



năm thứ 7 số 54
8-9/2014

KINH DOANH

PHONG CÁCH

người bạn đường của giới doanh nhân
phiên bản điện tử: www.KinhDoanhPhongCachViet.com

VIỆT'S BUSINESS LIFESTYLE
your media partner

BOILER
TIRE

VỮ
Đ
I
Ê
U
Đ
A
T
Ì
N
H

58

Việt Nam

* đào mồ trộm cổ vật bị

74 BẢO CÁN RỪNG RỌN



Úc Liên đảng cầm quyền
thất nghiệp gia tăng kỷ lục

10 Luật mới: Australia sẽ
"hình sự hóa" báo chí?

18 Nhà đất Úc biến tàu đầy kịch tính

Giá nhà Melbourne & Sydney gia tăng
đột biến vượt quá khả năng người mua.
Thông đốc ngân hàng liên bang khuyến
cáo "... dân Úc nên ở nhà miễn cho
đỡ bị "nhử tử bầm dập" hơn là vay tiền
mua nhà góp..."

* Bị chặt chém hay muốn chơi nổi?
Viết kiểu Úc về Sài Gòn ăn đĩa cơm
bình dân đã trả 5 triệu (300 đô)... 67

Khởi sinh
GIANG HỒ 91

chiêu trò của đại gia Minh Sứt trong đám
tang giang hồ thật "hoành tráng" có một
không hai của đàn chị xứ cảng Hải Phòng...

giá \$2



ngân hàng hết cửa mượn sòng bài hết đạn để binh bạn bè... chạy làng

**Cho vay
tiền mặt
lấy ngay
tại chỗ**



Khỏi nói với chúng tôi bạn có việc làm hay thất nghiệp, hồ sơ tốt hay xấu vì chúng tôi

KHÔNG XÉT HỒ SƠ

Cần tiền mà đã hết cửa xoay? Cứ gọi chúng tôi xem có làm gì được không. Được thì đếm giấy, không được cũng chẳng mất gì...



người tình ngoạn mục chia tay

YES CASH FAST

Công ty cho vay tiền của người Úc hoạt động đã 40 năm với giấy phép của bộ thương mại NSW Lic No 2PS 0438. Quý vị cần tiền cứ liên lạc ngay với chúng tôi

(02) 9788 7364 - 0430 00 69 67

Các số phone này đều nói tiếng Việt, sẽ giải thích cho quý vị tận tường. Làm việc từ

Thứ 2 - 6 từ 9am-5pm. Thứ 7 từ 9am-12.30pm

Chủ Nhật & Lễ nghỉ

Xin vui lòng đừng gọi ngoài giờ không làm được gì đâu



**chỉ có CASH FAST luôn nói YES YES
YES tiền mặt có ngay, lấy liền tại chỗ
khỏi ra bank**



10 North Rocks Road North Parramatta NSW 2151

Luật sư

TẠ VĂN HIỆP

211 An Dương Vương, P.8, Q. 5 Sài Gòn

ĐT: + 84 62 74 8116 - Di động: +84 908 935 766

email: lstavanhiep@gmail.com

Đảm trách đăng ký mọi thủ tục nhận thừa kế từ gia đình có yếu tố nước ngoài - Hợp lệ đứng tên tài sản trong nước dành cho Việt kiều/Ngoại kiều cư sống tại nước ngoài.

Thủ tục tranh chấp tài sản và con cái cho vợ chồng nước ngoài và trong nước trong trường hợp li thân ly dị

Tư vấn tiến hành tố tụng, bảo vệ biện hộ các tranh chấp kinh doanh dân sự có yếu tố nước ngoài v.v...

Nhận làm các loại đơn từ xin visa cho việc kết hôn, thăm viếng fiance, du học, du lịch đến Úc thăm thân nhân v.v..



Tất cả mọi giao tiếp sơ khởi tại Úc
xin liên lạc với đối tác của chúng tôi tại Sydney
Viet's Business Lifestyle ABN 286 91 497 950
Curringa Rd, Villawood NSW 2163 Australia

Vĩnh Trung

Tel.: 9788 7364 - Mob/SMS: **0430 00 69 65**

eMail: CityFullStars@Gmail.com

phục vụ trên toàn nước Úc



Viet's Business Lifestyle
ABN 286 91 497 950

Tòa soạn Sydney Australia
P.O.Box: 308 Villawood 2163
Tel.: (02) 9788 7364

Đại diện tại Melbourne
P.O.Box: 2111 Footscray 3011
Tel.: (03) 9689 2559

Quản Lý Trị Sự: Dzũng Trình
Số trực tiếp 0430 00 69 65
e:DoanhNghiep@Optusnet.com.au

Quảng Cáo Sydney
Quang Đăng: Tel/SMS 0430 00 69 65
Quảng Cáo Melbourne
Kim Trần: Tel/SMS 0423 68 88 28



BIÊN TẬP AUSTRALIA

Phạm Lâm, Nguyễn Cung, Phương "N",
Vĩnh Trung, Minh Anh, Mai DJ, Anne
Trinh, Trang Nguyễn, Diệp Anh, Hồng Hà,
Mai Oanh, Dzũng Trình, Thiên Quân

USA & UK

Trần Thị Vĩnh Tường, Tường Yi, Hà
Quyên, Thu Trang

VIỆT NAM

Hà Thành Lăng Tử, Khách Sài Gòn,
Ngọc Diệp, Mai Anh Yên Ba Giang Vũ



14 - Đập Tam Hiệp thách thức tồn vong của Trung Quốc



34 - Quyền lực không bình thường của kẻ thượng lưu bí ẩn



22 - Điềm lại các vụ "bắn lầm" phi cơ dân sự



76 - Phải chi tôi đừng quen anh



82 - Yêu dưới nước - Đời không giống phim - Tại sao chàng thích sáng, nàng lại muốn đêm ?

Thông báo tòa soạn

Được sự bảo trợ phát hành của
các nhà quảng cáo ở các khu vực
Cabramatta, Bankstown & Marrickville,
quý bạn đọc có thể tìm xem tờ báo này
thoải mái tại các quán cà phê, nhà hàng,
takeaways, các hair/nail salons, và các
office receptions tại các khu vực trên. Các
nơi bán báo trong tiệm
xin bạn đọc vui lòng MUA với giá
ghi trên bìa báo. Tòa soạn
xin cảm ơn



32 - Lực lượng an ninh mạng vô cùng bí mật của Mỹ



79 - Tâm sự người trong cuộc - Người vợ bó tay



KINH TẾ HÔM NAY

Hơn 150 đào phạm kinh tế Trung Quốc đang lẩn trốn tại Mỹ

Theo Reuters, báo chí Trung Quốc ngày 11/08/2014, trích dẫn một quan chức cao cấp của Bộ Công An cho biết, hiện có hơn 150 đào phạm kinh tế đang lẩn trốn tại Hoa Kỳ, trong số này có nhiều cựu quan chức bị truy nã hoặc kết án về tội tham nhũng. Ông Vương Cường (Wang Gang) cán bộ cao cấp thuộc Cục hợp tác quốc tế, Bộ Công An Trung Quốc nói với báo China Daily là để có thể truy tìm và đưa về nước những đào phạm kinh tế, Bộ Công An có kế hoạch hợp tác hàng năm với các cơ quan tư pháp Mỹ.

Vào lúc Chủ tịch Trung Quốc Tập Cận Bình coi cuộc đấu tranh chống tham nhũng là một trong những ưu tiên của ông, chính quyền Bắc Kinh tiến hành một chiến dịch truy lùng các "lừa quan - luo quan", tức là những quan chức có gia đình sinh sống ở nước ngoài và tranh thủ cất giấu tài sản ở ngoại quốc, nhằm tránh bị phát hiện hoặc chuẩn bị ra ngoại quốc sinh sống khi cần.

Theo một số thẩm định, gần một triệu quan chức Trung Quốc thuộc diện "lừa quan". China Daily trích dẫn lời ông Liêu Tiến Vinh (Liao Jinrong), Cục trưởng Cục hợp tác quốc tế Bộ Công An Trung Quốc, cho biết, Hoa Kỳ là nơi mà những kẻ đào phạm muốn trốn tránh pháp luật Trung Quốc thường xuyên đến lẩn trốn.

Trong thập niên qua, mới chỉ có hai người Trung Quốc lưu vong tại Hoa Kỳ bị trả về Trung Quốc để xét xử, do hai nước không có hiệp định dẫn độ tội phạm và thủ tục phức tạp, mất thời gian.

Tại sao Mỹ bị Trung Quốc qua mặt ở châu Phi ?

Trong dòng thời sự được báo chí Pháp quan tâm, Hội nghị Thượng đỉnh Mỹ-Châu Phi do Tổng thống Barack Obama triệu tập tại Wash-

ington và kết thúc hôm nay, 08/08/2014, vẫn được chú ý. Nhật báo Le Figaro đã đăng ý kiến của bà Laurence Daziano, Giảng sư tại Học viện Khoa học Chính trị Pháp Sciences-Po, nhận định rằng cố gắng của Hoa Kỳ nhằm chiêu dụ châu Phi đã quá muộn, vì Trung Quốc đã đi trước, và đang áp đặt uy thế của Bắc Kinh tại đây.

Dưới tựa đề "Tại sao Mỹ bị Trung Quốc qua mặt ở châu Phi", tác giả bài viết trước tiên ghi nhận là vị tổng thống da đen đầu tiên của nước Mỹ đã dời tới nhiệm kỳ 2 của mình mới công du châu Phi, rồi sau đó là triệu tập Hội nghị Thượng đỉnh Mỹ-Châu Phi.

Đối với Daziano, hội nghị Washington đã đến quá muộn màng vì châu Phi hiện đã quay sang các cường quốc đang trỗi dậy như Ấn Độ, Brazil, và nhất là Trung Quốc được cho là đã thành công trong việc áp đặt uy thế của mình trên lục địa da đen.

Bài phân tích đã nêu bật ba nhân tố làm nền tảng cho chính sách chinh phục châu Phi đã được Bắc Kinh tiến hành từ hàng chục năm nay mà kết quả rõ nhất là Trung Quốc đã vươn lên thành đối tác thương mại số một của châu Phi từ năm 2009.

Yếu tố thứ nhất trong chính sách này là việc Trung Quốc xem châu Phi là đối tác thương mại chiến lược. Các số liệu cụ thể cho thấy rõ điều đó. Vào năm 2013, đầu tư trực tiếp của Trung Quốc vào châu Phi đã đạt mức 25 tỉ đô la, với khoảng 2.500 doanh nghiệp Trung Quốc hoạt động tại đây. Trao đổi thương mại Trung Quốc-châu Phi đã lên đến 210 tỉ đô la.

Vấn đề là giao thương Trung Quốc-châu Phi sẽ còn tăng thêm vì hai lý do : Bắc Kinh có một khối tiền dự trữ khổng lồ (3.800 tỉ đô la) để đầu tư, và Trung Quốc cần thị trường để tiêu thụ hàng hóa made in China. Thị trường châu Phi rất tốt vì sẽ đạt mức 2 tỉ dân từ nay đến năm 2050.

Yếu tố thứ hai : Trung Quốc cần đến một khối lượng nguyên liệu và quặng mỏ khổng lồ để duy trì tốc độ tăng trưởng, điều mà chỉ có châu Phi mới cung ứng nổi. Đặc trưng số một trong quan hệ buôn bán Trung Quốc-châu Phi là vị trí ưu tiên cho lãnh vực nguyên liệu.

Nhân tố thứ ba mang tính chất chính trị. Cả Trung Quốc lẫn châu Phi đều có một cái nhìn mới về thế giới, một cái nhìn chung cho các quốc gia đang trỗi dậy. Đó là mong muốn lật đổ trật tự cũ thoát thai từ Đệ nhị Thế chiến, với Phương Tây thống trị phần còn lại của thế giới. Từ vấn đề phát triển, biến đổi khí hậu, cho đến vấn đề cân bằng chiến lược, châu Phi và Trung Quốc thường chung quan điểm...

Trong bối cảnh kể trên, đối với Laurence Daziano, nỗ lực chiêu dụ châu Phi của Hoa Kỳ coi như bị bóp nghẹt ngay từ trong trứng nước. Dĩ nhiên, Mỹ vẫn có mức tăng trưởng mạnh mẽ, và một thế thượng phong đáng kể về mặt công nghệ. Tuy nhiên kho dự trữ tăng trưởng và nguyên liệu dùng cho tăng trưởng lại ở châu Phi và Trung Quốc.

Nga trả đũa - chính mình cũng bị va lấy

Trong các hồ sơ quốc tế, quan hệ Châu Âu và Nga với trừng phạt và trả đũa, rất được theo dõi. Thủ tướng Nga Medvedev loan báo cấm hẳn trong thời hạn một năm nông sản của phương Tây (Liên Hiệp Châu Âu, Mỹ, Úc, Canada).

Nhìn chung, các báo nêu bật nỗi lo ngại của các nhà sản xuất Châu Âu nhưng đồng thời xác định là lệnh cấm cũng sẽ tác động đến người dân Nga.

Bài báo trên Libération bắt đầu một cách hóm hỉnh : Chiến tranh hàng tươi sống đã bắt đầu ! Và tờ báo liệt kê một danh sách dài các sản phẩm bị cấm, từ thịt bò, heo, gà, vịt, cho đến cá, phô mát, sữa, rau quả...

Tờ báo lấy làm tiếc là trong lúc được mùa rau quả... năm nay, Châu Âu lại mất đi một khách hàng tốt : Nga mua 10% nông sản Châu Âu, tương đương với 12 tỉ euro, trong đó một phần không ít là trái cây, táo, đào, và cà tomate.

Đáng ngại là năm nay rau quả được mùa, cung nhiều hơn cầu, đã phải hạ giá, giờ đây lại gặp cấm vận của một người bạn hàng tốt. Sản phẩm không bán được sang Nga, sẽ đổ ngược trở lại vào thị trường Châu Âu, và tạo nên tình hình khủng hoảng.

Báo La Croix trong bài tựa đề "Nga lao vào trò chơi trừng phạt", nêu bật nỗi lo ngại ở Châu Âu, và đăng ảnh thanh niên Ba Lan biểu tình với các xe đẩy đầy táo mà Nga không nhập. Tờ báo cũng nêu lên khoản thất thu mà Pháp sẽ phải chịu : Năm 2013, Pháp xuất sang Nga hơn 1 tỉ euro nông phẩm.

Bài báo còn trích lời Thủ tướng Phần Lan, cho biết là sẽ yêu cầu Liên Hiệp Châu Âu bồi thường thiệt hại.

Nhưng không chỉ một mình Châu Âu bị thiệt hại, La Croix nhìn thấy là dân chúng Nga cũng sẽ bị tác động, vì Nga gần như là đã nhập toàn bộ nông sản, thực phẩm. Trong giai đoạn từ tháng Giêng đến tháng 5/2014, Nga, trong lãnh vực này, nhập đến 13 tỉ euro trong khi xuất khẩu Nga chỉ là 5 tỉ. Các nhà cung cấp hàng đầu cho Nga là Pháp, Đức, Ukraina.

Nga theo bài báo có thể tăng mức nhập từ Châu Mỹ La tinh, nhưng giá sẽ cao hơn do vận chuyển và tất nhiên giá bán lẻ sẽ cao lên ở Nga. Một ngả khác là doanh nhân Nga có thể đi vòng, mua hàng Châu Âu từ Belarut vốn không bị trừng phạt.

Chiến tranh thương mại Nga-Liên Hiệp Châu Âu ?

Dưới tựa đề : "Nga và các nước phương Tây bên bờ một cuộc chiến tranh thương mại nghiêm trọng", được ghi nhận là với chu kỳ trừng phạt trả đũa, Nga và các nước phương Tây đang bước vào một cuộc chiến thương mại có nguy cơ trở nên rất nghiêm trọng.

Bruxelles dành quyền đáp trả lệnh cấm vận nông sản mà Nga tuyên bố, trong lúc Matxcơva dự kiến đánh vào ngành xe hơi, hàng hải, hàng không. Một đe dọa rất là nghiêm trọng nếu thực hiện được, vì Châu Âu, năm ngoái, xuất sang Nga 107 tỉ euro hàng công nghiệp.

Tuy nhiên, báo giới cũng nhấn mạnh trên tác động tại Nga của biện pháp cấm vận nông sản. Nhiều nhà phân tích Nga nghi ngờ về khả năng nước của họ thúc đẩy được ngành sản xuất nông nghiệp để bù đắp cho phần nhập từ Âu Mỹ... vì nhà nước Nga không có tiền.

Trích lời nhà phân tích chính trị Nga, Maria Lipman ở Matxcơva : "Nga không thể nào không đáp trả trừng phạt của phương Tây vì đây là vấn đề tự hào quốc gia, chủ quyền hơn là kinh tế".

Nhưng cấm vận nông sản thực phẩm phương Tây sẽ làm giá cả ở Nga, tăng lên 25% đối với trái cây và rau, và sẽ đẩy lạm phát ở Nga cao thêm hơn. Tóm lại theo giới quan sát, cấm vận này sẽ làm tăng hậu quả trừng phạt của phương Tây lên đời sống dân chúng.

Pháp : Ngoại thương chỉ cải thiện bề ngoài



Nga và các nước phương Tây đang bước vào một cuộc chiến thương mại có nguy cơ trở nên rất nghiêm trọng.

Báo Le Figaro có bài nhận định khá gay gắt : "Ngoại thương, một sự cải thiện bề ngoài". Tờ báo trở lại với số liệu về trao đổi thương mại Pháp được công bố hôm qua, theo đó thâm hụt mậu dịch đã giảm nhẹ xuống dưới mức 30 tỉ : 29,2 tỉ euro, trong sáu tháng đầu năm 2014.

Theo Le Figaro số liệu này càng cho thấy là nền kinh tế Pháp đang trì trệ : Thâm hụt thương mại giảm là do nhập khẩu ít đi, chứ không phải là do xuất khẩu khỏe mạnh. Đáng lo ngại hơn nữa, theo tờ báo, thì xuất khẩu của Pháp trong những ngành mũi nhọn như dược phẩm, lương thực thực phẩm, vẫn tiếp tục giảm.

Nhân dịp này Le Figaro cũng nêu những nguyên nhân khiến doanh nhân Pháp yếu thế trong việc chinh phục thị trường quốc tế.

Một trong những nguyên nhân quan trọng, như Bộ trưởng đặc trách ngoại thương Fleur Pellerin đã nêu lên, là tính không thích phiêu lưu : Những người thành công trên thị trường nội địa, tỏ ra rụt rè khi nghĩ đến việc đi ra ngoài.

Nhiều nguyên nhân giải thích sự rụt rè này, trong đó có nhận thức là không có những sản phẩm có mạnh sức cạnh tranh. Thuế má không cho phép họ cạnh tranh với các nước có nhân công giá thấp.

Nhưng điểm quan trọng theo Le Figaro, là sự thiếu đầu tư, cải tiến từ những năm qua, khiến các nhà sản xuất chậm trễ trong việc nâng cấp sản phẩm, trong khi đây là phương thức duy nhất để có thể đứng trong thế giới cạnh tranh hung hãn hiện nay.

Le Figaro còn nêu một điểm khác mà tờ báo xem là cốt tủy của giới sản xuất, đặc biệt là của các công ty vừa và nhỏ PME ở Pháp. Theo tờ báo,

muốn đem chuông đi đánh xứ người thì một công ty phải có một tầm cỡ nhất định nào đó, điều mà nhiều công ty vừa và nhỏ của Pháp không có hoặc không muốn có.

Vấn đề là do thuế má, tài chính, nhưng mặt khác một số công ty không muốn vượt qua một ngưỡng nhân viên nhất định như ngưỡng 50. Vượt qua thì sẽ chịu nhiều ràng buộc từ thuế cho đến đóng góp xã hội...

Le Figaro trích số liệu viện thống kê INSEE, cho biết là vào năm 2010, số công ty Pháp sử dụng 50 người là 600, trong khi có đến 1.600 doanh nghiệp sử dụng 49 người ! Những yếu tố và tính toán kể trên khiến các công ty vừa của Pháp khó chuyển biến để có thể năng nổ ra ngoài.

Nhìn chung, các báo đều chú ý đến kết quả không mấy tốt đẹp của chính phủ Pháp của Tổng thống François Hollande, từ kinh tế, công ăn việc làm cho đến quan hệ với Châu Âu...

Libération trang nhất nói đến những lâu đài cát của ông Hollande, Le Figaro nhìn thấy ông Hollande đang tìm lối thoát hiểm, Le Monde thì chú ý đến việc Thủ tướng Đức Angela Merkel không hậu thuẫn cho Tổng thống Pháp về chính sách kinh tế. Để minh họa, tờ báo đăng ảnh ông Hollande ngồi một mình trên chiếc ghế, bên cạnh một chiếc ghế trống.

Thượng đỉnh Hoa Kỳ - Châu Phi: Obama loan báo 33 tỉ đô la đầu tư

Trong ngày cuối cùng của hội nghị thượng đỉnh Hoa Kỳ và châu Phi tại Washington 06/08/2014, các nguyên thủ bàn bạc về hai chủ đề : thế hệ doanh nhân mới và hòa bình an ninh khu vực. Hôm qua 05/08/2014, Tổng thống Barack Obama loan báo sẽ đầu tư 33 tỉ đô la vào châu lục này. Ông cũng tỏ ra lạc quan về việc gia hạn hiệp định tự do mậu dịch AGOA.

"Hoa Kỳ đầu tư mạnh mẽ cho sự phát triển của châu Phi" - Barack Obama tuyên bố như trên trong hội nghị thượng đỉnh với sự tham dự của trên 40 nguyên thủ đến từ châu lục này. Khu vực tư nhân của Mỹ, nhất là một số tập đoàn như Coca Cola, General Electric hay Marriott sẽ đầu tư 14 tỉ đô la. Những khách sạn mới, nhà máy và thiết bị mới sẽ theo cùng các dự án phát triển trong lãnh vực nước sinh hoạt và đào tạo.

Tư nhân Mỹ cũng tham gia chương trình Power Africa, do ông

Obama đưa ra năm ngoái, nhằm tăng gấp đôi số người được sử dụng điện tại Châu Phi hạ Sahara từ nay đến năm 2018. Nhờ sự hỗ trợ của Ngân hàng Thế giới và chính phủ Thụy Điển, tổng ngân sách cho chương trình lên đến 26 tỉ đô la.

Trong số 33 tỉ đô la được loan báo hôm qua, chỉ có 7 tỉ đô la đầu tư từ chính quyền Mỹ để xúc tiến cho việc xuất khẩu. Nhưng đây là khởi đầu cho chiến dịch quyến rũ châu Phi của Hoa Kỳ. Hiện nay trao đổi thương mại giữa Mỹ và châu Phi chỉ khoảng 85 tỉ đô la một năm, và chưa đầy 1% hàng xuất khẩu Mỹ được đưa sang thị trường châu Phi.

Tổng thống Obama khẳng định Hoa Kỳ nhắm vào sự hợp tác bình đẳng và lâu dài. Ông tuyên bố: "Chúng tôi không muốn chỉ lợi dụng tài nguyên hầm mỏ của châu Phi cho sự phát triển của đất nước mình" một sự chỉ trích không che giấu đối với Bắc Kinh.

"Hối bạc" nhờ nuôi tép cảnh

"Tép cảnh của chúng tôi có giá dao động từ 1 USD cho tới 200 USD/con, tùy từng loại"...

Với số vốn đầu tư ban đầu nửa triệu USD, một công ty nuôi tép cảnh của Đài Loan đạt doanh thu hàng năm khoảng 1 triệu USD, lợi nhuận từ 30-50%. Công ty này đang có kế hoạch tiến vào Việt Nam, xem đây là một thị trường đầy tiềm năng.

Nằm trong khu công nghệ sinh học nông nghiệp Bình Đông thuộc Bình Đông, địa phương cực Nam của Đài Loan, trại tép cảnh của Công ty Tép cảnh Phúc Đài Loan (Taiwan Fu Shrimp Enterprise) bề ngoài không có vẻ gì là một trang trại. Ngôi nhà hai tầng kiến trúc nơi công ty này dùng làm trại tép thoát trông như một văn phòng. Nhưng khi bước vào trong, một quang cảnh hoàn toàn khác mở ra. Những bể nuôi tép cảnh xếp đều tăm tắp trên các chiếc giá sắt nhiều tầng. Trong bể, những chú tép nhỏ xíu nhiều màu sắc, kích thước tối đa chỉ khoảng 2,5 cm mỗi con, bơi lượn giữa những đám rêu xanh mướt.

Đài Loan hiện được coi là một trong những nơi dẫn đầu thế giới về xuất khẩu cá cảnh và tép cảnh, cùng với Đức và Hàn Quốc. Không phải là một loại sinh vật cảnh mới, nhưng tép cảnh mới chỉ phát triển mạnh trên thế giới trong những năm gần đây, và các công ty Đài Loan đã không bỏ lỡ cơ hội tìm kiếm lợi nhuận từ những con vật nhỏ xíu



Tép cảnh của chúng tôi có giá dao động từ 1 USD cho tới 200 USD/con, tùy từng loại

nhưng có mức giá không hề nhỏ này.

"Tép cảnh của chúng tôi có giá dao động từ 1 USD cho tới 200 USD/con, tùy từng loại", anh Edward Chow, phụ trách kinh doanh của Tép cảnh Phúc Đài Loan, cho biết.

Theo Chow, loại tép cảnh đắt nhất mà công ty này cung cấp hiện nay là loại Fine Line Black Pinto, màu đen, có giá bán lẻ tại thị trường một số nước là 200 USD/con. Trong khi đó, loại rẻ nhất là loại Painted Fire Red, màu đỏ, có giá 1-2 USD/oz và có thể sống trong môi trường nước có nhiệt độ cao hơn.

"Nếu một con tép giành giải vô địch trong một cuộc thi tép cảnh nào đó tổ chức ở châu Âu, giá của nó có thể được đẩy lên hàng nghìn, thậm chí là hàng chục nghìn USD", Chow nói.

Nếu không phải là người sành về tép cảnh, nhìn bề ngoài khó có thể phân biệt được đâu là loại đắt, loại rẻ. Thậm chí, những loại tép mà Chow giới thiệu là có mức giá phải chăng, trông vẫn còn bắt mắt hơn những loại tép có giá đắt hơn gấp nhiều lần.

Tính sơ sơ, số loại tép cảnh trong trang trại rộng 200 m² của Tép cảnh Phúc Đài Loan đã lên tới con số khoảng trên 30 loại, với màu sắc đa dạng, từ trắng, đen, đỏ, vàng, cam cho tới trắng pha đỏ, đen pha trắng, trong suốt...

Chow tiết lộ, công ty của anh đã đầu tư 500.000 USD để xây dựng trại tép cảnh gồm 100 bể này vào năm

2012. Trong 6 tháng cuối năm 2013, trại tép đem lại doanh thu 500.000 USD, và theo dự kiến, thì doanh thu của cả năm nay sẽ đạt mức khoảng 1 triệu USD. Không đưa ra con số cụ thể, nhưng Chow nói rằng, mức lợi nhuận của trại tép dao động trong khoảng 30-50%.

Nga, lá bài chủ chốt trên bàn cờ năng lượng thế giới

Vì khủng hoảng Ukraina, Mỹ mạnh tay hơn châu Âu trong việc trừng phạt các tập đoàn dầu khí Nga. Bruxelles lúng túng do Nga là một trong những nguồn cung cấp năng lượng chính của châu Âu. Nhờ công nghệ khai thác dầu và khí đá phiến, thế giới không còn bị đe dọa cạn kiệt năng lượng hóa thạch, nhưng Nga vẫn là một đối tác hàng đầu trên bàn cờ năng lượng quốc tế, đặc biệt là đối với châu Âu.

Liên hệ sống còn giữa Nga và Liên Hiệp Châu Âu

Tháng 4/2014 Âu Mỹ bắt đầu đưa ra những biện pháp cụ thể trừng phạt Matxcơva can thiệp vào Ukraina và thôn tính vùng Crimée của Ukraina. Cùng lúc bộ trưởng Tài chính và Năng lượng Đức, Sigmar Gabriel cảnh cáo: Châu Âu không thể quay lưng lại với các nhà cung cấp dầu khí của Nga và Matxcơva ít có khả năng khóa van với các khách hàng châu Âu.

Năng lượng là một nhược điểm của ông khổng lồ châu Âu. Liên Hiệp nhập vào hơn 50 % năng lượng để bảo đảm nhu cầu tiêu thụ của tư nhân và các doanh nghiệp trong toàn khối. Bruxelles nhận nhận nếu không nhanh chóng thức đẩy chính sách năng lượng, chỉ 20 năm nữa mức độ lệ thuộc của khối này vào dầu khí nhập cảng sẽ lên tới 80 %.

Mỹ trong chiến lược năng lượng của châu Âu

Trong lúc Bruxelles lúng túng với Matxcơva về hồ sơ năng lượng, thì Hoa Kỳ nhân hội nghị thượng đỉnh Âu Mỹ mùa xuân vừa qua đã đề nghị "sẵn sàng giúp đỡ châu Âu giải tỏa bất áp lực của Matxcơva".

Dù luôn xem các nguồn dự trữ của mình là một yếu tố an ninh, chiến lược, nhưng Hoa Kỳ đã làm chủ được các kỹ thuật khai thác mới, hoàn thành một cuộc cách mạng về công nghệ nên đã bắt đầu xuất khẩu dầu đá phiến. Từ năm 2011 tới nay, hàng năm Mỹ sản xuất thêm 1 triệu thùng dầu/ngày. Như vậy so với ba năm trước đây, mỗi ngày Hoa Kỳ đã

bơm thêm 3 triệu thùng dầu vào thị trường quốc tế. Nói cách khác trong ba năm qua, chỉ một mình nước Mỹ đã tung ra thị trường một khối lượng dầu hỏa tương đương với mức cung cấp của Irak trong vòng 1 năm.

Tuy nhiên đề nghị của Hoa Kỳ cung cấp khí đốt cho châu Âu mới chỉ là lời hứa suông, khi biết rằng, đưa khí đốt của Mỹ sang thị trường châu Âu không đơn giản.

Thứ nhất chính sách năng lượng của bản thân Hoa Kỳ vẫn chủ trương bảo vệ các nguồn dự trữ quốc gia, vì đó là một yếu tố an ninh của bản thân nước Mỹ. Thứ hai, việc đưa khí đốt từ Mỹ sang châu Âu đòi hỏi nhiều đầu tư tốn kém. Điều đó có nghĩa là dầu khí của Mỹ bán cho châu Âu sẽ đắt hơn so với giá mà châu Âu đang mua của Nga hiện nay.

"Trở lại với cuộc cách mạng khí đá phiến ở Hoa Kỳ, nhờ cuộc cách mạng này mà từ năm 2010, nước Mỹ đã trở thành nhà sản xuất số 1 thế giới. Vào khoảng năm 2015-2016, tức là chỉ một hoặc hai năm nữa, nước Mỹ sẽ đứng đầu trong số các nguồn xuất khẩu khí hóa lỏng bằng đường thủy. Và khi đến cuối thập niên này, Hoa Kỳ sẽ là nhà cung cấp khí đốt quan trọng thứ nhì hay thứ ba toàn cầu. Kèm theo đó là những hậu quả kinh tế hết sức quan trọng.

Thứ nhất là nhân loại không còn sợ các nguồn năng lượng hóa thạch bị cạn kiệt. Điều đó cũng có nghĩa là giá dầu hỏa và khí đốt không thể tăng mãi. Qua đó các nước đang sống nhờ xuất khẩu dầu khí sẽ phải điều chỉnh lại chiến lược phát triển của họ. Giá dầu khí trong tương lai sẽ giảm đi chứ không còn là những cái giá 9 trên trời như trong 5-6 năm về trước nữa. Điển hình là vừa qua, Nga ký hợp đồng 400 tỷ đô la với Trung Quốc. Đôi bên đã thương lượng với nhau về giá cả trong suốt 10 năm trời. Trong thời gian qua, Nga cứ nghĩ là giá khí đốt sẽ còn tăng giá. Nhưng vào thời điểm này, phía Gazprom đã phải nhượng bộ vì ý thức được rằng, càng chờ lâu, giá thành càng có khuynh hướng giảm đi thêm nữa. Nhất là một khi khí đá phiến tràn ngập thị trường".

Nga bỏ lỡ cuộc "cách mạng dầu khí"

Công nghệ khai thác dầu và khí đang về lại bản đồ năng lượng thế giới. Từ Aentina đến Pháp, từ Ba Lan đến Anh Quốc, từ Mêhicô đến Trung Quốc, tất cả đều đang làm



Hoa Kỳ qua mặt từ năm 2010 để trở thành nhà cung cấp khí đốt số 1 của thế giới

chủ những khoản dự trữ dầu khí quan trọng. Chỉ riêng ở châu Mỹ, ngoài Hoa Kỳ và Aentina, thì cả Mêhicô lẫn Canada đang bắt tay vào công nghệ khai thác dầu khí đá phiến. Thậm chí Canada đã bắt đầu đi chào hàng với khắp mọi nơi.

Trong lúc đó thì những quốc gia xuất khẩu truyền thống như Ả Rập Xê Út, Iran, Venezuela đều sẽ phải xét lại chiến lược phát triển của mình. Chuyên gia về năng lượng làm việc tại Ủy ban Châu Âu Thierry Bros lưu ý: Nga đang mất dần lợi thế trên thị trường khí đốt nhưng dồn nỗ lực vào ngành dầu hỏa. Còn các nhà lãnh đạo ở Bắc Kinh thì đang tìm chìa khóa cho phép mở ra kho báu này:

Riêng Trung Quốc cũng có dầu và khí đá phiến nhưng vấn đề đặt ra là để khai thác được nguồn năng lượng này, thì phải bơm nước xuống lòng đất ở một độ sâu với sức ép cực mạnh. Kỹ thuật đó đòi hỏi phải có nhiều nước, mà đây lại là nhược điểm của Trung Quốc. Trước mắt Trung Quốc bị bó tay. Nhưng một khi giải quyết được vấn đề cung cấp nước, thì Trung Quốc sẽ giảm bớt được áp lực về năng lượng".

Trong lĩnh vực năng lượng ảnh hưởng của các nước trong vùng Trung Đông, cũng như Nga đang bị thu hẹp dần. Nhưng trước mắt, không phải quốc gia nào cũng dễ dàng theo chân Hoa Kỳ để "tiến hành một cuộc cách mạng" về dầu khí. Đánh rằng châu Âu đang kiểm soát một nguồn dự trữ dầu và khí đá phiến quan trọng,

nhưng việc khai thác đang vấp phải sự chống đối mãnh liệt của một phần công luận. Đặc biệt là trong trường hợp của Pháp.

Đầu tư nhiều vào công nghệ gas khí từ đá phiến chắc chắn là sẽ tốn kém và chưa chắc là sẽ có lợi cho người tiêu dùng trên Lục địa Già. Trong khi đó 28 thành viên Liên Hiệp Châu Âu biết chắc rằng họ đang nhập khí của Nga với giá chưa đầy 350 đô la/1000 mét khối.

Một yếu tố khác nữa cần được lưu ý đó là các đối tác Nga hoàn toàn có khả năng hạ giá khí đốt bán ra cho quốc tế xuống thấp tới một mức có thể đe dọa các đối thủ khác trên thế giới, bởi vì Nga đang làm chủ khoảng 48 ngàn tỷ de m³ khí đốt. Hiện nay 20 % khí đốt của thế giới xuất phát từ Nga. Trữ lượng nói trên cho phép Matxcơva liên tục sản xuất như hiện tại trong vòng 74 năm nữa.

Về phần các quốc gia trong khối OPEP nhóm này sẽ không thể tiếp tục duy trì các quota xuất khẩu dầu hỏa như hiện tại. Họ cũng phải xét lại giá thành. Chuyên gia về Địa chính trị giảng dạy tại Đại học Tự do Bruxelles, giáo sư Samuele Furfari lưu ý hiện nay giá thành một thùng dầu khai thác tại Trung Đông trung bình là vào khoảng 2 đô. Vậy mà dầu bán ra trên thị trường New York lên tới 108 đô la/thùng. Với sự cạnh tranh của đá phiến dầu, giá vàng đen trên thị trường quốc tế chắc chắn sẽ phải giảm xuống đáng kể.

Đối với Nga thì quốc gia này đã bị Hoa Kỳ qua mặt từ năm 2010 để trở thành nhà cung cấp khí đốt số 1 của thế giới, thành thử Matxcơva dần dần các con cờ then chốt trong lĩnh vực dầu hỏa.

Nhiều nhà phân tích coi dầu và khí đá phiến là một ngõ thoát, nhất là đối với các quốc gia nghèo đang khát dầu khí. Nhưng trước mắt công nghệ khai thác này còn là một ưu đãi, mới do một số ít làm chủ. Sự dư thừa năng lượng hóa thạch này còn xa vời.

Các chính khách của châu Âu dù thực tế để ý thức được rằng, mùa đông tới đây, Liên Hiệp sẽ vô cùng chật vật nếu không có khí đốt của Nga. Dù muốn hay không, Mỹ thì vẫn xa mà Nga thì gần. Khí đốt mà Washington hứa bán cho Bruxelles là chuyện của tương lai, còn khí đốt mà Nga đang bán cho châu Âu là chuyện của hiện tại. []

oooooooooooooooooooo

Số người thất nghiệp Úc gia tăng nhanh

Theo số liệu do Cục Thống kê Australia (ABS) công bố ngày 7/8 cho thấy tỷ lệ thất nghiệp tại nước này trong tháng Bảy vừa qua đã tăng lên mức kỷ lục trong 12 năm qua, gây sức cho nền kinh tế và tạo thêm áp lực lên chính quyền của Thủ tướng Tony Abbott.

Cụ thể, tỷ lệ thất nghiệp của Australia tăng từ mức 6% trong tháng Sáu lên tới 6,4% trong tháng Bảy. Đây là tỷ lệ thất nghiệp cao nhất tại Úc kể từ tháng 8/2002.

Trong tháng Bảy vừa qua, tổng số người thất nghiệp lên tới gần 790.000 người, so với tháng trước đó là 742.000 người. Cùng thời điểm, nền kinh tế Australia có thêm 14.500 việc làm toàn thời gian song cũng mất đi 14.800 việc làm bán thời gian.

Trước đó, các chuyên gia kinh tế ước tính tỷ lệ thất nghiệp trong tháng 7/2014 của Australia giữ nguyên ở mức 6% và dự tính có thêm 13.000 việc làm mới.

Ngay sau khi ABS công bố các số liệu trên, đồng AUD đã tụt xuống mức 1 AUD đổi được 0,9310 USD. Các chuyên gia kinh tế dự đoán Ngân hàng Trung ương Australia sẽ giữ nguyên mức lãi suất thấp kỷ lục 2,5% từ nay đến cuối năm.

Kể từ tháng 1/2014, tỷ lệ thất nghiệp tại Australia liên tục cao ở mức kỷ lục trong vòng một thập kỷ qua, dao động từ 5,8-6%. Tình trạng này đã gây khó khăn cho việc thực hiện mục tiêu tạo thêm 1 triệu việc làm mới trong vòng 5 năm của chính quyền liên đảng./

Australia, Trung Quốc tổ chức đối thoại kinh tế chiến lược

Bộ trưởng Ngân khố Australia Joe Hockey và Bộ trưởng Thương mại, đầu tư Australia Andrew Robb đang có mặt tại Trung Quốc để tham dự đối thoại Kinh tế Chiến lược Australia-Trung Quốc, dự kiến diễn ra ngày 24/6 tại Bắc Kinh.

Nội dung chính của cuộc đối thoại năm nay là những cách thức tăng cường đầu tư và thương mại hai chiều; hợp tác tài chính chặt chẽ hơn; các cơ hội phối hợp tổ chức Hội nghị thượng đỉnh G20 cũng như APEC giữa hai nước.

Trong một tuyên bố, Bộ trưởng Ngân khố Australia Joe Hockey cho biết ông muốn tái khẳng định lợi ích của Australia trong việc hợp tác với Trung Quốc nhằm đẩy mạnh phát triển thị trường ngoài nước của đồng nhân dân tệ.

Tại Trung Quốc, hai ông Joe Hockey và Andrew Robb sẽ gặp gỡ với các nhà hoạch định chính sách kinh tế hàng đầu của Trung Quốc nhằm khẳng định lại cam kết của Canberra hợp tác kinh tế chặt chẽ hơn với Bắc Kinh, trong đó có lĩnh vực dịch vụ tài chính.

Bên cạnh đó, chuyến thăm Trung Quốc của các quan chức kinh tế Australia còn mở ra cơ hội để hai bên sớm đạt được một Hiệp định Tự do Thương mại (FTA).

Quan hệ kinh tế, thương mại giữa Australia và Trung Quốc tiếp tục mở rộng nhanh chóng. Trung Quốc hiện là đối tác thương mại hai chiều lớn nhất của Australia trong lĩnh vực hàng hóa và dịch vụ, với giá trị thương mại lên tới hơn 150 tỷ AUD năm 2013.

Trung Quốc cũng là thị trường xuất khẩu hàng hóa lớn nhất của Australia, với giá trị xuất khẩu đạt 95 tỷ AUD năm 2013./

GDP Australia tăng mạnh nhờ xuất khẩu sản phẩm khai khoáng

Nền kinh tế Australia quý 1/2014 đã đạt được mức tăng trưởng cao nhất trong vòng hai năm trở lại đây, nhờ xuất khẩu các sản phẩm khai khoáng có bước nhảy vọt.

Số liệu của Cơ quan Thống kê Australia (ABS) cho thấy trong ba tháng đầu năm nay, nhịp độ tăng trưởng kinh tế đạt 1,1%, cao hơn so với mức dự báo tăng 0,8% của các chuyên gia kinh tế.

Nhà kinh tế học Tom Kennedy của hãng JP Morgan cho biết kinh tế Australia có được nhịp độ tăng trưởng này chủ yếu nhờ vào xuất khẩu, trong lúc hoạt động kinh doanh nội địa vẫn ở mức yếu.

Tuy nhiên, đầu tư vào khu vực nhà đất tại Australia đang có dấu hiệu tăng mạnh, thậm chí còn vượt qua một số ngành trong đầu tư khai mỏ.

Tổng đầu tư bất động sản hiện đã đạt mức tăng 4,7%, và xu hướng đầu tư vào lĩnh vực này được dự báo sẽ tiếp tục được giữ vững trong thời gian tới.

Tăng trưởng trong xuất khẩu khai khoáng và đầu tư bất động sản đang được hy vọng có thể thay đổi xu hướng sụt giảm trong chỉ tiêu của chính phủ cũng như mức tiêu thụ trong nước./

Úc có thể khan hiếm lao động vào cuối thập kỷ tới

Tổ chức Boston Consulting Group vừa công bố báo cáo cảnh báo Úc có thể sẽ phải đối mặt với tình trạng khan hiếm lao động, thiếu hụt khoảng 2,3 triệu lao động vào năm 2030.

Tổ chức này cho hay sự tăng trưởng kinh tế Úc có thể bị khựng lại trong những năm sắp tới trừ phi nước này có thể tìm cách lấp đầy khoảng trống này.

Với tỷ lệ thất nghiệp ở Úc hiện ở mức cao nhất trong vòng 11 năm qua với 6%, thời điểm này có vẻ là

lùng khi nói đến tình trạng khan hiếm lao động, nhưng ông Brad Noakes từ Boston Consulting Group cho rằng đó là một viễn cảnh nên được quan tâm đúng mức.

Theo ông Noakes, tỷ lệ tham gia lực lượng lao động của Úc - tỷ lệ người dân làm việc và tích cực tìm kiếm việc làm - là cao theo tiêu chuẩn quốc tế.

Tuy nhiên, điều đó chưa đủ do tỷ lệ sinh thấp đến có thể kế thừa đội ngũ lao động đang già đi. Đó cũng là một trong những lý do khiến chính phủ cố gắng tăng tuổi nghỉ hưu đến 70 tuổi vào năm 2035.

Boston Consulting Group đề xuất nhiều giải pháp để đảm bảo tỷ lệ tăng trưởng kinh tế tương lai của Úc không bị đe dọa bởi sự thiếu hụt lao động.

Hai trong số các giải pháp đó là tăng cường huấn luyện kỹ năng để nâng độ hiệu quả và tiếp tục chương trình di dân có kỹ năng của chính phủ.

Nga cấm nhập khẩu thực phẩm từ Úc, Mỹ, EU

Ngoại trưởng Úc 'thất vọng'

Bộ trưởng Ngoại giao Úc Julie Bishop cho hay việc Nga trả đũa vì bị Úc trừng phạt trong vụ liên quan tới cuộc khủng hoảng ở Ukraine là điều "đáng thất vọng". Bà cho hay chính phủ sẽ hỗ trợ nông dân Úc bị ảnh hưởng.

Nga công bố lệnh cấm đối với hầu hết thực phẩm nước này nhập khẩu từ một loạt các quốc gia phương Tây, bao gồm Úc, để trả đũa về các biện pháp trừng phạt các quốc gia này áp dụng đối với Moscow.

Trong khi đó, Tổng thư ký NATO Anders Fogh Rasmussen, kêu gọi Nga "bước trở lại từ bờ vực" chiến tranh bằng cách rút quân khỏi biên giới Ukraina.

Trong một tuyên bố, bà Bishop chỉ trích hành động của Nga và bà cho rằng Moscow cần làm nhiều hơn để giải giới phe ly khai tại Ukraine.

Bà phát biểu: "Thật đáng thất vọng vì Nga đã thực hiện hành động trả đũa thay vì đáp ứng mối quan ngại của cộng đồng quốc tế bằng cách ngăn chặn việc cung cấp vũ khí hạng nặng cho phe ly khai. Việc cung cấp này bao gồm các hệ thống hỏa tiễn đất-đối-không, được cho là đã được sử dụng trong việc bắn rơi máy bay MH17 của hãng hàng không Malaysia đưa đến cái chết bi thảm của 38 công dân và thường trú nhân Úc".



Thủ tướng Nga Dmitry Medvedev cho biết nước này sẽ cấm nhập trái cây, rau, sữa, cá và sản phẩm từ sữa từ Úc, Hoa Kỳ, Liên minh châu Âu (EU), Canada và Na Uy.

Ông Medvedev cho biết: "Không có gì tốt trong việc trừng phạt và đây không phải là một quyết định dễ dàng thực hiện. Tuy nhiên chúng tôi phải làm điều đó".

Ông nói rằng lệnh cấm có hiệu lực ngay lập tức và sẽ kéo dài trong một năm.

Quyết định này theo sau một nghị định do Tổng thống Vladimir Putin ký ra lệnh cấm hoặc hạn chế nhập khẩu thực phẩm từ các nước ban hành lệnh trừng phạt đối với Moscow vì Nga hỗ trợ quân nổi dậy ở miền đông Ukraine và sát nhập Crimea.

Bà Bishop hỗ trợ cho nông dân bị ảnh hưởng

Ngoại trưởng Bishop cho biết Úc đã không hành động một mình. Bà cho hay EU, Hoa Kỳ, Canada, Nhật Bản, Thụy Sĩ, New Zealand và những nước khác cũng ban hành lệnh trừng phạt nhằm vào một số mục tiêu, hay cấm đi lại hoặc các biện pháp khác.

Bà Bishop cho biết Chính phủ sẽ giúp nông dân Úc bị ảnh hưởng bởi các biện pháp trừng phạt.

Bà phát biểu: "Chính phủ Úc sẽ làm mọi điều trong quyền hạn của mình để giảm thiểu tác động đối với công cuộc sản xuất nông nghiệp của Úc, kể cả thông qua hiệp định thương mại mới và mở cửa thị trường thay thế cho sản phẩm của Nga".

Ngành nông nghiệp đã phản ứng trong trạng thái đầy quan ngại

Ông Duncan Fraser, cựu chủ tịch Liên đoàn Nông dân Quốc gia cho hay việc Nga cấm nhập khẩu mặt hàng lương thực của Úc là một cú đánh mạnh vào nông nghiệp Úc.

Ông nói rằng điều này sẽ ảnh hưởng đến thịt bò, thịt heo, rau quả cũng như gia cầm, cá, pho mát và sữa.

Ông Barry Irvin, Chủ tịch hội đồng quản trị công ty Cheese Bega cho hay biện pháp trừng phạt của Nga đối với các sản phẩm nông nghiệp như sữa sẽ không tạo ra tác động trực tiếp - tuy nhiên lệnh này vẫn là một mối quan tâm lớn. Ông Irvin - một trong nhà sản xuất sữa quan trọng của Úc - cho biết Nga và Trung Quốc là hai nước nhập khẩu lớn trên thế giới các sản phẩm sữa.

Ông nói rằng với lệnh mới do Moscow ban hành, EU nay sẽ tìm kiếm thị trường ở nơi khác để bán sản phẩm của mình. EU hiện là nhà cung cấp rất nhiều sữa và sản phẩm làm từ sữa cho Nga.

Úc tìm cách mở thị trường mới

Bộ trưởng Nông nghiệp Barnaby Joyce cho biết quyết định của Nga sẽ tác động đến nông dân Úc.

Mỗi năm Úc xuất khẩu hơn 400 triệu đô la hàng nông sản sang Nga.

Nhìn chung, thương mại hai chiều giữa Úc với Nga trong năm 2013 có trị giá khoảng 1,79 tỷ đô la.

Ông Joyce cho biết ông đang làm việc với các nước khác, như Indonesia, để khuyến khích họ mua thịt bò hay sản phẩm làm từ sữa do Úc sản xuất.

Úc không cung cấp hỗ trợ trực tiếp cho nông dân trong giai đoạn này.

Ông Joyce cho biết tiếp: "Hy vọng rằng, nếu chúng ta làm đúng cách, chúng ta có thể tìm kiếm thị trường thay thế để họ mua những thứ mà Nga không mua".

Tác động đối với Úc

Lệnh cấm có thể khiến Úc thiệt hại hàng trăm triệu đô la. Theo các số liệu của Bộ Ngoại giao các mặt hàng Úc xuất khẩu sang Nga trong năm 2013:



private investigator

THẨM TỬ GIA ĐÌNH

**TRUY TÌM SỰ THẬT
LÀ NGHỆ THUẬT CỦA SỰ KHÁM PHÁ**

Với các thiết bị thế hệ mới. Ngồi tại nhà quý vị vẫn nhìn và nghe được từ ngàn dặm xa, biết được con cái có đến trường không hay bỏ lớp đi chơi, người nhà của mình đang đi đâu, với ai, làm gì ở chỗ nào...

CHÚNG TÔI CUNG ỨNG VÀ HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG

Thiết bị "nghe & nhìn xuyên tường": Quan sát hình ảnh và âm thanh của mục tiêu bên trong căn phòng kín hay trong xe...

Thiết bị định vị: Giám sát lộ trình di chuyển của xe (và người) trong ngày, trong tuần, trong tháng qua, nghe và nhìn được mục tiêu đang làm gì ở trong xe

Software phone 3 chiều: Giám sát các hoạt động của phone tay. Cùng nghe và đọc được tin nhắn trên phone, dù người sử dụng đã xóa.

Camera quan sát bằng mobile phone: Ra khỏi nhà vẫn thấy được "hình ảnh & âm thanh" ở nhà, biết được con cái hay người nhà đang làm gì, hoặc có "kẻ lạ" xâm nhập sẽ được gửi ngay hình vào mobile phone của quý vị ngay cùng lúc...

Đặc biệt tại Việt Nam: Đảm nhận theo dõi, quan sát ghi âm, quay phim chụp hình, và báo cáo hàng ngày các sinh hoạt thường nhật của mục tiêu mà quý vị muốn theo dõi điều tra tại Việt Nam. Hoạt động tất cả các tỉnh thành trên toàn cõi Việt Nam



theo dõi lộ trình



nghe trong xe



phone 3 chiều



nghe xuyên tường

Tận Tâm - Chuyên Nghiệp & Kín Áo

Viet's Business Lifestyle abn: 28 691 497 950

Xin gọi cho Vĩnh Trung

0430 00 69 65

eMail: ThamTuEmail@Yahoo.com

tất cả sản phẩm đều lưu hành hợp pháp và có phiếu bảo hành



Camera chuyên dùng

Xin đừng ngần ngại yêu cầu chúng tôi gọi ngược lại cho khỏi tốn cước phone. Miễn phí các thăm hỏi tư vấn qua phone, tin nhắn hay email. Chúng tôi có thể dùng hệ thống liên kết trực tuyến để hướng dẫn sử dụng trên máy computer tại nhà của quý vị ở bất cứ đâu.

Phục vụ trên toàn nước Úc

Thịt bò: 150 triệu đô la, Bơ: 64 triệu, động vật sống bao gồm hải sản: 55 triệu, Thịt không bao gồm thịt bò: 48 triệu, Các sản phẩm bị chính quyền Nga cấm nhập khẩu. Thịt gia súc. Thịt heo

Gia cầm và các sản phẩm liên quan. Thịt hun khói, thịt muối, thịt sấy khô, Cá, sò ốc, sò điệp Sữa và các sản phẩm từ sữa. Rau quả. Trái cây. Các loại hạt khô. Xúc xích. Pho mát và các sản phẩm liên quan.



Truyền thông Australia lo sợ dự luật "hình sự hóa" báo

Theo tờ The Guardian của Anh, truyền thông Australia đang lo ngại rằng những đề xuất mới về an ninh quốc gia của nước này sẽ cản trở tự do ngôn luận và hình sự hóa báo chí.

Tờ The Guardian dẫn cảnh báo của Liên minh Truyền thông, Giải trí và Nghệ thuật (MEAA) cho rằng những đề xuất trên nếu được thông qua sẽ có tác động tiêu cực đối với báo chí công ích của nước này khi hình sự hóa báo chí.

Báo chí Australia đang lo sợ bị hình sự hóa khi dự luật mới về an ninh quốc gia được thông qua.

Đề xuất trên nằm trong một dự luật nhằm cung cấp cho Tổ chức An ninh Tình báo Australia nhiều quyền kiểm soát máy tính và các mạng máy tính hơn, đồng thời ngăn chặn tình trạng rò rỉ các thông tin tình báo.

Theo dự luật, người tiết lộ thông tin liên quan đến các hoạt động tình báo đặc biệt sẽ bị phạt tới 5 năm tù giam. Ngoài ra, các chuyên gia pháp lý cho rằng, các phương tiện truyền thông cũng sẽ bị ảnh hưởng bởi những quy định mới, nhằm ngăn cản phương thức tiết lộ qua báo giới như kiểu vụ Edward Snowden.

Các công ty truyền thông lớn của Australia đã chỉ trích đề xuất này, tuyên bố sẽ vận động hành lang để dự luật này không được thông qua thành luật.

Right to Know, một liên minh các tổ chức truyền thông với khẩu hiệu "Vi quyền được biết của người dân Úc" cũng đã gửi kiến nghị về đề xuất trên, đồng thời sẽ tổ chức một cuộc họp trong tuần này để thảo luận về một loạt các chính sách hạn chế tự do ngôn luận.

Right to Know bao gồm hàng loạt các công ty, tập đoàn truyền thông lớn của Úc như News Corp, Fairfax Media, các đài truyền hình nhà nước,

các mạng truyền hình trả tiền và các đài truyền hình thương mại. Tổ chức được thành lập vào năm 2007 với mục tiêu vận động hành lang ủng hộ tự do báo chí.

Công đoàn báo chí Australia cũng tuyên bố sẽ gửi một bản kiến nghị công khai khi ủy ban tình báo họp phiên điều trần công khai về dự luật này.

Nội dung được thực hiện dựa trên tham khảo nguồn tin từ The Guardian, tờ báo thông tin đời sống xã hội có lượng bạn đọc đông đảo của Anh.

Bắc Kinh tức tối vì Mỹ tăng quân sang Úc.

Chúng tôi không tìm kiếm xung đột và đối đầu. Và chúng tôi hy vọng là Trung Quốc sẽ hành động tương tự như vậy.

Mỹ tăng binh sĩ chiến đấu cơ hiện diện tại Australia Tiết lộ video lúc máy bay MH17 của Malaysia bị rơi ở Ukraine Úc bổ nhiệm một người gốc Việt làm Thống đốc bang

Mỹ hôm 12/8 đã lên tiếng bày tỏ hoan nghênh sự trở dậy của Trung Quốc và muốn làm việc trên tinh thần xây dựng với Bắc Kinh sau khi ký thỏa thuận triển khai 2.500 lính thủy đánh bộ tới Úc như một phần của nỗ lực tái cân bằng tại châu Á.

Tuyên bố được đưa ra sau khi Bắc Kinh bày tỏ sự giận dữ với thỏa thuận triển khai binh sĩ tới căn cứ Darwin của Mỹ theo kế hoạch được Tổng thống Barack Obama công bố từ năm 2011.

"Chúng tôi không tìm kiếm xung đột và đối đầu. Và chúng tôi hy vọng là Trung Quốc sẽ hành động tương tự như vậy, tận dụng lợi thế của các cơ hội đang ở phía trước của mình và thể là đối tác hợp tác", ông cho biết thêm.

Ngoại trưởng Úc Julie Bishop trước đó cũng đã lên tiếng bảo vệ thỏa thuận triển khai lính Mỹ tới lãnh thổ phía Bắc của mình và phủ nhận cáo buộc rằng mục tiêu của động thái này là nhằm vào Trung Quốc, quốc gia đang gây sóng gió trong khu vực bằng các tuyên bố bá quyền trên biển.

Phát biểu tại Sydney, Ngoại trưởng Mỹ cho biết mối quan hệ Úc-Mỹ là cần thiết cho sự ổn định của khu vực châu Á-Thái Bình Dương. "Chúng tôi phải đối mặt với những thách thức mới, bao gồm cả từ Bắc Triều Tiên và các tranh chấp hàng hải tại Biển đông." []



ĐẬP TAM HIỆP THÁCH THỨC SỰ TỒN VONG CỦA NƯỚC TÀU

Đập Tam Hiệp (Three Gorges Dam) hay còn gọi là Đập Tam Vực, là đập lớn nhất thế giới được Trung Quốc xây cất hoàn thành vào năm 2009. Đây là một công trình kỹ thuật cao độ có sự cộng tác của nhiều chuyên gia trên thế giới và là một kiến trúc khổng lồ chưa từng thấy, đã gây tranh cãi nhiều nhất thời hiện đại, đã di dời hơn 1,000,000 dân Trung Quốc vùng này, và nhận chìm nhiều danh lam thắng cảnh đẹp nổi tiếng của Trung Quốc, cũng như nhiều di tích lịch sử trong biển nước mênh mông đập này tạo ra.

Nhưng Đập Tam Hiệp vĩ đại này cuối cùng có thể trở thành một Sai Lầm vĩ đại.

Theo bản tường trình của phóng viên Sanya Khetani trên tờ Business Insider thì khi Đập Tam Hiệp được hoàn thành vào vào năm 2006, hầu hết mọi người dân TQ tin rằng nó sẽ đền bù lại xứng đáng cho sự tổn thất mà nó đã gây ra khiến cho 1.4 triệu dân phải bỏ làng bỏ thành thị để di cư những chỗ cho cái đập này, rằng nó sẽ đáp ứng được cơn đói năng lượng ngày càng gia tăng tại TQ. Nhưng những cầu mong của họ đã không được hồi đáp.

Sáu năm sau ngày hoàn thành thì chính quyền lại tuyên bố rằng thêm 100 ngàn dân nữa phải di dời chỗ ở vào những năm tới, kể cả 20 ngàn phải di tản ngay trong năm 2012 vì nạn đất trượt gia tăng quanh vùng của đập nước (theo báo cáo của Reuters.)

Đập Tam Hiệp được xây cất tại

vùng Tam Đầu Bình, cửa lưu vực Nghi Xương, tỉnh Hồ Bắc là một trong ba nhánh của sông Dương Tử (tức Trường Giang, sông dài thứ 3 trên thế giới).

Đập cao đến 600 bộ, dài 1.4 dặm có 286 cống thoát nước và lưu giữ một hồ nước lớn và dài 400 dặm, có một hệ thống 25 turbines phát (Nguồn: The New York Times)



Đó là một nhà máy thủy điện lớn nhất trên thế giới

Trong khi con số kinh phí công bố chính thức là \$23 tỷ, nhưng các chuyên gia quốc tế tin rằng con số đó phải cao gấp 2 lần.

Kế hoạch này đã được khởi xướng bởi ông Tôn Dật Tiên, nhưng chỉ đến năm 1994 mới khởi công và được hoàn tất vào năm 2008. (Source: the BBC)

Nó nhằm vào tiêu chuẩn là phải sản xuất trên 18,000 MW điện lực

mỗi năm.

Đó là lượng điện năng lớn hơn gấp 8 lần năng suất của Đập Hoover của Hoa Kỳ nhưng chỉ đáp ứng được 3% nhu cầu điện năng của TA. (Source: Scientific American). Đồng thời nó cũng nhằm vào mục đích ngăn chặn nạn lụt thường xuyên xảy ra trong vùng.

Công trình này cũng giúp gia tăng

Và trong vòng 3 đến 5 năm tới, thêm 100 ngàn dân sẽ bị đẩy đi nơi khác vì nạn đất trượt và lở bờ.

Nạn đất trượt và những thiên tai khác đã gia tăng lên 70% kể từ khi hồ chứa tích đầy nước kể từ năm 2010.

Sức năng khủng khiếp của lượng nước trong hồ cộng thêm với mức nước lên xuống theo mùa đã khiến cho bờ sông hết vững chắc theo thông tin của đài BBC. (Source: AP)

Nhiều người cho rằng đập thủy điện này đã tạo ảnh hưởng trong cuộc động đất ở Tứ Xuyên trong năm 2008 khiến 87,000 người chết dù rằng chính quyền bác bỏ nguồn tin này.

Có 1,300 địa điểm khảo cổ đã bị chìm khuất dưới nước. trong số đó có các di tích cổ còn sót lại của giống người "Ba" đã từng cư ngụ trong vùng này 4,000 năm trước, theo tin của CNN. (Source: PBS)

Đập thủy điện này càng làm cho nạn hạn hán tại TQ vào năm 2011 thêm trầm trọng.

Theo tờ The New York Times cho biết thì dù chưa có bằng chứng cụ thể nhưng những chỉ trích đều cho rằng đập thủy điện đã khiến cho mức phân phối nước bị giảm đi ở các vùng hạ lưu khiến người dân trong những vùng đó không kiếm ra nước uống trong thời gian hạn hán kể từ tháng 1 đến tháng 4 năm 2011 vary-April 2011. Thông tấn xã tỉnh Tứ Xuyên cho biết số người bị ảnh hưởng hạn hán lên tới 10 triệu người. Nạn hạn hán này được cho là tệ nhất trong vòng 50 năm qua. (Source: Nature)

Nạn hạn hán đã làm tắt nghẽn thủy lộ ở hầu hết những điểm được cho là thuận lợi của Đập. Các tàu thuyền bị mắc cạn và miền trung và miền đông của TQ bị thiếu hụt điện.

Các chuyên gia về môi trường nói rằng hồ chứa của đập đã tích lũy rác rến của các thành phố và các nhà máy.

Trên 265 tỷ gallons nước cống được thải vào sông Dương Tử hàng năm và giờ đây chúng lại tập trung vào hồ chứa thay vì trôi xuống vùng hạ lưu và ra biển. Tuy nhiên theo tin của NPR thì chính quyền xác định rằng các nhà máy xử lý nước cống đã kiểm soát được nạn ô nhiễm này. (Source: PBS)

Nhưng cuối cùng thì chính quyền phải thừa nhận rằng có nhiều vấn đề phát sinh trong năm 2011, tức 5

năm sau khi đập thủy điện được xây dựng.

Quốc vụ Viện của Trung Quốc nói rằng họ đã biết về một số vấn đề đó ngay trước khi xây đập cách đây 17 năm, trong khi một số vấn đề khác đã được phát sinh kể từ đó bởi vì "tình hình kinh tế và xã hội đã tạo ra những đòi hỏi mới". Nhưng, tuy với những thừa nhận chậm trễ này, đập thủy điện vẫn luôn tạo vấn đề tranh cãi. Một phần ba tổng số các nghị viên đã bỏ phiếu phản đối đập thủy điện này hoặc tránh né bàn cãi đến. (Source: the BBC). Nhưng Trung Quốc vẫn muốn xây dựng thêm nhiều đập thủy điện nữa.

Có nhiều dự án xây một loạt đập thủy điện trên một đoạn sông trong vùng thượng lưu sông Dương Tử mà nếu cộng lại thì lượng nước tích trữ

đập này ắt sẽ gây tai họa khủng khiếp cho TQ.

Vì sao? Dưới đây là những lý do:
- Trong khi tsunami (sóng thần) do thiên nhiên tạo ra, phát xuất từ đại dương tràn vào lục địa gây ra sự tàn phá và chết chóc kinh hoàng cho một vùng dân cư rộng lớn (như đã xảy ra ở Nam Dương, Thái Lan, Nhật Bản trong quá khứ gần đây) ... thì ngược lại, ở Đập Tam Hiệp có thể tạo ra hiện tượng tsunami do con người gây nên khi phá hủy đập này.

Vì tham vọng mà mù quáng mà người Tàu đã tạo thù oán với thế giới và chỉ cần một hành động nhỏ của kẻ địch là khối tsunami ở đập Tam Hiệp sẽ ào ra.

Hiện tượng này sẽ tàn phá và chết chóc cho TC trong khoảng khắc từ 5,10 giây cho đến 30 phút là xong



Công trình phải mất hơn 10 năm để hoàn thành.

sẽ lớn gấp hai hồ chứa nước của Đập Tam Hiệp. Nhưng theo tin của AP, không những vùng này thường bị địa chấn, mà dự án này còn khiến cho Đập Tam Hiệp bị thiếu hụt nước.

Những dự án khác gồm cả xây dựng nhiều đập dọc dòng sông Nu (tức sông Salween chảy xuyên từ Tây Tạng qua Trung Quốc, Miến Điện và Thái Lan) và ở thượng nguồn sông Mekong, nhưng theo tin của Foreign Policy thì đó là những dự án tai hại cho môi trường và sinh vật hiếm ở dọc các sông này (Source: Nature)

Ở trong thời bình thì Đập Tam Hiệp đóng góp rất tích cực cho sự phồn thịnh của nhân loại, nhưng ở trong thời chiến tranh với nhiều va chạm quyền lợi thì nó trở nên một mối đe dọa cho nước TQ vì nếu địch quân nhắm vào việc phá hủy chiếc

tất cả !!
Sẽ không có một sức lực nào trên thế gian có thể cưỡng lại hay ngăn chặn được cơn sóng thần do đập vỡ tạo ra.

- Hàng trăm triệu dân Tàu sẽ bị cuốn ra biển Đông theo con sông Dương Tử rộng lớn.

- 1/3 nước Tàu – vùng thịnh vượng nhất – mà dân cư sinh sống sẽ bị chôn vùi trong nước lụt...

- Các di tích lịch sử mà TC thường hãnh diện với thế giới hằng ngàn năm qua, sẽ tan biến trong nước lũ.

- Hàng ngàn thành phố lớn nhỏ sẽ bị ngập lụt.

- Hàng chục ngàn nhà máy kỹ nghệ, xưởng, hãng sản xuất hàng để xuất cảng sẽ bị tàn phá, ngập nước và sẽ bị trôi đi mất tang mất tích.

- Hàng trăm ngàn làng mạc, lớn nhỏ sẽ bị nước từ hồ chứa của Đập

Tam đổ xuống làm ngập lụt.

- Hàng chục ngàn tàu bè thương mại, kỹ nghệ, du lịch sẽ bị tan tành vì hàng triệu tấn nước đổ xuống bằng giây... nhận chìm chúng trước khi tống chúng ra Biển Đông...

- Nền kinh tế của TQ... bỗng đứng khựng lại... hệ thống xuất cảng trong bao năm qua... mặc nhiên trở thành hệ thống nhập cảng mọi mặt để cho dân chúng sử dụng. Nạn đói sẽ hoành hành trong quốc gia mang mộng xâm lược này...



Nhưng hệ thống đập thủy điện này đã có những vấn đề lớn ngay từ khi khởi công.

- Trung cộng sẽ không còn ngóc đầu lên nổi.

Từ trước đến nay, TC cứ tưởng là công trình xây cất Đập Tam Hiệp là khôn ngoan, là nguồn cung cấp điện năng lớn lao nhất thế giới của TC, cực kỳ rẻ tiền, tiện lợi cho kỹ nghệ sản xuất, nhưng với sự tính toán của các chiến lược gia HK cũng như Á châu thì Đập Tam Hiệp có thể trở thành của nợ... duy trì nó thì lợi bất cập hại mà tháo gỡ nó là không thể được...

Nếu tình hình thế giới căng thẳng do mộng xâm lăng của Trung Cộng tạo nên thì Đập Tam Hiệp (Trung cộng) sẽ trở thành mục tiêu - con tin vĩnh viễn -- cho Hoa Kỳ.

Nếu Hoa Kỳ không lợi dụng quan điểm chiến lược này thì sẽ trở nên chẳng khờ khạo lỗ khờ khạo nhất thế giới. Nhưng liệu nếu có chiến tranh thực sự thì Hoa Kỳ có đánh sập Đập Tam Hiệp không?

Thiết nghĩ chiến tranh của thế kỷ 21 sẽ không nhằm gây tai họa cho dân lành cho nên các nhà chiến lược chỉ để Đập Tam Hiệp trong tầm nhìn chiến lược dự phòng thôi chứ không mang ra thực hiện, cũng giống như

kho vũ khí nguyên tử của Hoa Kỳ có thừa sức để hủy diệt bất cứ quốc gia nào nhưng họ sẽ không bao giờ đem ra sử dụng mà chỉ để trưng bày như thánh vật nhằm răn đe.

Thiết nghĩ chiến lược hiện nay, khi nhắm triệt hạ chính quyền của một nước là... thay vì giết dân của nước đó làm cho chính quyền mất đi nhân lực thì trái lại, các chiến lược gia chỉ nhắm vào kinh tế và tâm lý của người dân, họ sẽ cấm vận đối với chính quyền đó, sẽ khiến cho tâm lý

phe của chính quyền để chống lại thế giới tự do thì lúc đó mới là trường hợp cần phải xử dụng đòn phép cuối cùng là tàn phá đất nước của họ vì... cả chính quyền lẫn nhân dân của nước đó đều xứng đáng bị trừng phạt bởi họ luôn nuôi dưỡng cơn mộng xâm lăng làm bá chủ thiên hạ và ức hiếp và nô lệ hóa các nước lân bang.

Chính quyền Trung Quốc biết rõ sự mong manh của họ đối với nhân dân, nếu họ càng ra tay đàn áp thì họ càng dễ bị lật đổ, vì thế họ phải hết sức lấy lòng dân, họ vuốt ve dân bằng "chủ nghĩa Đại Hán", xúi dục tộc Tàu kiểu ngạo và hành diện với sức mạnh của Trung Quốc hiện tại, và khi dân Đại Hán đã kiểu ngạo rồi thì thế giới khó lòng mở trí cho họ biết được sự sai trái của họ. Và dân tộc Hán cùng với chính quyền Cộng Sản TQ sẽ cùng nhau gánh vác tội lỗi xâm lăng của họ và chịu sự trừng phạt xứng đáng của thế giới tự do.

Với chiến lược khôn ngoan của thế giới tự do (đặc biệt là Hoa Kỳ) muốn trở thành bạn của các dân tộc và luôn đứng cạnh những dân tộc bị đàn áp để giúp đỡ chống lại cường quyền thì... những chính quyền đàn áp dân (như chính quyền Việt Cộng hiện nay) sẽ mặc nhiên trở nên một chương ngại dấy ngu dốt trước mắt



của người dân ghét bỏ chính quyền của họ và tự động đứng lên tố cáo và đập đổ nó mà thôi. Theo chiến lược này, thế giới tự do không muốn trở thành kẻ thù của nhân dân một nước nào cả, mà là trở thành bạn hữu, nếu nhân dân của một nước muốn triệt hạ chính quyền của họ thì thế giới tự do sẽ đóng vai một người bạn của dân tộc đó (chứ không phải thù gây chiến tranh và chết chóc) đứng ở ngoài giúp đỡ dân tộc này chống lại chính quyền thù địch của họ, giúp họ hiểu rằng đó là một chính quyền đáng ghét và bất tài, gây nghèo đói cho dân và đang tạo nhiều thiệt thòi cho dân. Chỉ bao giờ người dân trong một nước hoàn toàn ngu muội theo

người dân, vì càng đàn áp nhân dân của mình, thì dân mình càng ghét bỏ mình và tiếp đó là sẽ người dân sẽ ngãnh mặt để hoan nghênh tiếp đón bàn tay giúp đỡ của thế giới để đánh lại họ.

Việt Nam tuy không có chiếc đập thủy điện nào tích chứa lượng nước lớn đáng để đánh phá, nhưng chính sự đàn áp của chính quyền đối với dân Việt đã là một chiếc đập khổng lồ tích lũy sự căm hờn của dân tộc, và chắc chắn chiếc đập chứa căm hờn này sẽ vỡ ra trong những ngày sắp tới để quét sạch bọn chính quyền khốn nạn ra ngoài biển Đông để chúng bơi lội vẫy vùng với bọn cá mập ngoài đó. []



Không cần đăng nhập, không cần để lại email hay làm bất cứ điều gì. Chỉ cần truy cập vào **www.DoanhNghiepDoiSong.com** (không có chữ au ở đuôi) là quý bạn đọc đã cầm nguyên tờ báo này trên tay.

Vì ấn bản (SoftCopy) của Doanh Nghiệp Đời Sống đến với tất cả mọi người đọc tiếng Việt ở bất cứ đâu, bất cứ lúc nào, bằng bất cứ phương tiện gì như PC, Laptop, Tables, Mobile Phone đều được.

Quảng cáo với Doanh Nghiệp Đời Sống trên bản in, quý doanh nghiệp sẽ tự động có được thêm trên phiên bản điện tử mà không phải trả thêm bất cứ lệ phí nào.

Đặc biệt, riêng phần quảng cáo các loại shop, tiệm hàng xưởng, thương hiệu sang bản v.v... Chúng tôi hỗ trợ cho quý khách hàng bằng cách liên tục cập nhật trên các website của Úc như Gumtree (1.5 triệu người xem mỗi ngày), và mạng OzGoodBusinessForSale.com (600 ngàn lượt xem mỗi ngày) quảng cáo trên các mạng này sẽ được thể hiện bằng ba ngôn ngữ Anh Việt Hoa thông dụng trong cộng đồng kinh doanh tại Úc, hoặc bất cứ ngôn ngữ nào như Nhật, Hàn Quốc, Ý, Hi Lạp, Ả Rập v.v... theo yêu cầu.

Đặt đăng quảng cáo với Doanh Nghiệp Đời Sống vô cùng đơn giản, chỉ cần gửi nội dung cho toà soạn bằng email, fax, hoặc phone, hay hẹn đến gặp... Kể đến chúng tôi sẽ soạn thảo cho quý vị với vài đề nghị thích hợp.

Lệ phí quảng cáo quý vị có thể chọn lựa chi trả bằng nhiều cách thuận tiện cho mình như bằng thẻ Visa, MasterCard, hay EFT deposit vào account ngân hàng, hoặc Paypal, Western Union hay tiền mặt. Kể cả bằng thẻ EFTPOS lúc hẹn gặp (chỉ áp dụng ở khu vực Sydney).

Tất cả chi trả đều có Tax Invoice để dùng cho việc khai thuế. Doanh Nghiệp Đời Sống là một tạp chí chuyên đề về Kinh Doanh & Phong Cách xuất bản tại Sydney, luôn đem những phục vụ thuận lợi nhất đến với quý doanh nghiệp và bạn đọc. Liên lạc tòa soạn:

Tel.: 9788 7364 - Mobile/Tin nhắn 0430 00 69 65
eMail: DoanhNghiep@Optusnet.com.au

YẾN SÀO NHA TRANG

- Loại tốt nhất tinh chế chất lượng cao
- Giá rẻ rất nhiều so với giá bán ngoài shop
- Yến sào có giá trị dinh dưỡng cao
- Đặc biệt rất tốt cho phụ nữ.

Quý khách có nhu cầu mua xin gọi
Thy Phương 0402 371 095



ngoài là
thức ăn bổ
dưỡng, và
làm đẹp, tổ
Yến sào Nha
Trang còn
là phương
thuốc chữa
bệnh quý
hiếm...

www.toptentyres.com.au

STREET • RACE • PRESTIGE

Giá từ **\$25**
luôn công gần
và chỉnh bánh



Đủ các loại mâm niềng và vỏ bánh xe cho xe hơi xe tải và 4W mỗi hoặc đã sử dụng nhưng còn chất lượng cao

Hàng loạt mâm niềng của xe sport đã qua sử dụng nhưng còn rất độc đáo như chưa xài giá từ \$250 / bộ

ĐẶC BIỆT

Mua bốn vỏ xe mới sẽ được cân bánh và chỉnh tay lái miễn phí

Rất nhiều loại mâm niềng đúc cho xe thể thao và xe loại sang trọng

1300 topten

28 The Horsley Drive Carrara 2163, Tel (02) 9723 1003

Bất Động Sản Úc và những biến tấu đầy kịch tính...

Dzũng Trinh, KDPCV
Việt's Business Lifestyle

Giới kinh tế Úc đang hỏi nhau rằng lẽ nào người ta bị đầu hết, hay là mọi người đều vào con mắt trí nhớ tập thể hết rồi hay sao?

Khi nói đến đề tài dự đoán tình trạng của thị trường nhà đất bùng nổ của Úc và quán tính trong việc thiết lập kế hoạch từ các nhà hoạch định chính sách. Người ta thấy rằng đây là một chuyện càng ngày càng khó nói.

Bất động sản Sydney & Melbourne đang bốc nhiệt và không đủ cung cấp cho nhu cầu, rõ ràng đang là một sự kiện được thúc đẩy bởi việc ngân hàng cho vay mượn thế chấp (mortgage) với lãi suất siêu rẻ. Chính phủ liên bang cũng đang thể hiện một sự... *bỏ tay* với hiện tượng này. Có thể là họ chưa sẵn sàng hoặc không có khả năng nhả ra các nhượng bộ thuế khác nhau, để có thể nhanh chóng áp dụng cho những nơi đang bùng lên các ngọn lửa đầu tiên về sự kiện bất động sản tăng giá. Trong điều kiện này chuyên Ngân Hàng Dự Trữ Liên Bang (RBA) có thể sẽ phải *miễn cưỡng* tăng giá lãi suất... chỉ còn là chuyện đang ngẫm nghĩ ở góc đường. Giới chuyên môn dự đoán là nó sẽ đến trong nay mai...

Không giống như những lần trước, hiện tượng bùng nổ bất động sản kỳ này có vẻ như không đồng bộ trên toàn Úc mà hình như nó chỉ nhắm vào Sydney và Melbourne, hoặc là Sydney & Melbourne là hai thành phố lớn nhất Úc đang khởi động trước rồi sẽ dẫn theo các thành phố thủ phủ của từng bang khác nối gót theo sau... Một điều ai cũng thấy, đó chỉ là sự bùng nổ bất động sản kiểu này chỉ ảnh hưởng lớn cho những người đang sở hữu một hay nhiều bất động sản, tức là những người trong nhóm được gọi là giới đầu tư.

Ngược lại, với những người chưa có nhà, và đang quan tâm đến việc mua một căn nhà để ở thì việc tăng giá nhà một cách điên cuồng như hiện tại đã làm cho họ càng thêm thất vọng - *nhão nê!*

Theo số liệu mới nhất từ RP Data (real estate property data) thì thủ phủ Nam Úc vượt lên dẫn trước vào tháng 7 vừa qua với 3.7% tăng, so với mức chỉ 1.5% ở Sydney. Nhưng habour city (Sydney) vẫn là dẫn đầu con số gia tăng trong suốt năm qua, với 14,8% tăng so với Melbourne chỉ có 11% đã nhẩy nhót trong cùng thời kỳ.

Nếu có bất kỳ sự an ủi nào cho việc giảm tốc của hiện tượng gia tăng thì Brisbane, Perth, Adelaide và Hobart, thị trường đã bắt đầu rút lui. Ngược lại, thị trường khu vực, đã hầu như không có một sự quản lý nào hầu mong có thể bắt kịp với lạm phát.

Trong khi đó phân kỳ trong xu hướng giá nhà được *hay bị* gia tăng theo

Sự tăng trưởng đang được gọi là điên cuồng trong các trị giá của bất động sản tại hai thành phố lớn nhất Úc là Sydney và Melbourne không chỉ là một câu hỏi về người dân thường còn có khả năng mua nhà nữa hay không - mà đó còn là một góc nhìn khác về sự ổn định của nền kinh tế rất là kiểu Úc ...

kiểu ném bóng bằng giá lên trời, thì dẫn theo đó, chắc chắn sẽ có nhiều khó khăn khác của xã hội cũng biến tấu theo chiều tiêu cực trái ngược. Và điều này cũng sẽ làm nhức nhối các nhà hoạch định chính sách nếu như họ tiếp tục bỏ qua sự phát triển giá trị bất động sản tại Sydney & Melbourne hai đô thị lớn nhất Úc trong đợt bùng phát điên cuồng ở lần này.

Bởi, đây không thuần túy chỉ là một vấn đề của chuyện người dân Úc còn có khả năng mua nhà hay không mà đó còn là một vấn đề lớn đã được các nhà phân tích cắt tén ruột gan của hệ thống tài chính của Úc rằng, nếu

không được kiểm soát chặt chẽ, hiện tượng nỗ bần của nhà đất đang trở lại kỳ này có thể làm suy yếu một cách đại trà sự ổn định kinh tế của dân Úc.

Sáu năm trước, các ngân hàng của Úc đã phải đối mặt với viễn cảnh phá sản. Nhiều đại gia ngân hàng Úc, có thể không được các nhà đầu tư rất lớn chiều cô trong tình trạng tài chính bất ổn - dựa trên việc ngân hàng Úc định giá quá cao về bất động sản - mà trong đó các ngân hàng Mỹ và châu Âu đã giảm mạnh.

Nhưng cuối cùng các chiếc xe nhà băng của Úc tưởng như đang tụt hố lao dốc vù vù, khi bị đứt thẳng chân, cũng đã kịp thời kéo thẳng tay, nhanh chóng đứng lại bên mép bờ vực thẳm. Sau khi bị đốt cháy trong cuộc khủng hoảng năm 1987, thị trường chứng khoán sụt giảm, đầu tư may rủi thất bại v.v... Các ngân hàng của Úc đã xoay chiều tập trung vào sự an toàn, tương đối có, đó là bất động sản nhà đất.

Các đại gia ngân hàng thi nhau tung tiền mặt ào ạt vào khu vực nhà ở. Họ cho vay tràn ngập để cho dân mua nhà ở. Cho vay nhà ở nhiều chừng nào tốt chừng này (thế như sợ rằng như ngày mai không còn... sống để cho vay được nữa vậy), vì dù gì họ cũng nắm được căn nhà để bảo đảm cho phần vay.

Hiện tượng cho vay tràn lan đã dẫn đến tình trạng thiếu hụt tiền mặt của ngân hàng. Và khi không có đủ tiền mặt trong nước, các ngân hàng Úc lại làm cuộc bùng nổ của ngân hàng lớn nhất của lịch sử trong 20 năm qua, bằng cách tái tài chánh (đi vay chỗ này cho chỗ khác vay lại) với các khoản vay ngắn hạn từ global wholesale debt markets tạm hiểu như là một loại chợ đầu mối toàn cầu chuyên về phân phối... nợ cho các đại gia ngân hàng.

Khi các thị trường bị thu giữ trong năm 2007, thì tất cả các ngân hàng Úc cũng đã mất sự thể chấp an toàn, nên không thể tái tài chánh khoản nợ của các con nợ của họ được nữa. Để chống đỡ cú hit này, chính phủ Úc lúc bấy giờ (2007) là Kevin Rudd, đã quyết định cấp quyền cho các ngân hàng Úc được truy cập vào các ngân hàng được xếp hạng AAA của Khối Thịnh Vượng Chung, để cứu mạng các ngân hàng miệt nhà dùng bỏ nhào theo các ngân hàng độc lập của Mỹ.



Xã hội hiện đang hình thành một thể hệ hậu duệ của giới ồm nợ góp nhà (đến tận đời) tại Úc.

Trước tình trạng tệ hại xảy ra, và trước quyết định táo bạo của ông Rudd, các lời cảnh báo của những chuyên gia lúc bấy giờ đã được quý ông bà CEO của các nhà băng coi như những lời *lối lối* loại *gió thoảng mây bay* này không còn là cái đinh gì đáng cho họ chú ý nữa. Chỉ cho đến khi bài học xương máu đã dẫn họ xuyên qua hậu quả trực tiếp của cuộc khủng hoảng năm 2008, các ngân hàng Úc mới có chút thay đổi về cơ chế. Họ đã đưa các khoản vay mua nhà, một phần nào đi vào trật tự. Các ngân hàng thiết lập các chương trình tìm kiếm nguồn tài chính dài hạn. Và họ tập trung nhiều hơn vào việc nâng cao tiền mặt trên thị trường trong nước, thông qua tiền kỳ giữ theo định kỳ. Những món vay để mua bất động sản, không còn là *hàng nóng* của ngân hàng

nữa, họ đã chịu leo lái người đi vay mua nhà phải đi vào một khu vực có quy cách hơn.

Việc thay đổi này, với giới tài chánh, thật là quá khủng khiếp để chiêm ngưỡng.

Và bây giờ các đại gia ngân hàng Úc đang trở về lịch sử của hồi sáu năm trước. Một lần nữa, các đại gia ngân hàng của *miệt dưới* ngày nay lại đang trở về chuyện cũ. Họ đang chiến đấu với nhau từng chiêu thức một, để tung ra những *độc chiêu* cho vay mua nhà thể chấp càng nhiều càng tốt, bất kể là các *quái chiêu* cho vay này, đang có tiền độ vượt trội hơn sự gia tăng quỹ cho vay nhà ở.

Hiện tượng các ngân hàng *thả trôi* tài chánh một cách đại trà rõ ràng là họ đang lập lại kịch bản của thời điểm các năm trước 2007. Ở ạt bồi đắp cho một con lũ lụt tiền mặt, đang rượt đuổi theo một con lũ khác, con lũ của số lượng các ngôi nhà được tung ra thị trường.

Y như sáu năm trước, các ngân hàng Úc hiện đang chuyển các món nợ vay không lỗ ra nước ngoài cho việc cân bằng tiền mặt. Trong 12 tháng tính đến tháng Sáu-14 vừa qua, đã có một khoảng cách tài trợ đến 14 tỷ 700 triệu đô, giữa tăng trưởng huy động, và tăng trưởng tín dụng. Con số gần 15 tỷ này đã được *bơm* vào Úc từ các ngân hàng ở tít tít ngoài khơi nước Úc.

Những cú vay cá thể dành cho hộ gia đình đạt được 85% theo yêu cầu của ngân hàng ở năm ngoái, năm nay đã giảm còn dưới 60%, có vẻ như nhóm này sẽ trở về đỉnh hoàng kim của thời *vay low doc*.

Vì có nguồn tài chánh từ nước ngoài, các ngân hàng Úc lại hi hục đưa ra các chiến lược đánh khách vay mua nhà bằng cách, cắt, cúp lẫn nhau. Con số 4.99% lãi suất cố định trong vòng 5 năm hiện là mối câu của *ngủ đại thiên vương* Úc là Commonwealth, Westpac, ANZ, NAB, St George đang kế hoạch dành cho các hộ gia đình trong khu vực mua nhà góp để ở.

Một điểm rất là đáng chú ý cho các thầy bàn đề ở cả hai phe cầm quyền và đối lập phải nên ghi nhận rằng cái gọi là vấn đề *nợ nước ngoài* của Úc không phải chỉ nằm trong con số *nợ của chính phủ* mà thôi, mà phải bao gồm luôn khu vực nợ tư nhân nữa.

Nợ tư nhân mới là mối quan tâm thực sự, phần lớn số nợ này được phình lên từ bên trong các ngân hàng cho vay mua nhà ở Úc. Theo ABS,

DURABLE CONCRECTING



- Chuyên đổ bê tông cho driveway, lối đi, sân vườn mái hiên bên hông nhà etc..
- Các loại bê tông thường và màu Stencil, Stamp
- Làm mới lại các loại nền xi măng cũ
- Lấy gạch cũ đi, tráng lại cái mới...



Thợ chuyên nghiệp - uy tín - có giấy phép - tất cả công việc được bảo đảm

PHAN NSW

CHUYÊN CHỞ DỌN NHÀ & ĐỔ RÁC



- Đảm nhận phục vụ chuyên chở dọn nhà và thu
- Dọn các loại rác xây dựng, rác sân vườn v.v...
- Nhận các loại việc làm nhỏ và lớn - Phục vụ uy tín tận tâm cho quý đồng hương.

MOB.: 0404 959 598
TEL.: (02) 4625 4178

Cục Thống kê Úc, trong số tổng nợ nước ngoài của Úc giá 1.5 ngàn tỷ đồng (đô la), khu vực tư nhân chiếm 80.5 phần trăm. Và tổng giá trị tài sản thế chấp nợ đã tăng lên 1.3 ngàn tỷ, tính đến tháng 5 năm nay (2014).

Một loạt các tổ chức toàn cầu, từ Quỹ Tiền Tệ Quốc Tế cho đến Ngân Hàng Thanh Toán Quốc Tế, trong những tháng gần đây, đã xếp hạng để trách móc các nhà hoạch định chính sách của Úc, về một nguy cơ đã lộ mở hiện ra cho các ngân hàng của Úc, và sự phụ thuộc của họ, vào khu vực nhà ở, và đặt nặng tiếp cận vào tiếp xúc với nhà ở.

Tất cả các cảnh báo này, 6 năm trước còn là loại *gió thoảng mây bay*, nghĩa là còn được nghe chửi chửi, nhưng đến hôm nay trong cơn bùng phát bất động sản mới này thì đã thành những lời *dằn khía tại trâu*, không có một ông bà CEO nào của ngân hàng, hay ông Nghị bà Nghị nào của Chính quyền thêm lý đến cả.

Tháo đòn bẩy tiêu cực của tài chính, hoặc nâng thuế thu nhập từ vốn v.v... Đó là những chiêu thức thuộc loại *tự tử chính trị*. Vì vậy *từ thủ* không thay đổi là cách khôn ngoan nhất của các vị cầm cân kinh tế dành cho các hộ gia đình Úc ở tầng lớp trung lưu và thượng lưu.

Những việc nặng nhọc còn lại thì đã có RBA lo. Tại thời điểm này, vũ khí duy nhất của RBA chỉ là lãi suất. Nhưng với một nền kinh tế mong manh, tốc độ tăng trưởng tiền lương yếu, và một tai nạn đã hiện ra lơ mơ trong đầu tư vốn khai thác mỏ, thì việc RBA tăng lãi suất trong lúc này có thể sẽ gây tổn hại nghiêm trọng cho nền kinh tế chung của quốc gia mà thôi.

Mặc dù Úc cũng đã có những cuộc kêu gọi phát triển cho các sáng tạo được phát xuất ra nhiều hơn đôi với các khoản vay nhà ở. Những chính sách vĩ mô, chính sách bảo đảm an toàn cho vay, cũng đã được các chuyên gia ngân hàng hoạch định. Tuy vậy, việc áp dụng các sáng tạo này thì cho đến hôm nay vẫn còn là một sự bất động, ừ li ra đó không thấy ngân hàng nào chịu nhúc nhích.

New Zealand, Canada và Anh đều đã áp dụng nhiều biện pháp kiểm soát, như hạn chế số lượng các khoản vay ký quỹ thấp, hoặc nâng cao định mức về thu nhập v.v...

Họ có những hạn chế của họ, bao gồm cả khả năng phân biệt đối xử đối với người mua nhà lần đầu tiên. Nhưng họ đã được sử dụng để hạn

chế, thoát ra khỏi cơn lốc thị trường nhà, mà không làm tổn thương nền kinh tế rộng lớn hơn, và thậm chí, ngay cả Bộ trưởng Tài chính Martin Parkinson của Úc cũng ủng hộ việc sử dụng các phương sách này trong một bài phát biểu tại London vào cuối tháng Bảy vừa qua.

Rõ ràng, ông Glenn Stevens, Thống Đốc của RBA trong hoàn cảnh này có hơi bị... *đơ* (đến thành tro). Một mặt, các chiến lược hạ giá lãi suất, rồi đóng băng lãi suất v.v... của ông Stevens đã gián tiếp tạo ra cú bùng phát bất động sản trở lại kỳ này, một mặt ông cũng có vẻ như đang loay hoay tìm cách chống đỡ. Chọn lấy một cách thức nhanh chóng hạ nhiệt. Hạn chế sự bùng phát cũng có thể làm ngành bất động sản sẽ bị nghẹt thở, và sẽ có thể dẫn đến tỷ lệ thất nghiệp bị nâng cao là điều mà tất nhiên ông Stevens phải nhìn thấy...

Tuy chưa làm gì, nhưng cuối cùng ông Stevens cũng đưa ra vài lời khuyên cáo loại... *vàng ngọc*. Đó là ông khuyên giới trẻ của Úc trong thời buổi này nên đi... *thuê nhà để ở*, sẽ đỡ bị *nhứt* hơn là đi mua nhà rồi trả tiền góp nhà... vì đó là một *cục nợ quá chậm oàm* so với mặt bằng tiền lương của giới trẻ hiện tại.

**Rõ ràng,
ông Glenn
Stevens,
Thống Đốc
của RBA
trong hoàn
cảnh này có
hơi bị...
đơ... đến
thành tro.**



Đồng thời ông cũng khẳng định rằng, xã hội hiện đang hình thành một thể hệ hậu duệ của *giới ồm nợ góp nhà* (đến tận đời) tại Úc, rõ ràng là cái *đám hậu duệ* này, là cái *đám* phải tiếp tục tiếp nối chuyện gánh nợ góp nhà chưa xong của cha mẹ chúng. Và nhân số của *đám hậu duệ nợ nhà* này ngày càng đang tăng cao, nhiều nhất vẫn là Sydney & Melbourne.

Stevens đã bị hút vào cơn lốc toàn cầu của lãi suất cực thấp. Con lốc lãi suất gần bằng zero này đã cứu Mỹ ra khỏi thảm họa, nhưng chính nó cũng làm cho nền kinh tế thế giới bị bóp méo đi nhiều lắm. Hiện tại ông Thống Đốc chưa có một lựa chọn nào nhưng, sự biến dạng đã hiện đang trở nên rõ rệt rạc chập chùng gập gù với điều hip hop sôi nổi trên thị trường bất động sản của Sydney và Melbourne, và nó còn rất có khả năng thấy ra một cơn đau kinh tế nghiêm trọng cho rơi xuống tiền trình theo dõi.

Một số nhà phân tích tin rằng tình trạng bất động sản Úc hiện như đang chơi trò cút bắt xoay vòng, y như mấy con puppy xoay lưng ra sau quay mòng mòng để rượt đuổi theo cái đuôi của chính nó. Trong khi nợ góp nhà của các hộ gia đình Úc đã phát triển đến một mức độ các ngân hàng Úc đã cạn hết tiền phải đi vay ngoài, vậy mà RBA đã và sẽ không có cách nào tăng lãi suất vượt quá 3.5 phần trăm mà không gây ra thiệt hại nghiêm trọng cho nền kinh tế rộng lớn hơn.

RBA, nếu khi thấy cần thiết thì có thể sẽ sử dụng loại vũ khí cùn mòn quen thuộc với mọi người là tăng lãi suất. Và nếu điều đó xảy ra có nghĩa là một số đông người Úc sẽ không thể đáp ứng việc trả nợ góp nhà, và cuối cùng họ sẽ bị ném ra khỏi căn nhà đang trả góp (không nổi) của họ. Chấp nhận để cho ngân hàng đóng bán for sale. Họ sẽ được chum nhóm lại cho thành thống kê và hiện thị như là con số trên biểu đồ cân đối của ngân hàng.

Thảm nạn của họ chỉ là do sự bùng nổ bất động sản đã gây ra bất hạnh cho họ... Và cũng là chỉ bởi một loạt những cơn lũ lụt của lãi suất giá rẻ.

Nếu ông Thống Đốc thực sự muốn ngăn chặn một loạt các cơn lũ tai họa khác đang biến tấu theo chuyên nỏ bùm của nhà đất một cách đầy kịch tính như hiện nay thì ông ta cần phải x a rời trạng thái NATO (no action talk only) mà RBA đang trình làng bấy lâu nay.

Ngừng nói - làm ngay tức khắc những gì RBA có thể làm được.

Đặng Trình, DNES
Việt's Business Lifestyle



ĐIỂM LẠI CÁC VỤ MÁY BAY “BỊ BẮN NHẦM” TRONG LỊCH SỬ

Ngày 17/07/2014, thêm một lần nữa cả thế giới chấn động bởi thảm họa kinh hoàng về chiếc Boeing 777 mang số hiệu MH17 của hãng hàng không Malaysia Airlines. Theo đó, nguyên nhân ban đầu khiến chiếc máy bay “xấu số” mang số hiệu MH17 gặp nạn khi bay qua không phận Ukraine được cho là do đã bị một tên lửa bắn “nhầm”. Vụ việc đang làm dấy lên những nghi ngờ và giả thuyết khác nhau để lý giải sự cố trên. Tuy nhiên, đây không phải là tai nạn duy nhất trong lịch sử nhân loại khi máy bay dân sự bị bắn hạ nhầm bởi các vũ khí quân sự. Hãy cùng ngược dòng lịch sử và đi tìm nguyên nhân gây ra những máy bay “MH17” trong quá khứ.

1. Chuyến bay 114 của hãng hàng không Libyan Arab Airlines

Ngày 21/02/1973, chiếc máy bay Boeing 727 mang số hiệu 5A-DAH của hãng hàng không Libyan Arab đã bị bắn rơi bởi 2 chiếc máy bay quân sự F-4 Phantom II của quân đội Israel trên bán đảo Sinai, làm 108 người thiệt mạng trên tổng số 113 người có mặt trên máy bay.

Theo những tài liệu được lưu trữ, chiếc Boeing này đang trong hành trình từ Benghazi (Libya) tới Cairo thì gặp một cơn bão cát lớn. Mặt khác, la bàn bị hỏng khiến phi công điều khiển máy bay bay lạc vào vùng kiểm soát của Israel.

Khi đó, hai chiếc máy bay chiến đấu F-4 Phantom II của quân đội Israel đã yêu cầu 5A-DAH hạ cánh song phi hành đoàn đã từ chối hợp tác. Hậu quả là chiếc Boeing 727 này đã bị bắn rơi ở độ cao 6.100m ngay trên sa mạc Sinai.

2. Chuyến bay 870 của hãng hàng không Aerolinee Itavia

Năm 1980, chiếc máy bay McDonnell Douglas DC-9-15 đã rơi một cách

khó hiểu xuống vùng biển Tyrrhenian, nằm giữa Ponza và Ustica khi đang trong chuyến bay Aerolinee Itavia Flight 870 từ Bologna tới Palermo (Italia).

Chiếc máy bay đã bất ngờ bị bắn hạ và đâm xuống biển, gây ra cái chết của toàn bộ phi hành đoàn và hành khách - tất cả là 81 sinh mạng.

Tai nạn của chuyến bay Aerolinee Itavia Flight 870 được truyền thông Ý khi đó gọi là Ustica Massacre (tạm dịch là thảm sát ở Ustica) vì mức độ thiệt hại khủng khiếp của nó.

Rất nhiều nguyên nhân và giả thuyết đã được đưa ra như bom khủng bố hay máy bay bị tên lửa của NATO bắn phải khi tiến hành chiến dịch quân sự... Song cho tới tận ngày hôm nay, thảm họa này là một trong số ít những tai nạn hàng không chưa được làm sáng tỏ.

3. Chuyến bay 655 của hãng hàng không Iran Airlines

Ngày 03/07/1988, cả thế giới chứng kiến một trong những tai nạn hàng không thảm khốc nhất trong lịch sử. Đó là ngày chiếc máy bay Airbus

A300-203 B2 của hãng hàng không Iran Airlines bị bắn hạ ngay trên không, khiến toàn bộ hành khách và phi hành đoàn thiệt mạng tại chỗ.

Theo đó, chiếc Airbus A300 đang trong hành trình bay từ Tehran tới Dubai thời điểm tai nạn xảy ra. Khi bay qua vùng vịnh Ba Tư, máy bay này bị tàu sân bay USS Vincennes của Mỹ bắn hai tên lửa đất đối không SM-2MR vào do nhầm tưởng đây là máy bay quân sự chiến đấu.

Chiếc Airbus phát nổ và lao thẳng xuống biển, kéo theo đó là mạng sống của 290 người đang có mặt trên máy bay khi đó.

4. Chuyến bay 1812 của hãng hàng không Siberia Airlines

Thật tình cờ, trước MH17, một chiếc máy bay khác cũng đã từng bị bắn hạ trên lãnh thổ Ukraine bởi một tên lửa đất đối không. Đó là chiếc Tupolev Tu-154 trong chuyến bay 1812 của hãng Siberia Airlines từ Tel Aviv tới Novosibirsk (Nga).

Thảm họa này xảy ra ngày 04/10/2001 đã cướp đi mạng sống của 78 người (66 hành khách, 12 phi hành đoàn) trên chuyến bay.

Khi sự việc này xảy ra, phần lớn đều cho rằng đây là một hành vi khủng bố. Tuy nhiên, qua quá trình điều tra, sự việc dần sáng tỏ khi chính quyền Ukraine thừa nhận đó là một tai nạn do vụ thử tên lửa đất đối không S-200 của quân đội nước này trên bán đảo Crimea. Sau thảm họa trên, Ukraine đã bị cấm thử tên lửa Buk hay S-300 trong vòng 7 năm sau đó.

5. Chuyến bay 007 của hãng hàng không Korean Airlines

Đối với người dân Hàn Quốc, ngày 01/09/1983 là một ngày buồn trong lịch sử hàng không nước này chiếc máy bay Boeing 747-230B trong chuyến bay mang số hiệu 007 của Korean Airlines bốc cháy và rơi xuống biển.

Theo đó, khi đang trong hành trình từ New York tới Seoul (Hàn Quốc), chiếc Boeing này đã bị bắn hạ bởi máy bay Su-15, làm 269 người trên máy bay thiệt mạng tại khu vực gần đảo Moneron.

Nguyên nhân sâu xa của thảm họa này được cho là do chế độ điều khiển tự động của chiếc Boeing 747 đã lái máy bay theo hành trình khác so với kế hoạch ban đầu, bay vào không phận của Liên Xô khi đó. Hậu quả là quân đội Liên Xô do nghi ngờ đây là máy bay gián điệp của Mỹ nên đã cho bắn hạ ngay lập tức chiếc Boeing này. []

RỜ MỘT TRAILER

Bán và nhận làm các loại rờ một trailer, xe kéo, thùng dùng đựng đồ nghề lắp trên xe hơi, xe van, xe máy vận chuyển nhẹ (pizza cơm hộp), xe chở hành lý cho du khách v.v...



Xin đến: **Holiday Trailers**
38 Larra Street Yennora 2161
(02) 9632 0411

OZ TOP BUILT IN WARDROBES



GIẢM 10%
trên giá của
nơi nào
rẻ hơn



MIỄN PHÍ ĐẾN ĐO VÀ BÁO GIÁ
Có giá đặc biệt cho các bạn sub-contractor

Gọi Steve: 0405 106 181
(02) 9755 1260

11/23 Child Rd Chipping Norton (Mở cửa 7 ngày)

SỐ PHẬN 10 NHÂN VẬT QUYỀN LỰC NHẤT SAIGON SAU 1975



Nguyễn Văn Thiệu (1923-2001) là Tổng thống chế độ Sài Gòn từ 1967-1975. Đêm 25/4/1975, ông rời VN đi Đài Loan dưới danh nghĩa phụng mệnh Tưởng Giới Thạch, rồi bay thẳng sang Anh định cư. Đầu thập kỷ 1990, ông Thiệu chuyển sang sống tại Foxborough, Massachusetts, Mỹ và sống một cuộc sống thầm lặng trong quãng đời còn lại ở đây. Ông qua đời ngày 29/9/2001, sau khi đột quỵ tại nhà riêng ở Foxborough, thọ 78 tuổi.

Dương Văn Minh (1916-2001) là Tổng thống cuối cùng của chế độ Sài Gòn. Sau năm 1975, ông sống tại TP Hồ Chí Minh, cho đến năm 1983 thì sang Pháp định cư. Nhưng ngay sau đó, ông lại chuyển sang California (Mỹ), sống với gia đình con gái. Ông qua đời ngày 6/8/2001, thọ 86 tuổi. Thời gian cuối đời, Ông Dương Văn Minh đã bày tỏ mong muốn được trở về quê hương và sống như một người dân Việt Nam bình thường.

Trần Văn Hương (1902-1982) là cựu Thủ tướng (1964-1965; 1968-1969), phó tổng thống (1971-1975), rồi Tổng thống trong thời gian 7 ngày (21-28/4/1975) của chế độ Sài Gòn. Sau 1975, ông chọn ở lại quê hương, tiếp tục sống ở căn nhà của mình ở Sài Gòn. Những năm tháng cuối đời, ông sống chung với em gái, em rể, và

người con trai lớn là Lưu Vĩnh Châu - từng là một đại úy Quân đội Nhân dân Việt Nam, đã tham gia trận Điện Biên Phủ. Ông mất ngày 27/1/1982, hưởng thọ 80 tuổi.

Nguyễn Cao Kỳ (1930-2011) là một sĩ quan cao cấp và là



cựu Thủ tướng và Phó Tổng thống của chế độ Sài Gòn. Năm 2004, ông đã về thăm quê hương trong tình thân hòa giải dân tộc. Ông mất ngày 23/6 tại một bệnh viện ở Malaysia, thọ 81 tuổi.

Nguyễn Xuân Oánh (1921-2003), là cựu Phó Thủ tướng kiêm Thống đốc Ngân hàng, 2 lần là quyền Thủ tướng trong chính phủ Sài Gòn. Sau 1975, ông tiếp tục được chính quyền mới trọng dụng. Trong tiến trình Đổi mới cuối thập niên 1980, ông đã có đóng góp lớn vào việc cải cách các lĩnh vực ngân hàng, tài chính, đầu tư nước ngoài... tại VN. Ông từng là cố vấn kinh tế cho Tổng bí thư Nguyễn Văn Linh, Thủ tướng Võ Văn Kiệt và cũng là Đại biểu Quốc hội, Ủy viên UBTV Mặt trận Tổ quốc VN. Ông mất ngày 29/8/2003 tại TP HCM.

Vũ Văn Mẫu (1914-1998) là một chính trị gia kiêm học giả về ngành luật nổi tiếng ở Sài Gòn trước năm 1975. Ông từng giữ chức vụ Bộ trưởng Ngoại giao rồi Thủ tướng của chế độ Sài Gòn. Sau 1975, ông ở lại VN trong một thời gian, rồi sau đó sang Pháp và định cư ở đây cho đến tận cuối đời. Ông Vũ Văn Mẫu mất ngày 20/8/1998 tại Paris, thọ 84 tuổi.

Nguyễn Hữu Cồ (1925-2012) là cựu Phó thủ tướng kiêm tổng trưởng Quốc phòng và tổng tham mưu trưởng quân lực chính quyền Sài Gòn. Sau năm 1975, ông ở lại VN và phải di tản đến năm 1987. Tuy vậy, đến cuối năm 2004,

ông được bầu làm Ủy viên UBTV Mặt trận Tổ quốc VN và được chính phủ VN xem như một biểu tượng của sự hòa giải dân tộc, xóa bỏ hận thù của 30 năm chiến tranh. Ông mất tại TP HCM ngày 3/7/2012, hưởng thọ 87 tuổi. Trong ảnh là vợ chồng ông Nguyễn Hữu Cồ, chụp vào tháng 2.2012.

Trần Văn Đôn (1917-) là tướng lĩnh cao cấp của Quân lực Sài Gòn và là Phó Thủ tướng, Bộ trưởng Quốc phòng trong nội các cuối cùng của Tổng thống Nguyễn Văn Thiệu. Vào ngày 29/4/1975, ông là một trong những người di tản trên chuyến trực thăng nổi tiếng của Mỹ xuất phát từ tầng thượng tòa nhà 22 phố Gia Long (nay là phố Lý Tự Trọng) ở Sài Gòn. Sau đó, ông sang Pháp định cư và sinh sống ở đó cho tới nay.



Cao Văn Viên (1921-2008) là 1 trong 5 người được phong hàm đại tướng quân lực chế độ Sài Gòn. Ông là vị tướng giữ chức vụ Tổng Tham mưu trưởng trong thời gian lâu nhất (1965-1975) và cũng là người cuối cùng giữ cương vị này của chế độ Sài Gòn. Năm 1975, trước các thất bại quân sự, ông từ nhiệm ngày 27/4 và lên máy bay di tản sang Mỹ. Sau 1975, ông sống lặng lẽ tại Arlington, Virginia. Ông mất ngày 22/1/2008 tại viện dưỡng lão, thọ 87 tuổi.

Vương Văn Bắc (1927-2011) là một luật sư và Tổng trưởng Ngoại giao vào những năm cuối cùng của chế độ Sài Gòn. Sau ngày 30/4/1975, ông sang Pháp định cư. Nhờ học vấn uyên thâm, ông được ngành luật của nước Pháp trọng dụng và làm việc cho đến năm 80 tuổi mới nghỉ ngơi. Ông mất ở Paris ngày 20/6/2011. []

Để người ta tin vào chân mạng thiên tử, làm tổng thống đời đời của Nguyễn Văn Thiệu, ông thấy bói Huỳnh Liên đưa ra lá số tử vi "tam tứ, tứ quý" rất hoàn hảo. Lá số thời điểm trước bầu cử năm 1967 và lá số sau khi Thiệu làm tổng thống có khác biệt chút ít. Lá số sau, chân mạng thiên tử của Thiệu "tỏa sáng" hơn lá số trước.

Lá số tử vi số 2 xuất hiện ngay trước thêm bầu cử lần 2

Lá số thứ hai này diễn giải Nguyễn Văn Thiệu sinh vào nửa đêm (giờ Tý) ngày 24/12/1924, tức ngày 28/11 âm lịch, nhằm vào ngày Đinh Sửu, tháng Bính Tý của năm Giáp Tý. Theo "tứ vi đầu số" thì Nguyễn Văn Thiệu không chỉ "trùng tam tứ" mà còn "trùng tứ quý mệnh" mang cung Viên cũng nằm ở Tý.

Theo tử vi đầu số thì "tứ quý, tứ quý mệnh" gồm: Nhất quý đế vương, Nhị quý hiển danh; Tam quý trường thọ; Tứ quý tài lộc. Có nghĩa là Thiệu sẽ làm vua, nổi tiếng, sống lâu và giàu có suốt đời, mãn kiếp. Bấy giờ có thêm "Tứ tứ" thì Thiệu có thêm cung mạng "tứ linh" tức lúc nào xung quanh Thiệu cũng có 4 linh vật độ trì Long, Lân, Quy, Phụng. Căn cứ vào đó thì ai theo phò tá trung thành với Thiệu sẽ mang thêm chân mạng của 1 trong 4 linh vật.

Cũng theo lá số thứ hai, Thiệu mang mạng Kim, lại rơi vào cung Thủy là đặc cát (may mắn). Năm 1965, Thiệu bước vào tuổi 41, đi vào cung Thổ, mà Thổ lại sinh Kim nên gặp "Khọa, Quyền, Lộc, Bình, Hình, Tước, Ấn" (Tức đặc cử, có quyền, có lộc, cầm binh, giữ luật, hàm tướng, có chức vị cao nhất). Nhờ đó, vào năm 1965, Thiệu giữ chức Chủ tịch Ủy ban Lãnh đạo Quốc gia - Quốc trưởng rồi sau đó lên chức Tổng thống.

Với cách giải lá số tử vi như vậy thì Nguyễn Văn Thiệu quả là con nhà trời sai xuống trần gian nắm vận mạng cả thế giới chứ không chỉ riêng miền Nam Việt Nam.

Nhiều người nêu thắc mắc, mang chân mạng lớn như vậy, sao Thiệu không được đầu thai vào gia đình danh gia vọng tộc để dễ dàng leo lên ngai rồng mà lại ra đời trong một gia đình nghèo khổ rớt mồng tơi ở Ninh Thuận? Chiêm tinh gia Huỳnh Liên đồ thừa: Vì thực dân Pháp trấn yểm

đinh Độc Lập nên chân mạng thiên tử của Thiệu phải đầu thai nhằm gia đình nghèo. Nếu không bị trấn yểm, có khi Nguyễn Văn Thiệu là con trai vua... Hàm Nghi (!).

Huỳnh Liên tổ chức họp báo gồm những ký giả chuyên viết "tin bàn đèn" tại sân đình Độc Lập. Ông ta huyền thuyên giải thích: "Hình ảnh lá cờ ba que bay chấp chới dưới tầng 1 giống như lửa tam muội đốt đình. Phải dời lá cờ lên trên nóc. Cần xây thêm một hàng vòi phun nước thẳng lên để... dập lửa tam muội".

Thật ra, lúc đó ông hàm ý Nguyễn Cao Kỳ "đốt cháy" đình Độc Lập. Bởi theo Hán tự, "kỳ" là "cờ". Đó là lý do sau khi Nguyễn Cao Kỳ được làm Thủ tướng nhưng Thiệu nài nỉ Kỳ đừng dọn vào đình ở. Nguyễn Cao

cưỡi của 3 nhánh nhỏ ấy là Hồ Con Rùa, Nhà thờ Đức Bà và một đình thờ nằm trên đường Công Lý (tức đường Nguyễn Văn Trỗi ngày nay). Nếu ai hiểu phong thủy, kết nối các điểm ấy với nhau sẽ thấy đó là hình của cụm sao Vua. Chiêm tinh gia như Huỳnh Liên cũng bái phục tài chiêm tinh của Thiệu.

Tuy nhiên, sau khi lật tới lật lui bức đồ hình, Huỳnh Liên đề nghị Thiệu kéo thêm 1 đường gạch thẳng xuống đồng bằng sông Cửu Long kèm thêm phân tích: "Với đồ hình này, tổng thống chỉ làm vua từ miền Trung tới Sài Gòn thôi. Cần kéo dài đến miền Tây Nam Bộ. Với đồ hình kéo thêm về miền Tây thì chữ "chủ" sẽ hiện rõ. Trong chữ chủ có chữ vương. Nếu làm vua mà không làm chủ thì mất



CHÂN MẠNG CỦA Nguyễn Văn Thiệu

Kỳ đành thu xếp một chỗ trong sân bay Tân Sơn Nhất làm văn phòng làm việc và ở luôn cho đến năm 1975.

Đó là lý do, cột cờ được dời lên sân thượng đình Độc Lập.

Một hôm Thiệu triệu Huỳnh Liên vào phủ đầu rồng chừa ra một bản vẽ bản đồ miền Nam Việt Nam. Trên bản đồ, Thiệu vẽ sẵn một hình chữ T. Điểm gốc xuất phát từ Ninh Thuận - quê hương của Thiệu. Điểm ngọn là đình Độc Lập. Từ đình Độc Lập có 3 nhánh nhỏ chĩa ra. Điểm

quyển vào tay Thủ tướng Nguyễn Cao Kỳ, tổng thống thành ra kẻ ngồi làm hình nộm. Nếu vừa vương vừa chủ thì tổng thống mới đích thật có quyền hành trong tay. Vả lại, đồ hình chữ chủ gần giống với mũi tên hướng về miền Bắc. Nghe Huỳnh Liên diễn giải, Thiệu mát ruột đồng ý ngay.

Ngay lập tức, Thiệu cho gọi một sĩ quan công binh vào đình Độc Lập bằng một công điện "tuyệt mật".

Viên sĩ quan này được Thiệu trực tiếp ra lệnh: "Em tuyển một số lính có

CUỘC SỐNG SUỐT ĐỜI LƯU VONG VUA HÀM NGHI VÀ GIA ĐÌNH

Là vị vua duy nhất của triều Nguyễn chỉ lấy một vợ, không lập thứ phi. Tuy lấy một người vợ Pháp, ông vẫn mặc áo dài, khăn đóng như khi ở quê nhà và vẫn dạy con nhớ về quê hương bản xứ. Ông đã từng nói với các con mình: "Các con chưa thể là một người Việt tốt, thì hãy là một người Pháp tốt".

Vị vua duy nhất của triều Nguyễn chỉ lấy một vợ, không lập thứ phi. Tuy lấy một người vợ Pháp, ông vẫn mặc áo dài, khăn đóng như khi ở quê nhà và vẫn dạy con nhớ về quê hương bản xứ. Ông đã từng nói với các con mình: "Các con chưa thể là một người Việt tốt, thì hãy là một người Pháp tốt".

Vua Hàm Nghi tên húy là Nguyễn Phúc Ứng Lịch (sinh năm 1872). Ông là con thứ 5 của Kiến Thái Vương Nguyễn Phúc Hồng Cai và bà Phan Thị Thanh Nhân. Ông là em ruột của vua Kiến Phúc và vua Đồng Khánh. Gia đình Kiến Thái Vương Nguyễn Phúc Hồng Cai có lẽ là một trong những gia đình vương gia đặc biệt nhất trong lịch sử khi có tới 3 người con đã từng lên ngôi vua.

Chỉ có điều lên ngôi giữa thời loạn lạc, nên vì lý do này, lý do khác mà thời gian tại vị của cả ba vị vua này đều tương đối ngắn ngủi. Hiện nay, tại Kiến Thái Vương phủ nằm trên đường Phan Đình Phùng (Thành phố Huế), những hậu duệ trong gia đình Kiến Thái Vương vẫn thờ Vua Hàm Nghi và một số vị vua khác của triều Nguyễn.

Nguyễn Phúc Ứng Lịch từ nhỏ đã cùng mẹ ruột sống ở ngoài phủ. Tuổi thơ của ông trải qua cảnh dân dã, bản hàn, chứ không được nuôi dạy trong xa hoa, phú quý.

Trước khi Vua Hàm Nghi lên ngôi, các vị vua trước đó đều có tư tưởng nhún nhường với Pháp. Đó chính là lý do mà các đại thần Nguyễn Văn Tường và Tôn Thất Thuyết quyết định đưa Nguyễn

Phúc Ứng Lịch lên ngôi vua với niềm tin rằng, một vị vua trẻ, chưa bị nhiễm các thói xa hoa, phù phiếm sẽ vẫn còn giữ được tinh thần tự tôn dân tộc, sẽ chịu đựng được gian khổ và kiên cường cùng nhân dân đứng lên chống Pháp.

Chuyện kể lại rằng năm Ứng Lịch 13 tuổi, Tôn Thất Thuyết sai sứ giả đến đón ông về để lên ngôi vua. Lúc đó, Ứng Lịch còn hoảng sợ, không dám mặc áo mũ được sứ giả dâng lên. Ngày 2 tháng 8 năm 1884, Ứng Lịch làm lễ lên ngôi hoàng đế, đặt niên hiệu là Hàm Nghi. Khi lên ngôi, Vua Hàm Nghi mới 13 tuổi.

Tuy lên ngôi từ lúc rất nhỏ tuổi, nhưng có lẽ vì chịu ảnh hưởng của các Phụ chính Đại thần như Tôn Thất Thuyết, nên từ nhỏ Vua Hàm Nghi đã sớm có tinh thần yêu nước, căm thù giặc Pháp. Năm 1885, ông theo Tôn Thất Thuyết chạy về vùng Tuyên Hóa, Quảng Bình, chịu không biết bao nhiêu đói khổ, bệnh tật và thời tiết khắc nghiệt để chống Pháp.

Nhưng càng chịu đựng gian khổ nhiều, tinh thần yêu nước của vị vua trẻ càng mãnh liệt. Ông đã viết Chiếu Cần Vương, kêu gọi các sĩ phu yêu nước và nhân dân nổi dậy chống Pháp giành độc lập. Chiếu Cần Vương được Vua Hàm Nghi viết ngay tại vùng Tân Sở.

Là một vị vua trẻ, can đảm, dám từ bỏ vinh hoa phú quý để vào vùng rừng núi nuôi chí chống Pháp nên Vua Hàm Nghi nhận được sự ủng hộ đồng đạo của các sĩ phu yêu nước và quần chúng nhân dân. Chiếu Cần Vương do ông viết đã tạo ra được một phong trào Cần Vương vô cùng



Chân dung vua Hàm Nghi

rầm rộ những năm sau này, khiến thực dân Pháp không ít lần đau đầu tìm cách dẹp bỏ.

Thực dân Pháp đã nhiều lần mua chuộc Vua Hàm Nghi, nhưng ông đều từ chối. Ông nói: "Ta ưa chết trong rừng hơn là về làm vua mà ở trong vòng cương tỏa". Chính vì thế mà thực dân Pháp đã tìm kế bắt ông. Năm 1888, Vua Hàm Nghi bị Trương Quang Ngọc, kẻ hầu cận cho ông làm phản. Bọn chúng đã bắt Vua Hàm Nghi đưa về nộp cho Pháp. Khi đó Vua Hàm Nghi mới 17 tuổi. Để ngăn chặn tầm ảnh hưởng của Vua Hàm Nghi đối với phong trào Cần Vương đang nổi dậy khắp nơi, thực dân Pháp đã đày Vua Hàm Nghi sang Algérie.

Thượng tuần tháng Giêng năm 1889, Vua Hàm Nghi bị Pháp đưa sang Algérie trên một chiếc tàu Pháp mang tên Biên Hòa. Nơi dừng chân của ông là Alger, thủ đô của Algérie. Tại đây, Vua Hàm Nghi bị giam lỏng cách Alger chừng vài cây số. Đây là một vùng hoang dã trên dãy đồi Mustapha Supereur. Vua Hàm Nghi sống trong một villa nhỏ ở đây, có tên gọi là Villa des pins hay còn gọi là Biệt thự Tùng Hiến. Đó là một ngôi biệt thự nhỏ xung quanh có sân rộng, có vườn hoa và đường đi vào nhà có hai rặng thông.

Lúc mới bị đày sang Algérie, Vua Hàm Nghi kiên quyết không chịu học tiếng Pháp vì cho rằng học tiếng Pháp là mặc nhiên thừa nhận

Các khóa học được chính phủ thừa nhận và chi trả học phí trong chương trình đào tạo nghề cho ngành trang điểm và móng tay



nailtech
Training & Supplies
www.nailtech.com.au

GOVERNMENT FUNDED COURSES

Accredited nail, make-up and beauty courses in Granville.
Have your training paid for, limited places available. Conditions apply.

nailtech
Training & Supplies

www.nailtech.com.au

Phone: 02 9637-8425

lũ thực dân đã cướp nước mình. Mọi việc giao tiếp, trò chuyện với những người xung quanh ở Algérie, Vua Hàm Nghi đều thông qua một người phiên dịch. Nhưng sau vài năm sống ở Algérie, ông nhận ra rằng Algérie tuy là thuộc địa của Pháp nhưng người dân bản địa ở đây đều là những người rất thân thiện, gần gũi và tốt bụng, hoàn toàn không mang những âm mưu, lòng dạ thâm độc như những tên thực dân sang xâm chiếm Việt Nam.

Chỉ sau một thời gian học tiếng Pháp, ông đã nói thông thạo như người Pháp và ngày càng kết bạn được với nhiều người sống ở Algérie. Tuy là một vị vua bị lưu đày và bị thực dân Pháp cho người theo dõi, quản thúc, nhưng sự xuất hiện của Vua Hàm Nghi ở xứ sở thuộc địa của Pháp ở Bắc Phi vẫn là một sự kiện lớn, gây chú ý cho những người dân sống ở đây. Ông được chính quyền và nhân dân ở đây chào đón rất nhiệt liệt. Sau này, chính vì tư cách của ông, một cốt cách nhả nhẩn, hài hòa nhưng vô cùng mạnh mẽ mà ông càng được người dân bản quán yêu quý.

Sau vài năm sống ở đây, Vua Hàm Nghi đã quen với nhiều trí thức cũng như văn nghệ sĩ tại Algérie. Ở tuổi ngoài 20, ông đã thường xuyên sinh hoạt trong môi trường này. Cũng chính trong hoàn cảnh đó, Vua Hàm Nghi bắt đầu phát huy được năng khiếu nghệ thuật của mình. Ông học vẽ, học chụp ảnh và tham gia vào nhiều cuộc triển lãm. Nhờ tài hoa của mình nên ở Algérie, Vua Hàm Nghi được giới thượng lưu trí thức ngưỡng mộ, bất kể ông là một người da vàng bị lưu đày.

Cùng quãng thời gian Vua Hàm Nghi bị lưu đày sang Algérie, một vị thẩm phán tên là Francois Laloe cũng được điều từ nước Pháp sang giữ chức vụ Chánh Biện lý Tòa Thượng thẩm Algérie. Ông Francois Laloe là người thuộc dòng dõi quý tộc lớn tại miền nam nước Pháp. Ở Pháp, ông được xếp vào tầng lớp quý tộc được trọng vọng. Khi sang Algérie, ông cũng được giới quý tộc ở đây tôn kính và là người có tiếng nói, có ảnh hưởng trong vùng.

Chánh Biện lý Tòa Thượng thẩm Francois Laloe góa vợ. Ông chỉ có một cô con gái tên là Marcelle Laloe, lúc sang Algérie mới khoảng

16 tuổi. Là một trong những trí thức lớn, một viên chức đứng đầu của ngành Tư pháp ở xứ thuộc địa, trong quãng thời gian sống ở Algérie, ông Francois Laloe thường xuyên góp mặt vào những buổi sinh hoạt văn hóa-văn nghệ dành cho giới thượng lưu ở Thủ đô Algérie được tổ chức tại gia đình bà Nam tước De Vialar. Đây là một gia đình rất thân thiết và quý mến Vua Hàm Nghi, nơi Vua Hàm Nghi thường xuyên qua lại, thậm chí còn sinh hoạt ở đó.

Nhờ mối quan hệ thân tình này, cũng vốn là người được số đông trong giới thượng lưu ở Algérie yêu quý, nên vua Hàm Nghi và gia đình ông Francois Laloe nhanh chóng trở nên thân thiết với nhau. Là người có tư tưởng tiến bộ, ông Francois Laloe đã rất khuyến khích cô con gái trẻ tuổi của mình trò chuyện giao lưu với Vua Hàm Nghi – một người dân một nước thuộc địa của Pháp đang bị lưu đày nhưng có xuất thân hoàng tộc cao quý và hơn cả là có một nhân cách đẹp, một tâm hồn đẹp.

Tuy Vua Hàm Nghi hơn Marcelle Laloe 13 tuổi, nhưng không vì thế mà khoảng cách tuổi tác trở thành rào cản đối với họ. Được tiếp xúc với Vua Hàm Nghi nhiều lần trong những buổi sinh hoạt tại biệt thự của bà Nam tước De Vialar, Marcelle Laloe ngày càng có cảm tình với Vua Hàm Nghi. Dần dần, tình cảm của Marcelle Laloe và Vua Hàm Nghi ngày càng trở nên sâu đậm.

Tuy ông Francois Laloe có xuất thân quý tộc Pháp, nhưng mối quan hệ này của cô con gái duy nhất được ông vô cùng ủng hộ. Chỉ một thời gian sau đó, ông Francois Laloe đã đồng ý cho con gái Marcelle Laloe làm lễ đính hôn với Vua Hàm Nghi.

Quãng thời gian Vua Hàm Nghi và cô Marcelle Laloe mới nảy sinh tình cảm, người dân xứ Bắc Phi thường nhìn thấy Vua Hàm Nghi và Marcelle ngồi trên chiếc xe song mã và cùng đi chơi. Nếu Marcelle mặc trang phục của một cô gái phương Tây, thì Vua Hàm Nghi mặc trang phục truyền thống của Việt Nam: áo dài, khăn xếp.

Một cô gái da trắng và một chàng trai da vàng, với hai lối phục trang hết sức khác nhau, thường xuyên đi dạo trên cỗ xe song mã, đã để lại nhiều ấn tượng khó quên đối

với người dân bản xứ khi đó. Nhưng không vì thế mà hai người không trở nên đẹp đôi trong mắt mọi người.

Ngày 4/11/1904, 15 năm sau khi bị lưu đày sang Algérie, Vua Hàm Nghi kết hôn với Marcelle Laloe, con gái của ông Francois Laloe. Hôn lễ được tổ chức trọng thể và sang trọng tại Thánh đường của Tòa Tổng Giám mục Algérie, với sự góp mặt của đông đảo tầng lớp thượng lưu, trí thức tại đây. Ông Francois Laloe là người đứng ra làm chủ hôn cho đám cưới của con gái và cựu Hoàng xứ An Nam.

Vua Hàm Nghi trở thành vị vua đầu tiên của triều Nguyễn, cũng là vị vua đầu tiên trong lịch sử phong kiến Việt Nam kết hôn với một người phụ nữ phương Tây. Trong lễ thành hôn của Vua Hàm Nghi và Marcelle Laloe, khi cô dâu Marcelle vận một chiếc váy cưới lộng lẫy thì Vua Hàm Nghi vẫn mặc đúng chiếc áo dài đen cổ truyền của quê hương, đầu đội khăn xếp.

Chính vị Tổng Giám mục Algérie là người đã ban phép lành cho Vua Hàm Nghi và Marcelle Laloe. Kể từ đó, Marcelle Laloe trở thành La Princesse d'Annam – tức là "Vương phi của nước An Nam", hay "Vợ của vua An Nam" (vì theo truyền thống của nhà Nguyễn trước đó, vợ của vua không được lập là hoàng hậu, chỉ được lập là vương phi. Đến thời vua Bảo Đại, do hoàn cảnh bất buộc, Bảo Đại mới phải lập bà Nam Phương làm Nam Phương Hoàng hậu).

Đám cưới của Vua Hàm Nghi và Marcelle năm 1904 được xem là một sự kiện lớn và vô cùng đặc biệt tại Algérie, một sự kết hợp đặc biệt giữa một cô gái có xuất thân quý tộc Pháp và một vị vua của một nước thuộc địa Pháp bị lưu đày. Rất nhiều người dân ở Thủ đô Algérie đặc biệt quan tâm đến sự kiện này. Họ đã kéo nhau đến đứng xung quanh khu vực nhà thờ để tận mắt chứng kiến lễ cưới và chiêm ngưỡng đôi vợ chồng trẻ khi họ bước ra khỏi thánh đường.

Sau khi kết hôn, Vua Hàm Nghi và bà Marcelle Laloe sống rất hạnh phúc. Hai ông bà rất yêu thương và tôn trọng nhau. Bà Marcelle Laloe theo Thiên Chúa giáo, còn Vua Hàm Nghi vẫn theo Đạo Phật chứ không cải đạo theo vợ. Ông vẫn ăn vận theo lối cũ và sống theo lối của

NOT ALL SOLAR SYSTEMS ARE BUILT THE SAME



25 năm thực hiện bảo hành trên tấm thu nhiệt
5 năm bảo hành trên biến tần năng lượng
Chuyên viên có chứng nhận CEC



Số lượng có giới hạn trên giá cung ứng, có điều kiện áp dụng



Unit 3, 87 Newton Road, Wetherill Park NSW 2164

Tel: 9725 3977 Mob: 0412 335 530

Email: sales@solarcorpaustralia.com.au

Web: www.solarcorpaustralia.com.au



một người phương Đông. Nhưng ông vô cùng tôn trọng tín ngưỡng của vợ và vẫn thường đưa bà đi lễ ở Nhà thờ Thánh Philippe, nhà thờ của Tòa Tổng Giám mục Alger. Thành thạo, Vua Hàm Nghi vẫn viết thư về Huế thông báo tình hình với người thân và nhờ mua cau trái, thuốc lá gửi sang.

Vua Hàm Nghi và bà Marcelle Laloe sinh được 3 người con. Người con đầu của ông bà là Công chúa Như Mai (1905 – 1999), người con thứ hai là Công chúa Như Lý (1908 – 2005), người con thứ ba là Hoàng Tử Minh Đức (1910 – 1990). Cả 3 người con của Vua Hàm Nghi đều sinh ra và lớn lên tại Alger.

Dù không thể đưa các con trai, con gái của mình về quê hương, nhưng vua Hàm Nghi vẫn dạy con cái mọi điều về lịch sử Việt Nam, về truyền thống yêu nước và những lần chống ngoại xâm kiên cường của người Việt. Ông cũng không quên kể cho con cái nghe về các đời vua triều Nguyễn và câu chuyện lưu lạc của cuộc đời mình. Ở Alger, khi nói chuyện với những người hầu cận là người Việt Nam, vua Hàm Nghi vẫn dùng tiếng Việt. Ông thường nói với con cái mình rằng: "Các con chưa thể là một người Việt Nam tốt thì trước hết hãy là một người Pháp tốt".

Sự dạy dỗ con cái của vua Hàm Nghi đã được thể hiện ở chính nhân cách đẹp cũng như sự giỏi giang và lòng tự trọng của con cái ông sau này. Hoàng tử Minh Đức (người con trai duy nhất của vua Hàm Nghi) khi lớn lên đã vào học tại trường Võ bị, rồi phục vụ trong quân đội Pháp.

Tuy nhiên năm 1946, khi nhận được lệnh sang Đông Dương làm nhiệm vụ, Hoàng tử Minh Đức đã kiên quyết từ chối. Hoàng tử Minh Đức đã nói: "Tôi không thể cầm súng bắn lại đồng bào tôi. Nếu Chính phủ Pháp muốn đưa tôi ra trước tòa án quân sự thì tôi phải chịu. Nhưng tôi không thể đi sang Việt Nam đánh giặc cho người Pháp và chống lại người Việt Nam". Sau này, người Pháp đã đưa Hoàng tử Minh Đức sang phục vụ cho một đơn vị lính Lê Duyệt ở Algérie.

Ông về hưu với quân hàm Đại tá. Hoàng tử Minh Đức có lập gia đình nhưng không có con, ông mất năm 1990, thọ 80 tuổi. Qua cách ứng xử

của Hoàng tử Minh Đức, người ta có thể thấy tinh thần khảng khái của Vua Hàm Nghi một thời, khi ông đã từ chối mọi ngai vàng, mọi phú quý để cùng nhân dân đánh giặc. Dù ở hoàn cảnh khác nhau, vị thế khác nhau, nhưng Hoàng tử Minh Đức đã chứng tỏ mình đã được Vua Hàm Nghi nuôi dạy, giáo dục cẩn thận, để không làm những việc trái với đạo lý, phản bội nhân dân.



Chân dung vua Hàm Nghi những năm cuối đời

Vua Hàm Nghi có 3 người con, thì cả 3 người đều thành đạt. Người con đầu của Vua Hàm Nghi là Công chúa Như Mai là người phụ nữ Việt Nam đầu tiên đỗ Thạc sĩ Nông Lâm, mà lại đỗ Thử khoa. Giống như cha mình, Công chúa Như Mai thường phục sức theo kiểu phụ nữ Việt Nam. Công chúa Như Mai là một hiện tượng được báo chí Pháp vô cùng quan tâm. Có lần một nhà báo Pháp hỏi Công chúa Như Mai vì sao lại ăn mặc như thế, Công chúa đáp lại: "Ăn mặc như thế là thể theo ý muốn của Vua Hàm Nghi".

Sau khi đỗ Thử khoa Thạc sĩ Nông Lâm, Công chúa Như Mai về Alger sống với Vua Hàm Nghi một thời gian rồi quay trở lại Pháp sống và làm việc. Bà đi đến vùng Dordogne và Correze, miền Trung nước Pháp, đưa những kỹ thuật trồng trọt đem giúp dân nghèo ở vùng này và được nhân dân địa phương hết sức quý trọng. Bà không lập gia đình mà cả đời dành cho sự nghiệp nghiên cứu và lao động. Khi còn sống, bà là một người phụ nữ Pháp vô cùng giàu có và thường xuyên đi làm từ thiện, cứu giúp

người nghèo. Bà sống trong một lâu đài ở miền Trung nước Pháp cho đến cuối đời.

Trong số 3 người con của Vua Hàm Nghi, người duy nhất có cơ hội trở về Việt Nam là Công chúa Như Lý. Bà sinh năm 1908 – mất năm 2005. Công chúa Như Lý kết hôn với một quý tộc Pháp và sống một cuộc đời sung túc trong một lâu đài ở miền Trung nước Pháp. Trong chuyến trở về Việt Nam khi còn sống, bà đã kể về cha mình – Vua Hàm Nghi – như một người đàn ông vô cùng tuyệt vời, yêu nước đến hơi thở cuối cùng và cũng vô cùng yêu thương vợ con.

Ông giữ cốt cách của một người Việt cho đến hơi thở cuối cùng. Đến tận những năm cuối đời, ông vẫn mặc trang phục dân tộc, vẫn thường xuyên nói tiếng Việt và vẫn ăn các món ăn Việt Nam. Công chúa Như Lý kể, vì biết không còn cơ hội quay về Việt Nam, nuôi ước mơ đánh Pháp, nên Vua Hàm Nghi dồn hết tâm sức vào việc vẽ tranh, chụp ảnh, sáng tác nghệ thuật.

Ông vẽ được rất nhiều bức tranh đẹp, được giới trí thức, nghệ sĩ ở Alger đánh giá rất cao. Những bức tranh của ông, sau khi ông mất, những người con của ông giữ lại như những kỷ vật quan trọng của gia đình. Những bức tranh này không được các con của Vua Hàm Nghi rao bán. Nhưng thỉnh thoảng nếu có người nào ngưỡng mộ và thần thiết với Vua Hàm Nghi đến thăm, gia đình vẫn tặng cho họ một bức tranh của ông làm kỷ niệm.

Theo lời kể của Công chúa Như Lý, Vua Hàm Nghi mất vào ngày 14 tháng 1 năm 1944 tại Alger, vì căn bệnh ung thư dạ dày. Ông mất trong đúng giai đoạn Chiến tranh thế giới thứ II đang diễn ra vô cùng ác liệt. Lúc đó tất cả những người con của Vua Hàm Nghi đều ở Pháp và nước Pháp đang bị quân Đức của Hitler chiếm đóng nên không một người con nào của Vua Hàm Nghi có thể rời khỏi Pháp về Alger để dự đám tang của cha mình.

Đến tận lúc mất năm 1944, vua Hàm Nghi vẫn sống vô cùng hạnh phúc với bà Marcelle Laloe. Sau này khi vua qua đời, bà Laloe về sống với các con ở Pháp, rồi cũng qua đời tại đây. []

Thân Thiện Tâm

It's My Career Government Funded Training



Không tốn học phí

Các khóa học này được tài trợ bởi chính quyền tiểu bang và liên bang



Education & Communities



Bookkeeping - Accounting - MYOB

FNS40211 - Certificate IV in Bookkeeping

FNS40611 - Certificate IV in Accounting

Có giá trị toàn quốc Bookkeeping course includes: MYOB Training, BAS & IAS Statements, Cash and Accrual accounting, financial reporting, manual & computerised accounting, Payroll.

Bằng cấp này hiện đang được Hội Đồng Kế Toán viên chấp thuận như là một đào tạo phải có cho việc hành nghề dịch vụ BAS trong kế toán

Students Receive MYOB software/Resources



Diploma of Business & Management

BSB50207 - Diploma of Business

BSB51107 - Diploma of Management

Văn bằng Quản Trị này được thiết kế dành cho người muốn nâng cao phương cách lãnh đạo và quản lý cho chính mình. Các môn học về phát triển kỹ năng và kiến thức có liên quan đến nhiều ngành công nghiệp. Đặc biệt hữu ích cho các bạn có kinh nghiệm đáng kể nhưng thiếu bằng cấp chính thức.

Cơ hội - đi thẳng đến Đại Học

Các khóa Diploma của Impac Institute cho sinh viên cơ hội được tín dụng 12 tháng tại University of Western Sydney cho các ngành Bachelor of Business và Commerce Degree - Thời gian học sẽ được giảm từ 3 năm còn 2 năm.



Chỉ trả lệ phí hành chánh thôi (học phí chính phủ tài trợ)

Bằng cấp có giá trị toàn quốc

Có khóa học Ngày và Đêm để chọn lựa

Impact Training Institute: 02 9806 9822 www.iti.edu.au



NIRT - ĐƠN VỊ AN NINH MẠNG BÍ MẬT CỦA CỤC DỰ TRỮ LIÊN BANG MỸ

Nếu như hệ thống Ngân hàng Trung ương Mỹ hay Cục Dự trữ liên bang Mỹ (FED) đã từng hứng chịu một cuộc tấn công mạng thì một nhóm bao gồm 100 nhân viên chính quyền làm việc trong tòa nhà 3 tầng kiên cố như pháo đài ở East Rutherford bang New Jersey miền Đông nước Mỹ là đơn vị đầu tiên phát hiện ra vụ việc.



Cảnh sát canh gác trước tòa nhà FED ở New York

Đó là đơn vị an ninh mạng bí mật của FED có nhiệm vụ theo dõi những hacker, bọn tội phạm và gián điệp âm mưu đột nhập các mạng máy tính của hệ thống Ngân hàng Trung ương, các chi nhánh ngân hàng địa phương của tổ chức này cũng như một số cơ sở hạ tầng tài chính chủ chốt nhất ở Mỹ. Đơn vị này mang tên Đơn vị Quốc gia phản ứng sự cố (NIRT) - nhóm ngăn chặn mọi sự đột nhập vào hệ thống máy tính của FED và các hệ thống chuyển tiền tự động được hàng ngàn ngân hàng trên khắp nước Mỹ sử dụng mỗi ngày.

Trong số những đối tượng được NIRT quan tâm bảo vệ nhất là Dịch vụ tài chính thanh toán tự động (hay Fedwire) - một hệ thống thanh toán thời gian thực được các ngân hàng sử dụng để chuyển tiền giữa các tài khoản.

Từ vài năm nay, các quan chức Mỹ, dù đương chức hay đã về hưu cũng như các giám đốc ngân hàng thường xuyên cảnh báo những cuộc tấn công mạng có thể gieo rắc sự

xáo trộn hàng loạt khi các mạng tài chính quan trọng như là Fedwire. Hệ quả của các cuộc tấn công là các hệ thống tài chính bị sụp đổ, còn các khách hàng sẽ không biết được có bao nhiêu tiền trong tài khoản của họ khi thao tác thông tin cá nhân, trong khi các tổ chức tài chính không thể xử lý sổ sách.

Kịch bản kinh khủng cho các thành viên của NIRT là một hacker xảo quyệt xâm nhập Fedwire hay các máy tính nhạy cảm của Hệ thống Tài chính quốc tế (ITS) được chính quyền liên bang Mỹ sử dụng để thanh toán trực tiếp với các cá nhân ở nước ngoài và các công ty trên khắp thế giới và cũng được NIRT giám sát.

Theo tiết lộ của các chuyên gia an ninh NIRT, các mạng tài chính Mỹ bị hàng ngàn cuộc tấn công xâm nhập mỗi ngày nhưng chỉ có vài vụ đột nhập của chúng được coi là thành công. NIRT là tổ chức cực kỳ bí mật cho nên giới chức FED luôn từ chối những cuộc phỏng vấn của báo chí

về NIRT. Chỉ có một vài cựu nhân viên NIRT giấu tên mới dám tiết lộ vài điều về tổ chức này.

Mặc dù mạng lưới rất lớn lao, song NIRT chỉ có khoảng 100 nhân viên. Các thiết bị cảm biến của NIRT tinh tế đến mức nếu một nhân viên của FED tại bất cứ ngân hàng nào trong số 12 ngân hàng địa phương của hệ thống kết nối điện thoại hay thiết bị khác với máy tính của mình mà không được phép thì NIRT sẽ được cảnh báo ngay lập tức và - nếu cần thiết - nhân viên của NIRT sẽ tiến hành tịch thu máy tính của cá nhân này để điều tra.

Nếu dò thấy một máy tính bị nhiễm virus hay mã độc đánh cắp dữ liệu, NIRT sẽ cách ly nó khỏi mạng ngay lập tức. NIRT cung cấp cho FED và các ngân hàng của tổ chức 8 dịch vụ an ninh khác nhau: giám sát an ninh, phân tích các luồng thông tin, cảnh báo về các mối đe dọa tấn công tiềm ẩn v.v...

Janet Yellen, tân Chủ tịch FED.

NIRT đặc biệt cảnh giác đối với các chương trình phần mềm độc hại gọi là Trojan được thiết kế với mục đích đánh cắp dữ liệu từ các mạng máy tính hay bí mật thiết lập các "cửa sau" mở lối cho bọn hacker xâm nhập. NIRT có thể giúp một ngân hàng thành viên của FED hiểu rõ những cuộc tấn công của hacker diễn ra như thế nào và những thông tin gì bị mất. Sau đó, họ thiết lập cơ sở bảo vệ để ngăn chặn sự tổn hại có thể xảy ra.

Alan Paller, Giám đốc nghiên cứu Viện SANS - công ty tư nhân chuyên cung cấp dịch vụ huấn luyện về an ninh mạng cho các viên chức chính quyền, nhận định: "FED có thể được coi là tổ chức phát triển các khả năng an ninh mạng tốt nhất trong số các cơ quan liên bang, bên ngoài Cục Điều tra liên bang (FBI) và Cơ quan An ninh Quốc gia (NSA)".

FED được thành lập theo Luật Dự trữ liên bang được Quốc hội Mỹ thông qua và Tổng thống Woodrow Wilson phê chuẩn ngày 23/12/1913. FED chính thức hoạt động vào năm 1915, đặt trụ sở chính tại Washington, trở thành hệ thống Ngân hàng Trung ương Mỹ bao gồm Hội đồng Thống đốc với 7 thành viên và mạng lưới 12 ngân hàng đặt tại các thành phố lớn như Boston, New York, Philadelphia, Cleveland, Richmond, Atlanta, Chicago, St. Louis, Minneapolis, Kansas

MESH, MẠNG KHÔNG DÂY CHỒNG TÌNH BẢO MẠNG

Một mục tiêu rõ nhất mà Mỹ sẽ nhắm đến để triển khai mạng Mesh trong thời gian tới chính là Cuba.

Sau vụ đổ bể tài trợ xây dựng mạng xã hội ZunZuneo ở Cuba vừa qua, Cơ quan Phát triển Quốc tế Mỹ (USAID) tuyên bố không từ bỏ mục tiêu và đang có kế hoạch chi 4,3 triệu USD xây dựng mạng Mesh ở Cuba phục vụ cho mục tiêu thiết lập mạng xã hội nằm ngoài sự kiểm soát của Nhà nước Cuba. Ở châu Á, Đài châu Á Tự do (RFA) do chính quyền Mỹ tài trợ đã chi 1 triệu USD cho công tác thăm dò khả năng triển khai hệ thống truyền phát thanh qua mạng Mesh đến các quốc gia mục tiêu (không được tiết lộ).

Trong khi đó, ở ngay trong lòng nước Mỹ, mạng Mesh cũng đang được triển khai thử nghiệm (theo đặt hàng của Bộ Ngoại giao) tại một số địa phương như thành phố Detroit, khu Red Hook ở quận Brooklyn, thành phố New York. Ở các khu vực thuộc miền Đông nước Mỹ bị bão Sandy tàn phá vào tháng 10/2012, khi mạng điện thoại và Internet đều đã bị đánh gục, thì mạng Mesh đã được các chuyên gia công nghệ lắp đặt tạm để phục vụ thông tin liên lạc hỗ trợ công tác cứu hộ.

Và một điều quan trọng cần biết nữa là, trên thế giới không chỉ có ở Mỹ và thị trấn Sayada mới triển khai mạng Mesh. Một số thành phố ở châu Âu như Berlin (Đức), Vienna (Áo), và Barcelona (Tây Ban Nha) đã triển khai mạng Mesh, và phạm vi phủ sóng Mesh ở các thành phố này lớn hơn nhiều so với Sayada.

Tuy được xem là công nghệ mới ngăn chặn gián điệp mạng một cách hữu hiệu, nhưng mạng Mesh cũng có những hạn chế nhất định. Người dùng mạng Mesh sẽ cảm thấy khó chịu vì tốc độ truyền tải thông tin có thể bị chậm do phải "nhảy" qua nhiều router []

Một nhóm chuyên gia, tin tức (mũ trắng) cùng với các lập trình viên máy tính, các nhà hoạt động xã hội Mỹ đã được Bộ Ngoại giao nước này tài trợ xây dựng và vận hành thử nghiệm một kiểu mạng Internet mới, có tên gọi là mạng không dây nội bộ (Mesh network) nhằm mục đích chống lại các hoạt động gián điệp mạng kiểu như NSA đã và đang thực hiện.

Dự án xây dựng mạng Mesh được Bộ Ngoại giao Mỹ quan tâm tài trợ với số tiền 2,8 triệu USD đặt hàng cho nhóm chuyên gia nói trên. Lấy danh nghĩa chống lại hoạt động nghe lén Internet của NSA, nhóm chuyên gia Mỹ đặt ra mục tiêu cơ bản ban đầu là "chống lại gián điệp mạng" của chính phủ các nước đối với hoạt động truyền thông trên mạng Internet; còn biến tướng nguy hiểm của mạng Mesh là nó sẽ trở thành công cụ đắc lực để Chính phủ Mỹ sử dụng vào mục đích hỗ trợ các nhóm phản động, chống đối chính phủ các nước lan truyền thông tin chống phá nhà nước một cách hiệu quả mà không sợ bị nhà chức trách sở tại phát hiện.

Dự án mạng Mesh bắt đầu khởi động vào năm 2011, gần như cùng lúc với việc NSA khởi động xây dựng công nghệ nghe lén Internet có một không hai. Đây có lẽ là một sự mâu thuẫn lớn nhất của chính quyền Tổng thống Barack Obama, bởi cùng lúc tạo ra hai hệ thống công nghệ đối chọi nhau trong lĩnh vực tình báo thông tin, tin hiệu: một bên là nghe lén, đọc trộm siêu đẳng, bên còn lại là hệ thống công nghệ đầu tiên vô hiệu hóa thành công gián điệp mạng.

Mạng Internet toàn cầu hoạt động theo chế độ mở rộng, không đảm bảo an ninh, một phần là do nó đóng vai trò vừa là một hệ thống truyền tải dữ liệu vừa là một quyển danh bạ khổng lồ. Một động tác đơn giản, như vào một trang web hay gửi một e-mail, đều được thực hiện thông qua nhiều máy chủ và router với nhiều đường truyền khác nhau.

Mạng Mesh thì không như thế. Mesh được tin cậy là an toàn đối với các hoạt động nghe lén bởi vì nó hoạt động riêng biệt trong phạm vi một thị trấn, một thành phố, thậm chí một quốc gia, không kết nối vào mạng Internet toàn cầu hiện hành. Mạng Mesh sử dụng công nghệ đặc biệt, gọi là công nghệ Mesh, và một phần mềm bảo mật có tên gọi là Commotion do

tổ chức nghiên cứu công nghệ New America Foundation ở Washington DC phát triển.

Mạng Mesh vận hành theo nguyên tắc kết nối sóng vô tuyến của các router không dây tạo thành một vùng phủ sóng khép kín; số lượng các router trang bị cho một khu vực sử dụng mạng Mesh nhiều hay ít tùy thuộc vào phạm vi sử dụng mạng lớn hay nhỏ.

Mỗi router là một điểm truyền phát sóng tạo thành một vùng phủ sóng cho khu vực xung quanh, cho phép người sử dụng trong vùng phủ sóng truy cập vào mạng để tìm kiếm, trao đổi thông tin hay giao tiếp trên môi trường mạng. Và mỗi thị trấn, thành phố hay khu vực sử dụng mạng Mesh được đặt một máy chủ để lưu trữ thông tin, dữ liệu mạng. Khi phần mềm Commotion được kích hoạt, các router sẽ tự động kích hoạt mạng Mesh.

Sayada, một thị trấn nhỏ nằm bên bờ Địa Trung Hải của Tunisia,



là thị trấn nước ngoài đầu tiên được thử nghiệm triển khai mạng Mesh. Thị trấn yên ắng, đìu hiu, tuy dân số chỉ có 14.000 người nhưng lại có tỉ lệ người sành về công nghệ kỹ thuật số cao đến không ngờ. Tại thị trấn này, một nhóm chuyên gia và những người giỏi công nghệ kỹ thuật số đã hợp tác, hỗ trợ nhóm chuyên gia Mỹ lắp đặt thử nghiệm mạng Mesh đầu tiên bên ngoài nước Mỹ. Các điểm kết nối router mạng Mesh tại Sayada được đặt tại trục đường chính, khu chợ phiên, tòa thị chính và ga xe lửa.

Mạng Mesh của thị trấn Sayada có một máy chủ địa phương chứa đựng từ điển Wikipedia bằng tiếng Pháp và tiếng Ả-rập, bản đồ thị trấn, 2.500 quyển sách miễn phí bằng tiếng Pháp và phần mềm Commotion giúp bảo đảm an toàn khi chat và chia sẻ file dữ liệu. Sau một thời gian xây dựng, mạng Mesh tại thị trấn Sayada đã đi vào vận hành vào tháng 12/2013.

Rõ ràng là Mỹ xem thị trấn Sayada như một thử nghiệm quan trọng để thẩm định tính khả thi của hệ thống Mesh trước khi mang ra triển khai tại các khu vực có tính nhạy cảm cao.



"Vua nhôm" là hình mẫu doanh nhân năng động nhất nước Nga hiện nay nhờ sự khôn khéo, biết thức thời và đầu tư giỏi.

Thế vận hội mùa Đông Sochi 2014 đã bế mạc ngày 24/2, nhưng điều vẫn đang khiến dư luận chú ý là vai trò to lớn của những nhà tài trợ phía sau thành công của một sự kiện "mang nhiều yếu tố chính trị hơn thể thao" này. Một trong số những "Mạnh Thường Quân" ấy chẳng phải ai xa lạ: Tỷ phú Oleg Deripaska.

Nổi tiếng với khả năng đầu tư và thu lợi nhuận rất lớn từ các hoạt động kinh doanh, Deripaska từng gây choáng khi trở thành tỷ phú trẻ nhất nước Nga, vượt qua cả tỷ phú "đồng hương" Roman Abramovich, ông chủ câu lạc bộ bóng đá Chelsea (Anh). Và giờ đây, "cỗ máy in tiền" Oleg Deripaska vẫn chưa hề mệt mỏi, mà đang chạy đua với thời gian để tăng khối lượng tài sản theo từng phút, chạm ngưỡng hàng tỷ USD.

Oleg Deripaska đã có những bước nhảy vọt đáng kinh ngạc trong bản danh sách xếp hạng người giàu nhất nước Nga. Theo công bố mới nhất của tạp chí chuyên về phân tích tài chính Financia đầy uy tín ở Nga, Oleg Deripaska đã trở thành người giàu nhất nước này cùng số tài sản khoảng 40 tỉ USD. Tên tuổi của Oleg Deripaska hiển nhiên lọt vào danh sách 10 siêu tỷ phú "vĩ đại" hàng đầu hành tinh.

Tuy vậy, khác với Roman Abramovich, vốn nổi đình nổi đám và xuất hiện "như cơm bữa" trên các phương tiện truyền thông thì Oleg Deripaska lại rất kín tiếng. Chẳng thể mà giới kinh doanh Nga đã gọi Oleg Deripaska là kẻ thượng lưu "khôn ngoan

và đầy bí ẩn".

Kẻ thượng lưu bí ẩn

Oleg Deripaska sinh ngày 2/1/1968, tại tỉnh Gorky (Nga). Từ 4 đến 9 tuổi, Deripaska sống với ông bà ngoại, sau đó về sống với ông bà nội. Chỉ đến năm học lớp 11, Deripaska mới trở về sống với mẹ ở Ust-Labinsk. Năm 1985, sau khi tốt nghiệp phổ thông, Deripaska trở thành sinh viên Đại học Tổng hợp Lomonosov ở Moskva, và nhanh chóng tham gia vào việc điều hành tiền tệ của một ngân hàng tại nước Nga chỉ vài tháng sau khi nhập học.

Năm 1993, sau khi tốt nghiệp loại ưu chuyên ngành Vật lý, Oleg Deripaska tham gia vào môi giới mua bán các loại nguyên liệu, rồi về làm việc ở Aluminprodukt, một công ty sản xuất nhôm, để rồi chưa đầy một năm sau được đề bạt làm kế toán trưởng.

Sau đó ông nghỉ việc để thực hiện nghĩa vụ quân sự tại lực lượng phòng không chiến lược vùng Viễn Đông. Nhiều bạn học với Deripaska đánh giá thời sinh viên ông là người nhanh nhẹn, sôi nổi và biết kiếm tiền. Ngày ấy, chàng sinh viên Deripaska đã bán 10 tấn đường cho một cơ quan nhà nước và đã thu được lợi nhuận khổng lồ.

Rời quân đội, Deripaska tiếp tục theo học tại Học viện Kinh tế Plekhanov danh giá bậc nhất Nga, và tốt nghiệp năm 1996. Đây có thể coi là bước đi bài bản đầu tiên để ông tiến vào lĩnh vực kinh doanh. Trong thời gian lấy bằng đại học thứ hai, Deripaska đang làm Tổng giám đốc Nhà máy Luyện nhôm Sibirsky Alu-

QUYỀN LỰC KHÔNG TẦM THƯỜNG CỦA KẺ THƯỢNG LƯU BÍ ẨN

minium do ông cùng một người bạn học khác thành lập.

Có thể nói Oleg Deripaska nằm trong đội ngũ các nhà tỷ phú Nga "phất nhanh" nhờ chính sách tư nhân hóa của chính phủ dưới thời của Tổng thống Nga Boris Yeltsin (giữa thập niên 90 của thế kỷ trước). Ông giàu lên nhờ mua được quyền sở hữu các nguồn tài nguyên thiên nhiên có giá trị chiến lược như dầu thô, khí đốt, khai thác quặng... rẻ như cho. Tuy nhiên, khách quan mà xét thì cũng phải thừa nhận Oleg Deripaska rất giỏi nắm bắt cơ hội và có tài kinh doanh.

Từ năm 1992, Oleg Deripaska đã là người môi giới của thị trường chứng khoán Nga và là người đầu tiên buôn bán cổ phiếu của các nhà máy sản xuất kim cương Nga. Đến năm 1993 thì Deripaska đổi tên Sibirsky Aluminium thành Aluminium Products, đồng thời tham gia sáng lập và trở thành thành viên Hội đồng quản trị Công ty Alinvest. Đây là hạt nhân cơ bản mà sau này Deripaska dùng nó để mua lại các hãng khác, xây dựng nên "Vương quốc Oleg Deripaska", trong đó ông liên tục mua và cải tổ các hãng, các nhà máy sản xuất kim cương trên lãnh thổ Nga.

Năm 2000, Oleg Deripaska cùng với Roman Abramovich thành lập Liên doanh Sản xuất nhôm Russian Aluminium (RusAl), trong đó Oleg Deripaska nắm 75% cổ phần. Tháng 10/2003, Oleg Deripaska bỏ ra khoảng 2 tỉ USD mua nốt 25% cổ phần của RusAl từ Roman Abramovich và trở thành Chủ tịch Hội đồng quản trị Russian Aluminium.

Với doanh thu hàng năm khoảng 4 tỉ USD, RusAl hiện là nhà sản xuất nhôm lớn thứ hai thế giới, với tổng trị giá tài sản từ 45 đến 50 tỉ USD, nghĩa là phần của Deripaska chỉ ít cũng chiếm khoảng 30 tỉ USD. Chính từ đây, biệt danh "Vua nhôm" đã ra đời.

Ngoài kỹ nghệ luyện kim, Oleg Deripaska còn đầu tư vào các ngành dễ sinh lời như điện năng, chế tạo máy, tài chính, xây dựng, giao thông, kinh doanh bất động sản, hàng không, khai thác gỗ... và đảm nhiệm các chức vụ chủ chốt của nhiều công ty, tập đoàn sản xuất kinh doanh, quỹ đầu tư khác. Oleg Deripaska còn giữ cổ phần lớn ở Ingosstrakh Insurance - Công ty bảo hiểm lớn nhất nước Nga, Hãng Sản xuất máy bay Aviacor hay Hãng sản xuất ô tô lớn nhất Nga GAZ.

Năm 2007, để chế Deripaska tiếp tục thu nạp thêm hãng xe hơi gạo cội Magna của Canada, một phần cổ phiếu của Công ty Xây dựng Strabag trở thành của Áo, cũng như Hãng Hàng không Hochtief lâu đời của người Đức. Oleg Deripaska cũng thành lập Tập đoàn đa ngành Basic Elements (BAZEL) hiện chiếm vị trí hàng đầu trong nền kinh tế Nga về đầu tư và điều hành vốn.

Quyền lực không tầm thường và lòng ái quốc sâu sắc



Sau khi lên nắm quyền vào năm 2000, Tổng thống Nga Vladimir Putin đã siết chặt việc quản lý tài nguyên của đất nước và một số tỷ phú "bốc lên nhờ tư nhân hóa" dường như không còn đất dụng thân. Riêng Oleg Deripaska thì vẫn sống dửng dưng ở Nga và cũng chẳng bị ai "sờ tới". Nhiều người am hiểu nội tình cho biết, một phần là vì Deripaska sống rất khôn khéo và biết lựa thời. Mặt khác là do ông còn

mẫu" doanh nhân năng động nhất nước Nga hiện nay. Với vị thế vững chắc và sự khôn khéo của Deripaska, người ta cho rằng Deripaska sẽ không chỉ dẫn đầu danh sách tỷ phú ở Nga mà còn sẽ cạnh tranh với các tỷ phú hàng đầu của thế giới.

Mới đây, để bày tỏ "tình yêu mãnh liệt quê hương", Oleg Deripaska đã tuyên bố sẽ sống lâu dài ở Nga và không có ý định sống ở nước ngoài. Tuy nhiên, ông vẫn thường xuyên đi



Tỷ phú Deripaska là "mạnh thường quân" phía sau Olympic Sochi 2014 nhờ kế hoạch cải tạo sân bay và trợ giúp những chủ sở hữu hoang.

có cái bóng khá to của "triều đại" Boris Eltsin hậu thuẫn.

Polina Yumasheva, vợ của Deripaska, là con gái rước của Valentin Yumashev, Chánh văn phòng Tổng thống Nga dưới thời cố Tổng thống Boris Eltsin và ông này chính là con rể của Boris Eltsin. Như vậy, Deripaska là cháu rể của Yeltsin. Đó là lý do tại sao báo chí Nga gọi Deripaska là "cồng tử bột". Oleg Deripaska đã được hưởng lợi từ sự ban phát bổng lộc của ông ngoại vợ thông qua việc dễ dàng mua được cổ phần của nhiều tập đoàn kinh tế lớn với giá rẻ như bèo.

Vai trò của Oleg Deripaska ngày càng đáng được chú ý khi ông là nhà chính trị thân cận với Tổng thống Putin. Deripaska được tháp tùng tất cả các chuyến thăm của ông Putin khi đến các nước Trung Á, hay tham gia các đàm phán quan trọng về thương mại. Tổng thống Putin đặc biệt nhấn mạnh vai trò của Oleg Deripaska đối với nền kinh tế Nga.

Theo các chuyên viên thẩm định tài chính thuộc Tạp chí Financia, Oleg Deripaska chính là "hình

nước ngoài với lý do rất điển hình: tìm mối làm ăn và ký kết hợp đồng. Cái cách Deripaska đi nước ngoài cũng cực kỳ độc đáo, chẳng hề giống ai. Đầu tiên nhiều năm nay, Oleg Deripaska đến "cố gắng thu xếp" sang Anh hoặc Mỹ, nhưng không phải để làm ăn, mà với mục đích duy nhất: học tiếng Anh. Tuy nhiên, mỗi tuần tỷ phú này chỉ đi có một lần... bằng máy bay riêng.

Trên thực tế, Oleg Deripaska không phải là người có duyên với nước Mỹ. Cuối năm 2000, một công ty từng đâm đơn kiện Deripaska tại Tòa án New York vì tội hối lộ. Tuy nhiên, Tòa án New York bác đơn do thiếu chứng cứ. Dù vậy, Deripaska vẫn bị cấm vào Mỹ (và có lần bị cấm đến Hội nghị Thượng đỉnh kinh tế Davos tổ chức tại Thụy Sĩ). Thậm chí, vài năm trước đây, Bộ Ngoại giao Mỹ đã từ chối cấp thị thực nhập cảnh (visa) vào Mỹ với lý do Oleg Deripaska vướng vào vụ kiện tụng tại Tòa án Quốc tế mà nguyên đơn là Mikhail Chernoy, một cộng sự trước đây của Oleg Deripaska. []

Mới 11 tuổi nhưng thiên tài hội họa “nhí” này đã có tới 9 triển lãm tranh. Cha mẹ của tỷ phú “nhí” cho biết giờ đây họ phải thuê một cố vấn tài chính để giúp quản lý những khoản thu nhập kếch xù của con.

Bộ sưu tập tranh gồm 40 bức của một cậu bé người Anh 11 tuổi, sống ở hạt Norfolk, đã được định giá 400.000 bảng Anh (tương đương 14,5 tỷ đồng) bởi các chuyên gia trong lĩnh vực hội họa ngay khi nó còn chưa chính thức ra mắt.

Cậu bé Kieron Williamson đã bắt đầu cầm cọ vẽ từ năm lên 5, hiện cậu được coi như một thiên tài hội họa của Anh. Bộ tranh mới nhất gồm 40 bức của Kieron sẽ được đem trưng bày triển lãm trong những ngày tới đây, ngay lập tức, nó đã được định giá “khủng”.

Mới 11 tuổi nhưng Kieron đã có tới 9 triển lãm tranh. Triển lãm lần thứ 9 này được cậu bé thực hiện nhằm mục đích kỷ niệm 40 năm ngày mất của họa sĩ Anh Edward Seago, một người mà cậu đã chịu nhiều ảnh hưởng trong quá trình sáng tạo mỹ thuật.

Triển lãm tranh lần thứ 9 này gồm 40 bức chưa từng công bố, được sáng tạo bằng chất liệu sơn dầu, màu nước và phấn màu. Những bức tranh của Kieron bán rất chạy, vì vậy, ngay khi thông tin về triển lãm mới của cậu được công bố, người ta đã nhanh chóng ước tính giá trị của loạt tranh mới, bởi chẳng mấy chốc chúng sẽ được bán “hết vèo”.

Những bức tranh trong triển lãm lần này của Kieron vẫn xoay quanh chủ đề quen thuộc của cậu bé - cảnh vật thiên nhiên và địa danh nổi tiếng. Tính đến nay, Kieron đã kiếm được hơn 2 triệu bảng Anh (gần 73 tỷ đồng) từ việc vẽ tranh.

Giờ đây, mong muốn của Kieron là có thể ra nước ngoài du lịch để vẽ tranh, bởi Kieron thường chỉ thích vẽ cảnh quan thiên nhiên, mà cậu đã đến thăm gần hết những địa danh nổi tiếng ở Anh.

Cha mẹ của Kieron cho biết giờ đây họ phải thuê một cố vấn tài chính để giúp việc quản lý những khoản thu nhập kếch xù của cậu con trai nhỏ.

Những buổi đấu giá tranh của Kieron thường diễn ra rất nhanh chóng, các bức tranh được bán “hết

THIÊN TÀI HỘI HỌA 11 TUỔI SỞ HỮU KHỐI TÀI SẢN KẾCH XÙ



vèo” chỉ trong vòng vài chục phút, và mang về cho cậu những món tiền khổng lồ.

Cậu bé 10 tuổi Kieron Williamson được người Anh tự hào so sánh với danh họa Claude Monet của Pháp, một họa sĩ nổi tiếng ở dòng tranh phong cảnh. Bản thân cậu bé Kieron cũng chỉ thích vẽ tranh phong cảnh nên thường được gọi là “Monet nhí”.

Kieron bắt đầu vẽ tranh phong cảnh cách đây 5 năm, nhân dịp gia đình có một chuyến đi chơi xa. Kể từ đó tới nay, mỗi khi gia đình đi chơi ở đâu, Kieron đều lấy cảm hứng vẽ tranh từ những chuyến đi đó.

Kieron đã khiến giới hội họa bất ngờ trước khả năng vẽ tranh phong cảnh của cậu. Những gam màu mà cậu bé 10 tuổi pha trộn khiến người xem phải kinh ngạc.

Hiện giờ, giá bán tranh của Kieron dao động từ khoảng 2.500 bảng Anh (90 triệu đồng) đối với

một bức tranh màu nước cỡ nhỏ cho tới 30.000 bảng Anh (1 tỷ đồng) cho một bức tranh sơn dầu cỡ lớn.

Với số tiền kiếm được, Kieron giúp cuộc sống của gia đình dễ chịu hơn, đồng thời, cậu bé đầu tư thêm bằng cách mua tranh của những họa sĩ tên tuổi.

Cha của Kieron vốn là một chuyên gia mua bán tranh, ông chia sẻ rằng: “Những người trong nghề đều nghi ngờ liệu giá trị những bức tranh của Kieron có tiếp tục tăng lên. Quả thực những tác phẩm mà cháu thực hiện đã tạo thành một hiện tượng kỳ lạ. Chúng tôi không đặt ra bất cứ dục lực nào cho cháu, cháu chỉ vẽ những gì cháu thích”.

Những tác phẩm của Kieron vẽ ra giờ đây được các triển lãm mời gọi tham dự. Nhờ đó, giá trị tranh của cậu tăng lên không ngừng.

Tài năng của Kieron được những người trong nghề nhận định là vẫn đang tiếp tục phát triển và ngày càng trở nên ấn tượng hơn. Kể từ sau khi hoàn tất chương trình tiểu học, Kieron đã học tập ở nhà cùng với gia sư riêng để có thể tập trung hơn vào việc vẽ tranh.

Trước khi đến với hội họa đích thực, cậu bé thường vẽ những con khủng long đủ màu. Giờ đây, với số lượng tranh sáng tác ngày càng lớn, cha của Kieron dự định sẽ thành lập một triển lãm tranh cho con trai tại nhà riêng.

Hiện tại Kieron cũng phải nộp thuế như bất cứ người trưởng thành nào, thậm chí hóa đơn thuế của cậu còn lớn hơn nhiều người khác.

Khi không vẽ tranh, Kieron cũng rất thích chơi thể thao, cậu bé khỏe mạnh và vui tươi, đúng với lứa tuổi của mình.

Hiệp hội Họa sĩ Hoàng gia Anh từng khen ngợi Kieron và gọi cậu là “tương lai của nền mỹ thuật nước nhà”.

Kieron khá thông minh, vì vậy, cha mẹ cậu hy vọng con trai có thể đẩy nhanh quá trình học tập và sẽ tốt nghiệp trung học vào năm 13-14 tuổi. Bình thường ở Anh, học sinh tốt nghiệp trung học năm 16 tuổi.

Có những giai đoạn, cậu bé vẽ liên tục hàng tháng trời để rồi sau đó, Kieron sẽ nghỉ ngơi vài tuần, điều đó khiến lịch học của cậu không thích hợp với việc học ở lớp cùng với các bạn.

..... Bích Ngọc



CUỘC ĐỜI TỶ PHÚ WARREN BUFFETT

“Nhà đầu tư vĩ đại nhất thế kỷ 20” hay “nhà tiên tri của Omaha” là những mỹ từ mà người ta dành cho tỷ phú vốn đã thể hiện tài năng kinh doanh khi mới 6 tuổi.

Warren Edward Buffett sinh ngày 30/8/1930, tại Omaha, Nebraska, Mỹ. Cha của ông làm việc như một nhà môi giới chứng khoán kiêm nghị sĩ Hoa Kỳ. Mẹ của ông làm nội trợ và họ có tất cả ba người con, Buffett là cậu con trai duy nhất.

Từ khi còn bé, Buffett đã nổi danh là thần đồng toán học và có năng khiếu trong các lĩnh vực kinh doanh, tài chính.

Năm 6 tuổi, ông đã mua từ cửa hàng của ông nội những túi 6 chai Coca Cola và sau đó bán lại từng chai với giá đắt hơn để kiếm tiền.

Đến năm 11 tuổi, Buffett đã có vụ đầu tư đầu tiên khi mua 3 cổ phiếu của Citicorp Service Preferred với giá 35 USD, sau đó chứng giảm xuống còn 27 USD nhưng ông vẫn kiên trì chờ đến khi giá tăng lại đến 40 USD và bán đi. Tuy nhiên, Buffett tâm sự rằng ông thực sự hối tiếc khi cổ phiếu này tăng lên tới 200 USD sau đó và coi đây như là bài học về sự kiên nhẫn trong kinh doanh.

Khi 13 tuổi, vị tỷ phú đã bắt đầu kiếm tiền thực sự với chân giao báo

và bán các bản thủ thuật đua ngựa. Cùng năm này, ông nộp tờ khai thuế đầu đời và đòi khấu trừ 35 USD cho chiếc xe đạp mới mua.

Năm 1942, sau khi cha của Buffett được bầu vào Hạ viện Mỹ, cả gia đình ông chuyển tới Virginia – nơi ông thực hiện công việc kinh doanh suốt thời trung học. Cụ thể, Buffett và một người bạn đã mua lại máy Pinball cũ với giá 25 USD và chỉ trong vài tháng, lợi nhuận thu về giúp ông sở hữu thêm hai chiếc máy nữa. Sau đó, ông bán lại vụ kinh doanh này cho một cựu chiến binh để lấy 1.200 USD.

Buffett ghi danh tại Đại học Pennsylvania ở tuổi 16 để nghiên cứu về kinh doanh, ông ở lại đó 2 năm rồi chuyển tới Đại học Nebraska để hoàn tất bằng cử nhân và trở nên nổi bật với 10.000 USD kiếm được từ các vụ kinh doanh thuở thiếu thời.

Tiếp tục theo học nâng cao ở Đại học Columbia năm 1956, ngay sau khi tốt nghiệp, Buffett sáng lập công ty Buffett Partnership tại quê nhà Omaha. Ông nhanh chóng thu được thành công lớn và trở nên giàu có nhờ các vụ đầu tư vào những công ty có cổ phiếu có giá trị thấp song lại nhanh chóng tăng giá trong thời gian ngắn. Lúc này ông được ca tụng như “Nhà tiên tri của Omaha”

hay “Vị phù thủy của Omaha” nhờ tài năng đầu tư đáng kinh ngạc của mình.

Năm 1999, ông đứng đầu danh sách bầu chọn nhà đầu tư của thế kỷ 20 thực hiện bởi Carson Group.

Năm 2006, Buffett tuyên bố sẽ dành 99% tài sản của mình để làm từ thiện, trong đó 85% là cho quỹ Bill and Melinda Gates Foundation của chủ tịch Microsoft Bill Gates. Đây cũng chính là khoản tiền từ thiện lớn nhất trong lịch sử nước Mỹ (khoảng 62 tỷ USD).

Năm 2007, ông lọt vào danh sách 100 nhân vật quyền lực nhất thế giới của tạp chí Times. Ông cũng được tổng thống Obama trao tặng Huân chương tự do năm 2011. Đây cũng là phần thưởng danh giá nhất mà một công dân Mỹ có thể nhận được nhờ những đóng góp của mình.

Phần lớn tài sản của tỷ phú này đến từ tập đoàn Berkshire Hathaway – nơi ông là cổ đông lớn nhất kiêm CEO.

Năm 2012, Buffett bị chuẩn đoán ung thư và phải trải qua quá trình xạ trị kéo dài 44 ngày. Sau khi hoàn tất, ông cho hay mình cảm thấy hoàn toàn khỏe mạnh và sẵn sàng làm việc với 100% năng lượng.

Theo danh sách mới nhất của Forbes, Buffett hiện giàu thứ 4 thế giới với khối tài sản 53,3 tỷ USD. Vụ đầu tư đáng chú ý gần nhất của ông là khi hợp tác mua lại HJ Heinz – công ty chuyên sản xuất nước sốt cà chua với giá 23,2 tỷ USD.

Ông kết hôn lần đầu với Susan Buffett năm 1952. Đến năm 1977, hai người bắt đầu sống xa nhau do Susan muốn theo đuổi sự nghiệp ca hát song cả hai vẫn duy trì cuộc hôn nhân của họ cho đến khi bà qua đời vào năm 2004.

Buffett kết hôn lần hai với Astrid Menks – người bạn lâu năm của ông vào năm 2006. Thực tế cả hai đã cùng chung sống kể từ năm 1977.

Vị tỷ phú cũng có 3 người con từ cuộc hôn nhân đầu tiên, gồm hai nam và một nữ.

Ở tuổi 84 và sở hữu khối tài sản khổng lồ, ông vẫn sống ở ngôi nhà 5 phòng ngủ tại Omaha mua từ năm 1957. Nhà đầu tư huyền thoại này luôn được ngưỡng mộ bởi cả tài năng kinh doanh lẫn nhân cách sống rất giản dị song lại cực kỳ hào phóng của mình. []



10 HÃNG ĐỒ ĂN NHANH LỚN NHẤT THẾ GIỚI

Có đến 90% các thương hiệu này đã có mặt tại Việt Nam và đang lên kế hoạch mở rộng thị phần ra toàn quốc.

Theo Forbes, 10 đại gia đồ ăn nhanh (fastfood) dưới đây đều nằm trong tay hàng nghìn cửa hàng khắp toàn cầu, với doanh thu từ vài tỷ cho đến hàng chục tỷ USD trong năm 2013.

1. Subway

Subway hiện là chuỗi cửa hàng có quy mô lớn nhất thế giới với độ phủ lên tới 107 quốc gia và vùng lãnh thổ. Món truyền thống của Subway là sandwich (bánh mì kẹp thịt) và salad.

Ra đời vào năm 1965, người sáng lập Subway khi đó là Fred Deluca khởi nghiệp chỉ với 1.000 USD vay từ một người bạn và nhiều năm sau họ thành lập Doctor's Associates Inc để tiếp tục phát triển chuỗi bán lẻ. Tập đoàn này hiện có trụ sở chính tại Milford, Connecticut (Mỹ) và các văn phòng đại diện ở Hà Lan, Australia, New Zealand...

Năm 2013, doanh thu của Subway đạt trên 12 tỷ USD, tăng hơn 5% so với một năm trước. Hiện Subway cũng được xem là một trong những đại gia bán lẻ bao chi nhất cho chuyện quảng cáo, chỉ đứng sau McDonald's. Năm 2012, tập đoàn này được cho là đã dành tới 516

triệu USD để quảng bá hình ảnh. Tại Việt Nam, chuỗi bán lẻ này bắt đầu gia nhập từ năm 2010 và nay đã có 4 cửa hàng.

2. Mc Donald's

Tập đoàn Mc Donald cũng đang là chuỗi bán lẻ thức ăn nhanh lớn bậc nhất thế giới khi phục vụ tới 68 triệu khách mỗi ngày tại 119 quốc gia. Mc Donald's có trụ sở chính tại Mỹ và đi vào hoạt động từ năm 1940 dưới hình thức một quán phục vụ đồ nướng do hai anh em Richard và Maurice Mc Donald điều hành. Vào năm 1948, hai ông chủ này

quyết định dùng bánh hamburger làm định vị thương hiệu và phát triển chuỗi đồ ăn nhanh với tên Mc Donald's.

Năm 1955, một doanh nhân có tên Ray Kroc gia nhập Mc Donald's trong vai trò đại lý nhượng quyền và đưa thương hiệu này ra khắp toàn cầu. Năm 2013, doanh thu của Mc Donald's đạt trên 28 tỷ USD, chỉ tăng 2% so với một năm trước. Lợi nhuận theo đó đạt 5,5 tỷ USD. Cuối năm ngoái, toàn bộ hệ thống của Mc Donald's có 1,8 triệu nhân lực làm việc.

Tại Việt Nam, chuỗi bán lẻ này bắt đầu gia nhập thị trường đầu năm nay và chỉ mới phục vụ ở TP

Việt Nam là một trong 65 thị trường nhượng quyền của McDonald's trên thế giới. Mô hình nhượng quyền này đã được McDonald's sử dụng hơn 30 năm nay để phát triển thương hiệu.

3. Starbucks

Starbucks được thành lập từ năm 1971 và hiện có trụ sở tại 64 quốc gia trên thế giới, hơn nửa số này tập trung tại Mỹ. Từ ngày thành lập, Starbucks liên tục mở rộng thị trường. Vào năm 1987, trung bình mỗi ngày đơn vị này mở thêm 2 cửa hàng mới.

Doanh thu năm 2013 của Starbucks đạt 14,89 tỷ USD và lợi nhuận là 8,8 triệu USD. Đến tháng 5/2013, toàn bộ hệ thống của Starbucks có 160.000 nhân viên làm việc. Tương tự các đại gia bán lẻ trên, Starbucks hiện cũng có mặt ở Việt Nam với hơn 6 cửa hàng tại



Sài Gòn Đơn vị này cũng đang ráo riết chuẩn bị kế hoạch để mở rộng thị trường ra Hà Nội.

4. KFC

Khác với Mc Donald's, KFC nổi tiếng khắp toàn cầu nhờ món thịt gà rán và hiện có mặt tại 118 quốc gia. Tên đầy đủ của hãng là Kentucky Fried Chicken, trụ sở chính tại Louisville - Kentucky (Mỹ) do Harland Sanders sáng lập. Hiện KFC là công ty con của Yum! Brand, một đơn vị đang sở hữu cả chuỗi bán lẻ Pizza Hut và Taco Bell.

Trước khi biến KFC trở nên phổ biến trên khắp thế giới, Harland từng bán gà rán tại một quán ăn ven đường ở Corbin - Kentucky trong thời kỳ Đại suy thoái. Sớm nhận thấy tiềm năng từ việc bán lẻ, năm 1952, Harland cho ra đời cửa hàng bán lẻ KFC đầu tiên tại Utah. Năm 1964, ông bán lại công ty cho nhóm nhà đầu tư, trong đó có John Y. Brown Jr - người sau này trở thành Thống đốc bang Kentucky. Doanh thu năm ngoái trên toàn cầu của KFC là 23 tỷ USD.

Chuỗi cửa hàng này gia nhập Việt Nam từ năm 1997 và là một trong những đại gia bán lẻ vào thị trường trong nước sớm nhất. Giai đoạn năm 2012, thị phần của KFC trong lĩnh vực đồ ăn nhanh tại Việt Nam lên tới 60%.

5. Burger King

Burger King được sáng lập vào năm 1953 tại Florida, Mỹ. Hiện tập đoàn có mặt tại 79 quốc gia, phần lớn tập trung tại Mỹ. Doanh thu năm 2012 của Burger King là 1,97 tỷ USD và lợi nhuận là 117,7 triệu USD.

Gia nhập thị trường Việt Nam vào năm 2011, đối tác nhượng quyền của Burger King tại Việt Nam là Công ty TNHH Dịch vụ Thực phẩm và Giải khát Cánh Diều Xanh (BKV) - thành viên của Tập đoàn Liên Thái Bình Dương (IPP). Hiện thương hiệu này có gần 20 cửa hàng tại Sài Gòn và Hà Nội.

6. Pizza Hut

Cũng giống KFC, Pizza Hut hiện là công ty con của Yum! Brands và đang có mặt tại hơn 94 quốc gia, vùng lãnh thổ khắp thế giới. Chuỗi bán lẻ được thành lập từ năm 1958, trụ sở tại Kansas. Pizza Hut xuất hiện tại Việt Nam vào năm 2007 và đến nay có khoảng 40 nhà hàng phủ khắp cả nước.

7. Dunkin's Donuts

Ra đời vào năm 1950, Dunkin's Donuts đang được xem là đối thủ của Starbucks do cả hai cùng hoạt động trong lĩnh vực bán lẻ cafe. Ngoài ra, các mặt hàng khác của Dunkin's Donuts còn có bánh ngọt, sandwich và một số đồ uống khác. Trung bình mỗi năm, Dunkin's Donuts bán ra hơn 1,7 tỷ cốc cafe. Doanh thu năm 2012 của hãng đạt 6,9 tỷ USD.

phẩm Việt Nam - doanh nghiệp con thuộc sở hữu của Tập đoàn IPP.

9. Dairy Queen

Dairy Queen thành lập năm 1940 và một năm sau đó mới có khoảng 10 cửa hàng kem. Tới năm 1947, số lượng cửa hàng bán lẻ của Dairy Queen tăng thành 100 và gần 10 năm sau lên tới 2.600.

Hiện nay, hãng là thành viên Tập đoàn Berkshire Hathaway của tỷ phú Warren Buffet. Sản phẩm chính



Số cửa hàng bán lẻ toàn cầu của KFC: 18.875

Cũng tương tự các đại gia trên, Dunkin's Donuts gia nhập thị trường Việt Nam và chỉ vừa khai trương cửa hàng đầu tiên vào tháng 11 năm ngoái. Chỉ khoảng một tháng sau, hãng lại tiếp tục cho ra đời cửa hàng thứ hai cũng tại Sài Gòn.

8. Domino's Pizza

Với sự hiện diện tại 70 quốc gia, Domino's Pizza cũng đang là một trong những đại gia bán lẻ đồ ăn nhanh lớn nhất thế giới. Domino's Pizza ra đời tại Michigan (Mỹ) vào năm 1960. Khởi đầu của hãng chỉ là một quán pizza nhỏ gần Đại học Eastern Michigan và được Tom Monaghan cùng người thân mua lại với giá 500 USD. Tới năm 1978, chuỗi bán lẻ này được mở rộng thành 200 cửa hàng trên khắp nước Mỹ.

Doanh thu khắp toàn cầu của Domino's Pizza trong năm 2013 đạt 1,8 tỷ USD với 220.000 nhân sự đang làm việc. Tại Việt Nam, ông trùm này bắt đầu vào thị trường từ năm 2010 thông qua đơn vị nhượng quyền là Công ty Dịch vụ Thực

của Dairy Queen là kem đa dạng về mùi vị và được trộn chung với nhiều nguyên liệu bánh, kẹo.

Tại Việt Nam, hãng kem cửa vị này vừa gia nhập thị trường vào đầu năm nay và lên kế hoạch mở rộng thêm 60 cửa hàng khác trong 5 năm tới, chủ yếu ở Sài Gòn Theo số liệu thống kê gần nhất, năm 2008, doanh thu của Dairy Queen đạt 2,5 tỷ USD.

10. Papa John's

Thành lập từ năm 1984, hiện Papa John's xuất hiện ở 33 quốc gia trên thế giới. Thuở ban đầu, chuỗi bán lẻ này chỉ là một tiệm pizza nhỏ được John Schnatter mở tại phía sau quán rượu của bố mình. Năm 1979, ông bán chiếc ô tô để lấy 1.600 USD mua dụng cụ làm pizza và bắt kinh doanh mặt hàng này.

Năm 2013, doanh thu của hãng đạt 1,4 tỷ USD còn lợi nhuận xấp xỉ 70 triệu USD. Papa John's hiện là chuỗi bán lẻ duy nhất trong số những đại gia nổi tiếng toàn cầu vẫn chưa có mặt tại Việt Nam. []

oooooooooooooooooooo

HELPING VIETNAMESE STUDENTS SUCCEED AND GET TO UNIVERSITY GIÚP SINH VIÊN VIỆT NAM THÀNH CÔNG VÀ VÀO HỌC ĐẠI HỌC

Many students from Vietnam could benefit from considering alternative ways to get to university, and can still enrol in a diploma at UTS:INSEARCH in September this year.

Rất nhiều sinh viên Việt Nam có thể có nhiều lợi thế bằng việc cân nhắc các con đường khác nhau để vào đại học, và vẫn có thời gian để nhập học vào khóa cao đẳng tại UTS:INSEARCH vào tháng Chín năm nay.

UTS:INSEARCH is a premium pathway provider to the University of Technology, Sydney (UTS), and its programs are specifically designed to help students develop the knowledge and skills needed for future success at UTS.

UTS:INSEARCH là nhà cung cấp các chương trình liên thông cao cấp vào trường Đại Học Công Nghệ Sydney (UTS), và các chương trình giảng dạy được soạn thảo đặc biệt để giúp các sinh viên phát triển kiến thức và kỹ năng cần thiết cho một tương lai thành công tại UTS.

"Many international students are keen to commence their higher education studies this year to stay on track and get to university as quickly as they can," says UTS:INSEARCH Dean of Studies, Tim Laurence.

"Rất nhiều sinh viên quốc tế hào hứng nhập học chương trình của chúng tôi năm nay và vào đại học một cách nhanh nhất họ có thể," Hiệu Trưởng UTS:INSEARCH, Giáo Sư Tim Laurence chia sẻ.

"With UTS:INSEARCH's Semester 3 starting in September, students can enrol now for their diploma and have the opportunity to transfer into second year at UTS when they finish," he says.



"Với Học kỳ 3 của UTS:INSEARCH bắt đầu trong tháng Chín, sinh viên có thể nhập học ngay cho chương trình cao đẳng và có cơ hội để chuyển tiếp vào năm thứ hai tại UTS khi họ hoàn tất khóa học," Giáo Sư nói.

"We work closely with UTS on all our courses, ensuring students study subjects which prepare them for second year at UTS."

"Chúng tôi kết hợp chặt chẽ với UTS cho tất cả các khóa học của mình, bảo đảm các sinh viên được học các môn học chuẩn bị cho họ vào năm thứ hai tại UTS."

"For students who have completed studies equivalent to year 12, we offer a range of options to suit different students, as our diploma programs can be completed in 8 or 12 months. We also offer a 16 month diploma that includes an integrated English program."

"Cho các học sinh hoàn tất việc học tập tương đương với năm lớp 12, chúng tôi có một loạt các lựa chọn phù hợp với các nhóm học sinh khác nhau, các chương trình cao đẳng của chúng tôi có thể được hoàn tất trong 8 hoặc 12 tháng. Chúng tôi cũng cung cấp chương trình cao đẳng 16 tháng bao gồm một chương trình Anh Ngữ mở rộng."

Students undertaking diplomas at UTS:INSEARCH learn in small classes of no more than 20, enjoy a modern and well-designed campus, and have access to UTS facilities including a world-class library and 24 hour computer labs.

Sinh viên theo học chương trình cao đẳng tại UTS:INSEARCH sẽ được học trong lớp học với sĩ số học sinh không quá 20, một phần viên hiện đại và được thiết kế hợp lý và có thể truy cập vào cơ sở vật chất của UTS bao gồm thư viện tầm cỡ quốc tế và phòng máy tính 24 giờ.

"UTS is a highly reputable university which partners with over 150 companies to share their resources and expertise, which helps students to build relevant, practice-based knowledge, for future careers," says Mr Laurence.

"UTS là một trường đại học có danh tiếng và là đối tác của hơn 150 công

nhệm của sinh viên, như bạn Hồng Mỹ Tiên đến từ Việt Nam. Mỹ Tiên hiện đang theo học khóa Cao Đẳng Kinh Doanh và cảm nhận được giá trị của UTS:INSEARCH trong quá trình chuyển đổi bản thân từ trung học lên bậc đại học.

"When I came to Australia I only did six months of English, this meant I struggled in Year 11 and 12, and wasn't able to get the high marks needed for university," Ms Hong said.

"Khi tôi đến Australia tôi chỉ mới học xong sáu tháng tiếng Anh, điều này có nghĩa là tôi thực sự có một quãng thời gian khó khăn trong năm lớp 11 và 12 và không đạt được số điểm đủ để vào đại học," Mỹ Tiên chia sẻ.

"In high school I only spoke in Vietnamese to my friends but at UTS:INSEARCH, I have improved my communication skills and I'm able to practice my English all the time."

"Ở trường trung học tôi chỉ nói tiếng Việt với bạn bè nhưng tại UTS:INSEARCH tôi đã cải thiện kỹ năng giao tiếp và có thể thực tập tiếng Anh bất cứ lúc nào."

"I really enjoy spending time with other students at the Student Activities Club, as we have a lot of fun and I get to practice my conversation skills."

"Tôi rất thích tham gia Câu Lạc Bộ Sinh Viên với các bạn khác vì chúng tôi đã có một khoảng thời gian rất vui vẻ và tôi có cơ hội cải thiện kỹ năng giao tiếp của mình."

About UTS:INSEARCH Giới Thiệu về UTS:INSEARCH

UTS:INSEARCH is the premium pathway provider to the University of Technology, Sydney. Its diploma graduates qualify to enter UTS courses in architecture, business, communication, design, engineering, IT or science. UTS:INSEARCH also offers the UTS Foundation Studies program for international students who are not yet eligible for diploma programs.

UTS:INSEARCH là nhà cung cấp các chương trình liên thông cao cấp vào trường Đại Học Công Nghệ Sydney. Các sinh viên hoàn tất khóa cao đẳng hội đủ điều kiện vào các khóa học của UTS trong chuyên ngành kiến trúc, kinh doanh, truyền thông, thiết kế, kỹ sư, công nghệ thông tin hoặc khoa học. UTS:INSEARCH cũng cung cấp chương trình Dự Bị Đại Học UTS cho sinh viên quốc tế nào chưa hội đủ điều kiện nhập học khóa cao đẳng.

To find out more and share real students' experiences, go to insearch.edu.au or follow UTS:INSEARCH on twitter @UTS_INSEARCH.

Để tìm hiểu thêm và nghe các chia sẻ thực của các sinh viên, vui lòng vào trang insearch.edu.au hoặc dõi theo UTS:INSEARCH trên twitter @UTS_INSEARCH.



ty để chia sẻ nguồn lực và chuyển môn, nhằm giúp sinh viên xây dựng kiến thức thực tế có liên quan đến nghề nghiệp tương lai của họ," ông Laurence nói.

Students experience the difference Sinh viên trải nghiệm sự khác biệt

The value of UTS:INSEARCH's hands-on approach to learning is shown through the experience of students, such as My Tien Hong from Vietnam. Ms Hong is currently studying a Diploma of Business and found UTS:INSEARCH valuable in her transition from high school to university.

Giá trị của UTS:INSEARCH là phương pháp học tập tiếp cận với thực tiễn được thể hiện qua các trải



INSEARCH LIMITED ABN 39 001 425 065

PO Box K1085, Haymarket NSW 1240 Australia | Level 9, 187 Thomas Street Sydney NSW 2000 Australia

T +61 2 9218 8600#F +61 2 9281 5915 insearch.edu.au

INSEARCH CRICOS Provider Code: 00859D UTS CRICOS Provider Code: 00099F

INSEARCH Limited is a controlled entity of the University of Technology, Sydney (UTS), a registered non-self accrediting higher education institution and a pathway provider to UTS.

HondaJet - chiếc máy bay thương mại đầu tiên trị giá 4,5 triệu USD của hãng ô tô Nhật Bản Honda đã chính thức cất cánh trình làng cuối tuần qua - đánh dấu bước ngoặt Honda sẽ tấn công khai thác thị trường hàng không có khả năng tạo ra 23 tỉ USD/năm.

Ngày 27-6, HondaJet đã bay thử chuyến đầu tiên kéo dài 84 phút từ trụ sở Honda Aircraft - công ty hàng không thuộc tập đoàn mẹ Honda - tại Greensboro, bang North Carolina, Mỹ.

Một cuộc cách mạng

"Với chuyến bay đầu tiên này, dự án HondaJet sẽ tiếp tục bước vào giai đoạn thử nghiệm khi chúng tôi chuẩn bị giao hàng cho khách đặt trước", chủ tịch kiêm giám đốc điều hành Honda Aircraft Michimasa Fujino nói. "Sự kiện bay thử hôm nay sẽ đại diện cho đỉnh cao của kỹ thuật chuyên sâu và nỗ lực sản xuất của chúng tôi. Và đó cũng là một thành tựu quan trọng của thị trường hàng không khi được tiếp nhận một chiếc máy bay phản lực tiên tiến nhất thế giới".

HondaJet hiện đang được chào bán ở Bắc Mỹ và châu Âu thông qua hệ thống bán lẻ HondaJet. Chiếc máy bay 5 chỗ có thể bay tới đa 777km/h và ở độ cao tới đa 13.106km. Truyền thông Nhật Bản cho biết khách hàng mục tiêu của HondaJet là giới thượng lưu và các doanh nghiệp lớn.

Honda là nhà sản xuất ô tô lớn của Nhật Bản nổi tiếng với các dòng xe vừa tiến, an toàn, thiết thực, tiết kiệm nhiên liệu nhưng cũng không kém thời trang. Đây cũng là nhà sản xuất xe mô tô hiệu năng cao đồng thời còn là nhà chế tạo ra robot Asimo nổi tiếng thường xuất hiện tại các hội chợ thương mại.

Công ty Honda cho biết đang nỗ lực để HondaJet lấy được bằng chứng nhận Cục Quản lý hàng không Liên bang Mỹ (FAA) trong quý đầu tiên năm 2015.

Năm 2006 Honda đã công bố kế hoạch thương mại hóa máy bay phản lực do hãng sản xuất. Trước đó từ cuối những năm 1980, Honda đã âm thầm nghiên cứu mô hình máy bay cỡ nhỏ và ra mắt bản thử nghiệm HondaJet trị giá hàng triệu USD trong năm 2003.

Máy bay thật với ngoại hình "viễn tưởng"

Điều làm cho HondaJet trở nên



Máy bay thương mại đầu tiên của Honda



Với giá bán 4,5 triệu USD, đến 8/2014 Honda Aircraft đã nhận được hơn 100 đơn đặt hàng.



HondaJet 5 chỗ có thể bay tới đa 777km/h và ở độ cao tới đa 13.106km.

trợ cho động cơ. Thêm vào đó, ngoại hình của HondaJet cũng hết sức "viễn tưởng" khi không sử dụng chất liệu aluminum như thông thường, mà là vật liệu hỗn hợp cực kỳ hiếm thấy trong ngành công nghiệp hàng không.

Với khả năng phân tán tiếng ồn động cơ ra xa thân máy bay, HondaJet sẽ giúp hành khách tránh tiếng ồn đáng tai nhức óc giống như khi ngồi ở những hàng kế cuối trên máy bay gần động cơ phía sau. Nội thất của HondaJet cũng được trang bị màn hình cảm ứng với bộ 3 màn hình 14" và hệ thống điện tử Garmin G3000.

Khi đi vào sản xuất, HondaJet sẽ phải cạnh tranh với một số model có sẵn trong phân khúc máy bay siêu nhẹ như Embraer Phenom 100 và Cessna Citation Mustang.

đi thường chính là động cơ có một không hai giúp tạo nên thương hiệu riêng cho nó. Nếu hầu hết các mẫu máy bay phản lực cùng kích thước sử dụng động cơ gắn ở 2 bên phía sau thân máy bay, thì cũng ngay tại vị trí đó, HondaJet lại lắp các turbofan HF1 20 đặc biệt, do liên doanh Honda - General Electric thiết kế riêng, trên bề mặt ra từ 2 bên cánh.

Honda cho biết việc đặt động cơ trên cánh máy bay giúp tạo lợi thế giải phóng không gian đáng kể bên trong cabin, bằng cách loại bỏ cấu trúc thượng tầng cần thiết nhằm hỗ

CHEFS' WAREHOUSE

Surry Hills

111-115 Albion Street (near Riley Street) Surry Hills Sydney 2010

Phone (02) 9211 4555 mail@chefswarehouse.com.au

Cung ứng các loại thiết bị chuyên dùng cho Nhà Hàng, Quầy Bar, Khách Sạn, các Tiệm Bánh và Trường Kỹ Thuật dạy làm bánh

Nail Shop Sydney



Cách Sydney 5 tiếng xe, shop có 5 bàn nails, 5 ghế spa, 2 phòng waxing, 1 phòng spray tan, có làm piercing. Đồng khách quen, shop duy nhất trong vùng không cạnh tranh,

Đã kinh doanh lâu năm, ổn định, thu nhập cao. Sang gấp vì không người trông nom, giá rẻ thương lượng. Gọi 0456 183 878

Hair Salon Sydney

Đã làm lâu năm hiện kinh doanh tốt, nằm trong trung tâm thương mại sầm uất của vùng Epping NSW. Đầy đủ tiện nghi trang thiết bị, chủ nghỉ hưu muốn sang lại thương lượng.



Xin gọi hay nhắn tin 0479 107 358 (tiếng Việt)

Bakery Sydney



Trung tâm Marrickville đã làm 18 năm kinh doanh tốt, hiện đang bán các loại bánh bao và bánh tây Hongkong. Trang thiết bị đầy đủ, vào là làm ngay không cần set up, shop rộng có

thể làm thêm coffee shop / nhà hàng. Sang thương lượng. Xin gọi 9550 9599 hoặc SMS 0412 889 694

Bakery Sydney



Cần sang lò bánh mì Gấp Xin Liên lạc 0433 309 179

Tyre & Mechanic Sydney



Rất danh tiếng tại Merrylands Sydney, Hợp đồng lâu dài đầy đủ dụng cụ để làm sửa xe hay thay vỏ bánh xe tùy ý. Sang giá \$140,000 luôn stock hoặc cho thuê, gọi Joe 0412

296 476 (tiếng Việt) or 9897 1002 (English) hoặc đến Cad Tyres Auto Care Centre 223 Woodville Merrylands NSW 2160

Restaurant Melbourne CBD

Chủ sẽ ở lại để giúp người mua lúc đầu. Giá cả thương lượng dễ dàng. xin gọi để biết thêm chi tiết - Liên lạc: 0434 199 236 (English & Viet).



Resaurant Melbourne

Ngay trung tâm city Melbourne. Fully licenced, đã làm lâu năm 125 chỗ ngồi. Hiện thu nhập cao. Hợp đồng thuê 5 năm.



Mọi chi tiết xin gọi số 0404 882 605

Resaurant Melbourne

Nhà hàng vùng Belgrave, khu du lịch Puffing Billy, nhà hàng chứa 60 chỗ, lượng khách đông, thu nhập cao không cạnh tranh, giá sang \$2500,000.



Xin gọi 0430 248 086 hoặc 0430 739 398

Fully Lic Restaurant Revesby NSW area



Đã làm lâu năm đang kinh doanh ổn định đồng khách, nhà hàng trên 100 chỗ ngồi, giấy phép bán bia rượu, đang kinh doanh thực đơn Á châu, Vị trí tốt ngay trung tâm Revesby trên đường cái, có carpark riêng. Toàn bộ trang thiết bị và nội thất đầy đủ, hợp đồng lâu dài thuê mượn rẻ. Xin gọi nếu thật sự muốn sang. Phone/tin nhắn 0406 408 253

Asian Restaurant Newtown Sydney NSW

Đã làm lâu năm đang đồng khách, Vị trí tốt gần ga xe lửa Newtown. Rộng 70 chỗ. Trang thiết bị dụng cụ đầy đủ và còn mới không cần tu bổ. Hợp đồng lâu dài giá thuê rẻ chỉ \$9013 pm + rác và nước theo sử dụng. Lease còn 1 x 4 x 4 + tái ký. Staff có thể ở lại nếu muốn. Giá \$195,000 thương lượng. **Thật sự muốn sang xin hãy liên lạc hay nhắn tin số 0404 660 051**



Eat in & Takeaway Warwick Farm Sydney NSW



Có luôn tạp hóa, vị trí tuyệt vời trên đường cái. Gần trường học, trạm xe lửa, và bệnh viện. Rất dễ điểu hành, lợi nhuận cao, Shop có thêm căn unit trên lầu với 3 phòng ngủ đầy đủ tiện nghi cư sống. Sang giá \$180,000 thương lượng. **Xin gọi / nhắn tin cho Rebecca 0421 44 00 48 để thêm chi tiết.**

Bakery & Hot Bread Lalor Melbourne Vic

Cần sang lò bánh mì khu shopping vùng Lalor Melbourne Vic. Vị trí thật tốt, shop rộng, hợp đồng dài hạn, tiền thuê rẻ, lợi tức thu nhập \$10,000 / tuần. Giá thỏa thuận.



Xin gọi 9465 7489 hoặc mob / tin nhắn 0416 220 238 hay đến số 3 May Rd Lalor Vic 3075

Bakery & Hot Bread Blues Mt Sydney NSW



Đã làm lâu năm kinh doanh tốt đẹp, nằm ngay vị trí tốt, mở cửa 6 ngày tuần, từ Thứ Hai đến Thứ Bảy. Thu nhập ổn định 12,000/tuần, sẽ tăng 14,000/tuần nếu làm thêm Chủ Nhật. Hợp đồng lâu dài thuê mượn \$3778.98/ tháng. Sang lại \$295,000 thương lượng. **Xin gọi hay nhắn tin 0433 878 818**

Butcher Shop Fairfield West Sydney NSW



Tiệm thịt, nằm trong building shopping centre lớn đang xây sắp hoàn tất. Vị trí tốt cạnh siêu thị Coles. Hiện đang đồng khách thu nhập mỹ mãn 25,000 - 30,000 / tuần. Hợp đồng lâu dài thuê mượn chỗ rất rẻ dưới \$2000/tuần. Trng thiết bị đầy đủ. Vì bận việc gia đình cần sang lại giá \$350,000 thương lượng. **Xin gọi hay nhắn tin 0425 316 866**

Fashions & Shoes Shop Moonee Ponds Melbourne Vic.



Đã kinh doanh tốt đẹp trong 10 năm qua, Chuyên bán thời trang giày dép nữ, và các loại quần áo trẻ em. Có luôn sửa chữa quần áo. Vị trí tốt nằm trên đường chính khu thị tứ vùng Moonee Ponds Vic. Shop rộng rãi trang trí đẹp. Trang thiết bị đầy đủ, hợp đồng thuê lâu dài, giá thuê phải chăng. Hiện đang là một cửa hàng bán lẻ rất bận rộn với khách mới hàng ngày và khách quen cũ thường xuyên trở lại. Là một doanh nghiệp nhỏ kinh doanh với nền tảng khách hàng vững chắc. **Xin vui lòng gọi 0413 665 593 (tiếng Anh & Việt) để đàm phán giá mua.**

Cafe Bakery - Sydney



Vị trí tuyệt vời trên đường Brown Street, trước ga Ashfield với rất nhiều tiềm năng. Hợp đồng dài hạn & thuê rẻ, tất cả các thiết bị đều mới. Tủ đông loại nam hiệu Gellato của Italy, máy pha cà phê, lò nướng bánh pizza, bánh mì. Quầy takeaway bánh mì nóng & sandwiche với 10 chỗ ngồi ăn tại tiệm. Chi phí trên \$100,000, sang nhanh giá đã giảm còn \$45,000. Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS: 0416 126 499

Deli & Continental Grocery Sydney

Đã làm 12 năm tại Mt Pritchard NSW. Vị trí tốt trên đường chính. Trang bị đầy đủ và phù hợp, đang bán tạp hóa, deli & trái cây rau quả. Thích hợp cho các doanh nghiệp gia đình. Chủ sở hữu muốn được nghỉ hưu sau 365 ngày x 12 năm trong kinh doanh. Bán nhanh chóng bằng cách đàm phán tại +95.000 + hàng tồn. Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS 0434 20 71 71



Bargain Shop Sydney



Thành lập & kinh doanh thuận lợi trong nhiều năm qua tại Cabramatta West NSW. Vị trí tốt và nằm trong dải mua sắm sầm uất của khu kinh doanh trung tâm, được trang bị đầy đủ. Hiện nay cửa hàng này là một doanh nghiệp rất bận rộn, phù hợp cho gia đình hoặc cặp vợ chồng.

Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS Tina 0431 561 278.

Kitchen & Bathroom Sydney



Sang bán hãng mộc đang làm tủ bếp và phòng tắm. Nằm trong khu kỹ nghệ trên đường cái khu Chipping Norton NSW. Đầy đủ trang thiết bị máy móc, luôn xe van + xe truck và hàng tồn. Sang kiểu Walk In Walk Out (chỉ tính thiết bị không good will) \$52,000 thương lượng.

Xin gọi hay nhắn tin tới Bobby 0412 632 634

Chinese Restaurant Canberra ACT



Vị trí tốt tại Queanbeyan ACT/NSW, cách trung tâm Canberra 15 phút. Thương lượng từ \$230,000 - \$260,000 cộng hàng tồn. Đã được thành lập hơn 35 năm và đã xây dựng một danh tiếng tuyệt vời cho một hương vị của châu Á qua các menu của Trung Hoa, Singapore và Malaysia. Đang có nhiều khách quen & khách vãng lai. Nhà hàng có 40 chỗ ngồi và takeaway giao hàng tận nhà. Vị trí chỉ là 15 phút từ Canberra.

Xin gọi (02) 6297 5246, 0409 910 501

Thẩm mỹ viện & Mỹ phẩm Sydney

Đã kinh doanh lâu năm tốt đẹp tại vùng Concord, Sydney NSW. Vị trí tốt với dải mua sắm và nằm trong khu kinh doanh trung tâm. Hợp đồng lâu dài thuê rẻ. Trang thiết bị đầy đủ, cửa hàng lớn rộng chỗ có thể chia chỗ cho ngành tóc hay nails. Bạn gia đình sang thương lượng dễ dàng. Xin vui lòng gọi / tin nhắn SMS - Eva 0421 594 604



Bridal & Evening Formal Wear - Sydney



Được thành lập trong nhiều năm, vị trí xuất sắc nằm trong một chỗ rất bận rộn của dải mua sắm ở trung tâm khu kinh doanh của khu vực ngoại ô Tây Sydney. Shop & showroom rộng lớn. Hàng tồn đang có nhiều hàng mục đa dạng cho áo cưới cổ dâu và trang phục dạ hội có giá trị \$250,000 có sẵn tại tiệm. Tất cả nhãn hiệu đều có uy tín lớn và thị trường. Hiện có khách hàng quen với số giao dịch là \$350,000 - \$400,000 mỗi năm. Do kinh doanh thiết kế khác, chủ sở hữu sẽ vui vẻ đàm phán để bán nhanh chóng. Xin vui lòng gọi 0433 407 133 để biết thêm chi tiết.

Newsagent & Lottery

Normanhurst NSW



(nói tiếng Anh)

Tiệm sách báo luôn lottery, thuốc lá, tăng phẩm, văn phòng phẩm v.v...

Đã lâu năm kinh doanh tốt, chủ 70 tuổi về hưu sang dễ dàng thương lượng. Xin gọi 0405 917 848

Cafe & Restaurant

Brookvale CBD NSW



Northshore NSW trang thiết bị đầy đủ đang bán 35.5 kg cafe 8 kg hot chocolate + chai 3 kg etc. và các loại điểm tâm ăn trưa bacon egg, rolls, pasta... Doanh nghiệp đã lâu năm, kinh doanh tốt. Thích hợp vợ chồng hay đôi bạn cùng làm. Sang \$148,000 thương lượng. Xin gọi 0404 012 225

Seafood BBQ

Burwood NSW



Ngay trung tâm Burwood CBD eat in & takeaway, 1 trong các quán bận rộn nhất vùng, trang thiết bị đầy đủ, đã làm lâu năm, thu nhập rất cao. Vị trí tốt gần station dọc hai bên shopping strip. Hợp đồng lãi thuê rẻ. sang \$388,000. Gọi hay nhắn tin 0452 613 668

Seafood eat in & t'away

Pendle Hill NSW



Vị trí tốt trên đường cái ngay trung tâm Pendle Hill gần xe lửa, hai bên shopping strip, đã kinh doanh lâu năm, làm 6 năm chỉ một chủ, hiện đang thu \$10,000/tuần. Xin gọi 0433 44 6911 or 9631 8806 - 0423 392 889 hoặc đến 126

Sandwich & Juice Bar

Mittagong NSW



Trong Food Court Shopping Centre lớn, đã lâu năm kinh doanh tốt, trang thiết bị đầy đủ, hợp đồng lâu dài Lease còn 3.5 năm, thuê mượn rẻ chỉ \$1510. OG GST Incl. Chủ đi overseas sang cần sang để \$50,000 neg. Tel./nhắn tin 0431 748 407

Asian Restaurant

Bairnsdale Vic



Đang bán thức ăn Việt Nam gần khu du lịch Lake Entrance quanh năm luôn đông khách, 32 chỗ trong + 20 bên ngoài. Có luôn chỗ cư ngụ 3 phòng ngủ phía sau. Hiện bán 4.5/ ngày thu 4-5 ngàn, mùa hè thu gấp đôi. Xin gọi hay gửi tin nhắn (03) 5153 1031 - 0470 23 4433

Cafe Restaurant

Parramatta NSW

Vị trí trung tâm office văn phòng CBD Parramatta hai bên shopping strip. Đã lâu năm kinh doanh tốt, trang thiết bị đầy đủ. Chủ đi overseas cần sang lại gấp thương lượng.

Hợp đồng lâu thuê rẻ chỉ \$712/ tuần Hiện thu \$495,000/năm. Lãi ròng 145,800 / năm. Tel./text tin nhắn: 0452 226 996



Takeaway Lunch Shop

Chipping Norton NSW

Vị trí tốt ngay góc đường lối vào khu hăng xưởng lớn, chỗ đậu xe rộng rãi, đã làm lâu năm kinh doanh rất ổn định, trang thiết bị đầy đủ. Chỗ ngồi rộng rãi cho khách ăn tại chỗ. Hiện đang thu nhập 5000 - 6000 / tuần toàn tiền mặt. Sang gấp giá thương lượng. Xin gọi hay text tin nhắn 0416 049 152 - 9755 1448



Dry Clean Services

Auburn NSW

Vị trí tốt ngay trung tâm shopping centre lớn Auburn, hai bên là shopping strip. Trang thiết bị máy móc đầy đủ. Đã lâu năm đang thu nhập cao. Chủ muốn nghỉ hưu sang giá thương lượng để dăng chỉ \$99,000

Gọi/hay gửi tin nhắn 0413 512 315



Hoa Lan vườn nhà

Bankstown NSW

Cả ngàn chậu hoa lan đang nở trông chơi tại nhà, lớn tuổi sức khỏe không cho phép cần bán hết lại cho các bạn yêu thích hoa. Đặc biệt lan Hạt Đỉnh sắp nở rất đẹp. Mua nhiều sẽ có

tặng lan rock Úc hoặc thuốc dưỡng lan.

Xin gọi hay gửi tin nhắn cho chị Vũ 9709 3707 hoặc 0411 025 933



Newsagency

Bass Hill NSW



Khu vực công nghiệp. Đã làm lâu năm, kinh doanh rất ổn định. Shop fitting tiện nghi. Vì nghỉ hưu cần sang giá dễ dàng chỉ \$190,000 + hàng tồn. Hoặc 220,000 bao gồm tất cả hàng tồn.

Xin gọi hay gửi tin nhắn

0418 889 328 hoặc 0421 032 446

Butcher shop

Hoxton Park NSW



Trong quần thể shopping complex cạnh bên đại siêu thị Aldi. Trang thiết bị quầy kệ cool room đầy đủ, luôn khu workshop rộng rãi phía sau. Đã làm lâu năm,

kinh doanh thu bnhp cao. Vì gia đình cần sang lại \$450,000 - hiện thu 20-25 ngàn / tuần. Gọi hay gửi tin nhắn cho cô Binu

0423 425 934 để hẹn đến xem

Bakery & Hotbread

Miller Shopping Centre



Sang lại 2 tiệm bánh, ngay trung tâm Blacktown station, một tiệm trong các shops của station, 1 tiệm nằm ngoài

ngay đường ra đang bán bánh mì thịt, meat pies, sausage roll, các loại bánh ngọt luôn nước uống & cafe. Thu nhập hơn \$600,000 năm. Rất thích hợp cho gia đình cùng làm. Có thể chọn sang 1 trong hai tiệm hoặc cả hai. Xin gọi Thùy 0420 897 172.

Joinery Workshop

Hoxton Park NSW



Hãng mộc làm các loại sản phẩm furniture từ bàn giường kệ bằng gỗ và cung cấp sỉ cho các shop bán lẻ. Công việc đều đặn suốt năm, sang lại doanh nghiệp bao gồm máy móc + truck + forklift, và các mối làm. Hợp đồng lâu thuê \$800/tuần rộng

400 mét. Thu nhập cao tùy thể hiện. Về hưu sang lại dễ dàng.

Xin gọi / gửi tin nhắn: 0412 428 615

Charcoal Grill

Gynea NSW

Eat in & Takeaway



Vị trí tốt gần ga xe lửa, xe bus và trường học. Thích hợp làm thêm menu Việt Nam hiện chưa có nhà hàng hay Takeaway Việt trong khu vực. Đã làm

lâu năm thu nhập rất ổn định. Vì thiếu người trông nom cần sang lại để thương lượng. Xin gọi hay nhắn tin 0412 240 533

Restaurant

Keysborough Victoria

23 năm đang thu nhập cao, và có nhiều khách quen thường xuyên trở lại. Hiện chỉ bán thức ăn Việt Hoa cho buổi ăn tối diner mà thôi. Mở cửa 6

đêm - Sang giá \$110,000. Xin gọi hay nhắn tin 0421 211 171



Fully Lic Restayrant

Seaforth NSW



Nhà hàng đẹp 150 sqm chứa 60-70 chỗ, bếp tiện nghi thích hợp mọi loại thực đơn. Đang bán Thái food, thích hợp làm thêm Chinese + Vietnamese. Trang thiết bị đầy đủ POS system, hợp đồng lâu dài thuê rẻ. Đã lâu năm doanh thu ổn định.

Gọi 0403 566 853

Fully Lic. Restaurant

Richmond Victoria



Nhà hàng trên đường ăn uống ở Richmond. Đẹp khang trang chứa 68 chỗ. Giấy phép rượu bia. Trang thiết bị đầy đủ. Đã làm lâu năm kinh doanh ổn định, cơ hội quý hiếm để vào khu nhà hàng của Richmond

Melbourne. Bạn việc khác sang giá thương lượng. Gọi Sunny 0435 200 795 or (03) 9464 1330

Cafe & Donuts

Penrith NSW



Vị trí tốt gần trường học và các văn phòng. Hiện đang bán Donuts và các loại cafe thức uống. Sang thương lượng. bao gồm hết tất cả thiết bị.

Liên hệ với Kim 0414 716 538,

hoặc 0410 510 547 Richard

Eat in & Takeaway

Lilyfield NSW



16 chỗ trong ngoài và quầy takeaway - Đang bán 5 ngày rưỡi / tuần thu \$9500 \$10,000 ngàn / tuần. Hợp đồng lâu thuê rẻ, thích hợp cho gia đình cùng làm. Có luôn nhà

2 phòng ngủ tại chỗ. Sang giá \$140 ngàn.

Gọi 0418 675 730 or 9810 6750 *

Bakery & Cakes Shop

Toukley NSW



Vị trí tốt trên đường cái khu thị tứ đông đúc - đã làm lâu năm kinh doanh ổn định.

Hiện có doanh thu

hàng tuần tốt. Vì

bạn gia đình cần sang lại điều kiện dễ dàng thương

lượng \$60,000

Liên lạc Thủy 0432 191 958

Eat in & Takeaway

Darlinghurst NSW



Vị trí tốt tuyệt vời ngay trung tâm Darlinghurst góc đường vào King Cross, đang đông khách trưa và tối, có chỗ ngồi trong ngoài thoải mái. Đặc biệt

có bán "Phở" là món khoái khẩu của khách du lịch trong khu King Cross. Có thể xin fully lic. nếu muốn. Vì bạn làm chuyện khác sang lại \$89,000 thương lượng 0478 297 180

Bakery & Cakes Shop

Bairnsdale Victoria

Shop bán lẻ và luôn lò nướng các loại bánh mì & bánh ngọt. Vị trí tốt trong shopping centre lớn. Sang \$180,000 thương lượng. Có thể chọn lựa thuê thêm nhà ở phía sau (thuê riêng). Xin gọi / nhắn tin, 0423 580 088 hay email: Rtran2013@yahoo.com.au (tiếng Việt)



Fresh Seafood

Frankston Vic Melbourne



Đã kinh doanh lâu năm hiện thu nhập rất tốt. Vị trí tốt trong thành phố quanh năm có nhiều du khách. Hợp đồng dài hạn, thuê rẻ, trang thiết bị dụng cụ đầy đủ. Vì bạn chuyện gia đình sang lại giá rất rẻ chỉ \$45,000.

Xin gọi hay nhắn tin Dzũng 0435 800 944 hoặc (03) 9770 9966.

Gốm Sứ Minh Long



Liên lạc xem hàng mẫu hay đặt hàng tại Úc:
Viet's Business Lifestyle
 (02) 9788 73 64 - 0430 006 965
 eMail: DoanhNghiep@Optusnet.com.au

Đại lý cung cấp sỉ và lẻ, các loại sản phẩm gốm sứ Minh Long tại Việt Nam giao đến tận nhà tại Úc.



- Dành cho gia đình:

Các loại sản phẩm gốm sứ cao cấp của Minh Long dùng cho gia đình, bộ bàn ăn, bộ ly, tách trà v.v... Sản phẩm trang trí chưng bày

- Dành cho kinh doanh:

Các loại đồ dùng nhà bếp, chén bát muống, bình trà sử dụng cho nhà hàng, khách sạn, quầy bar v.v... hay các sản phẩm dùng cho quảng cáo (promotional materials) trong các sự kiện lễ hội, v.v...



Đặc biệt

Chúng tôi giúp quý khách luôn phần in logo hay tên doanh nghiệp lên các sản phẩm gốm sứ (hoặc các vật liệu khác) với giá chiết giảm thật đặc biệt.



Phụ trách shipping, đóng gói, gửi từ Việt Nam giao tận nhà tại Úc - Lo từ A đến Z...



Hồn Việt trong mỗi nếp nhà...



Công ty TNHH Gốm sứ cao cấp Minh Long I (Bình Dương) hiện là một trong những doanh nghiệp hàng đầu về sản xuất gốm sứ với những dòng sản phẩm cao cấp. Năm 2008, công ty trở thành 1 trong 30 doanh nghiệp được trao biểu trưng "thương hiệu quốc gia".

Hiện nay, Minh Long I đã trở thành một doanh nghiệp có số vốn đầu tư trên 40 triệu USD, giải quyết việc làm cho 1.700 công nhân, tốc độ tăng trưởng đầu tư của công ty

cũng đạt ở mức trên 5 triệu USD/năm. Sản phẩm mang thương hiệu gốm sứ Minh Long I có trên 15.000 chủng loại, riêng hàng xuất khẩu có tới 3.000 mẫu mã khác nhau. Chất lượng của sản phẩm đã được chứng minh khi liên tục nhiều năm liền gốm sứ Minh Long I được người tiêu dùng bình chọn là "Hàng Việt Nam chất lượng cao" và hàng loạt huy chương vàng tại các hội chợ triển lãm trong nước và quốc tế.

Ông Lý Ngọc Minh - Tổng giám đốc công ty cho biết, thành công của gốm sứ Minh Long I là nhờ biết cách nâng tầm chính mình. Với chiến lược tập trung cho công nghệ và thiết kế, từ năm 1996, thương hiệu Minh Long I thực sự được khẳng định. Trong khi, hầu hết cơ sở sản xuất gốm sứ trong nước còn sử dụng công nghệ lạc hậu, thì công ty đã đầu tư hàng triệu USD để nhập lò nung của châu Âu, thuê kỹ sư nước ngoài lắp ráp cùng với những bí quyết sáng tạo riêng như thêm bột các chi tiết của lò nung để có thể điều chỉnh ngọn lửa phù hợp với màu men độc đáo, tạo sự mịn màng chiều sâu cho màu men mà ngay chính các hãng gốm sứ nổi tiếng thế giới từ châu Âu, Nhật Bản đều chưa làm được.

Sở dĩ thương hiệu Minh Long I nổi tiếng như hiện nay, theo ông Lý Ngọc Minh, là do việc thực hiện

nguyên tắc "bốn không bốn có". "Bốn không" là không biên giới, không thời gian, không giới tính, không tuổi tác. Lý giải điều này, ông Long cho rằng, không có biên giới bởi những sản phẩm gốm sứ dù bất kể loại nào đều toát lên được "hồn", đậm chất văn hóa Việt, nhưng vẫn thể hiện những chất tinh tú sang trọng mà ở bất cứ nước nào người tiêu dùng vẫn đồng cảm, thích thú. Chính những điều đó sẽ giúp sản phẩm của công ty luôn trường tồn cùng thời gian. "Bốn không" cũng tạo cơ sở cho "bốn có", đó là: có văn hóa, gốm sứ Minh Long đưa truyền thống văn hoá, hình ảnh con người, đất nước Việt Nam giới thiệu đến bạn bè năm châu trên từng sản phẩm; có nghệ thuật với những đường nét trên từng tác phẩm, những nét vẽ tay, sự dịch chuyển của màu sắc tạo cho sản phẩm có độ bóng, những hình ảnh được chìm trong lớp men giúp có chiều sâu của không gian ba chiều trông rất sống động và bắt mắt. Bên cạnh đó, mỗi sản phẩm có phong cách riêng và quan trọng nhất là có hồn, bởi "sản phẩm có hồn sẽ tự biết nói". Nói về những giá trị cốt lõi của Minh Long I,

Ông Lý Ngọc Minh tâm sự: "điều tôi tâm huyết là tạo nên những sản phẩm gốm sứ vừa có kỹ thuật cao, vừa mang tính nghệ thuật, đủ sức cạnh tranh với những nền gốm sứ nổi tiếng thế giới như Nhật Bản, Trung Quốc, Pháp, Anh, Đức...". Do vậy, không ngạc nhiên khi ông Minh chọn slogan cho các sản phẩm của mình là: "Tình hoa từ đất, tình hảo từ người", hay "Hồn Việt trong mỗi nếp nhà". Tuy nhiên, như thế vẫn chưa đủ nếu thiếu một yếu tố khác vô cùng quan trọng, được gói gọn trong hai từ "uy tín". Khách hàng đến với Minh Long không gì khác ngoài niềm tin, niềm tin về chất lượng sản phẩm, chất lượng phục vụ.

Hiện Minh Long I vẫn tiếp tục hướng tới những thị trường khó tính với chiến lược đẳng cấp hàng hiệu.

Chính nhờ ý thức tạo dựng thương hiệu và bảo vệ tài sản trí tuệ cũng như sự quyết tâm của doanh nghiệp mà Công ty gốm sứ cao cấp Minh Long I không gặp phải những vấp vấp về kiện tụng thương hiệu khi thâm nhập thị trường quốc tế, cho dù sản phẩm của công ty là nhóm sản phẩm rất dễ bị làm giả, làm nhái. []

Truck + Works St John Park NSW



Bán giá AUD 60,000

Xin gọi hay nhắn tin 0403 321 000

Bán 1 xe truck + việc làm ổn định. Hiện đang thu AUD 100,000 / năm.

Chỉ làm 28 tiếng mỗi tuần. Cơ hội cho các bạn có truck driver lic muốn tự lái và thu nhập với chính mình. Sang

Seafood Eat in & T'away Kogarah Rockdale NSW



khi quen việc (nếu cần). Sang giá thương lượng dễ dàng.

Vị trí tốt gần mọi phương tiện. Kinh doanh ổn định với thu nhập AUD 12,000 - 14,000 mỗi tuần - Trừ mọi chi phí tiền lãi ròng 4 đến 5 ngàn mỗi tuần. Thích hợp cho vợ chồng cùng làm - Chủ sẽ ở lại hướng dẫn cho đến

Windsor Hot Bread

Windsor NSW



Vị trí tốt trên đường George Street Windsor Đã làm lâu ngày doanh thu ổn định. Trang thiết bị đầy đủ. Sang lại giá thương lượng dễ dàng. Xin gọi hay nhắn tin 0469 652 653 hoặc 0469 639 561 lanhuongnguyen@yahoo.com

Fully Lic. Restaurant

North Sydney CBD



Vị trí độc đáo trong khu thương mại North Sydney CBD. Đã điều hành chỉ một chủ trong 17 năm qua, được ghi nhận là một nơi ăn uống thoải mái của khu vực. Hiện đang phục vụ các món ăn Malaysia và Thái Lan. Trang thiết bị đầy đủ. Sang bán giá 100,000 AUD. Xin vui lòng trực tiếp phone hay nhắn tin cho Johnny qua điện thoại 0451 588 893

Fully Lic. Restaurant Glebe NSW



city view rất đẹp. Vì bận việc khác sang lại AUD 60,000 rất tiếc. Xin gọi Terry 0451 796 886

Chứa 70- chỗ - Vị trí tốt trên đường cái tại khu ăn uống của Glebe Point Road. Nhà hàng đẹp, có quầy bar riêng - trang trí thanh nhã, có cửa sổ lớn nhìn

Deli & Sandwiche Bar Gourmet Deli & Sandwich Bar



Kogarah CBD, 1 chủ đã 20 năm. Thích hợp tuyệt cho gia đình. Trang thiết bị đầy đủ. Hiện đang kinh doanh thu nhập tốt. Xin gọi Arthur 02 9553 4022 hoặc 0407 014 859

Hot Bread Bakery Woollooware NSW

Bakery & Cakes Shop Woollooware Vị trí tốt trong khu cư dân đông đúc. Trang thiết bị đầy đủ Thu nhập mỹ mãn AUD 13,000/tuần. Sang giá gấp AUD \$360,000.



Xin gọi Lymeng 0469 052 119

Coffee Shop King Street Newtown Sydney



Ngay khu nhà hàng ăn uống trên King Street. Vị trí tốt, đông người qua lại, gần ký túc xá Syd Uni., bệnh viện lớn, Shop mới đẹp, Bếp rộng thích hợp cho nhiều loại thực đơn Âu & Á. Hiện đang bán các loại cafe, bánh ngọt, sandwiches v.v... Takeaway hay ngồi tại chỗ với 40 chỗ. Vì lý do gia đình cần sang nhanh với giá thương lượng \$89,000. Xin gọi hay nhắn tin Angie 0421 137 883 hoặc David 0422 321 880 (English / Vietnamese)

Furniture

North Parramatta
NSW



Cơ sở Sản xuất & bán lẻ các loại nội thất furniture cây gỗ, Cửa hàng bán sỉ, lẻ và luôn hằng sản xuất với trang thiết bị đầy đủ, đã làm 40 năm từ 1973 hiện có 9 công nhân. Thích

hợp mua để di dân hay định cư lại. Xin gọi hay nhắn tin 0411 709 868 hay email Maria 030947@gmail.com

Hair Salon

Marrickville NSW



Vị trí tốt ngay trung tâm trung tâm M'ville road, shop rộng đẹp 6 bàn cắt 2 ghế gội, có thể phát triển thêm nail hay mỹ phẩm hay beauty... Đã làm lâu năm doanh thu ổn

định, vị trí tốt hai bên shopping strip, có garage riêng cho chủ. Hợp đồng lâu dài thuê phải chăng. Xin gọi hay nhắn tin 0403 355 668 (tiếng Việt)

Furniture Retail

Auburn Sydney

Shop rộng 850 mét vuông, vị trí tốt trong shopping mall. Đã làm 10 năm trong ngành nội thất, kinh doanh ổn định, mỗi năm thu nhập đạt 1.6 triệu dollars, lãi ròng hàng tuần \$2500/pw. Hợp đồng dài hạn 3 x 3 giá thuê mượn phải chăng.



Xin gọi hay nhắn tin cho David 0422 321 880 or Angie 0421 137 883 (Việt / English)

Fresh Chickens

Canberra ATC



Shop bán các loại gia cầm tươi sống ở Canberra, vị trí tốt trong Gungahlin Market Place, cạnh Woolworths, rất tiềm

năng còn đang phát triển thêm. Hiện đang bán 7 ngày / tuần. Trang thiết bị đầy đủ. Sang lại giá thương lượng. Gọi 0409 461 047 (tiếng Anh)

Convenience Store

Westmead NSW



Tạp hóa gia dụng Á châu, Vị trí tốt trên đường cái gần mọi phương tiện, chung quanh là khu units dân cư sống tại khu cực

Westmead đã làm 30 năm, kinh doanh tốt, có luôn 2 phòng ngủ để ở. Sang \$75,000 luôn hàng tồn. Gọi 9687 3842 or 0423 584 494 (tiếng Việt)

Bakery & Hot Bread

Fairfield NSW

Đang bán bánh mì các loại, bánh ngọt, meat pies, sausage rolls, bánh mì thịt, nước giải khát v.v... Vị trí tốt trong shopping centre lớn, đối diện



siêu thị Coles. Có tiềm năng phát triển thêm Trang thiết bị đầy đủ máy móc và dụng cụ. Sang giá \$130,000.

Xin liên lạc 0416 137 889

Kebab & Pizza

Woollooware NSW

Sydney CBD gần China Town. Mở 247 với tràn đầy khách du lịch và dân ba lô, Hiện thu lãi ròng 6000 mỗi tuần - 36 chỗ ngồi Xin vui lòng gọi 9280 1310 hoặc



gọi di động & nhắn tin 0434 059 716 - 0414 456 611 (tiếng Anh)

Cafe & Restaurant

Auburn NSW

Nhà hàng gia đình, phục vụ sáng trưa tối. Vị trí tốt ngay trung tâm Auburn CBD. Đã lâu năm Chưa 80 chỗ trong & ngoài Hiện thu 25,000 /tuần.



Xin vui lòng gọi điện thoại hoặc nhắn tin đến Zena 0421 897 248 (tiếng Anh)



Vũ khí không gian



Máy bay không người lái



Vũ khí điện tử



Vũ khí siêu tàng hình

Vài loại vũ khí thay đổi khái niệm chiến tranh trong tương lai

Những năm gần đây, thế giới đã được chứng kiến sự phát triển vũ bão của khoa học kỹ thuật nói chung và ngành công nghiệp quân sự nói riêng.

Quân đội các nước đã nghiên cứu và cho ra đời nhiều loại vũ khí mà trước đây chỉ có trong phim viễn tưởng. Sau đây chúng ta điểm mặt 5 loại vũ khí tương lai có thể thay đổi các khái niệm chiến tranh.

5. Vũ khí siêu tàng hình

Các nhà khoa học tạo ra một vật liệu siêu quang học từ các vật liệu tự nhiên, đặc tính của loại vật liệu mới này là làm giảm đáng kể các đặc tính nhiệt và hình ảnh của vật mà nó bao phủ lên. Khi được áp dụng cho ngành công nghiệp quốc phòng thì chúng sẽ tạo ra một bộ bọc ngụy trang hoàn hảo cho các loại vũ khí. Lúc đó các vũ khí sẽ được phủ một "chiếc áo tàng hình".

Các chuyên gia quân sự cho rằng, các hệ thống vũ khí trình sát hiện nay phải được thay đổi hẳn các nguyên tắc hoạt động thì mới có thể phát hiện được các loại vũ khí được bao bọc bằng vật liệu siêu tàng hình này.

4. Vũ khí điện tử

Vũ khí điện tử là loại vũ khí đang được các nước rất quan tâm nghiên cứu và phát triển, đứng đầu là siêu cường Mỹ. Hiện nay Mỹ đã và đang thử nghiệm các loại pháo điện tử trang bị cho tàu chiến của Hải quân. Vũ khí điện tử là loại vũ khí không sử dụng thuốc nổ thông thường. Chúng có rất nhiều ưu điểm vượt trội so với vũ khí hiện tại như về chi phí, phạm vi bắn và tốc độ, đầu đạn.

3. Vũ khí không gian

Trong khi cộng đồng quốc tế tích cực phản đối việc triển khai vũ khí ở bên ngoài không gian, nhưng các quốc gia có sức mạnh quân sự hàng đầu vẫn đang tiếp tục phát triển các loại vũ khí này và rất có thể trên bầu trời chúng ta sẽ là những chiến trường trong tương lai.

2. Vũ khí với vận tốc siêu khủng

Hiện nay, các cường quốc quân sự đang nghiên cứu và phát triển các loại vũ khí có vận tốc gấp tới hàng chục lần vận tốc âm thanh (trên 10000km/giờ). Khi nhận được lệnh chúng có thể tấn công mọi vị trí trên hành tinh trong khoảng thời gian vài giờ.

1. Máy bay không người lái (UAV)

Các chuyên gia cho rằng, trong tương lai gần, thế hệ máy bay chiến đấu có người lái sẽ dần được thay thế bằng các UAV. Sự thật là hiện nay, các UAV đã gần đảm nhiệm được hết các vai trò của các máy bay có người lái.

Sự kiện được coi là cuộc cách mạng trong công nghệ UAV đó là vào ngày 11/7/2013, UAV X-47B của Mỹ đã hạ cánh thành công trên tàu sân bay. Sự kiện này mở ra một kỷ nguyên mới cho các khái niệm tác chiến trên không trong tương lai, giống như sự kiện lần đầu tiên máy bay có người lái hạ cánh thành công trên tàu sân bay cách đây gần 1 thế kỷ.

H.Y (News Land)

xảy ra hồi tháng 12-2013, với việc 3 "chiến sĩ" cá heo được "đào ngũ" bơi ra biển khơi để... theo cái. Vụ việc được báo chí Nga đưa tin.

Yuri Plyachenko, một cựu chỉ huy huấn luyện cá heo thời Xôviết bật cười khi kể rằng những chuyện "đào ngũ" kiểu này vẫn hay xảy ra dưới thời Xôviết. Ông này giải thích, khi một con cá heo được phát hiện "đối tượng" là một con cá heo cái ngoài thiên nhiên trong mùa giao phối, nó sẽ tự động bơi theo con cá heo cái đó để bắt cặp và giao phối. Và thường thì sau khi hưởng "tuần trăng mật" xong thì khoảng 2 - 3 ngày sau là chúng quay trở về.

Trong lịch sử quân sự thế giới chỉ có 2 quốc gia là Mỹ và Liên Xô (sau này là Nga) duy trì đơn vị đặc nhiệm cá heo. Ngoài cá heo, Mỹ và Liên Xô còn huấn luyện hải cẩu, sư tử biển. Tuy nhiên, giới chuyên gia quân sự tin rằng sang thế kỷ XXI, trên thế giới không chỉ có Nga, Mỹ sở hữu cá heo hải quân mà cho rằng các loài động vật tinh nhuệ này đã được xuất khẩu cho Iran.



Một nhân chứng quan trọng là ông Boris Zhurid, người từng tham gia chương trình huấn luyện cá heo ở căn cứ Sevastopol (Crimea) cho biết, đơn vị của ông (khi đó thuộc Ukraina quản lý) đã bán 27 "chiến sĩ" gồm cá heo, hải cẩu, sư tử biển và cá voi Beluga cho Iran vào năm 2000, lý do là vì quân đội Ukraina không có đủ nguồn kinh phí để nuôi dưỡng, huấn luyện chúng, thức ăn và thuốc men đều không được cung cấp đủ.

Cho đến nay, giới chuyên gia vẫn chưa thể xác định được Iran có còn duy trì biệt đội động vật biển được chuyển giao như ông Zhurid vừa nói hay không, vì người ta không tin việc duy trì một đơn vị đặc nhiệm động vật là việc khả thi đối với nước Cộng hòa Hồi giáo Iran []

Quốc Vương - Khôi Nguyên



TÀU CHIẾN TÀNG HÌNH CHƯƠNG TRÌNH THÍ NGHIỆM SIÊU MẬT CỦA HẢI QUÂN MỸ

Nhằm tăng cường việc bảo tồn lực lượng cùng hiệu suất tác chiến, Cơ quan Tình báo Hải quân Mỹ (ONI) đã bí mật tiến hành chương trình thí nghiệm tại một căn cứ ở thành phố Philadelphia (tiểu bang Pennsylvania), khi Thế chiến II đang diễn ra hết sức khốc liệt.

"Philadelphia Experiment" (Cuộc thử nghiệm ở Philadelphia), hay còn được phổ biến qua một tên gọi khác là "Rainbow Project" (Dự án Cầu vồng) có mục đích biến con tàu chiến bề thế thành một vật thể vô hình, khiến radar cũng như ngư lôi tấn công của đối phương không thể phát hiện ra dựa theo lý thuyết "triệt tiêu từ trường".

Phương tiện được chọn là chiếc tàu khu trục hộ tống USS Eldridge mới được hạ thủy, mang tên của cố thiếu tá hải quân John Eldridge (1903-1942), người đã hy sinh trước đấy không lâu trong cuộc chiến trên quần đảo Solomon, phía nam Thái Bình Dương.

Tàu chiến đời mới USS Eldridge mang phiên hiệu DE-173 thuộc biên chế thường trực của Hải quân Mỹ, có lượng rẽ nước 1.620 tấn, với chiều dài là 93m và chiều rộng là 11,23m. Thủy thủ đoàn của tàu USS Eldridge gồm 15 sĩ quan và 201 lính

thủy, cùng tầm hoạt động là 12.400 hải lý (1 hải lý = 1,8km), có thể đạt vận tốc tối đa 39km/h trong những chuyến hải trình xuyên đại dương.

Tàu khu trục DE-173 được trang bị hỏa lực siêu mạnh với thế hệ ngư lôi sản xuất tiên tiến hiện đại, sẽ đảm nhận sứ mạng tối quan trọng là tuần tra và hộ tống các đoàn tàu vận tải trong vùng biển Địa Trung Hải, cũng như hỗ trợ các hoạt động tác chiến của quân Đồng minh ở Bắc Phi và dọc sườn phía nam châu Âu.

Vào ngày 28/10/1943, sau 2 tháng chính thức đưa vào hoạt động đầu của hải quân, tàu USS Eldridge đang neo đậu tại Quân cảng Philadelphia ven bờ Đại Tây Dương, đợi tiếp nhận vũ khí và nhu yếu phẩm trước khi khởi hành sang chiến trường Địa Trung Hải. Đột nhiên có thông báo khẩn - hoãn khởi hành vô thời hạn từ Bộ Tư lệnh Hải quân Mỹ ở Washington D.C. Kế đến người ta chất bổ sung lên con tàu hàng trăm tấn thiết bị điện tử, trong khuôn khổ chương trình thí nghiệm mang mật danh "Philadelphia Experiment" hay còn gọi là "Dự án Cầu vồng".

Với mục đích biến con tàu thành một vật thể vô hình, khiến radar

cũng như ngư lôi tấn công của đối phương không thể phát hiện ra dựa theo lý thuyết "triệt tiêu từ trường", hay gọi một cách thông dụng là "khử từ" do nhà bác học lỗi lạc người Đức Albert Einstein phát minh ra. Theo đó, những cỗ nam châm điện khổng lồ bố trí đối xứng trên thân tàu sẽ được kích hoạt cùng lúc, tạo ra hiệu ứng cộng hưởng từ triệt tiêu bức xạ điện từ, cũng như lực hấp dẫn bao quanh con tàu, khiến cỗ khu trục hạm DE-173 trở thành "vô hình" làm kẻ thù "cố mắt



Kích hoạt thiết bị khử từ khiến con tàu trở nên "vô hình".

cứng như mù".

Nhà nghiên cứu lịch sử hải quân nổi tiếng Carlos Miguel Allende, người từng có mặt trên con tàu mang tên Andrew Forrest đầu ngoài khơi Quân cảng Philadelphia, đã mục kích cuộc thử nghiệm cho biết có một màn sương mù màu xanh lục bao phủ toàn bộ chiếc khu trục hạm, khiến "USS Eldridge như bị treo lơ lửng trên không", như nguyên văn lời mô tả của nhà sử học C. Allende.

Sau đó, theo kế hoạch tàu DE-173 đã di chuyển đến Quân cảng Norfolk thuộc tiểu bang Virginia, cách xa điểm khởi hành 200 hải lý (360km) trong trạng thái hoàn toàn vô hình. Vẫn theo sử gia C.

Allende thì chương trình "Philadelphia Experiment" đã mang tới hệ quả là phần nửa các sĩ quan và thủy thủ đoàn bị mất trí nhớ, số còn lại trở nên vô thức không làm chủ được hành vi của mình. "Điều này có ảnh hưởng tiêu cực đến tinh thần của binh sĩ, nên ONI đã cố tình bưng bít toàn bộ sự việc cho dù sau đó họ đã khắc phục được trở ngại nêu trên, qua một chương trình thí nghiệm tâm sinh lý bí mật khác", C.

Allende nhấn mạnh.

Một bằng chứng khó phủ nhận nữa là sau thời gian bảo trì định kỳ, ngày 28/5/1945 tàu USS Eldridge rời Quân cảng New York sang Thái Bình Dương tham chiến chống lại quân đội Nhật Bản. Giữa tháng 7/1945, trên đường đến đảo Saipan, phía bắc quần đảo Mariana để nhận tiếp liệu, tàu DE-173 đã băng qua đội hình dày đặc của Hải quân Nhật đang bố trí tại đây mà không hề bị tấn công, chứng tỏ vũ khí " tàng hình" đã phát huy hiệu quả.

Kéo nhầm...

Cô gái trẻ mặc váy ngắn bó sát đứng đợi xe bus. Khi xe tới, cô gái định bước lên nhưng nhận ra chiếc váy quá chật và cô không thể nâng chân lên được.

Vì những người khác đang đợi tới lượt mình lên xe, cô gái vội vàng lùi lại và đưa tay ra sau nới lỏng chiếc khóa kéo của váy. Nhưng cô vẫn không thể bước lên xe bus. Hai lần tiếp theo, tình hình không có gì khác hơn.

Trong lúc đang vô cùng bối rối thì đột nhiên một người đàn ông đặt tay lên eo cô rồi đẩy cô gái lên xe. Người đẹp giận dữ quay lại quát vào mặt người đàn ông mất lịch sự: "Sao anh dám chạm vào tôi? Tôi thậm chí còn chẳng biết anh là ai."

Rất bất ngờ, anh chàng đáp: "Ồ, thưa cô, sau khi cô đưa tay ra sau và kéo khóa quần tôi tới ba lần thì tôi dám chắc rằng chúng ta đủ quen thân để tôi giúp cô theo cách đây." []

Người Tây: - Ăn chậm, đi le, hôn công khai, tè lên.

Người Việt: - Ăn le, đi chậm, hôn lên, tè công khai.

Người Tây: - Hóp bàn thì tranh luận, ra làm thì nhất trí.

Người Việt: - Hóp bàn thì nhất trí, ra làm thì tranh luận.



Hướng dẫn du lịch



Tuổi: 29
Có xe tay ga riêng
Phục vụ: Nam/Nữ

Cuộc sống có lẽ quá vội vã và bận rộn với mọi người, Các anh chị đến Sài

Gòn cần quen nhanh một em gái có thời giờ và có xe 2 bánh riêng để làm tài xế và hướng dẫn mua sắm vui chơi trong mấy ngày ngắn ngủi về thăm quê hương.

Xin gọi Dung
Viber: 09 33 99 44 78



BOLERO TRI-O HOÀI NIỆM VỮ ĐIỆU ĐA TÌNH...

Thập niên gần đây đánh dấu sự trỗi dậy của khá nhiều gương mặt trẻ chuyên hát nhạc La Tinh. Từ Ý sang Áo, Colombia hay Mêhicô, các nghệ sĩ đơn ca hay hợp diễn giống nhau ở một điểm: tuy còn non tuổi đời, nhưng lại có kinh nghiệm sân diễn, họ làm sống lại một dòng nhạc đậm chất hoài niệm, cứ tưởng chừng như chỉ dành riêng cho lứa tuổi cao niên.

Một trong những trường hợp điển hình là ban nhạc người Colombia Los Tri-O. Nhóm này gồm ba thành viên là Andrés, Esteban & Manuel, họ được đào tạo bài bản ở trường lớp, đi hát từ thuở thiếu thời, cho dù ban đầu mỗi người chọn biểu diễn pop rock, hay những thể loại âm nhạc

hợp với lứa tuổi của họ.

Đến đầu những năm 2000, ba ca sĩ trẻ này mới gặp nhau nhân một kỳ tuyển lựa các giọng hát. Gợi hứng từ mô hình của nhóm Il Divo, nhà sản xuất Johnny Gutierrez mới sáng lập ban tam ca Los Tri-O, nhưng với một đặc điểm, thay vì khai thác dòng nhạc bán cổ điển, nhóm này chỉ đơn thuần hát nhạc bolero.

Ngay từ lúc phát hành tập nhạc đầu tiên, nhóm Los Tri-O đã lập tức gặt hái thành công tại Colombia. Tên tuổi của họ nhanh chóng lan tỏa sang các nước láng giềng Nam Mỹ, lọt vào bảng xếp hạng của Mêhicô, cho dù quốc gia này không thiếu gì các giọng ca chuyên hát nhạc bolero.

Trong vòng 10 năm liền, nhóm Los Tri-O trình làng sáu album gồm toàn là các ca khúc kinh điển của dòng nhạc La Tinh. Mô hình của nhóm gợi hứng khá nhiều từ các ban nhạc nổi danh những thập niên về trước, trong đó có các ban tam ca như Los Tecolines, Los Condes, Los Quechacs, Tres Aces, nhưng tiêu biểu hơn cả là nhóm Trio Los Panchos, nổi tiếng trên khắp thế giới từ những năm 1950.

Tuy nhiên, để không bị các bóng cây đại thụ che khuất, ban tam ca Los Tri-O phải tìm cho ra một lối trình bày khác biệt, một nét gì đó của riêng mình. Trong cách phân đoạn ca khúc, hát bè hay phụ họa, nhóm này ít dựa vào một giọng ca chủ đạo. Khác với các bậc đàn anh, cả ba giọng ca tuy mỗi người một thanh sắc nhưng về vị trí và tầm cỡ đều ngang bằng với nhau. Mô hình của nhóm giúp cách phân đoạn trở nên linh hoạt hơn, mỗi thành viên có thể hát thay thế, thậm chí hát diễn câu cho nhau.

Đặc điểm thứ nhì của nhóm Los Tri-O là sở trường hát liên khúc bolero của họ, ghép hai bài thành một. Tuy không phải lúc nào cũng đạt, nhưng ghi âm liên khúc là một cách để vinh danh nhiều nghệ sĩ đàn anh từ Juan Gabriel cho tới Agustín Lara, kết hợp Miguel Matamoros với Dico Saquito, hoà quyện tiết tấu của Carlos Eleta Almaran với giai điệu của José Antonio Méndez. Những bản nhạc tưởng chừng như thuộc về quá khứ (Parece Que Fue Ayer), nào ngờ lại là tình ca lãng mạn muôn thuở (Romanticos por Siempre).

Trường hợp của nhóm Los Tri-O của Colombia làm cho ta liên tưởng đến ban tam ca người Ý Il Volo và gần đây hơn nữa là nhóm Latin Lovers của Pháp. Có ý kiến cho rằng làng giải trí show biz trước sự khủng hoảng của ngành băng đĩa, lao vào khai thác dòng nhạc xưa. Các ban tam ca Los Tri-O hay Il Volo giống như là các nhóm boys band hát nhạc La Tinh (hiểu theo nghĩa xấu nhất).

Nhưng nói như vậy thì chỉ đúng có một phần vì ở Trung Mỹ và Nam Mỹ, các tác giả vẫn duy trì truyền thống diễn đạt và sáng tác bolero. Các nghệ sĩ thuộc trường phái nuevo bolero như Jorge Buenfil, Rosamel Araya, Javier Caumont, ngoài việc khoác áo mới cho các bản bolero vang bóng một thời, còn nỗ lực sáng tác theo phong trào bolero mới. Những sáng tác của họ chưa có đủ bề dày năm tháng, nhưng biết đâu chừng lại trở nên kinh điển với thời gian.

Chẳng hạn như trường hợp của ca sĩ người Mêhicô Martin Serrano hay là danh ca Colombia Charlie Zaa. Tuy còn khá trẻ, nhưng của họ đều tiếp nối dòng nhạc của các bậc đàn anh, các bản ballad của họ đều kết hợp bolero với nhiều thể loại khác. Trong trường hợp của Martin Serrano là bolero ranchero, còn Charlie Zaa hoà quyện bolero với salsa.

Tên thật là Carlos Alberto Sánchez, Charlie xuất thân từ một gia đình nghệ sĩ. Thân phụ của anh là nam danh ca Luis Humberto Sánchez. Để thoát khỏi tầm ảnh hưởng của gia đình, Charlie không chọn nghề danh như ông bố, và anh vào nghề ca hát với các nhóm nổi tiếng chuyên chơi nhạc

salsa (là Grupo Niche và Guayacán). Giữa những năm 1990, anh tách ra riêng và khởi đầu sự nghiệp hát solo.

Thể loại sở trường của Charlie Zaa là rumba salsero, với phần mở đầu dập dùi điệu bolero, còn điệp khúc thì lại phối như salsa (hiểu theo nghĩa rộng, tức là có thể bao gồm luôn các thể điệu cumbia, cha cha, bachata...). Được đề cử hai lần tranh giải Grammy La Tinh, ca sĩ này trong 7 tập nhạc liên tiếp, đã nỗ lực làm giàu cấu trúc của bolero, cho dù ban đầu đó không phải là ngôn ngữ sở trường của anh.



*các
bản
Bolero
của
họ
đều
kết
hợp
với
nhiều
vũ
điệu
khác*

Về phần mình nam ca sĩ Patrizio Buanne tuy là người gốc Ý, nhưng lại sinh trưởng tại Áo, do bố mẹ anh lập nghiệp kinh doanh tại thủ đô Vienna. Từ nhỏ, Patrizio học giỏi các ngoại ngữ, nói được 5 thứ tiếng, nhưng cũng từ đó mà gia đình mới phát hiện là anh có lỗi tai âm nhạc, nhờ thánh giác bén nhạy mà học nhạc rất dễ, phát âm ngoại ngữ rất chuẩn. Cậu bé bắt đầu thi hát, và đi biểu diễn từ năm 11 tuổi.

Đĩa hát đầu tay, Patrizio Buanne ghi âm vào năm 1997, nhưng từ năm 2002 trở đi, sự nghiệp của anh mới thật sự cất cánh, trong vòng một thập niên, anh ghi âm đến 7 album, chủ yếu ăn khách tại các nước châu Âu như Ý, Đức, Áo, Ba Lan, Thụy Sĩ... Nhờ vốn liếng ngoại ngữ, Patrizio Buanne ghi âm khá nhiều bản song ngữ, thường là tiếng Anh và tiếng Ý.

Thể loại sở trường của anh là dòng nhạc crooner Anh Mỹ những năm 1950, hát nhạc xưa nhưng với cung cách của giới trẻ thời nay, anh có làn hơi khỏe khoắn đầy đặn nhưng không nhất thiết phải luyện lấy trên mỗi chữ cuối câu. Dòng nhạc La Tinh không hẳn là những gì anh yêu thích nhất, ngoại trừ các ca khúc tiếng Ý mà anh thường hát đúng theo phong cách của người dân vùng Napoli (canzone napoletana), vốn là nguyên quán của gia đình anh, với lối phát âm chuẩn mực, bỏ dấu đúng chỗ.

Các bản bolero mà anh từng thu trên đĩa thường có lối hoà âm theo bậc thang, dần dần đi lên từ cung trầm cho tới những nốt cao nhất mà vẫn không bị đuối hơi. Tiêu biểu nhất là bài Malafemmena, có phần nổi trội hơn cả phiên bản của nam danh ca tenor người Ý Andrea Bocelli. So với các bậc đàn anh hào hoa thời trước, thế hệ trẻ giờ đây không kém chữ đa tình, chất chiu bao hoài niệm tiếng nhạc hồn La Tinh. []



Sự khác biệt

Một cuộc tuyển nhân viên mặt vụ CIA được tổ chức. Cuộc thi rất khó, đến vòng cuối cùng chỉ còn có 3 thí sinh, 2 người đàn ông và một người đàn bà. Cuộc thi bắt đầu.

Người giám sát dẫn thí sinh thứ 1 đi dọc theo 1 hành lang trước 1 cánh cửa, đưa anh ta 1 khẩu súng và nói: Chúng tôi cần chắc chắn rằng anh sẽ tuân theo chỉ thị và hoàn thành nhiệm vụ trong bất cứ hoàn cảnh nào. Đây là khẩu súng, hãy vào phòng và bắn chết người đang ngồi trên ghế, đây chính là vợ anh.

Người đàn ông sửng sốt: sao cơ? Xin lỗi, tôi không thể làm việc này được. Giám khảo:

- Vậy là anh không có đủ những phẩm chất mà chúng tôi cần. Anh có thể đi về với vợ. Đến người đàn ông tiếp theo, giám khảo cũng làm như vậy. Anh ta cầm súng, bước vào phòng, im lặng... 1 lúc sau, quay ra, anh ta đưa lại khẩu súng nói:

- Xin lỗi, tôi không thể làm như vậy được, đó là vợ tôi! Giám khảo:

- Vậy thì anh hãy đi về. Đến người phụ nữ cuối cùng, giám khảo cũng đưa cho cô ta 1 khẩu súng, và nói:

- Cô hãy cầm khẩu súng này, đi qua cánh cửa và bắn chết chồng cô đang ngồi trên chiếc ghế đi. Cô ta cầm súng đi vào. Một lúc, Giám khảo nghe thấy tiếng súng bắn. Liên tục cho tới phát thứ 13, tiếng động vẫn tiếp diễn.

- Vài phút sau, Ông ta nghe thấy tiếng la hét chói rủa, tiếng đồ gỗ va đập trên tường. Sau đó, thành linh tất cả im lặng. Cánh cửa mở ra từ từ, và người đàn bà hiện ra. Quét mồ hôi trên trán, cô ta thở dốc: "Các ngài không hề nói với tôi là khẩu súng đó chỉ nổ nhưng không có đạn, tôi đã phải đánh chết anh ta bằng chiếc ghế!" []



Cái lạnh bất thường của Sài Gòn những ngày cuối năm làm người dân ở đất phương Nam quanh năm nắng chói chang cảm thấy thích thú. Nhưng đó chỉ là đối với những người có chăn êm, nệm ấm. Còn những người nghèo, những người vô gia cư thì khác.

Với họ, đó là những đêm trắng co ro trong giá lạnh bên vỉa hè, gầm cầu, mong chờ mặt trời ló dạng xua đi cái rét đêm dài.

Khi đường phố Sài Gòn trở nên quá tải sau giờ tan ca chiều cũng là lúc ông Huỳnh Văn Phước lê những bước chân mệt nhọc sau một ngày đi bán vé số về dưới gầm cầu Ông Lãnh ngồi nghỉ mệt. Quê ông ở tận Cà Mau. Mỗi lần hỏi đến chuyện con cái, gia đình, ông đều lảng tránh bằng cách lấy tay vẽ lên đất những hình dạng không có thực.

Năm nay bước qua tuổi 63 nhưng trông ông già yếu hơn tuổi của mình nhiều lắm. Tiếng ông thều thào: "Chú lên đây đã 4-5 năm nay rồi. Suốt mấy năm nay gầm cầu là nhà của chú. Ăn cũng ở gầm cầu, ngủ cũng gầm cầu mà đón Tết cũng ở gầm cầu! Chú bị bệnh thận, ngày phải tốn vài chục ngàn tiền thuốc, nếu thuốc nhà nữa lấy gì để sống? Mà chắc cũng chẳng sống được bao nhiêu nữa đâu, yếu lắm rồi..."

Ngồi đếm đi đếm lại mở tiền lẻ nhàu nát, ông nhẩm tính: "Còn trăm ngàn bạc, ăn đưa cơm hết mười ngàn, còn lại mua vài chục tờ vé số đi bán tiếp. Trời lạnh lắm, năm cũng không ngủ được, thôi thì ráng đi kiếm thêm chút tiền để mai mua thuốc uống". Đó là khoản vốn liếng mà ông còn lại để mưu sinh sau nhiều lần đi bán số ban đêm bị giật. Gia tài của ông chỉ vón vện cái túi rách với vài bộ áo quần quá khổ lượm được. Trời về đêm sương giăng mù mịt, gió dưới sông thốc lên mang theo cái rét có mùi lấm ông già rùng mình.

Mở mắt trong những gió rác, ông lấy ra một cái áo mưa rách choàng lên người cho đỡ rét rồi liêu xiêu bước vào màn đêm. Dưới cầu đã lạnh, trên cầu lại càng lạnh hơn. Ông cố co mình nép bên thành cầu tránh gió nhưng tay không quên vẩy vẩy xấp vé số cho người qua lại nhìn thấy. Vé số hết, ông chìa cái nón ra vỉa hè rồi nhắm mắt như để quên đi cái đói, cái rét.

Tiếng ông lẫn trong tiếng xe cộ: "đêm nào cũng thế, hết vé số thì chú chìa cái nón ra ngồi chờ. Ai thương tình thì cho, chứ chú không dám xin. Nhục lắm, nhưng không làm thế thì mai lấy tiền đâu mà mua thuốc để uống? Chú sợ phải chết dưới cái gầm cầu này..."

Cách đó không xa, ngay ngã tư đường Nguyễn Công Trứ - Kỷ Con (Q.1) - nơi mà người ta vẫn xem là "phố Wall của Sài Gòn", ông đoàn Văn Minh cứ xoay đi xoay lại chiếc xích lô của mình để tránh gió.

Đã hơn 30 năm nay, chiếc xích lô và cái vỉa hè nơi đây là mái ấm của ông. Cái áo ông mặc chỉ còn lại hai chiếc nút để lộ nguyên bộ xương sườn và làn da sạm nắng đang nổi gai vì rét. Kéo cái mền mỏng dính co mình

trên chiếc xích lô, ông tâm sự: "Nhà tui ở Củ Chi, cũng trong TP này thôi nhưng phải vài ba tháng mới về nhà một lần. Vợ bệnh lên bệnh xuống, con còn nhỏ, cái ăn cái học của cả gia đình đều trông cậy vào chiếc xích lô này đây. Ngày nào lên làm cũng chỉ kiếm được 70.000 đồng. Trừ đi tiền tui ăn uống, tắm rửa và nuôi vợ con thì còn đâu nữa mà thuê nhà hả chú. Ăn thì nhiều chut ngủ có bao nhiêu đâu..."

Ngồi kế ông Minh là ông Nguyễn Văn Tâm đang hít hà chờ đợi bên tấm bạt và mở đồ nghề gác hơi. Ông nói rằng do trời lạnh nên mấy hôm nay khách vắng hẳn, từ chiều đến giờ vẫn chưa có ai mở hàng. Buồn và rét nên không ngủ được, ông Tâm và ông Minh cứ ngồi rì rầm tâm sự nhỏ to cùng nhau.

Ông Minh tâm sự: "Ra tết lại phải lo tiền đóng học phí cho con bé nữa, không biết phen này có lo nổi cho nó lấy được cái bằng cao đẳng hay không đây". Ông Tâm quay sang phía bạn: "Nếu rét còn kéo dài thì chắc năm nay không có tiền ăn Tết quí anh Minh ơi!"

Trời về khuya càng rét đậm, ông Minh bị trúng gió nằm co mình lịm đi trong chiếc xích lô. Ông Tâm vội vàng kéo người bạn già xuống cạo gió. Đường phố vắng tanh, chỉ có hai người bạn già che chở cho nhau trong những đêm dài không nhà.

Ngay ngã tư đường Hùng Vương - Trần Nhân Tôn (Q.10), không chịu được cái rét bất thường giữa Sài Gòn, anh Phạm Minh Hùng và mấy người bạn chạy xe ôm gom 모

liệu nhóm lửa sưởi ấm.

Anh Hùng nói về hoàn cảnh của mình: "Trước đây tui hành nghề chạy xe ba gác, nhưng từ khi có tin bị cấm tui đành chuyển qua nghề xe ôm. Mới chuyển nghề được bốn tháng, không quen mới lái nên cũng ế ảm lắm. Đêm nào cũng thức trắng nhưng chỉ đủ lo hai bữa cơm qua ngày. Bữa rồi ông già bị bệnh phải bán nốt căn nhà là chốn nương thân của cả gia đình. Do nghèo nên không lo nổi cho con cái ăn học, đứa lớn thì cho về quê làm ruộng, còn đứa nhỏ ai thuê gì làm đó. Khách thì vắng, trời thì lạnh, đêm thật dài anh a...". Ngọn lửa lạc lõng giữa đường phố Sài Gòn về khuya vẫn cháy, nhưng dường như vẫn không đủ sưởi ấm cho những lo toan của phận nghèo!

Ngồi co mình ở một góc đường gần bến xe miền đông là chị em Nguyễn Thị Hằng quê ở Hà Tĩnh. Vừa trải qua một chuyến đường dài từ Bạc Liêu lên, hai chị em đang chờ đợi chuyến xe sáng mai để về quê ăn Tết. Hành trang của họ về quê là vài chục cái bánh tráng dừa đặc sản miền sông nước và một ít trái cây đã bầm tím.

Hằng tâm sự: "Hai chị em vào làm công nhân chế biến hải sản ở tận Bạc Liêu, lương mỗi tháng chỉ được hơn triệu bạc. Lúc sáng hai chị em tính mua cái áo để đi khách cho đỡ lạnh nhưng tính đi tính lại rồi thôi, vì ở quê em còn do ẩm mà, mua chi nữa cho thêm phí..."

Cố nén những giọt nước mắt, Hằng nói mà như mếu: "Càng lạnh càng cảm thấy nhớ nhà. Ở quê em giờ này chắc cũng lạnh lắm...". Xa xa, mùi khoai lang nướng bốc lên giữa màn sương lạnh như làm nổi nhớ nhà của họ càng dâng trào. Nghe tiếng nói chuyện, chị chủ nhà mở cửa đem cho hai chị em họ tấm mền che gió. Chiếc mền mỏng chắc không đủ ấm cho họ giữa đêm tha phương, nhưng cũng bớt phần nào sự đơn độc nơi đất khách.

Đêm nay tôi lại chợt nhớ đến bà Sáu, người vẫn hằng đêm ngồi bán vé số ở cầu Ông Lãnh. Tưởng trời rét này bà sẽ ở nhà, ai ngờ bà vẫn ngồi đó như mọi hôm, chỉ khác là bà choàng thêm nhiều lớp áo.

Đã hơn 80 tuổi, bà cụ như chiếc lá trước từng cơn gió lạnh. Quê bà ở tận Bến Tre, lý lịch của bà tôi chỉ biết vậy. Bởi khi hỏi đến chuyện

con cái, bà chỉ thờ dài không trả lời. Khi tôi hỏi bà tại sao lại chọn đứng vị trí giữa cầu để ngồi, bà nói thật thà: "Bà ngồi ở đây, nếu bên quận 4 họ đuổi thì bà xích qua bên mé quận 1, thế là không ai đuổi được bà..."

Ít ai biết được bà Sáu sống ở đâu, chỉ biết khoảng 18 giờ là bà đã có mặt ở cây cầu này ngồi chờ đến tận đêm khuya. Đến gần sáng, khi bà Sáu vừa đến là có một ông cụ bị câm, sống bằng nghề lượm rác ở dưới chân cầu lên phụ bà dọn dẹp đồ đạc. Rồi khoảng 20 giờ, khi vừa tan ca học đêm lại có một cô bé chừng lớp 9 ghé ngang đưa cho bà bịch cháo.

Đã nhiều lần tôi cố tiếp cận cô bé nhưng em không tiếp chuyện. Và đêm nay cũng thế, em vội vàng ghé trao cho bà Sáu bịch cháo còn bốc khói và thêm cái áo ấm rồi vội vàng bỏ đi như mọi hôm. Chính bà Sáu cũng chẳng biết cô bé là ai, chỉ kịp lí nhí hai tiếng: "Cảm ơn!"

Đôi theo bóng cô bé đang tuổi học trò chìm khuất trong dòng xe cộ ồn ào, tôi chợt hiểu rằng chỉ có tình người mới đủ sưởi ấm những thân phận không nhà giữa đêm đông. []



Chuyện 1: Đó là một con hẻm khá rộng rãi ở giữa những hai đầu thì nhỏ xíu, chỉ chạy lọt chiếc xe máy, nối hai trục đường chính ở quận 3. Trong hẻm nhà cửa san sát, nhà mới xây cao 3-4 tầng cũng nhiều mà nhà cũ, mái tole gác gỗ cũng sin sít, nhiều nhà dùng phía trước để buôn bán nhỏ, bán đồ ăn hoặc tạp hóa, nhiều nhà mở tiệm gội đầu hoặc đất biển công ty mà chẳng có nhân viên. Dân cư trong hẻm hầu hết đều biết nhau, cũng có một vài người mới dọn tới hoặc thuê nhà trong hẻm nhưng họ nhanh chóng làm quen với cư dân hẻm.

Bà chủ nhà trọ của tôi được gọi là cư dân lâu đời nhất của hẻm, hơn 60 năm. Bà là người cất nhà đầu tiên trên đất này. Bà kể, lúc bà vô Sài Gòn năm 16 tuổi, cả nhà bà đi trên một cái ghe. Lúc đó hẻm này, từ đầu đến cuối, là một con rạch rộng và sâu, bơi chèo vài chục sải mới sang bờ, tuy thông với nhiều rạch khác nhưng nước ở rạch này lại trong veo, đáy toàn cát. Bờ bên này, chỗ nhà trọ tôi ở, là một cái bến thuyền tấp nập suốt ngày đêm. Cha của bà đã dựng cái chòi đầu tiên trên bến, đứng chính chỗ căn nhà bây giờ, lúc đó ban đêm gió từ những con rạch thổi lồng lộng đến nỗi muốn cuốn bay mọi thứ.

Có nhiều sông rạch, nhiều đầm lác, nhiều rừng dừa nước đã biến mất, nhường chỗ cho phố xá và những con hẻm đầy nhà, đầy người, ở Sài Gòn.

Chuyện 2: Ở một showroom sang trọng của một hãng xe hơi nổi tiếng mà giá của một chiếc xe nằm ngoài khả năng đếm của nhiều

người, vào một buổi trưa trời nắng gắt bên ngoài nhưng bên trong vách kính thì mát lạnh. Anh nhân viên bán hàng mặc đồ vest với cả vạt và dây da bóng lộn đang ngồi xem tivi.

Có một cụ ông đi bộ ngoài đường mở cửa vào show-room. Trông ông có vẻ không được khá giả lắm, tuy cũng vận áo sơ mi ngắn tay cũ và một chiếc quần khaki ngả màu. Ông cụ bước vào, đảo mắt nhìn một lượt rồi chấp tay sau lưng đi đến những chiếc xe trưng bày và bắt đầu xem xét. Anh nhân viên bán hàng bật dậy đi theo cụ, anh đi nhẹ nhàng và tỏ vẻ lịch sự. Anh gọi cụ là ngoại. Ngoại ơi, ngoại à. Mỗi lần cụ dừng lại ở một chi tiết anh lại để nghị được cho cụ xem rõ hơn, anh mở cửa trước, cửa sau, mở nắp capo để cho cụ xem. Khi cụ tỏ ý thích mặc thì anh lại nhẹ nhàng giải thích với cụ, cụ già cứ gật gù lắng nghe nhưng có vẻ không hiểu mấy.

Đi chán cũng rồi, anh bán hàng mời cụ già lại chỗ sofa có cái bàn kiếng sạch bóng và mời cụ dùng café, loại café đá pha sẵn thôi. Mãi sau cụ già nói với anh: qua thấy chỗ bán xe hơi này sang trọng quá, lại có máy lạnh nên qua vô xem chơi, chứ xe này cả dòng họ qua gom tiền lại cũng mua không nổi. Anh nhân viên vẫn rất lịch sự: dạ con biết, sẵn ngoại vô chơi thì con giới thiệu luôn để ngoại coi xe, đâu phải ai vô coi xe cũng mua đâu ngoại. Anh cười, coi bộ hiền khô.

Chuyện 3: Một góc ngã tư giao lộ giữa hay con đường thuộc loại đông nhất nhì Sài Gòn, nơi thường xuyên bị kẹt xe, nhất là vào giờ cao điểm. Bên cạnh sát giao thông phân công hai anh sĩ quan đến trực ở ngã tư này để giải quyết nạn ùn tắc và xử phạt mấy phương tiện chạy ẩu, nhất là mấy chiếc xe hơi rẽ trái sai luật.

Hai anh sĩ quan này có lẽ thuộc loại vất vả nhất trong ngành vì thời gian của hai anh hầu hết đều phải đứng ngoài nắng ngoài mưa để phân luồng và điều chỉnh đèn tín hiệu, chỉ cần hai anh vắng bóng một lúc là cái ngã tư lại nườm nượp một mớ xe cộ.

Chỗ hai anh đứng có một cái tủ điện chìm, lúc nào cũng có nước uống. Sáng thì café, nắng lên thì trà đá, chiều thì có nước đá chanh... Mỗi khi uống hết nước thì anh sĩ quan trẻ hơn băng qua đường đem trả những cái ly cho một quán cóc gần đó. Quán cóc vỉa hè nhưng lúc nào cũng có khách ngồi.

Lát sau bà chủ quán lại bưng qua một món thức uống mới, đúng lúc tôi đứng gần đó. Anh sĩ quan lớn tuổi hơn quay qua nói, hình như cốt để cho tôi nghe: bà này bả cho tui tôi uống nước miễn phí cả tháng nay, nói hoài

mà hông chịu cầm tiền, mới không uống nữa nghen bà. Bà già cười lớn, ha ha, mấy chú làm việc cực khổ, tui đãi miếng nước, chuyện nhỏ xiu mà, mấy chú uống cho tui dzui.

Chuyện 4: Đạo này Sài Gòn trời nắng gắt, đi ngoài đường hay thấy mấy thùng ghi "trà đá miễn phí", ai muốn uống thì uống, dân xe ôm, xích lô là khoái dữ lắm, ghé uống ừng ực rồi cứ vậy đi, không cần phải cầm ơn.

Một lần ông xe ôm chở tôi xin phép tấp vô lề uống ly trà đá, tôi mới biết là có trà đá miễn phí. Đó là thùng trà đá miễn phí tôi thấy đầu tiên, nó ở gần bệnh viện 115, mặc dù nó không có bảng ghi "miễn phí", chỉ thấy một thùng trà đá để ngoài đường, ai qua lại nếu biết cứ tự động rót mà uống. Uống hết có người ra châm trà, châm nước, bỏ đá vào.

Tôi hỏi ông xe ôm, trà đá miễn phí kiểu vậy có nhiều không chú. Ông nói cũng nhiều, tùy mình biết chỗ mà ghé uống, trời nắng vậy có ly trà đá cũng đã lắm chứ. Tui không phải nghèo đến mức cần phải uống trà đá miễn phí, tui uống bị thấy khoái vậy thôi.

Chuyện 5: "Bây giờ cấm tờ báo lên là rầu, hết muốn coi báo" Câu này của một đại gia Sài Gòn. Đại gia này có lẽ đã về hưu, con cái đã thành đạt lấy vợ lấy chồng ở riêng hết. Đại gia này thường hay ngồi ở quán café cóc của bà già ở mẩu chuyện số 3. Sáng nào cũng có mặt, dù nắng hay mưa.

Sáng nào đại gia cũng mua báo, chắc chắn là có Tuổi Trẻ, Thanh Niên, Người Lao Động, Công An, Pháp Luật... thỉnh

thoảng mua tờ tạp chí hoặc nguyệt san. Đại gia chỉ mua báo của hai người, một con bé và một thằng bé quen, bữa trưa này bữa sau bữa kia. Hai đứa trẻ bán báo không bao giờ cạnh tranh nhau quyết liệt hoặc tỏ ra giành mối, chúng vui vẻ cùng phục vụ một vị khách hàng. Đại gia mua rất nhiều nhất báo nhưng lúc ra về chỉ đi tay không.

Sau này, khi có dịp ngồi ở quán café cóc đó suốt một buổi sáng tôi mới biết. Nếu hôm đó đại gia mua báo của thằng bé, sau khi đọc xong ông sẽ gấp tờ báo lại như cũ và đem cho con bé đi bán tiếp và ngược lại, nếu mua của con bé thì ông sẽ đem cho thằng bé để nó đi bán cho người khác, tiền thì ông vẫn trả đủ.

Chuyện 6: "Cho nhiều cũng được" Câu này ai ở Sài Gòn chắc là biết, chắc thỉnh thoảng có nghe, nhất là khi đi taxi, xe ôm, xích lô... nếu là khách đi quen rồi hoặc quãng đường gần quá khó trả giá thì

bác tài sẽ nói vậy: chú (cô) cho nhiều cũng được. Nói vậy chứ ai đành lòng cho ít, ví như đứng ra bày ngoài thì khách sẽ đưa mười ngàn cho chẵn tiền.

Đó cũng không hẳn vì ít tiền quá mà nói vậy, cũng có khi nhiều thứ giá trị hơn người bán cũng nói: cho nhiều cũng được. Ví dụ như chuyện có cô giáo nọ dạy văn ở một trường cấp hai, cô nổi tiếng là thương học trò như con. Mỗi buổi sáng cô hay đi chợ ở gần nhà để tiện việc cơm nước. Trong chợ có rất nhiều người biết cô là cô giáo, và họ thường gọi luôn là "cô giáo". Nhiều khi cô giáo cũng khó xử với các bà, các chị trong chợ, họ cứ bỏ vô giỏ cô khi thì con cá, khi thì bó rau, khi thì ký thịt... khi cô đòi trả tiền thì họ không chịu lấy hoặc nói: cô giáo cho nhiều cũng được.

Chuyện 6: Ông là thương binh, thương binh của chế độ cũ, ông bị thương gần ngày Sài Gòn giải phóng. Sau giải phóng ông làm nhiều nghề để sinh sống và để nuôi ba đứa con ăn học. Một lần nọ ông làm công việc bảo vệ ở một nhà hàng vào buổi tối, đó là một nhà hàng lớn và có rất nhiều nhân viên và thực chất công việc của ông là chuyên dắt xe cho khách đến ăn nhậu mà thôi. Chủ nhà hàng là một người dân ông khá giả và cư xử rất được.

Một hôm có chuyện. Đêm khuya khi nhà hàng chuẩn bị đóng cửa và người chủ cũng chuẩn bị ra về thì có một nhóm người hung dữ cầm mã tấu xông vào nhà hàng truy sát người chủ. Người dân ông tuy khá cao to và nhanh nhẹn nhưng khó có thể chống cự với bốn năm tên sát thủ chuyên nghiệp, tất cả mọi người bỏ chạy tán loạn. Ông thấy vậy không được nên đứng ra bảo vệ chủ mình, vừa đỡ đòn vừa dúi anh này bỏ chạy. Nhờ sự giúp sức của ông, nạn nhân đã thoát thân tuy cũng bị thương nhẹ, còn ông thì bị hai nhát chém nặng mà một nhát sau này đã làm ông không thể cử động cánh tay phải.

Người chủ mang ơn ông lắm dù ông nhiều lần nói "chú ơi, tôi làm công cho chú thì phải bảo vệ chú thôi, ơn nghĩa gì mà chú cứ nói hoài". Và mặc dù ông đã nhiều lần từ chối nhưng người chủ nhà hàng vẫn mua cho ông một căn nhà nhỏ, chu cấp hằng tháng đủ nuôi cả gia đình ông và cho tiền ba đứa con ông

ăn học.

Chuyện xảy ra đã lâu rồi. Hôm qua tôi ngồi trong ngân hàng, ngồi kế bên cậu con trai lớn của ông và được nghe câu chuyện này. Cậu nói: chú đó sắp đi Mỹ rồi nên bữa nay chú kêu con ra ngân hàng mở tài khoản để mai một chú chuyển tiền về.

Chuyện 7: Chuyện này nghe một bạn sinh viên kể. Bạn nói trước nhà bạn nghèo lắm, mẹ

Sài Gòn rộng, rộng lắm, nên chuyện ở Sài Gòn người ta hay kêu là: Chuyện nhỏ

bạn bán vé số ở Quận Tám và bạn cũng đi bán phụ mẹ. Nếu bạn học buổi sáng thì sẽ phụ mẹ bán buổi chiều và ngược lại, nhà chỉ có hai mẹ con.

Có một chú thợ hồ ở gần nhà, nói là gần nhà chứ thực ra là ở một cái chòi trong xóm hẻm sâu sát bờ kinh, chú này mỗi khi nhậu thường hay mua vé số của hai mẹ con cậu. Chú này mua không nhiều, mỗi lần chỉ mua hai vé, nhưng điều đáng nhớ là sau khi trả tiền hai vé thì chú sẽ cho lại cậu một vé, và lúc nào cũng căn dặn: nhớ giữ lại hen mấy, phải thì cùng đổi đời.

Và cậu đổi đời thật, một lần cặp vé số định mệnh đã trúng giải độc đắc. Người vợ của chú thợ hồ khi biết chồng mình trúng số độc đắc đã nổi lòng tham và muốn đòi lại tờ vé số mà chú đã cho cậu buổi chiều trước đó. Nhưng chú thợ hồ đã kiên quyết không đòi lại, chú còn dùng tiền trúng số đã cả xóm một bữa nhậu linh đình.

Có vốn, mẹ cậu không bán vé số nữa mà chuyển ra mở quán ăn sáng và cuộc sống của hai mẹ con đã khá hơn trước rất nhiều. Chỉ riêng

chú thợ hồ thì vẫn làm thợ hồ, bây giờ chú mua vé số của người khác nhưng tất cả vẫn không bỏ, mua hai vé và cho lại người bán một vé. Chú luôn dặn: nhớ giữ lại hen mấy, phải thì cùng đổi đời.

Chuyện 8: Ông chạy xe ôm ở Quận 10 nhưng nhà ông thì ở tận ngã tư An Sương, vợ ông thì bán vé số nên ông thường dắt xe kế bên bà. Hai người mang cơm theo ăn buổi sáng và buổi trưa, buổi chiều thì trả vé về sớm rồi cùng ăn ở nhà.

Quê ông bà ở Cần Giuộc. Bữa nọ thấy có người trông đáng như ở quê lên, tới ghé cho ông bà hai con gà, một buồng chuối và một giỏ dẽm đầy cá trê phi, con nào con nấy mập ú, vàng óng. Tôi tò mò hỏi: bà con dưới quê gửi lên hả chú? Ông cười, nói đúng ở quê gửi lên nhưng mà hông phải của bà con, thằng đó nó chiếm đất của tui đó chứ.

Nhà ông có nhiều anh em, cha ông có chia cho ông ba công ruộng ở quê. Ruộng đất phèn nên một năm chỉ trồng được một vụ mà lại có mùa trúng mùa thất nên ông bỏ đó lên Sài Gòn chạy xe ôm. Ruộng bỏ hoang lại nằm xa xóm nên không ai coi. Một lần ông về quê và phát hiện ruộng của mình có người chiếm mất. Đó là một gia đình nghèo, hai vợ chồng và bốn đứa con nheo nhóc, trước họ sống theo ghe nhưng cái ghe nát quá nên cả gia đình dắt nhau lên bờ kiếm đất hoang lập nghiệp, cũng bị đuổi cùng đường mới tới đây.

Mỗi đầu ông cũng làm cày, thuê lên xã rồi nhờ bà con tới đòi kịch liệt lắm, nhưng do đất nhà từ xưa không có giấy tờ, lúc chia cũng không lập di chúc nên khó nói lý. Rồi ông phát hiện bà vợ mình bị tiểu đường nặng nên thời gian của ông chủ yếu ở bên bà, ông không thiết đòi đất nữa. Một lần về quê đám giỗ ông đã ký giấy cho gia đình nghèo nọ ba công đất luôn.

Ông nói, mình cũng nghèo mà thấy tui nó còn nghèo hơn. Mình già rồi, sống nay chết mai, thôi coi như làm phước cho tui nó. Cũng được cái là vợ chồng nó cũng biết điều, nhận tía má luôn, đem lên cho đồ hoài, ăn hông hết.

Chuyện 10: Sài Gòn rộng, rộng lắm, nên chuyện ở Sài Gòn người ta hay kêu là: Chuyện nhỏ []



2 NGÀN 1 BỮA ĂN TƯƠM TẮT TẠI SÀI GÒN

Hai ngàn đồng Việt Nam, món tiền lẻ nhiều khi không đủ để gọi xe, nhưng cũng đủ cho một bữa cơm thơm tắt, sạch sẽ nơi các quán mang tên Nụ Cười ở Sài Gòn. Với số tiền nhỏ bé này, người nghèo khi bước vào các quán cơm từ thiện trên được phục vụ cơm trưa có ba món đầy đủ chất dinh dưỡng cùng với món tráng miệng.

Giá trị thật của bữa ăn là từ 15 đến 20 ngàn đồng, nhưng được bán với giá hai ngàn đồng thay vì cho không để tôn trọng những người nghèo khổ nhưng giàu lòng tự trọng: họ bỏ tiền ra mua, chứ không phải đi xin. Bên cạnh đó cứ mỗi tuần vào ngày thứ Năm lại có bán những món nước như bún bò, phở... là những món xa xỉ đối với nhiều người lao động, chỉ với giá một ngàn đồng.

Bà Quỳnh Đông, nguyên là thành viên hội đồng biên tập báo Phụ Nữ Thành phố Hồ Chí Minh, hiện là người phụ trách quán Nụ Cười 2 giờ thích về ý tưởng ban đầu của nhà báo Nam Đồng, người sáng lập hệ thống các quán Nụ Cười:

Thật ra anh Năm (Nam Đồng) có cái ý tưởng này lâu lắm rồi, vì thời xưa thời còn là sinh viên hồi trước giải phóng, anh cũng đã từng ăn những quán cơm như vậy. Vì vậy cho nên sau giải phóng, anh cùng với một số người như ông Mười Thôn, sau đó là Sĩ Tư pháp có ý định là sau này về hưu thì sẽ mở - không chỉ tính chuyện quán cơm, mà còn nghĩ đến việc mở phòng khám miễn phí, giống như nhà thương thí hồi xưa.

Nhưng khả năng huy động để mở ra được một nhà thương miễn phí như vậy thì quá trời tiền, to tát quá nên chưa được. Vì vậy cho nên mới có ý định mở quán cơm từ thiện, hai ngàn đồng thôi.

Khi nói ý tưởng đó với anh Chính

Trong xã hội vẫn còn những tấm lòng, thậm chí như mạch nước ngầm. Nếu mình khai đúng mạch thì sẽ tuôn chảy, thành thác, thành sông. Cho nên gần hai năm rồi, mà quán tôi vẫn còn và sắp sửa mở mấy quán nữa, thành thử có được niềm tin vào lòng nhân ái của con người... Những hôm Ngày Thứ Năm Hạnh Phúc, mình bán bún bò, hủ tiếu, phở... một ngàn đồng một tô. Có những gia đình bà vợ lặn lội chai, ông chồng chạy xe ôm chở hai đứa con lại, đem theo 8 ngàn đồng mua 8 tô phở, họ nói là trong đời chưa bao giờ cả gia đình đi ăn phở...



Những bữa ăn thơm tắt tại "quán cơm hai ngàn đồng"

bên công ty Sơn Ca, cũng là người rất quan tâm tới công tác xã hội, tới người nghèo, anh đã hưởng ứng rất tích cực. Anh Chính có một công ty truyền thông, anh em làm ngoài giờ để dành được 400 triệu, lấy số tiền đó để mở ra hoạt động lúc đầu, trong khi anh Năm vẫn tiếp tục đi xin giấy phép hoạt động. Anh xin bạn bè, rồi nhiều người khác ủng hộ... chắc cũng may là anh sống cũng liêm khiết, có uy tín nên người ta hỗ trợ tích cực.

Số tiền mà công ty Sơn Ca định nếu không vận động được tốt thì họ sẽ yểm trợ tạm thời để sống qua ngày. Nhưng từ đó tới bây giờ không phải đụng đến số tiền đó, mà từ một quán thành lập vào tháng 8/2012, đã có được năm quán rồi.

Nhà báo Nam Đồng, nguyên là Phó tổng biên tập báo Tuổi Trẻ rồi Tổng biên tập báo Pháp Luật Thành phố Hồ Chí Minh, cho biết thêm cụ thể:

Giá thành (mỗi phần ăn) là 15 ngàn, đó là không tính công lao động, vì tất cả đều làm không lương, bán 2 ngàn thì bù lỗ 13 ngàn. Hiện giờ ở thành phố này có năm quán, ở Quảng Ngãi có một quán nữa là

sáu quán, mà mỗi ngày có quán bán 400, có quán bán 500 phần. Nhân số tiền bù lỗ lên thì ít nhất mỗi tháng hệ thống năm quán ở Saigon này phải khoảng nửa tỉ.

Thế số tiền nửa tỉ ở đâu ra? Ban đầu một số anh em đóng góp lại trong Quỹ từ thiện Tình Thương để làm vốn khởi đầu nộp cho Nhà nước. Muốn làm một quỹ từ thiện NGO ở đây, trước đây là phải có nửa tỉ, bây giờ thì rưỡi, hai tỉ, đó là tiền ký quỹ. Tất nhiên Nhà nước không có lấy, nhưng mà Nhà nước bắt đóng, theo luật lệ thì mỗi năm phải tiêu hết số tiền ấy.

Ban đầu lấy tiền đó ra, nhưng sau khi quán hình thành rồi thì mọi người góp lại cho, người cho gạo, cho rau, cho gia vị, người đưa tiền. Đúng là lòng nhân ái, từ thiện của người dân rất rộng lớn, rất là mạnh mẽ. Cho nên tháng 10 năm nay là được hai năm kể từ khi quán số 1 ra đời, hình như chưa bao giờ phải thiếu hụt cả, mà vấn đề là phải lo lâu dài. Có quán hồng đủ, nhưng mà bù qua sớt lại thì đủ.

Lâu nay người ta chỉ biết đến các quán Nụ Cười ở Saigon, nay lại



PLANET IMMIGRATION & EDUCATION CONSULTANCY
CÔNG TY TƯ VẤN DI TRÚ & DU HỌC PLANET

www.piec.com.au info@piec.com.au

Đăng ký di trú MARN 0746974 Thành viên hiệp hội di trú MIA 3308

Chúng tôi chuyên nghiệp và uy tín trong các lĩnh vực:

Du học - Thẩm thân nhân, du lịch - Qua chữa bệnh ở Úc - Hộ Chiếu, Quốc tịch theo huyết thống

*Đi Lao Động - Di dân tay nghề - Kinh Doanh - Đầu Tư

*Đính hôn, Vợ chồng, Đồng giới - Bảo lãnh cha mẹ, con - Chăm sóc người già, bệnh

*Xin thường trú và tạm trú Úc cho Sinh viên có bằng Nghề hoặc tốt nghiệp ĐH

*Thẩm định tay nghề và bằng cấp để đi dân

*Hợp thức hóa người sống bất hợp pháp

GCA Group Colleges Australia



Đặc biệt:

*Du học 4 năm không cần Tiếng Anh, không cần chứng minh tài chính

*Học phí chỉ từ \$7,000 1 năm cho các khóa tiếng Anh và Cao đẳng

*Học ngành Nha 2 năm có quyền xin Visa thường trú

*Học bổng dễ dàng đến 50% học phí

*Hỗ trợ chứng minh tài chính du học, bảo hộ và homestay

Văn phòng Sydney:

1. Anh Quang - 0426 606 242

2. Di trú - 0426 606 246

3. Du học - 0426 606 292 / 0426 606 283

Address: Level 2, Suite 1 304 Chapel Road South

Bankstown NSW 2200

Văn phòng Sài Gòn:

Địa chỉ: Tòa nhà Đông Á Building

Tầng 4 - 239A Hoàng Văn Thụ, phường 8, quận Phú Nhuận

(đối diện siêu thị Big C)

Tel.: 08 3845 5890 - 08 3847 6949 - 08 3847 6947

Hotline: +84 91 943 0979 - eMail: vn@piec.com.vn



2/52 Alfred Rd, Chipping Norton (opp Mack Trucks) CALL TODAY 1300 302 822

www.maverickrollersproducts.com.au

ROLLER SHUTTERS

TRỰC TIẾP TỪ HÃNG SẢN XUẤT

CHẤT LƯỢNG TẠI GIÁ THÀNH

- Cửa cuốn cho nhà gia đình
- Cửa cuốn cho shop & hãng xưởng
- Cửa cuốn loại Pergola
- Cửa cuốn loại chịu lực mạnh
- Giấy đảm bảo 10 năm
- Lắp đặt nhanh chóng bởi đội chuyên nghiệp
- Hòa nhiệt độ giảm giá bill điện
- Chống trộm tặc
- Giảm thiểu tiếng ồn
- Chịu đựng bão tố

ĐO ĐẠT & HIỂN GIÁ MIỄN PHÍ

WE SERVICE MOST BRANDS OF SHUTTERS



AUSTRALIAN INSTITUTE OF TRAINING

ENROLLING NOW

GHI DANH NGAY

FULL QUALIFICATIONS IN

TLIN610 Chứng chỉ III cho khóa học Warehousing Operations. Khóa học này là dành cho người đang tìm việc, muốn tìm việc tại các Warehouse / Kỹ nghệ kho bãi. Bắt đầu vào tháng Thứ năm 2014. 2 ngày học mỗi tuần, từ 9 giờ sáng - 3 chiều. Học phí cho thuế nghiệp là \$100.

BSB40407 Chứng chỉ IV Small Business Management. Đây là khóa học cho cho nhân viên để làm trong ngành công nghiệp xây dựng muốn thành lập kinh doanh riêng cho mình học về năng lực kiến thức và thông tin để kinh doanh đúng cách và thành công. Khóa học cũng sẽ giúp các doanh nghiệp nhỏ đang kinh doanh được cải thiện hoặc đóng góp tại địa phương. Khóa bắt đầu từ tháng 4 năm 2014. 1 x 3 giờ mỗi tuần (buổi tối), trong 28 tuần. Học phí \$1.140

Số học viên có giới hạn
Xin gọi 02 9426 0000 Để ghi danh NGAY HÔM NAY!
Khóa học này được tài trợ bởi Chính quyền NSW, phối hợp cùng Chính quyền Liên bang



RTO ID: 91511

NHIỀU KHÓA NGẮN HẠN CÓ SẴN

Hiện tại chúng tôi đang cho ghi danh học sinh cho nhiều khóa ngắn hạn DIY và các chương trình giáo dục đào tạo nghề

DIY Home Improvement Training
Courses in Home Painting, Wallpapering, Imitation Painted Finishes, Colour and Design for your Home, Lead Paint Awareness, Graffiti Removal and Management, Construction White Card, Bathroom Renovation, House Construction and Renovation

Các khóa học khác
Basic Nutrition - Debunking Common Diet Myths
Real Estate - Certificate of Registration Food Safety Supervisor Certificate AND MORE!!!!

Tham gia miễn phí hoặc ghi danh cho bất cứ khóa học nào xin gọi

PH: 02 9426 0000

92 Copeland Street Liverpool NSW 2170

mở thêm ở miền Trung ?

Khai trương vào ngày 20 tháng Ba năm 2014, lấy tên là Nụ Cười Sông Trà - Sông Trà là Trà Khúc đó.

Quán ở Quảng Ngãi xa xôi, liệu có được nhiều mạnh thường quân như ở Saigon không thưa ông ?

Ồi chào ôi, mấy "dại gia" Quảng Ngãi nhiều lắm, hoặc là người Quảng Ngãi làm ăn ở nơi khác, hoặc là nhân dân ở đó đóng góp: tiểu thương, người lao động. Người nghèo thì góp ít, mà mình chủ trương là không đi xin ai, tự động người ta nghe người ta tới góp. Mà hay lắm, sự đóng góp là của mọi người đủ thành phần hết.



Thưa ông, các quán Nụ Cười tồn tại được hai năm rồi, có lẽ là rất nhiều chuyện vui buồn ?

Gần hai năm hình thành, biết bao nhiêu chuyện. Chuyện buồn nói chung là ít, nhưng mà chuyện vui thì nhiều. Ví dụ có đứa bé cỡ 11 tuổi đến xin làm tình nguyện viên. Tôi hỏi cháu biết làm gì, rửa chén được hông, nó nói được; lau bàn, bưng bê thức ăn cho khách được hông, trả lời được. Tôi hỏi bà mẹ, cháu có làm được không chị, chị có đồng ý cho làm không. Bà nói đó là một cách để tôi dạy cho nó hiểu biết về cuộc sống. Tôi thử biểu lau bàn, trời ơi cháu lau rất kỹ, lau hết chần bàn, chân ghế...

Một bà đi làm "ô-sin" theo giờ, đem lại góp một chai nước tương. Tôi hỏi sao chị có chai nước tương mà đem lại. Trả lời tôi đi làm ô-sin buổi sáng từ 6 giờ rưỡi cho tới 11 giờ, tôi thấy ăn thấy bà con như vậy tôi muốn góp một chút, góp chai nước tương 23 ngàn. Rất là dễ thương.

Rồi có bà bán vé số đi xe lắn, ăn rồi nói tôi không có gì để góp hết,

thôi cho tôi góp hai tờ vé số, coi như tôi đóng cho quán. Thế mà hai tờ vé số đó chiếu xổ trúng mỗi tờ 100 ngàn đồng, hai tờ 200 ngàn, trúng an ủi. Ghi lên mạng là người bán vé số ủng hộ hai vé, giờ đã trúng, đưa vô quỹ.

Có những hôm thứ Năm, gọi là Ngày Thứ Năm Hạnh Phúc, mình bán bún bò, hủ tiếu, phở... một ngàn đồng một tô. Có những gia đình bà vợ lươn ve chai, ông chồng chạy xe ôm chở hai đứa con lại, đem theo 8 ngàn đồng. Bốn người ngồi một góc, đem ra 8 tờ phở, họ nói là trong đời chưa bao giờ cả gia đình đi ăn phở. Cần nhờ là phở mình bán 1 ngàn đồng là phở ngon bằng 30 ngàn ở ngoài.

người trung lưu trở lên, họ lại ăn. Tại vì ăn ở đây tuyệt đối sạch sẽ, nguyên liệu đều có nguồn gốc hết, và chỗ ngồi cũng bắt quạt mát mẽ, ly uống nước dùng một lần rồi vứt; cho nên có người nghĩ vậy thì sẽ bị lợi dụng chẳng.

Ban đầu tôi cũng lo vậy, nhưng thực tế số đó có tuy nhiên rất ít, chưa tới 5%. Làm sao tôi biết được con số đó? Có rất nhiều bữa tôi đếm thứ số người, xem những ai đi giày và ăn mặc tươm tất, thì đếm được mỗi bữa chưa tới bảy, tám người, nghĩa là chưa tới 5%. Nhưng mà trong số đó có người đi ăn vì tò mò, họ muốn coi thử có thật như báo đăng không. Và ăn xong rồi họ ra đóng gấp mấy trăm lần số tiền hai ngàn đồng một bữa. Có người đóng một triệu, 500 ngàn, vài triệu v.v....

Nhưng cũng có vài trường hợp - mà đây là số rất ít và bây giờ đã chấm dứt rồi, như ở quán số 6 dưới Thủ Đức. Có một cơ sở sản xuất bìa kẹp giấy để làm sơ-mi, họ thuê công nhân bao ăn trưa. Nhưng từ khi quán mình mở ra gần đó, họ đưa hết công nhân tới đó ăn. Sau hai tuần tôi phát hiện ra, lại nói với ông giám đốc, sau đó thì chấm dứt. Nếu nói chuyện buồn thì chỉ có một chuyện duy nhất đó thôi, còn chuyện vui nhiều lắm và chuyện xúc động cũng nhiều lắm.

Như ông có nói, thỉnh thoảng cũng có những tình nguyện viên là người nước ngoài ?

Có những người khách nước ngoài đi du lịch để làm thiện nguyện, thế là họ đăng ký với một công ty ở Thái Lan, công ty này móc ráp với chúng tôi. Họ đưa người tới để làm thiện nguyện, mỗi bữa bốn năm người hoặc năm sáu người, đủ quốc tịch hết, thường là lớp trẻ. Người ta tới Nụ Cười 1, 2 hay 3, 4, tháng nào cũng có. Rồi có những người đi du lịch tới đây thấy vậy nhảy vào làm, tất cả mình đều nhận hết.

Mà những người đó có đặc tính như thế này: làm việc hết sức nghiêm túc, lúc nào cũng tới đúng giờ, làm rất chăm chỉ và đặc biệt lúc nào cũng vui tươi, nở nụ cười.

Ông John Kelly là một ví dụ, có một chuyện xúc động về ông. Vô đó là phải đeo khẩu trang hết và phải mặc đồng phục. Một hôm ông hỏi tôi là cho ông cởi khẩu trang ra được không. Tôi hỏi tại nóng quá hay sao, ông nói không phải. Tại vì mấy người ăn ở đây họ cười với ông, cho

nên ông muốn cởi khẩu trang ra để cười lại với người ta.

Còn tình nguyện viên người Việt thì sao ?

Tình nguyện viên 70% là sinh viên các trường đại học, 30% còn lại gồm đủ thành phần: công chức, các bà nội trợ, những người làm ngành y... nhưng phần lớn là nội trợ. Họ làm việc, nói chung là về tình nguyện viên tôi chưa phải chê ai hết.

Có lẽ là do họ làm việc vì tự giác chứ không vì động cơ nào khác ngoài động cơ mong muốn phục vụ người nghèo, cho nên thái độ phục vụ rất tốt. Có những người làm việc cả năm rồi nhưng ngày nào cũng tới đúng giờ. Không có lương bổng gì hết, chỉ có điều ai tình nguyện thì 10 giờ rưỡi ăn cơm trưa tại chỗ, vậy thôi.

Hồi trước năm 1975 có quán cơm xã hội bán giá rẻ cho người nghèo. Các "quán cơm hai ngàn đồng" mới xuất hiện một hai năm gần đây nhưng cũng đã được ủng hộ, có lẽ cũng khiến người ta còn có được một ít hy vọng vào xã hội hiện nay - mà lâu nay vẫn bị phê phán về tính thực dụng, vô cảm...

Trước năm 1975 có những quán cơm xã hội, hồi đó bán 5 đồng hay 10 đồng tôi không nhớ rõ nhưng rất rẻ. Có điều là chính quyền Saigon cũ có góp tay vào cung cấp gạo! Gạo thì Bộ Xã hội thời đó cho không, còn những người hảo tâm đứng ra tổ chức thì họ lấy rau, mắm muối, củ cải... từ các chợ, tiểu thương cho chẳng hạn. Còn bây giờ... tôi đi xin cái giấy phép để mở quán ba tháng mà chưa xong. Hiện nay có mấy quán "được" cơ quan thuế mời làm việc để... thương thảo số thuế phải đóng.

Tôi nói với cô, tình hình không đến nỗi bị quan. Tất nhiên có một số đối tượng phần nào đó họ vô cảm, không quan tâm đến người nghèo, không có lòng nhân ái. Nhưng đa số vẫn còn tấm lòng, thậm chí như mạch nước ngầm. Nếu mình khai đúng mạch thì sẽ tuôn chảy, thành thác, thành sông. Cho nên có thấy gần hai năm rồi, mà quán tôi vẫn còn và sắp sửa mở mấy quán nữa, thành thử có được niềm tin vào lòng nhân ái của con người.

Có một điều lạ như thế này: tôi định mở ở Hà Nội nhưng không được - hồi đó đã tính hết rồi. Có ba nguyên nhân, tôi không phân biệt Bắc Nam theo nghĩa cực đoan đâu, nhưng do

quá trình lịch sử xã hội hình thành nên như thế này. Tức là lòng nhân ái và ý thức công tác xã hội ở miền Bắc hiếm hơn, ít hơn miền Nam nhiều, bởi vì ba lý do.

Rất nhiều năm trong cái xã hội gọi là "xã hội chủ nghĩa" đó, mọi thứ người ta đều quan niệm là Nhà nước bao cấp lo hết. Tất cả những chuyện đó không phải chuyện của dân, cho nên họ không có thói quen làm. Thứ hai là niềm tin của họ đối với các tổ chức làm công tác xã hội không có. Họ nói, góp cái gì cho nó là nó ăn hết!

Còn ở miền Nam từ lịch sử, quá trình xây dựng xã hội Nam bộ - nói chung từ những lưu dân, họ phải câu kết lại với nhau, giúp đỡ lẫn nhau từ hồi xưa khi mới hình thành. Rồi qua nhiều năm tháng, ý thức về lòng nhân ái, quan tâm tới người khác, giúp đỡ, đã thành thói quen tự nhiên. Thêm nữa, người Nam bộ là người bộc trực, thẳng thắn, thấy chuyện gì phải thì làm ngay.

Cho nên thấy rõ nhất là mỗi lần bão lụt ở miền Trung - tôi đã đi làm công tác này nhiều năm, ở Nghệ An, Hà Tĩnh, Quảng Bình, Quảng Ngãi, Bình Định, Tây Nguyên. Mỗi lần thiên tai như thế là ừ ừ hàng trăm, hàng ngàn chiếc xe mang biển số miền Nam hết. Từ đoàn Phật tử, đoàn tiểu thương chợ An Đông, chợ Cầu Ông Lãnh, chợ Cầu Muối, đoàn công tác xã hội của Thiên Chúa giáo... đủ hết, nhưng nhìn cái bảng số xe thì biết, không có bảng số xe nào của miền Bắc chờ vô hết.

Điều đó, tôi đã suy nghĩ vì cái gì? Thì những cái hồi này tôi nói đó. Cho nên niềm tin vào con người, sự quan tâm, lòng nhân ái... thì không nên thất vọng. Riêng tôi thì tôi rất tin, qua thực tiễn đã gần hai năm rồi và sắp tới còn làm nữa đây.

Nhưng nói với cô điều ấy, tôi cũng hơi ngại ngùng một chút. Bởi nếu mà có đăng báo có nên viết sao đó, chứ không thôi người ta nói dư quá rồi, hồng giúp đỡ nữa, thì quán phải đóng cửa!

Nhưng thưa ông, ngược lại nhiều người vẫn sợ rằng những quán cơm từ thiện không duy trì được bao lâu?

Thì ráng thôi, nhưng mà duy trì tốt. Có biết, mỗi ngày như thế một quán ít nhất mất cũng hơn 5 triệu, nếu tính đủ vô thì 6 triệu mỗi quán. Mỗi một người khách vô ăn là coi như quán mất 13 ngàn đồng. Còn

riêng Ngày Thứ Năm Hạnh Phúc, thì mất khoảng 17 ngàn, vì ngày đó là ngày "hạnh phúc", tức là ngày phở, bún, mì quảng, hủ tiếu... giá đều 1 ngàn đồng.

Nói chung để có khách bước vào là thấy "lỗ lỗ" ngay phải không ạ ?

Tất nhiên. Mục đích của mình mở ra là để "lỗ" mà. Thành ra theo thói quen người ta hỏi, sao, bữa nay quán đông khách không, mình cười, "mừng" là ít khách, nhiều khách thì càng tốn tiền.



Anh John Kelly, một tình nguyện viên ở San Jose (Mỹ) cho biết: Có hôm, có một người khách cưỡi xe Honda đời mới đến ăn, cả quán nhìn anh ta với nhiều dấu hỏi lạ lùng... Ăn xong vị khách đó trả cho bữa ăn 2 ngàn đồng của quán này bằng ba tờ 100 đô Úc rồi đi, chẳng cần cho mọi người biết anh ta là... thẳng điên nào. Và mỗi lần về VN anh ta đều làm vậy... Người khách đó là một biên tập viên của DNEWS tờ báo quý vị đang cầm trên tay.

Nói thì nói vậy, nhưng bây giờ chỉ có quán Nụ Cười 6 ở Thủ Đức, không ai giúp đỡ gì thì đáng lo thôi, nhưng cũng san sẻ qua lại được. Do một là ở trong hẻm ít người biết, hai là khu vực đó là khu xóm lao động, ba nữa là truyền thông ít ai nói tới, tìm cũng khó.

Dù số tiền tiết kiệm được khi ăn trưa ở các quán Nụ Cười không lớn, nhưng đối với người nghèo chạy ăn từng bữa, có lẽ cũng giúp được phần nào cho họ ?

Một bà bán ve chai thường xuyên ăn ở đó cả năm rồi, có bữa tôi hỏi, mấy bữa bình thường không có quán này chị ăn ở đâu. Bà nói ăn ở ngoài, cơm bình dân rẻ nhất là 15 ngàn, nhưng mà hồng ngon, hồng sạch sẽ bằng ở đây. Rồi dư ra tôi bỏ ống hết, mỗi ngày tôi bỏ 13 ngàn. Ông chồng tôi cũng ăn ở đây, cũng bỏ vô (bà đó quê ở Phú Yên). Trong vòng sáu tháng qua, toàn bộ học phí của con tôi học đại học từ tiền tiết kiệm được ở quán ăn này mà ra.

Rồi một bà khác ở Đồng Tháp nói phải vay nóng người ta, cứ kéo dầy đưa và phải trả lãi, trả chậm lại càng chồng lên. Bây giờ từ hồi ăn ở đây là bà trả được hết nợ, cứ hàng tuần bà để ra trả góp, nên hết được nợ. []

KING FLOORING CENTRE

1/62 Hume Highway Lansvale NSW 2166
Bán sỉ và lẻ đủ các loại sản phẩm về gỗ sàn nhà



Solid timber
Gỗ đặc
Floor boards
Laminate

Virnyl
Capets Rugs
Thảm đủ loại
Tiles gạch

Xin gọi Joseph
để lấy \$100 tiền mặt tặng lại khi mua hàng

Phone: 0421 128 720 - 9755 0555 fax: 9755 0554



Pinnacle Health Clinic là phòng khám chữa trị y học thảo dược tự nhiên hàng đầu của Úc. Với sự tinh tế của sản phẩm liên tục tạo ra được chứng minh thông qua kết quả điều trị tại Pinnacle Health Clinic






(02) 9890 7004
www.PinnacleHealthClinic.com.au



Hoa trong món ăn người Việt

Hoa làm quà tặng cho người yêu quý, hoa trong bình trang trí cho ngôi nhà thân thương và có những loài hoa còn có trong món ăn, trong bữa cơm suốt bốn mùa trong năm.

Nhiều dân tộc có các món ăn chế biến từ các loài hoa như: người Nhật ăn hoa cúc đồng, người Pháp nấu thức ăn với choux-fleur, artichaut, người Hy Lạp dùng bông bí để chiên, dân Nam Mỹ có hoa của cây yucca dùng làm salad, xào. Ở Việt Nam, có nhiều món ăn được chế biến từ các loại hoa như: bông bí, hoa chuối, bông điên điển, bông lục bình, bông hẹ, hoa hiên, bông lê bạn, bông mướp, bông sấu đầu, bông so đũa, bông sen, bông súng và hoa thiên lý.

1. Bông bí.

Bông bí dùng để ăn là bông bí đực của cây bí rợ, không thể đậu trái. Bông bí lớn, màu vàng tươi rất vui mắt. Bông bí được cắt chừa cuống dài, bỏ thành bó nhỏ đem ra chợ bán, nhưng không có nhiều, chỉ có theo mùa.

Thông thường bông bí đem về được rửa sạch, sau đó luộc chấm nước kho cá, kho thịt hay chấm nước tương đậm ớt. Bông bí luộc có vị ngọt, nhân nhão, phần tiếp giáp giữa cuống và bông hơi dai dai, ăn rất ngon. Bông bí còn dùng để nấu canh, xào tỏi, xào thịt bò, xào ghẹ... Xào bông bí phải canh cho vừa chín mới còn giòn. Món đặc sắc nhất của bông bí là "bông bí dồn thịt chiên" hay còn gọi là chả bông bí.

Bông bí vừa chớm nở phải hái xuống ngay, tước xơ ở cuống, bỏ tâm, rửa sạch, để ráo. Tôm, mực, thịt nạc vai heo quét nhuyễn, trộn tiêu hành, mắm muối, bột năng. Bẻ gập các cánh hoa úp đè lên nhau, nhẹ tay bỏ vào chiên với lửa nhỏ để bông bí

còn màu vàng tươi, không bị cháy xém. Chả bông bí béo béo, thơm thơm, chấm nước tương đậm ớt. Món ăn này thường được làm trong những ngày giỗ, tết của gia đình hay tụ họp, đãi đằng. Chả bông bí không những phổ biến ở miệt vườn lục tỉnh nam bộ mà còn nổi tiếng ở Huế nữa.

2. Hoa chuối:

Người miền Bắc gọi là hoa chuối, người miền Nam lại gọi là bắp chuối. Thường bông chuối trở đủ nải rồi, người ta cắt bớt đi các bắp chuối. Bắp chuối có màu tím, ngon nhất là bắp chuối hột. Bắp chuối được chế biến thành nhiều món ăn như: trộn gỏi, nấu canh, ăn ghém và chiên làm đồ chay...

- Gỏi bắp chuối (nộm hoa chuối): Bắp chuối lột bỏ phần bẹ già, còn phần non xắt mỏng, ngâm nước pha chanh hay dấm cho khỏi đen và ra bớt nhựa, vớt ra, để ráo. Trộn chung

với tôm thẻ, thịt heo luộc, hến, gà luộc xé phay hay vịt luộc chặt miếng... rồi rau răm, củ hành tây xắt mỏng, đậu phộng rang giã nhỏ, nước mắm pha đường, chanh, tỏi, ớt.

- Canh chua bắp chuối: Bắp chuối phần non thái mỏng, nấu canh chua me dầm với tôm, cá, lươn...

- Bắp chuối bào trộn với các thứ rau sống khác, rau muống chẻ để ăn chung với các món nước như: bún riêu, bún bò, lẩu các loại...

- Phần trắng giữa bắp chuối được dùng để làm món chay như gà xào xả ớt, tôm lăn bột chiên.

3. Bông điên điển:

Còn được gọi là "hoa mùa lũ" hay "hoa chũm chũm". Do mỗi năm, khoảng một tháng sau khi nước lên theo mùa, ở vùng châu thổ sông Cửu Long, bông điên điển trở đầy cành những cánh hoa vàng rực rỡ, trên những cánh đồng ngập tràn. Trong những ngày không làm việc được để kiếm tiền, người nông dân chống xuống ba lá đi hái bông điên điển tươi bán đổi gạo, làm dưa, hay nấu cháo với bông, luộc bông ăn cầm cự đói.

Bông điên điển nhặt, rửa sạch, ngâm với giá sống trong nước muối có độ mặn vừa phải, chừng 3 ngày thì chua, thành dưa điên điển, dùng chấm nước kho cá, kho thịt, nấu canh với cá rô. Mùa nước nổi là mùa tôm cá sinh sôi đầy đặc dưới nước. Người ta giăng lưới, câu, xúc, kéo vó quanh nhà chừng nửa giờ là có cá rô con, rô mè cỡ mấy ngón tay. Canh dưa điên điển cá rô chẳng cần nêm, nêm gì thêm cũng đủ vị mặn, chua hấp dẫn.



Bông điên điển dùng làm rau sống nhưng lẩu cá, lẩu mắm, xào tép, thay giá làm nhân đồ bánh xèo với thịt heo, ăn với các loại rau, dọt trong vườn, chấm nước mắm pha tỏi ớt, bông điên điển làm mắm chay hoặc nấu canh chua rất ngon. Mùa điên điển ra bông cũng là mùa cá linh từ Biển Hồ trôi giạt xuống vùng sông Tiền, sông Hậu. Cá linh nấu với me sống vừa chua, làm lẩu, nhưng chỉ duy nhất bông điên điển vào. Bông điên điển còn có thể được nấu canh chua với cá bông lau, đậu bắp.

4. Bông lục bình:

Còn có tên là sen nhật, bèo tây. Lục bình là thân cây cỏ, sống nổi trên mặt nước, có cuống phồng lên thành phao nổi. Lá có gân, hình cung. Hoa mọc thành chùm ở ngọn. Hoa không đều, có màu tím xanh, dài hoa và tràng hoa cùng màu, dính liền nhau ở gốc. Cánh hoa trên có đốm vàng, 6 nhụy (3 dài, 3 ngắn). Người ta dùng bông lục bình làm gỏi, chấm nước cá kho.



5. Bông lẻ bạn:

Cây lẻ bạn có nguồn gốc từ các nước Trung Mỹ, được trồng rộng rãi ở Việt Nam. Cây trồng trong chậu làm cây cảnh, trồng ngoài vườn để làm thuốc. Cây có thân rất ngắn, lá mọc gần như sát đất. Lá không cứng, có bẹ, đầu thuôn dài, mặt trên màu xanh lục, mặt dưới màu đỏ tím.

Cụm hoa nhỏ, mọc ở nách lá, ngoài có hai mo úp vào nhau, giống như vỏ con sò, nên còn được gọi là bông sò huyết (oyster plant). Hoa màu trắng, dùng làm thuốc trị ho, hay nấu canh với xương heo ăn cho mát, bồi bổ cơ thể suy nhược.

6. Bông họ:



Đầu tháng 10 âm lịch trở đi, cây so đũa đồng loạt ra hoa, cùng lúc với mùa cá linh để có món ăn nức tiếng là cá linh nấu canh chua bông so đũa.

Cây họ đây là họ trồng, chứ không phải họ nước để ăn mắm kho. Ông họ tiếng Tàu gọi là Cửu thái, tiếng Anh là Chives. Bông họ màu trắng. Nấu canh với đậu hủ tươi để giải nhiệt. Xào với lòng gà (tim, gan, mề), nghệ ăn để trị ho.

7. Bông mướp:

Cây mướp dễ trồng, thuộc họ dây leo, chưa phủ kín giàn đã ra hoa. Người ta thường có câu: "Nụ cà, hoa mướp". Hoa mướp màu vàng rực, nụ hoa tròn và đen. Không bằng bông bí, nhưng hoa mướp cũng được dùng luộc, xào lòng gà, ngon nhất là hoa mướp hương, ăn bồi và béo.

8. Bông kim châm:

Tiếng Tàu gọi là kim châm hay hoàng hoa. Tiếng Việt gọi là hoa hiên. Cây thường mọc hoang. Cuống hoa dài từ 80- 100 cm, đầu cuống chẻ làm hai, có từ 6-12 hoa. Hoa màu vàng, phơi khô thành màu nâu. Người ta thường dùng hoa kim châm khô với nấm mèo để nấu canh, hầm thuốc bắc, tiềm vịt, gà... Hoa kim châm có vị ngọt, tính mát, được dùng làm thuốc lợi tiểu, giảm đau, chữa chảy máu cam. Ngày nay cây được trồng nhiều ở vùng cao nguyên Trung phần Việt Nam.

9. Bông súng:

Cây súng có lá tròn giống lá sen, phía trên màu xanh lục, phía dưới màu hồng nhạt, nổi trên mặt nước. Có hai loại bông súng: Súng sen được trồng ở đầm chùa, ao làng có bông màu tím đỏ, rất to. Súng dại có cuống lá nhỏ, bông màu trắng hay tím. Bông súng có nhiều lá non

gắn với nhau thành một bầu nhiều ô. Bông có 4 lá dài, 20-30 cánh hoa, 30-50 nhụy. Nhụy bông súng màu vàng. Thật ra, người ta chỉ xài phần thân, cộng súng màu nâu, nhưng vẫn gọi đó là bông súng.

Bông súng muốn ăn phải lột vỏ, xắt khúc, ngâm nước cho sạch. Bông súng dùng trộn gỏi, ăn sống với mắm kho; nấu canh chua với cá đồng; bóp muối cho héo, ngâm giấm làm dưa.

10. Bông sen:

Trong gia hạt Đông y, mỗi bộ phận của cây sen có tính trị liệu khác nhau:

- Gương sen (liên phòng), lá sen (hà diệp), vỏ ngoài hạt sen: tãnh mát, trị tiêu chảy, cầm máu.
- Hạt sen (liên nhục): vị thuốc bổ tì bổ thận.
- Nhụy sen (liê tu): thông thận, cầm máu, giữ tinh (liên tu bất tạn).
- Tim sen (liên tử tâm/lõi xanh trong hạt sen): an thần, trị huyết áp cao.
- Ngó sen (liên ngẫu): thanh nhiệt, dùng sống giải rượu, nấu chín giải độc trong thức ăn đồ biển.
- Củ sen: chữa bệnh mất ngủ, hoạt tinh.

Trong phạm vi ẩm thực, các phần của cây sen được sử dụng như:

Gương sen phơi khô đem đun thay củi; Lá sen gói cơm, xôi, quà bánh giữ được hương vị rất lâu; Lá sen non nấu cháo trị chứng giữ nước, phù thũng... Hạt sen tươi hay khô được xỏ râu dùng nấu chè, làm bánh, làm mứt, tiềm vịt, tiềm gà... Ngó sen làm gỏi. Củ sen làm mứt, luộc, chiên bột,

hầm canh... cho đến trà ướp hương sen. Hoa sen vị ngọt, hơi đắng, không độc, có tính ấm, giúp an thần, trị xuất huyết.

Có một món ăn nấu từ hoa sen của nhà văn Tản Đà, đã trở thành giai thoại: Vịt hấp hoa sen. Ông cho rằng tinh túy của sen đọng lại ở hoa, nên dùng cánh hoa sen phủ kín vịt để hấp cách thủy. Vịt ở đây là vịt tơ vừa, được làm sạch bằng rượu, khử mùi bằng gừng, ướp gia vị cho thấm trước. Khi vịt chín, bao nhiêu hương hoa ngấm hết vào thịt. Ăn cả thịt vịt mềm, không bị béo ngậy cùng hoa thơm, ngọt. Đến hết vẫn còn "vương vấn" hương vị, cứ như là: "Đầu lia ngó ý còn vương tơ lòng" (Nguyễn Du)

Còn theo ý thơ của Mạnh Giao:

"Thiếp tâm ngẫu trung tị, tuy doan do khiên liên"

(Lòng thiếp tơ trong ngó sen, dù đứt còn vương hoa).

11. Bông sấu đầu:

Tên gọi sấu đầu dễ bị lầm lẫn với tên gọi là thẩu đầu, là sấu đồng của cây xoan ta. Cây sấu đầu có nhiều ở vùng Thất sơn, An Giang, Châu Đốc, những tỉnh giáp giới Campuchia. Cây sấu đầu thân gỗ, cao to, vỏ sần sùi, chứ không trơn láng như thân cây xoan ta.

Lá xoan ta độc, không ăn được, còn lá non và bông sấu đầu thì ăn được. Lá sấu đầu dùng làm thuốc sốt rét.

Bông sấu đầu ra hoa vào mùa xuân, màu trắng, mọc thành từng chùm như hoa nhài, dùng làm gỏi. Gỏi sấu đầu là món tương đối dễ làm: Rửa sạch bông và lá non, có thể trụng sơ qua nước sôi. Nướng khô cá sặc rằn, khô cá lóc, xé nhỏ, bỏ vào. (Nếu không có khô thì có thể thế bằng cá lóc nướng trui xé nhỏ). Trộn thêm rau thơm, hành tây xắt mỏng, xoài băm sợi... Ăn với nước mắm me, đường, ớt. Gỏi sấu đầu có vị đắng nhưng hậu ngọt dai.

12. Bông so đũa:

Cây so đũa hoặc mọc hoang, hoặc được trồng nhiều ở các vùng bờ quanh ruộng của đồng bằng sông Cửu Long. Cây so đũa thon cao, thẳng, vỏ nhám nhám, xù xì nứt nẻ. Trái so đũa nhỏ dài, hình dáng như chiếc đũa. Thân cây so đũa dùng làm cột nhà, cây nấm mèo. Lá là món hảo của dê. Bông so đũa mọc ở trên cao, kết thành từng chùm, có 2 màu: trắng và tím. Bông so đũa có

vị nhân nhẩn đắng, nhưng ngọt hậu.

Đầu tháng 10 âm lịch trở đi, cây so đũa đồng loạt ra hoa, cùng lúc với mùa cá linh để có món ăn nức tiếng là cá linh nấu canh chua bông so đũa. (Cá linh thường được dùng làm mắm để dành. Chế biến nhiều món như kho mặn, kho mắm lóc mía, kho mắm với cà tím, kẹp vỉ nướng, chiên giòn, nấu canh chua...).

Bông so đũa nhất cuống, rửa sạch. Nấu nước sôi, dầm me, thả cá linh, nêm vừa miệng, hớt bọt, cho bông so đũa vào là nhấc xuống liền, để bông còn giòn mới ngon. Trên mặt bỏ ngò gai, rau om xắt nhỏ, thêm một chút tỏi phi, vài lát ớt tươi. Không có cá linh, người ta nấu canh chua so đũa với tôm, tép. Bông so đũa còn dùng luộc, xào, đặc biệt là món cá lóc bọc bằng bông so đũa hấp, chấm nước mắm đồng đậm ớt.



13. Hoa thiên lý:

Cây thiên lý là một loại dây leo, dài hàng mét, thân non có lông, lá mọc đối. Hoa mọc thành chùm màu vàng chanh hay trắng ngà. Ban đêm hoa tỏa hương thơm ngát, nên còn được gọi là Dạ lai hương.

Lá và hoa thiên lý được thu hái vào mùa hè, dùng tươi. Rễ thu hái vào mùa thu, phơi hay sấy khô. Lá có tác dụng chữa bệnh trĩ trị giun kim. Rễ chữa tiểu buốt hay ra máu. Hoa thiên lý giống như cái chuông gió nhỏ, lấp ló trong những tán lá xanh mướt. Ngoài chức năng làm đẹp.

Cộng mùi hương thoang thoảng, hoa thiên lý còn có vị ngon ngọt, tãnh mát, được người nông dân miền Bắc coi như một loại rau có sẵn trong nhà.

Canh thiên lý mang hương vị đặc trưng của mùa hè. Nấu canh thiên lý không phức tạp. Chọn những chùm hoa mới nở, ngâm nước cho hết kiến, chùm hoa to thì tách làm 2, 3 nhánh nhỏ.

Ở thành phố thì nấu hoa thiên lý với thịt heo băm, giò sống. Nhưng kết hợp độc đáo của hoa thiên lý là cua đồng già nhỏ là canh có hương vị đậm đà ngay. Hoa thiên lý xào với thịt bò, có ướp chút gừng và nước tương cho thơm. Ngày nay, người ta dùng hoa thiên lý như một loại rau sống, nhưng với lẩu các loại.

14. Hoa Atiso:

Hoa atiso có tác dụng bổ dưỡng, kích thích tiêu hóa, lợi gan mật, trợ tim, lợi tiểu, thường dùng nấu canh. Khi nấu chú ý không dùng nồi gang hoặc nồi nhôm vì hoa sẽ bị đắng, khó ăn.

Bộ phận của cây atiso được dùng làm rau ăn là cụm hoa bao gồm đế mang hoa, các lông tơ, và các lá bắc (có phần gốc mềm mầu trắng bao chung quanh).

Trong 100g bông atiso, có chứa: 3 - 3,15 g protein, 0,1-0,3 g lipid, 11-15 g glucid (chủ yếu là inulase, tốt cho người bị tiểu đường) và 82 g nước.

Ngoài ra còn có chứa các chất khoáng như mangan, phospho, sắt, các vitamin: A, B1, B2, C, cung cấp 50-75 calori. Bông atiso khi nấu chín có tác dụng bổ dưỡng tăng lực, kích thích tiêu hóa làm ngon miệng, lợi gan mật, trợ tim, lợi tiểu, chống độc, tăng tiết sữa cho sản phụ (khi hầm với chân giò).

Trong đông y, hoa atiso dùng trong các trường hợp đau gan, đau dạ dày, ăn uống không tiêu, sản phụ ít sữa, tiểu đường thống phong, thấp khớp, suy nhược cơ thể...

Chế biến: Rửa sạch bông, chẻ dọc thành 6-8 miếng, luộc chín, nấu canh, hầm xương heo xương bò, chân giò hoặc xào với nấm. Khi dùng bông atiso chỉ nên dự trữ bằng cách bỏ vào tủ lạnh tối đa bảy ngày, khi nấu không dùng nồi bằng nhôm hay gang vì các kim loại này làm atiso mất màu, gây đắng khó ăn. []

|||||

ĐÔI THÔNG

HAI MỘ



CÂU CHUYỆN TÌNH CỔ THẬT

Đôi thông hai mộ, một thắng cảnh nổi tiếng của Đà Lạt, bao năm nay luôn tồn tại nhiều sự tích ly kỳ về cái tên "Đôi thông hai mộ", nhưng chỉ có một câu chuyện trong số đó là thật, ấy là câu chuyện tình bất hạnh của cô gái Lê Thị Thảo và chàng trai Vũ Minh Tâm, mà minh chứng cho câu chuyện tình đó chính là hai ngôi mộ nằm trên đôi thông 60 năm qua.

Một chuyện tình bi thương trên cao nguyên

Từ lâu lắm rồi, Đà Lạt luôn được gọi là xứ sở của tình yêu, là nơi hò hẹn lãng mạn cho những đôi tình nhân. Những thung lũng tình yêu, thác Cam Ly, hồ Than Thở... là những địa danh mà dù chưa từng đặt chân lên Đà Lạt, hẳn ai cũng nghe tên ít nhất một lần.

Ngay bên cạnh hồ Than Thở của Đà Lạt là một đôi thông ngút ngàn có tên gọi Đôi thông hai mộ. Trong festival Đà Lạt, Đôi thông hai mộ cũng là một địa danh mà nhiều du khách ghé qua.

Đôi thông hai mộ trở nên nổi tiếng vì rừng thông bạt ngàn và vì câu chuyện tình bi ai, cảm động của một đôi trai gái mà câu chuyện tình của họ đã trở thành sự tích của cái tên Đôi thông hai mộ.

Chuyện kể cách đây gần 60 năm về trước, có chàng trai Vũ Minh Tâm lên Đà Lạt học tập. Chàng trai này là con trai độc nhất của một trong những điền chủ giàu có nhất ở đất xứ Gò Công, Tiền Giang. Gia đình chàng có cả nghìn mẫu ruộng khắp các tỉnh miền Tây, có cả biệt thự ở Sài Gòn, ở Đà Lạt.

Nhưng là con trai độc nhất cũng khiến chàng mang nhiều gánh nặng. Khi vừa tròn 18 tuổi, Vũ Minh Tâm đã bị ba má yêu cầu lấy vợ để có con thờ tự. Ba má ngấm cho chàng một cô gái là con gái một điền chủ vùng bên, gia đình môn đăng hộ đối.

Nhưng vì chưa muốn ràng buộc hôn nhân khi còn quá trẻ, lại không có nhiều cảm tình với người được ba má hỏi cho, Vũ Minh Tâm đã lên trốn ba má lên Đà Lạt học để tránh né cuộc hôn nhân sắp đặt.

ở thành phố Đà Lạt, còn Vũ Minh Tâm cũng về quê, chăm sóc ba mẹ già, làm tròn nhiệm vụ của đứa con độc nhất.

Ngày chia tay, Vũ Minh Tâm có hứa với người yêu, sẽ xin ba mẹ sắm trâu cau lên hỏi cưới Thảo. Nhưng lời hứa đó không thành. Ba má Vũ Minh Tâm chê Thảo chỉ là con gái một gia đình công chức nghèo, không môn đăng hộ đối nên nhất nhất ép con trai cưới cô gái mà họ đã chọn năm nào, dù cho Vũ Minh Tâm hết lòng cầu xin.

Không thể cãi lời ba má, nhưng cũng không thể phụ tình người yêu



Ngôi mộ của Vũ Minh Tâm và người yêu Lê Thị Thảo

Xứ Đà Lạt thơ mộng đã chứng kiến câu chuyện tình yêu trắc trở của chàng công tử nhà giàu Vũ Minh Tâm với cô sinh viên Lê Thị Thảo. Lê Thị Thảo là sinh viên Văn khoa ở Đà Lạt. Trong một lần đi dạo bên bờ hồ Sương Mai (nay là hồ Than Thở), duyên trời đã khiến cả hai gặp nhau.

Xúc động trước nhan sắc mong manh và tính tình dịu dàng của nữ sinh viên Văn khoa, chàng công tử xứ Gò Công đã đem lòng nhớ nhung bóng hình đó. Kể từ ngày ấy, cả hai thường hẹn nhau cùng đi dạo quanh hồ Sương Mai, và cũng chính hồ Sương Mai này là nơi chứng kiến lời thề hẹn trăm năm của đôi trai tài gái sắc.

Quãng thời gian là sinh viên tuổi mười tám, đôi mươi, cả hai là đôi tình nhân đẹp trong mắt các sinh viên cùng khóa. Nhưng rồi thời sinh viên cũng hết. Lê Thị Thảo tốt nghiệp, trở thành cô giáo dạy văn

ở Đà Lạt, Vũ Minh Tâm đã làm đơn xin đi lính. Trước khi đi, chàng công tử xứ Gò Công có gửi cho người yêu một bức thư, dặn dò cô đợi chờ mà cố tình giấu chuyện gia đình ngăn cản.

Tin tưởng vào lời ước hẹn tình yêu, năm này qua năm khác, cô giáo dạy văn Lê Thị Thảo chung thủy chờ đợi mối tình đầu, đợi cho bao chàng trai theo đuổi cũng mặc. Những lúc nhớ người yêu ở chiến trường, Thảo thường đi dạo quanh bờ hồ Sương Mai, đi dạo quanh đôi thông ven hồ, nơi cô và người yêu có biết bao là kỷ niệm.

Nỗi bất hạnh của đôi tình nhân phía sau sự tích về cái tên 'Đôi thông hai mộ'

Nhưng tình yêu của Lê Thị Thảo và Vũ Minh Tâm đã gặp vô vàn những sóng gió. Biết con trai còn nặng tình với cô gái nghèo xứ Đà Lạt, ba má chàng trai đã cho người lên Đà Lạt, nói rõ việc gia đình họ



không chấp nhận một cô con dâu không tương xứng.

Vài tháng sau, sợ điều đó không chia rẽ được tình cảm của đôi trai gái, gia đình Tâm đã gửi tin báo Tâm đã tử trận ở chiến trường. Chưa hết đau khổ vì không được gia đình người yêu chấp nhận, lại nghe tin người yêu đã tử trận, ngày ngày, cô giáo Lê Thị Thảo thường lên đôi thông ngồi khóc.

Nghĩ rằng sống không có được nhau, thì chết sẽ nhất định thuộc về nhau, Thảo đã quyết sinh trên đôi thông để trọn vẹn mối tình với chàng công tử Gò Công. Cái chết của cô giáo dạy văn hiền lành đã khiến người dân Đà Lạt vô cùng thương xót. Gia đình biết câu chuyện tình ngang trái của Thảo, đã chôn Thảo trên đôi thông ven hồ.

Nửa năm sau, Tâm trở về tìm Thảo. Hóa ra cái tin Tâm tử trận chỉ là tin giả. Sau khi hết nghĩa vụ quân sự, chàng về Đà Lạt tìm người yêu sau bao tháng bắt tin thì nghe tin sét đánh. Gia đình Thảo đưa Tâm lên ngôi mộ của Thảo trên đôi thông.

Chàng trai chung tình đã khóc hết nước mắt bên nấm mồ người yêu nay đã xanh cỏ. Sau mấy ngày khóc vật vờ quên ngủ, quên ăn, vừa nhớ thương người yêu, và trách giận gia đình, Tâm đã không quay về Gò Công mà trở lại chiến trường lửa đạn.

Một thời gian sau, Tâm ngã xuống giữa chiến trường. Trong những kỷ vật của Tâm còn lại, có những dòng nhật ký về Thảo,

về câu chuyện tình bi thương của chàng trai chung tình.

Tâm có viết một dòng trong nhật ký, như lời di chúc, dặn nếu tử trận, Tâm mong được đưa về chôn cất bên cạnh mộ người yêu, trên đôi thông.

Thương xót mối tình của đôi trai gái bất hạnh, người ta đưa Tâm về, cất một ngôi mộ cho Tâm ngay bên cạnh mộ Thảo. Gia đình Thảo vẫn qua lại hương khói cho cả hai ngôi mộ. Người dân quanh vùng biết chuyện, cũng thường đến thắp hương ở đây.

Kể từ đó, đôi thông mang tên gọi mới "Đôi thông hai mộ". Nhiều cặp tình nhân tin rằng, nếu gặp trắc trở trong tình duyên, chỉ cần đến thắp hương lên hai ngôi mộ này, người đã khuất sẽ phù hộ cho họ vượt qua trắc trở. Nhưng bất hạnh thay, Thảo và Tâm sau khi chết vẫn bị chia rẽ.

Nhiều năm sau khi Tâm đã mồ yên mả đẹp bên cạnh người yêu, không hiểu vì lý do gì, gia đình Tâm đã lên Đà Lạt, đưa mộ chàng về Gò Công, Tiền Giang, quyết chia lìa đôi trai gái bất hạnh, bất kể nguyện vọng của chàng trai lúc còn sống.

Thảo và Tâm lại một lần nữa chia ly. Sau này khi ngôi mộ của cô giáo Thảo đã đổ nát, gia đình cũng ly tán, có người xót thương cho đôi tình nhân trẻ đã xây lại ngôi mộ của Thảo và không quên xây ngôi mộ của Tâm ngay bên cạnh.

Khách đến Đà Lạt ghé qua Đôi thông hai mộ sẽ vẫn thấy ngôi mộ của Lê Thị Thảo và Vũ Minh

Tâm đứng cạnh nhau bên Đôi thông hai mộ. Tuy nhiên chỉ có ngôi mộ của cô gái là thật, còn ngôi mộ của chàng trai chỉ là sự hoài niệm, thương tiếc của người đời cho một mối tình đẹp không thành.

Trong một lần lên Đà Lạt, ghé qua Đôi thông hai mộ, đã được nghe kể về câu chuyện tình của đôi nam nữ, tức cảnh, sinh tình, giữa Đà Lạt, nhạc sĩ Hồng Văn đã sáng tác bài hát "Đôi thông hai mộ" để bày tỏ sự thương tiếc với đôi tình nhân trẻ.

Bài hát đó sau này rất nổi tiếng và được rất nhiều ca sĩ thể hiện thành công: "...Rồi mộ chàng đã được ở cạnh nàng như lời xưa thề ước. Nằm hiu hắt đến ngàn thu an giấc dưới mộ sâu đất khô. Qua bao năm, rêu xanh phủ che kín âm u chẳng nhang khối. Trời xui chi trên cây còn lá úa, lá xanh kia rụng rồi..." []

“Đừng bao giờ đùa giỡn với cảm xúc của người khác, bởi vì bạn có thể giành chiến thắng,

nhưng hậu quả là bạn chắc chắn sẽ mất đi người đó trong suốt cuộc đời của bạn.”

- (Shakespeare).

“Thế giới phải chìm đắm trong đau khổ không phải vì tội ác của những kẻ xấu, mà là vì sự im lặng của những người tốt”.

- (Napoleon).

“Tôi rất biết ơn tất cả những người đã nói KHÔNG với tôi.”

Nhờ vậy mà tôi biết cách tự mình giải quyết sự việc.”

- (Einstein).



Hàng nghìn câu chuyện ma quỷ được thêu dệt xung quanh những ngôi nhà mồ miền cao nguyên này, nhất là những câu chuyện thuộc thư, ma lai được trù ếm trong những món đồ cổ được tìm thấy trong các ngôi nhà mồ. Nhưng chưa bao giờ nỗi sợ hãi từ cõi u minh đại ngàn đó làm chùn bước kẻ trộm cổ vật. Thậm chí, nạn phá hoại nhà mồ để lấy cổ vật lại còn tăng đến mức báo động. Và đi kèm theo những phi vụ đào mồ là những câu chuyện “báo oán” rùng rợn giáng xuống những kẻ đào trộm mồ, khiến họ phải thất điên bát đảo.

Ảnh ảnh những lần đào trộm nhà mồ

Trong những năm gần đây, hàng loạt các nhà mồ tại nhiều địa phương của tỉnh Gia Lai như Đăk Pơ, K'bang, Chư Păh, Chư Prông... của tỉnh Gia Lai bị một số đối tượng đào bới tứ tung lấy đi toàn bộ cổ vật có giá trị văn hóa cao của đồng bào các dân tộc nơi đây như: công chiêng, nổi đồng, bát cổ, đồ gốm... Cách đây hơn 10 năm, xã Ia Ka, huyện Chư Păh, tỉnh Gia Lai đã xôn xao về vụ việc nhiều thanh niên trong làng lặn lội đào nhà mồ của làng để tìm cổ vật, trong đó có cả nhà mồ của gia đình mình vì cho rằng những nhà mồ đó có chôn theo vàng bạc, đồng đen, gỗ huỳnh đàn. Làng M'rong Jô 1 (xã Ia Ka, huyện Chư Păh, tỉnh Gia Lai) vốn là một ngôi làng bình yên của người dân nơi đại ngàn Tây Nguyên. Không chỉ đào trộm 1, mà trong khu nhà mồ của làng gần 40 ngôi mộ thì có tới hơn 28 ngôi mộ bị đào trộm. Sau khi bắt quả tang, hơn 10 thanh



CHUYỆN “BÁO OÁN” RỪNG RỌN CỦA NHỮNG NGƯỜI ĐÀO NHÀ MỒ TRỘM CỔ VẬT

“DNDS sưu tầm”

niên trong làng đã bị đưa ra trước cộng đồng để khiển trách.

Từ xưa cho tới nay, câu chuyện về những cổ vật là đồ tùy táng luôn được bao trùm bởi những lời đồn thổi nhuộm màu ma mị tâm linh. Người nào lấy trộm hoặc có được những thứ không phải của mình sẽ bị quả báo. Nhưng dù rừng rợn ma quái đến đâu, dù cho những lời nguyên quả báo có ám ảnh thế nào đi chăng nữa thì những món đồ cổ có giá vẫn luôn có sức hút đối với những kẻ chuyên đi “săn” trộm cổ vật.

Hơn 3 năm qua, Rơ Châm Chot (SN 1969, người làng M'rong Jô 1, một trong số những người đào trộm mồ năm ấy) liên tục gặp phải sự ám ảnh kinh hoàng. Khó khăn lắm Rơ Châm Chot mới dám kể với chúng tôi những chuyện ám ảnh mà anh gặp phải sau lần đào trộm nhà mồ. Rơ Châm Chot sợ hãi cho biết là 2 trong số 9 người đào trộm mồ ở làng Blui năm ấy đã chết bất đắc kỳ tử. Có 2 người thì bỏ đi lang thang biệt xứ.

Một người thì phát điên lảm nhảm linh tinh suốt ngày đêm trong đó có Rơ Châm Mế (SN 1991), Rơ Châm Bức (SN 1992) cùng ở làng M'rong Jô 2 cạnh đó. Thế nên người dân vẫn tin vào những điều quả báo và cho đó là cái giá phải trả. Từ sau lần bị bắt quả tang ấy, Rơ Châm Chot mỗi lần lên rừng lên rẫy làm ăn, khi đi ngủ ở nhà bạn không sao, cứ về nhà là lại nằm mơ có người đánh vào bụng. Ngay cả Rơ Châm Chot sáng nào dậy, cũng kêu đau bụng, đi khám thì không tìm ra nguyên nhân.

Lúc đầu các Rơ Châm Chot nghĩ chỉ bị dọa thế cho vui, nhưng đến khi 3 người còn lại trong nhóm đào trộm nhà mồ đều bị như thế thì các Rơ Châm Chot mới thật sự tin rằng bị ma ám. Rơ Châm Chot kể, có lần anh đang đi xe máy gần tới khu vực nhà mồ cũ của làng thì tự nhiên xe



Một ngôi nhà mồ của làng Kép II, xã Iamơnông, Chư Păh, Gia Lai

chết máy, làm cách nào cũng không khởi động lại được nữa, lúc ấy trời đang nắng bỗng dưng tối sầm lại, anh bỗng nghe thấy những tiếng cười nói, rồi những tiếng hò hét quanh đó. Sợ quá, anh bỏ xe chạy thực mạng về nhà mà vẫn còn run rẩy. Sau đó, anh nhờ người ra đó lấy xe và mang cả lễ ra tạ. “Hồi bị bắt quả tang đào trộm mồ, mình và nhóm người đi đã phải làm một lễ lớn tạ lỗi với dân làng, với người nhà có mồ bị

ảnh: “Mỗi lúc đi qua nhà mồ cũ của làng, mình cứ cảm thấy tóc gáy dựng đứng. Cảm giác ớn lạnh ập vào từ gót chân chạy dọc lên tận đỉnh đầu. Hình như có ai đó đứng sát sau lưng mình nhưng khi quay lại thì chỉ là màn đêm đen kịt! Việc đó cứ theo mình mãi đến tận bây giờ!”. Giờ đây, Rơ Châm Chot ngồi trước chúng tôi, kể lại câu chuyện đại đột ngày xưa. Tính khí của Rơ Châm Chot thay đổi nhiều, từ một kẻ nhậu nhẹt quây



Không có nhà mồ, những bức tượng gỗ cũng trở nên vô hồn

mình đào. Nhưng mình vẫn bị con ma rừng ám ảnh đến tận bây giờ. Không chỉ mình, mà còn có cả những người đào mồ cùng cũng bị thế! Sợ lắm!” Rơ Châm Chot sợ hãi kể lại.

Sự việc những thanh niên trong làng bị ám vì dám đào trộm nhà mồ, xâm phạm đến chốn linh thiêng của làng được đồn đại rầm rần. Nhiều người dân trong làng càng sợ hãi hơn mỗi khi nghĩ đến những việc làm không phải của mình với người đã khuất. Họ cho rằng nếu như theo tục lệ xưa thì những người đào trộm nhà mồ phải làm lại nhà mồ và phải đền một con heo to. Nếu nhà mồ chưa bỏ thì phải đến trâu, đến bò. “Đừng nghĩ người chết không biết gì. Họ biết nhiều hơn người sống, chỉ cần thoáng có ý nghĩ thôi họ đã biết hết rồi. Làm việc xấu xa như vậy thì phải gánh quả báo cho cả đời sau phải trả nợ thôi!”.

Cái giá phải trả của những kẻ trộm cổ vật ở nhà mồ

Hơn 10 năm sau lần ấy, bây giờ khi ngồi thuật lại câu chuyện với chúng tôi, Rơ Châm Chot vẫn còn nổi gai ốc sợ hãi vì những lần bị ám

phá, anh trở thành người hiền lành đến độ khờ khạo. Như báo ứng, hay nghiệp đòi trả, trong buôn làng ai cần giúp cái gì anh cũng đến làm rất trách nhiệm. Xong việc, ai muốn cho đồng nào thì cho, chẳng cho thì anh cũng không đòi hỏi, như một cách để tạ lỗi với dân làng, với thần linh mà anh đã trót phạm tội. Đối bụng, thiếu cái ăn anh lại lên rẫy làm lụng rồi lại trở về làng giúp người làng đủ mọi chuyện.

Không chỉ có Rơ Châm Chot, mà một trường hợp khác ở làng M'ư Ra (xã Kon Lơng Khương, Kbang, Gia Lai) cũng bị ám ảnh bởi việc đào trộm nhà mồ ở đây. Sau khi gây ra nhiều vụ đào trộm nhà mồ bị bắt quả tang, Đinh Văn Quảng (trú xã Kon Lơng Khương) đã bị cho là đã gặp nhiều quả báo. Cha bỗng dưng chết bất đắc kỳ tử trong một lần lên rẫy, con trai bị tai nạn, ngay cả bản thân Đinh Văn Quảng cũng trở thành kẻ ốm yếu bệnh tật liên miên. Từ một thanh niên trai tráng khỏe mạnh, giờ Quảng ốm yếu chẳng khác gì một ông lão mặc dù chưa qua tuổi 40. Biết việc mình làm bị báo oán như

thế nên ngày nào Quảng cũng phải cầu khẩn Yang cho tai qua nạn khỏi mặc dù Quảng đã làm lễ tạ lỗi với dân làng, tạ lỗi với người đã khuất nhiều lần. Đinh Văn Quảng cho biết: “Mình bỏ nghề rồi. Mình làm việc xấu nên Yang bắt tội đấy mà! Mình hối hận lắm, đã làm lỗi tạ tội với dân làng rồi nhưng vẫn bị quả phạt như thế này!”.

Tình trạng đào mồ mả để trộm cắp tài sản không phải bây giờ mới xuất hiện. Khắp các buôn làng ở các tỉnh Tây Nguyên, đâu đâu cũng nghe người dân bàn tán hôm nay làng này bị đào trộm mấy ngôi mộ cổ, hôm trước làng kia bị đào tới mười mấy mộ trong đêm, xương người chết bị hất tung lên mặt đất, của cải quý hiếm trong mộ đều bị lấy trộm. Đối với các dân tộc bản địa đang cư trú ở Tây Nguyên, nhà mồ là nơi hội tụ của sự linh thiêng, huyền bí và không thể tách rời với đời sống tín ngưỡng đa thần. Người chết không mất đi mà biến thành “con ma”, về thế giới bên kia. Con ma này lại tiếp tục lao động sản xuất, đón nhận cuộc sống mới giống như ở trần gian với cộng đồng thổ dân và tình cảm nguyên thủy.

Trung tá Trần Thành Thường, Phó Trưởng công an huyện Đăk Pơ, tỉnh Gia Lai cho biết, nạn đào trộm nhà mồ đã xuất hiện từ rất lâu nhưng rất khó bắt được các đối tượng này bởi địa bàn rừng núi quá rộng, chỉ nghe tiếng động kẻ trộm chạy ngay vào rừng rồi lẩn lén lên rừng là mất dấu tích. Cũng thế Trung tá Thường, Công an huyện cũng đã khởi tố, bắt giam một số đối tượng có hành vi xâm phạm mồ mả người chết, đồng thời rà soát những đối tượng có liên quan đến việc đào trộm mồ mả nhưng chưa đến mức khởi tố hình sự để cảnh báo cho người dân theo dõi.

Còn những câu chuyện “báo oán” rừng rợn là do quan niệm của người làng còn cho rằng những con ma rừng đã theo những người này “báo oán”, theo quy luật cuộc đời rằng cái ác sẽ luôn bị trừng phạt. Song thực tế là do họ đã từng làm những việc kiêng kỵ mà tập quán không cho phép nên chính họ bị day dứt lương tâm, dẫn vật nên lúc nào cũng bị ám ảnh sợ bị trả giá. Song dù sao đây cũng là những bài học cho những ai đang rập tâm xâm hại đến mồ mả, chốn linh thiêng trong đời sống của đồng bào dân tộc. []

Kính thưa quý báo!

Tôi đã ngoài ba mươi tuổi, công việc thành đạt, có nhan sắc, nhưng đến giờ vẫn chưa lập gia đình. Nhìn bạn bè cùng trang lứa đã yên bề gia thất, đã có con cái để huê, tôi lại chạnh lòng buồn tủi. Không phải tôi không có người yêu, không có ai đến với tôi mà bởi, một vết thương sâu trong mối tình đầu đã làm cho tôi quá sốc, quá buồn đau và mất mát. Tôi đã phải mất rất nhiều thời gian để lấy lại sự cân bằng mà hình như vẫn chưa thể.

Chuyện của tôi thật hi hữu. Không biết trên thế gian này, có ai từng gặp hoàn cảnh như tôi không để có thể hiểu cho nỗi lòng của tôi. Tôi bắt đầu biết yêu vào năm thứ 4 sinh viên khi tôi xin vài chỗ để thực tập trước khi làm luận án tốt nghiệp.

Người đàn ông khiến tôi rung động và trao mối tình đầu lớn hơn tôi 10 tuổi. Lúc đó tôi ngoài 20, còn anh đã ngoài 30. Anh làm chủ ở một công ty nhỏ, nhưng có đủ chức năng nhận cho tôi thực tập theo yêu cầu.

Cuộc gặp gỡ trong ngày đầu tiên với anh đã cho tôi linh cảm về một tiếng sét ái tình. Về sau này tôi mới biết đó là những rung cảm đầu tiên của con tim chưa từng bị ai đánh thức. Những tình cảm tự nhiên xuất phát từ sâu thẳm bản năng của người thiếu nữ được thức dậy bởi một người đàn ông. Ở nơi làm, anh được coi là một hình mẫu đàn ông lý tưởng thành đạt và lịch lãm. Mọi người trong công ty quý mến anh. Các đồng nghiệp nữ nhìn anh ngưỡng mộ với ánh mắt thèm thuồng được là người phụ nữ bên cạnh anh, ngoài xã hội cũng vậy, tôi biết có nhiều cô gái Việt rất thích và muốn tiến xa hơn với anh.

Ba tháng thực tập ở công ty trôi qua rất nhanh. Sự tiếp xúc của anh và tôi chỉ là quan hệ của một thực tập sinh với một Doanh Nghiệp thuê mượn tôi ngắn hạn theo chương trình thực tập. Không có gì nhiều hơn là những tình cảm e ấp trong sáng từ phía tôi, và khoảng cách vừa đủ để lịch sự và hấp dẫn từ phía anh. Nhưng thật bất ngờ, chỉ sau khi tôi không còn thực tập ở công ty anh nữa, anh chủ động gọi và liên lạc với tôi.

Chúng tôi hò hẹn, anh nói anh rất ấn tượng với chỉ số thông minh và phong cách làm việc của tôi. Anh muốn tôi thông báo kết quả tốt nghiệp đại học cho anh, anh sẽ cho



tôi một cơ hội thi tuyển vào công ty của anh. Anh nghĩ tôi rất phù hợp với công việc mà tôi đang học và anh có thể giúp tôi trở thành nhân viên marketing của công ty. Tôi quá xúc động và sung sướng. Tôi lao vào học, và dành được tấm bằng tốt nghiệp đại học loại khá. Cầm tấm bằng trên tay tôi đã mạnh dạn liên lạc với anh.

Thế rồi tôi được tuyển thẳng vào làm việc ở công ty anh, anh cho tôi một công việc với vị trí rất phù hợp. Chúng tôi chính thức yêu nhau trong mối tình đầu cuồng nhiệt và say đắm. Tôi thăng tiến công việc tốt, được điều lên làm supervisor để điều hành đội marketing cho công ty. Tôi yêu anh tưởng không thể gì có thể chia cắt nổi. Mối tình đầu trong trắng si mê được tôi trao trọn cho anh một cách mãnh liệt, và không chút hoài nghi. Tôi đầu lường trước rằng biển tình nhiều nước mắt, lưới tình nhiều oan gia ngõ hẹp, bởi tôi còn quá trẻ và không hề có kinh nghiệm cuộc đời.

Tôi có thai. Anh lên kế hoạch cho một lễ cưới và một cuộc sống chung sau hôn nhân. Anh mua nhà riêng, sắm sửa đồ đạc chuẩn bị làm lễ ăn hỏi ra mắt gia đình nhà gái. Nhưng đúng lúc tôi ngất ngây vì chạm tay vào quả hạnh phúc thì cũng là lúc anh nói ra với tôi một sự thật. Rằng anh đã từng có con trai 5 tuổi với một người phụ nữ mà anh coi như em gái. Giờ đây thì thoảng anh vẫn qua lại thăm mẹ con cô ấy với tư cách là người cha.

Anh nói, trước khi gặp tôi, anh vẫn qua lại với cô ấy như một mối quan hệ ngoài luồng không chính thức vì giữa anh và cô ấy không có đăng ký kết hôn, và hai người chưa bao giờ công nhận họ chính thức vợ chồng. Cô ấy là một nạn nhân mà anh chính là ân nhân cứu mạng. Một phút yếu đuối trong tình cảm anh đã có quan hệ tình dục với cô ấy và sinh đứa con chung. Nhưng từ ngày có tôi, anh chỉ còn coi cô ấy là em gái. Anh chấm dứt quan hệ gần gũi với cô ấy và chỉ qua lại thăm con với tư cách một người cha. Anh cũng đã nói thẳng hết mọi chuyện với cô ấy về tôi và thông báo lễ cưới của anh với tôi. Cô ấy chấp nhận và ủng hộ.

Tôi gần như phát điên vì sốc và rơi vào vực thẳm của đổ vỡ, thất vọng. Mặc cho anh giải thích rằng anh và cô ấy chưa từng đăng ký kết hôn, chưa giới thiệu ở cơ quan, xét về luật pháp thì anh vẫn là người độc thân vì chưa từng bị ràng buộc bởi đăng ký kết hôn. Anh qua lại với cô ấy vì đứa con chung và một ân nghĩa. Anh nói anh sẽ về gia đình tôi và quỳ xuống trước mặt cha mẹ tôi để nói hết tất cả sự thật và xin được cưới tôi làm người vợ chính thức.

Anh nói nếu không lấy được tôi, anh sẽ không thể sống nổi, cuộc đời anh sẽ chẳng còn chút Ý nghĩa nào. Tôi không chấp nhận mọi sự giải thích cầu xin của anh. Phần vì mang thai nghén, phần vì không gượng dậy nổi sau khi biết sự thật, tôi đổ ố và nằm bẹp ở nhà gần một tháng trời. Tôi cấm cửa, cắt liên lạc với anh. Tôi cần được ở một mình yên tĩnh để suy nghĩ về tất cả mọi chuyện và quyết định cuộc đời mình.

Kính thưa quý báo! Có lẽ trên đời này, không có ai rơi vào hoàn cảnh kỳ lạ và éo le hơn tôi. Chính trong thời gian này, người vợ không hôn thú của anh, người đàn bà chắc cũng vì tình yêu với anh và mà sinh con cho anh đã

đến tìm tôi, quỳ xuống dưới chân tôi để xin tôi nghĩ lại, mở rộng lòng thứ tha cho anh. Thật là một hoàn cảnh bi hài, khóc cười đầm nước mắt. Tôi càng sốc hơn khi người phụ nữ ấy dắt theo hai cậu con trai đến gặp tôi.

Tôi đã không thể tin nổi vào hoàn cảnh trở trêu của mình, không thể tin nổi có một người đàn bà đầu có hôn thú hay không hôn thú thì giữa họ cũng đã có với nhau hai mặt con, khi hay tin người đàn ông của mình đem trọn lòng yêu và muốn cưới một người con gái khác trẻ trung xinh đẹp hơn mình. Thậm chí chị còn đi làm cái việc lạ lùng trái khoáy và đi ngược với quy luật muôn đời, đó là đến gặp người yêu của anh, thuyết phục bằng cả sự tận tâm, lòng chân thành để anh có được hạnh phúc.

Tôi đi từ cú sốc này đến cú sốc khác. Tôi quá bệnh nên không đủ sức để đuổi người đàn bà trong mắt tôi lúc ấy là "quá bệnh hoạn", xin tôi đồng ý về làm vợ chính thức của người từng là chồng hờ của chị ta. Chị biết tôi đang có thai với anh nên càng qua lại chăm sóc tôi hơn vì sợ tôi làm liều.

Cũng trong thời gian này, người đàn bà ấy đã kể cho tôi nghe mối duyên phận của chị với anh ấy. Thì ra, trong một khúc ngoặt của số phận, hai anh chị đã gặp nhau ở một tình huống hi hữu.

Chị đang lao đầu xuống sông tự tử đứng vào lúc anh đang trên đường đi làm về khu vực ngang qua. Họ gặp nhau 7 năm trước, khi chị đang mang thai đứa con trai đầu lòng đã 5 tháng với một gã sở khanh. Anh đã cứu hai mẹ con chị khỏi lưỡi hái tử thần. Cũng chính lòng tốt của anh, sự kiên trì của một người đàn ông có tấm lòng nhân ái đã vực chị đứng dậy. Chị chấp nhận số phận và sinh nở đứa con từ mối tình trái đất của người con gái nhẹ dạ cả tin.

Chị kể, chị không phải đi làm công. Nhà bố mẹ chị có tiệm kinh doanh trong khu người Việt tại đây. Chị ở nhà phụ kinh doanh với bố mẹ. Duyên phận cứ thế ràng rịt vào nhau. Sau khi cứu chị anh trở thành ân nhân của gia đình chị. Cuối tuần, anh đến thăm gia đình chị, chăm con trai của chị mà anh nhận đỡ đầu theo nguyện vọng của chị và gia đình chị. Bố mẹ chị coi anh như người con trong nhà vì cả anh và chị cùng tuổi nhau. Bố mẹ chị quý anh và muốn giúp đỡ anh bằng cách đầu tư vốn vào công ty của anh, như phần hùn, như là một sự đền ơn cứu mạng con gái của họ.

Anh kiên quyết từ chối, chỉ giữ mối quan hệ qua lại thân thiết như thêm một gia đình bố mẹ nuôi và làm cha đỡ đầu cho đứa bé không có bố. Nhưng chị lại không ngăn được con tim mình loạn nhịp trước anh. Chính chị đã quyến rũ anh, chủ động ngã vào vòng tay anh, người con trai trẻ chưa từng có một mối tình vấp váp nào để làm kinh nghiệm. Trong một tiệc sinh nhật của chị, chị để anh uống quá chén và chị đã đưa anh ngã vào vòng tay từng trải và khát khao của chị.

Khi biết chị có thai, anh đã hốt hoảng cuống cuồng chạy trốn. Chính chị đã động viên anh. Cũng chính chị đã thừa chuyện với bố mẹ chị rằng anh không yêu chị, không chủ động quyến rũ chị dẫn đến hậu quả có thai. Tất cả là do lỗi của chị. Chị quá yêu anh và muốn có một đứa con với anh, đời chị đã dở dang một lần rồi, chị không còn niềm tin vào tình yêu hay một người đàn ông nào nữa. Chỉ cần có con với người mình yêu thôi là đủ. Chị xin anh một đứa con, và bằng lòng ở vậy nuôi hai con của hai mối tình trái ngang, hai người đàn ông sinh ra không phải dành cho chị.

Bố mẹ chị đều là những người có nhận thức cao, có hiểu biết cuộc đời và từng trải. Họ chấp nhận số phận dở dang của con gái, chấp nhận đứa con của chị chủ động có với anh mà không bắt kỳ một trách móc, oán hận hay đòi hỏi rằng bước nào nơi anh. Chị vẫn ở với gia đình bố mẹ để, còn anh vẫn sống một mình trong căn apartment của anh. Cuối tuần anh đến ăn cơm với gia đình chị, đưa chị và hai con trai đi chơi. Khi chưa có tôi anh vẫn thường ngủ lại ở phòng của chị cuối tuần.

Anh chưa bao giờ nói yêu chị, và cũng chẳng bao giờ nói rằng anh sẽ cưới chị và bọn chị sẽ về sống chung với nhau dưới một mái nhà. Chị ấy nói với tôi: Khi anh gặp em và yêu em, anh đã nói hết tất cả với chị, với một cầu mong chị chấp nhận và ủng hộ cuộc hôn nhân của anh và em. Em biết không, vì yêu anh, vì thần tượng anh, vì ơn anh, chị đã chấp nhận tất cả để anh được hạnh phúc. Mà chị cũng chẳng có quyền gì để ngăn cản hạnh phúc của anh với em. Giờ đây, đừng vì câu chuyện trong quá khứ của anh liên quan đến chị mà em từ bỏ anh ấy.

Cầu xin em đừng suy nghĩ đại đột, anh ấy rất yêu em, và theo chị hiểu thì

em mới chính là người con gái anh ấy khao khát, mối tình đầu của anh ấy. Em hãy thứ tha cho phút nông nổi của anh do chị chủ động. Hãy chấp nhận làm vợ anh ấy và tiến hành hôn lễ. Anh ấy có hạnh phúc thì cả đời chị mới hạnh phúc và thanh thản được em ạ. Xin em hãy nghe chị.

Tôi nghe câu chuyện thủ thỉ của chị với một đầu óc rối tung, quay cuồng và trái tim đập nghẹn ứ chất chứa trong lồng ngực. Tôi chỉ còn biết khóc và khóc.

Kính thưa quý báo!

Mọi chuyện xảy ra dồn dập quá, tôi rơi vào trạng thái khủng hoảng tinh thần, tâm lý hoang mang cực độ. Là một người con gái lớn lên trong gia đình gia giáo, cuộc đời học hành thi cử rồi đi làm việc của tôi diễn ra khá suôn sẻ, tôi chưa từng trải qua khó khăn, trắc trở hay va vấp vào những chuyện rắc rối nào. Giờ đây, chuyện tình cảm chín muồi, sắp đến ngày tính chuyện cưới hỏi, mọi thứ bỗng dưng xảy ra như trời giáng xuống đầu tôi, làm cho tôi thấy mình rơi vào vực thẳm của đổ vỡ và thất vọng.

Do tôi vừa bị ốm nghén, lần đầu tiên trải qua cảm giác thai kỳ, tôi đã không có được tâm thế chủ động, không chịu đựng được mệt mỏi, tinh thần suy sụp tột độ, sức khỏe và kinh nghiệm hầu như là số không để chống chọi với những cơn nghén sinh lý do mang thai vất vả giãy vò, và nỗi đau khổ vì bị dối lừa, nên tôi càng suy sụp nặng...

Tôi cũng không thể chia sẻ với bố mẹ tôi hay bạn bè, người thân để mong họ giúp tôi vượt qua cơn ốm thể xác và cơn đau tinh thần vì cả hai chuyện tôi đang trải qua đều quá tế nhị, đều không dễ dàng có thể phơi bày ra cho bất kỳ ai dù là người thân. Do sức khỏe suy sụp và khủng hoảng tinh thần quá độ, tôi đã lặng lẽ quyết định vào viện bỏ giọt máu tôi đang hoài thai trong bụng với người đàn ông mà tôi đã đặt hết tình yêu, niềm tin vào anh ta.

Đó là những ngày tháng tồi tệ nhất trong cuộc đời tôi. Mất niềm tin vào người mình yêu, cũng có nghĩa là tôi mất niềm tin trầm trọng vào chính bản thân mình. Nhất là khi tôi cần rặng bờ đi giọt máu vừa hình thành. Tôi càng bị trầm cảm nặng, giãy vò, đau khổ và tội lỗi. Người tôi trông không, tôi sợ gặp gỡ mọi người, sợ ra đường, sợ phải nghe những cú điện thoại bình thường, hằng ngày

của đồng nghiệp, bạn bè, thậm chí cả bố mẹ.

Tôi khoá cửa ở lì trong nhà hàng tuần, cho đến khi mẹ tôi thấy bất ổn nên đã từ tiểu bang khác bay qua, và người bạn thân của tôi cũng chạy qua để kéo tôi ra khỏi vùng lầy của trầm cảm, giúp tôi bình thường trở lại trong cuộc sống. Từ đó, tôi gạt bỏ thất vọng và đổ vỡ để tiếp tục sống và bước về phía trước. Tôi cắt đứt mọi mối quan hệ với anh, người chồng sắp cưới của tôi. Tôi quyết định dứt bỏ tất cả, kể cả công việc hiện tại để làm lại từ đầu. Gia đình tôi, bạn bè tôi chỉ biết rằng tôi và anh có khúc mắc gì đó và đã chia tay nhau.

Nhưng để chia tay, dứt bỏ một mối tình lớn, một quá khứ sâu nặng thật không dễ dàng gì. Liên tiếp là những ngày tháng nặng nề và áp lực. Hết người đàn bà đó tìm gặp tôi ở mọi nơi mọi lúc để lấy nhai cái điệp khúc xin tôi tha thứ cho anh và chấp nhận làm vợ anh. Thậm chí chị ta còn đưa bố của chị ta đến nơi tôi ở để thanh minh cho anh về chuyện đứa con trai của hai người.

Đó cũng là một điều mà tôi không thể hiểu nổi trong mối quan hệ lòng bùng nổ giữa anh và người đàn bà kia, rồi thêm cả bố mẹ của chị nàng đó. Chị ta là nạn nhân, ân nhân hay là gì gì đó đã sinh cho anh một đứa con trai....

Lần cuối cùng gặp anh, tôi đã nói với anh rằng: "Tôi trống rỗng và không còn bất kỳ một cảm xúc nào nữa. Tôi sẵn sàng tha thứ cho anh, bởi tha thứ là điều quá dễ đối với tôi lúc này. Nhưng làm sao để tìm lại được tôi khi tôi không còn là tôi của ngày xưa nữa. Mọi thứ đã rời bỏ tôi đi và tôi không thể tìm lại chính mình, tìm lại tình yêu, niềm tin hay xúc cảm. Tất cả đã vỡ nát, đã chết hết trong tôi, thế nên anh cũng đừng tìm gặp tôi, thuyết phục tôi hay làm bất cứ điều gì nữa. Sẽ vô ích mà thôi. Tôi không muốn gặp lại anh và chị ta, người vợ hay người tình hay là người mẹ của con trai anh thêm một lần nào nữa. Tốt nhất là anh và chị hãy tự lo cho cuộc sống riêng của hai người, đừng làm phiền tôi".

Tôi tìm thuê nhà ở chỗ khác và chuyển luôn công việc sang một công ty lớn của Úc có chi nhánh ở nhiều quốc gia ở Á châu và Việt Nam. Tôi bước sang một tâm thế mới, đời sống mới, môi trường làm việc mới. Vị trí của tôi đòi hỏi một người chưa vướng

bận gia đình, hoặc có nhiều thời gian để đi công tác nước ngoài, tôi còn trẻ, năng động, ngoài tiếng Anh tôi biết tiếng Việt giỏi, và kinh nghiệm xử lý công việc với trình độ mà tôi đã học tập để có tấm bằng cử nhân thương mại hạng giỏi.

Thế nên tôi thi tuyển vào công ty lớn của Úc, ngay lập tức tôi đạt kết quả tốt. Công việc ở một công ty liên quốc gia không cho tôi có nhiều thời gian rảnh để buồn, để bận tâm, để suy nghĩ hay để ngoái lại quá khứ mà xót xa. Tôi làm việc như điên, kiếm tiền như điên và khóa lấp nỗi trống vắng bằng những buổi tối ở nhà hàng, quầy bar, phòng ca hát bạn bè, ngày nghỉ cuối tuần đi khám phá thắng cảnh, sông biển núi hồ v.v...



Từ bấy đến nay, tôi không thể yêu được ai, không một rung động nào gõ cửa trái tim tôi mặc dù có rất nhiều người đến với tôi. Tôi lạnh lùng, trái tim băng giá bởi một vết thương sâu hoắm đầu đời. Tôi biết mình không nên vậy, vẫn phải yêu, lấy chồng, lập gia đình sinh con để cái nhưng thật khó để làm điều đó khi tôi lạnh băng với tất cả đàn ông đến với mình. Tôi cũng không hoài niệm đến quá khứ nữa. Tôi đã hoàn toàn cắt liên lạc với quá khứ, với mối tình đầu, với người đàn ông tôi đã từng yêu. Tôi không hề biết anh ta sống thế nào sau khi chia tay với tôi.

Cuộc sống cứ mãi miết trôi đi... Tôi làm việc chăm chỉ và đủ tiền down cần thiết để mua một căn apartment nhỏ gần nơi tôi làm. Tôi đã ngoài 30 tuổi, nhan sắc cũng không thể là bù huê mệnh mãi mãi. Tôi đã quyết định phải lập gia đình và ổn định cuộc sống. Tôi đã chán ngán cảnh họ độc thân vui vẻ rồi. Các bạn bè tôi cũng lần lượt bỏ cuộc chơi đi lấy chồng sinh con. Trong số những người đàn ông đến với tôi, tôi thấy lòng mình nhẹ nhõm hơn khi ở cạnh người đàn ông này.

Chàng trai là một người Việt ở trong nước. Như đã nói công ty của tôi có trụ sở chi nhánh ở Việt Nam, thế nên hầu như tháng nào tôi cũng có business trip bay qua Sài Gòn vài ngày.

Trong những lần đi chơi với bạn bè địa phương là nhân viên của chi nhánh trong nước tôi đã quen với anh. Anh Hơn tôi 2 tuổi, đang làm việc trong ngành y tế cho một công ty của Canada tại Việt Nam.

Chúng tôi quen nhau, khá hợp nhau và thỉnh thoảng tôi đi bar và ăn tối với anh. Tôi không thấy trong trái tim mình có cảm giác băng khoăn xao xuyến như hồi gặp người đàn ông tôi yêu đầu tiên. Cảm giác yêu đương nhớ nhung rực lửa không hề có nhưng tôi thấy ấm áp và bình yên khi ở bên cạnh người mới này. Tôi định bụng sẽ tiến sâu trong mối quan hệ với anh để có thể đi đến một kết thúc tốt đẹp.

Mới đây, trong lần sang VN chuyển rồi, tôi quyết định nhận lời mời của anh bạn trai này về ăn tối cùng gia đình anh ở bên đó, để cho cả nhà được biết mặt tôi, và cũng là một cách chính thức cho gia đình anh biết là tôi cũng nghiêm túc trong tình cảm tiến gần hơn xa đến với anh, và gia đình anh. Tôi cũng mong có cơ hội có thể tìm hiểu hơn về bạn trai của tôi, gia cảnh, bố mẹ anh chị em để có thể tiến tới một mối quan hệ sâu hơn.

Với lại, như con chim đã một lần đậu phải cành cong nên tôi khá cẩn trọng trong chuyện tìm hiểu người đàn ông tôi định lấy làm chồng.

Qua lời kể của bạn trai tôi thì bố mẹ của anh ấy đều là dược sĩ. Giờ hai ông bà đã về hưu. Ba anh em của anh đều đã trưởng thành và đều làm việc ở các công ty có chi nhánh tại Việt Nam.

Anh trai và em gái đều đã lập gia đình, có nhà riêng mua sát nhau trong khu dân cư mới ở quận 2. Cuộc sống của đại gia đình họ rất êm ả và bình yên.

Thưa toà soạn báo! Cuộc đời có lẽ lại thử thách tôi thêm một lần nữa trong sự cọt treu chua chát của số phận. Trong bữa tối ấm áp với đại gia đình của người bạn trai mới, tôi đã chết đứng người khi gặp lại người cũ, người yêu đầu đời, người đã làm cho cuộc sống và trái tim tôi tan nát. Oái ăm sao! Anh chính là một thành viên của gia đình người bạn trai mới của tôi. Anh là chồng của cô em gái của anh bạn trai tôi tôi bấy giờ. Anh đã bán Công ty nhỏ do anh làm chủ ở Sydney mà tôi thực tập lúc trước. Bấy giờ anh đã về Việt Nam và lập công ty kinh doanh máy móc nông nghiệp gì đó giữa Việt Nam với Úc đã được 5 năm nay kể từ ngày chia tay với tôi, và anh cũng vừa lập gia đình với cô em gái của bạn trai tôi. Cô em gái đang mang bầu ở tháng thứ 5, trông họ rất viên mãn với hạnh phúc. Khi tôi bước vào căn nhà của đại gia đình họ, nhìn thấy anh, tôi thoáng khựng người và quá sốc...

Bữa cơm thân mật, đầm ấm và vui vẻ. Chỉ có tôi và anh, cả hai dường như mỗi người đều có cục nghẹn riêng, và dĩ nhiên là ít nói, lặng lẽ ăn và cố gắng để giữ một gương mặt bình thản nhất, cố gắng để giấu đi những cảm xúc, những tâm trạng đang cuộn trào, giãy vò bất thần. Quá khứ tưởng đã chôn sâu bao năm nay không ngờ chỉ một thoáng chớp đã vụt hiện về nguyên hình, thiếu đốt tâm can tôi.

Sau cuộc gặp gỡ đó, tôi trở về Úc, lòng rất buồn, hoang mang. Các anh các chị ơi, tôi đã một lần bỏ tình chạy lấy người với mong muốn dứt bỏ kỷ ức, dứt đoạn với quá khứ. Giờ đây, mất bao nhiêu lâu tôi mới có thể cân bằng được cuộc sống, quên đi quá khứ buồn bã, quên đi những chuyện đau lòng để bình tâm đi đến cuộc sống mới.

Giờ đây, thật éo le thay, trở treu thay khi tôi lại gặp lại người tôi muốn quên đi mãi mãi, người mà tôi đã chôn sâu cùng kỷ ức... Tại sao cả triệu cô gái ở Sài Gòn lại không là cô nào khác có duyên số với anh mà lại là em gái của người bạn mới của tôi, người tôi dự định tiến tới hôn nhân.

Tại sao người mà tôi không bao giờ muốn gặp nữa lại là người mà tôi không thể nào tránh được???

Phải hằng giờ hằng ngày đối mặt với người cũ, và coi người cũ là một thành viên trong gia đình với tôi thật khó khăn, ngại ngùng và chán nản. Từ khi gặp lại người đàn ông đầu đời ấy, những kỷ ức đau buồn trong quá khứ lại vụt hiện về, giãy vò tôi, làm cho tôi buồn bã và mệt mỏi hết sức cho dù tôi không muốn vậy.

Phải làm gì, phải làm thế nào đây? Tôi đã một lần bỏ tình chạy lấy người rồi, không lẽ bây giờ tôi lại thêm một lần trốn chạy nữa...

Cuộc đời tôi sẽ trốn chạy mãi mãi chỉ vì một chuyện quá khứ ấy sao. Rồi cả anh nữa, người tôi không muốn nhớ, không muốn gặp lại, không muốn đối diện anh sẽ sống ra sao khi giờ lại xuất hiện tôi, một người mà anh cũng phải cố để quên đi...

Các bạn đọc ơi! Tôi phải làm gì bây giờ ????

Kiều Trâm

, cô gái bỏ tình

Góp ý của tòa soạn: Theo như tự bạch, bạn đã 30 tuổi rồi, mặc dù mới tình trước có để lại cho bạn nhiều vết đau, nhưng bấy giờ bạn đã khác 10 năm trước. Tuổi đời, cộng theo trải nghiệm cuộc sống và công việc làm v.v... Chúng tôi nghĩ rằng tình yêu của một phụ nữ 30 khác nhiều với cô gái đôi mươi. Nếu bạn bỏ chạy lần nữa là bạn đang làm cái việc không thể, đó là chạy trốn chính mình, chứ không phải chạy trốn người xa. Và trong trường hợp này, thử hỏi anh chàng mà bạn đang sắp từng làm chồng... Anh ta có tội gì trong chuyện (nếu như) trốn chạy này của bạn thêm lần nữa...

Quý bạn đọc của tạp chí KDPC, muốn đăng tải câu chuyện của mình, hay góp với người trong cuộc, xin gửi về email của tòa soạn **DoanhNghiep@Optusnet.com.au** hay biên thư về địa chỉ: **P.O.Box 308 Villawood NSW 2163**



Thưa các anh các chị!

Câu chuyện của tôi dài lắm, tôi chỉ có thể tóm tắt được thế này thôi. Tôi từng đổ vỡ gia đình bởi một cuộc hôn nhân kỳ lạ và một người vợ kỳ quặc đã cùng tôi qua một cuộc tình... kỳ cục. Nói thật có lẽ không ai tin nhưng tôi bị trắng mắt trong một cuộc hôn nhân vội vã, không tìm hiểu kỹ càng trước sau.

Tôi không biết tôi và vợ tôi ai bị ai lừa. Đến bây giờ, tôi vẫn hoang mang không hiểu nổi tại sao vợ tôi lại hành xử như vậy với tôi, chồng của cô ấy và với gia đình tôi, bố mẹ chồng cô ấy đã yêu thương tôn trọng và

cứng chiều cô ấy hết mực có thể trong những ngày làm dâu gần gũi. Tôi là du học sinh, vất vả sang đây theo chương trình học tư tức. Mấy năm trời, tiền trường, tiền chi phí đời sống đã làm gia đình tôi sắp cạn kiệt....

Tôi biết gia đình bố mẹ tôi phải rất khó khăn mới đủ điều kiện tài chánh cho tôi du học. Vì vậy tôi phải cố gắng tốt nghiệp, và tôi đã làm được điều này. Khi vừa xong cử nhân, tôi may mắn được người bạn giới thiệu đến một công ty tuyển người và xin được việc làm... Vừa ra trường, tiền nhà đã nường hết vào mấy năm ăn học. Tôi chỉ có đồng lương để sống thôi. Gia đình ba má tôi tuy có khó khăn hơn lúc trước nhưng cũng còn làm việc nên tôi cũng chưa phải hàng tháng gửi về trợ cấp như nhiều bạn bè khác của tôi có gia đình khó khăn hơn.

Vì vậy, tuy không dư giả gì, nhưng vì chỉ có một thân một mình, lại có việc làm nên tôi khá thoải mái. Trong thời gian này tôi đã gặp và yêu một người con gái sau này trở thành người vợ gieo rắc đau khổ cho tôi.

Nói chính xác hơn thì vợ tôi đã để mất tôi ngay khi tôi vừa vào nhận việc. Cho đến giờ ngồi nghĩ lại, tôi cũng không lý giải thấu đáo hành động của vợ tôi. Vợ tôi hám sắc? hay hám tiền? hay là tính tình của vợ tôi kỳ lạ, quá quái gở? Ngay khi gặp và nhìn thấy tôi, cô ấy đã chủ động lán la bắt chuyện, hỏi thăm và rủ đi ăn đi uống, không ngần ngại tỏ thái độ cho tôi biết là cô ấy thích tôi, có cảm tình với tôi. Nghĩa là cô ta chủ động "tỏ tình" trước với tôi...

Phải nói là vợ tôi cao ráo, trắng trẻo, ngoại hình thuộc loại khá. Cô ấy từng làm nhân viên hành chánh chỗ tôi làm trước khi tôi vô làm khoảng chừng 1 năm, nhưng bây giờ đã nghỉ. Thú thật, với trăm thăng đàn ông, có thằng nào mà không gục ngã trước sự chủ động tấn công của phụ nữ đâu chứ. Bất kể người phụ nữ ấy hình thức chỉ ở mức trung bình thôi, hướng hồ với tôi với tôi lại quá xinh đẹp.

Chỉ sang du học có mấy năm, vừa có việc làm lại có người con gái xinh đẹp cấp kè tấn chuyện ngay, cho tôi hoàn toàn đổ gục. Nếu còn đi học thì còn có lý do phải lo học chuyện học trước. Còn bây giờ tôi đã học xong, mà lại đã có job nữa thì tôi có phải là... thái giám đâu mà từ chối chứ?

Đến khi yêu rồi, công khai cho mọi người thân biết và quyết định dẫn về Việt Nam nhà ra mắt bố mẹ họ hàng thì bạn tôi, cũng là người giới thiệu cho tôi vào làm ở công ty này mới biết tôi yêu Hương (vợ tôi tên-Hương) nên ra sức ngăn cản.

Người bạn chỉ nói với tôi rằng, Hương trước đó làm kế toán, nhưng làm dâu được một năm thì bị đuổi khỏi vị trí kế toán vì dính chuyện tài chính không minh bạch, có vướng mắc gì đó. Với lại quan hệ nam nữ của cô rắc rối phức tạp bí hiểm, tôi không nên dính vào. Hồi cận kề anh bạn cái cùm từ "rắc rối, phức tạp, bí hiểm" cụ thể nó là như thế nào thì anh ta bảo tôi cũng chỉ nghe dư luận người quen cô ấy đồn nói vậy thôi chứ không biết chắc..

Với lại em thấy cô này thế nào ấy, vừa làm việc đã bị đuổi thì tốt nhất là anh dừng dính vào.

Nhà tôi ba má ở Việt Nam thuần phác chỉ biết con nói sao nghe vậy. Thấy tôi quyết tâm yêu và cưới thì ba má cũng chỉ nhắc tôi cần nhắc xem xét ý kiến của bạn tôi mà quyết định việc đại sự cho đúng đắn sau này hối tiếc.

Khó nỗi cái trò trai gái đã dính vào nhau, đã mê nhau như điều đó rồi thì quý bạn đọc biết đời nào tôi chịu nghe ai khuyên răn ngăn cản đâu. Mặc kệ cho bạn tôi phần tích thiệt hơn phải trái, tôi vẫn quyết tâm bước qua dư luận để cưới Hương về làm vợ.

Nhiều người cứ thấy Việt Nam sang đây du học là cư gán cho tất cả chúng tôi đều là con cái của đại gia hay con ông cháu cha hết thấy. Sự thật không phải vậy, nhiều bạn nhà rất nghèo, sang đây học tư tức phải đi làm thêm bất cứ chuyện nặng nhọc gì để kiếm tiền đóng học phí rất khổ.

Nhà bố mẹ tôi ở Việt Nam chỉ là kinh doanh nhỏ thôi, phải quơ quào lắm mới đủ cho tôi đi học mấy năm. Dù không khá giả gì, chỉ đủ sống thôi, nhưng cũng đủ để chuẩn bị cho tôi một đám cưới khá tươm tất.

Các anh chị em của tôi cũng mừng cho tôi có vợ đẹp, và đều lo quà cưới thiết thực và chu đáo cho vợ chồng tôi. Bố mẹ tôi dốc toàn bộ tiền tích trữ để cho vợ chồng tôi sắm sửa một đám cưới ở Sài Gòn có đủ cả xe hoa, váy

áo cô dâu đưa rước đăng hoàng.

Cô dâu được nhà chồng tặng vòng kiềng nữ trang bằng vàng, theo phong tục trong ngày hôn lễ. Cưới nhau xong, trở về Úc, Hương vợ tôi nghỉ việc đi làm, âm thầm tìm chỗ sang một quán cà phê trên phố. Bao nhiêu tiền nữ trang bố mẹ chồng cho vợ tôi bán hết để kinh doanh quán cafe.



Tôi vết nốt những đồng tiền dành dụm cuối cùng đưa cho vợ tôi được chỉ gần 10 ngàn đô. Không biết có phải vì chán tôi không năng động, Ở Việt Nam sang du học mà chỉ có... chừng ấy tiền. Chắc nàng nghĩ tôi là con đại gia, mà có thật, nhiều bạn du học cùng tôi, lúc còn đang học đã lái ô tô bốn năm học ngàn, có bạn mua cả nhà để ở trong thời gian học, chừng nào về cần thì bán lại...

Có lẽ vì không tìm hiểu kỹ về tôi, nên tưởng tôi là con đại gia. Hay tại cái mắc đẹp trai của tôi lại đã làm cho vợ tôi lóa mắt, nên lúc trước nàng đã vội vàng quyến rũ và vội vàng đám cưới với tôi để rồi bây giờ thấy tôi chỉ có chừng ấy tiền, và hỉ là on nhà đại gia chứ không phải đại gia ở Việt Nam đã khiến vợ tôi thất vọng chẳng???

Sau đám cưới, vợ tôi đối tính, trở nên lạnh lùng, ít nói và tỏ ra bí hiểm trước tôi. Ngay cả khi tôi cấu gắt vì bức xúc không được giải tỏa chuyện vợ chồng thì vợ tôi cũng chỉ im lặng lạnh lùng mà không nói gì. Tôi thực sự choáng trước thái độ. Quay ngoắt 180 độ của vợ mình.

Vợ tôi xinh đẹp, nên quán cà phê khá đông. đi làm về, tôi đến quán

cà phê phụ giúp vợ và ngủ lại quán cùng vợ. Kỳ lạ, vợ tôi không thích chồng phụ giúp bất cứ việc gì ở quán. Quái gở hơn nữa vợ tôi càng không thích chồng ngủ lại quán, cứ đuổi tôi về nhà. Tóm lại là sau ngày cưới, nàng không muốn ngủ chung nhà, chung giường với chồng nữa, chuyện chăn gối vợ chồng thì càng tuyệt đối là không luôn.

Tôi ngạc nhiên hết sức, vì lẽ ra vợ chồng mới cưới đời sống tình dục hôn nhân càng phải mặn nồng mới phải. Thế nhưng vợ tôi lác đác quấy quấy, lấy cớ công việc bận bịu ở quán, phải thức khuya dậy sớm nên vợ tôi ngủ lại luôn ở quán, còn bảo tôi về nhà ngủ mình ền tôi.

Tôi giận lắm, bỏ về, ngày đi làm, trưa lại lang thang vất vả rồi tối trở về để ngủ... một mình.

Tôi quá choáng sốc sau đám cưới. Cả tuần tôi không gọi điện thoại cho vợ, cũng không ghé qua quán cà phê. Tôi cứ tưởng, tôi làm mất gián như vậy vợ tôi sẽ thay đổi thái độ, nàng sẽ cưỡng lên gọi điện tìm tôi chứ. Ai dè, một tuần tôi không liên lạc với vợ là vợ tôi cũng cắt đứt liên lạc với chồng luôn.

Không chịu nổi cảm giác vô lý lạ lùng này, tôi quay lại quán cà phê tìm vợ. Vợ tôi đã tuyển thêm 3 nhân viên nữ bán cà phê và cả 3 chị em ngủ ngay tại quán. Tôi càng không có lý do gì để ở lại quán khi tôi như vị khách không mời mà đến. Càng không thể ngủ lại trên chiếc giường của chúng tôi khi mà chủ nhân đã mời lên đó thêm 2 cô gái khác nữa để ngủ.

Tôi thật bối rối như gà mắc tóc. Tôi đã tìm đủ mọi cách để nói chuyện riêng với vợ tôi nhưng vợ tôi cứ lấy cớ công việc khách khứa mà không chịu đối mặt một lần thẳng thắn với tôi sau tất cả những gì đã xảy ra. Tôi không thể nào nói chuyện với vợ tôi để hiểu được thực chất vợ tôi đang muốn gì tại sao nàng lại hành xử như vậy.

Chỉ sau ngày cưới chưa được 1 tháng, vợ tôi đã sinh chuyện. Không nói chuyện, không ngủ cùng, tránh mặt và lạnh nhạt như nước đá lạnh mỗi khi tôi lên quán. Quá ức chế tinh thần vì bỗng dưng vợ thay đổi tính nết kể từ sau ngày cưới, tôi tuyên bố thẳng thừng với Hương tôi sẽ ly hôn. Không ngờ, dường như chỉ đợi có thế, vợ tôi lập tức nhờ

luật sư tiến hành thủ tục, và xin cách ly để chờ ra tòa... Sẵn cơn tức giận bất cần, tôi cũng ký roet vài mấy cái giấy tờ gì đó do luật sư của vợ tôi đưa mà chẳng cần xem nó là cái gì...

Vợ chồng tôi chia tay nhau tròn 3 tháng sau ngày cưới. Còn nhẹ hơn cả lông hồng. đến tôi người trong cuộc còn không thể giải thích được nguyên nhân, còn không hiểu nổi điều gì đã xảy ra thì làm sao bố mẹ, anh chị em họ hàng bạn bè người thân ỉ tôi hiểu nổi nguyên cơ đồ vỡ òng vỡ vụn của vợ chồng tôi là gì.

Tôi nói chuyện tất cả một lần với gia đình mà không ai tin tôi, mọi người cứ dò hỏi xem có phải lỗi tại tôi không, hay cô ấy có khiếm khuyết gì trên cơ thể nên bây giờ mới xảy ra cơ sự ấy.

Tôi không thể giải thích, cũng không buồn giải thích nữa, vì tôi ngập ngụa trong một cảm giác thương tổn và stress kinh khủng. Vừa đi ăn cỗ cưới chưa nóng chỗ nay đã nghe tin vợ chồng tôi ra tòa. Xử lý hôn, vợ tôi còn không đến tòa để tranh cãi hay nói lý do, hay để nhìn chồng mới cưới lấy một lần.

Từ đó trở đi, tôi chưa hề một lần gặp lại vợ mình. Cho đến giờ, tôi vẫn chưa lấy lại được thăng bằng, vết thương lòng trong tôi vẫn chưa liền sẹo. Tôi nghĩ rất nhiều về vợ tôi và cuộc hôn nhân kỳ quái của chúng tôi mà cô ấy đã chủ động. Tôi không biết, không tìm được lý do vì sao Hương vội vã quyến rũ tôi, vội vã cưới tôi và cũng vội vã bỏ tôi như thế để làm gì. Rõ ràng, vợ tôi không giống như loại gái, lừa con trai hàng loạt để chiếm đoạt tiền. Nàng cũng không phải vì mê trai, vì bỏ bịch mà bé trễ chồng và bỏ chồng để đi với người khác.

Vì nói thực về ngoại hình, tôi khá đẹp trai, trẻ trung rất tương xứng với vợ tôi. Nàng hành động cư xử quá là kỳ quái. Nếu không yêu tôi thì mất công cưới tôi làm gì. Nàng xinh đẹp, thừa sức để lấy chồng khá giả, tại sao lại phải yêu và cưới vội, rồi bỏ ngang một người chồng để dù muốn hay không cũng sẽ bị tai tiếng là hôn nhân gãy đổ, từng qua một lần dò, từng có một đời chồng.

Bao nhiêu câu hỏi không có lời giải đáp.

Gia đình họ cũng không chia sẻ gì. Còn Hương, vợ cũ của tôi, vẫn ở vậy, chưa lấy chồng, chưa thấy cấp kè hay có tình ý gì với ai... Nàng đã sang lại quán cafe ở city. Nghe đâu đi đến thì trấn hẻo lánh hơn, gần Blue Mountain hay đâu đó rồi cũng mở quán cafe ở nơi đó nữa. Tất cả những điều này chỉ là ... nghe đâu vậy thôi, còn thực chất như thế nào chỉ mình nàng mới biết.

Tuy nhiên, cuộc hôn nhân quái gở này đã biến tôi từ một kẻ yêu đời tự tin nay trở nên chán nản, mệt mỏi, sức khoẻ giảm sút. Và điều kinh khủng là tinh thần tôi vô cùng bất ổn, cấu giận và lúc nào cũng mang cảm giác người khác đang tìm cách lừa gạt mình, đang thọc dao từ phía sau lưng mình.

Hùng Minh, Bankstown

Góp ý của tòa soạn: Nghe bạn kể câu chuyện này, quá thật anh chị em tòa soạn chúng tôi cũng bó tay với "người vợ bó tay" của bạn. Vì câu chuyện của bạn chưa có hồi kết, bạn chưa biết vợ bạn bỏ bạn liền ngay sau khi cưới là vì lý do gì nên chúng tôi cũng khó cho lời góp ý. Vì bạn không phải con nhà hào môn, hay vì lý do gì đó bạn làm có ta thất vọng chẳng? Tuy nhiên, bạn cho rằng vợ chồng ly hôn sẽ bị tai tiếng cho người phụ nữ, thế như là một lần qua dò, từng bị đổ vỡ hôn nhân... gì gì đó... Các tai tiếng kiểu này dường như không nằm trong văn hóa của các phụ nữ Việt lớn lên ở bên này... Vấn đề là nếu vợ cũ của bạn đã dứt khoát bỏ bạn mà đi, nếu bạn còn cố gắng đến gần vợ cũ để muốn biết tại sao, muốn coi có ta có bạn trai khác chưa, muốn hòa giải để nối lại tình xưa... Bạn có thể bị coi là làm phiền và vợ cũ của bạn có thể xin lệnh tòa cách ly bạn đấy. Theo bạn kể thì có lẽ có đấy đã cùng bạn ký tờ đơn xin "hủy bỏ giá trị của hôn nhân" (dissolution marriage certificate) với luật sư rồi thì tốt nhất là bạn nên ca bài... "bước ngang qua đời nhau như hai người xa lạ..."

Quý bạn đọc của tạp chí KDPC, muốn đăng tải câu chuyện của mình, hay góp với người trong cuộc, xin gửi về email của tòa soạn **DoanhNghiep@Optusnet.com.au** hay biên thư về địa chỉ: **P.O.Box 308 Villawood NSW 2163**



Yêu Dưới Nước đời không như phim...

Ai trong chúng ta đều ao ước một lần yêu dưới nước của diễn viên Bella và Edward trong "Hừng đông". Tuy nhiên, việc sex dưới nước lại không hề lãng mạn như bạn nghĩ.

Khó khăn khi thực hiện tư thế

Việc đổi gió cho chuyện "phòng the" bằng cách "yêu" dưới nước là không hề dễ dàng. Chúng ta cùng nhau nhớ lực đẩy của Archimedes với nguyên lý khi ta bơi dưới nước sẽ thấy nước đẩy chúng ta lên trên. Vì lực cản và lực nổi của nước cho nên chọn ra tư thế phù hợp là không hề dễ dàng.

Viêm nhiễm phụ khoa

Do cấu tạo bộ phận sinh dục nữ rất phức tạp vì vậy sex trong nước có thể khiến bạn bị đối mặt với nguy cơ viêm nhiễm phụ khoa do vi khuẩn có trong nước xâm nhập vào âm đạo khi quan hệ tình dục. Theo nghiên cứu tại đại học California, Santa Barbara, nước hồ bơi đẩy các vi khuẩn kể cả khi nó đã được hòa thuốc tẩy trùng chlorine.

Không chỉ có vậy, nồng độ chlorine có trong nước có thể diệt vi khuẩn có ích và thay đổi độ pH tự nhiên trong âm đạo dẫn đến nhiễm trùng nấm men.

Nhiễm khuẩn amip

Khi quan hệ tại hồ hay trên biển bạn có thể không bị các vấn đề về hợp chất chlorine. Tuy nhiên nước trong tự nhiên có chứa rất nhiều vi khuẩn trong đó có amip một nguy cơ lớn gây ra viêm nhiễm đường tiết niệu ở phụ nữ.

Làm mất đi chất bôi trơn tự nhiên

Mọi người thường nghĩ rằng khi làm "chuyện ấy" dưới nước sẽ tạo ra chất bôi trơn ở cả hai người. Nhưng thực tế thì không phải vậy trong môi trường nước các chất bôi trơn tự nhiên nhất là ở phụ nữ sẽ khiến cho "chuyện ấy" không hề dễ dàng thậm chí là đau đớn.

Sử dụng biện pháp an toàn khó khăn hơn

Ở dưới nước bao cao su sẽ không điều chỉnh theo đúng ý bạn bởi nó chịu tác động của nước nhất là trong môi trường nước nóng và clo []

TAISAO NAM "KHOÁI" SÁNG, NỮ LẠI "MUỐN" CHIỀU



ở nam giới bắt đầu giảm trong khi kích thích tố tình dục ở nữ giới tăng lên

Nam giới luôn đòi hỏi vào buổi sáng, trong khi nữ giới lại có xu hướng thích "yêu" vào ban đêm. Sự lệch pha này được lý giải bởi chất testosterone - hormone "yêu" gây ham muốn tình dục ở cả nam và nữ.

Ở nam giới, loại hormone này

được sản xuất tại tinh hoàn và tuyến thượng thận, còn ở nữ giới, testosterone được sinh ra từ buồng trứng.

Vào khoảng 6 giờ sáng, thậm chí ngay cả trước khi một người đàn ông kịp mở mắt, lượng testosterone cũng đã nhảy vọt lên đến từ hơn 25% đến 50% so với bất kỳ lúc nào trong ngày. Thời điểm này, lượng testosterone ở nam giới đạt đỉnh điểm. Đây cũng chính là lý do phái mạnh luôn có cảm giác rạo rức vào buổi sáng.

Nguyên do vì tuyến yên trong não - tuyến điều chỉnh việc sản xuất chất hormone sinh dục nam - đã được "bật lên" từ đêm qua và liên tục tăng dần cho đến khi rạng sáng.

Phụ nữ cũng sản xuất testosterone - hormone kích thích tình dục chính trong khi ngủ, nhưng chỉ sản xuất một lượng nhỏ và không đáng kể so với phái mạnh. Lúc này ở nữ giới, lượng estrogen và progesterone được cân bằng.

Ashley Grossman - giáo sư Thần kinh nội tiết tại bệnh viện của thành phố St. Bartholomew (London, Anh) - nói: "Đàn ông chỉ cần một lượng nhỏ testosterone ở mức bình thường là đủ để cảm thấy ham muốn. Với mức tăng testosterone vào buổi sáng như thế này có nghĩa là hầu hết phái mạnh sẽ thức giấc 2-3 lần/tuần với cậu bé cương cứng".

Khoảng từ 18 giờ, lượng testosterone ở nam giới bắt đầu giảm trong khi kích thích tố tình dục ở nữ giới tăng lên nhưng với tốc độ chậm hơn. Tốc độ tăng testosterone cao dần ở nữ giới và đạt đến đỉnh điểm vào khoảng 21 giờ. Nhưng tiếc thay cũng vào thời điểm mà phái đẹp đang cực kỳ hưng phấn này, đàn ông lại cạn kiệt testosterone ở mức thấp nhất trong ngày.

Tuy nhiên, mọi việc cũng không quá tồi tệ, bởi dù với lượng testosterone thấp này, cánh mày râu vẫn đủ khả năng đáp ứng nhu cầu của phụ nữ. Với sự chia sẻ, đồng điệu về tâm hồn và những kỹ năng tình dục cộng thêm, sự lệch pha về thời điểm ham muốn này sẽ được cải thiện thật đáng kể []



Trung bình, phụ nữ cần 8 phút để đạt đỉnh. Nhưng, nhiều cuộc nghiên cứu đã chứng minh, nhiều quý nàng có thể đạt đỉnh dễ dàng nhanh chóng chỉ sau 1 đến 2 phút.

10 ĐIỀU ngỡ ngàng về phụ nữ

Phụ nữ đạt được bao nhiêu lần hưng phấn khi "yêu"? Có điều gì khiến phụ nữ không thể đạt đỉnh? Có rất nhiều câu hỏi liên quan đến cực khoái ở phụ nữ và sau đây là điều có thể sẽ làm bạn ngỡ ngàng.

Phụ nữ có thể đạt đa cực khoái. Không giống như đàn ông, phụ nữ không cần phải đợi lâu để có lại được cảm xúc hưng phấn. Nếu đối tác biết cách, phụ nữ có thể đạt đa cực khoái một cách dễ dàng.

Không phải nàng sẽ luôn "hết lên" mỗi khi đạt cực khoái. Cực khoái ở phụ nữ trải qua nhiều cung bậc cảm xúc từ ngọt ngào, êm ái đến điên rồ, cuồng loạn.

Phụ nữ không chỉ đạt cực khoái khi có "cậu bé" mà còn có thể đạt cực khoái nếu vòng 1 được chăm sóc đúng kiểu. Một nụ hôn sâu kiểu Pháp cũng sẽ khiến nàng đạt cực khoái.

Cực khoái của phụ nữ dao động khoảng 20 giây. Nó có thể ngắn hơn hay dài hơn phụ thuộc vào mãn đạo đầu chất lượng đến đâu.

Tập thể dục có thể làm tăng chất lượng cực khoái của phụ nữ. Một số bài tập dành riêng cho "cô bé" có thể làm nên điều kỳ diệu. Bài tập đặc biệt này có tên gọi là Coregasm.

Cực khoái là cảm xúc, vì vậy mà phụ nữ có thể tự đạt cực khoái mà không cần có sự tác động của bên ngoài. Trí tưởng tượng phong phú sẽ giúp phụ nữ đạt đỉnh một mình.

Tiếng ồn sẽ giúp phụ nữ đạt cực khoái dễ dàng hơn. Vì vậy, các chàng đừng im lặng, một chút ồn ào sẽ giúp nàng của bạn cán đích nhanh hơn.

Cực khoái có thể giúp phụ nữ "đá bay" những cơn đau. Theo các chuyên gia tình dục, cực khoái hoạt động giống như aspirin. Nếu bạn đau đầu hay đau lưng "yêu" sẽ giúp bạn thoát mình khỏi những cơn đau đáng ghét.

Nếu so sánh với tình một đêm, phụ nữ có xu hướng đạt đỉnh tốt hơn trong một mối quan hệ lâu dài. Có điều này do, trong mối quan hệ lâu dài, chàng đã hiểu về cảm xúc của nàng, từ đó sẽ có những điều tiết phù hợp để việc đạt đỉnh trở nên dễ dàng hơn.

Trung bình, phụ nữ cần 8 phút để đạt đỉnh. Nhưng, nhiều cuộc nghiên cứu đã chứng minh, một số phụ nữ có thể đạt đỉnh ở sau 1 đến 2 phút./

Cặp vợ chồng họ đã sầu về cậu con đã bốn tuổi mà vẫn không biết nói. Đưa đi khắp lượt bác sĩ nhưng cũng chẳng tìm ra nguyên nhân. Cuối cùng một sáng đứa bé đột nhiên kêu lên:
Mẹ ơi, bánh mì hôm nay bị cháy quá.
Con biết nói à? Người mẹ mừng rỡ. Nhưng tại sao đến bây giờ con mới chịu mở miệng?
Trước giờ mọi việc đều ổn cả mà, có gì để nói đâu chứ?

Ngày ấy mỗi sáng em đi học. Một sáng chớm hè, lạc bước vào mảnh vườn cháy nắng đời anh. Nhờ bóng mát em, mảnh vườn lên mầm sống. Chim bướm rù nhau tha mộng ước bay về. Anh căng võng hồn bên cây hạnh phúc suốt mùa hè mộng mị ấy, nhìn thế giới hiu quạnh cũ mới lên, lạ đi, đầy kỳ tích. Để biết vạn vật có linh hồn. Chính em, người “phiên dịch” cho anh hiểu những bí ẩn của Trời đất:

Nắng hạ vàng em mặc áo xanh

Phủ xuống đời tôi bóng mát

Tiếng chim hót tôi làm sao hiểu được

Khi không có lời phiên dịch của riêng em.

Có “lời phiên dịch của riêng em” là có tất cả, là hiểu được tất cả. Người ta ví tình yêu như ngôn ngữ của nhân loại. Theo anh, tình yêu, hơn thế, là tiếng nói của muôn loài. Nhờ nó, những kẻ yêu nhau hiểu được ý nghĩa khúc hoan ca của giòng sông, bản hòa tấu nơi cánh rừng cùng lời thì thầm giữa cỏ cây hoa lá.

Một thi sĩ anh không nhớ tên, nhưng chắc có thiếp âm thực, viết rằng:

Dầm lít gạo với vài cân muối

Nấu với tình em ăn rất ngon.

Anh, tên tục từ đời thơ, cả đời hì hục chưa làm nổi một câu thơ, nên chả rõ ý thơ hay chỗ nào. Chỉ biết đọc lên thấy sướng đã. Là vì tự nhiên có người đi nói hộ cái điều mình vẫn bằng bạc cảm nhận nhưng không biết phát biểu thế nào cho nó phải, vậy còn gì mà không sướng đã?

Thực thế hễ có tình yêu, ai cũng đủ khả năng gia nhập phái dương sinh. Ngày hai bữa “thôn tính” cơm gạo lúc muối mè đã dành khó nhá như nhai ky ninh. Nhưng thêm tí tình em vào. Và chỉ thế. Là chưa nuốt đã trôi xuống cu tĩ. Tình em, một “gia vị” trên mọi gia vị. Có tình em, giềng mè mắm tôm... vớt đi.

Nhưng bên cạnh tình là đời. Không ai sống bằng dư luận, sống nhờ dư luận, nhưng rõ ràng không ai sống không có dư luận. Lưỡi dao đồn đãi, lơ lửng trên đỉnh đầu, sắc và vô tình hơn ta tưởng.

Em biết thế. Nên giữa phẩm hạnh, sương khói, em mê đắm tình nhưng vẫn sợ tiếng đời. Em muốn chúng ta hòa tình vào đời thì anh lại nghĩ em mang đời vào tình. Nên gạt phắt.



THƯ TÌNH GỎI MUỘN

Ngày ấy còn trẻ, gàn bướng, lại ngộ nhận vũ trụ với chiếc miệng giếng, anh không biết cũng chẳng muốn biết, ngoài tình em còn có đời em. Nên cứ đứng nhìn con đê tình bị song đời lấn tới. Cứ thần nhiên lúc mây thương yêu bị gió cuốn đi. Bây giờ già, thấm mệt, ngồi ngẫm lại để thương người, thương mình, thì tình đã xa, hồn đã úa, thân thể đã lỗ chỗ dạn đời.

Anh ngày ấy:

Vốn là người lãng đãng mau quên

Hoa về đủ còn chưa tin xuân đến.

Nên phải:

Chờ tới lúc tay em xòe năm ngón
Rất vội vàng anh mới hiểu qua đông.

Chiếc nhẫn đính hôn trên tay em đồng nghĩa với qua rồi mùa đầu ái. Anh chỉ biết điều ấy, chợt biết điều ấy khi em ghé báo tin vu quy vào một chiều mưa lạ cuối năm:

Em đến nhà tôi he hé cửa

Đôi mắt mơ buồn dưới mấy hàng

mưa

Tay bối rối nón hờ ngăn gió thổi

Bay suốt đời thương nhớ xuống tim tôi.

Em trao thiệp cưới viết bằng nỗi buồn. Anh nhận, buồn hơn. Chẳng ai bảo ai, cả hai đều vỡ vụn về. Nên chẳng ai bảo ai, chúng ta cùng biết mình là diễn viên tồi của màn kịch đắng cay.

Tự ái tuổi trẻ bị thương tổn, cả anh lẫn em quyết gỡ thể diện bằng mọi giá. Nhưng hạnh phúc, thứ ân sủng Tạo hóa đặc tặng cho một số người làm sao lại có thể biến thành cái giá đem ra đổi chác, gỡ gạc được nhỉ? Như hai tên giặc đầu say đòn chúng ta cố tìm mọi câu mĩ mai và mọi lời cay độc để đâm nát hồn nhau. Cuộc quyết đấu vô lý, vô nghĩa, và ngu xuẩn đó làm sao có kẻ thắng?

Chỉ đến khi bước chân em lúi sút khung cửa, anh mới nhớ Trời đang mưa. Ánh chớp lóe lên soi rọi mọi vật nhòa nhạt trong phòng. Chúng ta, cùng lúc nhìn thấy thương tích của nhau. Đôi mắt em chùng xuống, thâm thâm, rét mướt, chờ đợi. Thay vì ôm chèoang em vào lòng, xé nát tấm thiệp mời, và giữ em mãi mãi của anh, thứ tự ái ngựa non hấu đá khốn kiếp lại kéo mỗi anh dẫn ra thành một nụ cười. Nụ cười hẳn là mĩa mai, khinh bạc! Vì mắt em chợt thâm lại, héo úa, tuyệt vọng. Như chiếc lá tưởng hương xuân tới vừa nhú mầm, bỗng quắt queo khi trận gió đông ập qua.

Thế diện được ve vuốt, anh giả vờ bình thần tiễn em ra cổng. Em quay lại. Trong mưa chúng ta nhìn nhanh vào mắt nhau. Trong mưa chúng ta xa nhau.

Tiếng bước chân hối hả, hờn giận của em khua trên vĩa hè sũng nước. Bắn xuống hồn anh những âm vang tan tác, lạnh buồn:

Em đi về đâu chiều cuối năm

Cười chia tay mà mắt khóc âm thầm.

Quay vào phòng, thôi cười gượng.

thôi đóng kịch bất cần, bất chước một thi sĩ lớn, anh tắt đèn, tập tành hút thuốc, uống rượu:

Mỗi đêm một gói thuốc

Hút nhiều nưt cả môi

Nỗi buồn không nói được

Nỗi buồn ăn vào tôi.

Nỗi buồn không nói được nhưng chỉ cần tác giả câu thơ dám nhận là mình buồn, nỗi buồn ấy kể như sớm muộn cũng tan chảy được. Chữ còn đã sâu nẫu người mà lại cứ cố đối người, đối mình bằng tiếng cười gượng gạo, thì bảo đảm sâu phải nhân lên và buồn sũa là ở lại.

Khỏi thuốc không giúp anh khơi gợi được tí kỉ niệm nào cả. Chiếc đáy cốc cũng không mời được em về. Thay vào rượu, thuốc lá hợp đồng mơn man tính hăng tiết vệt khờ dại của tuổi trẻ nơi anh. Và nhắc nó lên, quay tít. Giống con đế “ngâm tim mình trong miếng” lúc rơi xuống, anh cũng vênh râu, giương cang:

Em u mê không nhận ra ta một thiên tài chưa gặp vận. Nên em bỏ ta giá nghĩa với cuộc đời.

Anh nhận vợ mình là thiên tài. Anh quai xanh vành chảo lên xỉ và em thiếu mắt xanh. Có rượu pha lẫn phần nộ xằng, người ta thích và dễ tưởng tượng. Như anh lúc ấy tưởng tượng em về.

Một thi sĩ, đón người yêu quay lại, ngơ ngẩn:

Quan họ em về

Một miếng trâu cơi

Duyên thì thâm tình người có thâm

Leo leo mắt ai giữa chiều xuân hanh nắng

Quan họ em về anh hóa ngẩn ngơ.

Một thi sĩ khác tìm em gái đi lạc dài cổ không gặp. Một sáng chim bụi mỗi cánh bay về. Thi sĩ mừng quá, thơ thần bay đi đâu hết nên dụi mắt, hỏi một câu mê sảng: “Em về đây chẳng?”

Anh khác họ. Ngày ấy, dù em về thật, chứ không phải chỉ nước mũi nhễ nhại trở về trong trí tưởng, có lẽ anh vẫn khinh khỉnh đọc thơ Nguyễn Đình Tồn:

Khi em về bước chân chình xa lạ

Và cỏ hoa tất cả đã vắng im.

Trước khi cóc mở miệng an ủi em một câu dài bồi:

Em đừng khóc, đừng buồn, đừng nhìn nữa

Cứ cúi đầu cứ thế mà ra đi

Trời sẽ tối ước mơ rồi sẽ hết

Và dấu giày mai sẽ lá sương che.

Bờ nhớ bên giòng chảy đời mỗi ngày một rõ thêm nhờ lớp lớp phù sa kỷ niệm thơm ngát.

Viết những giòng này khi tuổi trẻ không còn, anh mới đủ thành thực tự nhận điều đó. Điều mà hai mươi năm xưa anh không nhận, không bao giờ muốn nhận:

Mùa thôi biếc chim thôi về tha hạt

Em vẫn về xao xác khoảng Trời tôi.

Hai mươi năm đủ dài cho anh thâm thía bốn chữ ngày xưa và bây giờ.

Ngày xưa, anh để tự ái hão, thế diện bầy che mắt, xô mũi dẫn đi. Con ngựa non sống cho thiên hạ hơn cho chính mình. Nó tưởng cuộc đời là khoáng đường thẳng trước mặt. Nó từ khước thăm cổ xanh mòn sát cạnh. Bên kia đồi, nó tưởng, cổ phải xanh hơn. Chưa qua đồi, nó nào biết mình thả mỗi bất bóng? Nhưng tới khi thăm cổ trong tầm với bị lấy đi, con ngựa non phần nộ và tìm cách trút phần nộ một cách ti tiện.

Khi dẫn người bạn gái lạ đến dự đêm em thành hôn, anh chỉ có mục đích trả hận. Anh nốc rượu tì tì. Trơ trên ôm siết cổ bạn. Anh huyền thiên cười nói và huyền thiên pha trò. Anh xệt tới góc này anh lao sang phía kia. Giống hệt con thú vương lưới phung phí sức lực vô vọng tìm cách thoát lưới, anh cố đầu nỗi buồn dùn lên từ đáy tim mình. Nhưng buồn như khói. Càng che dầy, khói càng bay lên.

Chicken Pizza Takeaway Business for Sale



Campbelltown 2 shops, đã lâu năm rất quen thuộc với cư dân trong vùng, vị trí tốt tại một cụm shopping



Village rất tập nập. Hiện thu \$27,000/pw. Lãi ròng \$9000/tuần.

Rất tiềm năng với khu xây cất mới sắp khai trương. Hợp đồng lâu dài 5 năm tái ký, thuê rẻ \$1560/pw. Xin gọi AMAD 0434 858 915

Small Manufacturing Business for Sale

Vùng Carrumdowns Vic. (cách

Sprinvale 10

phút) Làm từ

1987 chuyên

sản xuất các

loại dây nhợ

cho nhà vườn,

các loại bột

phủ cây, dụng

cụ hàn, cho

nhà xưởng và

các lò nướng, bình xịt v.v...

Hoạt động rất tốt, kinh doanh ổn định, sẽ hướng dẫn người mới. Chủ về hưu đã 70 tuổi. Liên lạc Nick (03) 977 50 977 - Fax: (03) 977 50 398



(cách

phút)

Làm từ

1987

chuyên

sản xuất

các

loại

dây

nhợ

cho

nhà

vườn,

các

loại

bột

phủ

cây,

dụng

cụ

hàn,

cho

nhà

xưởng

và

các

lò

nướng,

bình

xịt

v.v...

Hoạt

động

rất

tốt,

kinh

doanh

ổn

định,

sẽ

hướng

dẫn

người

mới.

Chủ

về

hưu

đã

70

tuổi.

Liên

lạc

Nick

(03)

977

50

977

-

Fax:

(03)

977

50

398

9 CÁCH GIÚP BÉ MẠNH DẠN VÀ TỰ TIN

Tất cả các bé đều thích được cha mẹ ở bên cạnh cổ vũ tinh thần, cho dù đó là lúc bé đang học bò, mới biết đá một quả bóng, bé vừa hoàn thành một bức tranh hoặc lúc bé mới đạp được vòng xe đầu tiên.



1. Những lời cổ vũ

"Con giỏi lắm", "Con cố lên", "Con làm được mà" là những lời khích lệ có giá trị lớn với bé.

Tuy nhiên, mọi sự khen ngợi nên có chừng mực và giới hạn trong khả năng cho phép của bé. Bạn không nên nâng bé lên quá cao so với thực tế. Thay vì ca tụng bức tranh của bé, bạn nên chỉ cho bé biết cách phối hợp màu sắc để tác phẩm hoàn thiện hơn.

2. Không bao học bé thái quá

Bản năng tự nhiên của cha mẹ là luôn muốn ngăn chặn cảm giác thất bại, bị tổn thương hoặc những tình huống bé dễ bị mắc lỗi ngay từ đầu nhưng chính điều này là "giam hãm" cái tôi của bé. Bé cũng cần những trải nghiệm thất bại, buồn bã, lo lắng, giận dữ... để trưởng thành.

Vấn đề là bạn giúp bé can đảm vượt qua những cảm xúc tiêu cực chứ không phải tìm cách loại bỏ những điều xấu ra khỏi cuộc sống của bé. Những trò chơi có chút mạo hiểm sẽ kích thích tinh thần độc lập của bé; ví dụ, bạn có thể cho bé tham gia trò chơi cầu trượt hoặc đu quay với một nhóm bạn xa lạ...

3. Cho phép bé tự ra quyết định

Nếu bé thường xuyên được đặt vào tình thế phải lựa chọn, bé sẽ tự tin hơn với kết luận cuối cùng của mình. Mỗi trường hợp cụ thể, bạn nên đưa ra 2-3 gợi ý và để bé chọn; chẳng hạn, thay vì hỏi: "Con muốn ăn gì cho bữa tối?", bạn có thể nói: "Con muốn ăn canh xương, thịt bò xào hay là cá rán trong bữa tối?".

4. Bồi dưỡng tinh thần lạc quan

Nếu bé luôn mặc cảm vì thường gặp thất bại, bạn có thể chỉ cho bé thấy mặt sáng của vấn đề. Khuyến khích bé đưa ra nhiều phương án cho một tình huống và nhấn mạnh với bé về kết quả; ví dụ: "Không sao đâu con, chỉ bị ngã chút thôi mà. Nếu con tập trung hơn, lần sau con có thể tự đạp xe mà không bị ngã nữa".

5. Cho bé tiếp cận với nhiều hoạt động yêu thích

Tăng cường các loại hình vui chơi hàng ngày, bạn sẽ tìm ra được đâu là niềm say mê của bé. Các bé thường có xu hướng bộc lộ tài năng và lòng tự tin với những lĩnh vực yêu thích.

Nếu sở thích của bé trái ngược với các bạn chơi khác thì bạn cũng cần lưu ý; chẳng hạn, bé thích vẽ trong khi nhóm chơi lại ưa chuộng trò xếp hình, bạn nên động viên bé chơi xếp hình cùng các bạn và sẽ tham gia hoạt động hội họa sau đó.

6. Kỹ năng giải quyết vấn đề

"Bé sẽ tự tin hơn nếu biết dần xếp ổn thỏa mọi chuyện theo ý kiến cá nhân bé" – Myrna Sure (tác giả cuốn sách Nuôi dưỡng tinh thần bé) tiết lộ.

Myrna cũng gợi ý rằng, cha mẹ nên hướng dẫn bé cách giải quyết thay vì ra mặt trợ giúp; chẳng hạn, bé phân nản với bạn vì vừa bị bạn chơi giật mất chiếc ô tô ngoài sân chơi, bạn nên hỏi bé: "Con tự nghĩ ra cách nào để lấy lại món đồ chơi này?" và chờ bé đưa đáp án.

"Một bé trai 4 tuổi đã reo lên sung sướng 'Con sẽ không chơi với các bạn ấy nữa. Con chỉ chơi với mẹ thôi vì mẹ không bao giờ cướp đồ chơi của

con'. Dĩ nhiên, đây không phải giải pháp tối ưu dù sự thực quả là như vậy. Tốt nhất, bạn nên hướng bé đến việc giải quyết trực tiếp vấn đề như hai mẹ con sẽ sang nhà người bạn đó để xin lại chiếc ô tô" – Myrna vui vẻ kết luận.

7. Tìm kiếm lời khuyên từ người khác

Không ai có thể tự mình làm tốt mọi chuyện và bạn cũng nên cho bé hiểu được điều này. Nếu bé không biết quy tắc của một môn đồ chơi mới, bé có thể hỏi người thân hoặc bạn bè, tuyệt đối không nên tự mình thực hành nếu bé chưa hiểu hết.

Thỉnh thoảng, bạn nên chủ động chia sẻ sự giúp đỡ của mình với bé, như: "Con biết sử dụng chiếc tàu hỏa này chưa? Con có cần mẹ chơi cùng không?".

8. Tạo cơ hội cho bé tiếp xúc với những người lớn tuổi

Nghiên cứu khoa học chỉ ra rằng, những bé thường giao tiếp với cô bác hàng xóm, họ hàng, người giúp việc hoặc những người lớn tuổi trên đường phố thường mạnh dạn và tự tin hơn. Không những thế, những bé này còn khá hoàn thiện trong kỹ năng giao tiếp và biết cách ứng xử lịch sự.

9. Tưởng tượng về tương lai

Bé cần có ước mơ trở thành những người có ích cho xã hội trong tương lai để xây dựng lòng tự tin ngay từ bây giờ. Bạn có thể hỏi xem sau này bé muốn làm nghề gì và không nên chế nhạo nếu bé ước mơ là phi công bay trên bầu trời hay trở thành cô giáo để dạy học cho cha mẹ... []



Chuyên gia Châm Cứu và chữa trị Giảm cân - rụng tóc - sỏi đầu và đau nhức

CHÚNG TÔI CÓ THỂ LÀM GIẢM ĐẾN 3 KG TRONG MỘT TUẦN

* Chuyên gia trong phương pháp trị liệu giảm cân
* Không nhịn đói, không thay đổi thức ăn, không ăn kiêng nghiêm ngặt, và cũng không luyện tập quá mức nhưng vẫn làm bạn thon thả và đẹp dáng trong thời gian ngắn.

VÀ CHÚNG TÔI CŨNG GIÚP BẠN NGỪNG BỊ RỤNG TÓC, TÁI MỘC LẠI TÓC MỠI THẬT NHANH CHÓNG.

* Chúng tôi sử dụng Châm Cứu bằng Laser không đau kết hợp với Thảo Dược Trung Hoa

* Chuyên trị vô sinh, hội chứng mệt mỏi mãn tính, bệnh đại tràng, đau nửa đầu, đau lưng, đau cổ đau thấp khớp, viêm khớp, đau thần kinh tọa, lo lắng và suy nhược thần kinh, mất ngủ... kết hợp xoa bóp y học chữa trị khắc phục hậu quả.

MASSAGE: Thực hiện bởi nữ chuyên viên kinh nghiệm.

Nhận các loại hiểm y tế được bồi hoàn - Workers Compensation & Third Party WELCOME

* Thành viên Hiệp Hội Châm Cứu và Hiệp Hội Đông Y Úc Châu

* Thành viên Hiệp Hội Châm Cứu Quốc Tế
Đăng Bạ: AHPRA REG No CMR001733825



Trước

Sau



Trước

Sau

Chỉ phục vụ chữa trị cho bệnh nhân đã hẹn mà thôi
Xin gọi để lấy hẹn.
Nói tiếng Anh or Chinese
hoặc gọi thông dịch miễn phí của chính phủ 131 450

MOB 0419 277 222

31 Dale St., Fairfield NSW 2165 (Đối diện ga xe lửa gần RSL)



NHỮNG CÁCH TẬP LUYỆN NÃO BỘ GIÚP BẠN CÓ NGHỊ LỰC PHI THƯỜNG

Sức mạnh cơ bắp của mỗi người là có hạn nhưng ở người có ý chí sắt đá thì nghị lực là vô hạn. Không thể phủ nhận rằng, sức mạnh ý chí rất quan trọng. Những người có ý chí thường sẽ kiên định với lựa chọn của mình và thành công trong lĩnh vực mà họ theo đuổi.

Tuy nhiên, cần biết rằng ý chí, nghị lực không hẳn đã có sẵn ngay từ khi sinh ra mà còn có thể tích lũy qua rèn luyện. Những người thành công chưa chắc đã có ý chí hơn những người bình thường mà là họ biết cách tích lũy và sử dụng chúng như thế nào.

Hãy cùng đến với những thói quen rèn luyện có thể giúp bạn củng cố nghị lực của bản thân, theo tổng hợp từ trang Business Insider.

1. Giữ các phương án lựa chọn ít nhất có thể

Thông thường, trước khi làm việc gì đó con người ta thường có khá nhiều lựa chọn. Tuy nhiên, mỗi người chỉ có một lượng hữu hạn năng lượng tinh thần dành cho các hoạt động của não bộ và theo các nhà tâm lý học, càng nhiều lựa chọn phải đắn đo, não bộ càng phải hoạt động nhiều. Điều này đồng nghĩa với việc năng lượng tinh thần tiêu hao nhanh hơn.

Khi não bộ bắt đầu quá tải, con người ta thường có suy nghĩ "buông xuôi", hay nói cách khác nghị lực, ý chí bị sụt giảm nên dẫn đến những quyết định sai lầm.

Điều này chứng tỏ, với càng ít phương án, khả năng đưa ra những lựa chọn thông minh sẽ tăng lên. Lời khuyên của các chuyên gia đó là hãy mạnh tay loại bỏ càng nhiều lựa chọn càng tốt.

Ví dụ như khi ăn kiêng, thay vì

phải đắn đo uống nước khoáng và nước ngọt, hãy đặt nước ở những vị trí dễ lấy nhất. Hay khi muốn tiết kiệm chi tiêu, hãy giữ tiền trong thẻ, hoặc không mang thẻ tín dụng theo người, tránh trường hợp đắn đo mua - không mua.

Sự đắn đo lựa chọn chính là kẻ thù của nghị lực. Càng nhiều lựa chọn sẽ bòn rút ý chí và cuối cùng đập tan nghị lực, khiến con người ta đưa ra những quyết định sai lầm.

2. Đưa ra lựa chọn từ tối hôm trước

Theo các chuyên gia, việc đưa ra quyết định đúng sẽ trở nên dễ dàng hơn khi thời hạn quyết định chưa "sát nút". Hãy đưa ra lựa chọn từ tối hôm trước, thay vì phải đắn đo và làm những điều chắc chắn sẽ bòn rút năng lượng tinh thần vào ngày hôm sau. Ví dụ như lựa chọn sẵn bộ quần áo định mặc, hay chuẩn bị sẵn nguyên liệu cho bữa sáng, bữa trưa ngày hôm sau...

Việc đưa ra càng nhiều các quyết định vào buổi tối hôm trước sẽ cho phép não bộ của bạn tập trung năng lượng tinh thần cho các quyết định "gai góc" của ngày hôm sau. Khi đã hình thành thói quen, bạn sẽ cảm thấy cuộc sống dễ dàng hơn khá nhiều.

3. Thực hiện việc khó nhất trước

Nghe có vẻ phản khoa học, khi rõ ràng việc phải đối đầu với những vấn đề khó khăn ngay từ đầu sẽ khiến bạn nản lòng. Tuy nhiên, các khoa học gia cho biết, con người ta có được nguồn năng lượng tinh thần lớn nhất vào buổi sáng sớm. Đây chính là thời điểm thuận lợi đương đầu với các thử thách khó nhằn nhất.

Theo một nghiên cứu của Học viện khoa học Quốc gia (Mỹ), các

thẩm phán thường đưa ra các phán quyết thuận lợi vào phiên xử sáng sớm, trong khi tỉ lệ giảm xuống gần bằng 0 chỉ ngay trước bữa trưa.

Giải thích cho điều này, các khoa học gia cho biết, quyết định xét xử đã ít nhiều chịu ảnh hưởng từ sự mệt mỏi của não bộ. Chỉ sau một buổi sáng, não bộ sẽ trở nên mệt mỏi nên các chuyên gia đưa ra lời khuyên: thời điểm tốt nhất để đương đầu với các lựa chọn khó khăn chính là vào sáng sớm. Hãy đối đầu với những việc "gai góc" nhất, khi não bộ và ý chí còn sáng suốt.

4. Nạp năng lượng thường xuyên

Việc đối đầu với các quyết định khó khăn ngay từ sáng sớm không có nghĩa cả ngày hôm đó chỉ toàn quyết định sai lầm. Cũng trong nghiên cứu trên, tỉ lệ phán quyết thuận lợi được tăng vọt sau bữa trưa và giảm dần theo thời gian.

Các chuyên gia lý giải rằng, bữa trưa chính là khoảng thời gian cho não bộ nghỉ ngơi và nạp năng lượng. Nghiên cứu cũng cho ra kết quả tương tự đối với các ca nghỉ giữa buổi sáng và chiều.

Vậy nên theo các chuyên gia, hãy nạp năng lượng thường xuyên cho não bộ bằng những bữa ăn lành mạnh. Điều này không chỉ có lợi cho sức khỏe mà còn giúp bạn tập trung ý chí để đưa ra các quyết định đúng đắn.

5. Nhắc nhở về những mục tiêu dài hạn

Theo các chuyên gia tâm lý, việc tinh thần mệt mỏi sẽ làm giảm sút khả năng đưa ra các lựa chọn lý trí. Khi tinh thần mệt mỏi, con người ta thường đưa ra những lựa chọn dễ dãi, dù là sai lầm.

Bạn muốn kiếm được nhiều tiền nhưng khi tinh thần mệt mỏi, bạn không thể cố hết sức mình. Hay như bạn muốn bắt đầu ăn kiêng nhưng tinh thần mệt mỏi sẽ khiến bạn chỉ muốn... bắt đầu vào ngày hôm sau.

Tuy nhiên theo một số nghiên cứu, việc tạo ra các ghi chú nhắc nhở dễ thấy có thể kéo bạn trở lại con đường... "chính đạo". Một anh chàng thừa cân có thể dán bức ảnh của chính mình lên tủ lạnh để nhắc nhở rằng, đó là một hình mẫu không mong muốn. Hay như một người để ảnh gia đình, những người yêu thương nhất trong ngăn kéo bàn làm việc để tự nhắc nhở khi xao nhãng rằng, tất cả những gì đang làm chỉ để củng cố hạnh phúc gia đình. []



Bàn chân còn được biết đến là "bộ não thứ hai" của con người. Do đó, bảo vệ đôi bàn chân cũng chính là bảo vệ sức khỏe tổng thể của bạn.

1. Chấn thương xuyên bị chuột rút

Chân bị chuột rút xảy ra khi căng cơ đột ngột hoặc cơ thể bị mất nước. Nếu bạn thường xuyên bị chuột rút, hãy bổ sung nhiều thực phẩm chứa magie, canxi, kali cho cơ thể.

Giải pháp: Cách giảm đau cho bạn là uốn cong bàn chân, xoa bóp vùng chân bị đau. Ngoài ra bạn cũng có thể chườm khăn lạnh vào vùng bị chuột rút hoặc uống một cốc sữa nóng trước khi ngủ.

2. Chấn và các ngón chân nhọt nhọt

Đây là biểu hiện của bệnh tuần hoàn máu kém gây ra. Lượng máu cung cấp cho chân không đủ khiến chân dễ bị tê. Biểu hiện như khi bạn đang ngồi rồi đứng dậy, chân sẽ chuyển sang màu nhợt nhạt, hoặc đột nhiên đứng bật dậy, bạn sẽ thấy đầu ngón chân chuyển sang màu trắng nhợt, tê buốt.

Giải pháp: Cải thiện tuần hoàn máu bằng cách tập luyện hoặc chế độ ăn uống.

3. Ngón chân hơi lõm, có vết lõm hình thìa

Đây là biểu hiện của bệnh thiếu máu. Do không đủ huyết sắc tố (một loại protein giàu chất sắt tồn tại trong tế bào máu để vận chuyển oxy) gây ra. Xuất huyết trong cơ thể (như loét) hoặc kinh nguyệt bất thường nghiêm trọng cũng dẫn tới tình trạng thiếu máu.

Khi thiếu máu, móng chân cũng sẽ có tình trạng tương tự. Màu sắc móng trở nên nhạt đi. Hơn nữa móng

còn dễ gãy, chân luôn cảm thấy lạnh. Mệt mỏi là triệu chứng đầu tiên của bệnh thiếu máu, các triệu chứng khác bao gồm khó thở khi đứng lên, chóng mặt hoặc đau đầu.

Giải pháp: Có thể chẩn đoán bệnh thiếu máu bằng cách xét nghiệm máu.

4. Chấn đau lâu không khỏi

Đây là biểu hiện chủ yếu của bệnh tiểu đường. Nồng độ đường trong máu tăng cao có thể gây tổn thương thần kinh cho đôi chân, biểu hiện là các vết trầy xước, vết cắt hoặc bị dị ứng do áp lực hoặc do mát xoa không cần thận gây ra.

Biểu hiện khác của bệnh tiểu đường thường là hay khát nước, đi tiểu nhiều lần, dễ mệt mỏi, mờ mắt, dễ đói hoặc sút cân.

Giải pháp: Lập tức điều trị những chỗ viêm loét và kiểm tra bệnh tiểu đường.

5. Bàn chân lạnh

Chân lạnh toát có thể do thiếu máu, chức năng tuyến giáp hoạt động thiếu hiệu quả, bởi tuyến giáp có thể điều tiết nhiệt độ cơ thể và sự trao đổi chất. Ngoài ra, tuần hoàn máu trong cơ thể kém cũng là một trong những nguyên nhân gây nên tình trạng này.

Giải pháp: Thường xuyên ngâm chân nước ấm, giữ ấm cho chân về mùa đông.

6. Móng chân dày và vàng ố

Móng chân vàng cảnh báo sự hoạt động kém hiệu quả của hệ thống miễn dịch trong cơ thể hoặc do bạn

CẢNH BÁO ĐANG BỊ BỆNH QUA BÀN CHÂN

sử dụng quá nhiều sơn móng chân khiến móng chân bị tổn thương.

Giải pháp: Khi gặp hiện tượng này bạn nên dừng sơn móng chân (nếu bạn đang làm như vậy) hoặc đi khám bác sĩ để được thăm khám cụ thể.

7. Ngón chân cái to bất thường

Có thể là bệnh gút, đây là một kiểu viêm khớp, thường do thừa axit uric gây ra. Axit uric thường được tìm thấy ở một số bộ phận trong cơ thể khi nhiệt độ cơ thể khá thấp.

Giải pháp: Hãy chú ý hơn về khẩu phần ăn của mình và hỏi ý kiến bác sĩ khi thấy ngón chân quá đau.

8. Tê chân

Mất cảm giác hay thấy như bị châm chích nơi bàn chân là cách cơ thể báo động cho bạn biết đó là triệu chứng của bệnh thần kinh ngoại vi hay hệ thần kinh ngoại vi đã bị tổn thương. Có nhiều nguyên nhân, nhưng bệnh tiểu đường, lạm dụng rượu hoặc liệu pháp xạ trị (chữa ung thư) là thủ phạm chính dẫn đến căn bệnh này.

Giải pháp: Khuyến cáo tốt nhất dành cho mọi người là nên nhanh chóng tìm gặp bác sĩ để xác định rõ nguyên nhân...

9. Đau khớp chân

Viêm khớp dạng thấp là một kiểu tổn thương khớp mà các khớp nhỏ như khớp ngón chân và khớp ngón tay cảm thấy đau, khi đau thường kèm sưng và cứng, hơn nữa cơn đau là đối xứng. Viêm khớp dạng thấp thường gặp ở phụ nữ, tỷ lệ mắc bệnh ở nữ giới cao gấp 4 lần so với nam giới.

Giải pháp: Cần kiểm tra toàn diện để xác định nguyên nhân đau khớp. Có rất nhiều thuốc và cách điều trị bệnh viêm khớp.

10. Chấn đau khó đi bộ

Nguyên nhân phổ biến nhất của hiện tượng này là xương thiếu dưỡng chất, vitamin D và canxi.

Giải pháp: Tập luyện thường xuyên và ăn uống đủ chất. []



Tiếp theo đoạn cuối kỳ trước:
 Tiếng nổ của khẩu Smith Wesson tuy không lớn nhưng cũng nghe chát chúa, vang trong đêm vắng, Dung Hà ngã vật ra đường. Em nhận viên xù dè lên xác đàn chị, Nghiệp bỏ nhí của Minh Sứt thì sảng hồn chết sống á khẩu té đái ra ướt nhẹp chiếc váy ngắn, nước tiểu chảy tòn tòn lênh láng thành vũng dưới gầm chiếc ghế nhựa có em đang ngồi... Bắn xong Hưng bước nhanh ra đường, cũng là lúc Trường vừa trở chiếc Spacy tới ... hai đứa tăng ga lướt qua mặt Minh Sứt không chú ý gì đến người đàn ông này... Một luồng điện mạnh của trung khu thần kinh bỗng chốc như đang bị một khoáng khác té liệt lâm sàng, nó dẫn chạy rần khắp toàn thân Minh Sứt... Minh suýt buống rơi luôn chiếc phone đang nói chuyện với vợ... Có trấn tĩnh, Minh dỗi mắt trong theo đèn sau đuôi xe chiếc Spacy đang về một vết dài trên mặt lộ. Ra đến CMT8, hai tay sát thủ đã quát rùng Dung Hà chỉ bằng một viên đạn duy nhất đang lang sát vòng cua rẽ về hướng tượng ông Thánh Gióng rồi biến mất trong màn đêm của Sài Gòn vẫn còn nét náo nhiệt của khu ăn đêm Ngã Sáu Phù Đổng... dù đã què nửa đêm về khuya. Vì tình cờ, bước ra khỏi bàn mà Minh Sứt bỗng dưng thành một khán giả tận mắt chứng kiến thật trọn vẹn cận cảnh Dung Hà bị Hưng Phi Nhon lạnh lùng bắn gục chỉ bằng một viên đạn. Bắn chết, bắn chết tươi, Dung Hà mới ngồi dậy nói chuyện với Minh trước đấy mấy mươi giây đồng hồ thôi, giờ đã chết, chết

nhân rằng không không kịp biết mình đã chết... Lần đầu tiên trong đời, kể cả lúc còn làm công an, hay lúc đã bị sa thải... Mãi cho đến lúc này, Minh Sứt mới chợt biết sợ thế nào là "sức mạnh" của thế giới ngầm, hay đúng ra là sức mạnh của Năm Cam... Người mà Minh Sứt xưa nay luôn coi không ra gì, chỉ là một đám "cận bã của xã hội"... Và cũng đúng lúc Minh chợt ngỡ ra rằng mình vừa thoát chết trong gang tấc...

Hồi 23

Nhất tiễn tam diện - một mũi tên ba con nhạn...

Nói về Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon, sau khi "đốp" một phát cho đàn chị xì sọ ngã rầm xuống tại chỗ chết tươi, chết nhân rằng không kịp biết mình đã chết, máu và óc Dung Hà văng tung toé tại bàn... Trường trở chiếc Spacy đến đón Hưng leo lên yên sau, hai đứa nó tăng ga lướt êm ra đường Cách Mạng Tháng Tám mất hút.

Thật là nhanh chóng gọn gàng và... dễ đến ngoài dự kiến. Không ai nghĩ được là có ngày đàn chị sừng sỏ của giang hồ nam bắc lại bị quất gục bởi một tay vô danh tiểu tốt chưa từng có số má gì... Quất gọn gàng chỉ bằng một viên bắn gần, một viên duy nhất để vào giữa mang tai, không có trái nệm đàn quân, không phi linh đổ máu tràn lan cho một cuộc tấn công "tapi" vào đại bản doanh của nữ soái, cũng không đòi cơ dẫn mặt v.v...

Hải Bánh đã có cơ may thiết kế được một kế hoạch thần tốc qua yếu tố bất ngờ. Chính sự "không kế hoạch trước" này, chỉ là tình cờ hai thằng đàn em đi ăn khuya về thấy Dung Hà đang ngồi phoir dĩa một cách ngon cơm ngoài vỉa hè, đã dẫn Hải đến quyết định ra tay. Đứng ra phi vụ thịt Dung Hà đã được Hải bỏ nhiều ngày đêm tính toán thật kỹ từng chi tiết nhỏ. Thịt Dung Hà đâu phải là chuyện dễ. Ngoài chuyện dám hay không còn phải có thực lực nữa. Vì vậy Hải đã điều động hai tay sát thủ từ Nga về giao phi vụ lớn này cho tụi nó thực hiện. Tuy nhiên khi Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon báo là "Target" (mục tiêu) đang ngồi một mình ngoài lộ thì trong một tích tắc của thời gian, Hải quyết định phải "action" ngay. Bây giờ mà liên lạc ngay với hai thằng ở Nga về, ít lắm cũng phải nửa tiếng nữa tụi nó mới có mặt, mà lại không biết tụi nó đã có sẵn sàng đồ chơi chưa, kế hoạch hành động của tụi nó đã "lên" chưa. Đồ nghề loại nào, nổ ra sao v.v... Hải Bảnh nghĩ là chắc tụi nó chưa kịp chuẩn bị sẵn sàng. Bởi vậy Hải quyết định không chờ cấp sát thủ Cường & Hiếu ở Nga về như dự định nữa mà nhanh chóng thay đổi quyết định sử dụng hai thằng em Trường Xoăn & Hưng Phi Nhon là hai tay dự bị, đang có cạnh bên, để thay thế cho các tay bắn chính quy.

Quả thật Hải Bánh cũng có nhiều lo âu, vì Trường & Hưng chưa từng có thành tích. Cả hai đứa chưa có số má gì. Trước đây tụi nó chỉ là dân lính thợ, được đàn anh xài cho thêm số đông trong các phi vụ cướp bóc đập phá để phô trương thanh thế thôi... Hải dẫn tụi nó vào Sài Gòn làm dự bị chỉ vì tụi nó là những gương mặt sạch, chưa có tên trong sổ bí đen của cặp Hắc Phong Song Sát Nguyễn Mạnh Trung & Dương Minh Ngọc bên Sở Công An. Trường và Hưng chỉ có yếu tố thuận lợi là nếu bị công an truy lùng thì hai đứa nó sẽ dễ dàng thoát khỏi danh sách nghi phạm hơn những đứa khác mà thôi. Khi tiếp cận đàn chị, tụi nó chỉ cần run chân, lạnh cứng một chút xíu thôi là coi như, chẳng những hai đứa nó sẽ tiểu đời mà toàn bộ kế hoạch "đốn con phò Hải Phòng" này cũng sẽ ra tro. Và lúc đó Hải có họa may bốc thành hơi nước mới thoát khỏi thảm họa trả đũa của Dung Hà...

Vậy mà,, khi Hải nốc mạnh cho can top Johnny xanh trong chiếc cốc đang cầm trên tay để đưa ra một quyết định táo bạo là giao cho Trường Xoăn & Hưng Phi Nhon hai tay vô danh chưa số má, để đi "lấy số" một đàn chị lừng danh giang hồ từ bắc tới nam như Dung Hà... Nó cũng thật không ngờ hai thằng em của mình lại làm đẹp đến vậy. Mẹ nó Đẹp thật! Đẹp, êm, sạch sẽ chưa chắc gì những tay ở hàng kiện tướng có thể làm hay hơn hai thằng dè này...

Và cũng chính là vì tụi nó gương mặt mới ra lò, không có tên tuổi gì nên mới có thể tiếp cận được đàn chị ở cự ly gần để ra tay bất ngờ... Dám đến gần Dung Hà rồi đích thân móc súng chĩa vào đầu đàn chị mà lấy cớ thì không phải bất cứ thằng giang hồ nào cũng dám làm, và làm được... Bởi vậy Hải mới hết lòng cảm khoái với Trường & Hưng, nó cũng không thể ngờ hai thằng nhỏ này có máu lạnh, tụi nó chơi thật bình tĩnh, và "ngon" hơn dự kiến nhiều. Một viên gọn lòn, Dung Hà chưa kịp biết hai đứa nó là ai

thì đã đổ rầm xuống bàn hỗn vĩa con phò "thương" mẹ nó mất tiêu về đến Hải Phòng rồi.

Khi quyết định giao cho Trường và Hưng đá cú phạt đến đỉnh mạng, Hải chỉ kịp nhét vào tay tụi nó khẩu ruler mượn của Đảng Tây. Không kịp chuẩn bị ngay cả chiếc xe cho tụi nó đi "thi hành công vụ" Hải đưa luôn chiếc Spacy của Minh Thư là cô bồ mới của mình ở tiệm tóc cho Trường và Hưng sử dụng, và chiếc phone tay của chính mình, còn Hải giữ chiếc phone của Thư để chờ tin Trường gọi...

Đêm vũ trường vẫn tràn ngập tiếng nhạc, trên sàn nhảy các cô gái trẻ phô trương bộ cánh thật ngấn và mong manh để lộ nhiều bộ ngực đẹp và những cặp đùi lộ trơn da thịt đến gần như trần trụi đã không còn làm Hải suýt xoa như mọi hôm nữa... Hải Bảnh nốc từng ngụm Johnny lớn để kềm chế lại cảm xúc... Đây có lẽ là một quyết định lớn nhất trong cuộc đời làm giang hồ của nó... Thế giới ngầm có những luật bất thành văn, và thế giới ngầm Hải Phòng thì hơn ai hết Hải là người hiểu rõ nhất điều này... Sự bồn chồn và chờ đợi của Hải không lâu. Khoảng 30 phút sau, ánh đèn báo cuộc gọi đến từ chiếc Motorola của Minh Thư nhấp nháy. Thấy tên của mình hiện trên màn hình chiếc phone của Thư, Hải biết là Trường gọi. Nhanh chóng nhấn nút nghe, Hải áp thật sát phone vào tai để bắt rõ âm thanh đầu dây bên kia giữa tiếng ồn của nhạc xập xình. Vừa nghe, Hải Bảnh vừa bước nhanh ra ngoài sảnh của vũ trường để cuộc đàm thoại được rõ hơn.

Giọng Hải Phòng của Trường tỉnh rụi: "Bọn i cmm mới tiễn con phò (đi) đó lên xe hoa rồi, hàng không cần nữa, bọn i cecmm đã vút rồi, i ccm đang đứng ở đầu đường Trần Quốc Thảo. Lê Văn Sỹ, anh ra lấy xe và điện thoại về, bọn em có việc phải bùng ngay đây..."

Dù câu nói đã được mã hóa nhưng Hải Bảnh đã nhanh chóng hiểu trọn là Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon đã bắn chết Dung Hà chết tươi rồi. Tụi nó cũng đã vút súng luôn rồi. Hiện chúng đang đứng ngoài đường nhấn Hải ra lấy xe và phone về để tụi nó lẩn...

Ồi mẹ ơi... ! Khi nghe Trường Xoăn dừng dừng lạnh lùng thông báo. Dù đã chuẩn bị trước tình huống, nhưng Hải Bảnh vẫn có cảm giác rợn người. Bỗng như có một

luồng điện chạy rần trong người truyền xuống chân làm nó bị run ngang cạp giò... Toàn thân nổi gai ốc, hai mang tai Hải nóng rang. Nghĩ đến chuyện mình xuống tay giết Dung Hà, bây giờ đã thành... hiện thực. Dung Hà đã chết! Giết một đàn chị hiện đang là "thánh nữ" của giang hồ bến cảng, giết một người từng có nhiều ân nghĩa với mình...

Hải Bảnh không kềm được cơn run bắn người và không thể nhấc nổi chân để rời vũ trường Phi Thủy.

Một cơn sợ hãi nhanh chóng từ đầu kéo về tràn ngập tâm trí Hải, nó không thể nào xua đi được, và cũng không biết mình sợ cái gì... "Bình tĩnh... bình tĩnh nào... Nó đã chết rồi... không có gì phải hãi..." Hải nhủ thầm tự trấn tĩnh với chính mình.

Trong đời giang hồ của Hải, từng dám chém nhiều đối thủ, từng vào tù ra khám, chưa bao giờ Hải có cảm giác run sợ như lúc này, lúc biết chính xác chuyện mình "thịt" Dung Hà đã xảy ra, và Dung Hà thật sự đã chết dưới tay của mình...

Tin Dung Hà đã bị "đốp" bể sọ lập tức được lan truyền đi nhanh chóng qua hệ thống phone cầm tay. Hai tay sát thủ từ Nga về gọi cho Hải có vẻ cự nự việc Hải đã nhờ tụi nó làm mà sao lại để có đám nào phổng tay trên. Cho có vẻ vậy thôi, chứ thật ra tụi nó mừng hóm, vì đã thoát thế kẹt... Không nhận thì còn gì đẳng cấp "sát thủ quốc tế" từ Nga về, mà nhận thì tụi nó cũng có chút "hãi vía" của đàn chị gấu biển vốn đã lừng danh từ hồi hai đứa nó còn mất quần thưng dít.

"Này vụ con Dung đó, đàn anh đã nhờ tụi này mà sao còn để cho đám nào nó khoáy mặt trên thế... Nó mới vừa bị "rùng" tới qua rồi, anh chắc đã biết???..."

Hai đứa nó lên tiếng hạch sách Hải.

Ai... ai... Cậu bảo gì... ai... Con Dung Dung... "đi" rồi à... Chắc là nó có nhiều thù oán khác... Vậy là các cậu cũng nên "phóng" khỏi đây ngay đi.

Hải Bảnh vờ không biết gì. Đồ rết qua là chắc Dung Hà còn có nhiều ân oán với đám nào khác. Chưa biết vụ này do "cao nhân" nào ra tay... Hải kêu hai đứa đàn em sát thủ từ Nga về lập tức rời Việt Nam ngay để tránh rơi vào vòng nghi phạm... Chỉ chờ có vậy, hai tay chơi từ Nga, ăm nhe của Hải vãi xấp, mà khỏi cần làm gì. Tụi nó nhanh chóng bùng ra khỏi Việt Nam trở về với xứ "Gấu mẹ vĩ đại" của chúng.

Hôm sau, Hải Bảnh phone cho anh Năm, dùng ngôn ngữ tiếng lóng để báo tin là "phi vụ tiễn Dung Hà lên xe bông" đã hoàn tất. Năm Cam lập tức kêu Hải phải lo cho Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon trở về Hà Nội ngay để tránh tầm quan sát của công an điều tra, và đồng thời cũng hạn chế liên lạc với anh Năm để phòng mọi bất trắc...

Hồi 24

Đám tang Dung Hà và hồi chuông báo tử cho đế chế của Năm Cam

Dân giang hồ khắp cả nước, đặc biệt là cánh gấu Hải Phòng coi cái đêm Dung Hà bị bắn là một đêm đã "đi vào lịch sử". "Chị trùm" ngang dọc tung hoành khắp nơi giang hồ, khiến bao đàn em vừa nể vừa sợ đã phải chết đau đớn trong một phút thiếu để phòng những kẻ thù bên cạnh. Sau khi Dung Hà đổ gục tại bàn, Minh Sứt là người duy nhất chứng kiến từ đầu, và cũng là người, với tư cách là anh kết nghĩa lâu năm của Dung Hà, Minh có đủ thẩm quyền để lên tiếng lãnh phần lo chuyện hậu sự cho cô em Hải Phòng của mình.

Đêm đó, khi nhà chức trách đến, thì chính Minh đã thay mặt gia đình nạn nhân để đưa Dung Hà, dù đã chết, vào bệnh viện làm thủ tục xác nhận tử vong, xong Minh Sứt đưa cô em trở lại nhà (là quán bar Bùi Thị Xuân) để tắm liệm. Minh nhờ nhà mai táng Vạn Thọ là một nhà chuyên lo hậu sự chuyên nghiệp nhất chỉnh sửa lại nơi hộp sọ bị bể vì vết đạn, sau đó tắm rửa trang điểm thay quần áo mới tinh tươm cho Dung Hà. Rồi Minh cho mời thầy cúng tụng niệm cho linh hồn cô em kết nghĩa được siêu thoát. Và cũng ngay trong đêm, không biết bằng cách nào, trại hòm Vạn Thọ, đã làm y chang theo đơn đặt hàng của Minh Sứt, họ đem về cho cô em gái của Minh một cỗ quan tài bọc bạc sáng chói chang thật ấn tượng.

Sau khi đàn chị Dung Hà bị bắn gục tại bàn soái trong lúc không cảnh giác, chỉ hơn tiếng đồng hồ là tất cả các giang hồ Hải Phòng từ những kẻ có sừng có mỏ đến những tên giang hồ nhí chưa từng một lần được cái vinh dự

gặp chi... Tất cả đều khóc như mưa. Tội nó khóc thật lòng, khóc không vì bị ép buộc phải khóc, khóc không vì bất cứ một quyền lợi hay nỗi răn đe nào. Giang hồ xử cảnh đám lễ còn hơn cả quốc tang của lãnh tụ Bắc Triều Tiên... Tội nó đang chuẩn bị một "nghĩ lễ trang trọng" nhất để đón thi hài "bà chúa xứ Cảng" của dân anh chị trở về.

Cho đến ngày nay, đám tang Dung Hà ở Hải Phòng vẫn là đám tang có một không hai về cả mức độ hoành tráng, công phu lẫn số người tham dự. Không một đàn anh, đàn chị giang hồ miền Bắc nào, dù bất cứ điều gì cũng bỏ, không ai vắng mặt trong đám tang đó. Đàn em Dung Hà tham dự đám tang vừa đau đớn vì mất đi "mỹ nhân", nhưng trong bụng vẫn thầm mãn nguyện vì đám tang của Dung Hà thật xứng tầm oai phong của "chị Trùm" lúc còn sống.

Minh Sứt cũng chứng minh được mình là một ông anh biết chơi, chơi tới bến, chơi cho "đáng mặt anh hùng" trong mắt đàn em của Dung Hà. Minh vùng tiền không tiếc tay để gọi là cư xử có nghĩa có tình với cô em. Ấn tượng hơn hết là Minh Sứt đã dùng Việt Nam Airlines đưa thi hài Dung Hà về đến phi trường Nội Bài ở Hà Nội, Minh chuyển quan tài qua một chuyến cơ nhỏ thuê bao của dịch vụ Cầm Cầm Hàng Không Nội Bài để chở xác Dung Hà về tận Hải Phòng chứ không phải đi xe. Tại sân bay Cát Bi ở Hải Phòng, tất cả đàn em Dung Hà đã có mặt để đón chiếc TU loại vận tải nhỏ của Liên Xô cũ đang đưa linh cữu của dân chị về. Đám tang của Dung Hà tại quê nhà được tổ chức rạp khuôn những đám tang của các "bố già Mafia" Hong-kong trong phim. Rất nhiều nhà sư, thấy cúng được mới đến tụng niệm 24/24 để cầu siêu. Quan tài của Dung Hà được đắp hoa rực rỡ. Dọc con phố Trạng Trình vào nơi tổ chức đám tang tại nhà Dung Hà, những đàn em khắp giới giang hồ Hải Phòng tùy theo đẳng cấp, được sắp xếp kỹ càng ai trước ai sau, cả trăm đàn em đứng thành hai hàng dọc. Tất cả đều mặc y loại đồng phục comple đen, kính đen, giày đen v.v... Y như một bầy FBI trên phim Mỹ...

Bên cạnh linh cữu của Dung Hà cũng có hàng tá đàn em đứng phục lễ, gương mặt nghiêm trang, lạnh lùng. Những tay này coi việc được đứng lễ cho chị an giấc ngàn thu là

vinh dự lớn trong cuộc đời, được coi như bộ mặt của giang hồ Hải Phòng đại diện đón tiếp khách đến viếng đàn chị xã hội đen Dung Hà. Những tay được đứng cạnh quan tài chị đều là những kẻ có mặt mũi số má nhất trong giới giang hồ đất Cảng.

Người đến tham dự đám tang cũng được "Ban tổ chức" yêu cầu mặc comple đen cho nam giới, và áo váy đen cho nữ giới. Trước giờ đưa bà trùm về nơi an nghỉ cuối cùng, Minh Sứt đã tung tiền thuê dịch vụ mở đường của lực lượng công an cảnh sát lưu thông, dịch vụ này phục vụ theo kiểu thuê riêng có trả phí. Công an Việt Nam thời hội nhập có cung ứng dịch vụ cho tư nhân thuê làm an ninh, giữ trật tự, mở đường, hướng dẫn lưu thông v.v..., miễn là mục đích được lãnh đạo duyệt là có nhu cầu chính đáng của nhân dân, như hội họp đám cưới đám ma, tiệc tùng khai trương, hay tổ chức các sự kiện lớn tụ tập đông người, đại nhac hội ca nhạc, thi đấu thể thao, và những buổi tang lễ, hoặc di chuyển công kênh ngoài lộ v.v...

Vì vậy, Minh Sứt đã hợp đồng thuê dịch vụ của công an lưu thông mở đường, các ngã tư giao lộ nơi đám tang đi qua, dọc tuyến đường từ phố Trạng Trình đến nghĩa trang Ninh Hải ở ngoại ô thành phố đều có công an chặn xe ở chiều cắt ngang. Không một xe hơi, xe con, xe máy nào được phép đi vào con đường mà đoàn "tang lễ vĩ đại" của dân chị giang hồ đất cảng đang "hoành tráng" đi qua. Một đoàn xe hơi màu đen láng bóng cả mấy chục chiếc trên phố (chắc là xe thuê) chậm chậm lần bánh đi sau xe quan tài. Phía sau là một đoàn dài rỗng rỗng toàn các tay đâm chém, nhưng hôm nay toàn thể đều là "men in black" comple đen, mắt kính đen, giày đen... Tuốt tuốt tuốt một màu đen thùi lù nhuộm tối phố xá Hải Phòng.

Thân xác của dân chị Dung Hà được chôn vào huyết mộ của nghĩa trang Ninh Hải nằm ở ven rìa ngoại ô thành phố. Cũng chính tại nơi này nơi câu nói bằng quơ ngày nào với Năm Cam hôm giỗ kỵ trăm ngày của bố Dung Hà giờ đây đã thành sự thật.

"Tôi chết còn có chỗ này để mà chôn, chứ anh chết có khi vất vưởng nơi nào không ai biết..."

Chuyện đời ít ai học được chữ ngờ, Năm Cam không thể ngờ rằng phi vụ xóa sổ Dung Hà là một mẫu chốt quan trọng đã kéo theo sự sụp

đổ cả một "đế chế" trong thế giới ngầm phương Nam của mình. Đúng một năm hai tháng chín ngày, sau cái hôm Hưng Phi Nhon chìa súng vào mang tai Dung Hà lấy cớ bắn chết dân chị bến cảng... Toàn bộ thế lực của Năm Cam, người mà Trần Tử Văn của báo Công An thành phố đã ưu ái gọi một cách kính nể là "ông Trùm giang hồ Phương Nam" đã bị bắt và nhận án tử hình.

ooOoo

Khẩu ruler với sáu viên đạn đầy ắp ổ súng là món đồ chơi mà Hải đã mượn của Đấng, khẩu súng mà Hải Bánh đã từng lấy cớ "pa ra nã" nhả đạn thẳng vào nhóm dịch thủ trước cửa bar Hoàng Hôn của Kim Anh ngày nào. Sau cái hôm Dung Hà đổ phẩn vào tiệm tóc của Hải và thả chuột tằm cứt cho chạy khắp vũ trường... Hải đã nghiêng rặng tìm gan... Đêm hôm đó Hải định một mình một ngựa đi "nổ cho chết mẹ cái con phò mẹ cứt này cái cho rồi". Thời may khi nó đến "quất" cho người đẹp Hạ Giang một "roi" (coi như lấy hên) trước khi lên đường đi khứ Dung Hà, thì được Hạ Giang cản lại... Nàng Hạ xinh đẹp vào có một cái đầu quân sự xuất chúng đã bàn với Hải là nên để Năm Cam lên tiếng yêu cầu, vì Năm Cam mới chính là người bị thiệt hại quyền lợi nhiều nhất trong các vụ quậy phá của Dung Hà... Dung Hà quậy Hải Bánh là chỉ để gián tiếp gây hấn với ông Năm chứ không phải với Hải. Ai cũng thấy hành động này, Dung Hà đang có một cao vọng sẽ "ép" được Năm Cam hai tay bưng nhiều lãnh địa của Sài Gòn mà giao cho nữ soái. Đàn chị tưởng mình "ngon" nên đòi anh Năm phải sang tên chủ quyền căn nhà 21 Thủ Khoa Huân cho mình mà không trả đồng nào. Đòi "mua lại" năm mươi phần trăm cổ phần của các vũ trường chỉ với giá một triệu đồng, là giá không đủ để mua một chai rượu nhỏ trong vũ trường. Như vậy thì việc "bấm thịt" cái con phò Hải Phòng kia Năm Cam sẽ phải là kẻ chủ mưu chứ không phải Hải, và khi Hải có làm điều này, chỉ là theo "đơn đặt hàng" của ông Năm thì mới được ông Năm làm hậu thuẫn, cũng như ông ta sẽ lo mọi việc với phía công an cho mau chìm vào quên lãng...

Kế hoạch được Hải thực hiện y theo lời vàng ngọc của Hạ Giang. Anh Năm đã lên tiếng "đặt hàng" cho Hải thực hiện phi vụ tiễn đưa

Dung Hà về lại Hải Phòng bằng cổ quan tài bọc bạc sáng chói mà Minh Sứt đang mưu mề thực hiện.

Khi nghe Trường Xuân báo cáo phi vụ đã hoàn tất, và hai đứa nó đang đợi ở khoảng tiếp nối Lê Văn Sĩ với Trần Quốc Thảo, Hải Bánh đã bảo tụi nó đến quán Đại Dương ở Kỳ Đồng ngồi chờ.

Dù đã tự trấn tĩnh mình, nhưng Hải quả tình không muốn gặp ai trong lúc này... Nó cần một nơi thật yên tĩnh để suy tính kế sách đường đi cho sóng gió giang hồ sẽ đẩy động phong ba trong những ngày sắp tới. Hải có linh cảm là mọi chuyện sẽ náo loạn, máu sẽ nhuộm đầm đường phố bắc nam sau cái chết của Dung Hà do chính tay mình gây ra...

Lúc này mà có nàng Hạ Giang cạnh bên thì Hải sẽ nhanh chóng tụt quần nàng ra ụp mặt vào bụng người tình cho em trốn mắt la làng một chấp thỏa thể để rồi sau đó em sẽ hiến kế cho Hải vài cách hay ho nào khác...

"Anh Đấng ơi, anh giúp em ra quán Đại Dương ở Kỳ Đồng gặp bọn thằng Trường và Hưng lấy chiếc xe Spacy lái về hộ em nhé?"

Hải Bánh gọi điện, nhờ Đấng Tây đi lấy xe. Chiếc Spacy này nguyên là của Đấng Tây, Đấng vừa gả lại cho Hải Bánh để nó làm quà cho cô bồ Minh Thư ở tiệm tóc của nó. Hải chỉ lấy xe và giấy xe rồi đưa cho Thư sử dụng thôi chứ chưa làm thủ tục mua bán hay sang chủ quyền gì. Vì vậy chiếc xe vẫn coi như là còn "của Đấng Tây". Sự việc xảy ra quá đột xuất, Hải sợ rằng hai thằng này chưa có kinh nghiệm, có khi nào tụi nó bị bám đuôi mà không hay, mình mà xuất hiện lúc này thì y như tự dưng chui đầu vào rọ... Nó tránh không muốn gặp mặt Trường và Hưng ngay bây giờ.

"Anh đi sao được, anh đang bận công chuyện mà. Chứ tìm đứa nào khác không được sao?"

Đấng Tây từ chối chuyện Hải nhờ đi lấy xe với giọng câu kính.

"Chiếc xe và món 'quả'... của anh, em đã cho hai đứa bọn nó làm lễ tiễn con Dung đi rồi! Việc đã xong, bây giờ anh ra lấy xe về đi!"

Đến nước này thì Hải Bánh đành lạnh lùng... nói thật.

Đấng Tây nghe nói thì sâng hết hồn vía sững sờ, suýt đánh rơi cả điện thoại xuống đất!

"Trời đất... Thôi bỏ mẹ tới đỗi..." Chuyện là chuyện của thiên

ha, bây giờ án mạng xảy ra, tang chứng, vật chứng, xế chứng, sủng chứng... Thứ gì cũng là tất tần tít của Đấng Tây... Có ai tin nó là người vô can, người ngoài cuộc trong vụ án... vĩ đại này hay không chứ... Không còn cách nào khác, Đấng Tây bèn nhanh chóng ba chân bốn cẳng vẩy xe ôm chạy ra Đại Dương cuối con ngựa đã bán cho Hải nhưng còn đứng tên nó đi về.

Dung Hà bị bắn đêm Chủ Nhật, sáng Thứ Hai theo lệnh riêng của anh Năm, đài phát thanh vừa hề và thông tấn xã giang hồ, qua hệ thống điện thoại cầm tay và truyền miệng nhau lập tức truyền đi bản tin nhanh nửa kín nửa hở, nửa thật nửa hư. Bản tin mập mờ he hé cho biết chính Hải Bánh là người chủ mưu và là thiết kế sư cho vụ Dung Hà!

Giới giang hồ, theo kế hoạch của Năm Cam đã thổi phồng Hải Bánh lên tận ngọn cây. Hạ được Dung Hà, Hải Bánh sẽ ngang nhiên bước lên ngôi vị đại ca độc tôn, thế chỗ của Dung Hà, ngang hàng với Sơn Bạch Tạng Thắng Tài Dầu và có "tiếng nói" như một thế lực "đối tác" trong chuyện làm ăn với anh Năm chứ không là đàn em trong tàn dư của anh Năm nữa.

Được tăng bốc tận mây như vậy, Hải Bánh dĩ nhiên là sướng rên mé đừ hui và làm gì nó không rơi vào viễn ảnh vàng son. Vì vậy Hải cũng nửa ụp nửa mở, không xác nhận, nhưng cũng không phủ nhận việc "tiếng đời" gán cho mình là kẻ chủ mưu giết Dung Hà... Chỉ tiếc là nó đã không chịu hồi cố bồ quân sư Hạ Giang để được hiến kế là việc mập mờ nhận mình là kẻ chủ mưu trong việc xóa sổ Dung Hà là một điều ngu xuẩn của kẻ háo danh và đã kéo theo một tai họa khôn lường.

Phản anh Năm. Đại ca trùm phương Nam cũng đã có nhiều tháng trời đắn đo suy tính hoạch định từng nước cờ chiến đấu trên bàn cờ khó với đám giang hồ Trà Bắc.

Khi kín đáo tung ra tin đồn, Hải Bánh là nhân vật đã thịt Dung Hà, anh Năm đã quyết định đi một nước cờ thế để chiếu bí, dí cho Hải Bánh hết đường lui. Dùng Hải Bánh nhử đi cái gai Dung Hà rồi nâng Hải Bánh lên hàng đại ca lớn đó là chiêu "gấp lửa bỏ tay người". Anh Năm phủi sạch mọi dang dũ của mình vào phi vụ này.

Từ cả năm trời nay, có năm mơ Hải cũng không nghĩ ra là những vụ Dung Hà quậy phá chuyện làm ăn của Hải Bánh, hạ nhục Hải trước mặt đàn em, đều có sự tác động gián tiếp của anh Năm. Khi Dung Hà thả chuột tằm cứt quậy phá vũ trường của Tống Việt Hòa, Hải Bánh & Tống hỏi ý anh Năm, Năm Cam xúi Hải "thịt" luôn Dung Hà với lời hứa mình sẽ là hậu thuẫn mọi việc cho Hải ra tay, và khi Dung Hà đang được Minh Sứt làm rình rang trong việc tổ chức ma chay mai táng thì cũng là lúc anh Năm đang "lên kế hoạch" cho Trung và Ngọc vịn gáy Hải Bánh và Tống Việt Hòa... Đây là đòn "nhất tiễn xa nhị diệu", một mũi tên hai con chim. Ngoài việc triệt tiêu cái bọn giang hồ "ba ke" của Dung Hà đang ngày đêm gây không ít khó chịu cho mình, Năm Cam còn loại luôn được Tống Việt Hòa, một đối tác tráo trở mà từ lâu Năm Cam vốn đã không ưa từ hồi Tống còn học tác với A Lý, một Tống Đà Chủ của bang hội Trúc Liên đến từ Đài Loan.

Nếu chứng minh được Tống có biết được ý đồ thủ tiêu Dung Hà của Hải Bánh. Từ việc ấy, đổ vấy vai trò chủ mưu của Tống trong vụ Dung Hà đầu khó khăn gì! Chuyện này Kim Anh, cơ sở ngoại vi của anh Năm ở bar Hoàng Hôn dư sức làm được. Chỉ cần Kim Anh cung cấp một đứa nào đó chịu là nhân chứng (láo) thì Nguyễn Mạnh Trung sẽ có "lệnh bắt" đi thộp Tống Việt Hòa ngay. Cái này không phải nhất tiễn nhị diệu mà là đến tam diệu lận...

Dung Hà "bỏ cuộc chơi" rồi, bây giờ chỉ còn chờ Hải Bánh và Tống Việt Hòa tự chuột họa vào thân là anh Năm ... phê re.

Thế nhưng... Mấy ngày sau, thằng Ba Lém là một đứa nhóc hành nghề mỗi bím vật (móc túi) gần khu vực bar Hoàng Hôn của Kim Anh bị bắt lúc hành nghề... đã vô tình khai ra có thấy Hải Bánh đã từng múa súng ru lô nổ mấy phát thị uy trước bar Hoàng Hôn. Lời khai này trùng hợp với viên đạn do sát thủ, còn đang tại đảo, "nổ" vào giữa mang tai Dung Hà và lời đồn trên radio vừa hề chính Hải Bánh là người "khử" Dung Hà...

Vậy là "khớp" quá rồi, còn nói gì được nữa mà nói chứ? Hải Bánh đã từng nổ ở bar Hoàng Hôn, Hải Bánh có nhiều xích mích với Dung Hà, Dung Hà bị giết bằng một viên đạn chín ly của khẩu súng ru lô Smith Wesson nòng ngắn, y như khẩu súng nhân chứng thấy khi Hải thị uy ở bar Hoàng Hôn...

Nhiều đây thôi là Hải có thể bị vịn rồi. Vậy mà, chẳng hiểu sao sự việc triển khai y như ý của anh Năm, mà Hải Bánh vẫn cứ phẩy phẩy đi lại giữa Sài Gòn, và vẫn dương dương tự đắc (ngắm) với hào quang mình là “nhân tố bí ẩn”, là người đã lên kế hoạch và quyết định nổ banh sọ Dung Hà là ta đây chứ ai. Hải ung dung tự hàng đêm ở vũ trường Phi Thuyền, vẫn sinh hoạt giang hồ coi như chẳng có chuyện gì phải ấm i...

Đang nể hơn nữa. Một tuần sau, Hải Bánh quyết định đến tìm gặp anh Năm. Từ hôm bữa Dung Hà xong, Hải đã tìm cách liên lạc với ông Trùm để sòng phẳng món chi phí mà anh Năm hứa sẽ bồi dưỡng cho bọn đàn em của Hải, đây cũng có thể coi như là lệ phí phải thanh toán của “đơn đặt hàng” mà anh Năm đã giao cho Hải chuyển “đo ni đóng giày”

Thế nhưng, ngày qua ngày, lấy cơ là bên Sở đang để ý vụ án, anh Năm luôn kêu Hải tìm cách “lặn sâu đi” và khước từ yêu cầu gặp nhau của Hải bằng nhiều lý do không mấy mang nét... giang hồ.

Không vui với với chiêu trò qua sòng rút của đàn anh. Nhất là món thanh toán phần còn lại của “đơn đặt hàng”. Hải không thấy anh Năm đá động gì đến chuyện này, anh Năm chơi tình vờ cứ coi như đây là việc riêng của Hải Bánh với Dung Hà, “chuyện nội bộ của cánh Hải Phòng của chú với nhau thì chú tự đi mà lo đừng phiền anh nhá...”

Hải Bánh cũng là tay sừng sỏ hàng thứ nhì chỉ sau Dung Hà trong cánh Hải Phòng chứ đâu phải tay mơ, cái mũi thỉnh hơi của một tay dày dặn chinh chiến, Hải biết là anh Năm đang muốn ... phũ tay, nếu không muốn nói là có vẻ như đàn anh còn muốn đem cái giỏ rác này, dẫn Hải ra trước cửa Sở công an rồi trút hết lên đầu Hải...

Nó giật mình hơi nhớn nhớn tự hỏi... Với bao nhiêu tin đồn của giang hồ đang nói về Hải Bánh là “nhân tố bí ẩn” trong vụ xóa sổ Dung Hà, dù là không bằng chứng, nhưng nếu muốn thì Dương Minh Ngọc và Nguyễn Mạnh Trung cũng dư sức “lạm” Hải về Sở Công An mà “làm việc” với nó vài trận cho lòi kèn ra thì cũng làm gì nhau?

Để phản ứng lại... Sau nhiều lần xin gặp mà không thành. Một hôm Hải không thông báo gì trước. Nó nhất quyết đến gặp Năm Cam dù

anh Năm có muốn hay không. Chỉ cần chiều dài vài tay em bưng bê trong nhà hàng Ra Khơi là Hải đã dễ dàng có được xác nhận hôm nào có Năm Cam đến nhà hàng.

Dẫn theo cặp song sát Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon là hai tay trực tiếp cầm súng bóp cò bắn vào đầu Dung Hà, Hải Bánh ngang nhiên vào Ra Khơi bước đến bàn Năm Cam. Vờ như chỉ là tình cờ Hải ngạc nhiên khi thấy Năm Cam. Hải Bánh bước đến cúi xuống thì thăm bên tai Năm Cam đang ngồi trên ghế nơi bàn ăn...

“Trời ơi anh Năm! Hôm nay bọn này tìm anh muốn chết luôn. Anh hứa cho bọn nó mười lăm ngàn để tụi nó bùong qua Campuchia một thời gian cho yên tâm mà hôm nay chẳng biết gặp anh ở đâu. Em thiệt chẳng biết phải làm sao. Bọn nó cứ phải lặn lầy lải chỗ này chỗ kia hoài. Đói khổ quá em không nở lòng nào...”

Anh Năm tái mặt ứa gan nhìn thẳng bắc kỳ bắt đầu trở giọng đều với đàn anh. Hôm nay cứ nghĩ Hải Bánh sau khi thịt Dung Hà, phần sợ công an, phần sợ băng nhóm Dung Hà trả thù. Thằng Giời Trấu, tay hung thần giữ cửa của Dung Hà còn để lại ngoài Hải Phòng, sát thủ số một ngày xưa đã từng đóng gói Lâm Đen vào lồng sắt thả biển ngoài khơi đảo Cát Bà, nó chẳng thể là sẽ vào nam mà “thiến” thằng “Hải dưới” này là gì... Tưởng đâu Hải Bánh sẽ sợ hãi mà trốn chui nhủi chờ ngày bị bắt. Vậy mà nó dám ngang nhiên dẫn hai thằng đang bị truy nã ngấm đến đây tìm anh Năm.

Năm Cam đứng bật dậy, kéo Hải qua một bàn khác nói khẽ:

“Em đưa bọn nó lên đây làm gì? Sao không cho tụi nó về về Bắc, có phải an toàn hơn không?”

Hải cũng bắt đầu cứng cỏi hơn.

“Tiến? Em lấy đầu ra? Công bọn chúng đi về về Bắc à?”

Hải Bánh bực bội hỏi lại.

Nhìn quanh quất một lúc, Năm Cam móc chiếc ví ở túi quần, mở ra ngất nhẹ một xấp tiền đô xanh, khá nhiều tờ, dúi vào tay tên pa-ke đàn em của Dung Hà, rửa thăm trong bụng:

“Rồi sớm muộn gì mày cũng theo chị mày thôi thằng ngu ơi!”

Tưởng đâu Hải sẽ giữ tiền rồi biến. Nào ngờ, vượt ngoài dự đoán của ông Trùm, Hải Bánh ngoắc tay gọi hai tên đàn em đến và đưa toàn bộ số tiền Năm Cam vừa đưa cho

chúng, kể cả không thèm coi sơ xem nó là bao nhiêu:

“Đây, là phần của mấy chú mà anh Năm hứa, Hai chú cầm tạm, rồi tìm chỗ trú nắng trú mưa đi, mai mới anh Năm tính tiếp!”

“Đù mớa nó!” Năm Cam chửi thề trong bụng. Thằng này đúng thiệt là thứ mọi rợ. Hải Bánh đã đi một nước cờ độc. Nó thừa hiểu, để bảo đảm an toàn cho bản thân, anh Năm hoặc sẽ cho thủ tiêu những ai biết quá nhiều điều nguy hiểm cho anh, hoặc đơn giản hơn. Chỉ cần báo cho Dương Minh Ngọc tìm cách gán tội bắt giữ là xong!

Bằng cách công khai để cho hai thằng em trực tiếp cầm tiền của anh Năm đưa trước mặt nhiều người. Hải Bánh tin rằng Năm Cam sẽ thôi không giở trò qua cầu rút ván nữa. Cả hai thằng sát thủ đều nhận “tiền công giết mướn” trực tiếp từ anh Năm. Nếu chúng nó bị tóm thì anh Năm sao thoát khỏi vai trò chủ mưu. Hải chỉ là một “negotiator”, kẻ thay mặt anh Năm để “giao dịch” với tụi nó mà thôi. Lo cho tụi nó thoát êm, tức là lo cho sự an toàn của chính anh Năm vậy.

Xấp tiền đô la anh Năm dúi cho Hải, được nó chuyển tay ngay cho Trường và Hưng không cần nhìn. Khi ra khỏi nhà hàng Hưng kiểm lại, tờ thì nhiều, nhưng toàn tiền lẻ, chỉ có một hai tờ trăm đô, còn thì toàn loại giấy hai chục, giấy năm đô, có mấy tờ là giấy... một đô nữa.

Tổng cộng cả xấp tiền anh Năm đưa chưa tới ngàn đô, chỉ tương đương chừng chục triệu tiền Việt. Té ra mang Dung Hà được anh Năm định giá có nhiều thôi! Mới ngày nào còn được thăm tình nghĩa huynh muội giang hồ qua chuyến đi chơi ở Tam Đảo, giờ đây tiền cô em hui nhit, anh Năm nhất quyết không chi hơn được 10 vé lớn.

Bị Hải Bánh để cho một cục gạch ngang cổ, anh Năm ức muốn bẻ “củ gừng” ở trong đùng quần.

“Đù mớa nó! Cái mẹ tụi pa ke ni nhìn thì mồm ghét hê!” Anh Năm văng tục chửi thề bằng tiếng Quảng. Nhìn thẳng đến đây dẫn hai đứa em ung dung rời nhà hàng ra lộ, Năm Cam ước gì như trên màn ảnh phim hành động. Giá như bây giờ mà có khẩu tiểu liên trong tay thì anh Năm sẽ phơ cho ba thấy trò đám pa-ke này banh xác chết không kịp ngáp... Tuy nghĩ vậy nhưng đại ca vẫn móc phone gọi với theo nhắn với Hải...

“Chú cẩn thận đấy! Đố bóng này đang căng lăm đấy! Chú kêu chúng nó bắt kèo trên bên ngoài đi, kèo dưới trong này không ổn đâu...”

Ý nói tình hình công an đang điều tra truy lùng nghi phạm, nên kêu tụi nó về ngoài (Bắc) đi, ở trong này nguy hiểm lăm!

Hôm sau, ngày 5/10/2000, đúng năm ngày kể từ khi Hưng lấy cò ghim đạn vô đầu đàn chị. Cầm chục triệu của Năm Cam mới đưa tối hôm qua, thay vì mua vé bùng về Hà Nội như Năm Cam muốn thì Hải Bánh lại bố trí cho hai thằng đệ của mình ra ém hơi ở Vũng Tàu.

Hai đứa bắt được công việc làm linh tinh loại nhanh nhẩu cho các sếp sai vặt ở Cầu lạc bộ Bóng đá Quốc tế số 21 Trần Hưng Đạo, phường 1, Vũng Tàu. Lầy lắt ngoài vùng biển đầu khoảng hơn 1 năm thì nghe tin Hải Bánh đàn anh của hai đứa nó vừa bị “vịn” về tội đánh nhau ở nhà hàng Tân Hải Vân trên đường Nguyễn Trãi Quận Nhất. Trường đánh hơi thấy công an có vẻ như gần mò ra được tụi nó. Vả lại, đàn anh đã nắm hộp thì mình lấy lắt lại đây cũng chẳng còn ai chu cấp. Trường bàn với Hưng cùng về lại Hà Nội. Tụi nó chia nhau đi hai chuyến bay khác nhau trong cùng ngày. Hưng đáp chuyến lúc 2.30 chiều xuống phi trường Nội Bài. Còn Trường bay trước lúc 7 giờ sáng... thì cũng vừa đúng hôm sau, chỉ một ngày sau khi “quy cố hương”. Trường Xoăn và Hưng Phi Nhon nghe tin ông trùm Năm Cam ở phương Nam, người đã trực tiếp đưa cho tụi nó chục triệu đồng tiền công giết mướn Dung Hà, vừa mới bị bắt...

Hồi 24

Chiến trò của Minh Sứt

Sau khi bị Hưng dộp một viên vào đầu đàn chị gấu biển cho bể gáo xì sọ. Minh Sứt là người đưa xác Dung Hà vào bệnh viện Sài Gòn, tiếng là để cấp cứu nhưng ai cũng biết Dung Hà đã chết liền ngay tức khắc lúc Hưng lấy cò. Viên đạn bắn gần, nơi vào chỉ một lỗ bằng cái nắp chai bia, nhưng nơi ra bề mặt mảng rộng bằng cả miệng tách uống trà. Lúc Dung Hà gục xuống thì chất dung dịch sền sệt của óc trắng và máu đỏ trộn lẫn nhau chảy tuông ra chầm nhẹp trên mặt bàn. Cứu gì nữa mà cứu... Minh Sứt đưa cô em giang hồ của mình vào viện là chỉ để muốn lấy tấm giấy chứng nhận nạn nhân đã chết mà thôi...

Minh muốn cho giang hồ một xác định bằng báo cáo chứng y của bệnh viện là Dung Hà đã chết, và chết bằng một viên đạn bắn ở tầm gần. Nghĩa là chết vì bị thanh toán... Minh muốn cái chết của Dung Hà sẽ... “lật tung” thành phố Sài Gòn như mình đã từng dự kiến bấy lâu nay... Nghĩa là phải có trả thù đẫm máu, phải có trả nệm, thanh toán nhau giữa giang hồ nam bắc. Nghĩa là dù thắng hay thua, Nam Cam cũng sẽ phải “điều động lớn” trong trận thư hùng không tránh khỏi này. Và đó cũng là lý do để Minh Sứt diễn thật đẹp vai “nghĩa tử nghĩa tận” rình rang làm đám tang cho Dung Hà thật “hoành tráng” thật “điên tượng”. Minh muốn tung tiền tạo sự chú ý của mọi người mọi giới, tất cả phải chú ý hết lòng vào cái đám tang của cô em kết nghĩa này.

Giữa lúc Năm Cam muốn vụ Dung Hà phải được im lìm lướt qua, cho chìm xuống đóng hồ sơ nhanh chừng nào tốt chừng đó thì Minh Sứt lại muốn giống trống khua chiêng. Dù là ai, chính quyền hay thế giới ngầm băng đảng, càng nhiều người chú ý đến cái chết của Dung Hà chừng nào thì Năm Cam càng điều đứng đến chừng đó. Quả là một cú đá chéo cầu vòng đã làm cho Năm Cam phải siết niềng đến xéo quai hàm chứ không chơi.

Lúc vợ Minh ở Nha Trang gọi vào, Minh Sứt tề nhị bước xéo ra khỏi cô bồ nhí, là Nghiệp, đang ngồi nói chuyện với Dung Hà. Minh đứng xa vài chục mét ngoài gốc cây nói phone với vợ, cũng nhờ đó Minh đã thoát chết trong gang tấc, và cũng nhờ đó Minh Sứt đã vô tình chứng kiến cận cảnh khúc phim Hưng Phi Nhon chơi trò đá lon ngang qua chỗ Dung Hà rồi vờ xin lửa để tiếp cận gần, rồi thừa cơ móc súng ra dứt điểm Dung Hà, và Trường Xoăn trở chiếc Spacy đến đón Hưng biến đi...

Với con mắt của một người từng có nghiệp vụ là một sĩ quan công an bài trừ tội phạm ở Hải Phòng năm xưa, dù sự việc xảy ra thật nhanh lẹ chỉ trong tích tắc có mấy giây đồng hồ thôi nhưng tay cựu đại úy công an Ngô Đức Minh tức Minh Sứt đã tóm thâu được một đoạn phim nhân chứng đáng giá ngàn vàng. Không sót một chi tiết nh!

Đúng vậy! Từ nhận diện hình dáng kẻ gây án, loại súng gây án... Là dân trong nghề, chỉ cần nghe tiếng nổ thôi Minh cũng phân tích được đó là súng gì bắn đạn gì chứ

đừng nói gì đến phải cần đến nhìn thấy cây súng ra sao... Kể cả chiếc Spacy phương tiện gây án, dù lúc gây án là gần 12 giờ đêm, phóng tối đã đập đặc hết phổ phưởng, và sau khi nổ xong Trường và Hưng lướt đi nhanh chóng, và Minh cũng bị một cú sốc đến chết điếng lăm sàng hết mấy mươi giây đồng hồ. Dù vậy, với cặp mắt nhà nghề của một người từng làm nghiệp vụ điều tra tội phạm, Minh cũng đã kịp ghi lại trọn vẹn số xe của chiếc Spacy mà Đăng Tây chưa sang tên...

Nếu Minh Sứt chịu đưa các điều mình thấy cho công an điều tra thì Trường và Hưng sẽ bị tóm có thể chỉ trong 24 tiếng đồng hồ. Nhưng... đời nào! Mục tiêu của Minh Sứt đâu phải là Trường Xoăn & Hưng Phi Nhon... Minh dự biết hai thằng này chỉ là sát thủ loại bị người lớn xúi trẻ ăn cướp gà mà thôi... Nếu Minh Sứt làm nhân chứng chỉ cho công an điều tra đi bắt tụi nó thì Năm Cam phở re. Bất hung thủ, có nhân chứng nhận dạng thì kẻ chủ mưu coi như thoát đẹp. Nếu cần nữa thì cho đầu gấu trong tù gây nhau rồi thịt hai thằng này trong lúc còn đang tạm giam thì coi như đóng hồ sơ sớm. Kể chủ mưu sẽ thoát tội gọn gàng...

Trong cái đầu luôn luôn mưu lược các chuyện bất chánh tà đạo của Minh Sứt, mục tiêu mà tay cựu công an này nhắm đến chính là Năm Cam, kẻ đang là lực cản cho con đường ma túy xuyên quốc gia của Minh được bành trướng, chứ không phải là hai thằng sát thủ bẩn thuế. Vì vậy, dù có thể giúp cho công an nhanh chóng phá án tóm bắt Trường & Hưng, nhưng đàn anh Minh Sứt vẫn ngậm tăm miệng, coi như không hề thấy chuyện gì.

Từ ngày huynh muội giang hồ gồng gánh nhau từ Hải Phòng làm cuộc Nam tiến, tiến về Sài Gòn... Dung Hà đã từng coi Minh Sứt là một chỗ dựa lớn. Chỗ “huynh muội” thân tình, Minh đã giúp đỡ Dung Hà rất nhiều trong những ngày đầu mới vào Nam. Còn chưa khẳng định được số má ở phía Nam với những giang hồ kỳ cựu từ sau giải phóng thì Dung Hà đã gầy dựng tên tuổi cho mình bằng một ca át xít tặng cho Lâm Chin Ngón một lão làng giang hồ từ thời còn Trấn Đại, một đàn anh huyền thoại của thế giới ngầm phương Nam. Lâm là nhân vật thật, hàng chiếu trên sát cánh với trùm du đảng Trấn Đại của Sài Gòn năm

xưa. Không chỉ nổi danh với hai vụ án đâm chết Sơn Cường em ruột của nhà Sơn Đảo, một nhà giang hồ vô nghề lừng danh trấn thủ vùng ngã ba Ông Tạ, và Hoàng Đầu Lâu một tam đảng Taekwondo ngay trong tù Chí Hòa, mà Lâm Chín Ngón còn là nhân vật của “*lich sử nhà tù*”, là người đã sách động cuộc nổi loạn của hơn hai trăm tù nhân Chí Hòa năm 1972. Đốt cháy cả bốn phòng giam ở lầu 2 khu FG. Đã vậy Lập còn cô lập được toàn bộ giám thị trại giam bị nhốt bên ngoài không vào được phòng giam để trấn áp cuộc nổi loạn. Cuộc nổi loạn “*lich sử*” này chỉ được dập tắt khi Tổng Nha Cảnh Sát Đô Thành gửi 4 xe vòi rồng phun nước áp suất mạnh, trên trăm cảnh sát đã chiến vũ trang súng tiểu liên, lựu đạn cay, dùng xe càn cầu loại lớn phá cửa phòng giam mới trấn áp được tù nhân nổi loạn và đưa Lâm Chín Ngón về Tổng Nha đô thành bổ sung thêm án cố sát trong tù...

Với “*hào quang*” giang hồ như vậy, Lâm Chín Ngón có thể nói là một “*lão làng*” có một số má đến “*bất khả xâm phạm*” Vậy mà Dung Hà, một nữ soái đến từ Hải Phòng, người không thù oán, hay từng có qua lại đụng chạm chuyện làm ăn gì với Lâm Chín Ngón, người kể cả chưa từng biết Lâm Chín Ngón là cáo lão ma cà bông nào. Chỉ vì muốn lấy lòng Năm Cam, Dung Hà đã đã tình nguyện “*xóa sổ*” Lâm bằng cách lên kế hoạch cho đàn em tặng Lâm Chín Ngón nguyên một ca át xít để chứng tỏ đẳng cấp “*giang hồ thời đại mới*” của mình.

Sau vụ Lâm Chín Ngón, quả nhiên tiếng tăm của Dung Hà lẫy lừng. Và cô em kết nghĩa cũng đã nhanh chóng trở thành đối thủ đáng gờm của ông trùm giang hồ Năm Cam ở phương Nam.

Khi Dung Hà tưởng như mình đã có thể lực thì Minh Sứt chứng kiến Năm Cam xưng bá giang hồ phía Nam nhiều năm, Minh đã xui Dung Hà âm mưu thực hiện cuộc lật đổ ngôi vị đàn anh, chiếm lấy lãnh địa bảo kê các sòng bạc ở Sài Gòn và các vùng phụ cận. Dung Hà đã quen với quyền lực trong giới giang hồ, nên ngang nhiên thách thức với ông trùm Năm Cam. Điều này đã khiến Năm Cam nóng mắt và buộc phải hạ thủ cô em kết nghĩa “*nặng nề*” này...

Anh Năm chiều dài cho Hải Bánh nhiều quyền lợi đặc biệt để chộc cho Dung Hà “*nóng máu*” với

thằng đàn em phản thù, và kích động những quây phá của đàn chị sẽ dành cho Hải Bánh. Có như vậy thì đàn anh mới sử dụng được Hải Bánh trong thế cờ triết Dung Hà, và cuối cùng của “*ván bài đã lật ngửa*”. Bấy giờ Hải Bánh đã kết liễu mạng sống của đàn chị bằng một phát súng do hai tên đàn em thân tín mà nó cử đi giết Dung Hà. Hai thằng nhóc này bắn Dung Hà bẻ sọ ngay trước mắt Minh Sứt.

Sau cái chết của Dung Hà, nói nào ngay Minh Sứt cũng tràn ngập nỗi ân hận dày vò. Minh ân hận vì đã xui Dung Hà tranh chấp với Năm Cam để gián tiếp đẩy Dung Hà vào chỗ chết. Bên cạnh đó vì tận mắt chứng kiến cảnh Hưng chĩa súng vào đầu Dung Hà bóp cò ngay tại bàn doanh của Dung Hà trong một hoàn cảnh tưởng là không thể thực hiện được. Vậy mà Năm Cam lại làm được, vì thế Minh sợ, lần đầu tiên Minh Sứt, một đại úy công an (bị sa thải) biết sợ, một nỗi “*lo sợ giang hồ*” luôn chiếm ngập lòng Minh. Hay nói đúng là Minh sợ Năm Cam, sợ phương cách dùng sát thủ không chuyên của Năm Cam, hay đúng ra là của Hải Bánh.

Minh Sứt sợ một ngày nào đó, chính mình cũng sẽ bị một tay vô danh đứng gần, bỗng dưng móc súng ra chĩa vào đầu mình mà bóp, y như thằng Hưng Phi Nhon nó bóp Dung Hà vậy.

Vì vậy, càng nhanh càng tốt, Minh Sứt phải ra tay trước. Năm Cam phải “*riêu*” thì Minh mới yên vị được trong cuộc sống còn này, và nỗi sợ vĩa ông trùm mới được nhẹ gánh mang trên hai vai.

Đám tang của Dung Hà một đám tang hoành tráng chưa từng thấy trong giới giang hồ cũng được Minh tổ chức trong mục đích này. Động thái này của Minh Sứt đã khiến cho đàn em của Dung Hà ở Hải Phòng tôn Minh Sứt lên làm đại ca mới, người duy nhất có đủ bản lĩnh thống lãnh tại nó thay thế cho đàn chị Dung Hà vừa gục ngã. Minh không khách sáo gì mà không nhân lấy điều này. Bỗng dưng, nếu cần Minh Sứt cũng có được một thế lực đâm chém đáng kể cho riêng mình. Vậy thì ngu gì mà không nhận chứ!

Riêng các nhân chứng tại hiện trường. Sau đó, nguồn tin mà cơ quan điều tra thu được chỉ là lời khai của nguyên Thị Bích Thanh người đầu tiên từ bên trong nghe tiếng nổ

bước ra xem và phát hiện vụ thảm sát, Đoàn Thị Tú Anh và Nguyễn Thị Nghiệp là hai người ngồi cùng bàn lúc Dung Hà bị bắn. Tất cả Nguyễn và Tú Anh chỉ vốn vẹn khai:

“*Tụi em thấy lúc đó, có một thanh niên khoảng 25 26 tuổi, dáng người gầy, tóc cắt ngắn, mặc quần áo màu xanh đen, đi bộ dọc theo lề đường vừa đi vừa đá chiếc vỏ hộp lon không. Khi đến ngang qua chỗ chúng em và chị Dung ngồi, tên này dừng lại tay cầm sẵn điều thuốc chĩa đối và tiến vào xin lửa. Vì chị Dung cũng hút thuốc, lúc đó điều thuốc của chị còn đang cháy trên tay nên hành động của tên này không có gì nghi ngờ cả... Bất thần tên này rút bàn tay đang dấu trong túi áo khoe ra, trên tay cầm một khẩu súng ngắn, chĩa vào chị Dung bắn liền ngay một phát... Tụi em sợ quá... xui không còn biết gì...*”

Mà đúng vậy, lời khai nhân chứng của hai em ngồi cùng bàn chỉ có vậy, các em diễn tả y chang những gì mấy em chứng kiến. Sau đó nữa thì một em xui trên thấy ma của đàn chị, một em sáng hồn tuy không xui nhưng em bị “*bỗng dưng đứng phìm*” tại chỗ, mặc cho nước dãi tự chảy ướt sũng quần lênh láng ra ngoài cả vũng mà em còn chẳng hay thì làm sao biết thêm được chuyện gì khác....

Công tác khám nghiệm hiện trường và khám nghiệm tử thi của Công an cũng chỉ mang đến kết luận: Vũ Hoàng Dung bị bắt chết bằng một viên đạn súng ngắn xuyên thủng bán cầu đại não làm vỡ hộp sọ, đầu đạn đường kính 9mm loại súng Ruler Smith Wesson nòng ngắn của Mỹ sản xuất thời chiến tranh.

Tình hình an ninh trật tự ở Sài Gòn thời điểm lúc bấy giờ hết sức phức tạp. Một số vụ án nổi cộm gây ra những vụ giết người tàn bạo mang tính chuyên môn có kế hoạch chứ không phải nảy sinh tự phát như vụ tạt axit Lâm Chín Ngón tức Lê Ngọc Lâm, vụ giết trung úy công an Phan Lê Sơn và bạn cũng là công an Hồ Viết Hưng trên đường Hải Triều, quận 1, vụ giết Phạm Ngọc Hiến, tức Hiền Gà trước vũ trường Metropolis có liên quan đến băng nhóm xã hội đen Đài Loan của cửa A Lý. Vụ cận cảnh nhất là vụ thanh toán Vũ Hoàng Dung tức Dung Hà ở Bùi Thị Xuân...

Càng đầy trật tự Sài Gòn đến mức báo động đỏ. Trước tình hình này, Bộ công an ở Hà Nội đã có chỉ thị số 05 về đấu tranh phòng chống tội phạm hoạt động có tổ chức, tội phạm

hoạt động theo kiểu “*xã hội đen*”. Chuyên án vụ giết Dung Hà được thành lập và Thiếu tướng Nguyễn Việt Thành, tức Tư Bốn, người ăn cơm tập thể, ngủ giường sắt cơ quan, chỉ biết đam mê cây cảnh, hiện đang giữ chức vụ Phó Tổng cục trưởng Tổng cục Cảnh sát, được chỉ định làm Trưởng ban Chỉ đạo chuyên án.

Vào Sài Gòn, Tư Bốn tung ra một lực lượng với mức độ tập trung cao nhất để nắm mọi tin tức liên quan đến cái chết của Dung Hà. Mọi đối tượng có mối liên quan đến Dung Hà đều được phân tích kỹ, sàng lọc nghiêm cứu. Tất cả những thông tin từ thế giới ngầm khao nhau, băng tâng vĩa hề mọi thứ cũng được khai thác tối đa và ghi nhận... Các biện pháp nghiệp vụ được triển khai... Sau một thời gian ngắn điều tra, Ban chuyên án đã có những phán đoán được cái chết của Dung Hà là việc thanh toán nhau của các trùm băng đảng mà người đầu têu đứng sau không ai khác chính là ông trùm thế giới ngầm Năm Cam.

Nhưng để bắt Năm Cam, không phải dễ. Năm Cam đã từng bị bắt vào năm 95, từng bị tập trung cải tạo theo lệnh (mỗi lệnh ba năm) nhưng chỉ sau 11 tháng 15 ngày trong trại giam, ông trùm đã được thả với lý do “*không đủ chứng cứ buộc tội*”.

Lần này, nếu bắt nữa, Tư Bốn nhất quyết không thể để xảy ra tình huống tương tự như năm 95 được lặp lại.

Sau một thời gian điều tra, thấy chuyên án không có chiều hướng phát triển tốt, không có bằng chứng để kết tội Năm Cam, Ban chuyên án đã cho lật lại 2 vụ gây rối bằng cử của Dung Hà tại tiệm tóc của Hải Bánh và vũ trường Phi Thuyền của Tổng Việt Hòa.

Dừng lại các vụ Nguyễn Tuấn Hải tức Hải Bánh cùng Hải Hấp, Hải Lỡ, Trung Nga tổ chức dùng dao, súng phá sòng bạc khi phân tích cận kê và có tính khoa học, Tư Bốn liên kết các vụ của Cường ở Biên Hoà, vụ Hải Bánh rút súng đe dọa băng giang hồ khat tiếng Châu Rầu tại Bar Hoàng Hôn, đường Lê Lợi, và một số vụ gây rối khác để xác định các mối quan hệ giữa Năm Cam - Hải Bánh - Dung Hà và Tổng Việt Hòa chủ vũ trường Phi Thuyền. Sau khi các công sự đã xác định, Nguyễn Tuấn Hải tức Hải Bánh là “*chìa khóa*” của các vụ án này.

Nhưng bắt Hải “*bánh*” lúc này sẽ

đánh động đến cả một băng nhóm tội phạm lớn và chúng sẽ cao chạy xa bay thì rất khó khăn cho công tác điều tra.

Từ những nhận định trên, Ban chuyên án thả lỏng mọi mục tiêu, tạo cho các đối tượng có một tự tin, tự ngao không để phòng. Tư Bốn đang thả một chiếc bẫy dài đón lỏng Hải Bánh lẫn Năm Cam ở đầu giăng bên kia...

Hải Bánh vẫn ngày ngày ung dung đến vũ trường của Tổng Việt Hòa với cương vị người hùng đã hạ Dung Hà, để rồi đêm đêm lúc thì ôm nàng Minh Thư ở tiệm tóc, lúc lên phéng với Hạ Giang người tình xưa bấy giờ là vợ chung sống với Tổng Việt Hòa ông chủ của mình...

Trường Xuân & Hưng Mi Nhon thì an nhàn tắm biển ở Vũng Tàu tưởng như đang đi nghỉ mát du lịch dài hạn...

Riêng Năm Cam rút kinh nghiệm của lần bị bắt trước, anh Năm cố tránh làm bất cứ việc làm gì ồn ào gây sự chú ý của dư luận. Mặt khác, ông trùm tìm đủ mọi phương cách, cơ hội để mở rộng quan hệ với giới báo chí. Hồ Việt Sử, theo gợi ý của Năm Cam, đã nắm chắc ngôi bút cộng tác viên Cù Mai Công, một loại tay sai của nhà báo Hoàng Linh trong báo Tuổi Trẻ...

Cù Mai Công trước kia chỉ là một cây viết xoàng, chuyên gõ rối tầm lý tuổi thích ở mai trên tờ Mục Tim. Sau đó, tay bút này chuyển về làm cộng tác viên cho báo Tuổi Trẻ, một tờ báo lớn và có số độc giả cao nhất của Sài Gòn.

Vốn là một huấn luyện viên môn Karatê ở nhà văn hoá Thanh Niên. Công thường hay bị hội chứng ngứa ngáy tay chân. Có lần, va chạm thế nào không rõ. Công nên cho một tên lôm côm một trận khí thế đến xéo quay hăm. Xui cho Công, tên này là một đàn em của Thành Sùi, Thành là kếp (hay chồng chung sống) của nghệ sĩ Cát Phượng, một diễn viên sáng giá của chương trình Trong Nhà Ngoài Phố trên TV. Thành Sùi tuyên bố sẽ cho đàn em “*mua đứt mạng*” tên nhà báo đời báo kiếp Cù Mai Công.

Hoảng hồn Công tìm đủ mọi cách để thương lượng, giải hoà... Cuối cùng dưới sự bảo trợ của Bình Kiếm, Trường Híp... Thành Sùi đã chấp nhận bỏ qua cho Cù Mai Công bằng một châu nhậu tốn cả chục triệu đồng.

Có điều, sau sự việc va chạm với giới giang hồ pa-ke, Công trở nên ngoan ngoãn hơn, chỉ viết chung chung về bọn anh chị bá vợ, tầm phào... Tất cả những gì “*nghiêm trọng*” Thuộc giới giang hồ, Công đều phải tham khảo với Bình Kiếm. Cũng nhờ mối quan hệ của Công với Bình Kiếm, mà Trường Vy vợ Hoàng Lữ đã quăng ra một số tiền cho Lan, em gái của Kim Anh, vợ sau này của Bình, đứng ra cho vay nằng lãi với sự bảo kê của Bình.

Những lúc “*thanh bình*” như lúc này (anh Năm làm sao biết được thanh bình là do Tư Bốn đang thả lưới dài để giăng bẫy, vì vậy), đàn anh thường hay kêu Hiệp Phò Mã thẳng con rể đặc lực nhất trong việc nhà lấy quyền số tay thù vật ra tra cứu xem phải cần thưởng phạt công minh ai với ai... (còn tiếp)

DỊCH VỤ GIAO TẶNG HOA CHO VIỆT NAM

- * Hoa sinh nhật
- * Mother/Father's day
- * Valentine
- * Chúc mừng khai trương
- * Thăm bệnh
- * Chia buồn tang lễ v.v....

Có thể giao thêm theo yêu cầu

- * Trái cây theo mùa
- * Bánh sinh nhật
- * Trà nước, kẹo chocolate

00000

Chỉ cần một cú phone và cho địa chỉ người nhận tại Việt Nam, hoa và quà tặng của quý vị sẽ được giao

ngay trong ngày Lệ phí trả tại Úc bằng thẻ Visa Master-Card, Paypal, hay EFT deposit đóng

vào account ngân hàng... hoặc bất cứ cách nào thuận tiện nhất cho quý vị.

Dịch vụ giao hoa được trực tiếp thực hiện bởi báo Kinh Doanh Phong Cách Việt trong tinh thần phục vụ bạn đọc. Bảo đảm tính hài lòng và yên tâm cho khách hàng.

Xin gọi

(02) 9788 7364
Mob /nhắn tin
04 3000 69 65



Tạp chí Doanh Nghiệp Đời Sống phát hành rộng rãi trên toàn các tiểu bang. Ngoài các shop tại những khu vực Việt Nam, bạn đọc có thể tìm tại các newsagency, bookstalls, các điểm bán lotto của Úc theo địa chỉ từng vùng dưới đây:

Tại West Australia

Shop 4 Wade Crt Summerfield WA,
160 Lincoln, Highgate Perth WA
Tan Hoa Thanh 177179
Brisbane St Perth WA

Tại Canberra

Belconnen ACT
Newsloak N'agency
2 Mort St. Canberra
Canberra City News'cy
Sh6 Centrepoint Petrie Plaza
Canberra City
Lanyon N'agency
Shop 18, Lanyon Marketplace
Woden L66 Woden Plaza
Tugg'ong: ACT Sh13 T'ong S/C
Florey: Shop3, Kesteven St. ACT

Tại Sydney & Metro (theo thứ tự ABC)

Ashfield NSW
279 Liverpool Rd
Bankstown Plaza Newsagency
29 Old Town Plaza B'town NSW
Restwell Newsagency
4 Chapel Rd B'town NSW
Old Town Plaza N'Agency
118 Old Town Plaza B'town
Shellharbour Sq N'agency
35 Shellharbour Sq
Barrack Heights NSW
Newsfront N'agency
Sh 50 Westfield c'tre
Newsexpress Belconnen
sh 114 Westfield
Town Belconnen NSW
Belmore Newsagency
362 Burwood Rd Belmore NSW
Belmore Bookstall
On Train Station Belmore NSW
Bale N'agency
Shop 22 Bonnyrigg Plaza B'rigg
Bonnyrigg N'agency
Sh 6, 57 Brown Rd B'nyrigg NSW
Burwood N'agency
Sh 7 Murray Arc 127133
Burwood NSW
Burwood Rail N'agency

On Burwood Train Station
News Rapt N'agency
64B John St. Cabramatta
C.N.T Tran N'agency
200 Railway Parade
Cabramatta NSW
Cabramatta East (Tran) n'agency
150 Ca'tta Rd C'tta NSW
Campsie North Liv n'agency
195 Beamish St. C'psie
Campsie Centre A'gency
20/1428 Amy St C'psie NSW
Chris/N'agency
Shop 2, 68 Evaline St C'psie
Mid Campsie N'agency
245 Beamish St C'psie
Canleyvale News
Shp3 Canleyvale Rd C'vale NSW
Lucky Newsagency
Shop 8 /509 Hume H'way
Casula Hoxton Pk NSW
Chesterhill N'agency
148 Waldron Rd
Chesterhill NSW
Lakeland n'agency
Sh6 Crn Epton & Child Rd
Chipping Norton NSW
Claymore n'agency
Sh3/19 Dobell Rd C'more NSW
Corrimal
437 Princes H'way Corrimal NSW
Pigott JV Newsagency
163165 Oxford St
Darlinghurst Sydney
Bus Stop
366 New South Head Rd
Double Bay NSW
Dulwich Hill Book stall
On Station Dulwich Hill
Clempson Pk Newsagency
196 William St Earlwood NSW
Lake nws'cy
Sh1 BKK shop Cen, Evans Ave
Eastlake NSW
Epping C'tral nws'cy
52 Rawson St Epping NSW
Fairfield f'rum nws'cy
Sh 16 The Chase C'tre
Smart St Fairfield NSW
Fairfield Forum News
Sh6 Forum F'field Shopping C'tre
Fairfield Heights
251 The Boulevard F' Heights
Fairy Meadow
35 Princes H'way NSW
Fairvale
Shop3/338 Fairfield
George Hall
2A Crn Haigh & George Cres
Glenfield
Shop4, 8086 Railway Pde
Granville
26 South St, 25 Good St
11/12 Dellwood
Green Valley Sh2/174
Greenacre 187 & Waterloo Rd
Greenfield 11 G'field Rd
Gulldford 370 G'ford Rd
339 G'ford Rd

Gungahlin, Sh 12 M
Hassall Grove 2/21
Hombush, on H'bu
Horsby, 33 Florenc
Hurstons Pk, 12 Cri
Ingleburne 15 Oxf
King Sali Gonnrove:
Kogarah: 52 Railw
On K'rag Station
Lakemba: On L'kb
99 Haldon St, 40 R:
Landsvale
Sh9, S/C 210216 H:
Lidcombe: 7 John St
Del Church St & In
Liverpool: 64 Mon
Woodland Rd, Sh2:
Shop 249 Westfield
M'qu'rie St, On Li:
Macquarie field 38:
Marrickville: 22 D
290 M'ville Rd,
246 Wardale Rd,
Sh 27, 34 Victoria F
Mascot: 201 King S
Mayfield: 53 Maitland Rd
Merryland: 181 Me'land,
162 M'land
Miller Sh7 Miller S/C
Millperra: 3/6 Bullecourt Ave
Mt Druff: On Station,
Supa News Westfiel S/C,
Sh16 W'field C'tre
Mt Pritchard: 44 Meadows Rd
Narwee: 1/159 Penshurst Rd
Newtown: 1 Wilson St,
399 King St,
Sh 23, 503511 King St,
Strathfield: 189 Concord Rd
Padstow: On Station
Punchbowl: 1428A Canterbury Rd
Redfern: 120A Redfern St,
243 Chalmers St, 141 Redfern St,
Regents Pk: On Station
Recessby: 46 Simmons St,
10/64 Beaconfield St
Riverwood: On Station
Rockdale: 500 Princess Hwy
Smithfield: 2/66 Dublin St,
Smithfield: 683 Horsley Dr
St. Marrys: On Station
118 Queen St
Stanhope: Crn Sentry &
Stanhope P'way
Sydneyham: On Station
Sydney: 735 George St
Toongable: 46 Aurelia St
Wakeley: Shop 4 S/C Bulls Rd
Warrawong: Sh2, 7274 King St
Warwick Farm: 6/14 Hume Hwy
Waterloo: 138 Raglan St
Wentworthville Sh27 Emma Cres
Wiley Pk: 66 King George Rd
Wollongong Sh6 175 Keira St
Yagoona: Sho Long Chen
Thai Nguyen
2 Rookwood
Yennora: 152 Fairfield St

dịch vụ

giao tặng hoa cho Việt Nam

chúng tôi thay mặt quý khách đem lời yêu thương đến với người thân tại quê nhà

**Cung ứng Hoa & Quà Tặng & bánh Sinh Nhật giao tận nhà
cho bất cứ nơi nào trên toàn lãnh thổ Việt Nam**

Nhiều gói thích hợp để chọn lựa từ

\$50 - \$70 - \$100 hay nhiều hơn

(bao gồm luôn cả lệ phí giao tặng)

hoặc bất cứ giá nào
cho tất cả các loại yêu cầu



Hoa và quà mừng sinh nhật, hoa tặng lãng mạn tình yêu, hoa cho đám cưới, hoa khai trương, chúc sức khỏe, tặng biếu người bệnh, chia buồn tang lễ... v.v....

Hoa & Quà có thể thay bạn nói lời yêu thương, thay bạn gửi lời chúc mừng đến những người thân yêu của bạn tại quê nhà. Hoa tươi cũng làm cho tình yêu của bạn đậm thắm chân tình & lãng mạn.

Chỉ cần một cú điện thoại cho biết các yêu cầu, chúng tôi sẽ thay mặt quý khách chọn hoa và quà thích hợp và đem đến tận nhà của người thân ở bất cứ nơi nào tại Việt Nam. Chúng tôi có chi nhánh ở tất cả các thành phố tỉnh huyện trên toàn lãnh thổ Việt Nam, và là nơi duy nhất có thể thực hiện giao nhận liền ngay trong ngày cho các địa chỉ thuộc các thành phố, tỉnh, quận huyện trên toàn lãnh thổ Việt Nam. Các thị xã + thôn làng ở vùng sâu, vùng xa xin đặt trước thêm một ngày.

Dịch vụ giao tặng hoa cho Việt Nam trực thuộc tạp chí **Doanh Nghiệp Đời Sống** tại Úc. Đảm nhận thiết kế hoa tươi, hoa cưới, hoa sinh nhật, hoa chúc mừng, hoa khai trương, thăm bệnh, chia buồn tang lễ... giao tặng cho người thân tại quê nhà

Nhận trả lệ phí tại Úc bằng thẻ Visa - MasterCard - Amex



Xin gọi (02) **9788 7364** hoặc **0430 00 69 65**
hoặc chuyển khoản vô account ngân hàng

Viet's Business Lifestyle BSB 032 172 Account 39 2975
Westpac Bank (Australia)



Hoa và quà tặng cho người thân tại quê nhà là món quà mang nhiều ý nghĩa, gửi sự yêu thương đến những người mà bạn quan tâm.





FAIRYTALE

Weddings

AT STAMFORD PLAZA SYDNEY AIRPORT

Your wedding reception is certain to be a truly memorable and magical experience at Stamford Plaza Sydney Airport.

The grand sweeping staircase, beneath our breathtaking chandelier, creates a perfect setting for those treasured photographs and our luxurious ballroom glitters under the shimmering light of three chandeliers seating 250 in comfort and style. We also offer eight smaller venues - perfect for more intimate celebrations. Our dedicated wedding coordinators are here to help you create your fairytale wedding.

- Value for money packages from \$110 per guest
- Catering to weddings from 100 to 250 guests
- Exclusive use of venue
- Complimentary accommodation and breakfast in a Raffles Suite for the Bride & Groom
- Complimentary parking*

For wedding enquiries please
phone 02 9317 1551 or email
weddings@spsa.stamford.com.au

*Conditions apply. Subject to availability

STAMFORD
Plaza
Sydney Airport

Stamford Plaza Sydney Airport
Phone 02 9317 2200
Cnr Robey & O'Riordan Streets
Mascot, NSW 2020
www.stamford.com.au/ssa



KINH DOANH

PHONG CÁCH

người bạn thường của giới doanh nhân VIỆT'S BUSINESS LIFESTYLE
phần tiếp theo từ www.KinhDoanhPhongCachViet.com your media partner

B
O
L
I
M
O
-
T
H
I
O
V
Ũ
Đ
I
Ệ
U
Đ
A
T
Ì
N
H

Việt Nam

* đào mỏ trộm cổ vật bị

74 BẠO CẠM
RỪNG RỌN



Úc Liên danh cầm quyền
thất nghiệp gia tăng kỷ lục

10 Luật mới: Australia sẽ
"hình sự hóa" báo chí?

18 Nhà đất Úc
biến tàu đầy kịch tính

Giá nhà tăng đột biến tại Sydney &
Melbourne vượt quá khả năng người
mua. Thống đốc ngân hàng liên bang
khuyến cáo "nên ở nhà thuê cho đỡ
"nhử tử" hơn là vay tiền mua nhà
góp..."

* Bị chặt chém hay muốn chơi nổi?
Việt kiều Úc ăn đĩa cơm bình dân tại
Sài Gòn đã trả đến 300 đô...

Khai long
GIANG HỒ

chiều trẻ của Minh Sứt trong đám ma
"hoành tráng" của dân chị Dung Hà...

ĐI