quan trọng liên quan đến



việc có cho phép người Việt vào đánh bài ở casino hay không...

Hãng tin Reuter trong một bài phân tích gần đây nói rằng các nhà đầu tư lớn trong lĩnh vực này đều đã nhắm đến Việt Nam như Las Vegas Sands, Genting Bhd, Nagacorp và Penn National Gaming, nhưng họ vẫn đang chờ liệu người Việt có được phép vào casino.

Theo quy định, các casino, điểm vui chơi giải trí có thưởng hiện nay của Việt Nam hiện vẫn cấm người Việt Nam vào chơi.

Vấn đề nhạy cảm đến mức gần đây, khi đề xuất về việc cho phép người Việt vào casino được công bố, đó vẫn được coi là một nguồn tin nhạy cảm. Nhưng diễn biến mới đây tại khu giải trí phức hợp Hồ Tràm Strip (xã Phước Thuận, huyện Xuyên Mộc, Bà Rịa - Vũng Tàu) đã cho thấy một cách tiếp cận cởi mở hơn đối với vấn đề này.

"Nền ở quy mô nhỏ"

Theo tường thuật trên báo Tuổi Trẻ, sáng 20/2, Ủy ban Tài chính - Ngân sách Quốc hội đã có buổi làm việc và tìm hiểu hoạt động của sòng bài tại khu giải trí phức hợp Hồ Tràm Strip để tham mưu cho Ủy ban Thường vụ Quốc hội trong việc hoàn chỉnh nghị định về quản lý sòng bài.

Buổi làm việc cũng ghi nhận những ý kiến xung quanh vấn đề nên cấm hay cho người Việt vào casino đánh bài, sau khi Chính phủ dự kiến thí điểm cho phép người Việt vào các casino tại Việt Nam để chơi bài, một nội dung đã được khá nhiều báo chí trong và ngoài nước đăng tải.

Phát biểu về việc có nên cho người Việt vào casino, ông Colin Pine, Giám đốc Công ty TNHH Dự án Hồ Tràm đã dẫn câu chuyện về người Việt sang các casino ở Campuchia đánh bài để ủng hộ quan điểm nên cho người Việt vào casino đánh bài, nhưng cho rằng việc này "nên ở quy mô nhỏ vì tối nhất là nên có chỗ chơi cho an toàn, Nhà nước quản lý được".

Theo ông, nếu người Việt được vào sòng bài, Nhà nước thu được thuế, hạn chế ngoại tệ đưa ra

nước ngoài, hạn chế cờ bạc "xã hội đen".

Ông Hồ Văn Niên, Phó chủ tịch BND tỉnh Bà Rịa - Vũng Tàu được tường thuật là "ủng hộ cho người Việt vào casino nhưng chỉ cho đánh với máy, còn đánh ở bàn chia để tính sau". Vì lãnh đạo này cho rằng, nếu thí điểm cho người Việt vào casino thì phải hạn chế đối tượng, như cán bộ công chức, đảng viên, lực lượng vũ trang không được vào.

Trong khi đó, ông Đinh Thịnh Hải, Phó chủ nhiệm Ủy ban Tài chính - Ngân sách Quốc hội, thừa nhận ngay trong các lãnh đạo Quốc hội cũng "có nhiều quan điểm, ý kiến khác nhau; có người ủng hộ chủ trương nhưng cũng có người đề nghị chưa nên đặt vấn đề này".

Tuy vậy, vẫn theo ông Hải, trên thực tế người Việt ra nước ngoài để đánh bạc khá nhiều và do đó đoàn sẽ ghi nhận các quan điểm để kiến nghị cấp có thẩm quyền về vấn đề này.

Điều kiện đủ

Các nhà đầu tư nước ngoài lâu nay vẫn ngồi đợi quyết định cuối cùng của Việt Nam trong vấn đề này.

Hãng tin Reuter trong một bài phân tích gần đây đã nói rằng các nhà đầu tư lớn trong lĩnh vực này đều đã nhắm đến Việt Nam như Las Vegas Sands, Genting Bhd, Nagacorp và Penn National Gaming, nhưng họ vẫn đang chờ liệu người Việt có được



phép vào casino.

Hãng tin này dẫn một nguồn tin nói rằng nếu điều kiện về pháp lý về casino được nới lỏng, Việt Nam có thể trở thành một trung tâm casino của khu vực, với tiềm năng doanh thu 3 tỷ USD mỗi năm. Con số này tương đương khoảng một nửa doanh thu ngành casino ở Singapore năm 2013, nhưng cao gấp 10 lần của Campuchia và ngang ngửa với doanh thu của ngành sòng bạc Philippines hay Hàn Quốc.

Tâm lý chờ đợi khiến cho các kế hoạch phát triển casino bị trì hoãn qua nhiều năm, gần đây nhất là sự kiện tập đoàn Genting tuyên bố rút khỏi dự án casino ở Nam Hội An, sau khi cảm thấy "mệt mỏi".

Theo số liệu của Bộ Tài chính, cả nước hiện có 50 điểm được phép kinh doanh trò chơi có thưởng dành cho người nước ngoài. Năm 2010, doanh thu của 50 cơ sở này ước đạt khoảng 16.000 tỷ đồng.

Nay thì, sự khập khiễng không chỉ đến với các nhà đầu tư mà còn là từ lãnh đạo các tỉnh thành từ lâu nay đã và đang dồn tâm sức cho việc tạo ra một



casino trên địa bàn mình.

Sắp thí điểm mở cửa casino cho người Việt?

Nguồn tin của Reuters nói, Chính phủ đã tiến hành nghiên cứu và lên kế hoạch cho một dự án thử nghiệm cho phép người dân vào casino...

Một số nhà điều hành trong ngành sòng bạc nói rằng, nếu điều kiện về pháp lý về casino được nới lỏng, Việt Nam có thể trở thành một trung tâm casino của khu vực, với tiềm năng doanh thu 3 tỷ USD mỗi năm.

Sự nới lỏng này, nếu xảy ra, được đánh giá sẽ thúc đẩy tạo việc làm, thúc đẩy hoạt động du lịch và tăng nguồn thu từ thuế trong nước, đồng thời có thể đưa Việt Nam trở thành một điểm đến hấp dẫn cho các công ty điều hành sòng bạc lớn của thế giới như Las Vegas Sands, Genting Bhd, Nagacorp và Penn National Gaming. Những công ty này đều đã lắng nghe bày tỏ sự quan tâm tới thị trường Việt Nam nếu người Việt được phép vào casino.

Sức hấp dẫn của Việt Nam đối với các công ty casino còn đến từ những lợi thế về dân số và vị trí địa lý. Việt Nam chỉ cách nhiều thủ đô ở châu Á một vài giờ bay và rất gần Trung Quốc, nước có nhiều khách chơi bạc giàu có.

Ngoài ra, 2/3 dân số khoảng 90 triệu người của Việt Nam là dưới 30 tuổi, và dân số thuộc tầng lớp trung lưu của Việt Nam được dự báo sẽ tăng gấp đôi trong thời gian từ nay tới năm 2020 - theo một báo cáo mới đây của hãng tư vấn Boston Consulting Group.

Ông Augustine Ha Ton Vinh, một nhà tư vấn về hoạt động sòng bạc, ước tính, Việt Nam đang mất khoảng 800 triệu USD tiền thuế mỗi năm từ những người Việt sang Campuchia chơi bạc. Khách Việt chiếm khoảng một nửa số khách tới các sòng bạc ở Campuchia.

Nguồn thu mới từ hoạt động sòng bạc sẽ đem lại lợi ích cho nền kinh tế đang tăng trưởng khoảng 5% của Việt Nam. Ngoài ra, kinh tế Việt Nam còn đang đối mặt với mức nợ xấu cao và sự cạnh tranh ngày càng mạnh trong khu vực để thu hút vốn đầu tư nước ngoài.

Reuters cho biết, dự án casino Văn Đồn, nơi việc thử nghiệm cho người Việt Nam vào chơi bạc có thể diễn ra, có giá trị đầu tư lên tới 7,5 tỷ USD. Dự án này được dẫn đầu bởi "đại gia" Đào Hồng Tuyển và một công ty Mỹ ít tên tuổi là ISC Corporation. Công ty này dự kiến xây sòng bạc, bến tàu, trung tâm hội nghị, sân golf và câu lạc bộ tennis ở Văn Đồn.

Tỷ phú sòng bạc Mỹ Sheldon Adelson, CEO của Las Vegas Sands, đã tới Việt Nam 3 lần trong vòng 2 năm qua. Ông Adelson dự định xây sòng bạc ở Hà Nội và Sài Gòn, nhưng chỉ khi nào điều kiện hợp lý.

MGM Resorts cho biết cũng đang chờ "cơ hội phát triển tương lai" ở Việt Nam, trong khi Genting nói sẽ không đầu tư vào Việt Nam chừng nào chính sách được nới lỏng. Ông Timothy Mc Nally, Chủ tịch Naga



Corp, cho hay, công ty của ông sẽ rất vui mừng nếu Việt Nam, một "quốc gia rất quan trọng", hợp thức hóa hoạt động casino. []

Lý sự cùn của các bọm nhậu:

Đã rất nhiều lần tôi muốn bỏ rượu và bia, nhưng tôi lại cảm thấy xấu hổ. Mỗi lần nhìn ly bia, tôi lại nghĩ về những người công nhân cực khổ đã làm ra nó. Họ đều có vợ con phải chăm sóc, con cái họ đều có những giấc mơ phải thực hiện. Nếu tôi không uống, có thể họ sẽ mất việc và những giấc mơ của con họ sẽ mãi tan biến. Tôi không thể ích kỷ chỉ lo cho sức khỏe của mình. Tôi uống để biến giấc mơ của rất nhiều người thành sự thật. Đừng vì lợi ích của mình mà làm ảnh hưởng đến những người khác các bạn nhé. Nào chúng hãy nâng ly! Dzô



Hơn một phần ba số căn nhà trên 3 triệu đô đã bán tại khu vực nhà giàu Mosman nằm trong bến cảng Sydney là bán cho giới nhà giàu Trung Quốc.

Dzũng Trinh

Người giàu ở Trung Quốc ngày nay đang hướng ra ngoại quốc để tìm lợi nhuận mà họ nghĩ là tốt hơn, so với họ làm điều đó trong nước, và thị trường bất động sản nhà đất ở Úc chỉ đứng thứ hai sau Mỹ về sức hấp dẫn của nó dành cho các nhà đầu tư từ China.

Theo báo cáo của Ủy ban Đầu Tư Nước Ngoài tại Trung Quốc thì trong năm 2012, khách hàng Trung Quốc đại lục đã bỏ ra hơn 4 tỷ Úc kim vào nhà đất tại Úc.

Và Andrew Taylor, giám đốc điều hành của Juwai.com, một trang Web Hoa ngữ niềm yết bất động sản quốc tế từ các văn phòng tại Hồng Kông và Thượng Hải, cho biết sự quan tâm về nhà đất của những người Chinese giàu có đang gia tăng.

Theo Andrew thì dữ liệu cho thấy rằng giới đầu tư Trung Quốc thích thú với chuyện cầm tiền sang Úc mua bất động sản đã gia tăng nhảy vọt lên 370 phần trăm so với cùng vào thời gian này năm ngoái. Đây là một sự



gia tăng rất lớn. Tiêu chí để chọn lựa cho việc đầu tư ở nước ngoài thì lối sống tại nước đó là một nét chính để được xem xét. Kế đến là chất lượng giáo dục và y tế, và tất nhiên việc xin được visa nhập cư đến Úc cũng là một yếu tố mạnh mẽ. Trong thực tế, khung phổ biến nhất của giá nhà được chọn mua là từ \$550,000 đến \$750,000 cho nhà ở kể luôn các loại apartment hay chung cư.

Dù vậy, người ta cũng thấy giới báo chí thường xuyên "bom" những tựa đề với những căn biệt thự có trị giá vài triệu hay cả chục triệu với cửa sổ ngắm ra sông ra biển đã được bán cho người mua là Chinese.

Bằng chứng là trong bến cảng Sydney khu nhà giàu Mosman, từ 30 đến 40 phần trăm doanh số nhà hơn 3 triệu đô đã được báo cáo là bán cho khách hàng Trung Quốc.

Cùng lúc đó John Lee, giáo sư trợ



giảng tại Đại học Sydney, cho biết thị trường nhà đất của Úc đã thu hút Trung Quốc rất đáng kể. Họ sẽ là những người sẵn sàng "phá giá" thị trường bằng cách trả cao hơn giá thực để dành mua cho được.

Theo giáo sư John thì người Úc đang nói về giới thượng lưu (Trung Quốc) loại top 1 hay top 2 và người thân của họ. Đó là những "đại gia" đang xâm nhập thị trường bất động sản Úc.

Dĩ nhiên là nhà nước (cộng sản) Trung Quốc luôn đặt vấn đề kiểm soát tiền của người dân. Rất khó để chuyển số tiền lớn ra khỏi nước. Mua bất động sản là một trong những cách mà giới siêu giàu ở Trung Quốc rất thích thú để bỏ tiền vào một tài sản an toàn như nhà đất ở Úc. Vì vậy, cũng có thể hiểu là mua nhà tại Úc chỉ là một cách, lý do chính mà giới đầu tư Trung Quốc đổ xô đến Úc mua nhà đất đó là họ chỉ muốn chuyển tiền ra khỏi nước.

Phần lớn là bất hợp pháp. Vì vậy, các đại gia Trung Quốc thường thiết lập những công ty giao dịch (giả) ở nước ngoài, và khai báo số tiền được gửi ở nước ngoài là dùng cho mục đích thương mại, trong khi nó thực sự là dùng để mua nhà đầu tư. Qua cách lòn lách này, một số tiền khổng lồ, theo ước tính của nhiều cơ quan thống kê, trong 10 năm qua đã có gần bốn ngàn tỷ Mỹ kim đã rời Trung Quốc để yên vị trong các account ngân hàng ở nước ngoài, hay nhà đất nước ngoài bằng đủ mọi cách.

Một cách khác là dòng chảy của tiền ra khỏi Trung Quốc phải đi qua các công ty tài chính khác nhau, và người ta cũng đã ra nhiều chương trình khá phức tạp để tìm cách lòn lách. Nhưng một lần nữa nó thực sự chỉ có giới siêu giàu ở Trung Quốc là được tiếp cận với các loại chương trình nhiều khe này.

Có nhiều lý do để các siêu nhà giàu muốn đem ngoại tệ mạnh (Mỹ kim) ra khỏi đất nước, thí dụ như thế tương thích ưu việt của USD, lãi suất thấp trong nước v.v... Nhưng điều cốt lõi hơn hết thì cho dù thực sự

nền thương mại của Trung Quốc có khá hơn xưa nhưng vẫn không đủ lớn để giới đầu tư quan tâm, hoặc nó cũng không mạnh đến nỗi có thể bóp méo thị trường Úc. Vì vậy, chuyện các tài phiệt siêu giàu rủ nhau ôm tiền ra khỏi nước có thể sẽ gây ra vài vấn đề phức tạp cho tài chính Trung Quốc trong thời gian dài.

Người ta ước tính cho thấy giới giàu trong nhóm top 1 ở các đô thị của Trung Quốc, đa số đều giữ trên ba mươi phần trăm tài sản luôn nằm trong loại lưu động như tiền mặt, tương mục tiết kiệm, cổ phiếu và trái phiếu.

Người ta cũng ước tính là giả định như giới tài phiệt Trung Quốc đều đồng loạt mang 20 phần trăm tài sản lưu động của mình ra nước ngoài thì họ thất sự đang tạo một vấn đề mất cân bằng thanh khoản một cách đáng kể ở Trung Quốc. Và "nếu điều ấy xảy ra" thì tín dụng sẽ bị cạn kiệt, và tín dụng cạn kiệt thì sức trì trong tăng trưởng kinh tế cũng gia tăng.

Sự ngấu nghiêng nuốt trọng của Trung Quốc đối với bất động sản nhà ở tại Úc sẽ là một vấn nạn cho chính đất nước của họ hơn là với Australia.

Canada, Hồng Kông và Singapore đã có phản ứng với nhu cầu gia tăng bằng phương cách để khung giá luôn trong tầm kiểm soát với các nhà đầu tư bất động sản quốc tế.

Ở Úc, trong khi sự chú ý hiện giờ thì nhà đất đang có xu hướng rơi vào tầm nhìn Trung Quốc, nhưng nhóm lớn nhất của khách hàng nước ngoài vẫn là những người đến từ Mỹ.



Nhà đất Australia hiện nay đang có những khách hàng khác nhau từ khắp nơi trên thế giới. Đó là tất cả các phần để trở thành một phần của nền kinh tế toàn cầu. []

Dzũng Trinh,
Kinh Doanh Phong Cách Việt



Báo Le Figaro số ra ngày 09/10/2014, trong mục «Ý kiến» trở lại với cuộc «Cách mạng của những chiếc ô» qua bài nhận định đề tựa: «Hong Kong: Chế độ Trung Quốc trước thế khó xử». Với khái niệm «một quốc gia, hai chế độ», Bắc Kinh giờ đây phải làm như thế nào, biến Hồng Kông thành nơi thí điểm để mở rộng quyền dân chủ trong đại lục? Hay Hồng Kông phải đi theo guồng máy của chế độ cộng sản Trung Quốc?

Tờ báo viết: «Thách thức đối với Bắc Kinh thật khó nói thành lời tránh để cho khát khao dân chủ ngày càng lớn của người dân trên cựu thuộc địa không tác động đến sự ổn định của cả nước».

Người dân Hồng Kông không thật sự đòi hỏi một nền dân chủ theo kiểu phương Tây. Nhưng họ ngày càng lo lắng khi thấy Bắc Kinh áp đặt mô hình của mình trước thời hạn 50 năm do Trung Quốc đưa ra vào năm 1997. Theo bài viết, rõ ràng có một khe hở quan trọng trong công thức thần kỳ «một quốc gia, hai chế độ» được ký kết giữa Trung Quốc và Anh quốc.

Một công thức đầy mâu thuẫn, tờ báo viết. Vào đầu những năm 1980, chính ông Đặng Tiểu Bình đã đưa ra đề xuất trên trong các cuộc thương lượng với cố nữ Thủ tướng Margaret Thatcher. Điều này cho phép Bắc Kinh rút ngắn thời gian nhưng không làm mất mục tiêu cuối cùng là đồng hóa Hồng Kông và Đài Loan.

Trong khi đó, trong suy nghĩ của phương Tây, một quốc gia hùng mạnh như Trung Quốc thực thi các quyền lãnh thổ nhưng không can thiệp vào nền chính trị của một vùng đất như Hồng Kông lại điều không thể. Chính bản thân người dân Đài Loan cho đến hiện nay vẫn không chấp nhận khái niệm này.

Hiện đối với Bắc Kinh, nguy cơ phong trào đòi dân chủ lan sang cả lục địa tạm bị đẩy lùi. Sinh viên học sinh chấp nhận đối thoại trước khi phải dùng đến vũ lực để trấn áp. Tuy nhiên, Bắc Kinh vẫn phải tỏ ra thận trọng bởi cái bóng ma Thiên An Môn và những bài học kinh nghiệm rút ra từ những phong trào phản kháng tại Ba Lan và Tiệp Khắc sau khi chế độ Liên Xô cũ sụp đổ. Do đó, các điều khoản nhượng bộ sẽ bị hạn chế.

Nhưng điều đó cũng không có nghĩa là phong trào đòi dân chủ tại Hồng Kông sẽ bị dập tắt. Nó vẫn sẽ tiếp diễn nhưng dưới một dạng thức ngầm, chỉ ít cho đến năm 2017. Như vậy, đối với Tập Cận Bình, đây sẽ là một phép thử quan trọng, một cuộc khủng hoảng đầu tiên kể từ khi ông lên nắm quyền lãnh đạo đất nước cách đây hai năm.

Câu hỏi đặt ra: Nếu tuân theo ý tưởng «Một quốc gia, hai chế độ», Hồng

Kông sẽ là nơi thí điểm cho sự tiến triển của chế độ cộng sản hướng tới việc cho phép người dân tham gia rộng rãi hơn vào đời sống chính trị? Hay là cựu thuộc địa Anh quốc sẽ phải khuất phục trước các lệnh của Bắc Kinh và các phương pháp quản lý, với tất cả những hệ quả có thể có trên bình diện trật tự công cộng?

Bài viết kết luận, bản chất «giấc mơ Trung Hoa» do ông Tập Cận Bình đề xướng, vận mệnh Hồng Kông cũng như Đại lục và cả của Đài Loan giờ đây đều phụ thuộc vào công thức này.

Hồng Kông: Một thế hệ mới 2 Không với Bắc Kinh

Cũng liên quan đến Hồng Kông, tạp chí Courrier International, số ra từ ngày 09/10-15/10/2014 đưa tít trên trang nhất «Hồng Kông, thế hệ mới không với Bắc Kinh». Tạp chí còn trích dịch lại nhiều bài viết đăng trên các nhật báo Hồng Kông, Anh quốc và Nhật Bản nhận định về sự kiện.

Tờ Tài kinh tin báo (Shun Po Hong Kong Economic Journal) nhận định «Sự thức tỉnh của giới trẻ». Bởi vì nhiều người trẻ trong số những người tham gia biểu tình trong những ngày qua là những thanh niên rất ít quan tâm đến chính trị. Nhưng chính phản ứng bạo lực của cảnh sát và cách áp đặt thiếu dân chủ của Bắc Kinh đã đẩy họ xuống đường biểu

ình ủng hộ phong trào bất tuân dân sự.

Bài xã luận của tờ Minh báo Hồng Kông thì đề tựa «Sự nổi dậy của những kẻ không quyên luyến». Cuộc đấu tranh sẽ phải còn dài, nhưng mầm khát khao dân chủ đã bám rễ sâu trong lòng xã hội dân sự, theo như đánh giá của một nhà bình luận.

Đối với South China Morning Post, «Chống lại tổ chức ủng hộ Bắc Kinh». Những người ủng hộ dân chủ khởi xướng phong trào Occupy Central hình thành một liên minh đối lập, xuất thân từ một phong trào xã hội và phong trào nổi dậy chống vụ trấn áp Thiên An Môn.

Tờ The Diplomat phát hành từ Tokyo thì kêu gọi «Đừng bán mất linh hồn của mình». Sự bất bình có nguồn gốc sâu xa. Người dân Hồng Kông sẽ không thay đổi chính kiến đối lấy những lời hứa hẹn kinh tế.

Hồng Kông: Con rơi, con lạc?

Nhưng đáng chú ý nhất là bài viết đề tựa «Bị Trung Quốc phản bội, bị người Anh bỏ rơi» của bà Anson Chan, đứng trên tờ The Observer tại Luân Đôn để mô tả hoàn cảnh của vùng đất thuộc địa cũ của Anh Quốc này.

Bà Anson Chan, từng là cánh tay phải của viên toàn quyền Hồng Kông cuối cùng Chris Patten và từng là trợ lý thứ nhất cho chính quyền Đặc khu Hồng Kông do Trung Quốc thành lập. Bà Chan tỏ ra thất vọng về thái độ im lặng của Anh quốc. Chỉ ít Luân Đôn cũng phải có những hành động tương xứng với danh dự. Bởi vì nước Anh cũng có phần trách nhiệm đạo lý và pháp lý đối với Hồng Kông.

Chính Anh quốc đã ký hiệp ước 1984 đảm bảo việc duy trì những giá trị chính yếu, cách sống, kể cả quyền tự do ngôn luận và tập hợp biểu tình tại Hồng Kông cho đến năm 2047.

Thực tế cho thấy chỉ có tiền bạc mới có tiếng nói. Giới doanh nhân Anh quốc tỏ thái độ thận trọng khi có ai đó đề cập đến sự kiện. Họ chỉ muốn mọi thứ sẽ tiếp tục như lúc trước. Họ thích người biểu tình tự giải tán và tiếp tục duy trì mối quan hệ hữu hảo với Trung Quốc. Quan điểm của chính quyền Luân Đôn cũng gần như thế.

Theo bà Chan, về mặt cơ bản, đòi dân chủ không phải là động cơ duy nhất của các cuộc biểu tình diễn ra tại Hồng Kông. Mà còn cả mối lo Bắc Kinh không giữ lời hứa cho bầu

cử lãnh đạo đặc khu vào năm 2017 theo thể thức phổ thông đầu phiếu.

Song song đó, bà Chan chỉ trích thái độ hèn nhát của ông Lương Chấn Anh. Vị đặc khu trưởng đã đặt người dân Hồng Kông dưới một kiểu tham vấn nực cười. Vấn đề nằm ở bản báo cáo ông gửi về Đại lục. Và Bắc Kinh đã dùng nó làm cơ sở cho dự thảo của Ban thường vụ Quốc hội, nguồn gốc của sự nổi dậy. Một bản báo cáo bà Chan đánh giá là không trung thực và đã bóp méo nguyện vọng của người dân.

Bà Chan phê phán sự hèn nhát không dám nói sự thật của người lãnh đạo. Cho dù ông Lương Chấn Anh có thể phớt lờ ý nguyện của người Hồng Kông, nhưng ít ra bản báo cáo cũng phải trung thực. Ông Lương Chấn Anh và dàn lãnh đạo của ông không còn tính chính đáng và có nguy cơ ngày càng khó lãnh đạo Hồng Kông. []



CHÍNH QUYỀN HỒNG KÔNG HỦY CUỘC GẶP VỚI SINH VIÊN

Bà Trịnh Nguyệt Nga (Carrie Lam), lãnh đạo số hai chính quyền Hồng Kông vừa thông báo, cuộc gặp với giới sinh viên, được dự kiến vào ngày 10/10, đã bị hủy bỏ.

Lý do hủy cuộc đối thoại là vì «việc giới sinh viên kêu gọi mở rộng phong trào đối lập đã làm lung lay lòng tin, cơ sở của các cuộc trao đổi và như vậy, không thể có được một cuộc đối thoại mang tính xây dựng», theo thông báo của bà Trịnh Nguyệt Nga. đồng thời, lãnh đạo Hồng Kông còn yêu cầu sinh viên chấm dứt việc chiếm đóng trái phép một số nơi.

Chính quyền Hồng Kông đã quyết định hủy bỏ cuộc gặp sau khi các lãnh đạo phong trào biểu tình tuyên bố sẽ chiếm giữ một số địa điểm quan trọng trên lãnh thổ này nếu như các yêu sách của họ không được đáp ứng.

Mục tiêu đấu tranh của giới sinh viên hiện nay là đòi chính quyền Trung Quốc phải chấp nhận tổ chức bầu lãnh đạo hành pháp Hồng Kông, theo thể thức phổ thông đầu phiếu thực sự vào năm 2017, tức là các ứng viên không phải do một ủy ban thân Bắc Kinh lựa chọn. đồng thời các sinh viên cũng đòi lãnh đạo Hồng Kông, ông Lương Chấn Anh (Leung Chun-ying) phải từ chức, vì nghe theo lời Bắc Kinh.

Sau khi chính quyền Hồng Kông thông báo hủy đối thoại, lãnh đạo Liên đoàn sinh viên Hồng Kông Chu Vĩnh Khang (Alex Chow) đã kêu gọi tiếp tục phong trào chiếm đóng trung tâm thành phố.

Cũng trong ngày hôm nay, cơ quan tư pháp Hồng Kông đã đề nghị viện Công tố điều tra về vụ một công ty Úc chuyển 6,4 tỷ đô la Hồng Kông (khoảng 5 triệu euro) cho ông Lương Chấn Anh. []

HÀN QUỐC LAO ĐỘNG NHẬP CƯ VÀ CÔ DÂU NƯỚC NGOÀI BỊ KỶ THỊ NGHIÊM TRỌNG

Báo cáo viên đặc biệt của Liên Hiệp Quốc về kỳ thị chủng tộc vừa lên tiếng báo động về tình trạng phân biệt đối xử rất nghiêm trọng đối với những người lao động nhập cư và cô dâu nước ngoài ở Hàn Quốc.

Sau một tuần lễ điều tra ở Hàn Quốc, nền kinh tế đứng hàng thứ tư ở Châu Á, trong cuộc họp báo hôm nay, 06/10/2014 tại Seoul, Báo cáo viên đặc biệt của Liên Hiệp Quốc về kỳ thị chủng tộc, ông Mutuma Ruteere, tuyên bố rằng Hàn Quốc đang đối đầu với nhiều thách thức liên quan đến cộng đồng người nước ngoài ngày càng đông đảo.

Hàn Quốc vẫn là một trong những quốc gia thuần chủng nhất ở Châu Á. Nhưng, tại nước này đang hình thành một cộng đồng người nước ngoài, tuy nhỏ, lại đang gia tăng nhanh chóng và cộng đồng này vẫn chưa cảm thấy được xã hội Hàn Quốc chấp nhận.



Họ vẫn bị phân biệt đối xử, kỳ thị, bóc lột và ngược đãi.

Bị phân biệt đối xử nặng nề nhất là những lao động không có tay nghề, phải làm những công việc chân tay, lương thấp. Ông Ruteere đặc biệt lưu ý tình trạng của những lao động nhập cư trong khu vực nông nghiệp và ngư nghiệp ở Hàn Quốc. Họ phải làm việc và sống trong những điều kiện rất tồi tệ.

Theo lời báo cáo viên Liên Hiệp Quốc, các ngư dân không phải là người Triều Tiên thường bị các chủ tàu và thuyền trưởng kỳ thị, mắng chửi hoặc ngược đãi.

Ông Ruteere cũng ghi nhận rằng với các quy định hiện nay, rất khó cho người lao động đòi việc làm và nhiều người trong số họ đã buộc phải rời khỏi Hàn Quốc để được trả tiền thanh toán sau khi kết thúc hợp đồng.

Ngoài lao động nhập cư, cộng đồng người nước ngoài ở Hàn Quốc cũng bao gồm rất nhiều phụ nữ lấy chồng Hàn Quốc. Đó là những phụ nữ đến từ Trung Quốc và các nước Đông Nam Á, trong đó có Việt Nam.

Theo báo cáo viên Liên Hiệp Quốc, các cô dâu nước ngoài thường không được bảo vệ quyền lợi đầy đủ khi ly thân hoặc ly dị, nhất là đối với những cặp vợ chồng có con. Ông Ruteere cho biết, nhiều người vợ nước ngoài không dám tố cáo bị chồng bạo hành vì sợ mất giấy phép cư trú ở Hàn Quốc.

Những cặp chồng Hàn vợ ngoại ngày càng nhiều đã làm thay đổi cấu trúc dân số của Hàn Quốc với con số trẻ em « đa chủng » gia tăng nhanh chóng, từ 44 ngàn năm 2007 lên thành 200 ngàn năm 2013, theo các số liệu của chính phủ Seoul.

Tại một số vùng nông thôn, nơi tập trung phần lớn các cuộc hôn nhân dị chủng, theo các dự báo, số trẻ em đa chủng đến năm 2020 sẽ chiếm tới 49 % tổng số trẻ em.

Để chấm dứt những tình trạng nói trên, báo cáo viên của Liên Hiệp Quốc đề nghị chính phủ Seoul phải giáo dục tốt hơn, sửa đổi các luật, nhất là luật về lao động, cũng như phải làm sao đừng để lan truyền trên báo chí Hàn Quốc những hình ảnh mang tính kỳ thị và bài ngoại.

Theo dự kiến, vào năm tới, ông Ruteere sẽ trao bản báo cáo về chuyến đi Hàn Quốc cho Hội đồng Nhân quyền Liên Hiệp Quốc. []



HY VỌNG HÒA DỊU GIỮA HAI MIỀN TRIỀU TIÊN

Ba lãnh đạo cao cấp của Bắc Triều Tiên, trong đó có nhân vật được xem là lãnh đạo số hai của chế độ, đã gặp các quan chức cao cấp của Hàn Quốc tại Seoul hôm nay, 04/10/2014. Sự kiện hiếm hoi này dấy lên hy vọng là sau nhiều thập niên đối nghịch, hai miền Triều Tiên bắt đầu bước vào giai đoạn hòa dịu, nhất là vì sau cuộc gặp gỡ hôm nay, hai bên đã đồng ý sẽ mở lại các cuộc đàm phán cấp cao.

Trong số ba lãnh đạo cao cấp nói trên có Phó Chủ tịch Ủy ban Quốc phòng Bắc Triều Tiên, Thống chế Hwang Pyong-So, được coi là nhân vật lãnh đạo số 2 của chế độ. Bình Nhưỡng (Chủ tịch Ủy ban Quốc phòng là lãnh đạo tối cao Kim Jong-Un). Hai nhân vật kia là Choe Ryong-Hae và Kim Yang-Gon.

Ba lãnh đạo cao cấp Bắc Triều Tiên đến dự lễ bế mạc Á vận hội Incheon hôm nay, nhưng đã nhân dịp này gặp Bộ trưởng Bộ Thống nhất đất nước của Hàn Quốc, Ryoo Kihl-Jae và cố vấn an ninh quốc gia của Tổng thống Park Geun-Hye. Đây là các cuộc gặp gỡ cấp cao đầu tiên giữa hai miền Nam Bắc từ nhiều năm qua.

Kết quả cuộc gặp gỡ là hai bên đồng ý sẽ mở lại các cuộc đàm phán cấp cao, bị đình chỉ từ tháng 2 đến nay. Các vấn đề thảo luận sẽ được ấn định sau, nhưng các lãnh đạo Bắc Triều Tiên nói họ sẵn sàng chính thức nối lại tiếp xúc vào cuối tháng 10 hoặc đầu tháng 11. Bình Nhưỡng đã bác bỏ mọi đề nghị đối thoại gần đây của phía Seoul, với lý do là Hàn Quốc tiếp tục tập trận với đồng minh Hoa Kỳ.

Những chuyến viếng thăm cấp cao như vậy đã trở nên hiếm hoi kể từ năm 2008, khi người tiền nhiệm của bà Park Geun-Hye, Tổng thống Lee Myung-Bak lên cầm quyền với đường lối cứng rắn với Bình Nhưỡng.

Đài truyền hình Hàn Quốc hôm nay đã chiếu vài hình ảnh của các cuộc gặp gỡ. Ông Choe Ryong-Hae, Chủ tịch Ủy ban Thể thao quốc gia Bắc Triều Tiên cảm ơn chính phủ Hàn Quốc đã đón tiếp



chu đáo các vận động viên Bắc Triều Tiên dự Á vận hội Incheon 2014. Ông còn tuyên bố rằng: "Tôi rất tự hào khi thấy thể thao đang mở đường cho những nỗ lực đi đến thống nhất đất nước".

Về phần phát ngôn viên Bộ Thống nhất đất nước của Hàn Quốc thì hy vọng chuyến viếng thăm của ba lãnh đạo cao cấp Bắc Triều Tiên sẽ "tạo điều kiện cho tiến triển tích cực trong quan hệ liên Triều".

Chuyến viếng thăm Hàn Quốc của ba nhân vật cao cấp Bắc Triều Tiên diễn ra vào lúc ngày càng có nhiều tin đồn về tình trạng sức khỏe của lãnh đạo tối cao Kim Jong-Un, mà từ đầu tháng 9 cho đến nay không còn thấy xuất hiện trước công chúng. Ngay từ tháng 7 vừa qua, vào dịp lễ kỷ niệm 20 năm ngày cố lãnh tụ Kim Nhật Thành qua đời, người ta đã thấy Kim Jong-Un đi tập thể dục.

đặc biệt sự vắng mặt của ông Kim Jong-Un tại buổi khai mạc kỳ họp của Quốc hội Bắc Triều Tiên cũng gây ra tin đồn rằng có thể ông

đã bị quân đội lật đổ. Trang mạng New Focus International của Hàn Quốc ngày 30/09 vừa qua trích các nguồn tin từ Bắc Triều Tiên khẳng định là từ ngày 27/09, thủ đô Bình Nhưỡng đã bị khóa chặt, nội bất xuất, ngoại bất nhập. Đây là dấu hiệu cho thấy có thể đã xảy ra mưu toan đảo chính, hoặc có một chính biến nào đó, hoặc đang có thanh trừng nội bộ. Dấu sao thì rất khó mà biết được chính xác những gì đang xảy ra trong chế độ, khép kín nhất thế giới này.

Kể từ khi chấm dứt chiến tranh Triều Tiên năm 1953 đến nay, hai miền Nam Bắc coi như vẫn trong tình trạng chiến tranh, vì Bình Nhưỡng và Seoul chưa ký một hiệp định hòa bình. Từ nhiều năm qua, thống nhất đất nước vẫn là mục tiêu của cả hai nước Triều Tiên, nhưng ở miền Nam, dư luận ngày càng ngán ngại thống nhất với miền Bắc, vì sự cách biệt về kinh tế quá lớn giữa hai bên. []



Mỹ - Nhật xét lại hợp tác quốc phòng để đối phó với Trung Quốc

Lần đầu tiên từ gần hai thập niên qua, Hoa Kỳ và Nhật xét lại hợp tác quốc phòng giữa hai nước để đối phó với sự bành trướng quân sự của Trung Quốc, cũng như để thích ứng với vai trò ngày càng lớn của Nhật trong phòng thủ khu vực.

Một báo cáo tạm thời được công bố hôm qua, 08/10/2014 cho biết là Washington và Tokyo đang tiến đến "một mối hợp tác rộng lớn hơn, đòi hỏi tăng cường các năng lực và chia sẻ trách nhiệm lớn hơn".

Đây là lần đầu tiên kể từ năm 1997, hai nước đồng minh xem xét lại hợp tác quốc phòng, trong bối cảnh căng thẳng giữa Nhật Bản và Trung Quốc gia tăng do tranh chấp chủ quyền các đảo ở vùng biển Hoa đông, cũng như quan ngại về chương trình phát triển vũ khí hạt nhân và tên lửa của Triều Tiên.

Theo lời các quan chức Nhật Bản, những nguyên tắc mới của hợp tác quốc phòng sẽ bao gồm các lĩnh vực như phòng thủ bằng tên lửa, thiết bị quân sự và an ninh hàng hải, "để thích ứng tốt hơn với môi trường an ninh đang thay đổi".

Theo nhân định của hãng tin AP hôm qua, việc điều chỉnh nguyên tắc hợp tác quốc phòng Mỹ - Nhật sẽ là một nhân tố trong việc thay đổi chính sách của Thủ tướng Nhật Shinzo Abe, để Tokyo có thể đảm nhận nhiều trách nhiệm hơn trong việc phòng thủ cho riêng Nhật Bản cũng như cho khu vực. Như vậy, Nhật Bản sẽ san sẻ bớt gánh nặng quân sự cho Hoa Kỳ ở khu vực châu Á - Thái Bình Dương.

Ngay trước khi báo cáo nói trên được công bố, phát ngôn viên bộ Ngoại giao Trung Quốc Hồng Lỗi đã tuyên bố Bắc Kinh sẽ theo dõi sát những nguyên tắc mới của hợp tác quốc phòng Mỹ-Nhật và cảnh cáo hai nước không nên "xâm phạm lợi ích" của Bắc Kinh.

Tháng Bảy vừa qua, chính phủ Abe đã thông qua việc diễn giải lại Hiến pháp hòa bình của nước này, cho phép quân đội Nhật bảo vệ Hoa Kỳ và các đồng minh khác trong khuôn khổ của quyền "phòng vệ tập thể".

Tháng 12 năm ngoái, Tokyo cũng đã thông qua chính sách quốc phòng mới, đặt ưu tiên cho việc bảo vệ các đảo phía Nam, nhất là quần đảo Senkaku/Điếu Ngư đang tranh chấp với Trung Quốc trên biển Hoa đông. []

Xin Cho Em Một Cơ Hội Đi Học Chữ!



Trong các cộng đồng người Việt ở ngoài nước, mấy trăm ngàn người Việt đang sống lưu lạc ở Cambodia là tập thể khốn khổ, bất hạnh nhất. Phần lớn những đồng bào này sống bằng những nghề lao động thấp kém, từ thể hệ này sang thể hệ khác, hoàn toàn không có điều kiện xây dựng một tương lai tươi sáng hơn. Vì không được nhập tịch hay có quy chế thường trú nhân hợp pháp, thậm chí không có giấy tờ hợp lệ và tiền bạc, phần lớn tạm cư trong các khu xóm bình dân, hay sống trôi nổi trên những chiếc ghe ọp ẹp neo ở ven bờ Biển Hồ. Thậm chí trẻ sinh ra ở xứ này cũng không được cấp khai sinh. Theo cuộc nghiên cứu của tổ chức Minority Rights Organization, hiện chỉ có khoảng 10% trẻ gốc Việt được đi học chữ Khmer.

Để tìm hiểu thêm về hiện trạng này, trân trọng kính mời Quý Vị dành thời giờ đến dự buổi nói chuyện về:

Những Đồng Bào Khốn Khổ ở Cambodia



Anh Nguyễn Công Bằng
Chủ tịch Hiệp hội Thiện nguyện Vi Dân (ViDan Foundation)

Lúc 13 giờ Chủ Nhật ngày 16/11/2014

Nhà Hàng Quốc Tế
Level 1, 42 Canley Vale Rd, Canley Vale, NSW 2166

Vào cửa miễn phí | Văn Nghệ | Âm thực nhẹ

Trong buổi sinh hoạt này, anh Nguyễn Công Bằng sẽ chia sẻ về:

1. Hiện tình Cộng đồng Người Việt bất hạnh ở Xứ Chùa Tháp.
2. Chương trình Trợ giúp Giáo dục Cho Trẻ Thơ Nghèo Khổ ở Cambodia.

Tại sao hơn nửa triệu đồng bào này phải lưu lạc sang Xứ Chùa Tháp? Tại sao họ không hồi hương?

Tại sao không ai trợ giúp cho họ trong suốt mấy chục năm qua? Và chúng ta có thể làm gì để giúp cho tập thể Đồng bào bất hạnh này?

Kính mời quý Đồng Hương đến tham dự để cùng tìm hiểu và chia sẻ.

Liên lạc Ban Tổ Chức:

Hương Nam ĐT: 0402 775 221

ĐÓNG GÓP QUA PAYPAL: Xin gửi cho địa chỉ: paypal@vidan.us



Hiệp Hội Thiện Nguyện Vi Dân (The ViDan Foundation, Inc.) thành lập tại Hoa-Kỳ theo quy chế bất vụ lợi, phi chính phủ (Non-Profit/Non-Governmental Humanitarian Organization -- ID# 801949153 -- Federal Tax Exempt); chủ trương trợ giúp nhân đạo trực tiếp đến những người có nhu cầu khẩn thiết, đặc biệt là các tầng lớp trẻ thơ.

VIDAN FOUNDATION, INC.
P.O. Box 842064, Houston, TX 77284-2064 (USA)
www.hoamai.us



Một lớp học Việt ngữ do Hiệp Hội Vi Dân bảo trợ ở Neak Loeung.

It's My Career Government Funded Training



Không tốn học phí

Các khóa học này được tài trợ bởi chính quyền tiểu bang và liên bang



Bookkeeping - Accounting - MYOB

FNS40211 - Certificate IV in Bookkeeping

FNS40611 - Certificate IV in Accounting

Có giá trị toàn quốc Bookkeeping course includes: MYOB Training, BAS & IAS Statements, Cash and Accrual accounting, financial reporting, manual & computerised accounting, Payroll.

Bằng cấp này hiện đang được Hội Đồng Kế Toán viên chấp thuận như là một đào tạo phải có cho việc hành nghề dịch vụ BAS trong kế toán

Students Receive MYOB software/Resources



Diploma of Business & Management

BSB50207 - Diploma of Business

BSB51107 - Diploma of Management

Văn bằng Quản Trị này được thiết kế dành cho người muốn nâng cao phương cách lãnh đạo và quản lý cho chính mình. Các môn học về phát triển kỹ năng và kiến thức có liên quan đến nhiều ngành công nghiệp. Đặc biệt hữu ích cho các bạn có kinh nghiệm đáng kể nhưng thiếu bằng cấp chính thức.



Cơ hội - đi thẳng đến Đại Học

Các khóa Diploma của Impac Institute cho sinh viên cơ hội được tín dụng 12 tháng tại University of Western Sydney cho các ngành Bachelor of Business và Commerce Degree - Thời gian học sẽ được giảm từ 3 năm còn 2 năm.



Chỉ trả lệ phí hành chánh thôi (học phí chính phủ tài trợ)
Bằng cấp có giá trị toàn quốc
Có khóa học Ngày và Đêm để chọn lựa
Impact Training Institute: 02 9806 9822 www.iti.edu.au



TRƯỞNG ĐẶC KHU HONG KONG NHẬN 6.4 TRIỆU USD CỦA CÔNG TY AUSTRALIA



Dù với tư cách một thành viên của Hội đồng Hành pháp hay Trưởng đặc khu, tôi hoàn toàn tuân thủ cơ chế khi quyết định xem việc kê khai có cần thiết hay không, ông Lương hôm qua nói.

Đây là lần đầu tiên ông Lương nói với báo giới về vấn đề này, sau khi một tờ báo Australia hôm 8/10 hé lộ về hợp đồng bí mật giữa ông và công ty kỹ thuật UGL. Theo đó, UGL, công ty mua lại công ty bất động sản DTZ đang



Ông Lương Chấn Anh, Trưởng đặc khu Hong Kong, hôm qua nói ông không làm gì sai về đạo đức lẫn pháp lý, khi nhận hơn 6,4 triệu USD theo thỏa thuận với một công ty Australia.

bị vỡ nợ mà ông Lương làm giám đốc, đồng ý trả cho ông 50 triệu đôla Hong Kong (hơn 6,4 triệu USD).

Hợp đồng được lập ngày 2/12/2011, hai ngày trước khi ông Lương từ chức tại DTZ và UGL hoàn tất sáp nhập công ty. Theo hợp đồng, khoản tiền sẽ được trả thành hai đợt, trong năm 2012 và 2013. Ông Lương giữ chức trưởng đặc khu từ ngày 1/7/2012.

UGL và ông Lương cho hay mục đích của thỏa thuận là ngăn ông thành lập hoặc tham gia công ty đối thủ trong vòng hai năm. Theo hợp đồng, ông Leung cũng được yêu cầu "thỉnh thoảng" làm "cố vấn hoặc trọng tài" cho UGL.

Ông Lương hôm qua nói ông không cung cấp bất cứ dịch vụ nào cho UGL và do đó không có xung đột lợi ích. Trưởng đặc khu cũng cho biết ông không làm cố vấn cho UGL sau khi giữ chức lãnh đạo Hong Kong, và thông tin này được công ty Australia xác nhận.

Ông Lương cũng bác bỏ cáo buộc trốn thuế. "Vi khoản thu nhập này nhằm đền bù cho tôi, để tôi không cạnh tranh với UGL hay lôi kéo nhân viên của họ, theo hệ thống thuế Hong Kong, không cần phải trả bất cứ khoản thuế nào", ông Lương nói.

Hàng nghìn người Hong Kong nhiều ngày qua liên tục kêu gọi ông Lương từ chức, trong cuộc biểu tình đòi dân chủ và tự do bầu cử. Tuy nhiên, đến nay ông vẫn bác bỏ đề nghị. []

“Người đàn ông đầu tiên so sánh phụ nữ với một đóa hồng là một thi sĩ còn người thứ hai so sánh như thế là một người thiếu... kinh nghiệm.”

“Đồng tiền luôn phát ra âm thanh. Nhưng tờ tiền thì luôn im lặng. Vì vậy, khi giá trị của bạn tăng lên, thì hãy luôn luôn giữ yên lặng.”

“Trong 24 tháng đầu tiên của cuộc đời một đứa trẻ, người ta dạy chúng đi và nói. 24 tháng tiếp theo, họ sẽ bảo chúng ngồi yên và cầm miệng.”

NOT ALL SOLAR SYSTEMS ARE BUILT THE SAME



Giá từ:

3.0 Kw \$3,990

5.0 Kw \$5,990

10.0 Kw \$10,780

Giá bao gồm luôn công lắp ráp và GST.



25 năm thực hiện bảo hành trên tấm thu nhiệt
5 năm bảo hành trên biến tần năng lượng
Chuyên viên có chứng nhận CEC



Số lượng có giới hạn trên giá cung ứng, có điều kiện áp dụng



Unit 3, 87 Newton Road, Wetherill Park NSW 2164

Tel: 9725 3977 Mob: 0412 335 530

Email: sales@solarcorpaustralia.com.au

Web: www.solarcorpaustralia.com.au





7 BÍ KÍP GIÚP BẠN THÀNH CÔNG HƠN NHỮNG NGƯỜI XUNG QUANH

Thay đổi lớn lao luôn xuất phát từ những suy nghĩ vượt ra ngoài khuôn khổ. Thói quen cầm tù chúng ta, làm tê liệt khả năng thành công và bảo đảm hạnh phúc của bản thân.

Chúng ta trả tiền để diệt gián và nhện trong khi ở Thái Lan, họ trả tiền để ăn chúng. Đó là khác biệt về suy nghĩ giữa các nền văn hóa, tương tự như vậy, giữa người hạnh phúc và thành công với người không có được những thứ này cũng có sự khác biệt.

Thay đổi lớn lao luôn xuất phát từ những suy nghĩ vượt ra ngoài khuôn khổ. Thói quen cầm tù chúng ta, làm tê liệt khả năng thành công và bảo đảm hạnh phúc của bản thân.

Dưới đây là 7 cách khác biệt mà người thành công thường suy nghĩ:

1. Theo đuổi sự tò mò, không phải niềm đam mê

"Hãy theo đuổi niềm đam mê của bạn" là lời khuyên phổ biến nhất mà chúng ta thường hay gặp. Nó phổ biến vì nó đưa ra một lời khuyên khôn ngoan, nhưng vấn đề là nằm ở chỗ nói thì dễ hơn làm. Để theo đuổi niềm đam mê, bạn cần phải tìm thấy nó. Và có những người dành cả cuộc đời của mình để theo đuổi đam mê mù quáng. Đó là lí do vì sao phần lớn chúng ta cần được giúp đỡ - hãy làm thế nào để vẫn có thể nấu ăn trong khi bạn không có công thức trong tay.

Steve Jobs, trong bài phát biểu của ông về sự thành công đã nói: "Phần lớn những gì tôi tình cờ theo đuổi do sự tò mò và trực giác hóa ra là những thứ vô giá".

Sự tò mò là cây cầu kết nối chúng ta từ việc tìm kiếm đến việc sống trong niềm đam mê của mình.

2. Họ làm bạn với stress

Stress bị coi là tiêu cực và hoàn toàn hợp lý khi nghĩ vậy, rất nhiều nghiên cứu cho thấy căng thẳng gây ra tổn thương thần kinh và làm tăng nguy cơ bệnh tim mạch.

Nhưng nếu stress bị coi là kẻ thù chỉ vì chúng ta cảm nhận theo hướng đó?

Thông thường trong các tình huống căng thẳng, mạch máu của chúng ta co lại và nhịp tim tăng lên. Tuy nhiên, khoa học đã chỉ ra rằng, khi bạn thay đổi cách nghĩ về sự căng thẳng, bạn cũng sẽ thay đổi phản ứng của cơ thể với nó.

Một nghiên cứu do Matthew Nock của trường Đại học Harvard và Wendy Berry Mendes của Đại học California thực hiện. Những người tham gia có ba phút để chuẩn bị sau đó họ sẽ thực hiện một bài phát biểu trước những vị

giám khảo khó tính và hay phán xét. Họ được chia thành hai nhóm, với một nửa số người tham gia có tiền sử về bệnh lo lắng.

Một nhóm được tư vấn trước để cảm thấy sự căng thẳng là hữu ích, rằng sự tăng nhịp tim sẽ là đòn bẩy cho họ, trong khi hô hấp nhanh và mạnh mang nhiều oxy tới não. Kết quả là, những người xem căng thẳng là hữu ích ít lo lắng và tự tin hơn.

Không ai trong số chúng ta có khả năng miễn dịch với stress. Vấn đề không nằm ở chỗ chúng ta có phải "nắm trái" sự căng thẳng hay không, mà là cách chúng ta phản ứng với nó. Hiểu rõ về sự căng thẳng cũng giống như cơ thể bạn tập trung đánh bại một thách thức, thay vì bị đánh bại - không chỉ là đơn thuần là động lực, đó là một sự thay đổi sinh học. Có nghĩa bạn sẽ sống lâu hơn, và cảm thấy tốt hơn.

3. Họ hiểu biết về phản ứng dây chuyền

Chỉ cần đánh đổ một quân domino là có thể gây ảnh hưởng tới phần còn lại. Những người thành công hiếm khi đưa ra quyết định độc lập nhưng họ liên kết hành động với kết quả.

Để đưa công ty lên một tầm cao mới, Paul O'Neill, cựu Giám đốc điều hành hãng sản xuất nhôm khổng lồ Alcoa không tập trung vào quảng cáo và tiếp thị, hay nghiên cứu và phát triển. Ông tập trung vào sự an toàn, giúp giảm ngày nghỉ do chấn thương tại nơi làm việc tới 90%. Trong vòng một năm lợi nhuận của công ty đạt mức cao kỷ lục. Tính đến lúc O'Neill nghỉ hưu, lợi nhuận đã cao hơn năm lần.

Nhìn bề nổi, chúng ta không thấy có mối liên quan giữa lợi nhuận và an toàn lao động. Nhưng người thành công có khả năng nhìn thấy mối quan hệ giữa những điều "không liên quan".

Suy nghĩ của chúng ta chia các thứ thành nhiều ngăn. Điều này giữ cho mọi thứ ngăn nắp và hợp lý nhưng đồng thời cũng tạo nên vách ngăn khiến chúng ta không thể nhìn xuyên suốt. Những người thành công luôn tìm kiếm sự kết nối và các mối liên hệ. Suy nghĩ của họ không những xuyên suốt mà còn bao quát. Họ không chỉ nghiên cứu chi tiết mà còn thấy cả tổng thể.

4. Họ hỏi nhiều hơn trả lời

Cái tôi của chúng ta làm tê liệt bản thân mình ngay khi đưa ra câu

hỏi. Thay vì hỏi và mở rộng kiến thức, chúng ta lại tìm cách bảo vệ hình ảnh của mình và sa lầy trong sự thiếu hiểu biết.

Thực chất, những điều chưa biết tạo nên niềm hứng khởi. Những người thành công không quan tâm tới việc bảo vệ cái tôi. Họ muốn phát triển bản thân thông qua các câu hỏi. Không có khả năng đưa ra câu hỏi sẽ kìm hãm sự phát triển của bản thân.

Hành động đơn giản như đặt câu hỏi là cuộc cách mạng hóa và mang đặc trưng của tập đoàn Toyota. "5 lý do phát triển" nổi tiếng của Sakichi Toyoda đã trở thành tiêu chuẩn cho hệ thống sản xuất của họ. Đó là một chiến lược đơn giản nhưng có hiệu quả cao để tìm ra nguyên nhân gốc rễ của bất kỳ vấn đề nào và đã được áp dụng bởi nhiều tổ chức trên toàn thế giới.

5. Họ cho đi trước khi nhận lại

Làm việc không vì lợi ích là một điều ngược đời. Nhưng cống hiến mà không màng đến kỳ vọng hay những điều ràng buộc lại chính là đặc điểm phân biệt của nhiều người thành công.

Hiệu ứng boomerang nghịch lý tồn tại ở đây: tập trung vào thành công và hạnh phúc của người khác lại dẫn đến kết quả là thành công và hạnh phúc là của mình. Zig Ziglar nói "Bạn có thể có tất cả mọi thứ mình muốn, nếu bạn biết giúp người khác đạt được điều họ muốn".



6. Họ sắp xếp thời gian để không-làm-gì

Thành công đồng nghĩa với làm việc chăm chỉ. David Bly diễn đạt điều này một cách hoàn hảo: "Phần đầu để thành công mà không cần làm việc chăm chỉ cũng giống như cố gắng thu hoạch thứ bạn không gieo trồng." Nhưng làm việc chăm chỉ thường biến thành làm việc điên cuồng. Sẵn sàng làm việc 24/7.

Tuy nhiên, một số người tài năng thường có thói quen khác thường. Lịch trình bận rộn của họ có phần

bỏ một khoảng thời gian hoàn toàn không-làm-gì. Tất nhiên, không-làm-gì không phải là vô nghĩa. Mặc dù theo lý thuyết thì khoảng thời gian này "năng suất bằng 0", nhưng thực tế thời gian này cho phép họ nghiền ngẫm và xử lý những thông tin họ có, từ đó tạo ra những ý tưởng mới.

Những người thành công thường xuyên sắp xếp thời gian không-làm-gì. Họ đi dạo, ăn trưa một mình, ngồi trong công viên. Nó hiệu quả với Einstein: "Mặc dù tôi có một lịch trình làm việc liên tục, tôi dành thời gian đi dạo trên bãi biển để có thể nghiền ngẫm những điều đang xảy ra trong đầu. Nếu công việc không suôn sẻ, tôi nằm nghỉ giữa ngày làm việc và nhìn lên trần nhà trong khi lắng nghe và hình dung những gì diễn ra trong trí tưởng tượng của mình".

7. Họ coi trọng trải nghiệm hơn là mục đích

Có rất ít của cải vật chất chúng ta có thể gắn mác "vô giá" nhưng kinh nghiệm lại có thể.

Những vật chất chúng ta đạt được giống như sản phẩm phụ của việc chúng ta trở thành người có trí tuệ, tình cảm, tinh thần, tâm hồn. Đó không phải thứ bạn nhận được mà là con người bạn trở thành.

Người thành công coi trọng trải nghiệm hơn mục đích. Con người mà chúng ta trở thành tạo ra nhiều giá trị hơn, không chỉ cho bản thân mình mà còn với những người xung quanh và giá trị đó vượt xa bất kỳ mục đích nào. []



Cậu bé chơi chứng khoán lúc 8 tuổi thành doanh nhân

Khao khát trở thành tỉ phú công nghệ giàu nhất Nhật Bản Masayoshi Son thế hệ thứ hai, Yoichiro Mikami quyết định bỏ học trung học ở tuổi 16 để trở thành doanh nhân thực thụ.

Hiện Mikami dành trọn thời gian cho Gnex Ltd - một công ty huy động vốn được 6 nhà tài trợ lớn "đỡ đầu", trong đó có Yahoo Japan Inc. của tỉ phú Masayoshi Son và công ty sản xuất người Recruit Holdings Co.

Doanh nghiệp mới khởi động của Mikami sẽ giúp kêu gọi vốn cho các dự án sinh viên, bao gồm cả ứng dụng cung cấp thông tin cho các kỳ thi tuyển sinh đại học và mạng xã hội để các sinh viên chia sẻ thời gian biểu.

Tuyển cộng sự qua Skype

Từ khi bắt đầu với Gnex vào tháng 3-2013, Mikami đã thu hút được 13 cộng sự là bạn bè đại học và trung học trên khắp nước Nhật giúp anh tìm kiếm cơ hội. Mikami tuyển nhân viên tuổi từ 15-20 tuổi qua Skype để phát hiện ra các dự án nhỏ của sinh viên đang cần vốn.

Mikami đặt mục tiêu đến tháng 3-2015 sẽ kêu gọi được 100 nhà tài trợ để huy động 20 triệu yen (khoảng 185.370 USD).

Một trong những công ty đầu tiên nhận được đầu tư từ Gnex là BridgeCamp - chuyên cung cấp nhân sự và không gian văn phòng. Giám đốc Viện Recruit Technology Institute Akihiko Okamoto cho biết: "Chúng tôi muốn hỗ trợ các doanh nghiệp Nhật có khả năng cạnh tranh với thế giới. Đó là lý do chúng tôi quyết định đầu tư vào BridgeCamp".

Với nhà đầu tư lớn như Yahoo Japan và Recruit, Gnex cho phép họ tiếp cận với các tài năng trẻ ngay tại giai đoạn đầu của dự án. Mikami cho biết: "Masayoshi Son vẫn tiếp tục đổ tiền vào nhiều doanh nghiệp khác nhau. Các khoản đầu tư của ông ấy đã gạt hái được nhiều cổ tức cho chính ông, nhân viên của ông và xã hội. Đó là loại hình doanh nghiệp tôi muốn làm".

THAM GIA CUỘC BẦU CỬ TIỂU BANG VICTORIA

Cuộc bầu cử Tiểu bang Victoria là vào ngày thứ Bảy, 29 tháng 11 và mọi công dân Úc trên 18 tuổi và có tên trong danh sách cử tri đều phải đi bỏ phiếu.

Công dân Úc đã được 18 tuổi trong thời gian gần đây, hoặc những người cần cập nhật chi tiết cử tri, sẽ có thời gian cho đến 8g tối thứ Ba, 11 tháng 11 để điền phiếu ghi danh và gửi cho Ủy hội Bầu cử Victoria (VEC).

Ủy viên Bầu cử Victoria, Warwick Gately AM, cho biết: 'Điều quan trọng là toàn thể dân chúng Victoria tham gia cuộc bầu cử Tiểu bang vào tháng 11. Tôi kêu gọi bất cứ ai không có trong danh sách cử tri hãy nhanh chóng điền phiếu ghi danh, vì ghi danh và bỏ phiếu là điều bắt buộc đối với mọi công dân hội đủ điều kiện.'

Tại bất kỳ bưu điện hoặc văn phòng Centrelink nào cũng có sẵn phiếu ghi danh, hoặc quý vị có thể điền phiếu này trên mạng Internet tại vec.vic.gov.au bằng các ngôn ngữ khác nhau. Phiếu này khi in ra sẽ in bằng tiếng Anh và sau đó quý vị phải ký tên và gửi cho VEC.

VEC cũng đang khuyến khích các ứng viên hội đủ điều kiện hãy ra ứng cử cho Thượng viện hay Hạ viện. Các ứng cử viên độc lập có thời gian từ thứ Ba, 4 tháng 11 đến 12g trưa thứ Sáu, 14 tháng 11 để nộp đơn ứng cử cho Địa hạt hoặc Khu vực họ ứng cử.

Muốn biết thêm thông tin về ghi danh, bỏ phiếu hoặc ứng cử, cử tri có thể vào trang mạng vec.vic.gov.au của VEC hoặc gọi số 131 832. Cử tri cũng có thể gọi cho dịch vụ thông dịch qua số 9209 0111 nếu cần thông dịch viên tiếng Việt giúp.



Tin Truyền Thông

CHÍNH PHỦ ÚC KHUYẾN CÁO: HÃY TỰ BẢO VỆ MÌNH KHI ĐĂNG KÝ CHO CHUYẾN ĐI DU LỊCH



Các tổ chức bảo vệ người tiêu dùng của Úc vừa phát động một cuộc vận động nhắc nhở du khách thực hiện những bước đơn giản để bảo vệ việc đặt chỗ cho kỳ nghỉ và chuyến du lịch của mình.

Giám đốc Hiệp Hội Bảo vệ Người Tiêu Dùng Bang Victoria (Consumer Affairs Victoria), Tiến sĩ Claire Noone cho biết sự cạnh tranh và sự gia tăng dịch vụ đặt chỗ trên mạng đã làm thay đổi kế hoạch đi của mọi người. "Đối với một số người, việc đặt chỗ cho kỳ nghỉ có thể là một quá trình nhanh chóng và đơn giản nhưng đối với một số khác, họ phải bỏ ra rất nhiều thời gian và nỗ lực trong việc lên kế hoạch cho chuyến đi của họ."

"Chúng ta biết rằng cư dân Úc rất thích đi du lịch, phần đông số họ quay về cố hương để thăm gia đình và bạn bè", tiến sĩ Noone nói.

Theo thống kê cho thấy cư dân Úc đã thực hiện chín triệu lượt đi nước ngoài trong năm qua.

"Trong khi quá phần khích với kỳ nghỉ, chúng ta sẽ dễ dàng quên đi các biện pháp để phòng đơn giản nhằm bảo đảm sự an toàn cho việc chi trả cho chuyến đi du lịch của mình."

Tiến sĩ Noone còn nói rằng, ngoài sự bảo vệ người tiêu dùng được hưởng theo Luật tiêu dùng Úc, có một số bước cơ bản người mua có thể thực hiện để bảo đảm sự an toàn cho việc chi trả cho chuyến đi du lịch của mình.

"Điều đơn giản nhất để bảo đảm kỳ nghỉ của quý vị sẽ trở nên tuyệt vời chính là uy tín và dịch vụ chăm sóc khách hàng," tiến sĩ Noone cũng nói thêm.

"Hãy xem những lời phê bình và tham khảo ý kiến của gia đình, bạn bè và người thân trong cộng đồng của mình. Nếu quý vị đang đặt chỗ tại một đại lý du lịch, hãy kiểm tra xem họ có đạt tiêu chuẩn không. Bất kỳ hãng nào mà quý vị đặt chỗ, trực tiếp hoặc qua mạng, cần phải có quy định rõ ràng về những điều khoản hoàn lại tiền và khiếu nại."

Người tiêu dùng cũng có thể tự bảo vệ mình bằng cách chọn phương thức chi trả cho chuyến đi.

"Thanh toán bằng thẻ tín dụng có thể là một phương thức tốn kém hơn, nhưng ưu điểm là có thể xuất một số biện pháp bảo vệ khi người tiêu dùng muốn ngân hàng hoàn chuyển ngược lại tiền nếu đã thanh toán đặt chỗ nhưng không có chỗ."

Người tiêu dùng có thể yêu cầu ngân hàng của họ chuyển ngược khoản tiền đã chi trả bằng thẻ tín dụng hoặc bằng cách chọn 'ghi nợ' trên thẻ Mastercard hay Visa, tuy nhiên họ sẽ không thể yêu cầu ngân hàng của họ chuyển ngược khoản tiền đã thanh toán nếu trả bằng 'séc' hoặc 'tiết kiệm' trên thẻ ghi nợ, tiền mặt, séc, chuyển tiền, ghi nợ trực tiếp hoặc BPAY.

Khách du lịch được khuyến khích nên mua bảo hiểm du lịch trọn gói khi đi du lịch và nên kiểm tra những trường hợp nào không được bao gồm trong điều khoản bảo hiểm của họ.

Hãy truy cập vào trang www.packsomepeaceofmind.gov.au để xem thêm lời khuyên và thông tin về cách đặt chỗ cho kỳ nghỉ tiếp theo của quý vị một cách an toàn.



Ông Masayoshi Son - giám đốc điều hành SoftBank Corp. kiêm Chủ tịch Yahoo Japan - cũng nghỉ học trung học ở Nhật khi 16 tuổi, sau đó theo học ở một trường khác tại bang California trước khi sáng lập ra "đế chế" Internet của mình.

Theo tử phú Son, Mikami cho biết đã có kế hoạch nộp đơn học đại học, vào ngành quản trị kinh doanh, vào năm tới. Trước đây, ông Masayoshi Son tốt nghiệp ngành cử nhân Kinh tế tại trường University of California ở Berkeley.

Chơi chứng khoán từ năm 8 tuổi

Trong khi các bạn cùng trang lứa tiến trường, Mikami lại bắt đầu một ngày bằng việc kiểm tra các kênh đầu tư chứng khoán của mình. Mikami mua cổ phiếu đầu tiên từ một nhà sản xuất các thiết bị năng lượng mặt trời vào năm 8 tuổi, sau khi đọc được một quyển sách về đầu tư vô tình thấy trên kệ sách của cha.

Đến năm 13, Mikami nảy ra ý tưởng kinh doanh kết nối các khách sạn với khách du lịch và các sinh viên du học - tương tự như mô hình của Airbnb Inc tại San Francisco. Nhờ đó, Mikami huy động được nguồn vốn 5 triệu yen từ công ty Samurai Incubate Inc. ở Tokyo.

"*Thanh thiếu niên bây giờ không còn tìm đến sự hướng dẫn của người lớn nữa*", giảng viên Mika Kumahira tại trường Graduate School of International Management ở Tokyo nói. "*Chúng ta sẽ thấy nhiều doanh nhân tuổi teen trong thời gian tới*".

Cha Mikami hiện đang làm việc tại một công ty nghiên cứu liên quan đến website và mẹ làm nội trợ đều đồng ý cho phép cậu nghỉ học để khởi nghiệp. "*Ban đầu tôi phản đối nhưng nó vẫn kiên trì và đã xóa bỏ mọi lo ngại trong tôi. Có rất nhiều những đứa trẻ giống con trai tôi và chúng có khả năng đóng góp cho xã hội*", ông nói.

Theo Mikami, Nhật Bản cần nơi lỏng các rào cản cho doanh nhân trẻ. Hiện nay, trẻ em dưới 15 tuổi không được đăng ký kinh doanh riêng. "*Tôi tôn trọng những người như D' Aloisio, và hi vọng tôi có thể làm được giống anh ấy để bước nước Nhật phải có những thay đổi cần thiết*".

Mikami chia sẻ: "*Thế giới không chỉ tạo ra những người lính cứu hỏa, cảnh sát, người trồng hoa hay các chủ cửa hàng vật nuôi. Ước mơ của tôi là sẽ trở thành một nhà đầu tư toàn thời gian. Tôi chỉ có một cuộc đời và không muốn hối hận khi nhìn lại*". []

RICHARD BRANSON: NHÂN VIÊN NGHỈ THOẢI MÁI, TIỀN KIẾM CÀNG NHIỀU

Thanh Tuyền

Tuần trước, tử phú Anh tuyên bố sẽ không giới hạn ngày nghỉ phép vì tin rằng sẽ kiếm được nhiều hơn nếu cho nhân viên quyền kiểm soát thời gian của họ.

Kỷ nguyên công nghiệp đã cho ta thấy cách duy nhất để kiếm tiền là đánh đổi thời gian. Thông điệp đưa ra rất rõ ràng - bạn cho tôi 10 tiếng mỗi ngày và tôi sẽ trả lương vì điều đó. Tuy nhiên, những năm gần đây, một khái niệm mới đã ra đời khi các công ty nhận ra rằng nếu cho nhân viên quyền kiểm soát thời gian, họ sẽ giúp mình kiếm được nhiều tiền hơn. Và như thường lệ, ông chủ Tập đoàn Virgin - Richard Branson đã đưa ra một ý tưởng khá táo bạo: Cho nhân viên xin nghỉ thoải mái.

Hệ thống nghỉ phép được đánh giá là một ý tưởng tồi, Inc cho biết. Vì ngày nay, người ta không đánh giá nhân viên dựa trên thời gian lao động, mà là hiệu quả công việc.

Trước đây, Branson không hiểu ra điều này. Thực ra, ông cũng là người khá chậm thích nghi. Tại Mỹ, chưa đến 1% các công ty có chính sách kỳ nghỉ không giới hạn cho nhân viên. Trên thực tế, số ngày nghỉ tại Mỹ đứng áp chót trên thế giới, chỉ hơn Hàn Quốc.

Tuy nhiên, một số công ty đã sớm thức thời làm theo chính sách này. W. L. Gore là một trong những công ty tiên phong khi áp dụng chính sách này từ những năm 60 và vẫn đang phát triển với giá trị hiện tại 3 tỷ USD.

Semco, hãng chuyên sản xuất ống bơm, thành lập năm 1951 cũng là một ví dụ điển hình. Năm 1981, công ty được Ricardo Semler tiếp quản và chuyển đổi thành một doanh nghiệp có môi trường làm việc rất thân thiện. Năm 1981, công ty được định giá 4 triệu USD. Hiện công ty này trị giá một tỷ USD và vẫn tiếp tục phát triển, với tỷ lệ biến động nhân sự luôn dưới 1% mỗi năm.

Một số công ty công nghệ Mỹ cũng đã thực hiện theo cách này trong nhiều năm và ngày càng có nhiều công ty làm theo. Evernote và Netflix là hai trường hợp điển hình. Họ nhận ra những chính sách cho phép nhân viên kiểm soát thời gian đang mang lại nhiều lợi ích cho công ty.

Các nhà đầu tư sẽ rất thêm tiền khi biết bạn đưa ra những chính sách nhân đạo tại công ty. Nhưng mặt trái của việc này là họ có thể muốn nghỉ nhiều hơn. Để giải quyết vấn đề này, Crankset Group đã chi cho 4 thành viên hội đồng quản trị 1.500 USD một năm để đi nghỉ. Thậm chí FullContact còn trả tới 7.500 USD. Nhưng họ chỉ có thể nhận được khoản tiền này khi đưa ra các hóa đơn chứng minh họ đã chi trả cho kỳ nghỉ.

Tóm lại, nguyên lý của việc này rất đơn giản. Hãy cho nhân viên quyền kiểm soát thời gian của họ và họ sẽ giúp gây dựng công ty lớn mạnh hơn, không phải cho bạn mà là cùng với bạn. Trong kỷ nguyên ngày nay, thời gian chính là một loại tiền tệ mới. []



Chúng ta thường tránh những tình huống có thể khiến bản thân gục ngã, nhưng nếu không thất bại, bạn không thể học hỏi. Và nếu không học hỏi, bạn sẽ không thể tiến bộ.

Thomas Eisenmann tốt nghiệp Trường Kinh doanh Harvard và hiện đang là giáo sư Quản trị - Khởi nghiệp tại đây. Ông từng làm việc cho McKinsey và hãng tư vấn Booz Allen Hamilton. Trên LinkedIn, Eisenmann đã chia sẻ những quan điểm về thất bại và kỹ năng học hỏi từ thất bại.

Gần đây, tôi và đồng nghiệp Shikhar Ghosh bắt đầu một dự án nghiên cứu về những thất bại khi khởi nghiệp. Tôi đã từng viết về vấn đề lòng tự trọng của doanh nhân có liên quan thế nào đến kết quả việc kinh doanh của họ. Nhưng khi bắt đầu dự án này, tôi mới cảm thấy có động lực để chia sẻ quan điểm cá nhân về việc này. Hè năm ngoái, tôi có một bài diễn văn trong lễ tốt nghiệp trường cấp ba cũ của mình - trường Padua Franciscan. Tôi đã nói về sự thất bại và những gì chúng ta có thể học hỏi từ nó. Cụ thể như thế này:

Xin chào khóa 2013. Cảm ơn vì đã mời tôi đến dự buổi lễ tốt nghiệp của các bạn. Và chúc mừng, các bạn có rất nhiều điều để tự hào! Nhưng tôi không ở đây để ăn mừng những thành tựu của các bạn. Tôi muốn nói về thất bại - và về cách mà bạn có thể thất bại một cách tốt hơn.

Tôi dạy môn khởi nghiệp Đại học Kinh Doanh Harvard. Điều quan trọng nhất chúng tôi nói với sinh viên là 3 trong số 4 dự án khởi nghiệp

đều phần vô ngoài cửa sổ, cho phép họ suy xét lý tính hơn. Vậy nên, các bạn học sinh à, cho đến khi 20 tuổi, nếu làm việc gì đấy rất ngớ ngẩn, bạn hoàn toàn có thể đổ tội cho amygdala, cho cái não bò sát của các bạn.

Quay trở về câu chuyện của tôi, năm cuối trung học, tôi đã trải qua một sự thất bại khủng khiếp. Tôi là tay bắt bóng cho đội bóng chày của trường. Đừng bị ấn tượng quá. Tôi có thể là người ít được ra sân nhất trong lịch sử trường này. Trong suốt hai phần ba mùa giải, huấn luyện viên đều cho tôi ngồi dự bị.

Ông ấy chẳng bao giờ cho tôi biết lý do. Các bạn có thể đoán là ông ấy đang nghĩ đến mùa giải sau và

THẤT BẠI - BÀI HỌC CỦA MỌI DOANH NHÂN

đều thất bại. Những ước mơ bị dập tắt, rất đau lòng. Nhưng những nhà kinh doanh tài ba luôn kiên nhẫn. Với họ, những bước lùi này đều đáng quý. Tìm ra điều sai sẽ giúp chúng ta tiến đến gần hơn lời giải cho những điều đúng. Và khi một doanh nhân tìm ra câu trả lời đúng, điều kỳ diệu sẽ xảy ra. Họ sẽ tạo ra nhiều thứ từ con số 0. Hãy nghĩ đến Thomas Edison, Henry Ford, Steve Jobs, Oprah Winfrey. Bạn cũng có thể làm như họ, nhưng chỉ khi chấp nhận rủi ro của việc thất bại, và thất bại một cách tốt hơn.

Tôi đã phải mất hàng năm để tìm ra điều này. Tôi hy vọng buổi nói chuyện tối nay sẽ giúp các bạn bắt đầu một hành trình khám phá tương tự.

Tôi bắt đầu học về thất bại từ khi còn bằng tuổi các bạn. Khi ấy, tôi cũng có não bò sát (reptile brain) như các bạn vậy. Cảm thấy bị xúc phạm à? Đừng nhé. Các nhà khoa học đã chứng minh rằng So sánh với người lớn, thanh thiếu niên dựa vào amygdala (phần chất xám hình thành cảm xúc trong não) nhiều hơn khi phản ứng với các tác nhân kích thích, cũng như loài bò sát vậy.

Người lớn, ngược lại, thường

ông muốn các đồng đội của tôi tập luyện nhiều hơn nữa. Nhưng khi đó, vì sự giận dữ mù quáng, tôi không thể nhìn thấy điều ấy. Đấu tranh hay chạy trốn đây? Tôi chọn chạy trốn. Tôi xì mặt trong suốt trận đấu và khi quay về phòng nghỉ, tôi tuyên bố bỏ đội bóng. Huấn luyện viên chỉ nhìn vai và các đồng đội cũng chẳng can thiệp. Có lẽ họ ngạc nhiên vì hành động quá trẻ con và cái tính coi mình là rốn của vũ trụ của tôi. Không ai trong đội nói chuyện với tôi suốt những tháng sau đấy và tôi không thể trách gì họ.

Đó là tính cách sai lầm, nhưng tôi phải mất một thời gian mới nhìn thấy và thậm chí lâu hơn để hiểu và học từ những sai lầm ấy. Tay đua xe đạp huyền thoại - Lance Armstrong từng nói: "*Nỗi đau chỉ là tạm thời. Từ bỏ mới là mãi mãi*".

Sau khi nghiên cứu khởi nghiệp, tôi mới rút ra bài học rằng chạy trốn khỏi thất bại là phản ứng bình thường. Lòng tự trọng của chúng ta rất dễ sụt mẻ. Vậy nên, chúng ta thường tránh những tình huống có thể gục ngã.

Tuy nhiên, những doanh nhân giỏi lại khác. Họ luôn tìm kiếm

thách thức mới và coi thất bại là phần cần thiết của quá trình học tập. Nếu không thất bại, bạn không thể học hỏi; và nếu không học hỏi, bạn sẽ không thể tiến bộ.

Các nhà kinh doanh thất bại hết lần này đến lần khác. Steve Jobs bị đuổi khỏi Apple năm 1985. Ông đã nói: "Tôi từng nghĩ đến việc chạy trốn, nhưng tôi vẫn yêu những gì mình đã làm. Vì vậy, tôi quyết định bắt đầu lại". Trong 11 năm sau đó, Jobs thành công với Pixar. Ông cũng mở một công ty máy tính khác mà sau này Apple phải mua lại. Đây chính là bước đệm cho sự trở lại Apple đầy huy hoàng năm 1996 của Jobs.

Năm 2001, tôi có cơ hội đưa những bài học này vào thực tế khi chuẩn bị được thăng chức ở Trường Kinh doanh Harvard. Như tất cả trường đại học, nếu bạn không xuất bản được những nghiên cứu có ích, thì bạn sẽ rất khó trụ lại. Cơ hội ở trường tôi rất thấp: 3 trong số 4 giáo sư mới sẽ bị đuổi việc. Đây chẳng khác nào tỷ lệ thất bại điển hình của khởi nghiệp.

Tôi đã nghĩ là mình an toàn khi nghiên cứu về các công ty Internet, khi nhà xuất bản còn trả trước cho tôi một số tiền lớn cho quyển sách về hiện tượng mới này. Nhưng khi các giáo sư kỳ cựu xem sách của tôi, họ lại thấy hoàn toàn khác. Họ nói rằng nghiên cứu có vẻ được làm rất vội vã và lỏng lẻo. Điều này thật trở trêu, do cuốn sách của tôi có tên "Cái bẫy tốc độ" - nghiên cứu những lỗi lầm mà các công ty mạng gặp phải vì phát triển quá nhanh.

Sếp của tôi nói rằng tôi không bị đuổi việc, ít nhất là không phải ngay lập tức. Tuy nhiên, tôi sẽ được đưa vào thời kỳ tập sự và có 2 năm nữa để nghiên cứu. Nhưng ông ấy cũng nói: "Cậu nên nghĩ xem mình có thực sự phù hợp với công việc này không. Cậu có rất nhiều cơ hội ngoài kia đấy".

Tôi đã rất sốc. Khả năng bị đuổi việc sau 7 năm cố gắng thật sự kinh khủng. Nhưng tôi cũng nhớ lại sự hối tiếc của mình khi rời bỏ đội bóng chày. Và cũng như Steve Jobs, tôi biết mình vẫn yêu công việc này. Tôi quyết định lần này không chạy trốn. Cuốn sách của tôi đã hoàn thành nhưng chưa được in. Tôi báo với nhà xuất bản về việc hủy hợp đồng, rồi trả lại tiền cho họ. Sau 2 năm tập trung nghiên cứu lại, tôi đã

được thăng chức. Nỗi đau ấy là tạm thời, nhưng rất đáng giá.

Nếu bạn muốn thất bại tốt hơn, chấp nhận rủi ro chỉ là một nửa cuộc chiến. Nửa khác chính là học từ những sai lầm. Như Henry Ford đã nói: "Chúng ta chỉ thực sự sai lầm khi không học được gì từ những sai lầm đấy".

Nhưng việc đó cũng chẳng đơn giản chút nào. Trí não chúng ta được cài đặt để nhìn thấy những gì chúng ta muốn nhìn. Vì vậy, ta thường bỏ qua những dấu hiệu của sai lầm. Và khi chúng ta để ý những dấu hiệu này, thì lại thường đoán sai nguyên nhân. Chúng ta còn có thói quen đổ lỗi cho những người, những vật ngoài tầm kiểm soát thay vì quy cho bản thân.

Những nhà kinh doanh tài ba đã làm rất tốt việc học hỏi này. Họ dựa vào phương pháp khoa học, dự đoán về ý tưởng kinh doanh mới và thử nghiệm để kiểm tra. Họ hy vọng rất nhiều bài kiểm tra ấy sẽ thất bại. Thomas Edison biết điều này khi ông sáng chế ra bóng đèn điện. Ông đã nói: "Tôi không hề thất bại. Tôi chỉ tìm ra 10.000 cách không thành công mà thôi".

Các bạn không cần phải kinh doanh để học hỏi. Bạn sắp bước vào phòng thí nghiệm tốt nhất thế giới - trường đại học. Đây là nơi an toàn để thất bại. Ở đại học, bạn là một tờ giấy trắng. Không ai biết bạn là ai, hay bạn có thể hay không thể làm gì. Bạn có thể tự sáng tạo lại bản thân mình.

Hãy thử những khóa học, những câu lạc bộ, những người bạn và công việc khác nhau. Nhưng hãy có nguyên tắc về những thứ mà bạn sẽ học hỏi. Bắt đầu từng cuộc thử nghiệm bằng những dự đoán và kết thúc chúng bằng một buổi khảo sát. Nếu cố gắng, bạn có thể tìm ra chân lý của cuộc đời mình và biết cách tạo nên sự khác biệt cho thế giới. Như Steve Jobs từng nói, là cách để "tạo ra vết lõm trên hành tinh này".

Vậy nên, khóa 2013, tôi hy vọng các bạn sẽ tìm được hạnh phúc và thành công. Nhưng tôi còn mong hơn nữa các bạn sẽ coi thất bại như con đường dẫn đến sự tiến bộ. Và tôi hy vọng các bạn sẽ sống như lời của nhà biên kịch Samuel Beckett: "Tôi thử thách. Rồi thất bại. Không sao cả. Hãy thử lần nữa. Thất bại lần nữa. Nhưng hãy thất bại tốt hơn". []



Hai Mặt

SỰ THẬT có 6 chữ
GIẢ DỐI cũng 6 luôn
Mặt trái và mặt phải
Trắng đen đôi khó lường!
TÌNH YẾU có 7 chữ
PHẢN BỘI cũng thế thôi
Chứng là hình với bóng
Rất dễ dàng đổi ngôi
Chữ **YẾU** là 3 chữ
HẠN là ba, giống nhau.
Người say men Hạnh phúc
Kẻ thành **Lý Mạc Sầu**.

BẠN BÈ có 5 chữ
KẺ THÙ đếm cũng năm
Hôm nao lời ngọt mật
Hôm nay chĩa... dao găm.
Từ **YUI** có 3 chữ
Tiếng **SAU** cũng đồng như.
Quá vui thường mất trí,
Mất trí đời đổ hư.
Chữ **KHOÁC** có 4 chữ
CƯỜI cũng vậy, giống in
Ai "giòn cười, tươi khóc"
Ấy cảm thọ nhân chìm.
Cuộc sống là hai mặt
Giới tuyến một đường tơ
Chấp nhận mà không vương
Nhẹ bước qua hai bờ.

Thích Tánh Tuệ
Con người và cuộc sống lúc nào cũng có 2 mặt: Mặt thật và mặt giả, mặt thiện và mặt ác, mặt trắng và mặt đen... thật khó lường, tùy theo tâm trạng, cảm xúc và tầm nhìn của mỗi người, tùy theo hoàn cảnh và từng lúc... mà biến đổi theo thời gian, theo luật luân hồi của tạo hóa. Trên thực tế, mặt giả thường nhiều hơn và hay lấn áp mặt thật, cho nên muốn duy trì sự cân bằng này, con người cần phải quan tâm cố gắng chăm lo, tu chỉnh con người cho phải đạo, đạo làm người đó! Chia sẻ cùng các bạn.

DURABLE CONCRECTING



- Chuyên đổ bê tông cho driveway, lối đi, sân vườn mái hiên bên hông nhà etc..
- Các loại bê tông thường và màu Stencil, Stamp
- Làm mới lại các loại nền xi măng cũ
- Lấy gạch cũ đi, tráng lại cái mới...



Thợ chuyên nghiệp - uy tín - có giấy phép - tất cả công việc được bảo đảm

PHAN NSW

CHUYÊN CHỖ DỌN NHÀ & ĐỔ RÁC



- Đảm nhận phục vụ chuyên chở dọn nhà và thu
- Dọn các loại rác xây dựng, rác sân vườn v.v...
- Nhận các loại việc làm nhỏ và lớn - Phục vụ uy tín tận tâm cho quý đồng hương.

MOB.: 0404 959 598

TEL.: (02) 4625 4178



NHỮNG “BẦU SỮA” NUÔI DƯỠNG TỔ CHỨC KHỦNG BỐ GIÀU NHẤT HÀNH TÌNH

Nhà nước Hồi giáo (IS, hay ISIS trước đây) hiện được coi là tổ chức khủng bố giàu có nhất trên hành tinh chỉ nhờ vào những hoạt động buôn lậu, khai thác dầu mỏ, bắt cóc tống tiền và kinh doanh theo kiểu mafia. Ví dụ, IS kiếm được gần 12 triệu USD từ hoạt động tống tiền và thêm từ 1 - 3 triệu USD/ngày từ buôn lậu dầu thô. Một số chuyên gia cho rằng sức mạnh của IS còn vượt xa các tổ chức Hồi giáo thánh chiến khác trên hành tinh.

Theo Hội đồng Quan hệ Đối ngoại (CFR), cơ quan nghiên cứu chính sách có uy tín của Mỹ, IS đứng đầu về sở hữu “khối lượng tài nguyên và vùng lãnh thổ trong lịch sử các tổ chức cực đoan”. Cụ thể, IS kiểm soát xấp xỉ 60% mỏ dầu ở Syria và nhiều cơ sở sản xuất dầu thô ở Iraq.

Khối tài sản dầu mỏ

Theo các chuyên gia phân tích, IS buôn lậu hơn 30.000 thùng dầu thô mỗi ngày sang các vùng lãnh thổ và quốc gia lân cận với giá từ 25 - 60 USD/thùng, tùy thuộc vào số lượng người trung gian tham gia. IS cũng được cho là bán nhiều sản phẩm dầu mỏ cho bọn thương nhân trung gian ở Syria để sau đó vận chuyển đến các cơ sở lọc dầu ở Thổ Nhĩ Kỳ, Iran và Kurdistan.

Robin Mills, Giám đốc tư vấn Công ty Quản lý và Tư vấn Manaar Energy tại Dubai và là tác giả cuốn

sách “*Huyền thoại về cuộc khủng hoảng dầu mỏ*”, cho biết việc truy bắt bọn buôn bán dầu mỏ bất hợp pháp trong những vùng nằm dưới sự kiểm soát của IS là nhiệm vụ cực kỳ khó khăn. Tuy nhiên, những quốc gia tham gia vào đường dây buôn lậu dầu mỏ của IS có thể sẽ bị Mỹ và Liên minh châu Âu (EU) trừng phạt. Thời gian qua, IS đã chiếm giữ 4 mỏ dầu nhỏ của Iraq, bao gồm: Najma, Qayara ở thành phố Mosul; Himreen và Aji ở thành phố Tikrit.

Husham al-Brefkani, lãnh đạo Ủy ban Năng lượng của Hội đồng thành phố Mosul, phát biểu trước báo giới: “IS đang vận chuyển dầu thô từ mỏ dầu Najma ở Mosul đến Syria để buôn lậu sang một trong những quốc gia láng giềng của nước này. IS đang kiếm được hàng triệu USD lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh dầu mỏ bất hợp pháp”.

Trước khi rơi vào tay chiến binh IS, mỏ dầu Qayara - ước tính trữ lượng khoảng 800 triệu thùng dầu - cung cấp 7.000 thùng dầu thô/ngày và sau đó nhà máy lọc dầu sản xuất gần 16.000 thùng dầu tinh lọc/ngày. Nhà máy lọc dầu Qayara và cơ sở thứ 2 nhỏ hơn ở Kasak, phía bắc Mosul, ngưng hoạt động sau khi toàn bộ nhân viên chạy trốn IS. Tuy nhiên, mỏ dầu Qayara vẫn tiếp tục được bơm lên sau khi IS yêu cầu các nhân viên Iraq ở lại vị trí để duy trì sản xuất với hứa hẹn sẽ bảo vệ họ.

Theo ước tính của chuyên gia, trong nửa đầu tháng 7-2014, IS đã kiếm được khoảng 10 triệu USD từ hoạt động buôn lậu dầu thô và nhiên liệu tinh lọc. Luay Al-Khatteeb, người sáng lập Viện Năng lượng Iraq và chuyên gia khách mời của Viện Brookings, đánh giá tổng thu nhập của IS từ sản xuất dầu mỏ khoảng 2 triệu USD/ngày!

Kiểm soát nước, cây lúa mì và điện

Dầu mỏ không là nguồn duy nhất đem lại sức mạnh tài chính cho IS. Trong cuộc phỏng vấn mới đây trên Der Spiegel của Đức, chuyên gia phân tích Charles Lister ở Trung tâm Brookings Doha (BDC) cho biết IS đạt được những mục tiêu của chúng nhờ vào sự kiểm soát thực phẩm và các nguồn cung cấp nước. IS nổi tiếng là tổ chức cực đoan có khả năng gần như tự tài trợ cho mình chủ yếu dựa vào những hoạt động phi pháp.

Nguồn tài chính của IS đến từ việc kiểm soát và buôn lậu không chỉ dầu mỏ và khí đốt mà còn cả các sản phẩm nông nghiệp như lúa, nguồn cung cấp nước và điện năng cũng như từ những thứ thuế mà bọn chúng áp đặt đối với các khu vực nằm dưới sự kiểm soát của chúng. IS thu về hàng triệu USD/tuần và phần lớn số tiền này được bơm vào các dịch vụ xã hội nhằm duy trì quyền lực. Sau khi chiếm cứ được miền Bắc Iraq, IS bắt đầu kiểm soát những khu vực đất canh tác rộng lớn. Hiện nay, 5 tỉnh phi nhiêu nhất của Iraq - sản xuất 40% sản lượng lúa mì của Iraq - nằm trong tay IS.

Chiến binh IS cũng cướp được khoảng 40.000 đến 50.000 tấn lúa mì trong các silo ở miền Bắc Iraq. IS còn vận chuyển ít nhất 700 tấn lúa mì từ miền Tây Iraq đến Syria để xay xát và sau đó bán lại cho chính quyền thông qua bên thứ 3 để củng cố nguồn tài chính.

IS cũng làm giàu từ sự kiểm soát các nguồn nước và nhà máy thủy điện. Sức mạnh và tham vọng của IS lộ rõ khi bọn chúng nắm quyền kiểm soát nhiều cơ sở hạ tầng quan trọng như là đập thủy điện Tabqa lớn nhất Syria cũng như đập Mosul của Iraq. Đập Tabqa - sản xuất điện cho thành phố Aleppo của Syria và vùng phụ cận mang về nguồn thu nhập ổn định cho IS - theo ông Ariel I. Ahram, Phó giáo sư Đại học Công nghệ Virginia. Và, để đập Tabqa được hoạt

TRUNG ĐOÀN BIỆT KÍCH NHẬT BẢN BỊ CÁ SẤU XÓA SỔ



Trong trận chiến ác liệt trên đảo Ramree thuộc Myanmar, trung đoàn biệt kích của Nhật Bản đã bị lực lượng lính thủy Anh dẫn dụ vào vùng đầm lầy ngập mặn nơi sinh sống của hàng nghìn con cá sấu.

Tháng 2/1945, quân đội Nhật Bản - đồng minh của nước Đức phát xít trong Thế chiến II đã thực hiện các cuộc phản công ở tất cả các vị trí chiến lược, bao gồm cả cái gọi là mặt trận phía Tây - Nam. Vị trí then chốt trên mặt trận này là cơ sở pháo binh tầm xa đặt trên cao điểm Johan ở đảo Ramree của Myanmar. Đây chính là nơi xuất phát những cuộc tấn công rất hiệu quả vào các tàu đổ bộ của Anh.

Sau khi tình báo quân sự của Mỹ - Anh phát hiện được mục tiêu, Hải đoàn đổ bộ tác chiến số 7 của Hải quân Anh đã quyết định coi việc tiêu diệt bằng được mục tiêu này là 1 trong 5 nhiệm vụ ưu tiên hàng đầu của mình.

Để bảo vệ căn cứ pháo binh, Nhật đã điều đến đảo Ramree một đơn vị đặc biệt tinh nhuệ của quân đội - Trung đoàn Biệt kích số 1, đơn vị hoàn hảo nhất để chống lại lực lượng bộ binh cơ động của đối phương.

Chỉ huy lực lượng Hải quân Anh tại đây là Andrew Uayert, một sĩ quan rất tháo vát và xảo quyệt. Andrew cử một đơn vị trinh sát lặn sâu vào trong đầm, nơi có các đầm lầy ngập mặn. Sau khi biết chắc rằng việc đi lại trong rừng được rất khó khăn và ở đầm lầy này nhưng nhớt cá sấu, ông quyết định dùng nghi binh để thu hút bằng được quân Nhật tới khu vực đó.

Vì không biết dự định của cấp trên, viên thiếu tá chỉ huy đơn vị trinh sát đã phản đối: “Chúng tôi không được cấp quân phục và vũ khí để vượt đầm lầy. Trái lại, quân Nhật được trang bị quần áo chuyển dụng và rất nhiều dao, kiếm. Chúng ta sẽ mất tất cả”. Andrew vui vẻ đáp: “Tin tôi đi, cậu sẽ sống”. Đúng là một tính toán đáng sợ trong lựa chọn chiến thuật.

Đắm lầy trên đảo Ramree, Myanmar

Sau đó, đơn vị của Nhật Bản theo dõi hình chiến đấu tiến sâu vào trong đầm, các sĩ quan chỉ huy rất mừng tưởng rằng họ mạnh hơn đối phương. Andrew ra lệnh cho các binh lính Anh rút lui dần ra phía bờ biển, sau khi để lại một lực lượng nhỏ tinh nhuệ dưới sự yểm trợ của pháo binh.

Mấy phút sau, qua ống nhòm, các sĩ quan người Anh đã bắt đầu được chứng kiến một cảnh tượng hãi hùng: tuy các đợt tấn công đã tạm thời dừng lại, binh lính Nhật, người nọ tiếp sau người kia, đã bắt đầu gục ngã xuống bùn lầy đen đặc. Chẳng mấy chốc, các binh sĩ Nhật Bản đã hoàn toàn mất hết khả năng chiến đấu, những người còn đứng được đã cố gắng lao tới kéo người bị ngã và đưa họ đến những nơi khá dễ hơn, nhưng rồi họ cũng bị ngã gục, toàn thân co giật như bị động kinh. Andrew ra lệnh cho đội xung kích rút lui bất chấp sự phản đối của các sĩ quan thân cận vì họ cho rằng cần phải tiêu diệt hết đối phương.

Trong hai giờ, từ trên đồi cao, những người lính Anh thần nhiên chứng kiến quá trình tan rã nhanh chóng của một đơn vị quân Nhật hùng hậu, được trang bị vũ khí đầy đủ. Trung đoàn biệt kích thiện chiến nhất với 1.215 binh sĩ đây dần kinh nghiệm trận mạc và được tuyển chọn kỹ lưỡng, nhiều lần chiến thắng đối phương có sức mạnh vượt trội, được các đối thủ đặt cho biệt danh là “Con lốc”, kết cục, đã bị lũ cá sấu nuốt sống. Hơn 20 binh sĩ và sĩ quan sống

sót, những người thoát khỏi cạm bẫy - những cái hàm cá sấu khủng khiếp, đã bị người Anh bắt làm tù binh.

Sự kiện này đã đi vào lịch sử thế giới. Sách Kỷ lục Guinness đã ghi nhận đây là một thảm kịch có “số lượng lớn nhất các ca tử vong của con người do động vật gây ra”.

“Gần 1.000 binh sĩ Nhật đã cố gắng đẩy lùi các cuộc tấn công của lực lượng hải quân Anh đổ bộ vào khu vực cách bờ biển 10 dặm thuộc vùng đầm lầy ngập mặn, nơi sinh sống của hàng nghìn con cá sấu. 20 người sau đó bị bắt làm tù binh, còn hầu hết đã bị cá sấu ăn thịt. Tình trạng khủng khiếp của những người lính rút lui càng tồi tệ hơn vì họ còn bị rất nhiều bọ cạp, muỗi nhiệt đới tấn công” - Sách Guinness đã ghi lại như vậy.

Cá sấu nước mặn khổng lồ

Nhà nghiên cứu tự nhiên Bruce Wright, cựu lính thủy của Anh, từng tham chiến tại Ramree khẳng định rằng cá sấu đã ăn thịt phần lớn các binh sĩ phát xít Nhật.

Ông đã viết: “Đó là một đêm khủng khiếp nhất đối với bất kỳ người lính nào từng trải qua. Các binh sĩ Nhật mình đầm máu, la hét, nằm khắp nơi dưới lớp bùn lầy đen ngòm, họ bị những cái hàm của loài bò sát khổng lồ nghiền nát, và những âm thanh kỳ lạ do động của lũ cá sấu quần thảo là tạp âm của địa ngục. Cảnh tượng như vậy, tôi nghĩ, rất ít người trên trái đất này có thể chứng kiến được. Vào lúc bình minh, dàn kèn kèn kéo đến dọn sạch những gì mà lũ cá sấu bỏ lại. Gần một nghìn người lính Nhật tiến vào đầm lầy Ramree, người ta chỉ tìm được hơn 20 người còn sống”.

Đến nay, cá sấu nước mặn vẫn được coi là động vật ăn thịt nguy hiểm và hiếu chiến nhất trên trái đất. Trên các bờ biển Australia các vụ tấn công của cá sấu nước mặn làm chết nhiều người hơn so với các vụ tấn công của cá mập trắng khổng lồ - loài mà người dân vẫn lầm tưởng coi là động vật nguy hiểm nhất. Loài bò sát này có những miếng cắn mạnh nhất trong thế giới động vật, những con cá sấu lớn có thể cắn với một lực trên 2.500 kg.

Tại Indonesia, một con cá sấu nước mặn lớn đã ngoạm vào cổ, kéo xuống nước và giết chết con ngựa đực nặng một tấn có sức kéo 2.000 kg. Bộ hàm của nó có khả năng nghiền nát xương sọ của con trâu hay cái mai rùa chỉ trong vài giây. []

động tiếp tục, chiến binh IS bảo đảm an ninh cho đội ngũ nhân viên ở đây. **Tổ chức cực đoan hoạt động như mafia**

Theo Ahram, IS đánh thuế vào mọi thứ có thể được như là xe tải chở hàng và các tháp điện thoại di động. Các chủ cửa hàng bán lẻ đều phải nộp 20 USD vào mỗi 2 tháng cho chiến binh IS để đổi lấy dịch vụ công cộng và an ninh. Colin Clarke, nhà khoa học chính trị ở Rand Corporation, IS hoạt động tương tự như tổ chức tội phạm lớn "vì lợi nhuận" mafia và sẵn sàng làm bất cứ điều gì để có tiền. Bất cứ người nước ngoài đòi tiền chuộc, đặc biệt là nguồn lợi béo bở củng cố tài lực cho IS. Ví dụ, IS đòi 123 triệu USD tiền chuộc nhà báo Mỹ James Foley trước khi người này bị hành hình.



Ngoài ra, IS đặt ra món tiền chuộc 6,6 triệu USD cho một nhân viên cứu trợ người Mỹ mà chúng bắt cóc ở Syria. Sau khi chiếm được nhiều vùng đất của Syria và Iraq, IS cũng nhanh chóng nhận ra nguồn lợi khổng lồ từ thị trường đen cổ vật. Khi di chuyển vào miền Đông Syria vào cuối năm 2012, chiến binh Hồi giáo đã cướp bóc cổ vật lịch sử để thu lợi bất chính.

Ngoài ra, IS cũng biết sử dụng các công nghệ mới và mạng truyền thông xã hội để tìm kiếm những người nước ngoài ủng hộ tài chính cho tổ chức. Những khoản tiền huy động được từ những người ủng hộ IS sẽ được gửi thông qua Internet và sau đó tiền mặt được chuyển đến những vùng chiến sự. IS còn xuất bản ấn phẩm gọi là Al-Naba (tiếng Anh là The News) nhằm cung cấp thông tin về các chiến dịch đặc biệt cho những người đóng góp tiền bạc cho tổ chức, trong khi đó trang mạng Twitter được sử dụng để cập nhật những hình ảnh về trang thiết bị cũng như vùng lãnh thổ mà tổ chức cực đoan hiện đang kiểm soát []

KỸ NGHỆ DO THÁM TRÊN KHÔNG

Tờ Los Angeles Times (Mỹ) mới đây cho biết công nghệ do thám chuyên biệt mang tên "Tình báo tín hiệu và đo lường" (MASINT) cho phép Mỹ nhận dạng và lần theo các tín hiệu điện tử giống như cách hoạt động của radar, giúp họ xác nhận chắc chắn rằng máy bay MH17 của Malaysia đã bị tên lửa đất đối không (Buk) bắn hạ khi đang bay trên bầu trời Ukraine. Theo đó, quân đội Mỹ có các vệ tinh nghe và cảnh báo sớm, xác định được vị trí của tên lửa được phóng trên khắp toàn cầu.



Các vệ tinh này thuộc "Chương trình hỗ trợ quốc phòng" để Lầu Năm Góc có thể nhận diện vị trí phóng của tên lửa nhờ vào các thiết bị cảm ứng hồng ngoại trang bị trên vệ tinh nhằm phát hiện vùng nhiệt và cột khói bốc lên.

Cơ chế hoạt động tinh vi

Theo ông Riki Ellison, nhà sáng lập kiêm Chủ tịch Liên minh Ủng hộ Phòng thủ Tên lửa, hệ thống các vệ tinh ghi dò âm thanh và các vệ tinh cảnh báo sớm của Mỹ có thể xác định được vị trí nơi phóng tên lửa và quỹ đạo bay của tên lửa bắn trúng máy bay MH17 của Malaysia ở độ cao trên 10.000m. Quá trình đó được thực hiện dựa theo công nghệ do thám tình báo tín hiệu và đo lường MASINT.

Phương pháp này cho phép vệ tinh theo dõi và xác định một loạt tín hiệu điện tử, bao gồm cả những

tín hiệu của radar thuộc hệ thống tên lửa, nhờ đó có thể biết được chính xác nơi tên lửa được phóng, nơi nó lao tới, và tốc độ bay của tên lửa.

Bên cạnh đó, không quân Mỹ còn có các vệ tinh hoạt động trong quỹ đạo của trái đất sử dụng hệ thống cảm biến hồng ngoại có thể phát hiện các tín hiệu nhiệt được phát ra từ tên lửa khi được phóng ở dưới mặt đất. Những vệ tinh này nằm trong "Chương trình hỗ trợ quốc phòng" để cung cấp những cảnh báo sớm về các cuộc phóng tên lửa đạn đạo liên lục địa. Thậm chí nó còn nhạy đến mức phát hiện được cả những nơi nào đang có cháy rừng.

Hệ thống vệ tinh trên của Mỹ được thiết lập và triển khai ở khu vực giữa Nga và Ukraine để hỗ trợ Mỹ theo dõi bất kỳ hoạt động tên lửa đất đối không nào, kể cả tên lửa Buk mà theo các quan chức Ukraine cho rằng do Nga chế tạo. Các thông tin thu thập được từ vệ tinh sẽ được chuyển tiếp tới Bộ Tư lệnh châu Âu của Mỹ có trụ sở tại Stuttgart (Đức).

Ngoài ra, các vệ tinh ghi âm cực nhạy của Mỹ còn có thể chụp một loạt tín hiệu điện tử từ hệ thống phòng thủ của các quốc gia khác, cho phép các nhà phân tích xác định được nguồn gốc của các tín hiệu và các loại vũ khí đã được sử dụng.

Điều này có nghĩa rằng, hoạt động của hệ thống tên lửa Buk cũng không nằm ngoài sự theo dõi. Một khi hệ thống tên lửa Buk khởi động, nó sẽ sử dụng hệ thống tìm kiếm và theo dõi bằng loại radar cực mạnh để tìm mục tiêu và sau đó định vị cho tên lửa bắn mục tiêu. Đến một thời điểm nhất định khi bay, tên lửa sẽ bắt đầu sử dụng hệ thống radar của riêng nó

và phát ra một tín hiệu duy nhất.

Ngay cả những tín hiệu được phát ra trong thời gian ngắn tính theo giây hay vài phút cũng sẽ được vệ tinh Mỹ kiểm tra chéo các vị trí bắn tên lửa và theo dõi quỹ đạo của tên lửa.

Tiêu tốn hàng tỉ USD

Bắt đầu từ Chiến tranh lạnh, Bộ Quốc phòng Mỹ đã có một hệ thống vệ tinh không gian trị giá hàng tỉ USD để cung cấp tín hiệu cảnh báo sớm về các vụ phóng tên lửa đạn đạo liên lục địa. Đây là một hệ thống rất chính xác đã phủ sóng liên tục, đặc biệt trên lãnh thổ Nga và Ukraine.

Từ những năm 70 của thế kỷ trước, trong Chương trình hỗ trợ quốc phòng, Lầu Năm Góc đã quyết định cho phóng một loạt vệ tinh ở quỹ đạo cao cùng với các kính thiên văn hồng ngoại để theo dõi trái đất.

Không những thế, trong vài năm qua, Chương trình hỗ trợ quốc phòng còn trải qua một đợt nâng cấp lớn, để trở thành một hệ thống hạ tầng không gian hồng ngoại (SBIRS) bằng việc phóng các vệ tinh chất lượng tốt hơn có khả năng phát hiện các tên lửa bay với tốc độ nhanh hơn với những tín hiệu khó nắm bắt hơn. SBIRS tiếp tục cung cấp khả năng cảnh báo sớm về những vụ phóng tên lửa đạn đạo cũng như các hình thức giám sát hồng ngoại nhằm vào các nhà lãnh đạo Mỹ.

SBIRS hiện nay bao gồm hai vệ tinh hoạt động ở quỹ đạo địa tĩnh trái đất (GEO - quỹ đạo tròn ngay phía trên xích đạo trái đất, cách trái đất trên 35.000 km), hoạt động ở độ cao 35.400 km, thiết bị cảm biến của các vệ tinh khác cùng phần cứng và phần mềm trên mặt đất. Hai vệ tinh GEO đầu tiên đi vào hoạt động vào năm 2013. Vệ tinh thứ ba đang được thử nghiệm còn vệ tinh thứ tư đang trong giai đoạn lắp ráp cuối cùng.

Tờ Los Angeles Times hé mở một chi tiết quan trọng rằng, khả năng vụ tên lửa bắn MH17 đã tạo ra một đốm sáng báo động tại căn cứ không quân Buckley ở Colorado, nơi những dữ liệu từ SBIRS được xử lý. Những phát hiện này đủ để truy tìm chính xác vị trí tên lửa được bắn ra và đó là loại tên lửa nào.

"Mỗi tên lửa có một chùm tín hiệu nhận dạng khác nhau. Vệ tinh quân sự trong khu vực cũng có thể thu thập thêm thông tin để cung cấp cho Bộ Tư lệnh châu Âu của Mỹ", ông Ellison cho biết.

Riki Ellison cũng nhắc tới một trong những kế hoạch bạc tỉ cho chương trình do thám quân sự của Mỹ, đó là hợp đồng có giá trị 1,9 tỉ USD với hãng Lockheed Martin để hoàn thiện hai vệ tinh cảnh báo tên lửa. Hợp đồng trao cho công ty quốc phòng Lockheed Martin sẽ có thời hạn đến ngày 30/9/2022, tài trợ cho việc hoàn thành vệ tinh thứ 5 và 6 trong hệ thống SBIRS của Mỹ, bao gồm cả việc thức đẩy hoạt động, lựa chọn thử nghiệm âm thanh và phóng cho một cuộc kiểm tra sớm trên quỹ đạo.



Hệ thống vệ tinh hồng ngoại cảnh báo sớm các vụ phóng tên lửa của Mỹ

Trung tâm Không gian và Hệ thống tên lửa, thuộc Bộ chỉ huy Không gian Không quân Mỹ, cho biết, hợp đồng trên giúp Lầu Năm Góc tiết kiệm được 1 tỉ USD. Kết quả này có được nhờ việc mua số lượng lớn, sản xuất và quản lý có hiệu quả. Hợp đồng được ký kết tiếp sau các khoản tài trợ, từng trao cho Lockheed Martin vào năm 2012 và 2013. Nó còn tài trợ cho quá trình hoàn thiện và hiện đại hóa những hoạt động liên quan trên mặt đất.

Những kế hoạch tương lai

Với mục đích theo dõi các mảnh vỡ vũ trụ và những mối đe dọa từ tàu vũ trụ của các nước khác, William Shelton, Tư lệnh Bộ Chỉ huy Không gian của Không quân Mỹ, cho hay Mỹ sẽ phóng hai vệ tinh do thám mới bằng tên lửa Delta 4 vào quý IV năm 2014 tại bang Florida.

Theo ông Shelton, hai vệ tinh này nằm trong "Chương trình nhận thức tình huống không gian quỹ đạo địa tĩnh" (GSSAP), mới được giải mật, sẽ hỗ trợ cho các radar đặt dưới mặt đất và kính viễn vọng trong việc phát hiện hàng ngàn mảnh vỡ vũ trụ để tránh các vụ va chạm đáng tiếc trong không gian, đồng thời giúp cung cấp chi tiết thông tin về các hoạt động trong không gian.

Ông Shelton gọi GSSAP là "chương trình theo dõi láng giềng" và tiết lộ rằng hai vệ tinh này sẽ được sử dụng để truy tìm những mối đe dọa từ tàu vũ trụ của những quốc gia khác. Hai vệ tinh trên do Công ty Orbital (Mỹ), chuyên về vệ tinh, sản xuất. Hiện Không quân Mỹ theo dõi khoảng 23.000 mảnh vỡ vũ trụ có kích thước từ 10 cm trở lên. Các mảnh vỡ vũ trụ này rất đa dạng, trong đó bao gồm những mảnh vỡ từ một vệ tinh Trung Quốc bị nổ trong không gian.

Không quân Mỹ khi công bố các tài liệu giải mật đã nhấn mạnh rằng chương trình GSSAP chỉ nhằm mục đích theo dõi các mảnh vỡ vũ trụ. Tuy nhiên, Không quân Mỹ lại không công bố chi tiết về chi phí và thông số kỹ thuật về hai vệ tinh này.

Nhưng Brian Weeden, chuyên gia tư vấn kỹ thuật của Tổ chức Thế giới An toàn, nhận định rằng Mỹ thật sự đã có sẵn một vệ tinh khá tốt để theo dõi các mảnh vỡ vũ trụ, chứ không cần phải phóng thêm 2 vệ tinh nữa. Ông Weeden cho rằng chính quyền của Tổng thống Barack Obama giải mật chương trình GSSAP là để ngăn chặn các nước khác tấn công các vệ tinh quan trọng của Mỹ.

Bằng cách tiết lộ khả năng giám sát các vật thể gần quỹ đạo địa tĩnh và hành vi của chúng, Mỹ kỳ vọng sẽ ngăn chặn nguy cơ các nước khác tấn công vào các vệ tinh quan trọng của Mỹ. Ngoài ra, hai vệ tinh mới kể trên sẽ giúp quân đội Mỹ tăng cường khả năng giám sát hành động của các quốc gia khác trong quỹ đạo địa tĩnh. Và theo lộ trình tăng cường sức mạnh quân sự, sẽ có thêm hai vệ tinh khác được phóng lên vào năm 2016, thay thế cho hai vệ tinh sẽ phóng vào quý IV 2014 []

KỶ TÍCH SÔNG HÀN. ? NHÌN LẠI SÔNG HỒNG ?

Thập niên 60, Hàn Quốc là 1 trong những nước nghèo đói nhất châu Á. Năm 1968, người Hàn quyết định thay đổi giáo dục bằng cách bê nguyên sách giáo khoa của người Nhật về dịch sang tiếng Hàn và giảng dạy, ngoại trừ các môn xã hội như địa lý, lịch sử và văn học. Lúc đó cũng có nhiều người chỉ trích vì tính sĩ diện của người Hàn Quốc rất cao, lẽ nào lại không tự soạn được một bộ sách



giáo khoa. Nhưng họ vẫn quyết tâm thực hiện, vì để có chương trình giáo dục đó, người Nhật đã mất cả trăm năm cải biên từ cách đào tạo của giáo dục phương Tây phù hợp với đặc trưng châu Á, bắt đầu từ thời Minh Trị Thiên Hoàng. Để rút ngắn thời gian, chẳng có cách nào ngoài việc lấy kinh nghiệm của người khác, để còn lo việc khác nữa. Vì Hàn Quốc muốn trở thành một bản sao mới của Nhật, nền kinh tế dựa trên lòng tự hào dân tộc, tính kỷ luật và đạo đức của toàn thể xã hội.

Đúng 20 năm, đến 1988, Hàn Quốc đăng cai Olympic Seoul, cả thế giới không ai tin vào mắt mình khi thấy kỷ tích bên bờ sông Hàn lại khủng khiếp như thế. Ô-tô, xe máy, dệt nhuộm, hoá chất, đóng tàu, điện tử, bánh kẹo... bên Nhật có cái gì thì bên này có cái đó, dù dân số chỉ bằng 1/3. Không ai biết trong 20 năm đó, cả dân tộc Hàn Quốc đã nắm chặt tay với quyết tâm thoát nghèo như thế nào. Trên tivi chỉ có 2 chương trình là "day làm người" và "day làm ăn", từ cái văn minh nhỏ xíu như nụ cười của một nhân viên bán hàng, đến cách quản lý chi phí của một quán cà phê, đến cách tạo dựng một nhà máy. Từ một dân tộc "xin việc",

Tổng thống Park Geun Hye (người đặt nền móng cho Kỷ tích sông Hàn). Trong bài phát biểu tại lễ nhậm chức của mình, bà Park đã kêu gọi nhân dân cùng với chính phủ cùng nỗ lực để mở ra "một kỷ nguyên mới của hy vọng và hạnh phúc".



tức các doanh nghiệp nước ngoài đến đặt nhà máy tại Hàn và thuê lao động Hàn, Hàn Quốc bắt đầu khan hiếm lao động và trở thành dân tộc đi "cho việc", tức xây dựng các nhà máy ở nước ngoài và hàng triệu người Trung Quốc, Thái Lan, Philippines đứng xếp hàng xin các ông chủ Hàn Quốc cho họ việc làm. Hàn Quốc đã thành công trong việc tiếp nối Nhật Bản thành dân tộc đi cho việc người khác.

Năm 1988, pháo hoa thấp sáng 2 bờ sông Hàn, người Hàn Quốc ôm nhau và cười trong nước mắt, hơn 100 quốc gia giàu có nhất trên thế giới miễn visa cho họ, Hàn Quốc giờ đây đã bước chân vào nhóm 24 quốc gia thịnh vượng nhất loài người. Nhưng thách thức mới lại xuất hiện, vì bây giờ không phải là Nhật Bản nữa, mà là Hồng Kông và Singapore, 2 cực hút nam châm của cả châu Á về tài chính, thương mại và giải trí. Phim Hồng Kông tràn ngập thị trường và không có đối thủ. Người Hàn tuyển chọn ngay 2000 sinh viên ưu tú nhất, cử sang Hollywood, diễn cuồng học hành, từ đạo diễn, diễn viên, phục trang đạo cụ... 4 năm sau tốt nghiệp, năm 1992, những bộ phim Hàn Quốc đầu tiên ra đời như Cầm xúc, Mối tình

đầu, Hoa cúc... với một thể hệ diễn viên đẹp từng milimet và hợp nhãn người châu Á. Ngành làm phim phối hợp với ngành thời trang, mỹ phẩm và hàng tiêu dùng, bắt đầu xâm nhập vào các thị trường. Đại sứ quán Hàn Quốc tại các nước có nhiệm vụ dịch thuật ra tiếng địa phương và tặng không cho các đài truyền hình, tạo ra làn sóng Hanluy nổi tiếng. Người Nhật điên cuồng, người Trung Quốc điên đảo, các nước Đông Nam Á thì chỉ biết ư ơ ư, ư ư ư. Phim Hongkong bị đá văng ra khỏi thị trường cho thuê băng đĩa.

Năm 1988, ngoài số 2000 người đi Hollywood để xây dựng công nghiệp điện ảnh, gần ấy người được cử đi Milan và Paris để học về thời trang, mỹ phẩm. Các tập đoàn như xe Kia, Samsung, Hyundai còn thuê cả ê-kíp thiết kế của các hãng xe Đức như Mercedes, BMW làm việc cho họ, với tham vọng xuất khẩu xe sang Mỹ và châu Âu. Muốn bán cho Tây thì bao bì nhãn mác phải có óc thẩm mỹ của Tây, chữ kiểu "tròn tròn xinh xinh" của dân châu Á, tụi Tây không thích, không bán được. Có những năm, những mẫu xe của Hyundai bán chạy nhất ở Bắc Mỹ và châu Âu. Người Mỹ bắt đầu nhìn người Hàn với ánh mắt khác, ngưỡng mộ và ngạc nhiên, thích thú.

Ngoài ra, những sinh viên giỏi toán nhất được hưởng theo ngành tài chính ở các đại học lớn ở Mỹ, với tham vọng Seoul thành một London, New York. Các quỹ đầu tư ra đời, tự tìm kiếm các nhà máy mới khởi nghiệp bé bé để rót tiền vào, tham gia vào quản trị. Không chỉ trích, chỉ góp sức góp trí để xây dựng. Một người Hàn giàu có là cả dân tộc Hàn giàu. Hệ thống bán lẻ Lotte phải có nghĩa vụ mang hàng hoá Hàn đi khắp nơi, ông lớn Samsung bắt đầu tuyển dụng những sinh viên giỏi nhất châu Á về cho học bổng thạc sĩ miễn phí với điều kiện tốt nghiệp xong phải mấy năm phục vụ cho họ. Họ gom trí tuệ của cả châu Á để chinh phục thị trường điện thoại thông minh và máy tính bảng, cạnh tranh đối đầu với Apple, đối đầu với cả một tập thể trí tuệ thung lũng Silicone, cứ như Airbus của châu Âu cạnh tranh với Boeing vậy.

Người Hàn Quốc, dù dân thường hay sếp lớn, tất tần tât mọi thứ họ dùng phải Made in Korea, dù lúc sản phẩm kém cỏi còn xấu xí và đầy lỗi của thập niên bảy mươi hay hiện đại tinh xảo như bây giờ. Nếu người tiêu dùng không ủng hộ sản phẩm nhem nhốc của thời khởi nghiệp, thì doanh nghiệp còn tồn tại đâu mà có sản phẩm tinh xảo sau này?

Một du khách đến Hàn Quốc mùa thu năm 2005, khi đi có mấy người quen cần

Người Hàn Quốc, dù dân thường hay sếp lớn, tất tần tât mọi thứ họ dùng phải

MADE IN KOREA

thận ghi tên mấy nhãn hiệu mỹ phẩm ưa thích nhờ mưa giùm. Ở cửa hàng mỹ phẩm, cô bán hàng mặc bộ váy veston đen, chạy như bay lấy hết sản phẩm này đến sản phẩm khác cho người xem, đều là của Hàn cả. Do tiếng Anh không nói giỏi nên cô cứ giải thích bằng tiếng Hàn đến khi giọng khàn đặc. Hồi sau người mua đưa ra được tấm ảnh mẫu và cái tên của hộp phấn Lancome, thì cô bán hàng thất vọng oà khóc. Cô khóc vì cô đã không thành công khi tình yêu nước của cô không thuyết phục được khách hàng mua mỹ phẩm Hàn. Khách mua nhìn cô sững sờ, lẽ nào chỉ là 1 cô gái bán hàng bình thường mà có lòng yêu đất nước mãnh liệt thế sao? Người mua bèn thôi không đòi Lancome nữa mà đổi qua lấy vài thứ made in Korea dù chẳng biết có tốt không, vì kính phục quá. Lúc bước ra khỏi cửa hàng, ngoái lại vẫn thấy cổ gấp đầu cung kính.

Ngoài phố, gió bắt đầu lạnh, từng tốp học sinh chạy tập thể dục rầm rập trên vỉa hè, những chiếc áo khoác thể dục quốc gia ở sau lưng. Và du khách biết rằng, sau lưng của mỗi công dân Hàn luôn là tổ quốc của họ. []



“Đừng bao giờ tạm biệt khi bạn vẫn còn muốn thử, đừng bao giờ từ bỏ nếu bạn vẫn cảm thấy mình làm được. Đừng bao giờ nói mình không còn yêu người đó nữa nếu bạn không thể buông tay.”

Nếu bạn cảm thấy sợ hãi về điều sẽ xảy ra, đừng sợ. Hãy ôm lấy sự không chắc chắn. Để nó dẫn bạn đi. Hãy can đảm khi đối thách thức bạn sử dụng cả con tim và trí óc để mở ra con đường dẫn tới hạnh phúc của riêng mình, đừng lãng phí thời gian trong tiếc nuối. Bật mạnh mẽ vào hành động tiếp theo. Hưởng thụ hiện tại khi nó tới, từng giây phút, bởi bạn sẽ không bao giờ có lại thời khắc đó đâu. Và nếu có lúc nào bạn ngược lên và thấy mình lạc lối, hãy hít thở sâu và bắt đầu lại. Đi ngược theo bước chân mình và quay trở về nơi tình khiết nhất trong trái tim... nơi hy vọng tồn tại. Bạn sẽ lại tìm thấy con đường.”

Mark Twain

KING FLOORING CENTRE

1/62 Hume Highway Lansvale NSW 2166
Bán sỉ và lẻ đủ các loại sản phẩm về gỗ sàn nhà



Solid timber
Gỗ đặc
Floor boards
Laminate

Virnyl
Capets Rugs
Thảm đủ loại
Tiles gạch

Xin gọi Joseph
để lấy \$100 tiền mặt tặng lại khi mua hàng

Phone: 0421 128 720 - 9755 0555 fax: 9755 0554

YẾN SÀO NHA TRANG

- Loại tốt nhất tinh chế chất lượng cao
- Giá rẻ rất nhiều so với giá bán ngoài shop
- Yến sào có giá trị dinh dưỡng cao
- Đặc biệt rất tốt cho phụ nữ.

Quý khách có nhu cầu mua xin gọi
Thy Phương 0402 371 095



ngoài là
thức ăn bổ
dưỡng, và
làm đẹp, tổ
Yến sào Nha
Trang còn
là phương
thuốc chữa
bệnh quý
hiếm...

www.toptentyres.com.au

STREET • RACE • PRESTIGE

Giá từ \$25
luôn công gắn
và chỉnh bánh



Đủ các loại mâm niềng và vỏ bánh
xe cho xe hơi xe tải và 4W mới hoặc
đã sử dụng nhưng còn chất lượng cao

Hàng loạt mâm niềng của xe
sport đã qua sử dụng nhưng còn
rất độc đáo như chưa xài giá từ
\$250 / bộ

ĐẶC BIỆT

Mua bốn vỏ xe mới sẽ
được cân bánh và chỉnh
tay lái miễn phí

Rất nhiều loại mâm niềng đúc cho
xe thể thao và xe loại sang trọng

1300 topten

28 The Horsley Drive Carramar 2163, Tel.: (02) 9723 1003

CÂU CHUYỆN VỀ & NIỀM ĐAU KHỔ & LÒNG KHOAN DUNG



Trên trang trực tuyến của CNN ngày Thứ Năm 17 tháng Tư 2014, bản tin kèm hình ảnh tựa đề The images tell a story of anguish and forgiveness do hai phóng viên Josh Levs và Azadeh Ansari của CNN tường thuật đã gây nhiều xúc động.

Bộ ảnh này của nhiếp ảnh gia Arash Khamooshi của Hãng tin Ba Tư ISNA chụp được tại một cuộc xử tử bằng cách treo cổ vừa diễn ra lúc bình minh vào vài ngày trước đây tại thành phố Noor, tỉnh Mazandaran, miền Bắc Ba Tư, gần biển Caspian. Hình thức trừng phạt này vẫn còn được chấp nhận và phổ thông ở Ba Tư.

Theo tin của ISNA, kẻ tử tội tên là Balal. Năm 2007, Balal 19 tuổi, đã đâm chết Abdollah Hosseinzadeh 17 tuổi, trong một trận ẩu đả ngoài đường phố.

Nhiếp ảnh gia Arash Khamooshi kể rằng khi tử tội Balal được lôi ra pháp trường, ông thấy bà Koukab, mẹ của tử tội, đang đứng bám tay vào rào ngăn, đã quỵ xuống và ngồi bẹp trên mặt đất vì quá đau lòng khi chứng kiến cảnh đứa con trai sắp bị hành quyết.

Khamooshi nói: "Bà ấy dường như đã kiệt sức vì đau khổ trước thực tế

sắp mất con. Thật thương tâm."

Tử tội Balal bị mất được nhân viên công lực điều ra, bắt đứng lên ghế và tròng thông lồng vào cổ. Tử thần gần kề, Balal hét lớn lời cầu nguyện sau cùng rồi im lặng chờ mạng sống kết liễu.

Gia đình của nạn nhân bước ra. Maryam Hosseinzadeh, người mẹ mất con đã 7 năm, được cho phép phát biểu cảm tưởng trước đám đông. Bà cho biết bà đã sống một cơn ác mộng kể từ khi đứa con trai của bà bị đâm chết và khó có thể nào tự cho phép để tha thứ cho kẻ sát nhân.

Thế nhưng sau đó, bà đi về phía Balal và xin một chiếc ghế để đứng. Bước lên ghế cho ngang tầm với tử tội Balal, Bà vung tay tát mặt kẻ đã giết con mình và tuyên bố "Tha tội!" Sau đó, Abdulghani, chồng bà cùng với bà đã tháo thông lồng ra khỏi cổ kẻ tử tội.

Gia đình của Balal vui mừng vội vàng chạy lại ôm chầm lấy họ và cảm ơn họ đã tha mạng cho Balal.

Nhiếp ảnh gia Khamooshi tâm sự: "Tôi không biết làm thế nào tôi đã ngăn xúc động để chụp được những bức ảnh này. Tôi đoán đó là sức mạnh của chiếc máy ảnh đã khiến tôi phải tập trung. Đó là lý do duy nhất giúp tôi khỏi gục xuống và bật khóc." []



Một lời từ chối lịch sự, một cái cúi đầu, một bước đi lùi, một nụ cười thân ái, một gương mặt tự tin chỉ của một người hầu bàn đã một lần nữa làm nên nhân cách người Nhật.



Cả lượt đi và về Hà Nội - Boston và Boston - Hà Nội, tôi đều quá cảnh ở sân bay Narita, Tokyo chừng đám tiếng đồng hồ. Khi mua vé, một số người khuyên đừng đi qua Nhật vì có thể bị nhiễm phóng xạ. Nhưng có lẽ vì tôi đã quá cảnh Tokyo nhiều lần rồi nên thành thói quen và cũng thấy nhờ. Và thứ thực, tôi cũng muốn được quan sát nước Nhật đang sống như thế nào sau cơn "tiểu hồng thủy" mới tràn qua cho dù chỉ ở một trong không gian nhỏ là một sân bay. Báo chí đã nói về bản lĩnh và nhân cách người Nhật sau thảm họa sóng thần cũng như bản lĩnh và nhân cách người Nhật sau khi người Mỹ ném hai quả bom nguyên tử xuống đất nước này. Và cả bản lĩnh của người Nhật ngay khi dân tộc họ trở thành một trong những dân tộc giàu có nhất thế giới.

Ở nhiều nơi trong khu vực sân bay Narita, người ta có dán một tờ giấy với nội dung nước Nhật đang gặp khó khăn sau thảm họa sóng thần nên thiếu năng lượng, vì vậy quản lý sân bay xin lỗi hành khách khi hệ thống điều hòa trong khu vực sân bay không thể phục vụ hành khách như trước kia. Lúc đầu không nhìn thấy lời xin lỗi đó, tôi tỏ ra khó chịu với sự nóng bức trong sân bay sau một chuyến bay quá dài. Nhưng khi đọc được lời xin lỗi đó thì tôi lại cảm thấy xin lỗi những người Nhật. Lúc

đó, tôi thấy mình thật ích kỷ. Sống tử tế thật khó. Có lẽ chỉ khi chết rồi con người mới có thể tuyên bố rằng mình đã sống hoàn toàn tử tế. Tôi là kẻ nghiện thuốc lá. Bởi thế, xuống đến sân bay là tôi đảo mắt kiếm tìm phòng hút thuốc. Cho đến bây giờ, chỉ ở Mỹ là tôi không tìm thấy phòng hút thuốc trong sân bay còn tất cả các sân bay tôi đã từng qua đều có phòng hút thuốc. Nhưng chưa ở đâu, phòng hút thuốc trong sân bay lại rộng, đẹp và sạch như ở sân bay Narita. Tất cả mọi thứ trong phòng hút thuốc ở Narita đều đẹp và sạch như là một phòng khách tiết. Nhìn là biết những người quản lý sân bay đã quan tâm đến cái phòng hút thuốc như thế nào.

Nhưng xin bạn nhớ rằng họ quan tâm không phải vì họ khuyến khích người ta hút thuốc mà là lối sống văn hóa của họ. Hút thuốc có hại sức khỏe cho người hút thuốc và cũng có hại phần nào đó cho người bên cạnh. Nhưng không vì vậy có hại đó mà người không hút thuốc tẩy chay người hút thuốc. Phép ứng xử với những người hút thuốc qua cách thiết kế và chăm sóc các phòng hút thuốc là một phép ứng xử văn hóa của những người quản lý sân bay Narita. Hút thuốc không có tội, nghìn là không vi phạm luật pháp trừ khi anh hút thuốc ở nơi cấm hút. Và vì vậy, người hút thuốc phải được

CHUYỆN VỀ MỘT HẦU BÀN NGƯỜI NHẬT

ứng xử một cách văn hóa và bình đẳng. Tôi nói vậy vì tôi thấy phòng hút thuốc ở nhiều sân bay trên thế giới giống như địa ngục. Một cái phòng nhỏ xíu chỉ dành người vào hút thuốc là chật cứng. Những người hút thuốc chen nhau trong mù mịt khói thuốc trông thật thảm hại. Có lẽ những người quản lý ở các sân bay đó tìm cách dè dặt và si nục những người hút thuốc để cho họ phải bỏ thuốc chẳng ?

Tôi còn nhớ mãi một trong những câu chuyện đau lòng trong các trại giam giữ những người Việt Nam vượt biên ở Hongkong những năm đầu thập kỷ 80 của thế kỷ trước. Cảnh sát Hongkong cai quản những trại đó đã ra lệnh những người Việt Nam vượt biên mỗi ngày mỗi người phải bắt 50 con ruồi thì mới được phát khẩu phần ăn. Đó là một sự si nục. Đó là vô lương tâm. Tôi đã trực tiếp trò chuyện với một số người từ trại đó trở về. Họ đã khóc khi kể lại câu chuyện bắt ruồi để được ăn. Trước kia tôi không nghĩ đến việc bỏ thuốc lá. Nhưng khi nhìn những phòng hút thuốc ở sân bay Narita và cách những người lao công lau chùi phòng hút thuốc đã làm tôi nghĩ tới việc bỏ thuốc lá. Người ta chỉ có thể thức tỉnh con người bằng văn hóa chứ không bao giờ thức tỉnh con người bằng áp bức dưới bất cứ hình thức nào được.

Vì thời gian quá ngắn ở sân bay Narita quá dài nên chúng tôi tìm đến một quán ăn trong sân bay. Tôi gọi một bát mì hải sản. Theo trí nhớ của tôi thì giá một bát mì như vậy vẫn không có gì thay đổi sau cuộc khủng hoảng kinh tế toàn cầu và đặc biệt sau thảm họa sóng thần. Lúc đó, nghĩ lại những cơn

bão giá ở trong nước như trận đổ bát quai mà người tiêu dùng không thể tìm thấy đường thoát ra. Khi chúng tôi ngồi vào bàn thì một người hầu bàn bước đến cúi đầu chào chúng tôi và hỏi chúng tôi dùng gì. Rồi anh mang nước cho chúng tôi. Lúc đó, tôi vô tình chạm vào tay anh và làm đổ cốc nước. Nước làm ướt một chiếc giày của



tôi. Trong khi tôi lúng túng chưa biết làm gì thì người hầu bàn đã nói lời xin lỗi và quỳ xuống lau chiếc giày của tôi bằng một chiếc khăn trắng tinh. Tôi thực sự bất ngờ và thấy xấu hổ. Tôi nghĩ đến cách ứng xử của những người Việt Nam ở những nơi công cộng. Người hầu bàn lau chiếc giày bị ướt của tôi kỹ lưỡng như đang lau một viên kim cương. Tôi cam chắc rằng nếu một người hầu bàn trong những quán ăn ở Việt Nam cúi xuống lau giày cho khách thì họ sẽ rất xấu hổ. Nhưng họ biết đâu rằng : chính tôi, người có chiếc giày được lau, mới là người thấy xấu hổ chứ không phải là người lau chiếc giày ấy cho tôi.

Khi ăn xong, tôi đã để lại một món tiền tip khá khá vì muốn bày tỏ sự biết ơn của mình với người hầu bàn đó. Nhưng người hầu bàn nói họ không nhận tiền tip. Một lần nữa, tôi thực sự ngạc nhiên. Tôi cố tìm cách đưa tiền tip cho người hầu bàn nhưng người hầu bàn vẫn nhả nhả từ chối. Năm 1992, trong chuyến đi đầu tiên của mình đến Mỹ, tôi có đến một quán ăn người Việt ở New York. Khi ăn xong tôi đã để 10 đô la tiền tip lại. Người hầu bàn là một người Mỹ gốc Việt đã tỏ ra vô cùng bức bối với tôi vì tôi đã không để 12 đô la mà chỉ để 10 đô la. Sau này tôi mới biết họ tính phần trăm tiền tip theo tổng giá của bữa ăn. Tôi thực sự không biết điều đó. Sao người hầu bàn kia không giải thích cho tôi? Và sao người hầu bàn kia không có thể nói: "Quý ông còn thiếu 2 đô la tiền tip theo quy định,

nhưng nếu quý ông không có 2 đô la thì cũng không sao. Mong quý ông trở lại nhà hàng chúng tôi để chúng tôi được phục vụ quý ông". Nếu nói như vậy, người hầu bàn và nhà hàng của anh ta sẽ không bao giờ mất 2 đô la (vì đương nhiên tôi sẽ trả thêm) mà còn được một cái gì đó giá trị gấp ngàn lần giá trị của 2 đô la kia. Và chắc chắn những lần tới New York sau đó tôi sẽ tìm đến nhà hàng đó. Bởi có gì hạnh phúc hơn khi được trở lại một nơi chốn đã từng gieo vào lòng mình sự xúc động và kính trọng. Nhưng bây giờ, trong các nhà hàng ở Mỹ, người ta tính tiền tip vào luôn hóa đơn thanh toán. Nghe rất khoa học và sòng phẳng nhưng vẫn không ổn ở một khía cạnh nào đó.

Sau khi từ chối tiền tip, người hầu bàn hỏi chúng tôi có cần gì nữa mà anh ta có thể phục vụ chúng tôi. Chúng tôi cảm ơn anh. Anh cúi đầu chào chúng tôi và bước lùi một bước mời chúng tôi đi. Một lời từ chối lịch sự, một cái cúi đầu, một bước đi lùi, một nụ cười thân ái, một gương mặt tự tin chỉ của một người hầu bàn đã một lần nữa làm nên nhân cách người Nhật. Họ đã từ một đất nước nghèo nàn và tan hoang vì chiến tranh trở thành một đất nước văn minh, văn hóa và giàu có. Họ không bán hàng giả, hàng độc hại, họ không dùng tiền hay vũ khí đe dọa người khác. Sự nhẫn nại trong hành động lau chiếc giày cho khách và sự chối từ tiền tip của người hầu bàn Nhật và sự nhẫn nại của người bán trứng Trung Quốc và cách ăn mì tôm của cậu sinh viên Trung Quốc hoàn toàn khác nhau.

Sự nhẫn nại của người Nhật là sự rèn luyện nhân cách, là ứng xử văn hóa, là sự tôn trọng con người và ý chí vươn lên. Sự nhẫn nại đó không chứa đựng những tham vọng ngông cuồng và những mưu mô. Cũng như người Nhật đã dạy cho con em của họ về những khó khăn mà dân tộc Nhật phải đương đầu, dạy cho mỗi người Nhật hãy bằng hành động trung thực của mình làm cho văn hóa Nhật, nhân cách Nhật cũng như giá trị những sản phẩm made in Japan lan tỏa vào lòng con người trên toàn thế giới chứ không phải là những cuộc "xâm lăng" đầy mưu tính đôi khi phi nhân và ác độc. []

Nguyễn Quang Thiệu

CỘT BUỒM

Có anh chàng vừa có vợ lại vừa có "bồ" ở cùng cơ quan. Một lần đi nghỉ mát, vì có vợ đi cùng thành thử anh ta không thể sang gặp cô bồ được. Còn cô bồ cũng cảm thấy cô đơn, buồn tình rồi hát :

- "Thuyền ơi có nhớ bến chăng
Bến thì một dạ khăng khăng
đợi thuyền"

Anh chàng nghe thấy cũng hát vọng sang giải bày :

- "Thuyền đây đã dựng cột
buồm"

Ngặt vì một nỗi đồn tuẩn bên sông"

Cô bồ hiểu ý nhưng muốn mách nước, liền hát :

- "Đồn tuẩn thì mặc đồn tuẩn
Đóng thuế một lần rồi nó cho đi"

Anh chàng nghe vậy, buồn bã trả lời ngao ngán :

- "Vốn liếng anh có ra gì?"

Nếu mà đóng thuế còn chỉ cột buồm?" :))



CHỜ TA 1 GIẤY

Một người đến gặp Chứa & hỏi :

- "1000 năm là bao lâu?"

Ông trả lời :

- "Đối với ta chỉ là 1 giây".

Người đàn ông hỏi tiếp :

- "Thế còn 1000 \$ là bao nhiêu ?"

Chứa lại trả lời :

- "Với ta, chỉ là 1 xu".

Người đàn ông lại hỏi :

- "Ngài có thể vui lòng cho con 1 xu ko ?"

Chứa mỉm cười :

- "Chờ ta 1 giây."

TRẺ EM NHẬT VÀ NHỮNG BÀI HỌC ĐẠO ĐỨC THÚ VỊ



“Rất ít người biết rằng trẻ em Nhật được hưởng một nền giáo dục vô cùng đặc biệt, chính điều đó đã khiến các em bé được học bao điều bổ ích, và trở nên vững vàng với những kiến thức và kỹ năng sống được trang bị ngay từ nhỏ.”

Mẫu giáo

Các lớp học về đạo đức tại Nhật chính thức bắt đầu từ tiểu học, thế nhưng ngay từ mẫu giáo, trẻ em đã được học các quy tắc ứng xử căn bản. Người Nhật đặc biệt chú trọng các câu chào hỏi, xin lỗi, và cảm ơn. Mỗi buổi sáng, trẻ xếp hàng trong lớp, trình trọng chào giáo viên trước khi bắt đầu ngày mới. Trong quá trình học và chơi, trẻ được hướng dẫn và nhắc nhở sử dụng các câu cảm ơn và xin lỗi trong các tình huống phù hợp.

Đến giờ ăn, trẻ được phân công phục vụ đồ ăn cho các bạn: giáo



viên sẽ mức thức ăn vào bát, đổ sữa vào ly; và trẻ sẽ bưng đến bàn của các bạn. Trẻ mặc đồng phục như một người chăm nuôi thật sự. Sau đó, những trẻ phục vụ của ngày sẽ tập trung đứng trước lớp và đồng thanh chúc các bạn ăn ngon miệng, và các bạn sẽ đồng thanh cảm ơn. Trước khi ăn, người Nhật nói "Itadakimasu" (Tôi biết ơn vì được nhận đồ ăn), sau khi ăn sẽ nói "Gochisosamadeshita" (Cảm ơn vì bữa ăn), và hai điều này cũng được hướng dẫn ngay từ mẫu giáo.

Trẻ em từ 3 tuổi trở lên được hướng dẫn tự ăn mà không cần người lớn bón, tự đem khay sau khi ăn đến nơi dọn dẹp, tự mặc quần áo, tự trải ga trải giường, tự gấp gối và nệm sau giấc ngủ trưa. Có thể nói, ngay từ cấp mẫu giáo, trẻ đã được học những bài học quan trọng đầu tiên về cách ứng xử lịch thiệp (lời cảm ơn và xin lỗi), tinh thần trách nhiệm với công việc (mặc đồng phục), chia sẻ trách nhiệm trong tập



thể (lần lượt đảm nhiệm việc phục vụ đồ ăn), và sự tự lập (tự phục vụ bản thân).

Tiểu học và Trung học

Ở tiểu học, trẻ em Nhật bản được học về hành vi trong đời sống hàng ngày, sự cảm nhận và phán đoán về đạo đức, phát triển nhân cách và thái độ sáng tạo, sự nhận thức về tầm quan trọng của cách ứng xử văn minh.

Lên cấp hai, các chủ đề được mở rộng cho phù hợp với sự phát triển tâm lý của học sinh, bao gồm các chủ đề như cách phản ứng đối với lời phê bình, sự hiểu biết và tôn trọng giới tính, thái độ tôn trọng sự thật, v.v.

Đạo đức ở Nhật Bản là một môn học bắt buộc và được chú trọng nhưng lại không có giáo trình thống nhất. Điều này giúp thầy cô linh hoạt thiết kế bài giảng cho phù hợp với học sinh. Nhưng các chủ đề đạo đức trẻ em Nhật Bản được học phải bao gồm: phân biệt đối xử người thiểu số, tình bạn, bắt nạt học đường, vai trò giới tính, v.v.

Hoạt động lớp học bao gồm các bài giảng, thảo luận các câu hỏi như "Liệu việc một người đàn ông khóc có được xem là hành vi được chấp nhận?", "Nếu bạn ngồi một mình trong lớp, em sẽ làm gì?", đến việc giải thích các thành ngữ, thăm quan



bảo tàng, viết những lá thư ẩn danh miêu tả những điểm tốt về các bạn cùng lớp...

Ngoài ra, trẻ em Nhật Bản tùy độ tuổi còn được học cầm nang hành động bao gồm những hành động nào nên làm và không nên làm. Ví dụ: Thấy bất kỳ nơi nào vòi nước chảy không người dùng, đóng vòi ngay; gặp quạt, gặp ánh sáng điện không người dùng, phải tắt điện ngay. Không được làm tổn hại đến những sản phẩm/ vật chất công cộng, vì thế ở Nhật Bản nhiều cây ăn trái chín trĩu quả, nhiều cây hoa cảnh khoe màu sắc hấp dẫn ở công viên, ở hai bên đường đi không hề mất một quả, không bị bẻ một bông đẹp...

Hoạt động ngoại khóa

Quan trọng không kém là việc giáo dục đạo đức thông qua các hoạt động ngoại khóa. Một trong những hoạt động phổ biến tại Nhật là việc tổ chức các Lễ hội thể thao trường mỗi năm, bắt đầu từ tiểu học. Tất cả học sinh được yêu cầu tham gia với tư cách vận động viên hay cổ động viên. Gia đình cũng được khuyến khích tham gia.

Bắt đầu từ trung học, các trường tổ chức nhiều câu lạc bộ thể thao, âm nhạc, và các câu lạc bộ theo sở thích khác. Học sinh Nhật đặc biệt xem trọng các hoạt động ngoài giờ không kém các lớp học chính thức. Chính những hoạt động tập thể này sẽ giúp học sinh hiểu rõ về sự tập trung, nỗ lực vì bản thân, phát triển khả năng hợp tác và làm việc nhóm, cũng như

cách giải quyết các mâu thuẫn tập thể.

Ngoài ra, tất cả các hoạt động hàng ngày đều được các thầy cô lồng ghép môn học đạo đức vào đó để dạy học sinh. Trẻ em Nhật Bản không phân biệt trường công lập hay tư thục, trường nghèo hay trường giàu, thành thị hay thôn quê đều phải tham gia lau dọn trường lớp, lần lượt thay phiên trực nhật, quét dọn lớp học, và các khu vực công cộng như sân bóng rổ, cầu thang, hành lang lớp học... Các hoạt động này sẽ giúp học sinh hiểu về trách nhiệm với bản thân, chăm sóc người thân, và việc chia sẻ trách nhiệm với cộng đồng.

Việc thứ hai trong hoạt động hàng ngày liên quan đến chăm sóc các sinh vật. Học sinh cho vật nuôi ăn hoặc tưới nước cho cây suốt năm học, nhiều khi cả trong kỳ nghỉ. Học sinh được làm quen và phát triển tình cảm đối với môi trường tự nhiên, động thực vật và nhờ vậy học cách trân trọng đời sống []



Victorian Electoral Commission VEC



Ghi danh ngay bây giờ cho cuộc bầu cử Tiểu bang Victoria. Công dân Úc đã được 18 tuổi trong thời gian gần đây, hoặc những người cần cập nhật chi tiết cử tri, sẽ có thời gian cho đến 8g tối thứ Ba, 11 tháng 11 để điền phiếu ghi danh và gửi cho Ủy hội Bầu cử Victoria (VEC).

Ủy viên Bầu cử Victoria, Warwick Gately AM, cho biết: 'Ghi danh và bỏ phiếu là điều bắt buộc đối với mọi công dân hội đủ điều kiện. Điều quan trọng là toàn thể dân chúng Victoria tham gia chế độ nền dân chủ và bỏ phiếu trong cuộc bầu cử Tiểu bang vào thứ Bảy 29 tháng 11.'

Tại bất kỳ bưu điện hoặc văn phòng Centrelink nào cũng có sẵn phiếu ghi danh, hoặc quý vị có thể điền phiếu này trên mạng Internet tại vec.vic.gov.au bằng các ngôn ngữ khác nhau. Phiếu này khi in ra sẽ in bằng tiếng Anh và sau đó quý vị phải ký tên và gửi cho VEC.

Muốn biết thêm thông tin về ghi danh và bỏ phiếu, cử tri có thể vào trang mạng vec.vic.gov.au của VEC hoặc gọi số 131 832. Cử tri cũng có thể gọi cho dịch vụ thông dịch qua số 9209 0111 nếu cần thông dịch viên tiếng Việt giúp.

NGƯỜI NHẬT THẬT SỰ ĐÁNH GIÁ THẾ NÀO VỀ NGƯỜI VIỆT NAM?

Muốn biết người Nhật thật sự đánh giá thế nào về Việt Nam thì phải nghe những câu chuyện của những người lao động trực tiếp mới biết được người Nhật thực bụng nhìn vào Việt Nam thế nào.



Muốn biết người Nhật thật sự đánh giá thế nào về Việt Nam thì phải nghe những câu chuyện của những người lao động trực tiếp. Còn các nhà nghiên cứu, giáo sư, tiến sĩ, chính trị gia, các nhà ngoại giao, doanh nhân Việt Nam thường chỉ nghe được những lời lẽ ngoại giao từ những người đồng nhiệm với họ phía Nhật Bản nên chưa chắc đã biết được người Nhật thực bụng nhìn vào Việt Nam thế nào.

Chẳng hạn như thế này, một công nhân làm cho một công ty Nhật ở Việt Nam kể lại khi một kỹ sư Nhật về nước ông ấy không ngại ngần nói với người công nhân Việt Nam: "Người Việt các anh sẽ muốn đời khổ. Đây là vì các anh chỉ biết nghĩ đến những cái lợi lộc nhỏ của cá nhân mà không biết nghĩ đến cái lợi lớn của chung". Rồi viên kỹ sư minh họa: "Một cái vít chúng tôi phải mang từ Nhật sang giá 40.000đ mà rơi xuống đất thì công nhân Việt Nam các anh thần nhiên dẫm lên hoặc đá lẫn đi mất vì nó không phải của các anh. Nhưng các anh đánh rơi điếu thuốc lá đang hút dở giá 1.000đ thì các anh sẵn sàng nhặt lên và hút tiếp cho dù nó bị bẩn chỉ vì nó là của các anh. Hay như cuộn cáp điện chúng tôi nhập về giá 5tr/m, nhưng các anh cắt trộm bán được

có vài trăm nghìn/m. Tất cả những việc làm đó mang lại chút lợi lộc cho các anh nhưng gây thiệt hại lớn cho doanh nghiệp vì chúng tôi phải nhập bổ sung hoặc nhập thừa so với cần thiết".

Còn lái xe của viên kỹ sư đó thì được nghe ông ấy tặng quà có giá trị và được nghe ông ấy "tâm sự" như sau: "Tôi rất cảm ơn anh lái xe an toàn cho tôi suốt 5 năm qua. Vì anh là người bảo đảm mạng sống của tôi nên anh làm gì tôi cũng chiều nhưng anh đừng tưởng anh làm gì sai mà tôi không biết. Anh đưa đón tôi ra sân bay quãng đường chỉ hơn 30km anh khai là hơn 100km tôi cũng ký, anh khai tăng việc mua xăng, thay dầu tôi cũng ký là vì tôi cần anh vui vẻ lái xe để tôi được an toàn. Nhưng anh và các công nhân Việt Nam đừng tưởng là các anh vất được người Nhật. Các anh nên biết rằng lẽ ra chúng tôi có thể trả lương cao hơn hoặc tăng lương nhiều hơn cho các anh. Nhưng đáng phải tăng lương cho các anh 500.000 thì chúng tôi chỉ tăng 200.000. Còn 300.000 chúng tôi phải giữ lại để chi trả bù đắp cho những trò vụn vặt hay phá hoại của các anh. Cuối cùng là tự các anh hại các anh thôi. Còn chúng tôi cũng chỉ là lấy của người Việt cho người Việt chứ chúng tôi không mất gì cả". []

TÌM BÌNH AN CHO HIỆN TẠI



Dù giàu có và quyền lực bao nhiêu đi nữa, nhưng nếu không sống hôm nay, thì bạn không cảm nhận được giá trị của cuộc đời. Chuyện xưa kể rằng, có một vị vua ngày đêm lo lắng về sự an nguy cho vương quốc của mình, về kho báu và đặc biệt về ngai vàng của mình. Ông không tìm thấy bình an trong cuộc sống, các vị quan trở thành mối nghi ngờ, và tương lai trở thành nỗi ám ảnh sợ hãi cho ông.

Từ chốn cung điện nhìn xuống đám dân nghèo, ông cảm thấy như thêm muốn được như họ, vì họ thoát lên nỗi đơn sơ, chất phác và không một chút lo lắng cho tương lai. Quá tò mò lối sống của dân nghèo, vị vua quyết định hóa trang thành người dân để tìm hiểu nguyên nhân nào đã làm cho những dân nghèo được bình an như vậy.

Ngày kia, vua giả dạng người ăn mày gõ cửa một người nghèo để xin ăn. Người nghèo mời người ăn mày vào và cùng chia sẻ một ổ bánh mì với thái độ hạnh phúc và yêu đời. Vị vua giả dạng hỏi: "Điều gì đã làm ông hạnh phúc như vậy?". Người nghèo đáp: "Tôi có một ngày rất tốt. Tôi sửa giày và kiếm đủ tiền để mua ổ bánh mì cho buổi tối nay". Vị vua giả dạng hỏi tiếp: "Chuyện gì sẽ xảy ra, nếu ngày mai ông không kiếm đủ tiền mua bánh mì?". "Tôi có niềm tin vào mỗi ngày. Ngày từng ngày, mọi chuyện rồi sẽ tốt đẹp", người thợ đáp.

Sau khi ra về, vị vua muốn thử niềm tin của người thợ giày. Vua ra lệnh cấm những người sửa giày dẹp hành nghề. Khi biết bộ luật mới ban, người thợ giày như thảm: "Ngày từng ngày, mọi chuyện rồi sẽ tốt đẹp". Ngay lập tức ông thấy một vài phụ nữ đang gánh nước ra chợ bán rau, ông xin được gánh nước thuê cho họ. Và hôm đó, ông kiếm đủ tiền để mua bánh mì cho buổi tối.

Trời tối, vị vua dưới dạng người ăn mày lại tới thăm người nghèo. Người thợ sửa giày vẫn giữ thái độ ung dung, hạnh phúc với ổ bánh mì của mình. Hôm sau, vua cho ra lệnh cấm không cho phép hành nghề gánh nước thuê. Và cứ như thế, người nghèo đã thay đổi nhiều nghề khác nhau, nhưng nơi ông vẫn luôn có sự bình an và tin tưởng vào triết lý sống từng ngày của mình. Còn vị vua vẫn không thể nào hiểu nổi sự bình an và niềm tin của người nghèo kia. Mỗi lần bị cấm hành nghề, người nghèo vẫn thần nhiên tin rằng, "Ngày từng ngày, mọi chuyện rồi sẽ tốt đẹp".

Vì quá tò mò trước triết lý sống của người nghèo này, đức vua ra lệnh và đàn xếp để người nghèo làm lính cho cung điện. Thật đáng thương, người nghèo không được phát lương hằng ngày, mà phải hết tháng ông mới nhận được thù lao. Mặc dù vậy, ông đã bán lưỡi gươm và có đủ tiền để mua bánh mì cho một tháng. Tối đến, ông vẫn có bánh mì và vẫn hạnh phúc.

Vị vua giả dạng tới thăm ông và hỏi, "Hôm nay ông làm nghề gì mà kiếm tiền mua bánh mì?". "Tôi được làm lính cho vua", người nghèo đáp. Ông cũng đơn sơ kể rằng: "Làm lính nhưng nhận lương vào cuối tháng, nên tôi đã bán lưỡi gươm thật và đủ tiền để mua bánh mì cho một tháng. Sau khi có lương, tôi sẽ chuộc lại lưỡi gươm thật và như thế tôi sẽ có cuộc sống tốt hơn. Hiện nay tôi đang dùng lưỡi gươm bằng gỗ." Nhà vua giả dạng hỏi tiếp, "Nhưng nếu ông phải sử dụng tới gươm vào ngày mai thì sao?". Người thợ sửa giày đột nhiên thần nhiên: "Ngày từng

ngày, mọi chuyện rồi sẽ tốt đẹp". Quả thật, hôm sau người ta bắt được một tên trộm và bị kết án xử chém. Vua yêu cầu người nghèo trong trang phục lính thực hiện việc này. Vì nhà vua biết rằng, với lưỡi kiếm gỗ, người đàn ông này sẽ không thể thực hiện được nhiệm vụ. Và như vậy để xem niềm tin vào triết lý sống từng ngày của ông có thể giúp được hay không?

Tên tử tội quỳ xuống chân anh lính và van xin được tha mạng vì còn vợ và con nhỏ. Người đàn ông nhà nghèo trong trang phục lính nhìn đám đông xung quanh và hô lớn: "Lạy Đấng tối cao, nếu người sắp bị hành quyết này là người có tội, thì xin cho con được phép thi hành lệnh của vua. Còn nếu anh ta vô tội, xin hãy biến lưỡi gươm này thành gươm gỗ". Ngay tức khắc, ông rút lưỡi gươm ra và quả thực thanh gươm bằng sắt đã biến thành gươm gỗ. Đám đông đồng thanh la lên: "Đây là phép lạ". Vị vua truyền lệnh tha tên án trộm đồng thời tiến đến người lính nghèo thứ nhận rằng: "Trẫm chính là người ăn mày mỗi tối tại nhà người. Từ nay trở đi, trẫm muốn người là bạn và là quân sư cho trẫm. Người hãy dạy cho ta cách sống lạc quan và bình an".

Bạn thân mến, "Ngày từng ngày, mọi chuyện rồi sẽ tốt đẹp". Thế đó, cuộc sống chỉ thực sự tồn tại trong hiện tại, chứ không ở trong quá khứ hay trong tương lai. Cái triết lý của người đàn ông nghèo thực sự có giá hơn cả vàng bạc, địa vị, nhan sắc hay quyền lực.

Dù giàu có và quyền lực bao nhiêu đi nữa, nhưng nếu bạn không sống hôm nay, thì bạn không cảm nhận được giá trị của cuộc đời. Nếu bạn không sống cho giây phút hiện tại, thì cuộc đời của bạn vẫn như là những chuỗi ngày kiếm tìm, rượt bắt cái bóng "an toàn, hạnh phúc" một cách vô vọng. Thật hữu ý và hợp tình khi danh từ tiếng Anh "present" mang nghĩa "quà tặng" và cũng có nghĩa "hiện tại." Như vậy, hiện tại là quà tặng. Ai không khước từ quà tặng của cuộc sống. Đó chính là niềm vui, hạnh phúc sự bình an và tự chủ trong mọi giây phút của cuộc đời mỗi người. /..... "DSDN sưu tầm"

HƯỚNG DẪN TỰ MÌNH THIẾT KẾ WEBSITE

Chúng tôi đến tận nơi để hướng dẫn quý vị tự mình thiết kế một website và luôn điều hành ngay trên máy của chính mình. Sử dụng cho tất cả các mục đích và yêu cầu như Quảng cáo kinh doanh - Thông tin đoàn thể hội đoàn - Thương mại điện tử - Lưu trữ tư liệu hình ảnh gia đình v.v...

**ĐIỀU THÍCH THÚ NHẤT LÀ AI CŨNG LÀM ĐƯỢC
KHÔNG CẦN PHẢI CÓ TRÌNH ĐỘ KỸ THUẬT**

**có hàng
trăm mẫu
có sẵn để
chọn lựa**



**Chỉ cần một buổi học từ
nửa giờ đến tối đa là 2
tiếng, quý vị sẽ tự mình
làm được hàng loạt
Website, muốn bao nhiêu
là tùy thích**



Thời gian học do quý vị chọn lựa, và nơi học là ngay tại nhà hay office của quý vị, chúng tôi dùng online network để liên kết cùng ngồi và thực tập ngay trên máy của quý vị

Có thể mời thêm người nhà, bạn bè, nhiều người cùng học, không giới hạn và chỉ trả có MỘT HỌC PHÍ mà thôi



**Học phí
bao nhiêu?
Xin gọi để
được biết
thật bất
ngờ...**

**Lớp hướng dẫn này do tòa soạn báo
Kinh Doanh Phong Cách Việt
thực hiện, xin liên lạc:
(02) 9788 7364 - Mob / tin nhắn: 04 3000 6965
eMail: DoanhNghiep@Optusnet.com.au**





PLANET IMMIGRATION & EDUCATION CONSULTANCY

CÔNG TY TƯ VẤN DI TRÚ & DU HỌC PLANET

www.piec.com.au info@piec.com.au

Đăng ký di trú MARN 0746974 Thành viên hiệp hội di trú MIA 3308

Chúng tôi chuyên nghiệp và uy tín trong các lĩnh vực:

Du học - Thăm thân nhân, du lịch - Qua chữa bệnh ở Úc - Hộ Chiếu, Quốc tịch theo huyết thống

- *Đi Lao Động - Di dân tay nghề - Kinh Doanh Đầu Tư
- *Đính hôn, Vợ chồng, Đồng giới - Bảo lãnh cha mẹ, con - Chăm sóc người già, bệnh
- *Xin thường trú và tạm trú Úc cho Sinh viên có bằng Nghề hoặc tốt nghiệp ĐH
- *Thăm định tay nghề và bằng cấp để đi dân
- *Hợp thức hóa người sống bất hợp pháp

Đặc biệt:

- *Du học 4 năm không cần Tiếng Anh, không cần chứng minh tài chính
- *Học phí chỉ từ \$7,000 1 năm cho các khóa tiếng Anh và Cao đẳng
- *Học ngành Nha 2 năm có quyền xin Visa thường trú
- *Học bổng dễ dàng đến 50% học phí
- *Hỗ trợ chứng minh tài chính du học, bảo hộ và homestay

Văn phòng Sydney:

1. anh Quang - 0426 606 242
2. Di trú - 0426 606 246
3. Du học - 0426 606 292 / 0426 606 283
Address: Level 2, Suite 1 304 Chapel Road South
Bankstown NSW 2200

Văn phòng Sài Gòn:

Địa chỉ: Tòa nhà Đông Á Building
Tầng 4 - 239A Hoàng Văn Thụ, phường 8, quận Phú Nhuận
(đối diện siêu thị Big C)
Tel.: 08 3845 5890 - 08 3847 6949 - 08 3847 6947
Hotline: +84 91 943 0979 - eMail: vn@piec.com.vn

GCA Group Colleges Australia



Hair & Beauty Salon



Vị trí tốt trên đường cái
Bridge Rd Richmond Vic., Đã
làm lâu năm và tốt đẹp trong
nhiều năm qua. Hiện có 5 bàn
tóc, hai bồn gội đầu, một quầy
receptionist. Có khách hàng
quen đồng, và khách vắng lại
mới mỗi ngày. Cần sang nhanh
để dành thương lượng cho người thật sự muốn mua.
Xin vui lòng gọi - 0434 209 888 hoặc
eMail: KasieTrinh@hotmail.com (tiếng Việt)

Fish + Chip & Takeaway



Hoppers Crossing Vic.
Trong Shopping Centre lớn,
vị trí tốt đông khách và thu
nhập cao. Đã làm tốt đẹp
trong 8 năm qua. Hợp đồng
thuê mượn lâu dài đến
Vừa mới tân trang rất tiện nghi. Thích hợp cho
kinh doanh gia đình, vì lý do sức khỏe cần sang
lại giá thương lượng dễ dàng cho người thật sự
muốn mua. Xin gọi hay nhắn tin số - 0468 895
755, tiếng Việt

Small Manufacturing



Rất danh tiếng tại Vùng Car-
rum Downs Vic. (cách Sprinvale
10 phút) Từ 1987 chuyên sản xuất
các loại dây & lưới kẽm dành cho
nhà vườn, các loại bột phân bón
phủ cây, dụng cụ hàn, cho nhà
kính và các lò nhiệt độ. Các loại bình xịt v.v... Kinh
doanh hoạt động rất tốt cho tất cả các mùa có doanh
thu cao ổn định, sẽ hướng dẫn người mới. Chủ đã 70
tuổi muốn về hưu. Xin Liên lạc Nick (03) 977 50
977 - Fax: (03) 977 50 398. Nói tiếng Anh

Butcher Shop Sydney NSW

Tiệm thịt, nằm trong
building shopping centre
lớn Fairfield West cạnh
Coles. Hiện đang thu từ
\$25,000 - \$30,000 một
tuần. Hợp đồng lâu dài
thuê mượn chỗ rất rẻ.
Trang thiết bị đầy đủ. Sang lại giá \$350,000
thương lượng.

Xin gọi hay nhắn tin 0425 316 866. Tiếng Việt



Fully Lic & BYO Restaurant

Nhà hàng Việt Nam
(Thao Thao), vùng
Hampton Park Vic. Hiện
đang kinh doanh tốt,
bán đa số là khách Tây,
số lượng khách ổn định.
Trang thiết bị đầy đủ, có
Fully Lic & BYO. Giá
sang \$300,000 có thể thương lượng. Xin gọi hay
nhắn tin Hải 0403 264 217 sau 11am



Fully Lic. Restaurant



Nhà hàng ở Neutral
Bay NSW. Có giấy
phép bán bia rượu
chứa 50 chỗ. Vừa mới
trang trí, trình bày kiểu
tân kỳ. Hợp đồng thuê
lâu dài, giá thuê rẻ.
Hiện thu 8 đến 9 ngàn / mỗi tuần. Thích hợp vợ
chồng hay đôi cặp cùng làm. Sang \$140,000.
Xin vui lòng gọi hay nhắn tin Gavin 0415 327
067 nói tiếng Anh

Bread Shop & Food bar

Shop bánh mì - Đã làm lâu
năm kinh doanh tốt đẹp, ngay
trung tâm shopping Kogarah
vùng tây nam cận Sydney. Vị
trí tốt gần gaxe lửa, trạm bus,
trường học, bệnh viện. Hiện
thu nhập ổn định trong nhiều năm qua. Thích hợp vợ
chồng cùng làm, thiếu người trông nom cần sang lại
giá \$58,000 - Đồng thời cần một nữ phụ bán hàng
phải biết tiếng Việt Anh Hoa. Xin phone hay nhắn
tin 0470 223 919 (tiếng Việt)



Hãng May Thời Trang Nữ

Tọa lạc trong một Business
Park vùng Guidford, ven rìa
Cabramatta, tây nam cách Sydney
30 km. Chuyên sản xuất cung cấp
sỉ tại Úc và New Zealand qua
các đại lý toàn khắp các tiểu
bang. Nhãn hiệu đã thành lập từ
1969. Nghỉ hưu cần sang lại giá
\$150,000 bao gồm luôn good will, hàng tồn, và
trang thiết bị. Xin phone hay nhắn tin anh Lạc
0424 140 869 (tiếng Việt)



Takeaway Bankstown

Takeaway Fashfood, sang trị giá thành lập thời (walk in walk out) giá \$75,000.00 +
GST. Tất cả các thiết bị mới. Tuyệt vời kinh doanh, tiền thuê mặt bằng rẻ, Bếp rộng &
tiện nghi cho tất cả các loại thực đơn takeaway. Thích hợp vợ chồng cùng làm, muốn làm
chủ chính mình.

Gọi & nhắn tin Henry 0409 341 188 (tiếng Anh)

Vietnamese Restaurant

Thành lập lâu năm, vị trí tốt trên đường phố chính, sang kiểu walk in walk out
\$180,000.00 + GST. Hiện doanh thu tiền mặt rất tốt, nếu có yêu cầu nhân viên sẽ ở lại
để giúp. Có thể điều hành theo cách quản lý. Hiện đang điều hành là nhà hàng bán thức
ăn Việt, nhưng có thể chuyển thành nhiều loại thực đơn khác.

Gọi & nhắn tin Henry 0409 341 188 (tiếng Anh)



Fully Lic Rest & Takeaway

Strathfield NSW. Nhà
hàng & Takeaway. Vị trí
tốt ngay góc đường tấp
nập. Đã làm nhiều năm
Có giấy phép bán rượu bia,
nhà bếp lớn phù hợp với
nhiều loại thực đơn Âu Á.
Có luôn 2 phòng ngủ trên lầu, có thể cư trú hay cho
thuê lại riêng rẽ. Cần sang bán lại nhanh chóng,
\$15,000 Xin vui lòng gọi / nhắn tin Candy 0451
779 688 nói tiếng Anh



Chicken Pizza Takeaway

Campbelltown NSW 2
shops, đã lâu năm rất quen
thuộc với cư dân trong vùng,
vị trí tốt tại một c/m shopping
Village rất tấp nập. Hiện thu
\$27,000/pw. Lãi ròng \$9000/
tuần. Rất tiềm năng với khu
xây cất mới sắp khai trương. Hợp đồng lâu dài 5
năm tái ký, thuê rẻ \$1560/pw.

Xin gọi hay nhắn tin cho AMAD 0434 858 915



Fully Lic Restaurant Revesby NSW area



Đã làm lâu năm đang kinh doanh ổn định đông khách, nhà hàng trên 100 chỗ ngồi, giấy phép bán bia rượu, đang kinh doanh thực đơn Á châu, Vị trí tốt ngay trung tâm Revesby trên đường cái, có carpark riêng. Toàn bộ trang thiết bị và nội thất đầy đủ, hợp đồng lâu dài thuê mượn rẻ. Xin gọi nếu thật sự muốn sang. Phone/tin nhắn 0406 408 253

Asian Restaurant Newtown Sydney NSW

Đã làm lâu năm đang đông khách, Vị trí tốt gần ga xe lửa Newtown. Rộng 70 chỗ. Trang thiết bị dụng cụ đầy đủ và còn mới không cần tu bổ. Hợp đồng lâu dài giá thuê rẻ chỉ \$9013 pm + rác và nước theo sử dụng. Lease còn 1 x 4 x 4 + tái ký. Staff có thể ở lại nếu muốn. Giá \$195,000 thương lượng. **Thật sự muốn sang xin hãy liên lạc hay nhắn tin số 0404 660 051**



Eat in & Takeaway Warwick Farm Sydney NSW



Có luôn tạp hóa, vị trí tuyệt vời trên đường cái. Gần trường học, trạm xe lửa, và bệnh viện. Rất dễ điều hành, lợi nhuận cao, Shop có thêm căn unit trên lầu với 3 phòng ngủ đầy đủ tiện nghi cư sống. Sang giá \$180,000 thương lượng. **Xin gọi / nhắn tin cho Rebecca 0421 44 00 48 để thêm chi tiết.**

Bakery & Hot Bread Lalor Melbourne Vic

Cần sang lò bánh mì khu shopping vùng Lalor Melbourne Vic. Vị trí thật tốt, shop rộng, hợp đồng dài hạn, tiền thuê rẻ, lợi tức thu nhập \$10,000 / tuần. Giá thỏa thuận.



Xin gọi 9465 7489 hoặc mob / tin nhắn 0416 220 238 hay đến số 3 May Rd Lalor Vic 3075

Bakery & Hot Bread Blues Mt Sydney NSW



Đã làm lâu năm kinh doanh tốt đẹp, nằm ngay vị trí tốt, mở cửa 6 ngày tuần, từ Thứ Hai đến Thứ Bảy. Thu nhập ổn định 12,000/tuần, sẽ tăng 14,000/tuần nếu làm thêm Chủ Nhật. Hợp đồng lâu dài thuê mượn \$3778.98/tháng. Sang lại \$295,000 thương lượng. **Xin gọi hay nhắn tin 0433 878 818**

Butcher Shop Fairfield West Sydney NSW



Tiệm thịt, nằm trong building shopping centre lớn đang xây sắp hoàn tất. Vị trí tốt cạnh siêu thị Coles. Hiện đang đông khách thu nhập mỹ mãn 25,000 - 30,000 / tuần. Hợp đồng lâu dài thuê mượn chỗ rất rẻ dưới \$2000/tuần. Trng thiết bị đầy đủ. Vì bận việc gia đình cần sang lại giá \$350,000 thương lượng. **Xin gọi hay nhắn tin 0425 316 866**

Fashions & Shoes Shop Moonee Ponds Melbourne Vic.



Đã kinh doanh tốt đẹp trong 10 năm qua. Chuyên bán thời trang giày dép nữ, và các loại quần áo trẻ em. Có luôn sửa chữa quần áo. Vị trí tốt nằm trên đường chính khu thị tứ vùng Moonee Ponds Vic. Shop rộng rãi trang trí đẹp. Trang thiết bị đầy đủ, hợp đồng thuê lâu dài, giá thuê phải chăng. Hiện đang là một cửa hàng bán lẻ rất bận rộn với khách mới hàng ngày và khách quen cũ thường xuyên trở lại. Là một doanh nghiệp nhỏ kinh doanh với nền tảng khách hàng vững chắc. **Xin vui lòng gọi 0413 665 593 (tiếng Anh & Việt) để đàm phán giá mua.**

CHEFS' WAREHOUSE

Surry Hills



111-115 Albion Street (near Riley Street) Surry Hills Sydney 2010
Phone (02) 9211 4555 mail@chefswarehouse.com.au

Cung ứng các loại thiết bị chuyên dùng cho Nhà Hàng, Quầy Bar, Khách Sạn, các Tiệm Bánh và Trường Kỹ Thuật dạy làm bánh

FULLY LIC. ASIAN RESTAURANT

Nằm trên trục lộ A 39 Highway, ở thị trấn Mooropna 3629 Victoria - near Shepparton thành phố du lịch thăm viếng farm cây trái và cầu cá, được ghi nhận là một điểm có thời tiết đẹp quanh năm nổi danh với nhiều nhà hàng có thức ăn & rượu ngon, bốn mùa đều có đông du khách.

Nhà hàng fully licensed chứa 120 chỗ ngồi, trên lầu có function room riêng, phía sau là một flat 2 phòng ngủ riêng biệt với tiện nghi gia đình cư trú lại hay cho thuê riêng. Hợp đồng thuê mượn toàn nhà hàng lâu dài hạn, và tái ký nhiều năm, giá thuê rất rẻ hiện chỉ \$450/tuần bao gồm luôn flat 2 phòng phía sau (đang cho thuê lại \$200/tuần).

Là một điểm đến quen thuộc cho khách du lịch và cư dân địa phương muốn tìm thức ăn Á châu. Đã thành lập lâu ngày, không có cạnh tranh trong khu vực hiện đang kinh doanh tốt đẹp, Cơ sở kinh doanh nhà

hàng với đầy đủ trang thiết bị tiện nghi. Bếp rộng rãi, nấu được nhiều loại thực đơn, Chinese, Vietnamese, Korean, Thai, Malaysian, Japanese và luôn Western foods.

Mooropna (Shepparton Vic) là một thị trấn yên tĩnh, rất thích hợp cho gia đình muốn tìm nơi yên lành cho con cái học hành tốt đẹp không bị ảnh hưởng các hỗn tạp của đô thị, đồng thời có luôn business gia đình cùng enjoy lifestyle phong cách sống.

Hiện thu nhập của nhà hàng trên dưới \$7000/tuần, chi phí thấp, lãi ròng cao. Chúng tôi sang lại giá thương lượng. Xin gọi hay nhắn tin cho Evelyn 0411 449 015 (Chinese or English)



CAFE & TAKEAWAY



Trong Bulleen Plaza Shopping Centre tại Melbourne. Vị trí cực đẹp, nằm ngay lối ra vào shopping, gần Post Office, CBA, NAB, Westpac, ANZ, Coles, Hungry Jack... giá thuê mượn

cực rẻ chỉ 28,000/ năm + GST. Cần sang gấp giá thương lượng dễ dàng.

Xin gọi hay nhắn tin: 0468 567 870

RISIDENTIAL LAND



2 lô đất khu Harvest Home Road Wollert (Melbourne). Đây là một khu phát triển tại Fish Market và Veges Market. Chắc chắn tương lai giá nhà sẽ tăng cao. Lô 1 trị giá \$210,000, đã đặt cọc \$21,000 sang lại

\$16,000, chịu lỗ 5 ngàn. Lô 2 trị giá 205,000, đã đặt cọc 20,500, sang lại \$15,500 chịu lỗ 5 ngàn.

Xin gọi cho anh Hữu (Hugh Lee) 0411 365 616

SHOP FOR LEASE

Shop tại 311 Victoria Street Abbotsford Richmond Vic. Nằm ngay khu thương



mại, vị trí tốt sát vách ALDI & WOOLWORTH. Trước là nhà hàng Kim Long, hiện tại là \$2 dollars shop, sẽ hết hợp đồng vào cuối tháng 9/2014. Cần sang lại shop trống với hợp đồng dài hạn.

Xin gọi hay nhắn tin anh Hữu, 0411 365 616

CARPET CLEANING SERVICE



Dịch vụ làm sạch thảm - Đã thành lập và hoạt động lâu ngày, Chuyên trị các loại thảm lót sàn nhà. Phục vụ cho tư gia, văn phòng shop, hãng xưởng. Hiện

đang hoạt động tại Melbourne và các vùng phụ cận. Vì nghỉ hưu cần sang lại giá thương lượng dễ dàng. Có bán một tàu cầu cá, còn mới, máy tốt... Xin gọi Hải 0412 287 844.

DRY CLEAN & CLOTHING REPAIR

Đã làm lâu năm kinh doanh tốt đẹp, hiện hoạt động đông khách tại Cabramatta NSW, có income tax return, sổ sách rõ ràng, chủ có 2 shops nên muốn bán lại 1 shop. Sang giá \$120,000. Xin liên lạc từ Thứ Hai đến Thứ Tư, đừng gọi các ngày khác không nói chuyện được. Xin phone hay nhắn tin Lanna số 0416 272 828



TAKEAWAY & EAT IN

Đã làm lâu năm kinh doanh rất ổn định phát đạt tốt. Vị trí tốt trên đường lớn, gần trung tâm mua sắm của trung tâm Marrickville NSW. Đang bán gà rán, bánh mì sandwiches kẹp & Salad các loại nước uống.



Hiện đang thu 7,500-8,000 mỗi tuần. Cần sang nhanh giá \$169,000 thương lượng.

Xin vui lòng gọi hoặc tin nhắn - 0470 183 318

CAFE & TAKEAWAY



Tại Marrickville. Hiện đang hoạt động tốt là quán cafe. Vì gia đình có con nhỏ, sang tay lại hợp đồng thuê mượn không good will, như thuê shop trống. Shop thích hợp làm đủ mọi chuyện cho mọi ngành. Nếu muốn làm tiếp

cafe / take away có thể thương lượng lấy lại trang thiết bị với giá rẻ.

Xin gọi hay nhắn tin số: - 0416 084 573.

BEAUTY SALON BÁN

Đã làm tốt đẹp trong 10 năm qua. Vị trí tốt ngay lối vào của Neeta shopping centre lớn vùng Fairfield (NSW). Hiện đang có đông khách quen và khách vắng lại. Còn nhiều tiềm năng phát triển. Sang giá thương lượng.



Xin vui lòng gọi hoặc tin nhắn 0452 468 838 -

Coffee Shop

King Street Newtown Sydney



Ngay khu nhà hàng ăn uống trên King Street. Vị trí tốt, đông người qua lại, gần ký túc xá Syd Uni, bệnh viện lớn. Shop mới đẹp, Bếp rộng thích hợp cho nhiều loại thực đơn Âu & Á. Hiện đang bán các loại cafe, bánh ngọt, sandwiches v.v... Takeaway hay ngồi tại chỗ với 40 chỗ. Vì lý do gia đình cần sang nhanh với giá thương lượng \$89,000. Xin gọi hay nhắn tin Angie 0421 137 883 hoặc David 0422 321 880 (English / Vietnamese)

Furniture Retail Auburn Sydney

Shop rộng 850 mét vuông, vị trí tốt trong shopping mall. Đã làm 10 năm trong ngành nội thất, kinh doanh ổn định, mỗi năm thu nhập đạt 1.6 triệu dollars, lãi ròng hàng tuần \$2500/pw. Hợp đồng dài hạn 3 x 3 giá thuê mượn phải chăng.



Xin gọi hay nhắn tin cho David 0422 321 880 or Angie 0421 137 883 (Việt / English)

DRY CLEAN

Vị trí tốt tại khu vực sầm uất Belmore (Sydney NSW) Đã được thành lập trong nhiều năm, shop rộng với cơ sở khách hàng thân quen và khách vắng lại. Hiện có thu nhập cao, Trang thiết bị dụng cụ đầy đủ. Sang giá \$450,000 thương lượng.



Xin gọi hay nhắn tin 9740 5415

BEAUTY NAIL & MASSAGE

Không có cạnh tranh vị trí tốt nằm trong trung tâm mua sắm lớn và bận rộn trong Townville một thành phố du lịch tuyệt vời của Queensland. Shop bao gồm 4 phòng beauty, hai spas + một mail. Thích hợp cho làm body waxing vì có với sen tắm tiện nghi & sạch sẽ & và thoải mái. Vì lý do sức khỏe, cần sang nhanh chóng để dễ dàng đàm phán.



Xin vui lòng gọi 0425 429 666

MS7

DRY CLEAN & CLOTHING REPAIR

Đã làm lâu năm kinh doanh tốt đẹp, hiện hoạt động đông khách tại Cabramatta NSW, có income tax return, sổ sách rõ ràng, chủ có 2 shops nên muốn bán lại 1 shop. Sang giá \$120,000. Xin liên lạc từ Thứ Hai đến Thứ Tư, đừng gọi các ngày khác không nói chuyện được. **Xin phone hay nhắn tin Lanna số 0416 272 828**



TAKEAWAY & EAT IN

MS7

Đã làm lâu năm kinh doanh rất ổn định phát đạt tốt. Vị trí tốt trên đường lớn, đối trung tâm mua sắm của trung tâm Marrickville NSW. Đang bán gà rán, bánh mì sandwiches kẹp & Salad các loại nước uống.



Hiện đang thu 7,500-8,000 mỗi tuần. Cần sang nhanh giá \$169,000 thương lượng.

Xin vui lòng gọi hoặc tin nhắn - 0470 183 318

Restaurant & Takeaway

MS7

Nhà hàng và luôn cả Cafe và giải khát Lucky Buble Cup nằm ở vùng Cairlea Victoria. Đã thành lập lâu năm, trang thiết bị đầy đủ, hiện đang kinh doanh tốt. Vì hoàn cảnh gia đình cần sang lại giá thương lượng dễ dàng. Mọi chi tiết xin liên lạc.



Xin gọi hay nhắn tin - Sally 0401 167 165

Tạp hóa, Cafe và Thuốc lá..

MS7



Đã thành lập lâu năm đang kinh doanh phát đạt tại Punchbowl. Vị trí tốt đẹp, gần trường học và bus stop, cạnh bên Pizza, và shopping strip. Trang thiết bị đầy đủ, có cool rooms và tủ lạnh, máy làm đá, chuyển đổi bình gas swap & go, luôn cả ATM, và hệ thống camera quan sát từ xa CCTV. Nghỉ hưu cần sang lại giá thương lượng dễ dàng. **Xin gọi hay nhắn tin 0915 908 084**

Bakery Hot Bread

MS7

Drummoyne (Sydney NSW), đã thành lập lâu năm, vị trí tốt trên đường chính, hiện hoạt động tốt, trang thiết bị dụng cụ máy móc đầy đủ cho các loại làm bánh mì, meat pies, salad bar v.v... Shop khang trang, tiền thuê rẻ, thu nhập cao & ổn định. Sang giá \$185,000. Nếu thật sự muốn



Xin gọi hay nhắn tin : (02) 9719 2878 or 0402 344 948 or 0413 025 575 (trước 5pm)

Sang Shop Trống

MS7

Shop vị trí thuận lợi - có cơ hội cao vùng Inawala Marrickville Sydney - Lý do gia đình con nhỏ không làm nữa muốn sang gấp. Trước là cafe & take away hiện còn đang hoạt động, có thể thương lượng lấy shop trống hoặc mua lại các thiết bị giá rẻ nếu như muốn Tiếp tục làm cafe.

SHOP FOR LEASE

Xin gọi hay nhắn tin 0416 084 573 - Tuyen -

Cafe Bakery - Sydney

MS6



Vị trí tuyệt vời trên đường Brown Street, trước ga Ashfield với rất nhiều tiềm năng. Hợp đồng dài hạn & thuê rẻ, tất cả các thiết bị đều mới. Tủ đông loại năm hiệu Gellato của Italy, máy pha cà phê, lò nướng bánh pizza, bánh mì. Quầy takeaway bánh mì nóng & sandwich với 10 chỗ ngồi ăn tại tiệm. Chi phí trên \$100,000, sang nhanh giá đã giảm còn \$45,000 **Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS: 0416 126 499**

Deli & Continental Grocery Sydney

MS6



Đã làm 12 năm tại Mt Pritchard NSW. Vị trí tốt trên đường chính. Trang bị đầy đủ và phù hợp, đang bán tạp hóa, deli & trái cây rau quả. Thích hợp cho các doanh nghiệp gia đình. Chủ sở hữu muốn được nghỉ hưu sau 365 ngày x 12 năm trong kinh doanh. Bán nhanh chóng bằng cách đàm phán tại +95,000 + hàng tồn. **Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS 0434 20 71 71**

Bargain Shop Sydney

MS6



Thành lập & kinh doanh thuận lợi trong nhiều năm qua tại Cabramatta West NSW - Vị trí tốt và nằm trong dải mua sắm sầm uất của khu kinh doanh trung tâm, được trang bị đầy đủ. Hiện nay cửa hàng này là một doanh nghiệp rất bận rộn, phù hợp cho gia đình hoặc cặp vợ chồng.

Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS Tina 0431 561 278.

Kitchen & Bathroom Sydney

MS6



Sang bán hãng mộc đang làm tủ bếp và phòng tắm. Nằm trong khu kỹ nghệ trên đường cái khu Chipping Norton NSW. Đầy đủ trang thiết bị máy móc, luôn xe van + xe truck và hàng tồn. Sang kiểu Walk In Walk Out (chỉ tính thiết bị không good will) \$52,000 thương lượng.

Xin gọi hay nhắn tin tới Bobby 0412 632 634

Chinese Restaurant Canberra ACT



Vị trí tốt tại Queanbeyan ACT/NSW, cách trung tâm Canberra 15 phút. Thương lượng từ \$180K-\$230K cộng hàng tồn. Đã được thành lập hơn 35 năm và đã xây dựng một danh tiếng tuyệt vời cho một hương vị của châu Á qua các menu của Trung Hoa, Singapore và Malaysia. Đang có nhiều khách quen & khách vắng lại. Nhà hàng có 40 chỗ ngồi và takeaway giao hàng tận nhà. Vị trí chỉ là 15 phút từ Canberra.

Xin gọi (02) 6297 5246, 0409 910 501

MS6

Thẩm mỹ viện & Mỹ phẩm Sydney

MS6



Đã kinh doanh lâu năm tốt đẹp tại vùng Concord, Sydney NSW. Vị trí tốt với dải mua sắm và nằm trong khu kinh doanh trung tâm. Hợp đồng lâu dài thuê rẻ. Trang thiết bị đầy đủ, cửa hàng lớn rộng chỗ có thể chia chỗ cho ngành tóc hay nails. Bạn gia đình sang thương lượng dễ dàng. **Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS - Eva 0421 594 604**

QUÝ KHÁCH QUẢNG CÁO SANG TIỆM BÁN SHOP VÀO CÁC TRANG NÀY

Xin gọi (02) 9788 7364 hoặc nhắn tin 0430 00 6965

Chỉ cần phone / hay nhắn tin, chúng tôi sẽ gọi lại để giúp quý vị thực hiện nội dung lời đăng, chỉ trả lệ phí bằng Visa/MasterCard hay chuyển khoản qua ngân hàng, nhanh chóng lệ làng chỉ trong vòng 2 phút.

Bridal & Evening Formal Wear - Sydney

MS6



Được thành lập trong nhiều năm, vị trí xuất sắc nằm trong một chỗ rất bận rộn của dải mua sắm ở trung tâm khu kinh doanh của khu vực ngoại ô Tây Sydney. Shop & showroom rộng lớn. Hàng tồn đang có nhiều hàng mục đa dạng cho áo cưới cô dâu và trang phục dạ hội có giá trị \$250,000 có sẵn tại tiệm. Tất cả nhãn hiệu đều có uy tín lớn và thị trường. Hiện có khách hàng quen với số giao dịch là \$350,000 - \$400,000 mỗi năm. Do kinh doanh thiết kế khác, chủ sở hữu sẽ vui vẻ đàm phán để bán nhanh chóng.

Xin vui lòng gọi 0433 407 133 để biết thêm chi tiết.

Nail Shop Sydney



Cách Sydney 5 tiếng xe, shop có 5 bàn nails, 5 ghế spa, 2 phòng waxing, 1 phòng spray tan, có làm piercing. Đồng khách quen, shop duy nhất trong vùng không cạnh tranh,

Đã kinh doanh lâu năm, ổn định, thu nhập cao. Sang gấp vì không người trông nom, giá rẻ thương lượng. **Gọi 0456 183 878**

Hair Salon Sydney

Đã làm lâu năm hiện kinh doanh tốt, nằm trong trung tâm thương mại sầm uất của vùng Epping NSW. Đầy đủ tiện nghi trang thiết bị, chủ nghỉ hưu muốn sang lại thương lượng.



Xin gọi hay nhắn tin 0479 107 358 (tiếng Việt)

Bakery Sydney



Trung tâm Marrickville đã làm 18 năm kinh doanh tốt, hiện đang bán các loại bánh bao và bánh tây Hongkong. Trang thiết bị đầy đủ, vào là làm ngay không cần set up, shop rộng có thể làm thêm coffee shop / nhà hàng.

Sang thương lượng. Xin gọi 9550 9599 hoặc SMS 0412 889 694

Bakery Sydney



Cần sang lò bánh mì Gấp
Xin Liên lạc 0433 309 179

Fresh Seafood Frankston Vic Melbourne

Đã kinh doanh lâu năm hiện thu nhập rất tốt. Vị trí tốt trong thành phố quanh năm có nhiều du khách. Hợp đồng dài hạn, thuê rẻ, trang thiết bị dụng cụ đầy đủ. Vì bạn chuyên gia đình sang lại giá rất rẻ chỉ \$45,000.

Xin gọi hay nhắn tin Dzũng 0435 800 944 hoặc (03) 9770 9966.



Restaurant Melbourne CBD

Chủ sẽ ở lại để giúp người mua lúc đầu. Giá cả thương lượng dễ dàng. xin gọi để biết thêm chi tiết - Liên lạc: 0434 199 236 (English & Viet).



Resaurant Melbourne

Ngay trung tâm city Melbourne. Fully licenced, đã làm lâu năm 125 chỗ ngồi. Hiện thu nhập cao. Hợp đồng thuê 5 năm.



Mọi chi tiết xin gọi số 0404 882 605

Resaurant Melbourne

Nhà hàng vùng Belgrave, khu du lịch Puffing Billy, nhà hàng chứa 60 chỗ, lượng khách đông, thu nhập cao không cạnh tranh, giá sang \$2500,000.



Xin gọi 0430 248 086 hoặc 0430 739 398

RỜ MỘT TRAILER

Bán và nhận làm các loại rờ một trailer, xe kéo, thùng dùng đựng đồ nghề lắp trên xe hơi, xe van, xe máy vận chuyển nhẹ (pizza cơm hộp), xe chở hành lý cho du khách v.v...



**Xin đến: Holiday Trailers
38 Larra Street Yennora 2161
(02) 9632 0411**

OZ TOP BUILT IN WARDROBES



**GIẢM
10%**
trên giá của
nơi nào
rẻ hơn



**MIỄN PHÍ ĐẾN ĐO VÀ BÁO GIÁ
Có giá đặc biệt cho các bạn sub-contrator**

**Gọi Steve: 0405 106 181
(02) 9755 1260**

11/23 Child Rd Chipping Norton (Mở cửa 7 ngày)

Tango Negro

THAO THỨC BỒI HỒI ĐÌNH MỆNH ĐEN TỐI

Dòng nhạc tango từ Achantina du nhập vào Méhico cuối những năm 1920, đầu thập niên 1930. Cả một thế hệ tác giả Méhico, mà sở trường sáng tác vẫn là bolero, tìm thấy nơi dòng nhạc tango một thế giới hoàn toàn mới lạ, một chân trời gọi mời sự khám phá. Một trong những bài hát tiêu biểu nhất của giai đoạn này là nhạc phẩm Tango Negro.

Bài Tango Negro, hiểu theo nghĩa đầu tiên là màu sắc đen tối, hiểu theo ngữ cảnh là số phận không may tình duyên đen đủi. Bài do tác giả Belisario de Jesús García (sinh năm 1894 - mất năm 1952) sáng tác vào năm 1927, với tham vọng ban đầu là nâng tầm cỡ của tango Méhico lên ngang hàng với hai quốc gia Achantina và Uruguay, tiêu biểu qua hai bản tango La Cumparsita (Vũ nữ thần gậy) và El Choclo (Mùi tên tình yêu).

Belisario de Jesús García (de la Garza) tự định nghĩa mình như là một người lính biết làm thơ. Ông sinh trưởng ở thị trấn Montemorelos, bang Nuevo León, miền đông bắc Méhico. Xuất thân từ một gia đình nhà binh, cả cuộc đời của ông gắn liền với binh đoàn, quân đội. Từ nhỏ ông đã có nhiều năng khiếu, nên bố mẹ cho ông học đàn dương cầm và vĩ cầm. Đến khi lớn tuổi trưởng thành, ông tự học thêm đàn ghi ta và mandolin.

Bài hát đầu tay do ông viết vào năm 14 tuổi là một bản nhạc valse mang tựa đề Amandina, được xem như là bản phác họa cho bài hát nổi tiếng nhất của ông sau này là bài Morir Por Tu Amor (tạm dịch là Chết vì yêu em). Nhờ vào tài nghệ chơi đàn và sáng tác, cho nên từ những năm tháng đầu tiên nhập ngũ đi lính, ông đã tham gia vào ban văn hóa nghệ thuật của quân đội. Đến khi giải ngũ, ông thăng lên quân hàm đại tá và điều khiển toàn bộ các ban nhạc của tất cả các binh chủng.

Dòng nhạc của Belisario de Jesús García bao gồm



cả nhạc tình lẫn nhạc lính. Trong quyển sách "Tám nhạc sĩ trứ danh của Nuevo León", nhà phê bình Manuel Neira Barragán ghi nhận: ông Belisario là con nhà lính nhưng sống cho lý tưởng hoà bình. Những khúc hành quân do ông viết thời còn trẻ tức là thời nội chiến Méhico, nói về niềm khao khát tự do và hạnh phúc nhiều hơn là ca ngợi tinh thần chiến đấu của những người cầm súng.

Về nhạc tình, sở trường sáng tác của Belisario de Jesús García vẫn là valse và bolero. Nhưng tango mới chính là dòng nhạc gợi hứng cho ông sáng tác ca khúc để đời. Năm 1927, thành phố Monterrey, thủ phủ bang Nuevo León tổ chức một cuộc thi sáng tác nhân dịp 350 năm ngày thành lập thành phố này. Ông Belisario mới chấp bút viết bài Tango Negro, và nhờ vào giai điệu trữ tình của bài hát mà đoạt giải nhất cuộc thi sáng tác năm ông 33 tuổi.

*Còn đâu bao ảo vọng
Thấp sáng một kiếp người
Nghe hào quang cuộc sống
Tắt ngúm giữa hỗn rơi
Buông rơi tấm màn đêm
Cuộn chặt tới tám hồn
Nổi tuyệt vọng ăm ăm
Thêm nước nở buồn nôn
Đêm nhớ giọt loang dần
Máu hồng học vết mực
Đào dưới từng gót chân
Lún cống sâu địa ngục
Cũ khuya đang nhen nhúm
Sao ướt đầm nức nhen
Chảy tuôn cho tắt ngúm
Cháy tàn thắm tim đen*

Theo nhà phê bình Jesús Orozco trong bài viết nói về nguồn gốc tango, khi dòng nhạc này bén rễ Méhico, thì tác giả Belisario sáng tác vẫn thơ trước khi soạn nhạc. Tiếng nhạc có sẵn trong ngữ điệu giúp cho ông viết thành những tiết tấu cực kỳ đa diết, khi nói về sự mất mát trong tình yêu. Chỉ cần một ẩn dụ duy nhất "Đen là màn đêm tám hồn", ông nói lên được cái cảm giác "Vắng một người mà cả vũ trụ đều hiu" mà bao tác giả từng đề cập đến.

Thủ pháp của ông tài tình ở chỗ là ông dùng cái tình để nói lên cái động. Ngoại cảnh phản ánh nội tâm, màn đêm trong trái tim như thể đang lớn dần để rồi bao trùm vạn vật. Cảnh tượng bên ngoài im lìm vô tri, như thể đang trở mình chuyển động theo tâm trạng của nhân vật trong bài hát, Belisario không cần

dùng tính từ như nặng nề lê thê mà ta vẫn cảm nhận được nỗi khổ như cái ách đè trên đầu, mỗi bước chân lún sâu của nhân vật mở ra cánh cửa địa ngục.

Trong quyển sách đề tựa "El tango a través del tiempo" (Nhạc tango theo dòng thời gian), nhà nghiên cứu Jorge Sareli ghi nhận là giai đoạn khởi sắc của tango tại Méhico là từ đầu những năm 1930. Dĩ nhiên điều đó đi kèm với việc phát triển các phòng trà, vũ trường hay quán nhạc tango (như milonga của người Achantina), nhưng tango trở nên cực thịnh phần lớn cũng nhờ vào các tác giả lao vào sáng tác theo thể điệu này.



Belisario de Jesús García (de la Garza)
tự định nghĩa mình như là một người lính biết làm thơ.

Người Méhico đưa vào tango nhiều kịch tính, kể chuyện với những chi tiết lâm ly, với nhiều tình huống bi đát. Nếu có suy ngẫm thì các tác giả thường dùng chất thơ đời thường chứ ít có dùng triết lý cao siêu, một phần cũng vì dòng nhạc này khai sinh tại Achantina trong những khu phố nghèo, xóm lá bình dân.

Nhưng về lối diễn đạt, thì người Méhico lại chuộng nghe những giọng ca "hàn lâm". Những ca sĩ Méhico đầu tiên hát tango lại là những giọng ca được đào tạo bài bản ở trường lớp, như trường hợp của Emilio Tuero, giọng ca baritone người gốc Tây Ban Nha, các danh ca tenor thời bấy giờ như Alfonso Ortiz Tirado, Tito Guizar, Pedro Vargas và nhất là Juan Arvizu, người đầu tiên hát tango tại Méhico từ giữa những năm 1920.

Điều này cũng khá dễ hiểu vì trước khi máy vi âm (tức là micro, chữ viết tắt của microphone) trở nên thật sự phổ biến và mở ra thời kỳ huy hoàng của các crooner, thì các ca sĩ thời bấy giờ thường hát với nhiều nội lực. Nhưng dù có micro hay không, dù là ca sĩ chuyên hát opera hay xuất thân từ nhạc nhẹ, người hát cần có cái thần nhiều hơn là kỹ thuật luyện thanh để diễn đạt ý tứ.

Có đủ thần để diễn đạt xâu xé nát tan như trong bản nhạc tango "Arrancame La Vida" của Agustín Lara, hay biết đủ thôn thức u sầu như trong bài Tango Negro để thấm thía tất cả những nhức nhối bồi hồi của một định mệnh đen tối. []



NƠI HỘI NGỘ CÁC BỘ ÓC SIÊU VIỆT NHẤT HÀNH TINH

Mùa Nobel, mọi chú ý lại đổ dồn về thủ đô Stockholm của Thụy Điển, nơi những phát minh, sáng tạo và cống hiến khoa học vĩ đại nhất lần lượt được tôn vinh. Song có một nơi khác ở châu Âu rất nổi tiếng, điểm hẹn của các nhà khoa học đoạt giải Nobel trên toàn thế giới suốt hơn nửa thế kỷ qua.



NƠI GÃ BA BIÊN GIỚI Ở CHÂU ÂU

Lindau, thành phố nhỏ nhắn và cổ kính ở cực nam nước Đức, nơi ngã ba biên giới tiếp giáp với Áo và Thụy Sĩ. Đầu tiên từ năm 1951 đến nay, năm 2014 này là lần thứ 64 họ gặp nhau.

38 nhà khoa học đoạt giải Nobel về Y học cùng 600 nhà khoa học trẻ từ 80 nước trên thế giới đã đổ về Lindau để trao đổi, tọa đàm và thuyết trình về những ý tưởng hoặc thành tựu mới nhất trong lĩnh vực y học và y sinh học. Bằng cách thức gặp gỡ quốc tế đậm tính trao truyền này, tại Lindau sự giáo dục không chỉ dừng lại ở những điều học được trong sách vở, mà nó còn là niềm cảm hứng và những trải nghiệm quý báu của các nhà khoa học nhiều thế hệ mang đến cho nhau.

Lindau rất nhỏ và thanh bình, đó là một hòn đảo nằm phía bờ Đông của hồ Constance với diện tích ven vịnh 0,68km², dân số hơn 2 vạn người.

Từ thành phố nơi ngã ba biên giới này tôi có thể sang Áo và Thụy Sĩ bằng cả phè buổi sáng như đi từ khu này sang khu khác trong một thành phố vậy.

Từ Lindau thuộc Đức, tôi tới thành phố Bregenz thuộc Áo chỉ cần ven bờ có mười phút tàu điện, chạy liên tục mỗi tiếng một chuyến. Sang Thụy Sĩ cũng tương tự như vậy, tuy nhiên tôi thấy dân Thụy Sĩ sang Lindau ăn uống nhiều hơn so với chiều ngược lại bởi giá cả bên Đức rẻ hơn rất nhiều. Chủ một tiệm ăn người Việt ở Lindau kể, có mấy ông bà già người Thụy Sĩ tuần nào cũng sang đây ăn uống thoải mái rồi "bò" rất hậu hĩnh.

Hồ Constance ở phía Bắc dãy núi Alps, nằm lọt giữa 3 nước Đức - Áo - Thụy Sĩ là hồ nước ngọt lớn thứ 3 ở Trung Âu, chỉ đứng sau hồ Balaton của Hungary và hồ Geneva của Thụy Sĩ. Hồ có chiều dài tới 63km, rộng 14km, bao phủ một diện tích lên tới 571km². Chiều sâu trung bình của hồ là 90 m, chỗ sâu nhất lên tới 252 m.

Tôi tới Lindau vào những ngày đầu tháng 7 vừa qua, trời nắng đẹp đứng bên bờ hồ phía Đức có thể nhìn rõ những dãy núi xa xa phía Áo và Thụy Sĩ. Chốc chốc lại có một chuyến tàu du lịch cỡ lớn cập bến đón khách từ Thụy Sĩ và Áo xuống, chủ yếu là người già vì họ có nhiều thời gian rảnh rỗi và thường dự dă về tài chính.

Lindau đúng nghĩa là một thành phố du lịch, nghỉ dưỡng với phong cách cổ điển và thanh bình, quả là nơi đắc địa lý tưởng dành cho các cuộc gặp gỡ của đỉnh cao trí tuệ như giải Nobel. Hầu hết mọi con đường ở Lindau đều lát đá dành cho người đi bộ với lối kiến trúc cổ điển châu Âu quyến rũ mê hồn du khách. Phố xá sạch tinh tươm, đậm dấu ấn của nghệ thuật kiến trúc gothic trên mọi góc phố.

Không khí trong veo, nhẹ tênh khiến ta phải hít căng lồng ngực để tận hưởng, những tháp chuông nhà thờ cao vút, những ngôi nhà cao nhất cũng chỉ 3-4 tầng với ban công mềm mại phủ đầy hoa hoặc dây leo, những cánh cổng biệt thự xinh xắn, sự thư thái của những con người nơi đây, tất cả tạo nên một ấn tượng cực kỳ dễ chịu và văn minh.

Đặc biệt vào buổi chiều tối se se lạnh, những con phố lát đá ở trung tâm Lindau thật quyến rũ, chúng được nhuộm một màu vàng óng quý phái của đèn đường với những quán ăn, quán cà phê được bài trí sang trọng từ trong nhà ra đến tận vỉa hè. Khán trải bàn trắng muốt, nến lung linh, tiếng vĩ cầm réo rắt đầu đầu, ngồi ăn tối hoặc nhâm nhi ly cà phê giữa thành phố cổ kính nơi ngã

ba Đức - Áo - Thụy Sĩ này này quả là một trải nghiệm thú vị, không thể nào quên.

KHÔNG KHOA TRƯỞNG

Lễ khai mạc hội nghị Nobel, hội trường lớn cả ngàn chỗ ngồi ở Lindau không còn một chỗ trống. Gần 40 nhà khoa học đoạt giải Nobel xếp thành một hàng dọc lần lượt đi vào hàng ghế danh dự ở giữa hội trường trong tiếng vỗ tay vang dội đầy ngưỡng mộ của 600 nhà khoa học trẻ đến từ khắp nơi trên thế giới, các khách mời và giới truyền thông.

Có một điều khác với các hội nghị hay lễ lạt thường thấy ở Việt Nam, mấy chục nhà báo quốc tế chúng tôi lại được xếp ngồi ở những hàng ghế trên cùng sát với sân khấu, còn những nhân vật chính của hội nghị là các nhà khoa học lấy lưng ghế, các yếu nhân khác như Bộ trưởng Giáo dục và Nghiên cứu liên bang Đức - GSTS Johanna Wanka; Chủ tịch UB Nobel về Y học và Sinh lý học (Physiology) Viện Karolinska (Thụy Điển) Klas Karre - nơi xét trao giải thưởng Nobel hàng năm cho các nhà khoa học trong lĩnh vực này; nữ bá tước, Chủ tịch Ủy ban Hội nghị Lindau Nobel Bettina Bernadotte ngồi ở phía... giữa hội trường. Như vậy, quan niệm bất thành văn thường thấy ở ta là quan khách quyền cao chức trọng thường tọa ở những hàng ghế đầu tiên đã bị đảo lộn, ít ra là ở Lindau này.

Buổi lễ khai mạc diễn ra gọn gàng chừng hơn 1 tiếng, song tuyệt nhiên không có bất cứ bài phát biểu nào của các nhân vật chính là các nhà khoa học đoạt giải Nobel, cũng không thấy nhà nghiên cứu trẻ nào lên phát biểu như ở ta, chỉ thấy mấy bài dít-cua của nhà tổ chức, của vị

“Làm khoa học không phải vì sự nghiệp, cũng không phải vì tiền, mà là vì mọi người.”

bộ trưởng và màn ra mắt một kênh truyền hình khoa học có tên ARD Alpha.

Có lẽ những màn hình thức, khoa trương, nói lời chúc tụng có cánh này nọ không hợp với những nhà khoa học tài năng xuất chúng này chăng. Liếc qua cái lịch trình của Hội nghị diễn ra trong 5 ngày được đóng thành quyển dày tới 95 trang sẽ thấy, bắt đầu từ sáng mai từ 9h - 17h mỗi ngày, cái bực diễn thuyết trên kia mới là của họ, lịch xếp kín mít cứ nửa tiếng một xuyên qua trưa là các bài giảng, tranh luận, thuyết trình của các nhà khoa học cả già lẫn trẻ - những người từng được giải Nobel và những ứng cử viên Nobel đầy tiềm năng trong tương lai.

Trong gần 40 bộ óc vĩ đại bậc nhất hành tinh lần này xuất hiện tại Lindau có tới 19 nhà khoa học của Mỹ, 5 nhà khoa học Đức, Anh và Pháp có 3 nhà khoa học, Thụy Sĩ, Úc và Israel mỗi nước có 2 nhà khoa học. Còn trong tổng số 600 nhà khoa học trẻ đến từ 80 nước trên khắp thế giới được Ban tổ chức mời tham dự hôm nay, đông nhất vẫn là những người mang quốc tịch Đức, Mỹ, Anh, Pháp, Ấn Độ và Trung Quốc.

Tôi lật đi lật lại mãi cuốn danh bạ về 600 nhà khoa học trẻ được phát (Index by Nationality, Index by Country) mà không tìm thấy bất cứ nhà khoa học nào đến từ Việt Nam hoặc mang quốc tịch Việt

Nam. Đoàn nhà báo quốc tế gồm hai chục người đến từ các nước như Mỹ, Anh, Canada, Hàn Quốc, Hà Lan, Bồ Đào Nha, Hy Lạp, Nga, Ba Lan, Trung Quốc, Ấn Độ, Indonesia, Chile, Brazil, Botswana đều được BTC sắp xếp để gặp gỡ và phỏng vấn các nhà khoa học trẻ đến từ đất nước của họ, riêng tên tôi trong lịch phỏng vấn bị để trống với dòng chữ "đang tìm người phù hợp" (trying to find a match for Nguyen). Đương nhiên là họ không tìm ra.

Hơi chạnh lòng một chút vì thứ thật trước khi sang đây tôi tự tin nghĩ rằng, thế nào chả gặp các sinh viên hay nghiên cứu sinh Việt Nam đang du học rất đông ở Đức và các nước châu Âu khác. Hỏi chuyện một nhà báo Đức đã có nhiều năm theo dõi hội nghị Lindau này mới biết, những nhà khoa học trẻ này thường đang làm luận án tiến sĩ hoặc thậm chí là sau tiến sĩ tại các trường đại học hoặc viện nghiên cứu trong lĩnh vực y học hoặc sinh lý học, anh nói hầu như không thấy các nhà khoa học trẻ Việt Nam.

Có thể tôi đã nhầm, bởi hầu hết các học sinh Việt Nam ngày nay, cho dù học ở trong hay ngoài nước, đều học các ngành "thời thượng" để dễ xin việc sau này, rất ít người muốn làm nghiên cứu khoa học.

Tôi cũng nói chuyện với nhiều nghiên cứu sinh đến từ các nước khác nhau về trình độ phát triển trên thế giới, dù nước giàu hay nước



ngheo, họ đều thể hiện một niềm đam mê nghiên cứu đến cháy bỏng, đều đến đây với mục đích được trực tiếp nghe các bài giảng của những nhà khoa học nổi tiếng, trao đổi và thậm chí là tranh luận với các bộ óc thiên tài này.

Trong số 600 nhà khoa học trẻ hôm nay, liệu có ai sẽ tiếp bước các gần 40 nhà khoa học đoạt giải Nobel mà họ gặp ở Lindau lần này, tiếp tục cống hiến cho nhân loại những phát minh vô giá? Tôi tin là sẽ có, bởi những cuộc gặp gỡ như thế này chắc chắn sẽ tiếp thêm động lực và hoài bão cho họ vươn xa.

PHẨM CHẤT "NOBEL"

Trong những ngày ở Lindau, tôi may mắn được gặp gỡ và đặt nhiều câu hỏi phỏng vấn một người rất nổi tiếng, đó là nhà nữ khoa học người Pháp đoạt giải Nobel năm 2008, người đã tìm ra virus HIV và đang dành cả cuộc đời mình để nghiên cứu và hoạt động xã hội chống lại căn bệnh HIV/AIDS, GS-TS Francoise Barre-Sinoussi. Chính bà là người viết thư ngỏ công khai chỉ trích giáo hoàng Benedict XVI vì ông này đã bác bỏ việc sử dụng bao cao su như là một phương pháp để phòng lây bệnh.

Đặc biệt, bà rất gần gũi với Việt Nam, với Viện Pasteur Sài Gòn, đã sang Việt Nam rất nhiều lần kể từ năm 1988 tới nay để giúp chúng ta phòng ngừa căn bệnh thế kỷ.

Hôm đó, số lượng các nhà báo quốc tế đăng ký phỏng vấn bà đông chưa từng thấy, đến nỗi khán phòng chật ních không còn một chỗ trống. Rất nhanh chóng, tôi mở màn cuộc phỏng vấn, khi giới thiệu mình là nhà báo Việt Nam, tôi thấy bà phấn chấn hẳn lên và dành cho tôi một ngoại lệ đặt liên tiếp 3 câu hỏi trong sự "la o" của hàng chục đồng nghiệp quốc tế khác. Bà nói Việt Nam là một trong số ít các quốc gia đang phát triển trên thế giới đấu tranh rất hiệu quả với căn bệnh HIV/AIDS. Bà cho biết, hiện vẫn giữ thói quen làm việc chăm chỉ 7 ngày mỗi tuần, 13 tiếng mỗi ngày dù năm nay đã 67 tuổi.

Mỗi buổi sáng, khi xuống ăn sáng dưới tầng trệt tại khách sạn xinh xắn nơi tôi ở, hay bất gặp cảnh hai ông bà già rất đẹp lão nhỏ nhẹ ngồi uống cà phê bên chiếc bàn cạnh cửa sổ.

Cụ ông tóc bạc phơ, đáng thương sinh nho nhã, tôi thầm nghĩ chắc

họ đi du lịch và tận hưởng bầu không khí trong lành, thư thái nơi hòn đảo này. Nào ngờ, khi dự buổi phỏng vấn người đoạt giải Nobel y học vì có công tìm ra virus ung thư cổ tử cung (HPV), để từ đó cho ra đời vaccine chống ung thư cổ tử cung vào năm 2006, tôi mới nhận ra ông già đẹp lão đó chính là GS-TS Harald Hausen ở Viện nghiên cứu ung thư Heidelberg (Đức), ông năm nay đã 78 tuổi. Ung thư cổ tử cung là một trong những loại ung thư phổ biến nhất ở phụ nữ. Cái cách ông trả lời phỏng vấn cũng nhỏ nhẹ và điềm đạm như khi ông ngồi ăn sáng vậy. Ông nói hy vọng rồi đây vaccine HPV sẽ rẻ hơn và phổ biến hơn cho mọi người, bởi hiện nay chúng còn khá đắt. Ngay tại Đức cũng đã lên tới hàng trăm euro một liều.



Tôi còn được dịp trò chuyện với nhiều nhà khoa học đoạt giải Nobel y học khác như GS Bruce A. Beutler (Mỹ, Nobel 2011), GS Brian K. Kobilka (ĐH Stanford, Mỹ, Nobel 2012), GS Rolf M. Zinkernagel (Thụy Sĩ, Nobel 1996). Thú thực, người trần mắt thịt như tôi khó mà có thể hiểu được những phát minh, hiểu hết được tầm quan trọng cũng như những cống hiến khoa học cho nhân loại của họ. Chỉ biết những phát minh đó liên quan tới cơ chế hoạt động của hệ miễn dịch của con người, cơ chế chữa bệnh của các loại thuốc tây hiện đại, nhờ đó giúp chữa trị hay phòng ngừa được các bệnh nan y cho con người.

Bên ngoài những bộ óc vĩ đại ấy là những con người bằng xương, bằng thịt đang ngồi trước mặt tôi đây, đang vui vẻ trả lời mọi câu hỏi, thậm chí có phần còn ngô nghê (có thể do chưa hiểu kỹ) của các nhà báo. Tất cả họ đều toát lên sự giản dị, chân thành và hết sức gần gũi từ

cách ăn mặc đến tác phong, lời nói. Dường như một khi bộ óc của ai đó càng phát triển, càng hiểu biết, họ càng không để ý đến những màu mè hình thức bề ngoài.

Lần đầu tiên trong đời tôi được nhìn thấy cùng một lúc nhiều bộ óc vĩ đại, nhiều giải Nobel đến như vậy ở Lindau này. Ngắm nhìn họ trong những trang phục hết sức giản dị, và vô cùng ngưỡng mộ họ về những cống hiến lớn lao, vô vụ lợi cho sự phát triển đích thực của nhân loại, càng thấy sự vĩ đại của những nhà khoa học này. Không có họ, không có nền văn minh này. Không có họ, nhân loại làm sao phát triển được?

Xin mượn câu nói của nữ GS người Pháp đoạt giải Nobel vốn dành nhiều thiện cảm cho Việt Nam, bà Francoise Barre-Sinoussi thay cho lời kết của phóng sự này: "Làm

khoa học không phải vì sự nghiệp, cũng không phải vì tiền, mà là vì mọi người".

Không có đại diện từ Việt Nam

Trong tổng số 600 nhà khoa học trẻ đến từ 80 nước trên khắp thế giới được Ban tổ chức mời tham dự nhóm đó, không có nhà khoa học nào đến từ Việt Nam hoặc mang quốc tịch Việt Nam.

Trong khi đó các nước nghèo hơn nước ta, thậm chí chưa bao giờ thấy họ có thành tích trong các giải thi Olympic quốc tế các môn khoa học cơ bản như toán, lý, hóa, sinh... như Việt Nam lại hiện diện ở nơi đây. Campuchia ngay sát ta cũng có 1 nhà khoa học trẻ được mời tham dự, các nước khác như Kenya, Algeria, Zimbabwe, Cuba... mỗi nước đều có 1 người tham dự, thậm chí một nước rất nghèo ở châu Á là Bangladesh lại có tới 3 nhà khoa học trẻ tham dự khiến tôi hết sức ngạc nhiên. []



Pinnacle Health
Clinic là phòng khám
chữa trị y học thảo
được tự nhiên hàng
đầu của Úc. Với sự
tinh tế của sản phẩm
liên tục tạo ra được
chứng minh thông
qua kết quả điều trị
tại Pinnacle Health




Eli Shamon
 
Will Shannon

(02) 9890 7004
www.PinnacleHealthClinic.com.au



ENROLLING NOW
GHIDANH NGAY
FULL QUALIFICATIONS IN

TLIM010 Chứng chỉ III chokhôn học Warehousing Operations.
Học học này là dành cho người đang tìm việc, muốn làm việc tại các Warehouse / 1.9 ngày học mỗi tuần. Bắt đầu vào tháng 12 năm 2014. 1 ngày học mỗi tuần, từ 9 giờ sáng - 3 giờ chiều. Học phí cho mỗi người là 1.100.

BSE40407 Chứng chỉ IV Small Business Management. Đây là khóa học cho các nhà đầu tư để làm công việc quản lý các doanh nghiệp nhỏ và vừa. Học phí cho mỗi người là 1.100. Bắt đầu vào tháng 12 năm 2014. 1.2 3 giờ mỗi tuần (tổng cộng, ngày 16 giờ). Học phí 1.1.140.

Số học viên có giới hạn
Xin gọi 02 9426 0000 để ghi danh NGAY HÔM NAY!
Thư đào tạo này được tài trợ bởi Chính phủ NSW, gói hợp tác Chính phủ Liên bang.

NHIỀU KHÓA NGẮN HẠN CÓ SẴN
Hiện tại chúng tôi đang cho ghi danh học sinh cho nhiều khóa ngắn hạn DIY và các chương trình giáo dục đào tạo nghề

DIY Home Improvement Training
Cover in Home Painting, Wallpapering, Installation, Painted Finishes, Colour and Design for your Home, Lead Paint Awareness, Gutter Removal and Management, Construction White Card, Bathroom Renovation, House Construction and Renovation

Các khóa học khác
Basic Nutrition - Debunking Common Diet Myths
Real Estate - Certificate of Registration Food Safety Supervisor Certificate AID MORE!!!!

Thêm chi tiết hoặc ghi danh cho bất cứ khóa học nào xin gọi
PH: 02 9426 0000
91 Coghead Street Liverpool NSW 1570
(Call Melbourne Ave and Home Hwy)




ROLLER SHUTTERS

TRỰC TIẾP TỪ HÃNG SẢN XUẤT

CHẤT LƯỢNG TẠI GIÁ THÀNH

- Cửa cuốn cho nhà gia đình
- Cửa cuốn cho shop & hăng xưởng
- Cửa cuốn loại Pergola
- Cửa cuốn loại chịu lực mạnh
- Giấy đảm bảo 10 năm
- Lắp đặt nhanh chóng bởi đội chuyên nghiệp
- Hòa nhiệt độ giảm giá bill điện
- Chống trộm tặc
- Giảm thiểu tiếng ồn
- Chịu đựng bão tố

ĐO ĐẠT & HIỂN GIÁ MIỄN PHÍ



WE SERVICE MOST BRANDS OF SHUTTERS

2/52 Alfred Rd, Chipping Norton (opp Mack Trucks) **CALL TODAY 1300 302 822** www.maverickrollerproducts.com.au

Isabelle Boulay

TƯỞNG NIỆM 10 NĂM NGÀY GIỖ Reggiani



Vào trung tuần tháng Năm 2014, ca sĩ Canada Isabelle Boulay trình làng một tập nhạc để tưởng niệm nam danh ca quá cố Serge Reggiani. Mười bốn ca khúc được khoác áo mới nhờ tài hoà âm của Benjamin Biolay và Philippe Bergeron. Album tựa như một lời đa tạ, tri ân nhân 10 năm ngày giỗ của ca sĩ Serge Reggiani.

Nam danh ca Serge Reggiani, người Pháp gốc Ý, từ trần vào tháng Bảy năm 2004, hưởng thọ 82 tuổi. Lúc sinh tiền ông đã được giới nghệ sĩ Pháp vinh danh với một giải thành tựu sự nghiệp và một album mà qua đó 15 ca sĩ tên tuổi như Renaud, Patrick Bruel, Maxime Le Forestier bày tỏ sự ngưỡng mộ của họ với bậc đàn anh. Album của Isabelle Boulay cũng vậy, bởi vì từ thuở thiếu thời cô đã mê đồng nhạc của Reggiani và cũng như Aznavour, giọng ca của Reggiani là hiện thân của nỗi luyến tiếc.

Isabelle Boulay cho biết cô từng gặp Serge Reggiani một năm trước ngày ông mất, nhân một buổi hòa nhạc ở Paris. Trên sân khấu, cô hát lại nhạc phẩm Ma Fille của ông. Gặp nhau ở hậu trường, ông cho biết ông rất xúc động khi nghe lại bài hát này, như thể bài hát được viết cho Isabelle Boulay chứ không phải được viết cho ông.

Một già một trẻ, hai nghệ sĩ này sau đó có dịp đứng chung sân khấu để cùng diễn bản nhạc này tại nhà hát Palais des Congrès. Quý mến nhau, ông Serge Reggiani sau đó đã tặng cho Isabelle Boulay hai bức tranh do chính

ông vẽ trước khi qua đời.

Trong nguyên tác, bài Ma Fille (Con tôi) do hai tác giả Eddy Marnay và Raymond Bernard sáng tác. Bản nhạc nói về nỗi buồn của một người cha khi thấy đứa con gái mới ngày nào còn nhỏ bé nay đã trưởng thành lớn khôn, sắp rời mái ấm gia đình để đi lấy chồng. Nội dung của bài hát có thể được tóm gọn trong bốn câu:

*Ngày con lên xe hoa
Trời đất bỗng nhạt nhòa
Cho mùa đông viễn xứ
Biệt từ hồn mẹ cha*

Sinh năm 1922 tại Reggio nell' Emilia, miền bắc nước Ý, mất năm 2004 tại vùng ngoại ô Paris, Serge Reggiani xuất thân từ một gia đình nghèo. Bố mẹ ông sang Pháp định cư năm ông mới lên tám. Ông thành danh trong làng nhạc Pháp khá trẻ vì ban đầu ông chọn đeo đuổi ngành điện ảnh và kịch nghệ. Sau khi tốt nghiệp trường nghệ thuật sân khấu vào năm 1940, ông vào nghề như một diễn viên, nhưng bỏ lỡ khá nhiều cơ hội để trở thành một ngôi sao màn bạc của những năm 1960.

Ngoài đời là bạn thân của cặp vợ chồng Simone Signoret và Yves Montand, Serge Reggiani chuyển sang ca hát theo lời khuyên của cặp nghệ sĩ này. Ông khám phá mình có chất giọng baryton, và nhờ vào sự đầu tư hướng dẫn của nữ danh ca Barbara, ông mới ghi âm đĩa hát đầu tay vào năm 1965, lúc đó ca sĩ Serge Reggiani đã ngoài 40 tuổi.

Tuy đến muộn, nhưng các bài hát của Serge Reggiani lại khá thành công, trước hết là vì ông có tài diễn đạt nổi bật: cái bản lĩnh diễn xuất ấy đến từ sân khấu kịch nghệ. Serge Reggiani hát ca khúc như diễn viên hóa thân để vào vai một nhân vật. Kinh nghiệm dày dặn trên sân diễn giúp cho ca khúc của ông càng có thêm chiều sâu như trong những bài Ma Liberté hay là Ma Solitude (do George Moustaki sáng tác) so với những nghệ sĩ còn non tuổi đời.

Serge Reggiani cũng thành công

nhờ khéo chọn các tác giả, trong đó có Georges Moustaki, Jean Loup Dabadie, Jacques Datin những năm 1960 và kể đến nữa là Maxime Le Forestier, Claude Lemesle hay Serge Gainsbourg trong thập niên 1970. Serge Reggiani có hai đời vợ và 5 đứa con của ông đều là nghệ sĩ (diễn viên, đạo diễn, ca sĩ, nhạc sĩ), trong đó có Stephan Reggiani cũng thường viết nhạc cho ông bố.

Nhờ vào những ngòi bút sáng tác này mà Serge Reggiani trở thành một trong những gương mặt tiêu biểu nhất của trường phái hiện thực trong làng nhạc Pháp từ những năm 1960-1970 trở đi. Sau thập niên 70, trường phái này chỉ được duy trì nhờ vào các tác giả như Charles Aznavour, Serge Lama hay Frédéric Botton.

Sự nghiệp của Serge Reggiani kéo dài trên hơn ba thập niên nhưng cũng gặp phải nhiều giai đoạn thăng trầm. Trong quyển sách tự truyện mang tựa đề Lá thư cuối cùng trước khi đêm xuống, ông thừa nhận ông mắc phải chứng nghiện rượu và điều đó ảnh hưởng rất lớn đến cuộc sống riêng tư: Tuổi thơ bất hạnh, vợ chồng không hoà thuận, cha con xung khắc, dường như những nghịch cảnh gia đình lại nuôi dưỡng các tác phẩm của ông.

Hầu hết các tác phẩm hay nhất của Serge Reggiani đều nói lên những dằn vặt ray rức, những cảm xúc trái ngược xâu xé nội tâm. Nhạc phẩm L'Italiano nói về ngày trở về của một kẻ tha hương sau 18 năm xa cách, nhưng thay vì được niềm nở tiếp đón, kẻ xa nhà lại bị đối xử như người dưng nước lã. Niềm vui đoàn tụ gia đình nhường chỗ lại cho bao oán than, tủi hờn trách móc.

Trong nhạc phẩm Le Petit Garçon (Thằng nhóc), Serge Reggiani nói về cái cảnh gà trống nuôi con. Bài hát này có nhiều cách đọc. Cách đọc thứ nhất là một người đàn ông góa vợ tìm cách vỗ về đứa con trai là mẹ nó không còn nữa. Cách đọc thứ nhì là làm thế nào để giải thích cho thằng bé là mẹ nó đã bỏ nhà ra đi vì không chịu đựng nổi cuộc sống với ông bố.

Lúc sinh tiền, Serge Reggiani thường so sánh mình như một kẻ đi tìm vàng: suốt đời ông cứ chạy theo danh vọng mà quên đi hạnh phúc bình dị chân phương, nó không ở đâu xa mà lại nằm gọn trong những khoảnh khắc đời thường, sự chia sẻ lúc gần gũi, biết bày tỏ lúc yêu thương. []

Trong lịch sử ăn uống của bạn, chắc chắn là bạn sẽ gặp những loại người điển hình sau đây.

Tin đồ ăn kiêng

Những người này khiến bạn phát bực! Gắp cái gì cũng không ăn, bưng cái gì ra cũng bảo là không ăn được. Thật sự những người này khiến mọi người trong bàn phải bối rối khi phải nài nỉ họ ăn. Tệ hơn, việc ăn kiêng của họ làm bạn ăn uống cũng mất tự nhiên vì tự nhiên cảm thấy bản thân mình ăn quá nhiều.

Không ngừng nói chuyện

Chúng ta đang ăn cơm mà, phải tập trung ăn uống chứ? Không, những người này nghĩ rằng bàn ăn là nơi để họ diễn thuyết. Và bạn cũng phải ngừng ăn, giả vờ rằng bạn đang rất chăm chú lắng nghe họ nói trong khi bạn thật sự chỉ muốn ăn thôi.

Vua đòi hỏi

Khi gọi món, sẽ luôn có những người bắt đầu danh sách dài yêu cầu của mình với phục vụ: "Ít đường, ít chua, ít cay, đừng lấy này, đừng lấy kia". Và khi phục vụ bưng ra không đúng ý? Suốt quá trình ăn bạn sẽ phải nghe những lời than thở của họ.

Người không chọn món nhưng lại khó



8 KIỂU NGƯỜI DỄ GÂY KHÓ CHỊU TRÊN BÀN ĂN

chịu với món được chọn

Đi ăn cả nhóm, thông thường mọi người sẽ hỏi qua hỏi lại là: "Ăn gì?" Có một số người hay trả lời là: "Gọi gì cũng được. Món nào tao cũng ăn được". Và kết quả là khi món dọn ra, họ bắt đầu chê ông chê eo, không ăn được thế này,

không ăn được thế khác.

Những người này thật sự có thể khiến bạn bực bội.

Những người không bao giờ muốn ăn một mình

Có những người việc gọi món một mình có vẻ như là bất khả thi nên họ luôn chèo kéo người khác ăn cùng mình: "Ê, tao kêu thêm món này ăn chung nha!". Nhiều khi đó chẳng phải là món bạn muốn ăn nhưng vẫn bị ép ăn chung vì người kia không muốn ăn một mình.

Chuyên gia phê bình ẩm thực

Từ món khai vị đến món tráng miệng, bạn sẽ được nghe những lời đánh giá chi tiết dài dòng của những người nghĩ mình là chuyên gia phê bình ẩm thực. Nào là: "Món này ăn vậy nè. Quên kia bán ngon hơn. Món này mặn quá". Sự thật thì bạn thấy món ăn rất ngon nhưng chẳng muốn mở miệng cãi với họ. Tốt nhất là im lặng ăn vậy.

Những người gắp dùm bạn

Trên bàn ăn rõ ràng có những món bạn không hề thích ăn và không hề muốn ăn. Thế mà có những người lại "ngao cổ" đem những món đó gắp đầy vào chén của bạn vì nghĩ rằng bạn ngại không dám gắp. Tại sao vậy? Bạn chỉ muốn ăn món mình thích thôi.

Người nghĩ rằng bạn là người ăn dùm tất cả mọi người

Có nhiều khi thật phiền khi người ngồi kế bên cứ hết món này tới món khác lại hỏi bạn: "Ăn dùm tao miếng này đi! Tao không ăn nữa được, ăn dùm tao đi!". Bạn đâu phải là người ăn được mấy cái đó đâu chứ!! []

.....
**Tình yêu giống như truyện cổ tích. Có thể biến cô bé lọ lem thành nàng công chúa
Và biến những giọt nước mắt thành chuỗi ngọc**

Sài Gòn trong tôi

quê nhà muốn vịn góc nhìn

Sài Gòn trong tôi tựa như "chiếc Hộp Pandora" – chiếc hộp chứa những điều bí ẩn mà khi mở ra chỉ thấy toàn gian khổ. Tôi đã lên mở chiếc hộp ấy ra bằng sự tò mò của tuổi trẻ về chốn phồn hoa đô hội và đam mê cháy bỏng được khám phá những điều bí ẩn. Tận đáy chiếc hộp ấy là một niềm tin vào cuộc đời chờ tôi phía trước.

Vừa thi xong tốt nghiệp được vài ba ngày thì tôi đi thẳng lên Sài Gòn. Nhà nghèo, chẳng dám mơ chuyện học hành tốn kém phiền lòng mẹ cha. Mấy thằng bạn cứ kháo nhau về một Sài Gòn đô hội, luôn rộng mở đón vào lòng những kẻ chấp nhận tha phương vì mưu cầu cuộc sống. Tôi bị ám ảnh bởi một giấc mơ về những lần đi xa ra ngoài con kênh bên nước buồn hiu, đến xứ sở phù hoa để... đếm tiền xoành xoạch!

Xem trên ti vi thấy Sài Gòn chỉ toàn là người đẹp. Đàn ông đẹp. Đàn bà càng đẹp. Ông già cũng đẹp, và con nít cũng... xinh. Đường phố rộng đầy nghẹt người ta, nhà cửa lung lay. Công viên cũng đẹp... Chao ôi, Sài Gòn đẹp!



Tôi cứ tưởng mình cũng sẽ trở nên đẹp đẽ chỉ vì đến Sài Gòn. Rồi nay mai chẳng ai dám quở tôi nhà quê một cục nữa. Mà là dân thành thị thứ thiệt, mua một căn nhà khang trang, lái một chiếc xe hơi màu đen cầu cạnh. Còn làm sao ra tiền thì tôi không tưởng tượng được. Chắc làm diễn viên xinh đẹp như trên truyền hình cũng được. Rồi sẽ nổi tiếng, rồi sẽ đường hoàng trở về quê, thăm người này người nọ, cho cái này, biếu cái kia.

Hay là mình học làm diễn viên? Nhưng tôi có biết gì về diễn xuất và nhạc cụ đâu! Chỉ biết hát vài bài nhạc sến hồi còn ở nhà nghe lóm bên nhà chú Sáu mà thôi. Nghe nói phải thi đấu vào bằng cách hát ca hoặc đứng trước ban giám khảo rồi uốn éo làm dáng. Nghe mà phát bênh!

Rồi còn đóng tiền học phí, ăn ở và quần áo phục trang. Nghe đồn lên tới cả cây vàng. Nghe mà phát bênh! Lặn lội tôi chỉ có được trăm ngàn mẹ cho đi tiễn xe và ăn ở được một vài ngày thì lấy đâu ra mà học diễn xuất. Ước mơ tạm thời bỏ vào ba lô. Lỡ ra tới bến xe rồi, không lẽ quay trở về. Chiếc xe đồ rục rịch rời bến, vậy là tôi rục rịch bước vào cuộc đời.

Sài Gòn rộng lớn, choáng ngợp làm sao. Tôi nhớ hoài cảm giác bơ vơ, rụt rè trước một không gian rộng lớn toàn người là người, và xe là xe. Có cả những chiếc xe buýt bự chình ình mà tôi chưa bao giờ thấy được. Trời, chắc bạn tôi ghen tị phát điên, vì thằng hai lứa chính hiệu cuối cùng cũng dạo bước đường hoàng ở "Sì Phở". Thật là thích thú và hớn hớn vì được đặt chân lên mảnh đất hào hoa phồn thịnh như thế này.

Vài ngày sau thì được đương Mươi chở đi vào trung tâm của thành phố. Hai mắt tôi tròn xoe, đầu niềng sang một bên, lác mắt nhìn thao láo những căn nhà cao tầng ngút trời. Tôi đếm ngẩm trong bụng hơn chục tầng. Rồi lóa mắt với những ánh đèn màu giống hệt bảy sắc cầu vồng sau mưa hồi như hồi còn quê.

Vui vẻ được một vài ngày thì tiền bắt đầu cạn dần. Tôi còn không dám mua cho mình ổ bánh mì ăn sáng, chỉ uống đại ngụm nước lã cảm hơi rồi bắt đầu đi tìm việc. Một mình với chiếc xe đạp cũ kỹ mà tôi phải mượn đương Mươi hai trăm ngàn đồng để mua, tôi cọc cạch bươn chải khắp các nẻo đường Sài Gòn để kiếm việc làm. Trên tay cầm ba sấp hồ sơ, đi khắp hang cùng ngõ hẻm để tìm việc, với hy vọng nếu nộp được nhiều chỗ thì sẽ sớm tìm được việc làm thích hợp.

Tôi nhớ rất rõ thời điểm đó đứng mười chín ngày sau khi đạp xe từng quận này qua quận kia, tôi đã tìm được một công việc thích hợp cho mình. Tôi vào làm phục vụ cho một nhà hàng Á – Âu ở trung tâm Quận 1. Việc phỏng vấn đòi hỏi Anh ngữ, nhưng tôi chỉ biết xí xỏ xí xào vài chữ. Chú quản lý thấy mặt mũi tôi cũng khôi ngô, sáng sủa, vả lại lại có thành tâm muốn được làm, nên đã thương tình nhận tôi. Tôi rất vui và hớn hớn với công việc mới.

Tôi làm việc rất chăm chỉ và siêng năng. Đó là khoảng thời gian rất vất vả và khó khăn. Từ mờ sáu giờ sáng là tôi đã dậy chuẩn quần áo chỉnh tề để đi làm. Đến mười một giờ đêm mới về

đến nhà. Tôi đã gắn bó với công việc này được 3 năm. Đó là lúc tôi cảm thấy lạc quan nhất. Tôi mơ về con đường viễn tưởng mà Sài Gòn sẽ trải rộng cho tôi. Nào là được đóng phim để được lên ti vi mỗi ngày như diễn viên Lương Thế Thành. Hay được làm việc ở một nơi thật sang trọng như khách sạn New World mà khi đi lạc lúc mới lên Sài Gòn tôi tình cờ thấy được.

SÀI GÒN TRONG TÔI VẪN CÒN CHƯA BIẾT BAO ĐIỀU BÍ ẨN. SÀI GÒN LÀ “CHIẾC HỘP PANDORA” LUÔN MỞ RA NHỮNG ĐIỀU HY VỌNG

Nhưng rồi nhà hàng làm ăn thua lỗ. Tôi lại thất nghiệp. Lang thang trong những buổi nắng mưa Sài Gòn choáng vảng mặt mày để đi tìm việc. Tôi bắt đầu thuộc lòng các đường phố và con hẻm tôi qua. Nhiều khi bấy giờ đi ngang một con đường nào đó, ký ức ứa về làm tôi muốn rớt nước mắt tháng ngày chông chênh đối khổ đi tới đi lui trên quảng đường này.

Gốc cây cũng làm tôi buồn đứt ruột, nhớ buổi chiều đối bụng lá tay chân phải ngồi bệt dưới nó để lơ đãng nhìn người qua lại. Đó là nơi tôi giữ lại sự tử thần khi một mình lang bạt tha hương. Những ánh đèn lấp lóa từ các tòa nhà cao tầng chỉ làm tôi thêm chói mắt, tưởng như mình đang bay bổng theo bảy sắc cầu vồng. Lúc mới lên sao tôi thấy ánh đèn màu vô cùng rực rỡ, chứ bấy giờ lại run rẩy đáng thương.

Nhưng tôi vẫn thấy những dòng người tấp nập lại qua. Họ vẫn ồn ào chen lấn. Biết đâu trong dòng người hối hả đó có những thân phận lạc loài xứ lạ như tôi? Tôi đứng phắt dậy, chen mình vào đám đông và đi về những nơi không còn xác định.

Việc làm có nhiều thất, nhưng lại không phù hợp. Đi bưng bê ở các quán nhậu cũng có được ít tiền,

nhưng tôi nhận thấy công việc chỉ mang tính thời vụ. Cuộc sống kéo dài đằng trước, liệu những việc làm đắp đổi qua ngày có an toàn dài lâu hay không? Tôi lại tiếp tục chằng đường mưu sinh phía trước bằng sấp hồ sơ trên tay. Nói hồ sơ cho oai, chứ thật ra là bản sao bằng cấp ba và hộ khẩu cùng giấy chứng minh nhân dân. Đi đến đâu người ta cũng dòm dòm ngó ngó rồi hên hờ cho lấy lệ. Nản.

Một mình lang thang ra ngoài Quận 1. Đó là nơi sầm uất của đô thành với biết bao nhiêu điều mộng tưởng. Tôi thấy một khách sạn tráng lệ, nấn lòng nên cầm sấp hồ sơ nói bừa vào xin việc. Vậy mà sau một lần phỏng vấn thì được nhận ngay. Mừng như trúng số, dù cả đời chẳng biết trúng số là gì. Công việc ở đây rất tốt, đồng nghiệp thân thiện vì đồng cảnh ngộ tha phương. Sài Gòn là nơi dung dưỡng biết bao nhiêu mơ ước về cuộc sống bình dị. Tôi không còn mơ được làm diễn viên lái xe hơi hoành tráng nữa. Mà tôi bắt đầu có ước mơ bình thường khác. Mơ có được việc làm ổn định.

Tôi nhận thức được rằng có lẽ mình cần phải học hỏi lấy một nghề thật sự nào đó mới có thể tìm được việc làm ổn định ở nơi bon chen này. Vậy là quyết định nộp đơn đi học đại học tại chức vào ban đêm. Rồi thay tôi phải thường xuyên làm ca đêm, nên việc đi học phải đánh đổi bằng việc nhờ vả đồng nghiệp trực giùm một vài tiếng. Họ chỉ có thể giúp đỡ qua ngày. Nên tôi phải nghỉ việc ở đây.

Cũng may vì đã trải nghiệm một vài công việc tương thích nên tôi xin được việc làm ở một nhà hàng khác vào ban ngày. Ban đêm cầm cùi đến trường làm sinh viên ở tuổi quá lứa. Bỏ học quá lâu nên kiến thức mai một. Cộng thêm việc làm từ sáng đến chiều tối nên việc học hành trở nên quá gian nan. Bị rớt lên rớt xuống, riết rồi không biết mình đang vào học kỳ thứ mấy. Thấy cô quen mặt, nhưng bạn bè bắt đầu mới lạ. Khóa trước học cùng với các bạn khóa sau. Vì thế, tôi chỉ mơ tốt nghiệp đại học mà thôi.



Nhiều khi nản lòng, muốn quay trở về quê cày cấy hay đi gặt lúa mượn làm thuê. Nhiều khi đứng ngoài sân chung cư mình ở, thấy có vài gia đình ngồi tấn gấu ở công viên, hay cụ già khom lưng nhỏ cổ trong mảnh vườn bé tí ở trước nhà, mà tôi chạnh lòng. Gần ba mươi tuổi đời mà tay trắng vẫn hoàn trắng tay.

Nhưng cũng nhiều khi một mình chạy xe vòng vòng thành phố, tôi bỗng chợt biết ơn mảnh đất kỳ lạ này cho tôi những điều tuyệt vời. Tôi thích đi dạo cùng với chiếc xe đạp của mình quanh thành phố về đêm, hít một hơi thật sâu cái khí trời hơi se se lạnh của mùa Noel, ghé vào lề đường ăn tô hủ tiếu gõ bốc khói nghi ngút thơm mùi tóp mỡ và hẹ xanh. Tôi quen dần và nhớ hoài tiếng gõ lóc cóc của em nhỏ rao hủ tiếu gõ cái muỗng cà phê vào đập nước đá được làm bằng gang pha sắt trong đêm vắng của phố thị Sài Gòn.

Tiếng xe ồn ào. Sài Gòn chưa bao giờ biết ngủ. Tiếng thức của Sài Gòn đánh thức những giấc mơ tôi. Tôi ước mình được đi rong ruổi đó đây ở Sài Gòn. Mảnh đất này dường như còn biết bao điều bí ẩn. Đằng sau vẻ ồn ào của đô thị bậc nhất Việt Nam là những khoảng lặng của đất trời ban tặng cho

người viễn xứ.

Tôi thích đi dạo trong buổi tối thất êm ả trên một cây cầu ở Bình Thạnh được sơn phết với tông màu đỏ và những sợi dây cáp màu trắng. Trên cây cầu đó, tôi hay ngoảnh nhìn những chiếc xe máy chạy vùn vụt trong đêm. Đêm chìm trong gió, quyen vào tiếng hát của những bạn sinh viên ngồi cắm cây đàn ghi ta. Cuộc đời tôi thời không còn mỗi một.

Phố xá Sài Gòn luôn thức trong giấc ngủ của ta bà. Đêm phố thị đêm phố thị bao giờ cũng được đông đầy bằng tiếng rao "Ai bánh chưng bánh giò đây", cùng tiếng cộc cạch của chiếc xe đạp ai đó đi làm về khuya trên góc đường Lê Văn Sỹ ở Quận 3. Tiếng xe máy chạy bóp còi hoảng loạn trong đêm, hối hả tìm về nơi trú ngụ tâm hồn. Những kẻ đi khuya về sớm chắc còn đang đói lòng tìm kiếm chút bình yên. Sài Gòn đón vào lòng và dung thứ những linh hồn đi lạc như tôi.

Tôi cũng hay hòa mình vào những số phận lạc lõng lúc nửa đêm. Sài Gòn luôn bảo bọc cư dân bằng quán xá, khiến cho tôi biết thêm thương Sài Gòn cả khi đói lẫn lúc no. Cháo sườn trên đường Phạm Văn Hai lúc nào cũng nóng hổi, ngon tuyệt vời làm với đi cơn đói của những người đi sớm về khuya. Hay khu phố Tây không bao giờ ngủ ở đường Phạm Ngũ Lão. Có chút tiền thì thích dạo chơi đi ăn lẩu bò trong chợ Hồ Thị Kỷ. Đói lòng thì ăn tạm bánh ướt trên đường 3/2. Thèm ngọt thì ăn nhẹ chén chè Thái trên Nguyễn Tri Phương. Muốn nhậu lai rai thì ra Thành Thái xơi liền một đĩa ốc, nốc đại vài chai bia Sài Gòn đỏ. Muốn ngắm thiên hạ lại qua thì ngồi cà phê bên cạnh nhà thờ Đức Bà. Sài Gòn vẫn chẳng nề lòng bỏ đói kẻ tha phương.

Tôi hay ghé ăn hột vịt lộn ở bên cạnh nhà thờ Fatima Bình Triệu. Chỉ bán hột vịt lộn quê ở Nghệ An lịch thiệp với chất giọng đặc quánh mời ngồi, em ăn gì? Chỉ bán đầy đủ hết: hột vịt lộn, bún bò, hủ tiếu. Em thích gì chị làm em ăn cái đó. Nghe mát ruột mát gan. Bây giờ mỗi khi lâu lâu thèm nghe cái tiếng quen thuộc của chị, tôi lại xách xe chạy lên đó ngồi để nghe giọng nói mời chào. Ăn có là bao, nghe giọng nói cứng cỏi xứ miền ngoài cũng đủ no lòng.

Sài Gòn nắng. Sài Gòn mưa. Tôi hầu như thuộc lòng thời tiết. Tôi bắt đầu yêu những cơn mưa chan hòa hoa nắng mùa tháng 12. Những hạt

nắng miền Nam rụng xuống từ vòm cây sao cao ngút trên đường 3/2 thơm mùi ngòn ngọt của khí trời mát mẻ se lòng. Có lúc tôi dừng chân xòe tay ra hứng từng giọt nắng tinh khôi, trong lòng không gợn gì lo nghĩ.

Tôi bắt đầu yêu mùa mưa ngập lụt phố phường, cá tre cá rô tràn lên công viên nhẩy xoi xoi. Những dòng kênh đen kịt bốc mùi thum thum như được tháo rửa những tặc tần dơ bẩn sau tháng ngày nắng nóng, gương mình chảy ị ạch đầy đấm rác ứ tồn chảy về phía xa xa. Giống như vậy, tôi thấy bản thân mình như được gột rửa mới mẻ hơn sau những cơn mưa hối hả, thấy cuộc đời như dòng nước bị mưa cuốn đi về nơi không hạn định. Bản thân mình như không bao giờ ngừng lại, thậm chí cả khi thần xác mỗi mệt và đầu óc rã rời. Tôi cứ đi, vì Sài Gòn luôn mở lối.

Đây là một sự trải nghiệm không bao giờ kết thúc. Tôi không còn sợ sệt hay rụt rè như trước. Bây giờ tôi mạnh dạn đặt từng bước chân lên lối qua các ngõ ngách. Ước mơ trở thành diễn viên của tôi dường như bắt đầu sống lại trong tôi. Tôi đang là diễn viên cho chính cuộc đời của mình, và Sài Gòn vừa là sân khấu, vừa là khán giả của riêng tôi.

Tôi đang diễn vai diễn cuộc đời ở đây. Tôi chạm tay vào Sài Gòn để cảm nhận sự kỳ diệu của những cơn mưa nắng của tháng mười hai se lạnh thơm rực nắng gió miền Nam. Trải qua gần mười năm phong trần lang bạt xứ người, Sài Gòn trong tôi vẫn còn chứa biết bao điều bí ẩn. Sài Gòn là "chiếc hộp Pandora" luôn mở ra những điều hy vọng.

Mai Quốc Đạt



SÀI GÒN CHIỀU MƯA VÀ NHỮNG NỖI NHỚ

Sài Gòn chiều nay mưa!

Ngày đầu tiên nó đặt chân đến Sài Gòn, nơi phồn hoa đô thị. Lòng nó mặc nhiên chỉ muốn chạy về quê để ăn bữa cơm chiều với gia đình. Cẩm tờ giấy báo nhập học trên tay, một tương lai nhợt nhạt trong khối bụi, nhiều lúc bị kẹt xe và những tiếng ồn đinh tai nhức óc. Nó cứ nghĩ mình là người "quảng đầu cũng sống được". Khi vào đây nó mới biết, mình chỉ là người "quảng ở đâu cũng trốn tại được" mà thôi! Cái ranh giới giữa "tồn tại" và "sống" tuy nó mong manh, nhưng nào có dễ vượt qua. Nó phải sống tự

VĂN PHÒNG LUẬT SƯ Nguyễn T. Kim Thư

GB
LAWYERS
Saigon VN

Văn phòng chính

Trần Cao Vân, Quận 3 Sài Gòn (hồ con rùa)

Đại diện tại Úc - Viet's Business Lifestyle Villawood Sydney

Hợp tác nhóm luật sư quốc tế Hoa Kỳ - Úc - Việt Nam làm việc tại Saigon trên 20 năm

DI TRÚ - NHẬP CƯ - DU LỊCH - DU HỌC

Văn phòng thường trực tại Saigon trực tiếp tư vấn hướng dẫn giúp thực hiện và đảm trách đệ nạp hồ sơ đến Đại sứ Quán / Tổng Lãnh Sự Úc tại Việt Nam cho tất cả các các loại visa: Hôn Nhân - Đoàn Tụ - Du Lịch - Du Học - Lao Động Việc Làm v.v...

Phối hợp với các luật sư chuyên trách về Di Trú (Specialist in Immigration Law) tại Úc để xin các loại Visa PR cho người đang Du Học - Du Lịch - Lao Động muốn định cư lại Úc.



Luật sư Kim Thư

Đặc biệt: Chúng tôi làm việc thường xuyên mỗi ngày với Bộ phận duyệt đơn nhập cư của Australia trong Tổng Lãnh Sự Úc tại Sài Gòn, luôn được cập nhật các thông tin mới nhất về tất cả các loại Visa Nhập Cư Úc

Hiện là văn phòng luật pháp tại Việt Nam có uy tín và tốc độ xin Visa nhanh lẹ nhất - Nhiều trường hợp đặc biệt, chúng tôi đã từng xin Visa khẩn cấp với Tổng Lãnh Sự Úc tại Saigon và được cấp thị thực chỉ trong 2 tiếng sau khi nạp đơn (Hồ sơ file 1139HC13)

TRANH CHẤP TỔ TỤNG

Đảm trách đăng ký thủ tục nhận thừa kế trong nước dành cho Việt kiều/Ngoại kiều cư sống tại nước ngoài - Tổ tụng đòi lại quyền sở hữu tài sản bị chiếm đoạt, hay bị lấn chiếm diện tích - Tranh chấp tài sản giữa người nước ngoài với người trong nước - Tư vấn về luật - Hôn nhân gia đình - ly thân ly dị - tranh chấp kinh doanh, hợp doanh, liên doanh với người trong nước - tiến hành tố tụng, bảo vệ biện hộ các tranh chấp có yếu tố nước ngoài v.v... Nhận xin gia hạn, làm mới, xin lại các loại hộ chiếu, hay quốc tịch Việt Nam, cho người bị quá hạn hay bị mất...

tất cả mọi giao tiếp tại Úc xin liên hệ với đại diện của chúng tôi tại Sydney

Vinh Trung

Viet's Business Lifestyle ABN 286 91 497 950

Phone & Tin nhắn: 0430 00 69 65

email: CityFullStars@gmail.com

Văn phòng luật sư trong nước với chức năng đại diện thân chủ tiến hành tố tụng hay bảo vệ biện hộ các tranh chấp dành cho người nước ngoài



“Nó chẳng thể nào quên những dòng lưu bút ghi vội tặng mấy đứa bạn thân. Những cánh phượng hồng ép vào trang lưu bút. Và cả mối tình đầu vu vơ của nó với cô bạn cùng lớp.”

lập nơi đất khách quê người...

Lần đầu tiên vào đây, nó cứ tưởng đây cũng giống như Tuy Hòa mình. Sài Gòn trong sách vở là nơi phồn hoa đô thị, lung linh dưới những ánh đèn điện. Trước mắt nó bấy giờ là những cơn mưa nặng hạt, gió rít vào phòng trọ làm nó lạnh. Đứng trên đất khách quê người này, nó chợt nhớ về Tuy Hòa...

Xa Tuy Hòa, nó nhớ mái trường cấp III. Nơi có lũ bạn nhí nhố, cái hội đồng "con nít" nữa. Có bầu trời đêm nhiều sao, và có cả những cơn mưa rào lấp lờ nữa! Ôi sao mà nó nhớ!

Xa Tuy Hòa, là nó xa thư viện – nơi có những cuốn sách mà nó luôn muốn được sở hữu, nơi nó chìm trong không gian hư ảo của những bến bờ tri thức. Những ước mơ và cả những khát vọng thoát khỏi thực tại. Nơi đó nó tìm được những món quà quý giá nhất trong tâm hồn...

Nó nhớ cả tháp Nhạn cổ kính, rêu phong, trầm mặc... Nơi nó được nghe những bài thơ trong đêm thơ Nguyên Tiêu dưới ánh trăng rằm tháng giêng. Dòng sông Ba nhẹ nhàng trôi, như muốn hòa mình vào những vần thơ, những khúc nhạc đầu

năm - sông núi hữu tình. Giữa chốn "Bồng lai tiên cảnh" thế này mà nghe những vần thơ mang đậm chất "dân dã" miền Trung thế này thì còn gì bằng. Giờ đây nó phải nghe những tiếng rú còi, hòa trong làn khói bụi đất khách này...

Nó chẳng thể nào quên những dòng lưu bút ghi vội tặng mấy đứa bạn thân. Những cánh phượng hồng ép vào trang lưu bút. Và cả mối tình đầu vu vơ của nó với cô bạn cùng lớp. Con đường mà hằng ngày nó đi học, cả đám bạn ghé vào quán chè của bà già người Quảng Trị bốn ba hơn bốn chục năm ở đất Phú này. Những chén chè tuy không ngọt như má nó nấu, nhưng mang đậm hương vị thanh tao, nồng gió của người miền Trung này. Mùi vị ấy làm sao mà nó quên được...

Mai đây, hằng ngày đi học trên những chuyến xe buýt đông, kẹt cứng người, chật chội. Không như ở quê. Sáng ba nó chở nó tới trường, trưa chở nó về trên chiếc xe "tàng tàng" có lúc đỡ chừng... Nhìn thành phố lên đèn, nhìn nhịp sống tấp nập nơi đất khách quê người này làm nó nhớ... Tuy Hòa, những đêm trăng sáng, nó với em gái chạy ra bờ sông

Ba. Hai anh em nhìn lên Cung Trăng và mơ mộng. Những giấc mơ chẳng bao giờ thành hiện thực...

Giờ này, cả nhà nó đang quây quần bên mâm cơm. Nó thêm bữa cơm nhà. Dù chỉ là cơm với những quả cà pháo do má muối, rau muống sau vườn ba luộc chấm mắm cá. Sao mà ngon vậy! Nó thêm...

Xa Tuy Hòa, nó nhớ những cơn mưa có hai hàng cây cổ thụ cao vút. Những cơn mưa dầm dề lá me bay. Và một cơn mưa xanh màu xanh vĩnh cửu...

Ở đây, có những cơn mưa bất chợt trong cuộc sống mưu sinh, những cơn mưa nổi từ quán này sang quán khác. Một Sài Gòn nửa đêm và Sài Gòn sáng sớm. Sài Gòn sau những cơn mưa chiều... []

Nguyễn Văn Thảo

.....

“Tham vọng không đạt được thì phải quên, hy vọng chưa đạt được vẫn còn hy vọng”

“Tôi sẽ ngủ gật nếu tôi có đám bạn ngu dốt”

Vì tôi không học được cái gì từ họ. Anh sẽ là bác học nếu anh có bạn để học hỏi và truyền thêm kinh nghiệm”

Thú ăn BÁNH MÌ KHÔNG Của người SÀI GÒN



Một trong những hình ảnh về nếp sống thị dân, được người Sài Gòn lưu giữ trong ký ức sâu đậm là hình ảnh cái bội cần xé đựng bánh mì nóng, cột ở yên sau chiếc xe đạp của người bán rong khắp các phố, khắp các hẻm, suốt bốn mùa bất kể chuyện nắng sớm mưa chiều.

Nói về cái bội cần xé làm bằng tre, phủ một lớp bao bố giữ hơi nóng của bánh mì mới ra lò là nói về phương thức bán lẻ bánh mì mang bản sắc Sài Gòn đậm nhất.

Khắp các bến xe, bến ghe, ga tàu lúc nào cũng đông người bán dạo bánh mì là một đặc trưng của người Sài Gòn. Ngày trước, ai đi Sài Gòn hoặc từ Sài Gòn về quê mà quên mua vài ổ bánh mì làm quà thì trong bụng không yên.

Vậy đó, chỉ là bánh mì không mà người nghèo, người giàu ai cũng thích. Thích đến nỗi qua trạm kiểm soát công quyền cứ đưa vài ổ bánh mì ra là coi như được cảm tình. Với trẻ con ở quê thì khỏi nói, người lớn ở Sài Gòn cầm ổ bánh mì ngất từng khúc, chia cho từng đứa thì coi như người lớn đó thiết xứng danh dân Sài Gòn.

Ngay cả chuyện dâng cúng bàn thờ, chỉ cần lấy vài ổ bánh mì để lên cái đĩa, đốt nén nhang là coi như người Sài Gòn với bánh mì Sài Gòn đã tròn lễ nghĩa với hương linh ông bà. Còn chuyện mở đám thì từ đám giỗ, đám ma, đám cưới... khắp các đám ở miền Nam, món nào không có cũng du di cho qua, nhưng chắc chắn món bánh mì phải có và đương nhiên có bánh mì Sài Gòn thì sẽ "bánh" hơn bánh mì của địa phương.

Làm sao quên được tiếng rao: Bánh mì nóng giòn để! Bánh mì nóng hổi vừa thổi vừa ăn để! Làm sao quên được mỗi lần người bán mở cái miếng bao bố ra, hương thơm bánh mì kích thích sự thèm ăn, kích thích cảm giác yêu quý đời sống đô thị yên bình...

Người Sài Gòn thời xưa, có thói quen như dân Tây, thích ăn bánh mì không. Ăn bánh mì không là ăn không kèm món gì khác. Không gì bằng cầm ổ bánh mì nóng thơm phức, gỡ từng lớp da bánh giòn rụm hoặc xé ruột bánh mềm mịn ra mà ăn để từ từ cảm nhận nguyên vẹn, chân phương hương vị ngon lành của ổ bánh mì.

Ngày nay đã dần mất cái thói quen ăn bánh mì không. Có nhiều lý do để giải thích, nhưng một trong những lý do đó là bánh mì ngày xưa nướng bằng lò củi còn bánh mì ngày nay nướng bằng lò điện. Chắc chắn bánh mì lò củi ngon hơn hẳn vì nó được nướng theo kiểu chánh gốc của ông Tây bà Đầm ở tận xứ Tây.

Vì sao nhiều người miền Nam lại ưa ăn bánh mì không? Không quá lời khi cho rằng người miền Nam do lưu truyền trong khẩu vị sự chân chất của người đi khai hoang mở cõi, nên món nào nguyên chất là ưng bụng khoái khẩu hơn là những món qua chế biến thêm thắt kiểu này kiểu nọ. Cứ món nướng là thích nên bánh mì nướng lò củi được thích nhất cũng là lẽ tự nhiên.

Chúng tôi có một ông chú, ông nói như vậy: “Ê, thứ bột, thứ bánh của Tây ăn mà mình thêm mắm muối thịt cá của người mình vô làm hư mất cái ngon rồi còn gì.”

Có thể ngày nay đa phần người ta hết ưng miệng món bánh mì không, bánh mì ngọt vì sợ các chứng bệnh do chuyện ăn thừa tinh bột, béo ngọt. Phổ biến hiện nay là ăn bánh mì với đủ thức các loại chất đạm khác như trứng ốp la, pate, thịt nguội, xiu mại, heo quay, cá hộp, cà ri... do nhu cầu thỏa mãn dinh dưỡng và nhịp sống nhanh của thời

công nghiệp.

Một bộ phận nhỏ người Sài Gòn bây giờ vẫn còn thú ăn bánh mì không. Những chiếc xe đạp, xe gắn máy cả tầng chở cần xé bánh mì đứng sau thơm mùi bơ vẫn rong ruổi trên đường bán cho người lao động bình dân, người còn nhớ thương mùi bánh mì ra lò. Tiếng rao đa phần từ chiếc loa cũ giọng khàn khàn: Ai bánh mì nóng để...

Ai từng đứng xếp hàng chờ bánh mì nướng củi ra lò mới thấm được cái hạnh phúc làm người đô thị. Ánh lửa rực sáng từ miệng lò bánh, tiếng lửa nổ tí tách như tiếng pháo chuột, thợ nướng bánh gương mặt hồng ánh lửa, từng vẩy bánh chín vàng rực được lấy ra như ánh bình minh vừa nhú khỏi các nóc nhà.

Không hề quá đáng khi nói rằng, không gian quanh các lò bánh mì đã làm nên một Sài Gòn riêng, một cõi thơm ngào ngạt hương bánh chín.

Bánh mì của Việt Nam hiện nay là loại bánh mì cứng, được du nhập từ thời thực dân Tây. Trong các tỉnh thành, bánh mì được xứ Sài Gòn nướng là nhất. Đến tận ngày nay, hễ nói tới bánh mì là người ta kèm thêm hai chữ Sài Gòn mà đưa vô, lãng quên chuyện bánh mì của Tây.

Nhắc về cái thú ăn bánh mì không của người Sài Gòn là để nhắc tôn vinh một thứ bánh và một cách ăn có từ lúc người Việt nướng ổ bánh mì đầu tiên. Văn hóa và văn hóa ẩm thực là một tiến trình du nhập và tinh lọc. Bánh mì ngày nay trở thành món bánh phổ biến nhất của người Việt và được kiểu bảo đưa ra thế giới, hẳn nhiên, bánh mì Việt đã có căn cước Việt và danh tiếng món ngon Việt Nam. []

Trần Tiến Dũng

DÂN CHƠI VIỆT “ĐỔI GIÓ” VỚI... “GÁI TÂY”



Tiếng Anh bập bẹ vẫn “cưa” “gái Tây”

Các con phố như Mã Mây, Lương Ngọc Quyến, Đào Duy Từ, Hàng Bạc của Hà Nội nhiều năm nay được mệnh danh là phố “gà Tây” bởi mật độ người nước ngoài ở đây rất đông. Tại đây, không chỉ có những quán ăn, uống đông khách nước ngoài mà nhiều gia đình đã thực hiện dịch vụ cho Tây ở cùng để tăng thu nhập. So với những vũ trường, quán bar ở Bảo Khánh, Lý Thái Tổ, Hàng Khay... thì giá dịch vụ ở những con phố trên khá “mềm” cho nên nhiều Tây “ba lô” đã chọn những con phố xa hồ Gươm một chút để “rừng rinh” tiền tiêu hơn du lịch ở Việt Nam.

Ở những con “phố Tây” ấy, hình ảnh những cô gái người nước ngoài “tay trong tay” với một người Việt Nam không còn hiếm. Bác Trần Ngọc Mai, ở số 84 phố Đinh Liệt, Hà Nội cho biết: “Đừng tưởng chỉ có ‘trai Tây’ tán con gái Việt Nam, mà nhiều trai Việt cũng ‘tậu’ được cho mình một cô người yêu Tây để lấy ‘le’ với bạn bè. Hầu hết những chàng trai đó là những người ăn chơi có ‘số’ đấy. Họ ‘chơi’ chán gái Việt rồi lên đây để tìm ‘của lạ’. Ở đây mãi rồi mới biết, Tây cũng có người nghèo lắm, cũng thích yêu dân chơi Việt Nam để có tiền ăn uống, vào vũ trường và tiền trả khách sạn...”.

Tại những con phố trung tâm ấy, dân chơi có hai cách làm quen với “gái Tây”. Thường thì các cô gái nước ngoài hay đi cùng những người bạn khác, thấy cô nào “lọt vào mắt xanh” thì dân chơi nháy mắt đến nói chuyện và làm quen. Kết bạn với “gái Tây” rất dễ, vì họ rất “open” (cởi mở - PV). Họ có thể ngồi nói chuyện hàng giờ với người bản địa vào buổi sáng, nếu thích thì tối “qua đêm” luôn.

Cách thứ hai thì “đẳng cấp” hơn, hầu hết những dân chơi đều có tiền, vì thế họ tìm đến những trung tâm thương mại để... tìm “bạn gái Tây”. Họ sẵn sàng bỏ tiền triệu ra để lấy lòng “gái Tây” bằng cách mua những món quà đắt tiền để tặng. “Gái Tây” rất thích đàn ông ga - lăng và chiều phụ nữ, thế nên để sở hữu một “gà Tây” nhiều dân chơi Hà Nội đã chuẩn bị cả “tâm, sinh lý” để bước vào một cuộc tình mới.



Nam Hùng, một dân chơi đã từng “săn” “gà Tây” trên phố Đinh Liệt, Hoàn Kiếm, Hà Nội bật mí: “Nhiều người cho rằng, để tán được ‘gái Tây’, tiếng Anh phải thật giỏi, hay ít nhất giao tiếp cũng phải khá, thế nhưng thực tế không phải như vậy. Nhiều người tiếng Anh rất kém, vẫn tán được ‘gái Tây’. Và, đã có người yêu được ‘gái Tây’ dù trình độ tiếng Anh dở tệ. Dân có tiền thích yêu ‘gái Tây’ một thời gian dài để khoe với bạn bè, chiến hữu hơn là ‘tình một đêm’. Không phải ai cũng có thể chinh phục được ‘gái Tây’, nhưng đã để họ thích rồi thì ‘chuyện ấy’ rất đơn giản, vì người nước ngoài thường chủ động, không e dè, xấu hổ như con gái Việt Nam. Mỗi ‘gà Tây’ thường có cách đồng ý và phát tín hiệu cho đối phương theo cách khác nhau”.

Nam Hùng cho biết thêm, ở Sài Gòn cũng đang có trào lưu dân chơi yêu “gái Tây”, nhưng Hà Nội, nhiều người thích yêu theo kiểu “tình một đêm” hơn. Cả hai sau khi “thân mật” với nhau nhưng ngay sau đó lại như những người không quen biết, người trong cuộc tuyệt đối không trao đổi những thông tin cá nhân như địa chỉ, điện thoại. Khi thích, họ phát tín hiệu, tìm gặp nhau ở một quán quen, xong “chuyện ấy” rồi thì đường ai nấy đi.

Khó có thể lấy nhau vì... khác biệt

Trần Ngọc Vượng (Hai Bà Trưng, Hà Nội) tâm sự: “Không giống như con gái Việt, các cô ‘gà Tây’ rất thoải mái khi nhắc đến chuyện tình dục. Nhu cầu của ‘gà Tây’ cũng rất cao, nhiều trai Việt sau một thời gian làm quen với những cô gái nước ngoài phải lắc đầu ngao ngán vì ‘gái Tây’ quá...”.



khỏe. Tuy nhiên, làm quen và yêu được người nước ngoài cũng là một cảm giác đặc biệt mà không phải ai cũng có được. Nhưng yêu chỉ để yêu thôi, chứ văn hóa, lối sống khác biệt, khó có thể lấy nhau được...”.

Vào cả Sài Gòn tìm... “gà Tây”

Hoàng Sơn (sinh viên năm thứ 3, trường đại học Bách Khoa, Hà Nội) tiết lộ: “Vào đầu năm, cả lớp ‘mất tròn, mất dẹt’ khi Minh, một công tử sành điệu, nhà giàu dẫn một cô gái người Anh đến lớp khoe đấy là người yêu. ‘Thành tích’ yêu của Minh rất ‘đầy đặn’. Minh thay người yêu như thay áo, nên khi cậu ấy đưa người yêu đến giới thiệu, mọi người cũng không quá ngạc nhiên. Minh nói rằng, cuối năm đi du học ở Anh nên làm quen với gái Anh trước để bổ sung thêm vốn ngoại ngữ. Tuy nhiên, chẳng thấy hai người học hành gì mà suốt ngày đi bar, vũ trường và mua sắm. Cô người yêu nước ngoài cũng là người ‘chịu chơi’ nên hai người gần với nhau như sam vậy”.

Theo lời kể của Minh thì yêu “gái Tây” cũng không khó. Nhiều trai Việt Nam thấy tự ti vì ngoại hình của mình, khi không cao bằng “gà Tây” nhưng nhiều cô gái nước ngoài không quan trọng chuyện đó. Họ đã thích rồi thì mọi việc “ok” hết. “Gái Tây” rất thích đi chơi cuối tuần, chuyện tiền bạc không quan trọng, kể cả chia đôi thanh toán cũng được nhưng nhất thiết phải có một ngày đi chơi với nhau cuối tuần ở chốn công cộng kiểu như vào sân nhảy, café, đi dạo trong rừng hoặc

chỉ đơn giản là nằm phơi nắng trên bãi cỏ với nhau cả buổi chiều...

Hiện nay, người nước ngoài đi du lịch Việt Nam rất nhiều, tuy nhiên họ thường đi theo cặp đôi - tức là có bạn tình đi kèm. Nhưng không vì thế mà khó tìm một cô gái nước ngoài làm “gà”. Nhiều dân chơi “nhạy tay, nhanh mắt” đã tìm được “gà Tây” rất ổn. Bởi như nhiều dân chơi muốn “đổi gió” với gái nước ngoài, thì nhiều “gà Tây” cũng muốn thử cảm giác lạ khi yêu trai bản địa. Khi cặp kè với nhau, họ cũng không xác định gì, yêu theo bản năng, xong rồi thôi. Vì thế, nhiều chàng trai lên phố Tây chơi, lúc nào cũng “thủ” bao cao su trong ví. Đây là lý do, hàng đêm những con phố Tây luôn nhộn nhịp người qua lại.

Không chỉ tìm “gà Tây” quanh Hà Nội, nhiều dân chơi còn vào



cả Sài Gòn để làm quen với “gái Tây”. Họ cũng vào phố Bùi Viện, phố Tây của Sài Gòn để tìm bạn gái, sau đó đưa ra Hà Nội, rồi rủ nhau đi du lịch, mua sắm. Theo Nam Hùng, “gái Tây” rất thẳng thắn, họ thích gì thì nói nấy, kể cả “chuyện ấy”, nên việc nắm bắt tâm lý của “gà Tây” rất dễ. Nhiều dân chơi cho biết, khi đã “chán” gái Việt, họ cũng muốn lên phố Tây để tìm cảm giác mới lạ trong các vũ trường sôi động.

Tại một quán trà chanh trên phố Tạ Hiện, Hà Nội, Lê Việt Dũng bật bạch: “Tôi làm quen với bạn ‘gái Tây’ đã được 3 tháng, sau những mối tình với mấy cô gái Việt Nam. Yêu ‘gái Tây’ không khó. Khi yêu trai Việt, ‘gà Tây’ sẵn sàng vào bếp nấu những món ngon, giặt quần áo cho người yêu...”.

Buông thả mới chấp nhận dân chơi

Bác Hà Linh, bán nước tại ngã tư phố Lương Ngọc Quyến, Tạ Hiện, Đinh Liệt, Hàng Bạc, Hà Nội cho biết: “Những người đi tìm bạn gái Tây nghiêm túc thì không nói, nhưng có những chàng trai lên phố Tây chỉ để tìm người ‘tình một đêm’. Nhưng ‘gái Tây’ giờ cũng khôn lắm, họ cũng biết tránh xa những rắc rối này, chỉ những cô gái sống buông thả mới chấp nhận làm người tình của dân chơi.”

Tôi được chứng kiến một việc thế này, có một chàng trai nhà giàu lên phố Tây tìm bạn tình, sau khi làm quen thì hai người rủ nhau đi khách sạn, rồi thỉnh thoảng vẫn gặp nhau. Một thời gian sau, anh này định “quất ngựa truy phong” thì bị “gái Tây” kia gửi đơn lên công ty anh ta làm việc, ép phải cưới... Không muốn mất vị trí trưởng phòng ở một tập đoàn lớn nên anh ta đành phải lấy một cô gái nước ngoài ăn chơi về làm vợ... Điều này không nằm trong kế hoạch của anh ta, vì cô vợ không biết làm gì cả, suốt ngày chỉ thích đi spa, vũ trường, đến sinh con có ấy cũng không muốn vì sợ mất dáng đẹp...”.

Nguồn: Tổng hợp các báo mạng trong nước

Các khóa học được chính phủ thừa nhận và chi trả học phí trong chương trình đào tạo nghề cho ngành trang điểm và móng tay



nailtech
Training & Supplies
www.nailtech.com.au

GOVERNMENT FUNDED COURSES

Accredited nail, make-up and beauty courses in Granville.
Have your training paid for, limited places available. Conditions apply.

nailtech
Training & Supplies

www.nailtech.com.au
Phone: 02 9637-8425



GÁI TÂY QUA VIỆT NAM "ONE NIGHT STAND" VỚI CẢ...XE ÔM

Gần đây, dân xe ôm TP.Đà Nẵng có thêm một dịch vụ chở khách Tây đường dài.

Khi xe ôm được "gạ ôm"
Nói đến nghề xe ôm, ai cũng nghĩ cái nghề vất vả và chỉ có mồ hôi với những nỗi buồn ế khách khi các phương tiện giao thông ngày càng nhiều. Nhưng gặp dân xe ôm luôn phục vụ khách du lịch Tây mới biết cái nghề vất vả này cũng có nhiều thú vị.

Tình cờ, trong một lần ra TP.Đà Nẵng, ngồi ăn cơm quán vỉa hè, tôi được nghe câu chuyện của hai anh xe ôm rí tai với nhau: "Chuyến này mà đi chắc là được xơi con bé người Anh này, tao nhìn là biết". Nghe xong, tôi hiểu ngay ra cái nghĩa bóng của từ "xơi" này... Nhưng để có thể đủ tư liệu kể cho bạn đọc nghe trong bài viết này, tôi quyết tâm tận mục sở thị.

Tình cờ, trong một lần ra TP.Đà Nẵng, ngồi ăn cơm quán vỉa hè, tôi được nghe câu chuyện của hai anh xe ôm rí tai với nhau: "Chuyến này mà đi chắc là được xơi con bé người Anh này, tao nhìn là biết". Nghe xong, tôi hiểu ngay ra cái nghĩa bóng của từ "xơi" này... Nhưng để có thể đủ tư liệu kể cho bạn đọc nghe

trong bài viết này, tôi quyết tâm tận mục sở thị.

Khi thấy người lạ tự nhiên hỏi "chuyện tế nhị" ấy, anh N.Ng.H. (SN 1979, ngụ quận Ngũ Hành Sơn, TP.Đà Nẵng) và anh M.Q.S. (SN 1972, ngụ TP.Đà Nẵng) qua một hồi tỏ ra dè chừng đã rất cởi mở khi tôi giới thiệu là phóng viên muốn được tìm hiểu, chia sẻ. Nhưng trước khi kể chuyện, anh H. dặn: "Tôi kể cho nghe thì được, nhưng không được chụp hình tui à nghe. Vợ tui mà biết được, bả nổi máu Hoạn Thư lên thì tui không mần ăn chi được mô".

Khi đã thân tình, anh H. cho biết, anh làm nghề xe ôm đã hơn mười năm nay, bây giờ nó như "cái nghiệp" vận vào thân. Cũng

chỉ vì ngày xưa lấy vợ, thấy làm công nhân, lương ba cọc ba đồng, lúc vợ sinh con không ai ở nhà chăm sóc nên anh H. vay mượn bạn bè mua cái xe máy Trung Quốc đi chở khách.

Khi nghề xe ôm không còn thời vàng kim vì sự tiện lợi của nhiều loại hình giao thông, anh và đồng nghiệp tìm ra phương thức mới. Nhận thấy khách du lịch Tây ngày càng có nhu cầu đi du lịch theo kiểu thuê xe ôm dài hạn, nên nhóm xe ôm của anh H. nhanh chóng phân chia nhau để có khách đều đặn.

Thường thì khách Tây đi du lịch hay đi theo nhóm hoặc từng cặp. Yêu cầu của họ là xe ôm phải khỏe, thân tình và biết một chút tiếng Anh trong giao tiếp và sẵn sàng đi đến bất cứ đâu, thời gian không gò bó. Khách sẽ bao tiền cơm, xăng và chỗ ngủ...

Khi đã thân tình, anh H. cho biết, anh làm nghề xe ôm đã hơn mười năm nay, bây giờ nó như "cái nghiệp"

Cái từ mà anh S. dùng "lạ lẫm" ở đây là cách sống phóng khoáng của gái Tây. Anh S. kể: "Có lần, tôi và nhóm bạn đã rất "hân hạnh" được nhận một hợp đồng chở gồm sáu cô đi từ TP.Đà Nẵng vào TP.HCM, rồi ngược lên tận Đà Lạt. Chuyến đi kéo dài nửa tháng ấy đã cho chúng tôi nhiều trải nghiệm thú vị.

Hôm đấy, tôi chở một cô người Pháp, khoảng chừng 23 tuổi gì đó. Tôi đâu biết nói tiếng Anh nhiều, chỉ nói xã giao, nhưng suốt đường đi, cô ấy cứ muốn tìm cách nói chuyện mà ôi thì chẳng thể trả lời được. Đêm đến,



thường đội xe ôm của tôi sẽ nằm chung với nhau, các cô nằm riêng. Nhưng đêm đó, cô gái đi cùng tôi đã thuê một phòng riêng và rủ tôi ngủ cùng. Lúc đầu, tôi cũng ngại, nhưng mấy anh em cười bảo sợ gì, người ta cho thì mình "xơi" thôi, thế là...".

Và những chuyện cười ra nước mắt

Sau đó, mấy người trong đoàn cũng được cái "diễm phúc" như anh H. và các cô gái ấy thì chẳng có chút ngại ngùng. Nhưng anh H. cũng nói rằng, gái Tây rất rành mạch, ngủ là ngủ, chứ chẳng lộn lộn được.

Theo họ, đó là "nhu cầu", thích thì ngủ với nhau một đêm, không hợp mai họ "đá đít" và về đúng vị trí xe ôm. Còn nếu sau "đêm đầu tiên" mà họ cảm thấy "hợp cạ" thì suốt cuộc hành trình đó sẽ ăn ngủ cùng nhau, vui vẻ.

Nhưng sau cuộc du ngoạn đấy rồi cô gái Tây ấy chẳng để lại một số điện thoại hay bất kỳ "dấu tích" nào của mình. Có lẽ với họ, chuyện tình một đêm với gã tài xế xe ôm nào đó, cũng là một phần nên khám phá trong hành trình du lịch của mình.

Cũng nhờ những cuộc tình này mà anh H. rút ra bài học xương máu: "Sau hôm đầu tiên ngủ chung với cô ấy, tôi nghĩ thế là cổ đã mê mình. Bình thường cả nhóm sẽ ăn cơm bụi, sáng hôm ấy tôi rủ mấy người vào nhà hàng. Nhưng khi thanh toán thì các cô ấy chỉ về phía tôi vì tôi mời. Tôi khóc dở cười dở nhưng vẫn ráng



móc ví ra trả vì đúng là tôi rủ mà.

Hoá ra, các bà đầm Tây không đại trai như mình nghĩ". Nói rồi, hai anh xe ôm của Đà thành cùng phá lên cười. Rồi anh H. tặc lưỡi nói tiếp: "Hôm đó, tôi cũng mất một khoản kha khá để trả cho cái vụ "nhầm tưởng... được gái Tây mê" của mình. Nhưng tiếp xúc với họ nhiều, cũng hiểu được phần nào cách sống, cư xử của họ. Họ khác mình nhiều lắm!".

Chuyện xe ôm được ngủ với gái Tây đáng lẽ chỉ là câu chuyện của các lái xe ôm truyền tai nhau cho đời "lên tiên". Nhưng câu chuyện không dừng ở đó, anh S. cay đắng thú nhận: "Tôi cũng được "xơi" vài ba cô, nhưng thực ra đa số họ ngủ với mình là khi họ buồn, họ coi tình dục là giải trí".

Anh H. kể, người bạn trong đội xe ôm của anh đã hứng thú lên lấy điện thoại quay phim "mát mẻ" với cô gái người Bồ Đào Nha. Quay xong về cho bạn bè xem, ai ngờ mấy tháng sau, vô tình vợ cầm điện thoại phát hiện ra nên đã nổi trận lôi đình, cấm tiệt không cho chở khách du lịch là phụ nữ, cứ phải có ông Tây đi với bà đầm mới cho đi.

Trong giới xe ôm Đà thành, kinh nghiệm "xương máu" mà các anh học được sau khi có "tình một đêm" với gái Tây là: "Trong mắt các cô gái Tây, mình như một công cụ để giải quyết nhu cầu của họ". Có điều, nói thì nói vậy, nhưng chẳng anh nào chịu lác đầu từ chối, khi có một cô gái mời gọi ngủ cùng mà không đòi hỏi một sự ràng buộc nào. []

Tô Hương Sen



GÁI TÂY MÓN "PHỞ" LẠ CỦA QUÝ ÔNG QUÊ NHÀ

Khi gái Tây là món lạ

Trong một lần nói chuyện phiếm với ông anh họ từ Hà Nội vào Sài Gòn công tác, tôi nghe được ông anh họ gọi điện thoại cho một người bạn trao đổi: "Tao mới bay vào sáng nay, tối tao bận ăn cơm với em họ tao rồi, tối mai mày bố trí cho tao một đào nhé, không! Tao không chơi gái Nga nữa, giờ mày kiếm em nào da đen cho tao đi, nghe nói bọn da đen "dai và máu lắm"... Khó nhưng không phải là không được, tiền bao nhiêu cũng được, miễn là nhìn ok".

Anh họ tôi vốn là một tay ngang tàng, tuy công chức Nhà nước nhưng thuộc dạng "coi trời bằng vung". Mối quan hệ giữa tôi và anh cũng khá thân tình nên anh yên tâm, chẳng sợ tôi "bếp xép" gì với vợ anh. Sẵn bệnh nghề nghiệp nên tôi tò mò: "Này, anh vừa nói tìm đào Nga là gì? Sao lại da đen với da trắng? Anh nói chuyện mà em không hiểu gì hết". Thấy tôi cái mặt có vẻ ngờ ngợ không hiểu "mô tê" gì, anh họ tôi phá lên cười bảo: "Nhà báo gì mà mù tịt thông tin thế, anh đang nhờ thằng bạn chí cốt của anh gọi điện cho một "đào" Tây. Bây giờ mỗi lần đi công tác vào đây anh chỉ thích ngủ với gái Tây thôi, chán gái Việt Nam rồi, chú mày thích anh chiêu đãi một cô".

Khi nghe đến câu này tôi lại ngạc nhiên hơn. Thấy đôi mắt với muôn ngàn câu hỏi của tôi anh "trái lòng" hết những "ngón nghề" ăn chơi với gái Tây. Cũng theo lời anh họ tôi, nghề nghiệp của anh vốn hay đi công tác, mỗi lần đi đều được bạn bè hoặc đối tác "chiêu đãi" rất nhiều "thú tiêu khiển" của những

gã đàn ông mê của lạ. Theo lời anh họ tôi, thì ông anh này ít nhất đi tỉnh nào cũng "thường thức" được một vài em, tùy chuyến công tác và tùy vào sức khỏe để "chinh chiến". Nhưng cách đây vài năm, trong một lần đi công tác vào Sài Gòn, anh được đối tác "mừng chiến công" cho hợp đồng làm ăn bằng một "cô gái tóc vàng hoe".

Với khuôn mặt đặc chí, ông anh họ tôi hơn hờ: "Tao rất ngạc nhiên, chơi gái Tây cũng đã chơi rồi, nhưng là đi công tác nước ngoài, đó là lần đầu tiên tao được thưởng thức gái Tây trên đất Việt, mà là gái du lịch ba lô bán dâm để kiếm thêm tiền tiêu, chứ chẳng phải là gái kiếm bạn

nhau thôi, chứ chẳng cần mất thời gian, yêu đương gì mà tỉ tê tâm sự, xong mặc quần đũa tiền là rút về"...

Giai đoạn kiếm gái thì chẳng cần phải mất công, bởi Khánh đã có "mối quen". Theo Khánh thì kiếm gái Tây không khó, nhưng cũng phải qua một "cò". Thường trên các con đường Phạm Ngũ Lão, Lê Lợi (Q.1)... hay các con đường trên địa bàn quận 3 có rất nhiều "cò gái Tây". Nhận diện "cò" này cũng chẳng dễ chút nào, bởi đa số truyền tai nhau qua người quen. Những gã "cò" nói tiếng Tây như gió, thường nấp bóng các hướng dẫn viên du lịch, hoặc bán hàng quần áo. "Đào Tây" đến từ các nước như Anh, Mỹ, Canada... tất cả đều



tình hay là tìm trai Việt để xem thử "món" trai châu Á như bao cô gái khác đâu. Hay mai mày đi với tao, tao cho mày thưởng thức". Nghe ông anh họ kể chuyện, lại rủ rê nên tôi hào hứng nhận lời ngay, và chuẩn bị "tinh thần để ngày mai "mục sở thị của lạ mang tên gái Tây".

Những câu chuyện khôi hài khi... hành sự

Trước khi đi cùng ông anh họ cùng bạn bè của anh ấy, tôi cũng hơi ngại vì vốn tiếng Anh của mình không đủ sức để giao tiếp với các "đào Tây". Nhưng bạn anh họ tôi tên Khánh đã vỗ vai trấn an tôi: "Chú mày cứ bình tĩnh, vào đó chỉ cần xã giao thôi, có người không nói được nửa câu tiếng Anh cũng "mắn ăn" được, không lo gì đâu. Đã đến đây chỉ có ngôn ngữ cơ thể nói chuyện với



xuất thân là khách du lịch ba lô dài ngày. Họ sang Việt Nam theo nhóm hoặc một mình, thấy ở đây giá cả rẻ, cuộc sống cũng dễ thở nên muốn nán lại chơi thêm một thời gian, sau đó cạ tiền nên bán dâm.

Theo Khánh, có nhiều cách để gái Tây bán dâm, một là cô ta tự ra "gạ gẫm" bất cứ ai trong các quán bar, hoặc quán nhậu. Nếu "đào Tây" đã bắt mối được "cò" thì sẽ đưa số điện thoại và "cất" tiền hoa



hồng cho cô này. Giá một đêm cho một "lượt" đi khách từ 1 - 2 triệu đồng, tùy khách thương lượng, tiền phòng khách bao, nếu ế có thể hạ nhưng không dưới 500 ngàn. Sau khi đã tìm hiểu kỹ càng, nhóm tôi có 4 người nên đã yêu cầu 4 "đào" Tây, ông anh họ tôi nhất quyết chọn "đào Tây đen" để "đổi món". Chỉ cần 15 phút, 4 "đào Tây" đã xuất hiện trước mặt. Khác với "đào" Việt, những "đào Tây" không phần son lòe loẹt, ăn mặc cũng giản đơn như một khách du lịch bình thường nhưng vẫn lộ rõ vẻ sexy. Nhanh chóng tôi chọn cho mình một cô gái da trắng, dáng cao to và có đôi mắt hút hồn.

Giá cả thì đã thương lượng với "cô". Theo tôi biết thì đêm nay bạn của ông anh họ tôi chỉ cho vụ này là 6 triệu đồng cho 4 cô chưa có tiền phòng. Cô gái nói với tôi tên Lena, cô ấy biết nói tiếng Việt bập bẹ cũng như vốn tiếng Anh của tôi. Qua câu chuyện tôi biết Lena sang Việt Nam du lịch, dự định đi một tháng rồi về, nhưng mê chơi quá nên đã ở lại gần ba tháng. Cũng do muốn ở lại nên bán dâm để kiếm tiền. Lena nói cô đi cùng nhóm bạn, trong đó có ba người nữa cũng chọn con đường như cô, còn 4 người khác đã về nước.

Lena cho biết, cô không bán dâm thường xuyên, chỉ khi nào gần hết tiền, hoặc khi cảm thấy "cần" đàn ông. Cô nói cô cũng có "nguyên tắc" riêng cho mình là nếu gặp khách không ưng ý cô sẽ từ chối,

còn nếu ưng ý cô chiều hết mình. Nếu khách biết tiếng Anh sẽ xin số điện thoại, sau này thích nhau thì không cần tiền. Cũng theo Lena thì đàn ông Việt chẳng đoán được, có lúc gặp khách "sộp" nên "bo" rất nhiều, còn có khách thì chẳng "bo" thêm đồng nào.

Tôi hỏi cô có làm lâu dài không, cô lắc đầu cười cho biết đây chỉ là giải pháp tạm thời, chứ cô về còn phải đi học, không chọn "nghề" bán dâm làm phương tiện sống. Sau khi nói chuyện với Lena xong, tôi có dịp nói chuyện với ba cô còn lại. Các cô giống nhau đều có ý nghĩ đến Việt Nam là để du lịch, kiếm tiền theo cách bán dâm chỉ là "kiếm thêm". Các cô gái này còn kể nhiều chuyện bi hài về "tai nạn" bán dâm, như khi gặp khách không biết tiếng Anh, các cô không biết tiếng Việt. Lúc đó hai bên lao vào nhau, xong khách muốn "chiều" gì thì sẽ hành động bằng

tay, múa may cả tiếng đôi khi cũng chẳng hiểu. Sau đó thì khách tức giận cứ dúi đầu "đào Tây" vào nơi "cần làm". Có nhiều lúc các đào cũng bức bối, vút tiền vào mặt rồi tát khách mấy cái, chửi bằng tiếng Anh và bỏ đi.

Sau sự háo hức với "của lạ" là... nơm nớp sợ

Hôm sau, nghe tôi nhắc về mấy cô "đào" đêm qua, Khánh kết luận: "Thực ra mình muốn tìm của lạ nên thử cho biết, chứ khi đi ngủ với gái dù Tây hay Việt mà chẳng thể chung tiếng nói cũng chán. Hơn nữa gái Tây đôi khi còn chê trai Việt "thấp bé nhẹ cân" cũng tự ái lắm. Nhưng là thằng đàn ông cũng muốn "thử của lạ" cho biết, để ra đường bạn bè nó khỏi chê lạc hậu. Chơi vài lần cho biết thôi, vì của "nội" cũng như của "ngoại" đều thấy chẳng an toàn. Mỗi lần đi về dù đã dùng bao cao su vẫn nơm nớp lo sợ". []

Nguồn: Tổng hợp các báo mạng trong nước



Quý bạn đọc muốn tìm mua doanh nghiệp để kinh doanh hay đầu tư?

chỉ cần truy cập vào

www.OzGoodBusinessForSale.com

là quý vị sẽ có cả ngàn

business for sale để

chọn lựa



Về miền Tây ĐẶT LỜ MÙA NƯỚC NỔI

Cá tôm ở Đồng bằng sông Cửu Long nhiều vô kể. Làm cách nào bắt được chúng để phục vụ cho bữa ăn thêm phong phú là điều mà cư dân miền này phải tính đến. Một trong dụng cụ được chế ra đơn sơ nhưng hiệu quả là cái lờ.

kể chuyện tiểu lâm để cười vui trong các đám tiệc cưới hỏi liên quan đến việc đặt lờ. Xin lược ghi lại đây hầu chia sẻ với người đọc thêm phần sống khoái. Chuyện kể rằng có anh Út Khờ chẳng biết làm ăn gì. Tía má cưới vợ cho rồi mà vẫn ngủ thẳng cẳng tới mặt trời mọc. Ngày ấy, chị vợ mua cho mấy cái lờ, biểu anh chồng đi kiếm cá về ăn. Út Khờ lơ ngơ hỏi đặt lờ ở đâu? Vợ anh ta bảo: Hể chỗ nào có cột cò nhiều là chỗ đó cá nhiều, bởi cò đến đó rình ăn cá.

Út Khờ quảy lờ đi, thấy trên đọt cây cao cột cò trắng xóa. Anh ta leo lên đặt lờ trên ngọn cây. Người qua đường thấy lạ, hỏi cơ sự. Khờ thật thà kể lại rằng vợ anh dẫn vậy. Khách cười rồi chỉ thêm: Phải có nước thì mới có cá. Nước nổi bọt là nơi cá làm ổ, cứ đến đấy đặt lờ sẽ chắc ăn!

Mừng quỳnh anh ta chạy vội đi tìm, mãi đến chiều về đến bên hè mà không dám vô nhà vì chẳng bắt được con cá nào. Chợt thấy đường mương thoát nước thải từ nhà chảy ra, lại có bọt nổi, anh ta mau mau đem lờ đến đó để đặt. Nghe động chị vợ vội kéo quần chạy ra, sẵn có chiếc đĩa bếp khênh lên đầu Khờ mấy cái ... vì cái

tội chẳng chịu hiểu biết! Thực tế, đối với cách đặt lờ tôm, khi đã chuẩn bị xong, người ta lờ xuống xuống rồi bơi dọc theo các sông rạch mà chọn nền đặt lờ. Thường thường những cửa gò, những ngã ba kinh phèn và các lung vùng có nhiều rong hay mấy chỗ đầu voi đuôi vịnh, mấy chỗ nước hay vùn, có chút ít cỏ ống, cỏ mồm là nơi tôm khoái kiếm ăn.

Người ta ngồi trên xuống, vừa bơi vừa chọn nền. Gặp chỗ ưng ý là gác dầm lên xuống, thò tay lấy cái lờ có mồi, và tay kia lấy cây móc dài chừng năm tấc, xỏ cho xiên qua lờ. Người ta dùng một cây móc bằng ngọn tầm vong dài cỡ vài thước, một đầu có tra cọng dây kẽm uốn cong như lưỡi câu, dò dò tìm chỗ cho êm và thả cái lờ xuống, mặt lờ xuôi theo chiều nước chảy, rồi lấy cây móc ấn cái lờ xuống cho yên vị xong xuôi, người ta mới thò tay cầm cái cây móc nhỏ xiên qua thân lờ cho lờ đừng bị trôi. Sau cùng, người ta phải gút cổ làm dấu. Nếu quên, khi dỡ lờ dễ bị lạc, mất lờ như chơi bởi không sao nhớ nổi lờ đặt ở đâu?

Dân quê ngày xưa, dù biết những

chỗ làm dấu như vậy là có lẽ, lợp ở dưới nước, nhưng ít tham lợi xuống mò dõ lờ người khác. Thường lờ bị lạc là do nước cuốn trôi chứ ít khi bị mất cắp. Đặt xong cái lờ này rồi, tìm chỗ đặt cái kế tiếp cho đến hết mới bơi xuống về nghỉ ngơi chờ sáng hôm sau mới thả lờ. Người ta cũng chỉ bơi xuống bờ dõ lờ chứ không cần lợi xuống nước. Tay cầm dầm bơi, vừa điều khiển xuống, tay kia cầm cù móc thả xuống nước móc lờ lên.

Những con tôm càng mè ấu dừ ấu cứng cạy hay khoai mì được người đặt để trong lờ như chúng giở đã nắm gọn trong lờ thức thũ, chỉ còn biết nhảy lách chách trong tuyệt vọng, ngày xưa, đặt lờ kiểu này tôm chạy nhiều thấy mà ham, Thử tôm càng về xuống rơm cần với cục muối hột hi đã đời không gì bằng.

Nửa đầu thế kỷ trước, các bậc cao niên cho biết cứ vào mùa nước lũ, trên những cánh đồng hoang mênh mông như biển nước, người dân cũng bắt đầu đem lờ tôm đi đặt. Lợi tìm những chỗ lung sâu, như là nơi có nước cổ trong vắt, thì chắc ấu sẽ có tôm bèn mắng đến. Gặp mỗi dừ, hay khoai mì sáng bóng trong lờ là chúng tìm cách chui vô. Bởi vậy, sáng ra, chịu khó lội quảy mấy cái lờ về là đã có đồ ăn sáng như chơi. Nhiều ấu không hết thì chèo xuống bán dạo trong xóm lấy ít tiền mua những thứ cần thiết khác.

Cá sắt miệng nhỏ nên gần như không thể câu dính. Dân quê chỉ còn dùng lờ, lợp hay giăng lưới bắt nó



mà thôi. Thường thường lúc sa mưa, nước ngoài ruộng còn ít, cá sắt cũng bắt đầu dõ mè lên đồng. Loài cá này thích đi theo ở trong các lung đầy bùn trấp, các ao hồ, đìa bầu và chúng cũng khoai ở các con kinh phèn nhiều cỏ lác, đưng, đế, năng, sậy, rong, rêu và sẵn sàng làm ổ ngay các miếng lung bầu đó. Dấu hiệu để nhận biết là những ổ bọt nổi



đầy mặt nước theo các bụi cỏ ở nơi này. Khi nước lên ngang đầu gối, người ta bắt đầu xuống lờ cá.

Lờ cá sắt đặt khác với cách đặt lờ tôm. Lờ tôm đặt ngấm, còn lờ cá đặt nổi, với gần cả thân lờ nằm dưới nước phần còn lại với cái miệng lờ nằm phía trên mặt nước. Người ta chọn nền xong là vệt cỏ ra và đặt cái lờ xuống ngay chỗ vừa chọn, rồi lấy cỏ dầy lên miệng lờ cho cá khỏi nhảy ra ngoài. Nếu nước quá sâu, người ta đặt lờ bằng cách guồn cỏ thành một nùi sao cho cái lờ nằm trên nùi cỏ này mà không chìm thì được. Sau cùng, người ta mới gom mấy ngọn cỏ chung quanh buộc choàng lờ lại cho nó không bị trôi và gió không làm cho lờ lật. Theo kinh nghiệm dân gian, giống cá này lợi kiếm ăn theo dòng nước chảy. Nên khi đặt lờ, cái chánh là phải xoay hai hom lờ về hướng dòng nước chảy. Vậy cá mới chạy nhiều.

Dân gian mượn hình ảnh chạy lờ để bóng gió ám chỉ bài học cho người đời rằng:

Cá trong lờ lờ dờ ngoắc ngoai

Cá ở ngoài khác khoai chun vớ.

Tình cảnh cá trong lờ được dân gian khéo ví với hoàn cảnh của người nào đó chẳng may gặp cảnh ngộ trái ngang trong cuộc đời:

*Thần em như cá trong lờ
Hết nơi vùng vẫy không biết về
nơi đâu.*

Điều thú vị hơn nữa mà không phải ai cũng rành, xin thuật lại nghe chơi. Lờ tôm hay lờ cá sắt cũng vậy, khi có cá, tôm chạy vô rồi, ai đó lộ ngang rấn mắc thò tay dõ lên coi thì rồi lại đặt xuống y trả cho chủ nó thì hôm sau cái lờ đó không còn số



con nào làm thuốc. Người ta tin rằng khi dõ lên khỏi mặt nước cá, tôm sẽ thấy hôm lờ chỗ nào và tìm đường chạy trốn hết ra ngoài sông rạch hay đồng ruộng. Dân gian gọi là bị sẩy. Họ ngâm nga để chia sẻ bởi công sức tiếc hùi hụi:

Tiểu công anh chẻ trúc đan lờ

Để cho con cá vượt bờ đi xa.

Ngoài cách đặt lờ tôm, lờ cá sắt còn cách đặt lờ bắt cá chốt nữa. Khi những cơn mưa rào đầu mùa vừa trút xuống. Sấm chớp vang rền, mây, giông mù mịt cũng là lúc ven các con rạch hay ruộng nước thông liên từ sông lên ruộng thế nào cá cũng kéo từng bầy lờ đồng. Dân gian gọi là mùa cá lên. Để chặn bắt chúng, nhất là đám cá chốt, người ta đem lờ đặt ngay những dòng nước chảy. Miệng lờ thuận theo chiều nước chảy. Có lờ khi dõ lên, cá chốt về dầy hơn phần nữa. Các chốt này đem kho nghệ, kho sả nhất là làm mắm để ăn sống với bún chua thì ngon không chịu nổi.

Mới hay, bằng trí tuệ của mình dân gian đã nhanh chóng thích nghi với điều kiện sống. Hơn thế, họ còn buộc thiên nhiên phục vụ lại cho người. Vì thế mà đời sống của họ càng thêm sung túc, lại chan hòa tình làng nghĩa xóm. []

1. Sống đơn giản, suy nghĩ mọi thứ "thoảng" hơn

Cuộc sống thật ra rất đơn giản, nhưng con người luôn có xu hướng phức tạp hóa mọi thứ. Đó có thể là các vấn đề về tài chính, tình cảm, các mối quan hệ xung quanh bạn. Mỗi khi suy nghĩ quá nhiều sẽ khiến não bộ bị căng thẳng và không được nghỉ ngơi. Điều này sẽ dẫn đến lão hóa nhanh các mô thần kinh và phát sinh nhiều bệnh cả thể chất và tinh thần.

Bạn nên xác định điều gì là thiết yếu nhất đối với bạn. Loại bỏ tất cả những thứ không đáng để quan tâm để luôn thấy nhẹ nhõm tinh thần hơn. Nếu không, có thể bạn sẽ mãi luẩn quẩn trong vòng tròn rắc rối đó và bỏ lỡ nhiều điều ý nghĩa khác đấy.



2. Yêu quý và chăm sóc bản thân

Với nhiều người, học cách yêu quý bản thân có vẻ khó làm được hơn là họ tưởng. Nhưng thực tế, yêu quý bản và chăm sóc bản thân là điều rất đơn giản. Bạn chỉ cần tạo cho mình thời gian nghỉ ngơi, làm việc mình thích để giảm stress, bổ sung chất dinh dưỡng cần thiết cho cơ thể khỏe mạnh và tập luyện thường xuyên... Làm cho mình đẹp cũng chính là một cách đơn giản để bạn yêu bản thân mình hơn.

Nhiều nghiên cứu cho thấy rằng những người thiếu trân trọng bản thân thì thường mắc các chứng rối loạn về tiêu hóa, béo phì, thậm chí là bệnh tật nguy hiểm.

3. Cười nhiều

Các nghiên cứu đã chứng minh, cười giúp giảm căng thẳng, cải thiện chức năng miễn dịch, hay nói cách khác là tăng cường hoạt động của các tế bào "chiến binh" – đây là một loại bạch cầu chuyên săn lùng và tiêu diệt các tế bào ung thư và tế bào nhiễm virus. Chính vì thế, hãy

6 THÓI QUEN GIÚP BẠN SỐNG VUI KHỎE HẠNH PHÚC

Việc duy trì những thói quen lành mạnh có thể làm giảm thiểu nguy cơ mắc các loại bệnh, sống vui khỏe và luôn yêu đời.

.....

luôn nở một nụ cười thật rạng rỡ.

Bạn cũng có thể chụp lại những giây phút thư giãn đó để những lúc nhìn lại bạn sẽ cảm thấy mệt mỏi, căng thẳng tiêu tan và có động lực hơn trong cuộc sống.

4. Bài trí không gian sống hợp lý

Bạn có biết rằng, không gian sống trong nhà cũng ảnh hưởng nhiều tới sức khỏe của con người sống trong đó. Đôi khi, các khiếm khuyết của đồ vật cũng gây những ảnh hưởng khó chịu đối với bạn. Sử dụng màu sắc nội thất hợp lý sẽ giúp bạn chống lại những ảnh hưởng không tốt của nhịp sống công nghiệp.

Ngoài ra, tạo thêm nhiều ánh sáng ở nhà và nơi làm việc là điều hết sức cần thiết bởi ánh sáng sẽ kích thích cơ thể tiết ra những chất cải thiện khả năng làm việc, tư duy

và giúp cho hệ hô hấp hoạt động tốt hơn. Một không gian sống sạch sẽ, thoáng đãng sẽ giúp cải thiện nhiều cả về thể chất lẫn tinh thần của bạn.

5. Luôn đánh thức bản thân thoát khỏi sự trì trệ

Con người sinh ra được tạo hóa ban tặng một sức mạnh tiềm tàng - sức mạnh của tiềm thức. Vấn đề là chúng ta ít khi chịu lắng nghe tiếng nói của cơ thể nên dễ bị rơi vào trạng thái khủng hoảng tinh thần, thậm chí bị stress. Một số biểu hiện dễ nhận thấy khi bị stress như: mệt mỏi, nhức đầu, chóng mặt, hoa mắt, đau dạ dày, buồn nôn, chán ăn hoặc ăn nhiều hơn...

Giải tỏa stress sẽ giúp bạn lấy lại sự cân bằng của cơ thể, giúp hệ thần kinh khôi phục năng suất tư duy. Phải luôn nhắc nhở bản thân mình: "sắp xếp hợp lý, cân bằng các hoạt động trong cuộc sống" bạn nhé. Hay chỉ cần đếm từ 1 đến 10, hít thở thật sâu hoặc cười thật to... sẽ giúp bạn giải tỏa cảm xúc bức bối, buồn rầu, chán nản.

6. Sống có trách nhiệm

Tất cả chúng ta hầu như đều có khuynh hướng đổ lỗi lên những người khác cho những thiếu sót và rủi ro của chính mình. Nếu cứ tiếp tục sống vì kỉ thì chính chúng ta sẽ phải nhận những hậu quả đáng buồn. Bạn có bao giờ nghĩ rằng chính bạn đã có thể có trách nhiệm về những vấn đề của mình chưa?

Ngay từ bây giờ, bạn phải tập sống có trách nhiệm với chính mình, với những người xung quanh, với những việc mình làm, và với những gì mình nói. Sống có trách nhiệm giúp bạn luôn hướng tới những điều tốt đẹp. Bạn sẽ sớm trưởng thành, tìm thấy sự an lạc, hạnh phúc trong cuộc sống. []



TỰ THÚ CỦA “ÔNG BỐ TUYỆT VỜI NHẤT THẾ GIỚI”

Có thể bạn không thấy cái tên Dave Engledow quen thuộc, nhưng chắc hẳn bạn đã nhìn thấy những bức ảnh của anh trong thời gian gần đây - những bức ảnh đã tạo nên một “con sốt” trên internet, với hàng triệu lượt quan tâm. Và bây giờ, cuốn sách mới xuất bản của Dave còn đóng góp thêm nhiều sức nóng hơn nữa vào “con sốt” ấy. Đẹp đã có cuộc phỏng vấn thú vị với “ông bố tuyệt vời nhất thế giới” này...



“Confession of the World’s Best Father” (tạm dịch: Tự thú của ông bố tuyệt vời nhất thế giới) có lẽ là một cuốn sách ảnh phải có của các bậc phụ huynh - những người đang vật lộn trong niềm say mê, nổi bần khoản, hay đang phát điên lên với công cuộc nuôi dạy con cái.

“Tôi nghe rất nhiều người than thở về chuyện Facebook của họ bây giờ đang tràn ngập ảnh khoe con cái rất nhảm chán, vì thế, tôi quyết định phải làm điều gì đó khiến bạn bè mình hào hứng theo dõi Alice lớn lên” - Dave chia sẻ về một trong những lý do khiến anh bắt tay thực hiện những bộ ảnh của hai cha con.

Trên thực tế, những hình ảnh của Dave Engledow thành công tới mức anh phải tạo ra một trang Facebook riêng để đăng chứng - hiện giờ, trang World’s Best Father đã có 130.000 người yêu thích.

Trong cuốn sách này, Dave chứng tỏ khả năng sáng tạo bởi cảnh rất ấn tượng. Ví dụ, trong một bức ảnh, anh và Alice cầm cúi tự chụp hình trong bếp; ở một bức ảnh khác, hai cha con cùng thư thả tận hưởng thời gian spa tại gia bên nhau. Theo chia sẻ của anh, mỗi bức hình anh tốn khoảng 2-3 giờ để chụp, và 20 giờ để chỉnh sửa.

- Ý tưởng chụp những bức ảnh đáng yêu trong cuốn sách của anh bắt đầu từ đâu?

- Khi Alice mới được 9 tuần tuổi, tôi đã quyết định sẽ chụp một bức ảnh để làm sao thể hiện được sự mệt mỏi và thiếu ngủ trầm trọng của tôi, trong vai trò một người lần đầu làm cha, vì thế, tôi chụp một bức trong đó tôi đang bế Alice và

lấy sữa của em bé để pha cà phê cho mình. Tôi đăng bức ảnh này lên mạng, rồi bạn bè và gia đình khen rất nhiều, thế nên tôi quyết định chụp nhiều hơn, chia sẻ nhiều hơn với mọi người giai đoạn làm cha đáng nhớ của mình.

Đã có rất nhiều cuốn sách và blog nói về chuyện làm cha mẹ, nhưng chúng đều đề cập việc này một cách khá nghiêm túc. Tôi không muốn nói giảm đi trách nhiệm của mình, nhưng tôi nghĩ có một điều quan trọng không kém, mà các bậc phụ huynh cũng phải nhận ra, rằng không phải lúc nào chúng ta cũng có câu trả lời cho tất cả. Tạo ra những niềm vui khi có em bé cũng rất cần thiết.

- Anh có gặp khó khăn khi chụp ảnh với Alice không? Cô bé có dễ tính không?

- Alice rất vui nhộn, và đặc biệt là rất tò mò. Miễn tôi với vợ bày ra nhiều trò thú vị và vui vẻ thì Alice sẽ chơi cùng chúng tôi rất lâu. Nếu đang lúc chụp ảnh mà Alice thấy chán, chúng tôi thường “dụ” bé bằng kẹo sô cô la hay kẹo dẻo hoa quả.

- Trong những bức hình này, Alice chỉ cần là chính mình, hay phải làm theo sự chỉ đạo của anh?

- Hầu hết là tự nhiên - tôi nghĩ đó chính là lý do các bức ảnh sinh động như vậy. Bây giờ Alice đã lớn hơn, nên tôi và vợ có thể hướng dẫn bé đôi chút, nhưng thường những bức ảnh đẹp nhất vẫn là khi chúng tôi ghi lại những cảm xúc chân thật.

Năm đầu tiên, chụp ảnh Alice khá dễ dàng, vì chúng tôi có thể chụp bất cứ lúc nào chúng tôi muốn, chẳng cần lo lắng chuyện Alice sẽ nhấy nhót, nghịch ngợm hay chạy ra

khỏi khung hình. Còn bây giờ, bé sẽ tự động “nghỉ giải lao” giữa chừng vào bất cứ lúc nào cảm thấy chán, nhưng lợi thế là Alice cũng bắt đầu biết nghe lời, vì thế tôi có thể bảo con bé nhìn theo hướng này hướng kia hay cầm đạo cụ.

Tôi hy vọng rằng khoảng 6 tháng nữa, Alice sẽ tự có ý tưởng và đề xuất với bố mẹ xem cần phải chụp ảnh như thế nào. Alice rất vui vẻ, giàu trí tưởng tượng và sáng tạo, nên tôi mong chúng tôi có thể mang tới cho mọi người những thứ thật “khủng” và thật “khùng”.

- Anh có bằng đại học về chụp ảnh báo chí. Điều đó có giúp ích không?

- Những kỹ năng chuyên môn (như bố cục, ánh sáng, ...) tôi được học ở trường đều rất hữu ích.

- Vợ anh rất ít khi xuất hiện trong các bức ảnh. Lý do là gì?

- Thường thì Jen thích đứng ở hậu trường hơn, nhưng bây giờ, khi Alice lớn hơn một chút, cô bé bắt đầu yêu cầu mẹ chụp ảnh cùng.

Cảnh hậu trường của hai bố con

- Anh từng nói rằng anh rất lo lắng về chuyện làm cha. Bây giờ cuộc sống của một ông bố thế nào rồi?

- Rất tuyệt - tuyệt hơn tôi từng tưởng tượng rất nhiều. Mỗi ngày trôi qua đều đầy những thử thách, nhưng cũng mang lại những điều mới mẻ và kỳ diệu. Được làm bố là điều tuyệt vời nhất mà tôi được trải qua.

- Anh là ông bố tốt nhất hành tinh - như tên sách: “Tự thú của ông bố tuyệt vời nhất thế giới”, nhưng trong hầu hết những bức ảnh, tôi thấy anh làm ngược lại hoàn toàn với những gì một ông bố tốt



nhất thế giới nên làm. Anh có “triết lý làm cha” nào ở đây không?

- Trước tiên, tôi phải nói rõ ràng, rằng tôi không thực sự cho mình là người cha tốt nhất thế giới - nhân vật mà tôi thể hiện trong cuốn sách chính là để nhại lại hình ảnh người cha mà tôi hy vọng mình không bao giờ trở thành.

Triết lý cơ bản của tôi là làm sao để đảm bảo rằng tôi đang cùng con tận hưởng thời thơ ấu với nhau một cách trọn vẹn, làm sao để dành nhiều thời gian nhất với con, làm sao để cho con thấy, một cách thường xuyên nhất, rằng con đang được yêu thương rất nhiều.

Tôi mong khi Alice lớn lên, con bé sẽ nhìn lại tất cả với sự trêu mến, sẽ nhớ lại được rằng chúng tôi đã từng rất vui vẻ bên nhau. Tôi mong Alice sẽ nhận ra tôi yêu con bé như thế nào, và con bé sẽ thích thú với việc tôi đã dành nhiều thời gian để sáng tạo ra những thứ độc đáo và đặc biệt nhất, chỉ dành riêng cho nó.

- Anh có lời khuyên hay kinh nghiệm nào muốn chia sẻ với những người lần đầu làm cha không?

- Hãy tận hưởng từng khoảnh khắc, vì mọi thứ sẽ trôi đi trong nháy mắt.



- Và anh có nghĩ rằng mọi ông bố trên thế giới này đều là những người cha tốt nhất, dù họ có biết chụp những bức ảnh tuyệt đẹp hay không?

- Tôi nghĩ mỗi người cha đều khao khát được trở thành người cha tốt nhất trong mắt những đứa con của mình. Có lẽ đó là tất cả những gì họ mong đợi. []

“DSDN sâu tâm”

“Một người tươi cười không có nghĩa là họ không có nỗi buồn. Điều đó có nghĩa là họ có khả năng đối phó với nỗi buồn đó.”

- (Shakespeare).

LỜI MẸ DẠY CON TRAI

1.- Kể dễ ghét nhất của con là vợ con.

2.- Ngu dốt lớn nhất của đời con là không hiểu được nó.

3.- Thất bại lớn nhất của đời con là không bỏ được nó.

4.- Bị ai lớn nhất của đời con là phải sống với nó.

5.- Sai lầm lớn nhất của đời con là quyết định lấy nó.

6.- Tội lỗi lớn nhất của đời con là nghe lời nó.

7.- Đáng thương lớn nhất của đời con là bị nó sai khiến.

8.- Đáng khâm phục lớn nhất của đời con là con vẫn chịu được nó.

9.- Tài sản lớn nhất của đời con là những thứ nó đang giữ.

10.- Khiếm khuyết lớn nhất của đời con là con không lấy được hai vợ.

Nghe xong, cậu con trai òa khóc. Bà mẹ ngạc nhiên hỏi:

- Sao con khóc?

- Con thương bố con quá, chính vì thế mà bố con mất sớm.



Trong tiệc rượu, lúc vui thì cười nhẹ

Khi buồn thì cúi mặt

Không cao hứng nói năng

hàm hồ, lổm nhổm

Đó là người quân tử

Đối với tiền bạc không tham

Đối với gái đẹp không mê

muội

Đó là đại trượng phu

Trong bàn rượu người dốt

ngồi yên lặng

Thiên hạ sẽ nghĩ hắn là nhà

thông thái



11 PHƯƠNG PHÁP CHĂM SÓC DA "HOT" NHẤT CỦA CÁC SAO HOLLYWOOD

Cùng tìm hiểu một số phương pháp chăm sóc da được các kiểu nữ nổi tiếng Hollywood ưa chuộng nhất hiện nay.

1. Sử dụng Cortisone

Vấn đề về mụn là vấn đề mà hầu như ai cũng gặp phải, đối với các sao Hollywood thì những đốm mụn này sẽ khiến họ kém xinh trên thảm đỏ vì vậy họ thường lựa chọn phương pháp trị mụn nhanh Cortisone để "chữa cháy" nhanh chóng những đốm mụn này. Cortisone là một dạng steroid, khi sử dụng liên tục về lâu dài có thể dẫn tới hiện tượng miễn dịch nhanh. Jessica Wu, một giáo sư tại Trường Y Keck thuộc Đại học Nam California cho biết, liệu pháp này được tiến hành rất đơn giản, tiêm Cortisone vào vùng da bị mụn và kết hợp cùng ánh sáng cường độ đặc biệt để giúp chất này thẩm thấu nhanh vào da giúp kiểm soát sưng viêm tức thời, giảm đau và làm giảm cảm giác ngứa rất do mụn. Còn một cách nữa là tiêm 1 liều cao loại axit trichloroacetic tăng cường độ ẩm và mụn sẽ xẹp ngay lập tức. Sử dụng phương pháp này sẽ không phải đợi một vài giờ để có hiệu quả như cortisone. Tuy nhiên, với loại trị liệu này thì da có thể bị khô và bong tróc 2, 3 ngày sau.

2. Truyền Vitamin chống lão hóa

Khi các ngôi sao cần tỏa sáng trên thảm đỏ, họ sẽ đến viện thẩm mỹ để sử dụng phương pháp truyền Vitamin chống lão hóa, giúp lấy lại vẻ tươi trẻ và hồng hào cho làn da. Bác sĩ sẽ lấp bộ truyền dịch có chứa vitamin C và B, calcium gluconate magnesium chloride. Đây là một

loại vitamin tổng hợp có tác dụng giúp loại bỏ các dấu hiệu mệt mỏi và nhức mỏi cơ. Da có thể bừng sáng như cô gái tuổi đôi mươi trong vòng 24 tiếng nếu cho thêm amino axit vào hỗn hợp này. Amino axit làm giãn mạch, giúp tăng cường lưu lượng máu lưu thông tới da. Cần lưu ý các trị liệu này chỉ nên được thực hiện ở các trung tâm y tế có uy tín, với các bác sĩ có kinh nghiệm.

3. Sử dụng Laser kích thích sản xuất Collagen giúp trẻ hóa làn da

Điều trị laser lại giúp kích thích yếu tố nội sinh để da tự nuôi dưỡng và cải thiện, từ đó da được trẻ hóa từ bên trong, chứ không đơn thuần là kéo căng da chỉ giữ được một thời gian ngắn. Đây là phương pháp được các sao Hollywood rất ưa chuộng, một số ngôi sao diện ảnh đã sử dụng dịch vụ này ở khu vực mí mắt và lông mày trước 1 sự kiện lớn bởi vì ngay lập tức trông da sẽ săn chắc mà không mất thời gian hồi sức. Sử dụng phương pháp này không cần tới gây mê, cảm giác sẽ giống như mát xa đá nóng. Kết quả rõ ràng nhất trong vòng 48 tiếng đầu sau khi trị liệu. Để có kết quả dài 1 năm thì phải làm đều đặn trong vòng 4 đến 5 tháng.

4. Liệu pháp chăm sóc da toàn thân

Adriana Lima, Candice Swanepoel, Erin Heatherton, Miranda Kerr... các thiên thần danh tiếng của Victoria's Secret đều sử dụng phương pháp này. Đầu tiên sẽ là

tẩy da chết toàn thân, rồi đến sử dụng laser nhẹ để kích thích các tế bào sản sinh ra collagen mới. Sau đó là đến phần lột da, một dung dịch gồm 20% glycolic axit và tinh dầu oải hương được sử dụng. Khi da được bôi loại serum kích thích tăng cường collagen, được chiếu sáng bởi ánh sáng cường độ thấp để làm chậm quá trình lão hóa, làn da sẽ được căng mịn. Sau liệu trình chiếu sáng, da được bôi thêm một loại kem đậm đặc có chiết xuất từ nấm tremella, một loại giữ ẩm có thể chứa một lượng nước nặng gấp 500 lần cân nặng của nó. Da của bạn sẽ ngay lập tức trông căng mọng và tỏa sáng.

5. Sử dụng tần số vô tuyến đơn cực giúp căng da mặt

Sử dụng tần số vô tuyến đơn cực là công nghệ sử dụng sóng siêu âm tập trung vì điểm, đưa năng lượng với nhiệt độ từ 60 -70 độ C - nhiệt độ tối ưu nhất để làm biến tính và phá hủy collagen già cỗi, kích thích sản sinh collagen mới và elastin ở dưới da, đồng thời tác động đặc biệt hiệu quả tới lớp cơ, làm săn chắc mô cơ dưới da sau khi điều trị. Với kỹ thuật sử dụng tần số vô tuyến đơn cực tác động lớp collagen, làm đẩy nhanh quá trình tổng hợp collagen, bạn sẽ được trải nghiệm một làn da tươi sáng, bóng mượt, lỗ chân lông thu nhỏ và các nếp nhăn được cải thiện một cách thần kì.

6. Tiêm chất làm đầy Hyaluronic Acid

Hyaluronic acid chính là chất dẻo giúp da căng và không bị nhăn. Như các chất khác, hyaluronic acid cũng bị phân hủy. Số lượng hyaluronic acid giảm rõ rệt khi cơ thể bắt đầu lão hóa. Khi đó da không giữ được nước và trở nên khô héo, nhiều nếp nhăn. Hyaluronic acid đóng vai trò chính trong các loại sữa giữ ẩm, kem dưỡng da cung cấp độ ẩm cao. Ngay khi được tiêm vào trong da, chất gel do hyaluronic acid kết hợp với nước tạo thành sẽ lấp đầy các nếp nhăn trên da, giúp da trông trẻ trung và mịn màng hơn ngay lập tức.

7. Sử dụng sóng siêu âm

Sao Hollywood khá bận rộn với lịch làm việc là lịch diễn vì vậy sự xuất hiện của những nếp nhăn phần đuôi mắt là không thể tránh khỏi, để khắc phục được vấn đề này một cách nhanh chóng thì liệu pháp đầu tiên mà các sao lựa chọn đó là sử dụng sóng siêu âm. Da sẽ được bôi một hỗn hợp của hyaluronic axit và collagen protein kết hợp cùng việc sử dụng sóng siêu âm để thẩm thấu thật sâu vào da, giúp da được dưỡng ẩm từ gốc, làm mượt các vết nhăn và cho da được tỏa sáng. Kết quả là ngay lập tức vùng da ở quanh mắt được căng mịn và trẻ hóa nhưng nhược điểm của phương pháp này là kết quả không kéo dài, thường chỉ được 1-2 ngày. Nếu các ngôi sao không có thời gian để đến trị liệu thì các bác sĩ cũng khuyên họ dùng sản phẩm Clarisonic Opal Sonic Infusion System, vì nó cũng sử dụng công nghệ và serum tương tự. Hiện nay sản phẩm Clarisonic Opal Sonic Infusion System có thể dễ dàng mua trên thị trường.

8. Mát xa mặt bằng điện

Đây là liệu pháp sử dụng các tần số điện khác nhau để tăng cường độ tỏa sáng, tăng cường lưu thông của các mạch huyết, triệt hết các vi khuẩn tạo ra mụn, xóa bỏ quầng thâm và kể cả việc điều trị tâm tế bào. Mặc dù, dòng micro đã nổi tiếng nhiều năm nay, nhưng gần đây dòng điện nano đã bắt đầu nổi lên và được ưa chuộng. Mục đích của loại trị liệu này là bắt chước cách cơ thể của chúng ta hồi phục trong lúc chúng ta ngủ sâu nhất.



Mỗi lần được kích thích bằng điện, các ions trao đổi với nhau, kích thích quá trình trao đổi chất, và tăng cường năng lượng của các tế bào. Bạn làm càng nhiều lần thì kết quả càng lâu dài.

9. Bơm Botox liều nhẹ

Các ngôi sao làm nhiều điều để thu hút sự chú ý của công chúng, nhưng có 1 điều chắc chắn họ không muốn đó là xuất hiện với một khuôn mặt cứng đờ như tượng sáp. Một số ngôi sao còn có điều khoản trong hợp đồng là nếu họ tiêm botox thì họ sẽ bị sa thải. Vì thế các bác sĩ phải tiêm 1 liều lượng hết sức nhỏ của loại độc tố này (sự thật nó là một loại chất độc) vào các vị trí khác nhau trên khuôn mặt giúp căng da mặt. Để có kết quả lâu dài hơn thì bác sĩ sẽ kê một loại thuốc gọi là zytaze. Loại thuốc này là sự kết hợp của kẽm và phytase, một loại enzyme để giúp hấp thụ kẽm tốt hơn.

10. Sử dụng ni tơ lỏng để diệt khuẩn

Các loại mát xa mặt nặn mụn khiến da bị nổi mụn nhiều hơn là chữa trị. Tất cả các động tác nặn đó khiến da phải đối mặt với một đồng vị trùng. Vì thế, các chuyên gia chăm sóc da đã sáng tạo ra một phát minh mới để giải quyết vấn đề này. Họ tẩm bông vào khí ni tơ lỏng ở nhiệt độ lạnh rồi bôi vào da để diệt vi khuẩn và làm dịu da. Chỉ có các chuyên gia chăm sóc da trong các văn phòng bác sĩ mới được phép sử dụng ni tơ lỏng vào mục đích này.



Đầu tiên là rửa mặt, sau đó lột da bằng glycolic và lactic axit, nặn mụn, sau đó lại lột da nhanh một lần nữa với lactic axit (axit này thường có trong sữa chua) để trung hòa da sau 30 giây.

11. Sử dụng phương pháp CoolSculpting (Đông hủy mỡ)

Công nghệ CoolSculpting giúp lấy đi mỡ thừa ở các vùng không mong muốn bằng cách làm đông lạnh, kết tinh tế bào mỡ và hủy chúng. Công nghệ này còn được gọi là "Đông hủy mỡ" (CryoLipolysis) và được thực hiện bởi thiết bị CoolSculpting do hãng Zeltiq (Mỹ) sản xuất. Việc điều trị bằng công nghệ này chỉ mất khoảng một giờ. Bạn sẽ cảm thấy có lực hút và hơi lạnh ở vùng điều trị nhưng không gây khó chịu nhiều. Trong thời gian trị liệu, bạn vẫn có thể xem tivi, làm việc với laptop, đọc sách hoặc nghỉ ngơi thư giãn... Ngay sau khi thực hiện, vùng điều trị sẽ hơi tê, đỏ nhẹ hoặc bầm nhẹ nhưng sẽ khỏi sau vài giờ hoặc vài ngày. Bạn có thể trở lại sinh hoạt, làm việc bình thường ngay sau trị liệu. []

Nhìn lại những tháng năm đi qua bỗng thấy hun hút trống trơn có lúc giạt mình thoáng thốt.

Đàn ông 30 sau khi đi qua cả một thời trai trẻ nhiệt huyết, bốc lửa của tuổi 20, đã đi, đã đến đã chinh phục, đã thất bại, đã trải qua những cảm xúc thăng hoa tuyệt vời cũng như cảm giác cay đắng tưởng như tận cùng. Nhìn lại những tháng năm đi qua bỗng thấy hun hút trống trơn có lúc giạt mình thoáng thốt.

Những năm 20, người ta có thể diện một chiếc quần bò lỗ chỗ, mặc pull in hình Manowar, tự tin đeo khuyên tai, tự chọn cho mình màu tóc ưa thích. Khi 30, người ta bắt đầu chuộng hơn quần áo, một sơ mi mỏng sắc là phải. Người ta cũng bắt đầu chọn cho mình một chiếc caravat hợp tầm trang. Khi 30 còn diện bộ bạc phếch, nhuộm tóc khác màu đen đã có cảm giác lạc điệu.

Những năm 20, người ta uống bia uống rượu đến mức ngủ lúc nào không biết. Tỉnh dậy thấy ngồn ngàng bạn bè, ngồn ngàng nôn mửa. Đàn ông 30 tuổi bắt đầu nhìn đồng hồ căn giờ ngủ, cuốn khăn giữ ấm họng. Bắt đầu biết lo cho bản thân hơn. Tần số các cuộc nhậu nhẹt thâu đêm suốt sáng giảm dần. Bắt đầu để ý đến sức khỏe và cân nặng.

Cái thời 20 máu lửa sẵn sàng dựng xe, vác chày xông vào nhau chỉ vì một lời xúc phạm. Đàn ông 30 bình thần trả lời "không muốn gì cả" khi một thằng oắt con đầu vàng quần cón bó ép xe vào lề đường hất hàm "muốn gì?". Đàn ông 30 bắt đầu có khái niệm "chỉ số AQ đủ dùng".

Đàn ông 30 bắt đầu cảm thấy nhu cầu tất yếu cạo râu, sửa gọn lông mũi, xịt nước thơm mỗi khi bước ra khỏi nhà. Đàn ông 30 bắt đầu ăn mặc không theo một hình mẫu, không theo một thần tượng nào. Đàn ông 30 bắt đầu làm đẹp không chỉ dành cho các cô gái mà phần nhiều để cảm thấy đoàn hoàng tự tin tiếp xúc với các đối tác làm ăn, giao dịch. Đàn ông 30 cảm thấy tự tin khi mặc vest.

Đàn ông 30 bắt đầu cho mình cái quyền đòi hỏi một vị trí trong xã hội, đòi hỏi vai trò của mình trong cuộc sống, trong tổ chức. Nhu cầu muốn khẳng định mình.

Đàn ông 30 đi đường ít khi ngoái



KHI ĐÀN ÔNG 30

lại nhìn theo một cô gái trẻ đẹp để thầm xuýt xoa về thân hình nhưng lại thường xuyên ngoái lại nhìn theo một chiếc xe đẹp hay một người đàn bà nền nã. Đàn ông 30 nhìn thấy vẻ đẹp của người đàn bà 30.

Đàn ông 30 "thèm" một chân dài nhưng "cẩn" một sự cảm thông, cẩn một điểm tựa tâm hồn.

Đàn ông 30 muốn một mái ấm, tìm cho mình một người đàn bà có thể đi tiếp quãng đường tương lai. Bắt đầu hình dung về ngôi nhà và những đứa trẻ.

Đàn ông 30 là lúc bắt đầu cảm thấy tự tin, cảm thấy được sức gánh của đôi vai mình. Đủ tự tin và bình tĩnh để hứng chịu những thử thách của cuộc đời.

Đàn ông 30 bắt đầu lời những giắc mơ lóng lánh leng keng một thời tuổi trẻ ra để đổi lấy những mục tiêu thực tế hơn và đôi khi giản dị hơn.

Đàn ông 30 dám nghĩ dám làm, dám chơi, dám đối mặt với thất bại và cũng dám dừng. Đàn ông 30 bắt đầu phân biệt được ranh giới của sự lối bịch. Nhìn thấy được cái ngưỡng đủ. Đàn ông 30 đủ tỉnh táo để vượt qua những giá trị phù phiếm.

Tuổi 30 đàn ông dần tự tin để thấy mình là đàn ông khi đứng trước phụ nữ. Dám nhìn sâu vào mắt đối phương để tìm sự đồng điệu về cảm xúc.

Đàn ông 30 biết yêu và có trách

nhiệm hơn với cảm xúc của mình.

Cũng biết gìm mình trước những thất bại. Bình thần trước tai họa. Thấm thía được nỗi cô đơn, thấm thía được sự bội bạc, cảm nhận được đến tận cùng sự ấm áp tình người mà con người dành cho nhau. Khác hẳn cái yêu thời 20, yêu và vô trách nhiệm với chính bản thân mình.

Đàn ông 30 khi nghĩ về gia đình có thêm trách nhiệm. Cậu bé 20 nghĩ về bố mẹ với những sự ràng buộc gò bó khuôn khổ gia đình. Đàn ông 30 nghĩ về bố mẹ ngoài nỗi nhớ còn kèm theo mong muốn mình được làm chỗ dựa, mình được che chở cho gia đình.

Đàn ông 30 đủ tỉnh táo và bình tĩnh trước những đổ vỡ. Độ lượng hơn. Biết cách lý giải cuộc sống. Đàn ông 30 khẽ cười khi nhớ lại những năm 20 hừng hực của đời người. Ngẫm nghĩ và bắt đầu triết lý về tình yêu của những năm nồng nức, gập gù tâm đắc: "đàn ông như cái đĩa CD, cứ quay xung quanh mãi một lỗ thủng".

Đàn ông 30 bắt đầu ngẫm nghĩ một chút về số phận mỗi khi nhìn lại con đường mình đã đi qua. Đàn ông 30 đã bắt đầu biết sợ.

Đàn ông 30 bắt đầu gắn mình với những ràng buộc để khó khăn hơn khi thực hiện một thay đổi lớn nào trong cuộc đời mình. Cuộc sống của đàn ông 30 không còn là của riêng bản thân anh ta nữa. []

VÀI KHÁC BIỆT GIỮA PHỤ NỮ THÔNG MINH VÀ PHỤ NỮ ĐẸP

- 7 Phụ nữ thông minh thích không gian yên tĩnh. Phụ nữ đẹp ghét việc phải ở một mình.
- 8 Phụ nữ thông minh sẽ vô cùng tinh ý. Phụ nữ đẹp cũng tinh ý nhưng là để bắt bí người ta.
- 9 Phụ nữ thông minh sống dùng tình yêu để khiến mình xinh đẹp.

Phụ nữ đẹp dùng nhan sắc để đuổi bắt tình yêu.

Phụ nữ thông minh thích những nơi kín đáo.

10 Phụ nữ đẹp thích không gian bất nháo nhởi hơn.

Phụ nữ thông minh biết cách điểm tình trước đàn ông.

11 Phụ nữ đẹp chọn cách đẹp bỏ bớt lòng tự trọng vì đàn ông.

Phụ nữ thông minh khiến đàn ông vì mình mà cố gắng.

12 Phụ nữ đẹp lần tấn mỗi ngày khi thiếu vắng đàn ông.

Phụ nữ thông minh suy nghĩ về tính năng của trang phục.

13 Phụ nữ đẹp muốn tượng về vẻ đẹp của đường cong.

Phụ nữ thông minh nói chuyện về cách nuôi dạy con cái.

14 Phụ nữ đẹp nói chuyện kế hoạch hoá gia đình.



CHIẾN THẮNG TRÁI TIM NGƯỜI PHỤ NỮ

Đương nhiên bạn có vô vàn kế sách để đến được trái tim người phụ nữ mình yêu. Nhưng bao nhiêu trong số đó sẽ là đúng đắn và thực sự có ích? Những gợi ý sau luôn hiệu quả và chẳng bao giờ lỗi thời.

1. Nhìn vào mắt cô ấy

Nếu bạn nhìn một người phụ nữ theo kiểu "quét từ trên xuống" thì chắc chắn sẽ bị đánh giá là gã bệnh hoạn đang muốn ăn tươi nuốt sống người ta. Thêm nữa, kiểu nhìn này gây khó khăn cho bạn, bởi cô ấy càng xinh đẹp, cuộc nói chuyện sẽ càng khó tập trung.

Cho nên tốt hơn hết hãy dịu dàng nhìn vào mắt đối phương, nếu bạn có muốn sự tạo di những dấu nửa thì cũng nên tế nhị, nếu để một người phụ nữ bắt quả tang bạn nhìn chăm chăm vào ngực cô ấy trong khi cuộc chuyện trò đang quanh quẩn chủ đề "mẹ rất có ý nghĩa với em" chẳng hạn, thì bạn sẽ trở thành một kẻ chẳng ra gì.

2. Chăm sóc ngoại hình bạn

Khuôn mặt lấm chớm râu hay tề hai hơn là cơ thể bốc mùi khó chịu sẽ cướp mất hoàn toàn của bạn mọi cơ hội để ra có thể có với một người phụ nữ. Cánh chị em luôn muốn người đàn ông của mình phải sáng sủa, chỉnh tề, sạch sẽ, thơm tho nữa thì càng tốt.

Điều này không có nghĩa bạn lúc nào cũng phải cạo râu, nhưng nếu có

muốn "nuôi" một chút trên mặt cho nam tính thì cũng nhớ "quy hoạch" rõ ràng, đừng để râu tóc lờm xờm vô tổ chức. Hãy nghĩ thế này, bạn đánh giá phụ nữ dựa trên ngoại hình của họ, cho nên họ cũng làm vậy với bạn thôi.

3. Giúp phụ nữ cởi bỏ áo khoác

Bạn muốn gây ấn tượng theo cách đơn giản? Hãy nghĩ đến những cử chỉ nhỏ bạn có thể làm được cho họ theo kiểu một quý ông cổ xưa. Phụ nữ luôn thích được đối xử lịch thiệp. Những cử chỉ như kéo giúp ghế, đỡ hộ áo khoác, mở cửa nhường vào trước... tuy (chẳng biết vì lý do gì) không còn phổ biến nhưng lúc nào cũng mang lại hiệu quả rất cao.

4. Hòa đồng với bạn bè của cô ấy

Phụ nữ sẽ đánh giá bạn dựa trên việc bạn có khả năng hòa đồng vào xã hội của họ đến đâu. Phụ nữ thích những người đàn ông được nhiều người yêu mến, giao tiếp xã hội tốt, thanh lịch, dịu dàng. Bạn cứ gây ấn tượng với đám bạn gái của nàng trước đi rồi sẽ có được sự quan tâm của nàng, nhưng nhớ phải rõ ràng rằng nàng mới là người bạn yêu, bạn thích. []



ngàn năm.

Tóc mai là tóc gì mà quan trọng vậy? Người xưa hay để tóc mai dài ở mang tai, vuốt cong lên hai bên má, có khi xoắn lại như cái lò xo. Người có tóc mai đẹp chắc chắn sẽ có mái tóc đẹp. Tóc dày như rừng. Tươi mới. Thanh xuân. Mạnh mẽ. Cuồng nhiệt. Thử hỏi làm sao không thương hoài ngàn năm cho được.

Cuối cùng là đôi mắt.

Sách tướng số ghi:

Những người ti hí mắt lơ lửng

Trai thời trộm cắp gái buôn chống người.

Thật ra mắt lơ lửng hay mắt phượng là vấn đề nhân chủng học, chẳng dính dáng gì tới tướng số. Người Hàn Quốc, người Nhật đa số là mắt lơ lửng mà họ rất văn minh, rất đáng yêu. Cái quan trọng không phải là mắt lơ lửng hay mắt phượng mà chính là cái "thần" của con mắt.

Tây Thi, Vương Chiêu Quân, Điêu Thuyền, Dương Quý Phi là tứ đại mỹ nhân trong lịch sử Trung Quốc có "cái thần của con mắt" ấy. Họ liếc một cái nghiêng cả thành quách, liếc cái thứ hai sụp cả chế độ (nhất cổ khuyên thành, tái cổ khuyên quốc).

Con gái Việt Nam cũng không hiếm mắt một mí, nhưng có chàng thi sĩ kia cũng muốn phát rồ vì đôi mắt ấy:

Mắt một mí vì không cần hai mí

Một mí thôi cũng đủ ngã nghiêng đời

Mắt hai mí tức là thừa một mí

Một mí thừa xin để lại cho rồi.

Vậy thì sự quyến rũ trong đôi mắt đàn bà chính là cái ma lực bí ẩn. Có những ánh mắt như thu hồn người ta, có những đôi mắt quyến rũ đàn ông bằng sự tự tin, đậm thắm... Mỗi người đàn ông thích một ánh mắt khác nhau nhưng những người đàn ông có tất cả lông nheo thì chỉ thích những ánh mắt lẳng lơ, còn các chàng hay dụ dỗ gái vị thành niên thì lại ưa sự tằm nhừ cặp mắt nai tơ ngơ ngác...

Tóm lại, mỗi kiểu mắt có sự quyến rũ riêng, chỉ từ những ánh mắt vô hồn, thờ ơ, thì nhợt nhạt thì chắc chắn không có người đàn ông nào thích.

Nhưng một người đàn bà quyến rũ thực ra không nhất thiết phải hội đủ những "tiêu chuẩn" về cái da, cái dáng, về răng hàm mặt hay tai mũi họng... mà có khi chỉ cần một cái miệng cười.

Đôi khi gặp một người đàn bà không có gì đặc sắc. Mà ta vẫn yêu. /



ĐÀN BÀ LÀ GÌ NHỈ?

Đàn bà là món quà quý giá đặc biệt mà Thượng Đế tặng cho trái đất. Từ ngày có đàn bà, trái đất sống động vui vẻ hẳn lên. Ngày xưa lúc chưa có đàn bà, người đàn ông cảm thấy tâm hồn cần cỗi chẳng có đối tượng nào để mơ, mà mộng. Cuộc đời chán nản, "boring". Ăn rồi chỉ muốn nằm chèo queo ở nhà. Có bóng hồng xuất hiện, mắt các chàng bỗng sáng lên, tâm hồn bỗng phơi phới, yêu đời, đầu óc đâm ra mơ mộng, nghĩ toàn những danh từ thật bóng bẩy vượt át để tán tỉnh các nàng. Người ngắm các chàng cũng đẹp trai sáng sủa hẳn ra, vì tối ngày được trau chuốt. Không đi tán đào ăn diện làm gì cho mất công, phải không quý vị hiền ông?

Quên nữa, điều này mới là quan trọng. Có đàn bà các ông sạch sẽ hẳn ra. Ông nào lười biếng không chịu tắm gội, sửa soạn đi gặp đào cũng phải tắm rửa sạch sẽ, đánh răng đánh lợi kỹ càng. Để chắc ăn các ông còn súc miệng thêm bằng Listerine nữa chứ. Tóm lại là nhờ có đàn bà, đàn ông lúc nào cũng phải cố gắng ăn ở hợp vệ sinh thơm tho sạch sẽ.

Các ông hà tiện không chịu chi tiêu cũng trở nên rộng rãi hào hoa

hơn. Đi tán đào thì phải bao các nàng ăn uống. Lâu lâu cũng phải quà cáp để lấy lòng người đẹp. Thành ra, dù keo cách mấy, các ông cũng phải mở bóp chi tiêu. Chi mãi thành quen, tính keo đỡ đi được một chút.

Trên đây chỉ là ba cái "công dụng" lẻ tẻ. Cái công dụng có chừng lực mạnh nhất là đàn bà đã mang lại sự trường tồn cho nhân loại. Không có đàn bà trái đất sẽ vắng hoe. Làm sao loài người có thể sinh sôi nẩy nở nếu đàn bà không mang nặng đẻ đau? Không có đàn bà chắc chắn loài người sẽ tuyệt chủng. Như vậy đàn bà xứng đáng được tôn vinh là người quan trọng nhất trên trái đất (VIP đấy).

Dù là VIP, người đàn bà vẫn bị xếp đặt ở một vị trí thật khiêm tốn. Xã hội Việt Nam đặt ra những phong tục tập quán thật bất công với đàn bà. Chẳng hạn như "Xuất giá tòng phu. Phu tử tòng tử". Về phương diện mề tén dị đoan cũng trọng nam khinh nữ. Hễ ra ngõ gặp trai là hên, gặp gái là xui. Sau khi lập gia đình, người đàn bà phải mang tên của chồng. Tên của mình bị chìm vào quên lãng.

Lớn lên con gái bị lép vế đủ thứ. Trong gia đình, bao giờ người con gái cũng phải làm việc nhiều hơn con

trai và không được cưng chiều bằng con trai. Trong việc "bổ bịch" con gái chỉ là người bị động, nghìn là bị dụ dỗ tán tỉnh. Con trai mới là chủ động, tự mình đi bắt bổ tán gái. Vậy mà nếu con gái có nhiều bồ vẫn bị coi là đồ gái hư, lẳng lơ, trác nết. Con trai có nhiều bồ lại được khen là "anh chàng đó nhiều bồ, hào hoa phong nhã".

Khi lập gia đình, ông nào cũng muốn cô dâu phải còn mới toanh trong trắng nguyên vẹn trong khi các ông đã cũ xì cũ xị xài không biết bao nhiêu lần. Lấy nhau rồi, đàn ông vẫn có quyền "trai nắm thế bảy thiệp", nhưng đàn bà ngược lại "gái chính chuyên chỉ có một chồng".

Đến lúc có con, đàn bà là người mang nặng, đẻ đau. Thức khuya, dậy sớm, lo cho con cho đến ngày chững khôn lớn. Người mẹ bao giờ cũng vất vả với con nhiều hơn là bố. Vậy mà hễ cái gì dính dáng đến mẹ thì bị gọi là họ ngoại. Có nghìn là vòng ngoài, ngoại tộc. Cái gì dính dáng đến bố được gọi là họ nội. Nội là bên trong, gần gũi thân thiết. Bị đối xử bất công như vậy mà người đàn bà vẫn chấp nhận vui vẻ, thử hỏi có tội nghiệp hay không?



Dù có ghen ghét và kỳ thị đàn bà tới đâu đi nữa, cũng không ai có thể chối cãi đàn bà đáng yêu vô cùng. Đọc đến đây, nhiều đáng mày râu bị vợ đi hay bị đào hành hạ sẽ mắng mỏ tôi tới tấp "nhờ chị tí nhé! mấy điều chị nói về đàn bà ở trên chúng tôi nghe đã ngứa tai lắm rồi, nhưng không cãi được vì chị nói có lý quá. Nhưng còn cái câu chị khen đàn bà đáng yêu vô cùng thì phải xét lại. Chả hiểu mấy mụ bà chẳng đang hành hạ chúng tôi, nó đáng yêu cái chỗ nào".

Bình tĩnh suy nghĩ lại đi các ông ơi! Khởi thủy đàn bà bao giờ cũng đáng yêu. Không đáng yêu các ông đại gì mà theo đuổi, o bế, tán tỉnh. Hứa những hứa hẹn đủ điều, rồi mang xe bông rước về làm vợ. Có ai đi tán một con mẹ đáng ghét để mong được làm người yêu hay làm vợ đâu. Bằng chứng cụ thể là thơ tình gửi cho đàn bà bao giờ các ông cũng viết "Em yêu", "Em yêu quý", "Em yêu dấu". Cuối thơ bao giờ cũng



ra tay. Lý do thật đơn giản, đàn bà vốn mềm dẻo "ở bầu thì tròn, ở ống thì dài". Ông chồng "quá xá quá xá" mà vợ hiền khô thì coi "hồng hạp". Đàn bà phải tập thay đổi cho nó "xưng đối vừa lứa" với chồng. Như vậy các ông phải khen đàn bà mới phải. Nỡ lòng nào các ông lại gọi đàn bà bằng những cái tên chẳng êm ái tí nào "cạp cạp", "bà chẳng", "sư tử Hà Đông" v.v... Ăn ở kiểu đó là hồng có "phê" (fair) đâu à nghe. Trời phạt chết đó. Muốn lên thiên đàng hay niết bàn, các ông nên ăn ở có trước có sau. Nghĩ đến đàn bà, các ông nên nghĩ đến những hình ảnh đẹp đầy những mỹ mà các ông mê mẩn ở những giây phút của thú vị ban đầu.

Hãy nhớ đến căn nhà các ông sống hồi độc thân nó lạnh lẽo, im vắng, chán nản như thế nào. Đến khi có nàng xuất hiện, tất cả đều biến đổi một cách nhiệm mầu. Trong nhà đầy tiếng cười nói ríu rít của trẻ thơ. Căn bếp lúc nào cũng ấm cúng với cơm canh ngọt, chiếc giường xưa kia lạnh lẽo vì chán đơn gối chiếc, nay đã được sưởi ấm bằng ái ân nồng thắm của tình nghĩa vợ chồng.

Nghĩ như vậy các ông sẽ thấy đàn bà không chỉ đơn thuần là những người vợ. Đàn bà là những chiếc đu quay, đã mang sự sống, niềm vui, hạnh phúc đến cho nhân loại. Tưởng tượng thế giới toàn đàn ông sẽ buồn nản đến thế nào. Tim các ông sẽ không có đối tượng để mà rung động. Hồn các ông sẽ không bao giờ có cơ hội nhưng nhớ mộng mơ. Các ông sẽ chẳng bao giờ được hưởng niềm vui nhìn đàn trẻ thơ tung tăng đùa giỡn. Và cuối cùng các ông sẽ chẳng bao giờ hiểu được ý nghĩa của tình yêu.

Tôi nhớ mỗi năm khi đến ngày "Mother's Day" đến, các ông thường kiểm kê "em là vợ anh chứ có phải là mẹ anh đâu mà anh phải mua quà." (Câu này tôi nghe quen quen quý vị à!)

Dù những người vợ không phải là má choa các ông, nhưng các nàng đã cho các ông những đứa con xinh đẹp ngoan ngoãn. Những người vợ xứng đáng được tặng một món quà trong ngày Mother's Day, dù nhỏ bé cũng được, nhưng thể hiện cái tình nồng thắm của nghĩa vợ chồng. Đàn bà dù là chiếc đu quay nhưng vẫn thêm được chồng yêu, chồng chiều và nhất là "chồng cho quà".

Các ông đừng bao giờ quên điều đó nhé! /



Hồi 25

Số tay thù vật...

Nhắc lại đoạn cuối kỳ trước:

Dừng lại các vụ Nguyễn Tuấn Hải tức Hải Bính cùng Hải Hấp, Hải Lỡ, Trung Nga tổ chức dùng dao, súng phá sòng bạc khi phân tích cận kề và có tính khoa học, Tư Bốn liên kết các vụ của Cường ở Biển Hoà, vụ Hải Bính rút súng đe dọa bằng giang hồ khét tiếng Châu Râu tại Bar Hoàng Hôn, đường Lê Lợi, và một số vụ gây rối khác để xác định các mối quan hệ giữa Năm Cam Hải Bính Dung Hà và Tống Việt Hòa chủ vũ trường Phi Thuyền. Sau khi các công sự đã xác định, Nguyễn Tuấn Hải tức Hải Bính là chìa khoá của các vụ án này.

Nhưng bắt Hải Bính lúc này sẽ đánh động đến cả một băng nhóm tội phạm lớn và chúng sẽ cao chạy xa bay thì rất khó khăn cho công tác điều tra.

Từ những nhận định trên, Ban chuyển án thả lỏng mọi mục tiêu, tạo cho các đối tượng có một tự tin, tự ngạo không để phòng. Tư Bốn đang thả một chiếc bẫy dài đón lỏng Hải Bính lẫn Năm Cam ở đầu gang bên kia...

Hải Bính vẫn ngày ngày ung dung đến vũ trường của Tống Việt Hòa với cương vị người hùng đã hạ Dung Hà, để rồi đêm đêm lúc thì ôm nàng Minh Thư ở tiệm tóc, lúc lên phụng với Hạ Giang người tình xưa bấy giờ là vợ chung sống với Tống Việt Hòa ông chủ của mình...

Trường Xuân & Hưng Mi Nhon thì an nhàn tắm biển ở Vũng Tàu tưởng như đang đi nghỉ mát du lịch dài hạn...

Riêng Năm Cam rút kinh nghiệm của lần bị bắt trước, anh Năm cố tránh làm bất cứ việc làm gì ồn ào gây sự chú ý của dư luận. Mặt khác, ông trùm tìm đủ mọi phương cách, cơ hội để mở rộng quan hệ với giới báo chí. Hồ Việt Sĩ, theo gợi ý của Năm Cam, đã nắm chắc ngòi bút cộng tác viên Cù Mai Công, một loại tay sai của nhà báo Hoàng Linh trong báo Tuổi Trẻ...

Cù Mai Công trước kia chỉ là một cây viết xoàng, chuyên gỡ rối tâm lý tuổi thích ở mai trên tờ Mục Tim. Sau đó, tay bút này chuyển về làm cộng tác viên cho báo Tuổi Trẻ, một tờ báo lớn và có số độc giả cao nhất của Sài Gòn.

Vốn là một huấn luyện viên võ Karatê ở nhà văn hoá Thanh Niên. Công thường hay bị hội chứng ngứa ngáy tay chân. Có lần, va chạm thế nào không rõ. Công nên cho một tên lớn cầm một trận khi thế đến xéo quay hàm. Xui cho Công, tên này là một đàn em của Thành Sùi, Thành là kép(haychồngchung sống) của nghệ sĩ Cát Dung, một diễn viên sáng giá rất tươi sáng của chương trình Trong Nhà Ngoài Phố trên TV, sau này khi bước vào hàng chi, Cát Dung chuyển qua hài và cũng gặt hái nhiều thành đạt trong lòng thương mến của khán giả. Thành Sùi tuyên bố sẽ cho đàn em mua đứt mạng tên nhà báo (báo đời báo kiếp) Cù Mai Công.

Hoảng hồn Công tìm đủ mọi cách để thương lượng, giải hoà... Cuối cùng dưới sự bảo trợ của Bình Kiếm, Trường Híp...Thành Sùi đã chấp nhận bỏ qua cho Cù Mai Công bằng một châu nhậu tốn cả chục triệu đồng.

Có điều, sau sự việc va chạm với giới giang hồ ba kè (bắc kỳ), Công trở nên ngoan ngoãn hơn, chỉ viết chung chung về bọn anh chị bá vợ, tám phào... Tất cả những gì nghiêm trọng thuộc giới giang hồ, Công đều phải tham khảo với Bình Kiếm. Cũng nhờ mối quan hệ của Công với Bình Kiếm, mà Tường Vy vợ Hoàng Lũ đã quăng ra một số tiền cho Lan, em gái của Kim Anh, vợ sau này của Bình, đứng ra cho vay nặng lãi với sự bảo kê của Bình.

Thế giới ngầm của giang hồ thường luôn dao động, bấy giờ bỗng dưng "thanh bình" như lúc này (anh Năm làm sao biết được thanh bình là do Tư Bốn đang thả lưới dài để giăng bẫy, vì vậy) thì... buồn tẻ chết, lâu lâu cũng phải hâm nóng lại quyền lực,

cho cả thế giới này phải biết ta là ai thì mới trị vì thiên hạ được chứ.... (Tiếp theo kỳ này...)

Vậy là đàn anh kêu Hiệp Phò Mã thẳng con rết đặc lực nhất trong việc nhà kiểm lại mấy vụ thuộc sở tay thù vật ra tra cứu xem phải cần thưởng phạt công minh ai với ai...

Hiệp Phò Mã, hân hoan điểm danh những nhân tố cần phải thưởng phạt. Nó rất thích cái vụ bố già của vợ nó lâu lâu lôi vài người ra phạt hay thưởng để nó kè kè vào mấy vụ này mà lập quyền lực, hay quyền lợi, riêng cho mình. Vào thời Năm Cam làm trùm để chế thế giới ngầm, Hiệp tuy chỉ là con rết nhưng đừng coi thường, sức mạnh giang hồ của nó không phải nhỏ. Dân đám chém thì không nói làm gì... Nhiều thằng yếu bóng vía thấy Hiệp tụi nó đâm rết ngang như thấy ma... Kể cả phía chính quyền cũng vậy... Chức sắc nào muốn lãnh lương đen từ nhà Năm Cam cũng phải nhờ Hiệp nói với ông già một tiếng... Còn mấy vụ "thường" chút ân huệ cho phía chân dài thì Hiệp được hưởng sái không biết đâu mà kể...

Danh sách lần này được Hiệp trình lên thành thương trước tiên là người đẹp Bích Loan, vợ của Võ Quang Thắng, cũng là một chân rết xa xa trong đàn chức sắc của sở Công An thành phố có lãnh lương của nhà. Võ Quang Thắng, lúc này đang là Phó ban thư ký báo công An, cùng với phóng viên Hoàng Linh cũng của báo Công an, cả hai có một mối quan hệ ngoại lương khá chặt chẽ với anh Năm để tâng xướng đột các doanh nghiệp cạnh tranh với Năm Cam. Hoàng Linh thuộc ban phóng viên của mạng an ninh trật tự nên tha hồ múa bút đâm chém những doanh nghiệp trong ngành giải trí khác theo lệnh của Năm Cam, còn Quang Thắng thì một mặt là công an, một mặt là giang hồ, Bích Loan vợ của Quang Thắng có một tiệm rượu ngoại ở Huỳnh Mẫn Đạt nên Quang Thắng thường ép các quầy bar, nhà hàng karaoke phải lấy rượu ở tiệm của vợ mình, với giá thường là đắt hơn giá thị trường vài chục ngàn đồng mỗi chai. Tiệm nào không theo thì Thắng cùng Hoàng Linh sẽ dùng báo Công an quạt cho vài bài về tệ nạn xã hội, hút hít, mại dâm trá hình v.v... thường xuyên xảy ra trong khu vực này... Và kết bài viết thì luôn luôn có câu "Nên chăng các cơ quan

pháp luật cần phải có biện pháp thích nghi làm rõ tệ nạn (hút hít mại dâm) thường xuyên xảy ra tại nơi này"...

Chỉ cần vài bài nên chăng như vậy thì mười cái giấy phép cấp cho kinh doanh của nơi đó cũng đi đời. Chưa hết, bên cạnh báo Công an với những loạt bài nên chăng Quang Thắng còn mạnh tay nhờ anh Năm xia cho vài thằng đệ đến mấy điểm cần phải bài trừ tệ nạn. Chỉ cần vài gương mặt cô hồn bước vào quán bar... Nhìn qua nhìn lại thấy thằng nào ngứa mắt thì cứ cạy cổ nó động cho xít máu (xít luôn cứt càng tốt) liền tại chỗ, phải cho có chút "đồ thấm cánh đồng hoang", phải làm cho đám con gái hoảng vía nhăm mắt la hét, té dái xề xề ngay trong quán, phải cho ly chai bể rỗng rỗng bàn ghế gãy gong tanh banh chiến trường rồi... nghiêng rặng treo treo mà nói với thằng chủ quán...

"Đù má tụi mày anh nói cho tụi mày biết nhá! Bán rượu thì phải lấy rượu ngon mà bán... Tiếc vài chục ngàn bán rượu rẻ loại dỏm thì khách nổi quạu thiệt hại nhiều hơn gấp trăm lần đó nghe emmm!" Như vậy là... hiểu. Có ăn cấm xứ ngập mặt thì mới không biết ai đã chủ mưu trong mấy vụ cô hồn quậy phá này.

Chiều trở của cặp bài trùng báo Công An Hoàng Linh & Quang Thắng kết hợp với nhà anh Năm theo nguyên tắc cộng hưởng để cùng sinh tồn quả có hữu hiệu. Chỉ trong thời gian ngắn là Hoàng Linh và Quang Thắng đều có xế hộp đời mới, có nhà mặt tiền, có đồng hồ hàng hiệu rolex bút máy nắp vàng, có cap tập da, máy tính laptop... chứ không cần lết chiếc Honda cà tàng phời phất dầm mưa bám theo các điểm tệ nạn để viết bài phóng sự nữa... Họ đã đổi đời thành một loại phóng viên ghê bành làm phóng sự trên chiếc laptop hiện đại, cạnh bên có mỹ nữ chân dài rượu ngon ở các quầy bar hay các phòng karaoke, còn bài viết về tệ nạn, về an ninh trật tự v.v... (để búp nơi nào) thì đã có đàn em của Năm Cam dọn sẵn cho cái sườn với đầy đủ chi tiết, các anh ở báo Công an chỉ hiệu đính lại rồi đưa qua Trần Tử Văn, quyền Tổng Biên Tập, người đang thế chức cho Huỳnh Bá Thành (Hoa sĩ Ốt năm xưa vừa mới ngủm). Vẫn cũng là một viên chức nhà của Năm Cam, người từng được anh Năm cúng nguyên một chiếc Peugeot đời mới trong loạt bài Bó

già phương Nam đạo trước...

ooOoo

Thối đời, lòng tham của con người cũng như bà già hà hơi vào một chiếc thùng không đáy, không bao giờ đầy cả... Dừng mối quan hệ với xã hội đen và báo Công An của chồng để bảo kê cung cấp rượu cho một số quầy bar, nhà hàng karaoke trong khu vực thuộc phạm vi hoạt động (phóng viên) của chồng Bích Loan thấy chưa thỏa mãn con sướng vì tiền của mình. Cô nàng muốn bỏ vôi bạch tuột xa hơn, với đến các vũ trường lớn của anh Năm... Số lượng rượu tiêu thụ ở vũ trường mới là con số khủng mà Loan ngày đêm mơ ước. Nội nhà Phi Thuyền của Tống Việt Hòa mỗi đêm cũng hơn năm chục kết, đó là chưa kể Monaco, Gossip, VIP, Oriental, Cheer's v.v... Nơi nào mà không có phần hùn danh dự (bảo kê) của anh Năm chứ?... "Năm được mấy cái vũ trường thì ta mới là nữ hoàng của rượu ngoại trên cái đất Sài Gòn tiền nhiều như lá me rụng trên vỉa hè này..."

Bích Loan nung chấy tham vọng của mình và nhất quyết phải đích thân xin anh Năm cho cái bet mit (permit - phép) để nàng cung cấp rượu vào các vũ trường của anh.

Loan biết mình là một phụ nữ đẹp, dù đã bước lên hàng U30 nhưng vì chưa có con nên Loan vẫn giữ được những đường cong gợi cảm, và lại dường như phải đến tuổi 30 thì sắc đẹp của phái nữ mới tỏa hết nét tinh hoa chết người, và lúc này phụ nữ mới có khả năng khuyên đảo đàn ông...

Chứ còn gì nữa! Ngày xưa nàng Muội Hỷ chỉ cần liếc mắt với vua Kiệt mà nhà Hạ đi đời, vua Trụ bị đo ván bởi cú dậm chân chu mó "hồng biết đâu bệ hạ bắt thần cho thiếp đi..." của nàng đặc Kỷ mà nhà Thương tiêu vong, rồi đến Ung vương bị Bao Tự chơi cú chau mày hồng thêm cười dù đã xé trăm ngàn tấm lụa trên trần gian, để rồi Ung vương phải nướng luôn cơ đồ nhà Châu của mình trên giàn hỏa vì cái uy trong miệng của mỹ nhân... "Nhất tếu khuyên nhân thành, tể tếu khuyên nhân quốc", dịch đại (mệ) nó ra là "cười một cái thì nghiêng thành, cười thêm cái nữa thì sụp nhà nó cả nước".

Các nàng chân dài đời xưa khuyên đảo mấy ông vua làm sụp tan tành cả giang sơn của mấy ông theo sử sách ngoài luồng kể lại các

đại mỹ nhân này đều ở tuổi... 30

(Đừng có bạn đọc nào rảnh rỗi đi tra cứu tư liệu... hông có chỗ nào nói chuyện tuổi tác của các nàng tuyệt đại mỹ nhân thời xưa này đâu nha!)

Đã đẹp, lại xuất thân từ các chủng gà móng đờ, trước khi về làm vợ Quang Thắng, Loan đã từng làm gà ở VIP lúc còn ở nhà thờ Đức Bà và đã từng dùng cái vốn trời cho của mình để khuyên đảo những đàn anh háo sắc phải cung nạp cho mình, và Quang Thắng, một chức sắc của báo Công an, đến với Loan cũng trong trường hợp này, Loan đã làm cho Quang Thắng phải mê mệt hủ hóa quơ quào kiếm ngoại thu ở đủ mọi nguồn, mới đủ cung phụng và làm chồng (hờ) của nàng...

Tuy mang tiếng là vợ của Thắng nhưng Loan vẫn không tiếc gì chuyện đem vốn liếng của mình để chiêu đãi cho đàn ông khác không phải chồng, miễn là phải có công sinh có qua có lại hai bên cùng sướng... (vì cùng có lợi).

Lần này đến với Năm Cam, dù anh Năm là đại ca trùm xã hội đen, nhưng anh Năm cũng là đàn ông, Loan tự tin là mình đủ sức làm cho anh Năm phải gật đầu trong chuyện cho phép nàng cung cấp rượu vào vũ trường.

"Miễn là con cu của chả mà còn biết gặt gù thì đổ có mà nói không với mình được". Loan mỉm cười dùng ngôn ngữ tục tĩu giang hồ tự nghĩ với chính mình và thay đổi lên xe đi tìm Hiệp Phò Mã.

Gặp nhau trong buổi ăn trưa tại một quán nhỏ trên đường Tú Xương, quán thiết kế dạng cà phê vườn với ghế ngồi đôi dành cho những cặp tình, ăn là phụ mà ầu yếm nhau dưới tán cây mới là chính. Hiệp và Loan không phải là tình nhân, nhưng vì có chủ ý nên nó đã hẹn Loan đến đây. Ở nơi này không có ghế đối diện, Hai người ngồi cùng một bên trên một băng ghế nệm dài, vài món ăn đặc sản để trên chiếc bàn con nhỏ trước mặt. Ngồi cùng bên với nhau, thỉnh thoảng Hiệp xoay cổ nhìn sâu tuốt luốt vào bên trong chiếc cổ áo rộng của Loan để thấy thật trọn vẹn hai gò ngực trần thả rong thật đẹp của Loan mấp mé ẩn hiện bên trong làn vải áo mỏng. Dường như đàn bà mình ở thời buổi này, cô nào có ngực đẹp như Loan đều theo mốt của các cô đầm diễn viên phương tây, họ thích để ngực trần thả rong trong làn

vải áo mỏng khi ra đường cho đàn ông đưa treo cổ vì ngoáy nhìn, đưa đựng đầu vào cột đèn bị lỗ đầu chơi cho vui.

Buổi trưa trời nóng nên Hiệp làm một chai bia ướp lạnh, còn Loan một ly sinh tố bơ dầm đá... Khi bữa ăn gần kết thúc. Loan mới nũng nịu liếc mắt âu yếm với Hiệp, thốt vài lời cho mục đích buổi hẹn hôm nay.

"Hiệp ơi... có chút chuyện nhờ Hiệp giúp cho Loan nè... Hiệp sắp xếp cho Loan gặp ông dĩa một bữa... Loan muốn xin ông dĩa cho cái "ber mit" để đánh chút rượu vô mấy cơ sở của nhà mình ở vùng quận Nhất thôi đó mà..."

Hiệp rất khoái cái vụ giúp đỡ mấy người đẹp như Loan (xấu thì đừng hòng nhờ vả nó được cái mớ xì gì), vì khi nhờ vả người đẹp vốn ngu ngơ chuyện gì không biết chứ họ rất thông minh trong chuyện trả công cho đàn ông mà họ nhờ giúp... Bởi mấy nàng thừa biết khi đàn ông giúp cho quý nàng thì họ muốn quý nàng trả lại chuyện gì...

Hiệp tào bao xoay đầu nhìn sâu vào cổ chiếc áo rộng của Loan ôm ở...

"Chuyện... rượu chè này... không dễ đâu nghen..."

Loan dư thừa biết là Hiệp muốn làm giá nên nàng cũng đẩy đưa:

"Thời mà... bạn bè với nhau cứ làm khó hoai... Hiệp mà nói một tiếng thì hẹn với ai mà chẳng được... rảnh đi... rồi Loan... không quên công đâu"

Hiệp giả giọng hài đẩy đưa:

"Hổng được đâuuu... Khó lắm lắm mm"

Vừa nói nó vừa để nhẹ một bàn tay lên cặp đùi trần của Loan bên ngoài chiếc váy ngắn mà xoa xoa mấy ngón tay vắn về trên da thịt nàng. Phụ nữ có ngực đẹp thì luôn mặc áo rộng cổ, và chân đẹp thì váy ngắn bao giờ cũng là thời trang chủ đạo của mấy nàng. Những thứ này cũng là phong cách ăn mặc của Loan, luôn luôn nàng để ho má trên mắt dưới. Vừa vắn về mồm ngón tay trên chiếc đùi trần của Loan Hiệp mạnh dạn thì thầm bên tai Loan đưa đề nghị:

"Khooodóo lấmmmm... Loan ơi... Có ... thường mới làm được đó nheennnnn!"

Loan biết cá đã cắn câu, nàng cũng đùa lại, dùng một bàn tay nắm lấy tay của Hiệp, nhưng cô em không đẩy ra mà ngược lại... kéo nhẹ

nhẹ cho bàn tay của anh chàng được khám phá sâu hơn tận mép xí líp bên trong của nàng rồi tinh nghịch thân mật hơn hồi:

"Thường vậy được hơn ông tướng... Bộ bà Lan vợ ông bố đời hay sao mà ... coi bộ thủ đó nó tồn tại ở rớt đó nha..."

Rồi! Vậy là coi như hai bên đã thỏa thuận, Loan sẽ trả công cho nó, bằng cái mà nó muốn ở trên thân của nàng... để nó chịu sắp xếp cho ông già vợ của nó chịu cho nàng gặp mặt một lần,

Hiệp gọi tính tiền, bàn tay vẫn chưa rời vị trí của mắng da thịt nơi bắp vế non trên chiếc đùi trần của Loan, nó nói:

"Mình vừa đi vừa bàn chuyện tiếp đi, Hiệp có người bạn muốn bán căn nhà ba tấm để đi xuất ngoại theo gia đình. Nhà hiện không có ai ở, chỉ có bà bếp giữ nhà thôi. Nó kêu đến xem gấp mà hôm nay bạn quá chưa đi, chiều nay phải trả lời nó rồi... Mình qua đó xem nhà vừa đi vừa nói chuyện luôn"

Loan biết tổng là Hiệp muốn đưa mình đi đâu. Chuyện đi coi nhà để mua bán chỉ là cái cớ mà thôi, hàng chiều trên như Hiệp Phò Mã trong nhà Năm Cam thì lúc nào trong tay nó chẳng có cả chùm nhà trống để làm cơ sở ếm quân và cũng để lâu lâu lên vợ đưa gái về du hí, đầu cần gì đến nhà nghỉ hay khách sạn cho tai tiếng...

Loan lườm lườm Hiệp nói yêu...
"Kiểu này bà Lan cho ông đời thiệt rồi hã... Muốn liến ngay tức khắc vậy hay sao đây... Phải xong việc rồi mới có... thường chơ?"

Hiệp cũng không còn ứ mở nữa.
"Thời mà người đẹp... thường có... một buổi chiều thôi mà... Có đất gì đi đâu... Phải kiểm tra trước chất lượng như thế nào rồi mới tiến cử cho... ông già được chứ... hiiii... hi..."

Loan nhất một mẩu nước đá nhỏ trong ly bia đã cạn của Hiệp còn để trên bàn, cô nàng ném mẩu đá vào ngực Hiệp chu môi nguyệt anh chàng đẹp trai tướng gầy dong dong cao này, người ta nói thẳng gầy là thấy thẳng chơi tương tá anh này cũng bắt mất lăm đây! Chắc làm gì đó bị vợ nổi sùng cấm cung nên giờ nó bị tức để đến sắp nổ bình xăng con trong quần rồi nên nó cứ muốn cạp ngấu nghiền nàng ngay chiều nay.

"Ấn nói cái gì mà kỳ quá hà..."

Nói vậy, nhưng Bích Loan vẫn

ngoan ngoãn chui vào chiếc Camry của Hiệp để theo nó đi coi nhà suốt trọn buổi chiều và cho nó kiểm tra chất lượng trước khi nó chịu đem nàng làm Chiêu Quân đi cống Hồ cho ông già vợ của nó...

Luật giang hồ mà, người đẹp chân dài như Loan nhờ vả người ta không trả tiền thì trả bằng cái khác là vậy.

Mấy hôm sau hôm coi nhà, Hiệp trình đề nghị của Loan với bố vợ là Loan muốn được chen bàn chân nho nhỏ cùng cặp đùi trần dài gợi dục của nàng vào một số nhà hàng, vũ trường nơi có phần hùn danh dự của cơ sở nhà. Loan muốn là nguồn cung cấp sỉ cho các nơi này...

Nghe Hiệp trình bày tự sự, và cái tên Bích Loan vợ của Võ Quang Thắng, trưởng ban Thư Ký tòa soạn báo Công an. Cô này thì anh Năm có biết, và có chú ý đến thân hình bốc lửa bốc khói chín đến mùi mẩn của thiếu phụ tuổi 30 đang hồ hởi kinh doanh ngành rượu. Cô nàng thích mặc áo cổ rộng mà lại không thích cam sành tròn trịa thật vừa tay bên trong mép áo...

Khi đưa đề nghị này cho bố già, Hiệp cũng biết chắc là ngoại hình của Loan đủ thuyết phục cho bố vợ nó phải ban cho nàng một cú gât đầu... Vì vậy nó đã lẹ tay chộp trước phần thưởng của bà chủ tiệm rượu trẻ đẹp hết một buổi chiều

Dĩ nhiên anh Năm biết nếu sử dụng Loan là nguồn cung cấp rượu cho các cơ sở nhà thì mỗi chai Loan sẽ có hoa lợi trên phần đội giá, một kết 12 chai nàng có vài trăm ngàn, đó là chưa kể trong một kết rượu, Loan làm gì không trộn vào đó một hai chai rượu giả... Nếu trót lọt thì hàng đêm Loan bỏ túi gần trăm triệu.

Dĩ nhiên là Loan đầu dấm tham mà mơ tưởng sẽ ăn riêng con số này. Lại quả cho đại ca đó là quy luật của dân chơi, em chỉ xin anh Năm thương mà cho giữ lại chừng 40 phần trăm để son phấn mà ngao với nhân gian một mụ cười thôi mà...

Năm Cam biết hết các mảnh lời này, nhưng nhờ đến bộ cánh của những chiếc áo rộng cổ và váy ngắn, là loại thời trang mà Loan hay mặc, anh Năm đành tặc lưỡi... "Đành phải chịu thôi!" Anh Năm tự an ủi với chính mình vì ngoài nhà Năm Cam ra, còn có chục đại gia khác, còn

sùng sỏ hơn trong giới làm ăn, cũng bị vướng vào thế "ma trận" của con nhỏ chủ rượu (dóm) này!

Hướng chuyện này thì phải trả lại chuyện khác đó là luật... giang hồ... Ai biểu nó đẹp làm chi... Ở đời muốn sướng con cu thì con mắt... là chuyện mà đàn ông nào cũng hăm hở mong được trả giá.

Vậy là chuyện Hiệp đem Bích Loan làm Chiêu Quân cống Hồ kể như deal. Đàn bà đã đẹp, lại càng muốn mình đẹp hơn, tới ngày hẹn với thành thượng để nói chuyện làm ăn, Loan chăm chút tía tóc cơ thể mình cả giờ đồng hồ. Sao cho phải đẹp từng mí li mét. Nàng ngồi trước gương hàng giờ tỉ mỉ nhổ từng cọng chân lông hai bên... nách, rồi chân đùi cũng được tự mình làm waxing bằng những miếng băng dính. Lại còn cẩn thận chọn lựa mấy cái quần nội y chiến đấu nhất, vớ mớ hết cái này đến cái kia, xem coi có đủ kêu gọi chưa...

Ngày xưa khi chưa làm vợ Quang, Loan cũng đã từng là một cô gái sùng sỏ trong hàng gà giới chiến đấu, nàng dư sức hiểu là những mảnh nội y bé tý teo, vừa mỏng vừa trong, nếu biết cách sử dụng thì khi nhá hàng ra nó sẽ làm cho đàn ông còn hơn như bị nốc phải cả bùm thuốc dấm. Vì vậy, hôm nay đi gặp anh Năm để nói chuyện làm ăn mà không làm cho anh phải tự tay bốc vô hết quần áo bên ngoài lẫn bên của nàng ra thì coi như chuyện làm ăn... không thành.

Buổi hẹn nói chuyện về nguồn cung cấp rượu với anh Năm, được Hiệp Phò Mã, biết ý ba vợ nó, cũng có sở thích giống như nó, nên nó sắp xếp ở một biệt thự trong bên Thanh Đa. Đây là một cơ sở nhà dùng để tiếp khách VIP, một căn khang trang nằm thật sâu bên trong bìa lộ, mặt sau nhìn ra giòng sông mát lộng gió nước. Trong sân vườn còn có nơi đánh tennis, và hồ bơi cùng đủ các tiện nghi sang trọng khác v.v... Bình thường nơi đây không có người ở, chỉ cấm lại một một cặp vợ chồng trông coi. Anh chồng làm quản gia chăm sóc vườn tược, chị vợ thủ chuyện bếp núc mỗi khi nhà có tiệc đãi khách. Lâu lâu ông chủ có khách quý cần đãi đằng thường đưa ra đây cho có không khí thanh lịch thoáng mát.

Thật ra Loan cũng chẳng phải tốn công nhiều để làm cho anh Năm phải bốc lửa, chỉ cần ngồi ăn cơm trưa chung với anh Năm trong một

khung cảnh tình tứ chỉ có hai người bên hồ bơi, chiếc áo rộng cổ mấp mé lúc ẩn lúc hiện phần trên hai quả đào tươi thật tròn vẹn cùng hai nướm hạt điều màu non hồng nhạt mỗi khi Loan chồm tới gấp đưa thêm chút thức ăn hay rót thêm rượu cho anh Năm cũng đủ làm anh muốn nổ đom đóm mắt rồi... Đã vậy lại còn thêm đôi chân trần lóng mìn mà Loan đã tỉ mỉ làm waxing cơ phơi trần thoải mái dưới mặt bàn ăn bằng kính trong suốt...

Trời Sài Gòn Tháng 5, suốt cả ngày nóng hầm hập, dù là bàn ăn được thiết kế bên hồ bơi, có bóng cây sân vườn, và có gió lộng bờ sông thốc vào, nhưng cái nóng mùa đứng gió không khỏi làm chân tóc Loan lấm tấm ướt mong manh vài giọt mồ hôi.

Chị người làm dọn ra mâm thức ăn, rượu, nước đá, trái cây đủ hết các thứ rồi, chắc là được thẳng con rể lão cá Hiệp Phò Mã của anh Năm dẫn trước, nên chị lễ phép đến xin ông chủ cho phép anh tài xế lái xe đưa vợ chồng chị ra chợ mua sắm thêm ít vật dụng linh tinh và thức ăn dự trữ trong nhà đã hết, vậy rồi hai vợ chồng người giúp việc và anh lái xe nhanh chóng biến ra khỏi biệt thự.

Bên bữa tiệc đã dọn sẵn ở chiếc bàn nhỏ nơi bờ hồ, anh Năm cùng Bích Loan cầm đũa gấp qua quýt vài món ăn cho có khai vị và thêm vài cốc rượu vang đỏ loại ngon cho chất men đủ bốc để lấy tớn... Câu chuyện đầy đưa cho đến gần tàn bữa ăn thì Anh Năm đề nghị Loan cùng mình xuống hồ bơi ngâm nước cho nó mát.

Loan vô ngạc nhiên tiếc nuối...

"Trời ơi! Anh không dặn trước ở đây có hồ bơi, nên em đâu có đem theo đồ tắm đâu. Uống quá bữa nay nóng "dã man" luôn lại có sẵn hồ bơi như vậy mà không tắm được thiệt là tặc..."

Anh Năm cười trấn an...

"Muốn thì có chút gì?"

Nói xong anh bước đến chiếc tủ lớn đựng khăn cũng ở nơi khu vực hồ bơi, lục tìm một hồ anh Năm lấy ra một chiếc áo thun đàn ông màu trắng, còn nguyên chưa khui bao giấy kính. Đưa áo cho Loan anh bảo Loan mặc chiếc áo thun này mà tắm...

"Mặc đồ cái này đi, do của anh đó... Ở đây là hồ bơi nhà có mình anh với em thôi chứ ai đâu mà ngại..."

Rồi anh ôm ở gọi ý...

"Khởi mặc gì cũng còn được nữa mà..."

Loan lườm anh Năm một cú muốn tét da luôn, nàng nguyệt mắt chu mỏ đồng đưa...

"Ừ ... cái anh này nói... kỳ quá hà..."

Tuy vậy, Loan cũng theo ý anh Năm lấy cái áo thun trắng vào phòng thay quần áo nhỏ bên góc sân hồ bơi để chuẩn bị xuống nước cùng anh Năm...

Chiếc áo thun đàn ông khá rộng so với thân hình nhỏ nhắn của Loan, mặc vào mép áo phủ kín đáo qua khỏi mông như mặc một váy đầm loại không ngắn. Loan hơi thất vọng, phụ nữ có thân hình đẹp ra hồ bơi mà lùm xùm thế này thì ai còn thấy mình đẹp nữa chứ... Nàng rửa sạch thẳng quỳ Hiệp Phò Mã nó không cho Loan biết có cái vụ bơi lội này chứ không thôi nàng đã thử bộ bikini loại chiến đấu bảo đảm sẽ làm cho anh Năm không nổ hai bình xăng con là không ần tiền.

Ngần ngừ một lúc, Loan tự mình tự luôn chiếc quần xip nhỏ thật kêu gọi mà nàng đã có chủ ý chọn lựa với mục đích kêu gọi anh Năm trước khi đến đây. Thiệt uống, bây giờ xuống hồ thì làm sao anh Năm thấy chiếc quần xip độc chiêu này của nàng. Loan vốn ít khi chịu mặc áo ngực khi ra ngoài, nàng có sở thích thả hai gò ngực đẹp một cách kiêu hãnh, để cho hai núm vú sừng sừng ló ẩn hiện dưới làn vải mỏng cho đàn ông đối diện với nàng phải nổ đom đóm mắt chết tươi hết thì nàng càng thích. Vì vậy, bây giờ cỡi luôn chiếc quần xip nhỏ thì Loan chỉ còn có chiếc áo thun rộng từng tầng gói thân hình nhỏ nhắn của nàng bên trong. Loan muốn giữ chiếc quần lót cho nó khô để còn dùng về... Chiếc váy ngắn nàng mặc khi đến đây quả thật hơi bị ngắn, nếu ra đường với chiếc váy này mà không mặc gì bên trong thì nó mát đến tận trong... lòng, chịu đời sao thấu, mà chẳng lẽ mặc cái quần lót ướt sũng nước bên trong cho người ta tưởng mình bị tè dầm trong váy thì còn chết nữa...

Rón rén kéo mép váy áo thun cho phủ qua khỏi bờ mông (thật ra thì nó phủ gần đến gối rồi), Loan khép nép bỏ hai chân xuống thành hồ, dùng bàn chân đá đá nước nghịch chút cho vui. Anh năm lúc này đã nhảy tòm xuống hồ lúc Loan trong phòng thay áo, mình trần chỉ vịn chiếc quần

đôi loại chơi tennis... Thấy Loan còn ngồi thong chân đang rửa đá nước, anh Năm bơi sải mấy cái đến gần rồi nắm bàn chân Loan:

"Xướng đi cmmmm"

Nói xong anh kéo Loan té úm xuống nước, Loan la oai oái... lên một tiếng rồi ngụp xuống nước mà bơi ra chỗ nước sâu... Hồi nhỏ, Loan đã từng học bơi và bơi khá giỏi, bây giờ năng vẫn đi bơi thường xuyên một tuần vài đêm ở hồ bơi trong khách sạn Majestic hoặc Rex để giữ eo, vì vậy khi bị anh Năm kéo xuống nước Loan nhanh chóng lượn người bơi luôn ra giữa hồ ngụp lặn vẫy vùng giữa trưà hè nóng bức, rất thành thạo và sảng khoái, nhất là cái cảm giác trong trống phần bên dưới thân vì không mặc gì lần đầu tiên nó cho Loan một chút là la khi khóa thân tron vẹn mà bơi và lôi theo một tấm vải thun mỏng rộng tênh tênh trên mặt hồ nước trong xanh, bên được là tấm thân trần truồng trắng toang hoác của nàng.

Loan phóng mình ra giữa hồ, rồi bơi qua đầu bờ bên kia, rồi trở mình quanh lại. Hồ bơi tư gia trong nhà thường thì chỉ nhỏ nhỏ, bể dài chừng chục mét, Loan bơi ếch, quạt mấy vòng là đến bên kia, quẹo lộn trở về khá dễ dàng không có gì là bị đuối hay quá sức...

Cố hiểu, Loan không ngờ là chiếc áo thun mà anh Năm đưa cho Loan mặc để xuống hồ bơi... Dù buổi chiều nay, trước khi đến đây, Loan đã có chủ định là phải làm cho ra trò với anh Năm trong hợp đồng cung cấp rượu này. Nếu anh Năm không chịu tự tay tụt mấy mảnh quần áo lót khêu gợi của nàng thì Loan cũng sẽ tự mình trút xuống rồi đi... cái cần đi vào tận mắt anh Năm bắt anh phải ừ một tiếng mới thôi. Vậy mà lúc ngâm mình xuống nước, nhắm mắt bơi, làm một vòng xong đứng lại ở chỗ cạn và khi nhìn xuống chiếc áo thun của mình đang mặc thì... Loan không khỏi thót tim... Má ơi... nó lộ lộ...

Thì ra chẳng có chủ ý chứ không phải hiển lãn gì... Được đã vậy thì sẽ cho anh biết tay cô em gái này bữa nay nha! Loan nhủ thầm và rồi nàng diễn màn *cm là gái ngoan ngồi bên khung cửa* linh quỳnh một tay ôm lấy ngực, một tay kéo mép áo thun chẳng sâu xuống bên dưới... vờ hốt hoảng:

"Chết! Sao kỳ dzấy nè!"

Quả vậy! Chiếc áo thun trắng khi xuống nước dính vào da thịt sẽ trở thành gần như trong suốt, nó làm lộ lộ nổi bật hai bầu ngực tròn vun của Loan lộ lộ rõ mồn một hai núm vú như nằng không mặc gì dưới làn vải ướt trong suốt... Đã vậy vải áo không biết bằng chất gì mà nó cứ nổi tung trên mặt nước chứ không chịu chìm.

Mảnh áo thun rộng thùng thình trên người Loan khi xuống nước nó cứ tốc lên trôi lều bều lơ lửng, nếu không kệt hai cánh tay nàng trong ống tay áo, không chừng nó dắm giã từ thân thể nàng để trôi tuột ra chỗ khác cho thẳng cha Năm Cam chủ củ nó mặc sức ngắm nhìn thân hình trần truồng dưới nước của nàng...

Lần nước hồ bơi tư gia xanh trong vắt nhìn rõ tận tường từng viên gạch nhỏ nơi đáy hồ đã cho Loan tự thấy với chính mình một nhúm rêu nhỏ đen tuyền cũng đang dật dờ lung lay trong lưng chừng nước ở bên dưới giữa hai đùi nàng...

Anh Năm cười hể hể trêu chọc thêm...

"Trời! hôm nay hồ bơi nhà anh có điểm phục tiếp đón một mỹ nhân ngư tuyệt trần đó nha!"

Loan cười thầm trong bụng... *"càng hay mình khỏi mặc công cụ cho thẳng chả uống thuốc dâm"*... Tuy vậy Loan vẫn làm như mặc cỡ lấm với sự cố *bỏng dưng muốn khóc* vì bị phơi bày thân thể trần truồng giữa thanh thiên bạch nhật cho thẳng cha này ngắm cho đã mắt của chã hà...

Loan dẩy nẩy...

"Thời kỳ quá oi... Anh đừng có nhìn cmmmm... Em hông thèm bơi nữa đâu..."

Nói xong Loan đu bờ hồ nhảy lên ngồi trên thành thong hai chân xuống nước... Nhưng rồi chỉ chút xíu khi thấy Năm Cam cứ dán mắt nhìn vào ngực mình mà cười cười thì Loan lại nhanh chóng nhảy úm xuống nước trở lại... Vì trên bờ, vải áo ướt dính vào da thịt như dán keo vậy, và nó còn thấy rõ mồn một hi núm vú ửng hồng căng cứng của Loan một cách táo bạo hơn nữa...

Anh Năm vẫn cười hể hể như chọc quê thêm

"Mỹ nhân ngư mà lên bờ thì thành công chúa, và anh sẽ xin làm hoàng tử đó nha!"

Vừa nói anh Năm vừa tiếp tục cười hì hì như chọc quê Loan tự nhiên

mắc cảnh xuống nước cũng không được mà lên bờ cũng không xong... Anh Năm thoải mái thưởng thức cảnh *lộ hàng* không né tránh được của Loan muốn che lại thì chiếc áo cứ nổi lều bều phơi phần thân dưới với *rong rêu* lộ thiên tất tạt trong làn nước, lên bờ kéo phủ áo che phần dưới thì áo ướt dính sát da trong suốt thấy tẩn tật hết phần trên...

Loan núng nịu tát nước vào anh Năm rồi nhào vào anh dắm thềm thup trên ngực anh Năm mà hét lên oai oái...

"Hông chịu dduuu...! Anh hông có được nhìn cmmmm... Kỳ quá hà... à... Không có giao được nhìn đó à nhen!"

Vừa nhún nhảy dậm chân làm nũng, Loan nhõng nhẽo kéo dài giọng cho ngọt lịm ầu yếm đứng sát lại dắm lên ngực anh Năm, Năm tay động thềm thup mà Loan vừa đếm... một... hai... ba... ồm nè... ồm nè... Bảo đảm là trong mười tiếng đếm thì *"ánh"* sẽ ồm chụp lấy mình mà đè ra ngay tại đây cho coi...

Đứng y như vậy... khi Loan chồm tới nhõng nhẽo, thì thân hình trần truồng của nàng đã gần như dán sát vào thân thể, cũng trần của anh Năm. Chưa đến mười tiếng đếm thăm của Loan thì anh Năm đã choàng tay ôm ghì lấy Loan, đang khóa thân dưới nước, vào lòng mình, ầu yếm ngấm cho Loan nghe mấy câu thơ mà anh Năm mới học lóm được mấy hôm trước ở đâu đó trên bàn nhậu...

*Làm sao cất nghĩa được tình yêu!
Có nghĩa gì đâu, một buổi chiều.
Nó chiếm hồn ta bằng nắng nhạt,
Bằng mây nhè nhẹ, gió hiu hiu...*

Nói rồi anh Năm không phí lãng thêm thời gian nữa, môi anh đã dán chặt môi Loan trong tiếng ừ ừ phần đối lấy lệ hay ừ ừ vì khoái cảm, vì con cá lớn Năm Cam đang cắn môi nàng hay cắn lưỡi câu của nàng...

Anh Năm lòn một tay xuống nước tháo nút và tuột dây kéo cho chiếc quần đùi ngắn của mình sút trôi luôn ra ngoài, bây giờ thì hai người không đang ở bên biệt thự riêng ở Thanh Đa Sài Gòn nữa mà là đang ở Blue Lagoon, một bờ biển trên Thái Bình Dương mà các nhà làm phim Mỹ hay dùng để quay các cảnh khóa thân dưới nước...

Loan *lthhh* lên một tiếng trong vòng tay của anh Năm Giữa lúc đôi môi nàng vẫn còn bị cái miệng của anh Năm khóa chặt..., thân thể Loan đã cảm giác được phần bên

dưới anh Năm cũng đã... cời trưởng y như nằng rồi... Một cái đầu con rắn hổ mang hổ lửa gì đó đang phùng mang ngo ngoe giữa hai đùi của nàng. Bây giờ thì chiếc áo thun đã hết công dụng, nó thành một vật *vớ rích sự* nên được anh Năm nhe nhàng tháo cho rời luôn ra khỏi thân Loan...

"Đừng anh... đừng anh ơi... Đừng làm vậy... kỳ quá hà..."

Phụ nữ đẹp mà lại có nghề khi làm kinh doanh quả là có lợi thế, Loan đã chủ động chuẩn bị từ nhà để chiều nay xin anh Năm cho được cái hợp đồng cung cấp rượu... Và bây giờ hợp đồng đã được ký dưới hồ bơi trong biệt thự riêng của anh Năm nằm bên bờ sông Sài Gòn êm đềm lượn khúc. Không cần giấy mực, không có các điều khoản cam kết giữa đôi bên... mà chỉ có hai thân thể trần truồng của anh Năm và của bà chủ trẻ chủ tiệm rượu ngoại đang quấn nhau mê đắm dưới làn nước trong xanh...

Giang hồ kinh doanh dễ dàng và nhanh chóng cam kết theo luật riêng của nó.

ooOoo

Thường xong người đẹp Bích Loan, chủ tiệm rượu Huỳnh Mẫn Đạt, tuần sau Hiệp lại moi ra trong danh sách cái tên của tay nhà báo mà Hiệp gọi là nhà báo chó chết Lê Huy Phú, một tên dấm vung bút kêu gọi luật pháp phải trừng trị đích đáng cái đám giang hồ "căn bã xã hội" lúc Năm Cam bị đi tập trung ở trại Thanh Hà... Bài viết còn chưa khô mực thì một đêm cuối tháng, Lê Huy Phú đang ngồi uống bia hơi gặm lấu đuôi bò ở lễ đường Võ Văn Tần thì thấy Thượng Tá Dương Minh Ngọc chở "ống" (Năm Cam) trên chiếc 4WD Land Cruiser lù lù chạy ngang qua, một đàn em của Ngọc ở Sở công an thành phố đã xác nhận với Phú là Năm Cam vừa được thả về... Từ hôm đó Phú biến mất tăm. Có người nghe đầu về Sông Bé nuôi gà, hay nuôi heo mọi gì đó, và kể nữa là bị bắt đi tù vì tội sử dụng súng trái phép.

Gã nhà báo chết rết Lê Huy Phú diên khùng thủ súng trong người không biết để làm cái khi khô gì nó đầu có biết bắn đầu mà mang súng chỉ cho bị bắt, nếu không phải để ngừa trước một cú trả thù của ông Trùm xã hội đen "căn bã xã hội" mà Phú đã *lở đại* kêu gào pháp luật thẳng tay trừng trị...

Tóm lại, vụ thanh toán nợ nần với

Lê Huy Phú được Hiệp xí xóa coi như xong, Xóa sổ tay thù vặt cũng được rồi chẳng cần đến nữa vì Phú đang ở trong tù.

Còn lại, kẻ thù hùng mạnh và đáng ghét nhất của Năm Cam trong giới báo chí là Nguyễn Công Khế, Tổng biên tập báo Thanh Niên, ngoài cái mác nhà báo Khế còn là Trưởng ban tổ chức của một chương trình văn nghệ hoành tráng với tám cơ quốc gia có tên *Duyệt Dáng Việt Nam*, với vị trí này bên cạnh Khế luôn luôn lúc nào cũng có một dàn chân dài trong giới nghệ thuật ca sĩ hay người mẫu, bám sát Khế, đem vốn trời cho của mình để cầu cạnh, chiêu đãi Khế, mong được Khế đề bạt cho xuất hiện trong chương trình.

Bằng mối quan hệ được xây dựng với nhạc sĩ Vũ Đức Sao Biển từ những ngày mới ở trại Thanh Hà về, Năm Cam đã trở thành *bạn* với Nguyễn Đức Nhuận, người nguyên là phó tổng chỉ dưới Khế có một ghé, hiện đã bị đánh tuột xuống chân thư ký toà soạn.

Cả Vũ Đức Sao Biển lẫn Khắc Nhuận ra sức bêu xấu Khế và cung cấp thông tin về con người của Khế cho Năm Cam... Ngoài hai kẻ thù thường trực, Khế còn bị một tay trong của Năm Cam bán đứng... Đó là Hữu Phú, phóng viên Ban Xã Hội của báo Thanh Niên. Do Hữu Phú mở một tiệm hớt tóc thanh nữ trên đường Nguyễn Trãi, loại hình tươí mát này làm sao không quan hệ hữu hảo với giới xã hội đen? Năm Cam ngỡ ỷ giúp đỡ ủng hộ nên Hữu Phú đã nhận làm tay trong của Năm Cam ở báo Thanh Niên, *"nếu có gì vướng đến anh Năm, em sẽ báo ngay để tìm cách tháo gỡ"*, gã hứa với ông trùm của những ông trùm một cách chắc nịch.

Có hai giới mà Năm Cam rất thích kết giao và trả lương đen để thu tóm về thành nhân sự dự phòng trong nhà của mình đó là công an và nhà báo, và cũng trong nguyên tắc này, khi không mua chuộc được và đã có hiểm khích thì phải nên... triệt để phòng hậu hoạn.

Nguyễn Công Khế không phải là thanh liêm trong sạch gì mà thấy tiền của Năm Cam bị thiêu. Chỉ bởi Khế là một tay *vươn lên từ trong khói lửa* của dân làm báo, từng dùng nhiều thủ đoạn bẩn để cướp chức Tổng Biên Tập báo Thanh Niên trong tay Huỳnh Tấn Mẫn, là người in được

tám giấy phép để thành lập báo Thanh Niên, và ngay cả lúc Bí thư thứ nhất của Trung ương đoàn là Hà Quang Dự ký bổ nhiệm Trần Quang đang làm Trưởng đại diện phía nam của Tiền Phong sang làm Tổng Biên Tập Thanh Niên, Trần Quang bàn giao Tiền Phong phía Nam cho Minh Diện (sau này cũng bay chức vì nhận quà tặng là chiếc Camry của Năm Cam), nhưng Trần Quang chưa kịp ngồi ghế Tổng của Thanh Niên ngày nào thì lại bị Khế kèn cựa đá văng ra khỏi tòa soạn để tóm thu chiếc ghế Tổng Biên Tập về cho Lương Ngọc Bò, lúc đó đang là Phó Tổng Biên Tập Tiền Phong ở Hà Nội. Không hiểu với chiêu trò gì Nguyễn Công Khế lại thuyết phục được Trung ương đoàn đưa ra một quyết định thật cải lương đó là cử cho Bò vừa là Phó Tổng Tiền Phong ở Hà Nội, kiêm Tổng Thanh Niên ở Sài Gòn. Với một *một cảnh hai quẻ* này, chỉ 6 tháng sau Khế lại phù phép thêm một lần nữa để Trung ương đoàn *rút Bò về Hà Nội* bàn giao lại trọn chức vụ Tổng Biên Tập Thanh Niên cho Khế...

Với quá khứ *cứng cựa* như vậy, và với hiện tại về danh lẫn tiền, luôn cả *chân dài* trong làng ca nhạc người mẫu v.v... thứ nào Khế cũng có và còn có vẻ vượt trội hơn các đồng nghiệp khác, cho nên Nguyễn Công Khế đầu để gì bị *rớt* với Năm Cam chỉ vì chut bóng lộc... Muốn mua được Nguyễn Công Khế này phải với giá nào chứ chẳng lẽ chỉ có chiếc xế hộp còm như Năm Cam đã mua Trần Tử Văn ở báo Công An thì có hơi bị... bèo.

Ở đời con gà tranh nhau tiếng gáy, con công chết vì bộ lông sắc sỡ, hai cô ca sĩ có yêu nhau bao giờ, và hai anh nhà báo (loại đời báo kiếp) muốn đời luôn nghĩ kẻ hại nhau. Khi Trần Tử Văn nhận bổng lộc của Năm Cam thì Nguyễn Công Khế phải phá cho banh ta lông cái tòa soạn của Văn... Bên Công an có ban phóng viên *an ninh trật tự* thì ở Thanh Niên Khế để ra ban *tệ nạn xã hội*. Ở Công an thành phố Trần Tử Văn ém bài các lùm xùm của những vụ điểm thuộc nhà Năm Cam, thì bên Thanh Niên, Nguyễn Công Khế thúc đẩy dàn phóng viên của mình phải tích cực *quạt* hàng loạt bài về xã hội. Xã hội thì có tỷ chuyện để nói, nhưng dưới lệnh của Khế, dàn phóng viên xã hội của Thanh Niên chỉ chĩa

mũi vào các loại *tệ nạn* xã hội, y như Trần Tử Văn đang làm bên báo Công an thành phố. Nếu Văn ăn lương của Năm Cam để *đánh* những sòng bài lậu, cạnh tranh với Năm Cam, mà *lơ* đi các nơi thuộc hệ thống nhà thì ngược lại Khế quay mũi dùi (tệ nạn) xã hội của mình vào các sòng bài, các nhà karaoke trả hình, các vũ trường thuốc lắc, các điểm đá gà bạo lực, du dương đâm chém dành bảo kê v.v... Toàn là các điểm chủ lực của Năm Cam đều bị Nguyễn Công Khế vì ức Trần Tử Văn mà phá cho banh ta lũng...

Những loạt bài *xã hội* này đã nhanh chóng đưa tên Nguyễn Công Khế lên *top one* của danh sách không phải là thù vặt, mà là danh sách đỏ của những cái tên mà anh Năm... không muốn thấy mặt hay nhắc đến trên cõi trần gian này.

Thế là anh Năm lên luôn kế hoạch cùng Hiệp Phò Mã là nhằm một lúc nào đó phải *luộc* Khế như đã từng *luộc* Lâm Chín Ngón dạo nào.... Phải chờ đợi một cơ hội, Nam Cam biết là Tổng Biên Tập một tờ nhật báo của cả nước tránh sao khỏi đụng chạm với các doanh nghiệp từng bị *tổn thương* với Thanh Niên?

Để có chuyện tương đối cụ thể, hướng được sự nghi ngờ của công an qua hướng khác, anh Năm dự định sẽ ra tay lúc thuận tiện khi thời cơ đến.

Thoạt đầu, *ông Trùm* của nhà báo Trần Tử Văn cho người bám lộ trình mỗi ngày từ nhà của Khế ở quận 5 đến toà soạn. Đại ca phát hiện ra Khế thường đi Hà Nội hộp hành với Trung ương đoàn hầu như mỗi tháng, có khi chỉ mười mười lăm ngày là Khế lại có chuyến bay ra công tác ra bắc. Như vậy càng *ngon cơm* hơn, đâm sát thủ phía bắc của Sơn Bạch Tạng và Thăng Tài Dậu, sẽ *xé* để thẳng nhà báo này ra mà bóp gỏi cho vệt ấn dễ như tụi nó hút thuốc lòn nhai kẹo lạc. Năm Cam tin chắc là tụi Sơn Bạch Tạng sẽ dư sức *trung* đẹp tên nhà báo Nguyễn Công Khế không đội trời chung này... Chỉ cần vậy cho lùm xùm lên một vài doanh nghiệp nào đó bị Khế hoạch học để có cớ cầm thù là coi như *giờ mở cửa mở* cho Khế đã gần kề...

May cho Nguyễn Công Khế, đám Sơn Bạch Tạng chưa kịp ra tay thì Tư Bốn đã cho nổ bùm chuyên án Z5.01 tức chuyên án Năm Cam, để chế Năm Cam sụp đổ, Tư Bốn tức Thiếu tướng Công an Nguyễn Việt Thành đã cứu mạng Nguyễn Công

Khế trong một bàn thua thấy trước... ooOoo

Qua hai vụ tiền Lâm Chín Ngón ra khỏi giang hồ bằng át xít và đưa Dung Hà đi miền *miền viễn xứ xa* mà vẫn im ru, lại thêm vụ Thịnh Còi con của Thọ Đại Ủy (cháu gọi bằng cậu) và băng nhóm của nó đâm gục hai công an trên đường Hải Triều cũng được Nam Cam dùng cấp bài trùng Dương Minh Ngọc và Nguyễn Mạnh Trung bên Sở công an ếm nhem trót lọt để Thọ Đại Ủy và Thịnh hai cha con thoát lưới ếm đẹp. Lúc này uy tín của *anh Năm* lên như diều... Càng ngày sự thần thiện với các *anh em bên Sở* càng khấn khít, các anh em thường quán quít bên anh Năm để được anh Năm cho *đắm chìm trong nhũ sắc* thả cửa với các người đẹp chân dài thuộc dàn nhân viên nhà mà khỏi phải trả đồng nào...

Một hôm đại ca Năm Cam đưa Ba Lâm, một đội trưởng thuộc Cảnh Sát Hình Sự quận 3 đến chỗ giải trí quen thuộc, vốn là cơ sở ngoại vi của nhà ở Tân Bình đó là nhà hàng *có tiếp viên phục vụ* (tức bia ôm). Thanh Vy là một nhà hàng lớn có sức chứa trên dưới hai ba trăm khách, tọa lạc ở hai mặt đường Nam Kỳ Khởi Nghĩa và Hoàng Văn Thụ, điểm đặc biệt của Thanh Vy không phải thức ăn ngon, chỗ rộng chứa nhiều khách v.v... mà Thanh Vy nổi tiếng là đàn gái của nhà hàng thuộc loại cực kỳ xinh đẹp. Nhiều cô lại còn thuộc hàng chân dài có trí tuệ *trên cả tuyệt vời*, có khi còn hơn cả những anh khách loại tui tiền thì to mà đầu trái nhỏ.

Phải công nhận là Nghia Râu, cũng là một trong các chủ phần hùn cùng với anh Năm, và là người trực tiếp điều hành Thanh Vy, Nghia có một tài năng tuyển chọn đàn gà cho Thanh Vy, có nào có nấy đều thuộc loại bá chấy... Có nhiều cô Nghia *lục* được từ sân trường các đại học mở... Các cô này một số đông là giới hoa đồng cỏ nội từ quê lên Sài Gòn đèn sách cổ vờn cho được đến ngưỡng cửa đại học... Gặp lúc nghèo túng tiền trường, cộng sinh hoạt phí đắt đỏ v.v... Nhiều cô không muốn bỏ học về quê ngồi chờ mối lái giới thiệu đi lấy chồng Đài Loan, các cô đành bám thành phố bằng nghề *tiếp viên phục vụ* cho nhà hàng... Có nhiều cô vừa làm vừa học, cho đến khi gặp được một đại gia cầm cảnh hồng nhan khó khổ đem ra ngoài mà bao... Đa số còn lại trong giới sinh viên lêu bếu làm tiếp viên nghiệp

dự ở nhà hàng bia ôm một thời gian rồi thì cũng bỏ học để *hoden chuyển* thành *tiếp viên chuyên nghiệp*... Vì vậy, khách đến uống bia và... ôm thỉnh thoảng có vẻ hơi ngạc nhiên khi trong số đàn *gà* của những nơi này, thường là chưa qua hết bậc tiểu học hay trung học cấp 2, vậy mà lâu lâu lại xuất hiện một *gà* từng là sinh viên đại học... Các cô này thường được nhiều khách thích *cắm giắc lạ* chiếu cổ và *boa* khá hậu hĩ.

Nói như vậy, nghề tiếp viên bia ôm cũng không phải là chỗ ếm áy gì...

Ở một số quán bia ôm, quản lý là cha mẹ! Do nắm được tính cách của từng khách, nhất là khách quen, khi vào họ hay ngồi bàn nào, uống loại bia gì, số lượng bao nhiêu, ai *boa* đẹp, nên quản lý thường bố trí những tiếp viên *biết* *điều* (với quản lý) mới được *ra bàn*, tức là ra phục vụ những khách xộp. Các tiếp viên muốn *biết* *điều* với quản lý đào (tức má mì). Nếu là *má mì nam* thì *biết* *điều* ở đây nghĩa là thỉnh thoảng phải *chiếu* *anh* cho anh *hưởng* một tí để coi em *ngon* hơn vợ nhà vừa già vừa dữ của anh ra sao... Còn má mì nữ, thì phải ngắt phần *boa* củ khách cho mình ra mà chia cho má mì ít lắm là 30 phần trăm, hoặc phải kỳ kèo khách cho thêm *boa* cho má mì... Làm gì thì làm, khi *vợ bán* (khách về) mà không có phần của má mì thì lần sau đừng hòng má cho *ra bàn*, mà không được ra bàn có nghĩa là... treo mõm, bởi nghề bia ôm không có lương, mà chỉ thu nhập trên tiền *boa* của khách cho...

Nghề *tiếp viên* còn có một tiêu chí tuyển dụng bất di bất dịch ở bất cứ quán nào... Đó là ngoài ngoại hình xinh xắn, ngực to, eo nhỏ, mông đẹp, mặt mũi dễ nhìn (không cần học thức) các cô còn phải biết uống bia. Nếu chưa từng uống thì phải tập cho uống được thì mới cho ra bàn tiếp khách. Thêm một điểm nữa là các cô phải *biết* *chiếu* *khách*.

Chiếu ở đây không đơn giản là chịu để cho khách ngồi choàng tay qua vai rồi thôi, mà còn phải vui vẻ cho khách *khám phá* bằng cách vạch trần ngực tha hồ xoa nắn, bóp vò... Phải để cho khách vô tư coi hàng họ của mấy cô là của... bà xã nhà của họ, muốn xài kiểu nào thì xài. Đó là chưa kể nhiều khách còn thọt tay sâu vào bên trong váy của các cô để khám phá tận cánh đồng cỏ non chỗ bí hiểm nhất... Họ cứ làm điều

đó trước mặt tất cả bạn bè đi cùng đang ngồi cùng phòng, mà những người bạn này cũng vậy, ai cũng *đòi* hỏi tiếp viên phải *chiếu* bằng cách cho bàn tay của họ vô tư khám phá trên cơ thể mình. Điều quan trọng là khách làm gì làm, các cô cũng phải cười tươi với khách...

Một số điểm bia ôm có tiếp viên chấp nhận mãi dâm tại chỗ, họ làm tình tấp thể trước mặt nhau ngay trong phòng, và dĩ nhiên các *thu nhập* này đều có phần chia cho quản lý, và đàn tiếp viên nam canh chừng (công an kiểm tra đột xuất) dùm cho họ tận bên ngoài quán.

Riêng tại Thanh Vy đã quy định là nếu để khách than phiền thì lần đầu bị cảnh cáo. Lần thứ hai phạt 200 ngàn đồng, còn lần thứ ba là đuổi việc. Ngoài chuyện đó ra, còn có vô số kẻ các quy định lạ đời nhằm bóc lột tiếp viên càng nhiều càng tốt...

Dù luôn miệng than van là bị bóc lột, nhưng mà nhiều quán, nhất là những quán đông khách, các cô loại đẹp nhất vẫn cứ năn nỉ để xin vào làm. Dĩ nhiên làm ở các quán đông khách, phải uống nhiều thì có khổ thiệt, nhưng bù lại thì *boa* nhiều hơn là *năm ế* độ phơi... *mắm* ở các nơi không có khách!

Hôm đó đến Thanh Vy anh Năm đang vui vẻ chén anh chén chú với Ba Lâm và Nghia Râu ở một bàn bên ngoài khu gần sân thì thấy một nhân vật đứng tuổi, cặp tay một chân dài xinh đẹp đang bước vào với tư thế hãnh diện với sắc đẹp của nàng phải làm mọi người ngược nhìn trầm trồ. Hắn là một ông to nào đang đi với cô gái bao trẻ đẹp đấy, Năm Cam nghĩ thế, và thấy Nghia Râu lật đật đứng dậy don đả cúi gập chào người mới đến.

Chỗ Nghia chào người khách chỉ cách chỗ bàn đang ngồi chỉ có hai bước ngắn nên Nghia xoay người về hướng Năm Cam nói lớn với người khách mới vào...

"Đạ, em xin giới thiệu với anh Năm... đây là anh Năm Cam!"

Nghia lên tiếng, Năm Cam lịch sự đứng dậy đưa tay ra bắt. Người mới đến trợn mắt ra nhìn, không bắt tay mà bừ môi giọng kẻ cả hách dịch hỏi lại Nghia.

"À, đây là *thằng* Năm Cam, *trùm* *xã hội đen* mà người ta đồn thổi *đấy* chứ gì?"

Năm Cam tái mặt, đàn anh nhìn trừng trừng vào kẻ láo xược bằng đôi

mắt vẫn đỏ của một loại ác thú ăn thịt rồi nói, dần từng tiếng một:

"Tôi làm gì *mích* lòng anh mà anh gọi là *thằng* này *thằng* nó, ai *xã hội* *đen*, ai *trùm*? Anh *ăn* nói cho *cẩn* *thận* nhen!"

Người khách mới đến không vừa, chắc là muốn "*khè*" cái uy của mình trước mặt người đẹp

"*Tao* nói vậy đó! *Mày* là *thằng* *xã hội* *đen* *chớ* là *cái*... *chớ* gì?"

Năm Cam nổi quau:

"Anh nói năng kiểu đó, tui không *nể* *dầu* nhen!"

Người khách thách thức

"Rồi *mày* làm gì *tao*? *Thư* *lưu* *manh* *du* *đăng* *nư* *mây* *thì* *làm* *gì* *được* *cơ* *chứ*?"

Không nhìn được việc bỗng đứng bị *thằng* *diên* này chửi như chửi... chớ trước mặt bao nhiêu đàn em, lại ý mình đang ngồi với Ba Lâm là một công an hình sự quận ba (*làm* *gì* *nó* *chẳng* *lặn* *một* *khẩu* *chờ* *lửa* *và* *cấp* *công* *trong* *lưng* *đó*...), Năm Cam đứng *manh* *dậy* xô ngã rầm chiếc ghế đang ngồi ra phía sau rồi bước xấn đến...

Cả Ba Lâm lẫn Nghia đều hoảng hồn ra sức giữ anh Năm lại để ngăn cuộc xô xát đang sắp diễn ra. Trái lại người khách lạ, trước vẻ hùng hổ của Năm Cam, và bất kể bàn của Năm Cam ngoài Ba Lâm và Nghia Râu chủ nhà hàng còn có thêm mấy tay đàn em đang ngồi cùng, không chút gì ngao ngán, anh ta khinh khỉnh nhìn Năm Cam và vẫn bình chân như vại. Giận dữ cầm cái ly bia trên bàn ném mạnh xuống nền nhà gần nơi người khách (*chắc* *là* *không* *muốn* *sống*) đang đứng cho bể tan miếng văng tung tóe rồi bỏ đi ra ngoài kêu tài xế lấy xe đi về. Mất hứng rồi, *đ*...o nhậu tiếp. Mãi đến lúc đó, trong lúc Nghia Râu vẫn bám sát vị khách vuốt ve ông ta để phần trăm... thì Ba Lâm bước theo Năm Cam ra bãi xe và nói nhỏ cho đàn anh biết kể ngang nhiên ha nhục đàn anh ở trước mặt nhiều người ấy, chính là Huỳnh Điện Ảnh, tức Năm Ảnh, phó công an quận Phú Nhuận, người từng tuyên bố ghét giang hồ hơn bất cứ thứ gì trên đời.

Không biết là Huỳnh Điện Ảnh có ghét giang hồ thiệt hay chỉ là chiếu trò để tạo chú ý từ công cộng ở chuyện này mà lơ đi chuyện kia hay không, mà báo chí đã từng đăng lời phát biểu của Năm Ảnh: "*Tại* *sao* *lại* *có* *thể* *tồn* *tại* *một* *thằng* *vô* *lại* *nư* *Năm* *Cam* *ở* *thành* *phố* *này*, *để* *nó*

làm *mưa* *làm* *gió* *trước* *mũi* *lực* *lượng* *công* *an*?" (?)

Kể, Điện Ảnh hay điện giắt gì cũng kể cha nó... Công an biết điều thì có lương đen, còn đối nghịch với Năm Cam là một điều mà đàn anh không nghĩ đến mình sẽ cho phép ai có thể làm...

Ít lâu sau, con trai Năm Ảnh, một học sinh trung học, bị một tốp thanh niên lạ mặt vô cớ chặn đường, nói là cái mặt nó "*kênh kênh*" thấy ghét rồi rút dao chém thẳng nhỏ xối xa" đến trọng thương mà nó cũng chưa biết chuyện gì

Tuy không có bằng chứng cụ thể nhưng Năm Ảnh chắc cứ như bấp nững là chính *thằng* *trùm* *xã hội* *đen* *Năm* *Cam* đứng sau lưng việc này chứ không ai. Chắc nó hận mình đã tỏ thái độ khinh miệt, coi rẻ nó làm mất mặt nó trước đám đông. Biết là một hành động dại dột, cũng chỉ vì khoái "*khè*" với gái mà *thằng* *con* bị chém thiếu điều muốn đứt đôi cánh tay, nhưng máu tức dâng trào. Năm Ảnh nguyền rủa thế:

"*Thằng* *Năm* *Cam* *hết* *thời* *rồi* *mới* *dám* *đụng* *đến* *tao*! *Nó* *quên* *tao* *là* *một* *thằng* *công* *an* *mang* *lon* *Trung* *Tá*..."

Lời đe dọa của ông quan cấp tá phó công an Phú Nhuận lập tức đến tai anh Năm bởi hàng loạt *tay* *trong* của Năm Cam đang trong ngành công an có lãnh lương của anh Năm. Không lâu sau đó chẳng biết bằng cách nào, đàn anh đã thực hiện được một nước cờ ngoạn mục, bẻ gãy luôn ý chí *ghét* *giang* *hồ* và *đội* *dáp* *Năm* *Cam* của Trung tá Năm Ảnh.

"*Ông* *có* *chuyện* *gì* *với* *Năm* *Cam* *vậy*? *Thôi* *bỏ* *qua* *đi*... *nó* *giúp* *đỡ* *công* *việc* *của* *anh* *em* *mình* *nhiều* *lắm*..."

Một ai đó ở cơ quan bí mật thuộc vào hàng "*sếp lớn*" gọi Năm Ảnh đến để ra lệnh phải *huê* với Năm Cam. Thế là, bằng đồng tiền và mưu lược, Năm Cam đã được xem trọng hơn Năm Ảnh trong mắt một nhân vật nào đó... Ai bảo tiền không có sức mạnh...

Xin xem tiếp kỳ sau: Tư Bốn, người mang cấp bậc Thiếu tướng (công an), trực tiếp điều hành chuyên án Z5.01 để phá vỡ bức tường quan chức đang bảo vệ Năm Cam. Hải Bính một nhân tố quan trọng trong việc chỉ đạo sát thủ giết Dung Hà rơi bẫy Tư Bốn chỉ vì rồi hung hăng đánh người... dẫn theo sự sụp đổ của toàn đế chế...



Tạp chí Doanh Nghiệp Đời Sống phát hành rộng rãi trên toàn các tiểu bang. Ngoài các shop tại những khu vực Việt Nam, bạn đọc có thể tìm tại các newsagency, bookstalls, các điểm bán lotto của Úc theo địa chỉ từng vùng dưới đây:

Tại West Australia

Shop 4 Wade Crt Summerfield WA,
160 Lincoln, Highgate Perth WA
Tan Hoa Thanh 177179
Brisbane St Perth WA

Tại Canberra

Belconnen ACT
Newslink N'agency
2 Mort St. Canberra
Canberra City News'cy
Sh6 Centrepont Petrie Plaza
Canberra City
Lanyon N'agency
Shop 18, Lanyon Marketplace
Woden L66 W'den Plaza
Tuggerong: ACT Sh13 T'ong S/C
Florey: Shop3, Kesteven St. ACT

Tại Sydney & Metro

(theo thứ tự ABC)

Ashfield NSW
279 Liverpool Rd
Bankstown Plaza Newsagency
29 Old Town Plaza B'town NSW
Restwell Newsagency
4 Chapel Rd B'town NSW
Old Town Plaza N'Agency
118 Old Town Plaza B'town
Shellharbour Sq N'agency
35 Shellharbour Sq
Barrack Heights NSW
Newsfront N'agency
Sh 50 Westfield c'tre
Newsexpress Belconnen
sh 114 Westfield
Town Belconnen NSW
Belmore Newsagency
362 Burwood Rd Belmore NSW
Belmore Bookstall
On Train Station Belmore NSW
Bale N'agency
Shop 22 Bonnyrigg Plaza B'rigg
Bonnyrigg N'agency
Sh 6, 57 Brown Rd B'nyrigg NSW
Burwood N'agency
Sh 7 Murray Arc 127133
Burwood NSW
Burwood Rail N'agency

On Burwood Train Station
News Rapt N'agency
64B John St. Cabramatta
C.N.T Tran N'agency
200 Railway Parade
Cabramatta NSW
Cabramatta East (Tran) n'gency
150 Ca'tta Rd C'tta NSW
Campsie North Liv n'agency
195 Beamish St. C'psie
Campsie Centre A'gency
20/1428 Amy St C'psie NSW
Chris/N'agency
Shop 2, 68 Evaline St C'psie
Mid Campsie N'agency
245 Beamish St C'psie
Canleyvale News
Shp3 Canleyvale Rd C'vale NSW
Lucky Newsagency
Shop 8 /509 Hume H'way
Casula Hoxton Pk NSW
Chester Hill N'agency
148 Waldron Rd
Chesterhill NSW
Lakeland n'agency
Sh6 Crn Epsom & Child Rd
Chipping Norton NSW
Claymore n'agency
Sh3/19 Dobell Rd C'more NSW
Corrimal
437 Princes H'way Corrimal NSW
Pigott JV Newsagency
163165 Oxford St
Darlinghurst Sydney
Bus Stop
366 New South Head Rd
Double Bay NSW
Dulwich Hill Book stall
On Station Dulwich Hill
Clempton Pk Newsagency
196 William St Earlwood NSW
Lake nws'cy
Sh1 BKK shop Cen, Evans Ave
Eastlake NSW
Epping C'tral nws'cy
52 Rawson St Epping NSW
Fairfield f'rum nsa'cy
Sh 16 The Chase C'tre
Smart St Fairfield NSW
Fairfield Forum News
Sh6 Forum F'field Shopping C'tre
Fairfield Heights
251 The Boulevard F' Heights
Fairy Meadow
35 Princes H'way NSW
Fairvale
Shop3/338 Fairfield
George Hall
2A Crn Haigh & George Cres
Glenfield
Shop4, 8086 Railway Pde
Granville
26 South St, 25 Good St
11/12 Dellwood
Green Valley Sh2/174
Greenacre 187 & Waterloo Rd
Greenfield 11 G'field Rd
Guldford 370 G'ford Rd
339 G'ford Rd

Gungahlin, Sh 12 M
Hassall Grove 2/21
Hombush, on H'bu
Horsby, 33 Florenc
Hurston Pk, 12 Cri
Ingleburne 15 Oxf
King Sai Gönrove:
Kogarah: 52 Railw
On K'rag Station
Lakemba: On L'kt
99 Haldon St, 40 R:
Landsvale
Sh9, S/C 210216 H:
Lidcome: 7 John St
Del Church St & In
Liverpool: 64 Mon
Woodland Rd, Sh2:
Shop 249 Westfield
M'qu'rie St., On Li
Macquarie field 38:
Marrickville: 22 D
290 M'ville Rd,
246 Wardale Rd,
Sh 27, 34 Victoria F
Mascot: 201 King
Mayfield: 53 Maitland Rd
Merryland: 181 Me'land,
162 M'land
Miller Sh7 Miller S/C
Milperra: 3/6 Bullecourt Ave
Mt Druitt: On Station,
Supa News Westfiel S/C,
Sh16 W'field C'tre
Mt Pritchard: 44 Meadows Rd
Narwee: 1/159 Penhurst Rd
Newtown: 1 Wilson St,
399 King St,
Sh 23, 503511 King St,
Strathfield: 189 Concord Rd
Padstow: On Station
Punchbowl: 1428A Canterbury Rd
Redfern: 120A Redfern St,
243 Chalmers St, 141 Redfern St,
Regents Pk: On Station
Receby: 46 Simmons St,
10/64 Beaconfield St
Riverwood: On Station
Rockdale: 500 Princess Hwy
Smithfield: 2/66 Dublin St
Smithfield: 683 Hornsley Dr
St. Marys: On Station
118 Queen St
Stanhope: Crn Sentry &
Stanhope P'way
Sydney: On Station
Sydney: 735 George St
Toongable: 46 Aurelia St
Wakeley: Shop 4 S/C Bulls Rd
Warrawong: Sh2, 7274 King St
Warwick Farm: 6/14 Hume Hwy
Waterloo: 138 Raglan St
Wentworthville Sh27 Emma Cres
Wiley Pk: 66 King George Rd
Wollongong Sh6 175 Keira St
Yagoona: Sho Long Chen
Thai Nguyen
2 Rookwood
Yennora: 152 Fairfield St

dịch vụ

giao tặng hoa cho Việt Nam

chúng tôi thay mặt quý khách đem lời yêu thương đến với người thân tại quê nhà

**Cung ứng Hoa & Quà Tặng & bánh Sinh Nhật giao tận nhà
cho bất cứ nơi nào trên toàn lãnh thổ Việt Nam**

Nhiều gói thích hợp để chọn lựa từ

\$50 - \$70 - \$100 hay nhiều hơn

(bao gồm luôn cả lệ phí giao tặng)

hoặc bất cứ giá nào
cho tất cả các loại yêu cầu



Hoa và quà mừng sinh nhật, hoa tặng lãng mạn
tình yêu, hoa cho đám cưới, hoa khai trương, chúc
sức khỏe, tặng biếu người bệnh, chia buồn tang lễ
v.v...

Hoa & Quà có thể thay bạn nói lời yêu thương, thay bạn gửi lời chúc mừng đến
những người thân yêu của bạn tại quê nhà. Hoa tươi cũng làm cho tình yêu của bạn
đơm đắm chân tình & lãng mạn.

Chỉ cần một cú điện thoại cho biết các yêu cầu, chúng tôi sẽ thay mặt quý
khách chọn hoa và quà thích hợp và đem đến tận nhà của người thân ở bất
cứ nơi nào tại Việt Nam. Chúng tôi có chi nhánh ở tất cả các thành phố tỉnh
huyện trên toàn lãnh thổ Việt Nam, và là nơi duy nhất có thể thực hiện giao
nhận liền ngay trong ngày cho các địa chỉ thuộc các thành phố, tỉnh, quận
huyện trên toàn lãnh thổ Việt Nam. Các thị xã + thôn làng ở vùng sâu, vùng
xa xin đặt trước thêm một ngày.

Dịch vụ giao tặng hoa cho Việt Nam trực thuộc tạp chí **Doanh Nghiệp Đời Sống**
tại Úc. Đảm nhận thiết kế hoa tươi, hoa cưới, hoa sinh nhật, hoa chúc mừng, hoa
khai trương, thăm bệnh, chia buồn tang lễ... giao tặng cho người thân tại quê nhà

Nhận trả lệ phí tại Úc bằng thẻ Visa - MasterCard - Amex



Xin gọi (02) **9788 7364** hoặc **0430 00 69 65**
hoặc chuyển khoản vô account ngân hàng
Viet's Business Lifestyle BSB 032 172 Account 39 2975
Westpac Bank (Australia)



Hoa và quà tặng cho người thân tại quê nhà là món
quà mang nhiều ý nghĩa, gửi sự yêu thương đến những
người mà bạn quan tâm.



Phối hợp kinh nghiệm cá nhân nghề nghiệp và những thiết bị tân kỳ đời mới, chúng tôi giúp quý khách hàng nhanh chóng tìm ra được sự thật, hoặc các thông tin mà quý khách đang cần muốn biết.

Nhiều trường hợp chỉ trong 24 giờ là đã có đáp án... Tiết kiệm hàng ngàn đồng tiền chi phí so với cách điều tra xưa cũ...



04 3000 69 65

- Viber -

Xin đừng ngại nhắn tin cho chúng tôi gọi lại để khỏi tốn cước

**hoạt động
trên
toàn lãnh
thổ Úc và
Việt Nam**



THẨM TỬ GIA ĐÌNH

truy tìm sự thật là nghệ thuật của sự khám phá

Cùng là người Việt, chúng tôi có lợi thế là hiểu rõ tường tận về tâm lý văn hóa thói quen của người mình nên đã giúp hàng trăm khách hàng nhanh chóng tìm ra "điều bí ẩn" trong thời gian kỷ lục...

Chỉ cần phone và nói cho chúng tôi biết sự việc và yêu cầu của quý vị, chúng tôi sẽ lập phương án thích hợp nhất, tiết kiệm chi phí nhất, để giúp quý vị nhanh chóng tìm ra "ẩn số" của điều mình muốn biết...



Không làm được?

Không nhận thực hiện!

Đã nhận thực hiện?

Phải có kết quả!

Không kết quả?

phone 3 chiều 3 người cùng nghe

Hoàn trả toàn bộ lệ phí!

