

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN



BẢN TIN CỦA NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

SỐ

246

9/2017



Tạo cú hích thúc đẩy
THỊ TRƯỜNG CHO THUÊ TÀI CHÍNH

ADB vinh danh BIDV:
“NGÂN HÀNG ĐỐI TÁC HÀNG ĐẦU TẠI VIỆT NAM”



Nghi thức cắt băng khai trương hoạt động Công ty Cho thuê tài chính TNHH BIDV-SuMi TRUST (Hà Nội, ngày 08/9/2017).

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

Phụ trách xuất bản:

TS. QUÁCH HÙNG HIỆP
Phó Tổng giám đốc BIDV

Biên tập:

BAN THƯƠNG HIỆU VÀ
QUAN HỆ CÔNG CHÚNG - BIDV

Tòa soạn:

Tầng 18, Tháp BIDV, 35 Hàng Vôi,
Hoàn Kiếm, Hà Nội.

Điện thoại: 04.22200484

Fax: 04.22225316

Contact Center: 19009247 - 04.22200588

Email: bantindautu@bidv.com.vn

Giấy phép xuất bản số:

29/GP-XBBT ngày 25/5/2017
của Bộ Thông tin và Truyền thông

In tại:

Công ty Cổ phần in Sách Việt Nam



NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

60 NĂM

ĐÓNG GÓP CHO SỰ PHÁT TRIỂN CỦA ĐẤT NƯỚC, BIDV VINH DỰ ĐƯỢC TẶNG THƯỞNG DANH HIỆU ANH HÙNG LAO ĐỘNG THỜI KỲ ĐỔI MỚI, HUÂN CHƯƠNG HỒ CHÍ MINH VÀ NHIỀU DANH HIỆU CAO QUÝ KHÁC.

Sắc màu THÁNG 9



Những ngày thu tháng 9, trong guồng quay hối hả nhằm nỗ lực hoàn thành thắng lợi kế hoạch kinh doanh năm 2017, toàn hệ thống BIDV đã tạo được những điểm nhấn ý nghĩa trên nhiều lĩnh vực...

Tin vui đến qua kết quả định hạng tín nhiệm của Standard & Poor's: BIDV tiếp tục giữ mức định hạng như năm 2016 với triển vọng ổn định. S&P cũng đánh giá cao vị thế, thương hiệu mạnh của BIDV và dự kiến BIDV sẽ tiếp tục duy trì sự ổn định và vị thế vững chắc trên thị trường trong 12 tháng tới... Đó còn là tin vui từ sự kiện Ngân hàng Phát triển Châu Á năm thứ hai liên tiếp vinh danh BIDV là “Ngân hàng đối tác hàng đầu tại Việt Nam” - sự khẳng định đối với những nỗ lực của BIDV trong việc duy trì và củng cố năng lực hoạt động, mở rộng hoạt động tài trợ thương mại và minh bạch thông tin... Bên cạnh đó, việc Tạp chí Finance Asia trao tặng BIDV giải thưởng “Nhà tư vấn phát hành trái phiếu tốt nhất Việt Nam năm 2017” cũng là sự khẳng định vai trò của BIDV trong thị trường vốn...

Vai trò và uy tín của BIDV thêm một lần nữa được khẳng định với việc tham gia tích cực, góp phần thúc đẩy thị trường cho thuê tài chính Việt Nam. Đó là việc phối hợp với Ngân hàng tín thác SuMi TRUST tổ chức Tọa đàm “Thuê tài chính - kênh huy động vốn trung dài hạn; kinh nghiệm Nhật Bản và triển vọng phát triển tại Việt Nam”. Từ việc nhận định dư địa và tiềm năng phát triển còn rất lớn của thị trường này, nhiều giải pháp đã được đề xuất, nỗ lực giúp doanh nghiệp Việt Nam tiếp cận được với nhiều loại tài sản, gia tăng năng lực, nâng cao công nghệ để hiện đại hóa sản xuất, bắt kịp với xu hướng thị trường trong điều kiện nguồn vốn đầu tư bị hạn chế...

Và một trong những giải pháp đó là sự ra đời của Công ty Cho thuê tài chính TNHH BIDV-SuMi TRUST (BSL) - Liên doanh giữa một Ngân hàng thương mại hàng đầu Việt Nam và một Ngân hàng tín thác hàng đầu Nhật Bản. Sau một hành trình chuẩn bị, một ngày đầu tháng 9, Công ty BSL đã khai trương hoạt động, chính thức tham gia vào thị trường cho thuê tài chính Việt Nam, cung cấp các sản phẩm cho thuê tài chính đa dạng, hứa hẹn sẽ đem đến một kênh dẫn vốn trung dài hạn mới cho doanh nghiệp Việt Nam trong nỗ lực mở rộng sản xuất kinh doanh,...

Cùng với điểm nhấn BSL, tháng 9 vừa qua, BIDV cũng ghi dấu ấn bằng những cái bắt tay hợp tác với các định chế tài chính, doanh nghiệp trong nước và quốc tế. Đó là thỏa thuận hợp tác toàn diện với Ngân hàng Hợp tác kinh tế quốc tế, khẳng định vai trò tiên phong trong phát triển quan hệ hợp tác với thị trường Nga và các nước Đông Âu trong lĩnh vực tài chính - ngân hàng. Đó là thỏa thuận hợp tác toàn diện giai đoạn 2017-2019 với Ngân hàng Ngoại thương Lào để tiếp tục tăng cường quan hệ hợp tác trên nhiều lĩnh vực giữa 2 đối tác truyền thống. Đó là hợp đồng hợp tác cung cấp dịch vụ với Tổng Công ty Truyền thông VNPT, một hành động thiết thực nhằm thực hiện Đề án thanh toán không dùng tiền mặt của Chính phủ. Đó là thỏa thuận hợp tác với Công ty Quản lý tài sản VAMC để triển khai thực hiện Nghị quyết 42/2017/QH14 của Quốc hội về thí điểm xử lý nợ xấu của các tổ chức tín dụng,...

Bên cạnh các hoạt động chuyên môn sôi động, trong dịp khai giảng năm học mới vừa qua, BIDV đã mang nhiều phần quà ý nghĩa tặng các em học sinh Mù Cang Chải (Yên Bái), Trường chuyên biệt Bình Minh (Hà Nội), Trường nuôi dạy trẻ khuyết tật (Bà Rịa Vũng Tàu),... Cùng với đó là những căn nhà tình thương tặng con liệt sỹ tỉnh Long An, hộ nghèo tỉnh Bình Dương; những cây dù phục vụ nhân dân,... Tất cả làm sáng thêm tấm lòng và trách nhiệm của BIDV đối với cộng đồng.

Gom những sắc màu đa dạng để kết thành một bức tranh tháng 9 ấn tượng, Đầu tư Phát triển số 246 trân trọng gửi đến quý vị độc giả. Kính mời quý vị cùng đón đọc để cảm nhận rõ hơn về hơi thở BIDV qua những trang viết còn thơm mùi giấy mới...

M U C L U C



4



10

TIÊU ĐIỂM

- 04. BSL, cú hích thúc đẩy thị trường cho thuê tài chính
- 06. Còn nhiều dư địa để phát triển cho thuê tài chính

SỰ KIỆN

- 08. BIDV - Ngân hàng đối tác hàng đầu tại Việt Nam của ADB
- 08. BIDV nhận giải thưởng "Nhà tư vấn phát hành trái phiếu tốt nhất Việt Nam năm 2017"
- 09. Triển vọng BIDV qua góc nhìn của Standard & Poor's
- 10. BIDV hợp tác toàn diện với Ngân hàng Ngoại thương Lào
- 10. BIDV hợp tác toàn diện với IBEC
- 11. BIDV và VAMC hợp tác triển khai Nghị quyết 42/2017/QH14
- 12. BIDV và VNPT-Media hợp tác phát triển thanh toán không dùng tiền mặt

TRÊN ĐƯỜNG PHÁT TRIỂN

- 13. Đảng bộ BIDV tổng kết thực hiện Nghị quyết về chiến lược cán bộ
- 14. Triển khai Basel - Hành trình gần 3 thập kỷ hướng tới sự an toàn

SẢN PHẨM DỊCH VỤ

- 16. Mua ô tô - Ước mơ trong tầm tay
- 16. Mua ô tô Thaco dễ dàng hơn với gói tín dụng 1000 tỷ đồng
- 16. Gửi tiền tại BIDV để "nhân đôi Tài Lộc"
- 17. "Thu rộn ràng, ngàn quà tặng"
- 17. BIDV Gia Định trao giải cho khách hàng may mắn
- 18. Ưu đãi dành cho Doanh nghiệp nhỏ và vừa với gói tín dụng 10.000 tỷ đồng
- 19. BIC chi trả hơn 2 tỷ đồng bảo hiểm cho khách hàng
- 19. Thêm nhiều lợi ích khi mua BIC HomeCare qua ngân hàng

NGHIÊN CỨU TRAO ĐỔI

- 20. Hoạt động Ngân hàng: Những câu chuyện nóng
- 22. Nghị định 102/2017/NĐ-CP và những tác động đến BIDV

CHIA SẺ

- 24. "Chung tay thắp sáng ước mơ" cho học sinh huyện Yên Bình
- 25. Đem niềm vui nhỏ đến với trẻ bất hạnh
- 25. 140 bộ bàn ghế tặng học sinh vùng lũ Mù Cang Chải



- 26. BIDV Mộc Hóa và Bình Dương xây nhà tặng con liệt sỹ, hộ nghèo
- 26. BIDV Đông Hà Nội tặng máy tính cho Trường chuyên biệt Bình Minh

- 33. Triển khai dịch vụ thanh toán thẻ Samsung Pay
- 34. Nét đẹp BIDV - những bức ảnh tháng 9
- 36. Một tình yêu không vị kỷ

▶ NHỊP SỐNG

- 27. Công an TP. Hồ Chí Minh khen thưởng nhiều tập thể, cá nhân BIDV
- 27. BIDV giành giải Nhất Hội thao ngành Ngân hàng tỉnh Bình Dương
- 28. Outing Cardcenter - bồi đắp giá trị từ truyền thuyết
- 30. Âm thầm học để đạt chứng chỉ quốc tế
- 31. Nỗ lực nâng tầm chuyên môn cán bộ Công nghệ
- 32. Sức trẻ và nhiệt huyết của cán bộ chăm sóc khách hàng

▶ GÓC VĂN CHƯƠNG

- 38. BIDV qua hồi ức của một vị Nguyên thủ quốc gia

▶ VĂN HÓA

- 42. Về An Giang thăm Khu lưu niệm Chủ tịch Tôn Đức Thắng
- 44. Lý Sơn - những bất ngờ thú vị
- 46. Về Cù lao, ở homestay
- 48. 3 ngày khám phá Singapore
- 50. Bức tranh bình yên nhất



LỄ KHAI TRƯƠNG HOẠT ĐỘNG


BIDV - SuMi TRUST Leasing

開業式



Lãnh đạo cao cấp BIDV và SuMi TRUST tặng hoa chúc mừng Ban lãnh đạo BSL

BSL, cú hích thúc đẩy thị trường CHO THUÊ TÀI CHÍNH

 TUỆ MINH

Ngày 8/9/2017 tại Hà Nội, Công ty Cho thuê tài chính TNHH BIDV-SuMi TRUST (liên doanh giữa Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam và Ngân hàng Tín thác Sumitomo Mitsui của Nhật Bản) đã chính thức khai trương. BSL được kỳ vọng sẽ góp phần thúc đẩy sự phát triển thị trường cho thuê tài chính Việt Nam.

LIÊN DOANH CHO THUÊ TÀI CHÍNH ĐẦU TIÊN TẠI VIỆT NAM

Từ năm 2013, BIDV đã thiết lập mối quan hệ hợp tác chiến lược với Ngân hàng Tín thác Sumitomo Mitsui (SuMi TRUST), khởi sự là hợp tác nghiên cứu và phát triển nhiều dự án kinh doanh, đào tạo và chuyển giao công nghệ. Nhận thấy lĩnh vực cho thuê tài chính tuy phổ biến ở các nước phát triển nhưng quy mô tại thị trường Việt Nam còn nhỏ bé dù đầy tiềm năng, BIDV đã xây dựng kế hoạch tái cấu trúc toàn diện cho Công ty Cho thuê tài chính BIDV (BLC) theo hướng kêu gọi nguồn lực mới giúp công ty tạo chuyển biến đột phá, thay đổi căn

bản về mô hình và phương thức hoạt động của công ty. Kế hoạch này nhận được sự ủng hộ mạnh mẽ và thống nhất hợp tác của SuMi TRUST, Tập đoàn tín thác lớn nhất Nhật Bản, đối tác chiến lược tin cậy, thân thiết của BIDV.

Ngày 29/4/2016 tại Hà Nội, BIDV và SuMi TRUST ký Thỏa thuận hợp tác trong lĩnh vực cho thuê tài chính. Ngay sau đó, hai bên bắt tay vào quá trình chuẩn bị kỹ lưỡng cho việc thành lập công ty liên doanh, phân tích rõ đặc điểm thị trường cho thuê tài chính tại Việt Nam, nhằm vận dụng thế mạnh về tài chính, công nghệ, kinh nghiệm toàn cầu của SuMi TRUST kết hợp cùng mạng lưới rộng khắp và sự

am hiểu thị trường trong nước của BIDV. Quá trình làm việc, trao đổi trực tiếp giữa các nhóm công tác Nhật Bản – Việt Nam cũng giúp làm rõ thêm về các đặc tính văn hóa, kinh doanh của Việt Nam và Nhật Bản, hài hòa những điểm khác biệt, tận dụng những ưu việt để xây dựng liên doanh điển hình trong lĩnh vực cho thuê tài chính.

Ngày 12/4/2017, Ngân hàng Nhà nước Việt Nam chính thức cấp giấy phép thành lập và hoạt động cho Công ty Cho thuê tài chính TNHH BIDV-SuMi TRUST. Hai tháng sau đó, tại Diễn đàn Xúc tiến Đầu tư Việt Nam được tổ chức tại Tokyo, Nhật Bản, dưới sự chứng kiến của Thủ tướng Chính phủ Nguyễn Xuân Phúc, BIDV và SuMi TRUST đã ký kết thỏa thuận, khẳng định sự hợp tác giữa hai bên trong việc phát triển Công ty liên doanh cho thuê tài chính BIDV – SuMi TRUST (BSL) và thúc đẩy thị trường cho thuê tài chính tại Việt Nam.

BSL áp dụng mô hình liên doanh giữa một ngân hàng thương mại hàng đầu trong nước với một định chế tài chính lớn của nước ngoài. BSL có vốn điều lệ 895,6 tỷ đồng, trong đó BIDV sở hữu 50%, SuMi TRUST sở hữu 49% và tổ chức khác sở hữu 1%. BSL hoạt động trong tất cả các lĩnh vực của công ty cho

thuê tài chính theo quy định của pháp luật. Với thương vụ này, BIDV và SuMi TRUST đã được Ban Tổ chức Diễn đàn M&A Việt Nam - diễn đàn lớn nhất Việt Nam về mua bán, sáp nhập, trao tặng giải thưởng “Thương vụ M&A tiêu biểu Việt Nam năm 2016-2017”.

Cùng với sự ra đời của BSL, hệ thống BIDV có thêm một sản phẩm tài chính quan trọng để hoàn thiện gói sản phẩm phục vụ nhu cầu đa dạng của khách hàng: tín dụng, bảo hiểm, cho thuê tài chính, chứng khoán.

CÚ HÍCH THỨC ĐẨY THI TRƯỜNG

BSL phát triển sản phẩm cho thuê tài chính hướng tới cộng đồng doanh nghiệp bao gồm cả các doanh nghiệp FDI đầu tư vào Việt Nam. Công ty cũng sẽ kết nối với các nhà sản xuất, nhà cung cấp thiết bị để hỗ trợ người sử dụng cuối cùng tìm được máy móc, thiết bị đáp ứng nhu cầu sản xuất của mình, cung cấp các giải pháp tài chính linh hoạt và hiệu quả cho các doanh nghiệp, góp phần vào sự phát triển của hệ thống tài chính tại Việt Nam. Công ty đặt mục tiêu trở thành công ty cho thuê tài chính hàng đầu tại Việt Nam trên cơ sở những cam kết, hỗ trợ mạnh mẽ từ BIDV và SuMi TRUST.

Ông Nguyễn Thiệu Sơn, Tổng Giám đốc BSL cho biết, cho thuê tài chính là hình thức cấp tín dụng bằng tài sản, khách hàng trả phí định kỳ, hợp đồng không huỷ ngang, tài sản cho thuê đứng tên Công ty cho thuê tài chính, tỷ lệ tài trợ cao về lý thuyết có thể lên tới 100% và không yêu cầu tài sản đảm bảo. Đây chính là lợi thế cho dịch vụ cho thuê tài chính phát triển. Với sự góp mặt của BSL, khách hàng có thể tiếp cận nguồn vốn tín dụng trung - dài hạn thông qua thuê tài sản, thời hạn thông thường từ 3 năm đến 6 năm. Đây là hình thức cấp tín dụng giúp doanh nghiệp sử dụng hiệu quả nguồn vốn, tối đa hóa được lợi nhuận. Thông qua thuê tài chính, BSL sẽ



Phó Thống đốc NHNN Nguyễn Đồng Tiến trao Giấy phép hoạt động cho đại diện lãnh đạo BSL

“ Với những bước đi bài bản từ kinh nghiệm quốc tế của SuMi TRUST, cùng với sự am hiểu thị trường trong nước và mạng lưới khách hàng của BIDV, BSL cung cấp các sản phẩm cho thuê tài chính đa dạng, hứa hẹn sẽ đem đến một kênh dẫn vốn trung dài hạn mới cho doanh nghiệp khi có nhu cầu đầu tư thêm máy móc thiết bị để mở rộng sản xuất kinh doanh ”.

Ông NGUYỄN THIỆU SƠN
Tổng Giám đốc BSL

giúp doanh nghiệp có được tài sản dài hạn (máy móc, thiết bị mới), đặc biệt là các thiết bị có công nghệ thay đổi nhanh chóng mà không ảnh hưởng đến cấu trúc tài chính hoặc thậm chí cả trong trường hợp doanh nghiệp có khó khăn về tiền mặt. Ngoài ra, nếu doanh nghiệp đã đầu tư mua tài sản mà thiếu vốn lưu động thì vẫn có thể bán lại cho công ty cho thuê tài chính và sau đó công ty sẽ cho doanh nghiệp thuê lại.

Ông Nguyễn Văn Thân, Chủ tịch Hiệp hội DNNVV Việt Nam cho biết, Hiệp hội cam kết sẽ đồng hành với BIDV và Công ty BSL trong việc cung cấp các giải pháp tài chính hỗ trợ DNNVV phát triển. Hiệp hội DNNVV cũng mong muốn Công ty BSL có thể đưa ra các sản phẩm dịch vụ phong phú, đa dạng và thủ tục

đơn giản gọn nhẹ cho cộng đồng DNNVV, đồng thời nghiên cứu các phương thức giúp DNNVV tiếp cận nguồn vốn trung dài hạn này.

Theo số liệu của Tổ chức Xúc tiến Thương mại Nhật Bản (JETRO), 67% doanh nghiệp Nhật Bản đang đầu tư tại Việt Nam có định hướng “mở rộng”, tỷ lệ cao hơn các nước trong khu vực. Các doanh nghiệp nước ngoài vẫn nhìn nhận Việt Nam là một cơ sở quan trọng trong chiến lược mở rộng thị trường. Đại diện SumitomoMitsui Trust Panasonic Finance khẳng định: “Tại thị trường Việt Nam, có nhiều kỳ vọng vào sự phát triển của thị trường cho thuê tài chính cùng với tăng trưởng kinh tế. Công ty chúng tôi sẽ hỗ trợ toàn diện cho BSL”.

Với sự khác biệt về mô hình cùng những cam kết hỗ trợ mạnh mẽ từ BIDV và SuMi TRUST, BSL được kỳ vọng sẽ thổi luồng gió mới vào thị trường thuê tài chính Việt Nam vốn được đánh giá có tiềm năng lớn này. □

Công ty Cho thuê tài chính TNHH BIDV - SuMi TRUST đặt trụ sở chính tại tầng 20, tháp A, Tòa nhà Vincom, 191 Bà Triệu, phường Lê Đại Hành, quận Hai Bà Trưng, Hà Nội. BSL có hai chi nhánh tại Đà Nẵng và thành phố Hồ Chí Minh. Hiện tại, Công ty có 82 cán bộ nhân viên, trong đó có các chuyên gia đến từ Tập đoàn SuMi TRUST.



Còn nhiều dư địa

ĐỂ PHÁT TRIỂN CHO THUÊ TÀI CHÍNH

NGUYỄN TRẦN

Tại Việt Nam, cho thuê tài chính vẫn là một thị trường khá khiêm tốn, với dư nợ chỉ ở mức 8.700 tỷ đồng, chiếm 0,16% tổng dư nợ của các tổ chức tín dụng. Tuy nhiên, đây cũng chính là tiềm năng để thị trường này có được bước phát triển mạnh mẽ hơn...

Điều này đã được nhiều chuyên gia nhận định tại Tọa đàm “Thuê tài chính – kênh huy động vốn trung dài hạn; kinh nghiệm Nhật Bản và triển vọng phát triển tại Việt Nam” do BIDV và Ngân hàng Tín thác Sumitomo Mitsui (SuMi TRUST) phối hợp tổ chức tại Hà Nội ngày 8/9.

THỊ TRƯỜNG CÒN NHỎ BÉ

Theo chuyên gia kinh tế Cấn Văn Lực, Giám đốc Trường Đào tạo cán bộ BIDV, nhiều nhà đầu tư nước ngoài đã rất ngạc nhiên với vị thế của cho thuê tài chính tại Việt Nam còn khiêm tốn, bởi họ đã sử dụng dịch vụ này như một “thói quen” tại thị trường các nước phát triển.

Số liệu công bố cho thấy, tổng doanh số thuê tài chính toàn cầu



Chuyên gia kinh tế Cấn Văn Lực phát biểu tại Tọa đàm

hàng năm lên tới 1.000 tỷ USD. Tại Mỹ, 80% các doanh nghiệp từ doanh nghiệp nhỏ cho tới các doanh nghiệp lớn trong danh sách Fortune 500 đều thuê một phần

máy móc thiết bị trong hoạt động sản xuất kinh doanh của mình.

Riêng tại Nhật Bản, doanh số cho thuê tài chính hàng năm cũng vào khoảng 50 tỷ USD, hay Trung Quốc có tới 3.200 công ty cho thuê tài chính với doanh số lên tới 540 tỷ USD. Trong khi đó tại Việt Nam, nơi mà hệ thống ngân hàng và các dịch vụ tài chính đã tương đối phát triển, thì cho thuê tài chính vẫn là một thị trường nhỏ bé, với dư nợ chỉ 8.700 tỷ đồng, chiếm 0,16% tổng dư nợ của các tổ chức tín dụng.

Theo báo cáo của Hiệp hội cho thuê tài chính Việt Nam, hiện cả nước có 11 công ty cho thuê tài chính. Tuy nhiên, quy mô của thị trường cho thuê tài chính ngày càng giảm dần. Nếu như năm 2012, tổng vốn điều lệ của các công ty tài chính là 3098 tỷ đồng, dư nợ cho thuê 15.540 tỷ đồng, số lượng khách hàng là 2.161 khách hàng, 795 cán bộ nhân viên thì năm 2016, các con số tương ứng là 2.561 tỷ đồng, 8.712 tỷ đồng, 1.404 khách hàng và 441 nhân viên.

Theo ông Shimizu, Giám đốc Bộ phận phát triển kinh doanh của Công ty Cho thuê tài chính SuMi TRUST Panasonic Finance, tại Nhật Bản, có tới 96,7% doanh nghiệp sử dụng thuê tài chính. Theo phân tích, thuê tài chính giữ một vai trò quan trọng trong tăng trưởng kinh tế Nhật Bản cũng như sự phát triển của các doanh nghiệp. Các doanh nghiệp Nhật Bản sử dụng sản phẩm cho thuê tài chính rất nhiều, bởi chúng không cần vốn ban đầu khi đầu tư thiết bị, tiết kiệm được nguồn lực cho việc quản lý hành chính, dễ dàng nắm bắt được chi phí, dễ dàng xác định thời gian cho thuê phù hợp với thời gian dự kiến sử dụng, có lợi thế hơn so với đi vay/mua và đáp ứng được các quy định liên quan đến môi trường.

Cũng theo chuyên gia kinh tế Cấn Văn Lực, kinh tế Việt Nam được dự báo tiếp tục đà tăng trưởng ổn định với mức tăng trưởng GDP trên 6,5% giai đoạn 2017 - 2020; tạo nhu cầu lớn về máy móc, thiết bị và phương tiện vận tải đường bộ phục vụ đầu tư phát triển.

“Thuê tài chính sẽ là một giải pháp quan trọng giúp doanh nghiệp vượt qua các rào cản tiếp cận vốn (nhất là nguồn vốn trung-dài hạn, trong bối cảnh định hướng hạn chế sử dụng vốn ngắn hạn cho vay trung dài hạn của hệ thống ngân hàng, và đặc thù thiếu tài sản đảm bảo cho việc cấp tín dụng của các doanh nghiệp vừa và nhỏ, doanh nghiệp đang tăng trưởng nhanh”, ông Cấn Văn Lực cho biết.

KÊNH DẪN VỐN MỚI CHO DOANH NGHIỆP

Đối với một doanh nghiệp, nguồn vốn trung dài hạn đóng vai trò quan trọng, quyết định trong quá trình đầu tư xây dựng và mở rộng hoạt động sản xuất kinh doanh. Với doanh nghiệp nhỏ và vừa (DNNVV), vốn đặc biệt quan trọng vì DNNVV vốn tự có thấp, quy mô hoạt động đang có xu hướng ngày càng mở rộng sản xuất kinh doanh, mở rộng thị trường nên nhu cầu vốn sản xuất kinh doanh rất lớn.



“Tại Nhật Bản, có tới 96,7% doanh nghiệp sử dụng thuê tài chính. Theo phân tích, thuê tài chính giữ một vai trò quan trọng trong tăng trưởng kinh tế Nhật Bản cũng như sự phát triển của các doanh nghiệp”.

Ông SHIMIZU,
Giám đốc Bộ phận phát triển kinh doanh của Công ty
Cho thuê tài chính SuMi TRUST Panasonic Finance.

Vốn trung dài hạn này, thường được cung cấp bởi các ngân hàng thương mại. Tuy nhiên, theo khảo sát gần đây, do Viện Nhân lực Ngân hàng Tài chính tổ chức, chỉ có khoảng 32,3% DNNVV tiếp cận được vốn tín dụng ngân hàng; 35,2% DNNVV phản ánh là khó tiếp cận vốn tín dụng ngân hàng và số còn lại cho biết khó tiếp cận được vốn vay.

Theo ông Nguyễn Văn Thân, Chủ tịch Hiệp hội DNNVV Việt Nam, hình thức thuê tài chính không những giúp doanh nghiệp tiếp cận được với rất nhiều loại tài sản, giúp doanh nghiệp gia tăng năng lực, nâng cao công nghệ hiện đại hóa sản xuất, bắt kịp với xu hướng thị trường trong điều kiện nguồn vốn đầu tư bị hạn chế. Bên cạnh đó, thuê tài chính không ảnh hưởng bất lợi đến các hệ số kinh doanh của doanh nghiệp đi thuê... “Đúng trên góc độ của doanh nghiệp, việc sử dụng hình thức thuê tài chính có nhiều điểm thuận lợi cho doanh nghiệp nói chung và cho DNNVV nói riêng”, ông Thân khẳng định.

“Thuê tài chính không những giúp doanh nghiệp tiếp cận được với rất nhiều loại tài sản, giúp doanh nghiệp gia tăng năng lực, nâng cao công nghệ hiện đại hóa sản xuất, bắt kịp với xu hướng thị trường trong điều kiện nguồn vốn đầu tư bị hạn chế”

Ông NGUYỄN VĂN THÂN
Chủ tịch Hiệp hội DNNVV Việt Nam

Ngoài kênh huy động vốn từ các ngân hàng thương mại thì các DNNVV cũng có thể huy động vốn trung và dài hạn thông qua thị trường chứng khoán dưới các hình thức như phát hành cổ phiếu, trái phiếu hoặc các công cụ khác như trái phiếu chuyển đổi... Tuy nhiên, theo Chủ tịch Hiệp hội DNNVV Việt Nam, ở kênh huy động này, khả năng huy động vốn của DNNVV lại càng thấp hơn do hạn chế về năng lực hoạt động, năng lực tài chính, không đáp ứng đủ điều kiện để được phép phát hành các công cụ huy động vốn trên thị trường chứng khoán. Với thời gian hoạt động chưa lâu, uy tín trên thị trường chưa cao cũng ảnh hưởng đến khả năng thành công của các DNNVV khi huy động vốn qua thị trường này.

Chia sẻ định hướng chính sách phát triển thị trường cho thuê tài chính thời gian tới, ông Nguyễn Trọng Du, Vụ trưởng Vụ Chính sách an toàn hoạt động ngân hàng (Cơ quan Thanh tra, giám sát ngân hàng- Ngân hàng Nhà nước Việt Nam) nhấn mạnh: Cơ quan quản lý sẽ tiếp tục nghiên cứu, hoàn thiện khuôn khổ pháp lý để tạo điều kiện thuận lợi cho hoạt động cho thuê tài chính tại Việt Nam; tiếp tục khẳng định vị trí, vai trò của công ty cho thuê tài chính trong hệ thống tổ chức tín dụng; đẩy mạnh tuyên truyền về cho thuê tài chính tại Việt Nam.

Tại tọa đàm, nhiều chuyên gia còn nhận định thuê tài chính đáp ứng nguồn vốn trung dài hạn rất quan trọng với doanh nghiệp nhất là khi tài sản thế chấp của doanh nghiệp còn khó khăn. Thời hạn cho thuê tương đối linh hoạt, thủ tục hành chính đơn giản. Doanh nghiệp đi thuê còn có thể sở hữu, nhận lại tài sản được cho thuê đó. Đặc biệt, đây cũng là 1 kênh thúc đẩy bán hàng cho doanh nghiệp.

Qua buổi Tọa đàm, các nhà tổ chức BIDV và SuMi TRUST bày tỏ hy vọng sẽ mang đến cho các doanh nghiệp sự hiểu biết sâu rộng hơn về sản phẩm cho thuê tài chính, qua đó góp cho sự phát triển thị trường này cũng như thị trường tài chính Việt Nam trong tương lai. □



BIDV - NGÂN HÀNG ĐỐI TÁC HÀNG ĐẦU TẠI VIỆT NAM CỦA ADB

Ngày 5/9/2017, tại Singapore, Ngân hàng Phát triển Châu Á (ADB) công bố các ngân hàng đạt giải thưởng của Chương trình Tài trợ thương mại (TFP), trong đó có BIDV. Đây là năm thứ 2 liên tiếp BIDV được ADB trao giải thưởng “Ngân hàng đối tác hàng đầu tại Việt Nam”.

Giải thưởng trên nhằm vinh danh các ngân hàng đối tác tích cực nhất tại từng nước của Chương trình TFP, được ADB đánh giá và bầu chọn dựa trên số lượng giao dịch thực hiện từ 1/7/2016 đến 30/6/2017. Việc BIDV tiếp tục được ADB vinh danh là sự khẳng định đối với những nỗ lực của BIDV trong việc duy trì và củng cố năng lực hoạt động, mở rộng hoạt động tài trợ thương mại và

minh bạch thông tin.

Chương trình Tài trợ Thương mại của ADB thực hiện bảo lãnh và cho vay hơn 200 ngân hàng đối tác để hỗ trợ hoạt động thương mại quốc tế. Từ năm 2009 đến nay, Chương trình TFP của ADB đã hỗ trợ hơn 10.900 doanh nghiệp nhỏ và vừa trong khu vực châu Á Thái Bình Dương với khoảng 16.000 giao dịch với giá trị trên 28,5 tỷ USD. Đặc biệt thời gian gần đây, trong điều kiện kinh tế thế giới khó khăn, các ngân hàng quốc tế có xu hướng thu hẹp hoạt động tài trợ, thì hạn mức của ADB đã giúp các ngân hàng đối tác hạn chế các ảnh hưởng tiêu cực này đến việc cung cấp dịch vụ tài trợ thương mại cho các doanh nghiệp trong nước, giúp các ngân hàng bản địa có thể thực hiện nhiều giao dịch tài trợ thương mại hơn cho khách hàng của mình.

Tháng 8/2009, BIDV là một trong những đối tác đầu tiên của Việt Nam được ADB chọn để cấp hạn mức và ký Hợp đồng hạn mức tài trợ thương mại trong khuôn khổ Chương trình TFP. □

AN LY

BIDV NHẬN GIẢI THƯỞNG “NHÀ TƯ VẤN PHÁT HÀNH TRÁI PHIẾU TỐT NHẤT VIỆT NAM NĂM 2017”

Vừa qua, BIDV đã được Tạp chí FinanceAsia trao giải thưởng Nhà tư vấn phát hành trái phiếu tốt nhất Việt Nam năm 2017 (Best DCM House, Vietnam 2017).

Với đội ngũ chuyên gia được đào tạo bài bản và chuyên nghiệp, BIDV đã tư vấn thu xếp thành công nhiều đợt phát hành trái phiếu cho những doanh nghiệp lớn và uy tín hàng đầu tại Việt Nam ở nhiều lĩnh vực như: Tổng công ty đầu tư và phát triển công nghiệp TNHH MTV Becamex, Tổng công ty cổ phần xuất nhập khẩu và xây dựng Việt Nam (Vinaconex), CTCP Tập đoàn Vingroup, CTCP Xuất nhập khẩu tổng hợp Hà Nội (Geleximco), Công ty TNHH Đầu tư phát triển sản xuất Hạ Long (Bim group), CTCP mía

đường Thành Thành Công Tây Ninh (SBT)... Đây cũng là năm thứ 5 liên tiếp BIDV được các tạp chí tài chính quốc tế vinh danh là "Nhà tư vấn phát hành trái phiếu tốt nhất Việt Nam", tiếp tục khẳng định vị trí là một trong những tổ chức tư vấn phát hành trái phiếu năng động nhất trên thị trường trái phiếu Việt Nam.

Giải thưởng Nhà tư vấn phát hành trái phiếu tốt nhất là giải thưởng thường niên của Tạp chí FinanceAsia, được đánh giá là giải thưởng đáng tin cậy, là sự công nhận uy tín về hoạt động nổi trội trong lĩnh vực thị trường vốn. Việc bình xét giải thưởng được thực hiện cẩn trọng và toàn diện dựa trên những tiêu chí nghiêm ngặt như khối lượng giao dịch, cấu trúc sản phẩm, giá trị mang lại cho khách hàng cũng như nền tảng kinh nghiệm và tầm ảnh hưởng của tổ chức tư vấn đối với thị trường. □

HUYỀN TRANG





Triển vọng BIDV

QUA ĐỊNH HẠNG CỦA STANDARD & POOR'S

NGUYỄN THU HÀ

Tổ chức định hạng quốc tế Standard & Poor's (S&P) đã chính thức công bố kết quả định hạng tín nhiệm năm 2017 đối với BIDV. Theo đó, BIDV tiếp tục giữ mức định hạng như năm trước với triển vọng ổn định, Định hạng nhà phát hành dài hạn mức B+, Định hạng nhà phát hành ngắn hạn mức B.

S&P đánh giá cao vị thế, thương hiệu mạnh của BIDV trong hệ thống ngân hàng Việt Nam và dự kiến BIDV sẽ tiếp tục duy trì sự ổn định và vị thế vững chắc trên thị trường trong 12 tháng tới. Hiện BIDV đã vươn lên dẫn đầu hệ thống về tổng tài sản, đứng thứ 2 về thị phần cho vay, huy động và mạng lưới. S&P cũng nhận định BIDV đã tạo được niềm tin lớn với khách hàng nhờ vào quy mô lớn, lịch sử hoạt động và có sở hữu của Chính phủ. Điều này góp phần tạo nên lợi thế cạnh tranh mạnh mẽ của BIDV trong hệ thống ngân hàng Việt Nam.

Bên cạnh đó, S&P nhận định khả năng sinh lời của BIDV ở mức khá, chất lượng tài sản tiếp tục cải thiện nhờ vào sự quyết liệt xử lý nợ xấu, nợ tồn đọng; thanh khoản hợp lý, được củng cố bởi nền tiền gửi ổn định và khả năng tiếp cận những nguồn vốn từ Chính phủ cũng như nguồn vốn hỗ trợ cho các dự án phát triển từ các tổ chức quốc tế.

Thực tế, trong 6 tháng đầu năm 2017, hoạt động kinh doanh của BIDV thể hiện xu hướng tích cực, tạo

đủ hoàn thành tốt các chỉ tiêu kinh doanh năm 2017 được Đại hội đồng cổ đông thông qua. Các mảng kinh doanh cốt lõi của Ngân hàng đều ghi nhận mức tăng trưởng ấn tượng so với cùng kỳ năm trước. Đến hết 6 tháng đầu năm 2017, tổng tài sản BIDV tăng trưởng 9,2% so với đầu năm; tiền gửi của khách hàng tăng trưởng 11,6%; dư nợ cho vay khách hàng tăng trưởng 11,2%; lợi nhuận trước thuế riêng ngân hàng tăng 23,9% so với cùng kỳ năm trước...

Đặc biệt, mảng bán lẻ của BIDV được S&P đánh giá cao và ghi nhận với những bước tiến đáng kể trong thời gian qua. S&P cũng nhận định rằng việc BIDV đang chuyển trọng tâm sang tín dụng bán lẻ sẽ giúp đa dạng hóa danh mục cho vay của ngân hàng và cải thiện khả năng sinh lời. Trong những năm gần đây, chiến lược đẩy mạnh hoạt động Ngân hàng bán lẻ của BIDV thu được những kết quả hết sức khả quan và bền vững. Vị thế số 1 về bán lẻ của BIDV trên thị trường ngày càng được củng cố. Quy mô tín dụng bán lẻ đứng đầu thị trường từ năm

2013 và đến năm 2016 đã đạt xấp xỉ 180 nghìn tỷ đồng. Huy động vốn dân cư đứng đầu thị trường từ năm 2012 và đến năm 2016 đã đạt 435 nghìn tỷ đồng. Thu nhập thuần bán lẻ cũng gia tăng tỷ trọng đóng góp vào tổng thu nhập từ 24% lên 34% vào năm 2016. Nỗ lực tăng trưởng mảng bán lẻ của BIDV đã được các tổ chức quốc tế ghi nhận qua các giải thưởng uy tín đạt được như Giải thưởng Ngân hàng bán lẻ tốt nhất Việt Nam 3 năm liên tiếp 2015-2017 bình chọn bởi The Asian Banker; Ngân hàng bán lẻ Tiêu biểu 2016 do Hiệp hội Ngân hàng Việt Nam và Tập đoàn dữ liệu quốc tế (IDG) trao tặng.

Với việc đánh giá triển vọng "ổn định", S&P thể hiện dự báo BIDV sẽ tiếp tục duy trì vị thế vững mạnh, khả năng sinh lời khá, xu hướng cải thiện của chất lượng tài sản trong vòng 12 – 18 tháng tới. Ngoài ra, S&P đánh giá BIDV có khả năng cao nhận được hỗ trợ từ Chính phủ nhờ vào tầm quan trọng lớn trong hệ thống ngân hàng Việt Nam. □

Năm 2017 là năm thứ 8 liên tiếp BIDV mời S&P thực hiện định hạng tín nhiệm bên cạnh Tổ chức Định hạng tín nhiệm toàn cầu Moody's (đơn vị đã 12 năm định hạng tín nhiệm BIDV). Hoạt động này đã góp phần khẳng định cam kết minh bạch hóa và thực hiện chiến lược áp dụng các chuẩn mực quốc tế tốt nhất vào hoạt động kinh doanh của BIDV.

BIDV hợp tác toàn diện

VỚI NGÂN HÀNG NGOẠI THƯƠNG LÀO

Ngày 20/09/2017 tại Hà Nội, BIDV và Ngân hàng Ngoại thương Lào (BCEL) đã ký Thỏa thuận hợp tác toàn diện giai đoạn 2017-2020.

Phát biểu tại Lễ ký kết, ông Phan Đức Tú – Tổng Giám đốc BIDV cho biết, với vai trò là những ngân hàng hàng đầu của Việt Nam và Lào, BIDV và BCEL đã và đang hợp tác rất hiệu quả trên nhiều lĩnh vực. Theo Thỏa thuận hợp tác toàn diện, hai bên sẽ tiếp tục thúc đẩy quan hệ hợp tác trên nhiều lĩnh vực: hợp tác kinh doanh, đào tạo và chia sẻ kinh nghiệm, hợp tác hỗ trợ hoạt động kinh doanh của các liên doanh của hai bên bao gồm Ngân hàng Liên doanh Lào Việt (LaoVietBank), Công ty bảo hiểm Lào Việt (LVI).

Đây là sự kiện có ý nghĩa thiết thực chào mừng 55 năm Ngày



thiết lập quan hệ ngoại giao giữa Việt Nam và Lào (05/09/1962 – 05/09/2017) và kỷ niệm 40 năm Ngày ký Hiệp ước Hữu nghị và hợp tác Việt Nam – Lào (18/07/1977 –

18/07/2017), đồng thời, thúc đẩy quan hệ hợp tác giữa hai ngân hàng phát triển toàn diện và sâu sắc hơn, mang lại nhiều lợi ích cho doanh nghiệp và người dân của hai nước.

BIDV HỢP TÁC TOÀN DIỆN VỚI IBEC

Trong khuôn khổ Kỳ họp thứ 15 của Tổ Công tác Việt - Nga về hợp tác ngân hàng được tổ chức mới đây tại Phú Quốc (Kiên Giang), BIDV và Ngân hàng Hợp tác kinh tế quốc tế (IBEC) đã ký kết thỏa thuận hợp tác toàn diện. Bà Nguyễn Thị Hồng - Phó Thống đốc NHNN Việt Nam và ông Dmitry G. Skobelkin – Phó Thống đốc Ngân hàng T.Ư Nga tham dự và chứng kiến lễ ký kết.

Đây là việc làm thiết thực thực hiện chỉ đạo của Chính phủ, NHNN Việt Nam và là sự thể hiện vai trò của một định chế tài chính tiên



phong trong phát triển quan hệ hợp tác với thị trường Nga và các nước Đông Âu trong lĩnh vực tài chính - ngân hàng.

Ký kết thỏa thuận này cũng nhằm hiện thực hóa chủ trương hợp tác đã được lãnh đạo BIDV và IBEC thống nhất tại buổi làm việc song phương vào tháng 6/2017 tại Liên bang Nga. Thỏa thuận có ý nghĩa đánh dấu chặng đường phát triển mới trong quan hệ hợp tác giữa BIDV và IBEC, đóng vai trò nền tảng để hai bên thực hiện các giao dịch thực tế thông qua các thỏa thuận cụ thể sau này. IBEC là định chế tài chính quốc tế được thành lập ngày 22/10/1963 trên cơ sở hợp tác giữa các quốc gia khối XHCN cũ, trong đó có Việt Nam.

ĐÌNH ĐỨC



BIDV và VAMC hợp tác

TRIỂN KHAI NGHỊ QUYẾT 42/2017/QH14

VĂN HẢI

Ngày 26/9/2017, tại Hà Nội, BIDV và Công ty Quản lý tài sản của các Tổ chức tín dụng Việt Nam (VAMC) đã ký kết Thỏa thuận hợp tác toàn diện giai đoạn 2017-2022 để triển khai thực hiện Nghị quyết số 42/2017/QH14 của Quốc hội về thí điểm xử lý nợ xấu của các tổ chức tín dụng...

Tham dự Lễ ký kết có ông Đỗ Việt Hùng - Vụ trưởng Vụ trưởng Vụ Ổn định tiền tệ tài chính NHNN, ông Trần Anh Tuấn - Ủy viên phụ trách HĐQT BIDV, ông Phan Đức Tú - Tổng Giám đốc BIDV, ông Nguyễn Tiến Đông - Chủ tịch HĐQT VAMC, ông Đoàn Văn Thắng - Tổng Giám đốc VAMC...

Với thỏa thuận được ký kết, hai bên xác định tăng cường quan hệ hợp tác hướng tới mục tiêu trở thành đối tác toàn diện nhằm xây dựng chiến lược lâu dài, bền vững trong quy hoạch phát triển tổng thể của hai doanh nghiệp; Phát huy lợi thế để khai thác tốt nhất tiềm năng của mình, tăng cường hỗ trợ lẫn nhau để đẩy mạnh tăng trưởng, và nâng cao hiệu quả hoạt động...

Về xử lý nợ xấu, hai bên phối hợp triển khai toàn diện các biện pháp xử lý nợ xấu như: (i) Rà soát

đánh giá phân loại các khoản nợ xấu, xây dựng lộ trình xử lý nợ cho từng năm. (ii) Rà soát danh mục khách hàng/khoản nợ xấu để mua bán nợ theo giá trị thị trường. (iii) Triển khai thực hiện thu giữ tài sản bảo đảm theo Điều 7 Nghị quyết 42. (iv) Làm việc với Tòa án nhân dân các cấp để đề nghị hỗ trợ giải quyết nhanh các khách hàng/khoản nợ đáp ứng đủ điều kiện áp dụng theo quy định tại Nghị quyết 42. (v) Phối hợp làm việc với cơ quan chức năng triển khai hiệu quả các biện pháp xử lý.

Phát biểu tại Lễ ký kết, ông Nguyễn Tiến Đông - Chủ tịch HĐQT VAMC - cho biết: VAMC và BIDV đã có mối quan hệ chặt chẽ từ những ngày đầu VAMC thành lập; và từ đó đến nay hai bên đã có sự hợp tác hiệu quả, đặc biệt là công tác xử lý nợ. BIDV là Ngân hàng thương

mai đầu tiên mà VAMC ký thỏa thuận hợp tác toàn diện về xử lý nợ theo Nghị quyết 42... Nghị quyết 42/2017/QH14, cùng với các Chỉ thị của Thủ tướng Chính phủ và Ngân hàng Nhà nước đã tạo cơ hội lớn cho ngành ngân hàng nói chung, cho VAMC và các ngân hàng thương mại để thực hiện quyết liệt, xử lý căn bản nợ xấu. VAMC sẽ nỗ lực phối hợp với BIDV cũng như các Ngân hàng thương mại khác trong việc xử lý nợ xấu theo yêu cầu của Quốc hội, Chính phủ và ngành Ngân hàng... □

Nghị quyết 42/2017/QH14 về thí điểm xử lý nợ xấu của các tổ chức tín dụng được Quốc hội khóa XIV thông qua ngày 21/6/2017, quy định một số biện pháp xử lý nợ xấu, tài sản bảo đảm của khoản nợ xấu nhằm tháo gỡ các vướng mắc, khó khăn pháp lý hiện hành liên quan đến xử lý nợ xấu và tài sản bảo đảm các khoản nợ của tổ chức tín dụng, tạo cơ chế xử lý đồng bộ, hiệu quả, khả thi để xử lý nhanh, dứt điểm nợ xấu bảo đảm các tổ chức tín dụng tiếp tục phát huy tốt vai trò là kênh dẫn vốn chủ đạo, đáp ứng nhu cầu vốn cho hoạt động sản xuất, kinh doanh của nền kinh tế.

Để triển khai Nghị quyết số 42, ngày 19/7/2017, Thủ tướng Chính phủ đã ban hành Chỉ thị số 32/CT-TTg; ngay sau đó, ngày 20/07/2017, Thống đốc Ngân hàng Nhà nước đã ban hành Chỉ thị 06/CT-NHNN về việc thực hiện các chỉ đạo của Quốc hội và Chính phủ... Điều đó cho thấy sự khẩn trương, quyết liệt của Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước trong vấn đề xử lý nợ xấu, từng bước lành mạnh hóa thị trường tài chính, cải thiện môi trường hoạt động kinh doanh...



BIDV và VNPT-Media

HỢP TÁC PHÁT TRIỂN THANH TOÁN KHÔNG DÙNG TIỀN MẶT

ĐỨC NGHĨA

Ngày 20/09/2017 tại Hà Nội, BIDV và Tổng Công ty truyền thông VNPT (VNPT-Media) đã ký kết hợp đồng hợp tác cung cấp dịch vụ, một hành động thiết thực trong nỗ lực thực thi Đề án Thanh toán không dùng tiền mặt đã được Thủ tướng Chính phủ phê duyệt.

BIDV là ngân hàng đầu tiên kết nối thành công với cổng thanh toán điện tử VNPT-Pay của VNPT-Media. Trên cơ sở đó, hai bên thống nhất ký hợp đồng hợp tác cung cấp các dịch vụ kết hợp giữa trung gian thanh toán (VNPT Pay) và BIDV tới khách hàng. Các dịch vụ hai bên triển khai ngay trong thời gian tới gồm: Dịch vụ thu hộ, Dịch vụ cổng thanh toán và Dịch vụ Ví điện tử. Đây là các dịch vụ có hàm lượng công nghệ cao, có tính ứng dụng rộng rãi và phù hợp với thị hiếu, xu thế của người tiêu dùng hiện đại.

Với dịch vụ thu hộ BIDV-VNPT Pay, khách hàng thực hiện nạp tiền, thanh toán hàng hóa, dịch vụ do VNPT và các nhà cung cấp dịch vụ

hợp tác với VNPT cung cấp thông qua hệ thống kênh thanh toán đa dạng của BIDV (gồm trên 1.000 quầy giao dịch của BIDV trên toàn quốc, ủy quyền thanh toán tự động, BIDV ATM, Internet Banking, Mobile Banking của BIDV).

Dịch vụ cổng thanh toán BIDV-VNPT Pay cho phép khách hàng thực hiện nạp tiền, thanh toán hàng hóa, dịch vụ do VNPT và các nhà cung cấp dịch vụ hợp tác với VNPT cung cấp thông qua hệ thống kênh thanh toán do VNPT-Media phát triển.

Dịch vụ Ví điện tử BIDV- VNPT Pay cung cấp công cụ thanh toán được thể hiện dưới dạng một tài khoản điện tử, hỗ trợ người dùng có thể nạp/rút tiền vào ví điện tử và sử dụng số dư ví để mua sắm, thanh

toán hàng hóa, nạp tiền điện thoại, thanh toán hóa đơn ngay trên ứng dụng ví.

BIDV và VNPT Media triển khai các dịch vụ nêu trên dựa trên những lợi thế nổi bật về (i) nền khách hàng rộng lớn của cả hai bên, gồm 30 triệu khách hàng của VNPT và khoảng hơn 8 triệu khách hàng của BIDV; (ii) hệ thống mạng lưới rộng khắp của BIDV; (iii) đội ngũ kỹ thuật giỏi của cả hai bên đảm bảo các dịch vụ luôn được cập nhật những ứng dụng Công nghệ thông tin tiên tiến nhất, đem lại trải nghiệm giá trị cho khách hàng; (iv) hệ thống chăm sóc khách hàng của BIDV và VNPT Media luôn chu đáo và tận tâm sẵn sàng hỗ trợ khách hàng 24/7.

BIDV và VNPT-Media định hướng phối hợp cung ứng dịch vụ thu hộ và cổng thanh toán tới các dịch vụ thu hộ cước viễn thông; thu hộ tại các bệnh viện; thu hộ các dịch vụ công, bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế...

Phát biểu tại lễ ký kết, Ông Ngô Diên Hy – Tổng giám đốc VNPT-Media cho biết: “Ngày hôm nay đánh dấu một mốc mới trong lộ trình hợp tác giữa VNPT-Media và BIDV - là cơ sở để hai bên chia sẻ những giá trị cốt lõi cùng nhau để gia tăng các dịch vụ - lợi ích cho khách hàng: khách hàng của BIDV có thể dễ dàng tiếp cận sử dụng và thanh toán các dịch vụ của VNPT và ngược lại khách hàng của VNPT dễ dàng trải nghiệm và thanh toán qua tài khoản tại BIDV.”

Tin tưởng vào sự hợp tác giữa 2 bên, Ông Lê Ngọc Lâm - Phó Tổng Giám đốc BIDV khẳng định: “Việc kết nối thành công giữa VNPT Media và BIDV là bước tiến quan trọng giúp VNPT - Media khởi động, triển khai hệ thống thanh toán không dùng tiền mặt, khai thác thị trường còn rất nhiều dư địa phát triển trong tương lai.”

Sự kết hợp của BIDV và VNPT Pay đã mở ra một kênh thanh toán mới, tiện dụng, nhanh chóng hiệu quả kinh tế đối với người tiêu dùng hiện đại và mang lại hiệu quả kinh tế đối với sự phát triển chung của quốc gia. □

Đảng bộ BIDV tổng kết THỰC HIỆN NGHỊ QUYẾT VỀ CHIẾN LƯỢC CÁN BỘ

PHAN THỊ THANH BÌNH

Ngày 31/8/2017, tại Hà Nội, Đảng bộ BIDV tổ chức Hội nghị tổng kết Nghị quyết Trung ương 3 khóa VIII về chiến lược cán bộ thời kỳ đẩy mạnh công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước.

Tham dự có đại diện Ban chỉ đạo tổng kết Nghị quyết Trung ương 3 Đảng ủy Khối Doanh nghiệp Trung ương, đại diện ban cán sự Đảng Ngân hàng Nhà nước, các đồng chí Ủy viên Ban chấp hành Đảng bộ, Ban lãnh đạo BIDV...

Tại hội nghị, các đại biểu đã nghe báo cáo công tác cán bộ và xây dựng đội ngũ cán bộ. Báo cáo cho thấy, với đặc thù về quá trình phát triển và sự đa dạng về mạng lưới, mô hình tổ chức sinh hoạt của Đảng bộ BIDV cũng rất đa dạng. Trước tháng 8/2007, Đảng bộ trực thuộc Đảng bộ Ngân hàng Trung ương, bao gồm các chi bộ trực thuộc tại trụ sở chính, một số chi bộ, đảng bộ bộ phận trên địa bàn Hà Nội. Tính đến 30/7/2017, Đảng bộ BIDV có hơn 3.800 Đảng viên sinh hoạt tại 126 chi bộ, đảng bộ trực thuộc tại các đơn vị thành viên trên địa bàn Hà Nội, TP. Hồ Chí Minh và Văn phòng đại diện tại TP. Đà Nẵng.

Từ khi Nghị quyết Trung ương 3 khóa VIII về chiến lược cán bộ thời kỳ đẩy mạnh công nghiệp hóa, hiện đại hóa và các văn bản chỉ đạo hướng dẫn của Trung ương, của ngành được ban hành, Đảng ủy, Ban lãnh đạo BIDV đã: Triển khai phổ biến nội dung đến các đơn vị trong hệ thống; Lãnh đạo, chỉ đạo đổi mới mạnh mẽ và toàn diện công tác cán bộ từ tái cấu trúc mô hình tổ chức đến đổi mới hệ thống cơ chế chính sách. Bên cạnh đó, Đảng ủy, Ban lãnh đạo BIDV đã chỉ đạo xây dựng và ban hành hệ thống cơ chế, chính sách đầy đủ và toàn diện các mặt công tác cán bộ; đẩy mạnh thực hiện nội quy lao động, văn hóa doanh nghiệp BIDV..., qua đó bảo đảm sự lãnh đạo trực tiếp và toàn diện của Đảng đối với công tác cán bộ, gắn với tình hình thực tế...

Về công tác đào tạo, bồi dưỡng cán bộ, BIDV xây dựng các chương



Đồng chí Phan Đức Tú - Phó Bí thư Đảng bộ, Tổng Giám đốc BIDV - phát biểu tại Hội nghị

trình đào tạo nghiệp vụ chuyên sâu, đổi mới hình thức đào tạo. Không chỉ duy trì hình thức đào tạo tập trung, truyền thống, BIDV còn thực hiện chính sách đào tạo cán bộ thông qua hình thức kèm cặp, đào tạo live meeting, e-learning...

Phát biểu chỉ đạo tại hội nghị, ông Hoàng Giang, Ủy viên thường vụ, Trưởng ban Tổ chức Đảng ủy Khối Doanh nghiệp Trung ương khẳng định: Báo cáo tổng kết của Đảng bộ BIDV bám sát nội dung các văn bản hướng dẫn của Trung ương Đảng, Đảng ủy Khối Doanh nghiệp Trung ương về quy hoạch cán bộ. Ông Giang cũng ghi nhận những kết quả

mà Đảng bộ BIDV đạt được trong thời gian qua, đồng thời cũng đưa ra một số ý kiến chỉ đạo đối với BIDV về việc thực hiện tốt công tác quy hoạch cán bộ, dựa trên việc bám sát yêu cầu nhiệm vụ thời kỳ đẩy mạnh công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước và hội nhập kinh tế quốc tế; nâng cao chất lượng đào tạo; tích cực đổi mới đánh giá chất lượng cán bộ trên cơ sở nhiệm vụ chính trị được giao...

Hội nghị cũng đã nghe nhiều tham luận với các nội dung liên quan đến công tác cán bộ như công tác kiểm tra giám sát, công tác đánh giá, quy hoạch, đào tạo bồi dưỡng cán bộ... □

Triển khai Basel

HÀNH TRÌNH GẦN 3 THẬP KỶ HƯỚNG TỚI SỰ AN TOÀN

 NGUYỄN KHÁNH TÍN



Hiệp ước vốn Basel I ra đời năm 1988 và đã được hơn 100 Quốc gia trên khắp thế giới áp dụng như một trong những thông lệ tốt nhất cho công tác quản trị ngân hàng nói chung và quản trị rủi ro nói riêng. Trong gần 30 năm qua, các tiêu chuẩn được Ủy ban Basel đưa ra luôn được điều chỉnh, bổ sung để đáp ứng kịp thời với sự phát triển không ngừng của thị trường tài chính ngân hàng toàn cầu, cụ thể là việc ban hành Hiệp ước Basel II năm 2004, Hiệp ước Basel III năm 2010 và không lâu nữa là Hiệp ước Basel IV. Hiện nay, Hiệp ước vốn Basel ngày càng được nhiều ngân hàng trên thế giới áp dụng như một trong những tiêu chuẩn quan trọng để khẳng định vị thế và mức độ an toàn trong hoạt động ngân hàng.

TÌNH HÌNH TRIỂN KHAI BASEL TRÊN THẾ GIỚI...

Theo kết quả khảo sát năm 2006 của Viện nghiên cứu ổn định tài chính (Financial Stability Institute - FSI) - đơn vị được thành lập năm 1999 bởi Ngân hàng thanh toán quốc tế (BIS) và Ủy ban Basel về giám sát ngân hàng (BCBS) - đối

với các quốc gia thuộc 06 khu vực (Châu Âu - nhưng không thuộc BCBS, Châu Phi, Châu Ák Caribbean, Châu Mỹ Latin, Trung Đông) cho thấy, 88 quốc gia (không bao gồm nhóm các nước phát triển G10 và 17 thành viên khác thuộc Ủy ban Basel đã tuyên bố về việc chính thức áp dụng Basel II) thông báo sẽ quy

định về việc bắt buộc áp dụng Hiệp ước vốn Basel II trong hệ thống ngân hàng. Điều này cho thấy, cơ quan giám sát ngân hàng của phần lớn các nước trên khắp thế giới ủng hộ và chấp thuận việc áp dụng các tiêu chuẩn của Basel II.

Theo báo cáo thống kê về tình hình triển khai Basel của FSI năm 2015, trong tổng số 98 quốc gia được khảo sát mà không phải là thành viên của Ủy ban Basel/Liên minh Châu Âu (EU), thì có 37% quốc gia đã hoàn thành triển khai Basel II, 8% đã hoàn thành triển khai Basel 2.5, 5% đang triển khai Basel 2.5, các quốc gia còn lại hoặc đang trong quá trình dự thảo quy định hoặc không tham gia triển khai Basel II. Bên cạnh đó, đối với Basel III, ngoài 27 quốc gia thành viên của BCBS cam kết tuân thủ một phần hoặc toàn bộ, tính đến thời điểm cuối năm 2015 đã có thêm 6 quốc gia hoàn thành triển khai và 16 quốc gia đang nghiên cứu dự thảo các quy định triển khai hoặc đã triển khai thành công một phần.

Tuy cùng hướng tới việc áp dụng thành công các tiêu chuẩn Basel II nhưng có thể thấy lộ trình thực hiện giữa các nước có sự khác nhau đáng kể, điều này xuất phát từ ba nguyên nhân chủ yếu sau đây.

Thứ nhất, kế hoạch triển khai và nguồn lực tài chính. Tiến độ thực hiện Basel II bị ảnh hưởng một phần bởi 2 yếu tố phụ thuộc và cộng hưởng lẫn nhau là kế hoạch thực hiện và những hạn chế về nguồn lực tài chính. Quá trình lập kế hoạch sẽ bị ảnh hưởng bởi quy mô và việc phân bổ các nguồn lực dành cho việc triển khai Basel. Thống kê của

FSI chỉ ra rằng, hơn 60% ngân hàng có tổng tài sản trên 100 tỷ USD dự kiến chi tới 50 triệu USD và hơn 30% ngân hàng dự kiến chi hơn 100 triệu USD cho các dự án phục vụ tuân thủ Basel II. Các ngân hàng có quy mô tài sản từ 25 tới 100 tỷ USD dự kiến chi dưới 50 triệu USD. Trong đó, yếu tố công nghệ thông tin chiếm tỷ trọng lớn nhất (khoảng 40-80%) trong tổng chi phí triển khai Basel của các ngân hàng được khảo sát. Bên cạnh các yếu tố nội tại, kế hoạch thực hiện của các ngân hàng còn chịu sự chi phối của kế hoạch triển khai, giám sát, phương pháp tiếp cận để tính vốn yêu cầu tối thiểu của Ngân hàng Trung ương.

Thứ hai, hợp tác giám sát giữa các quốc gia. Ủy ban Basel đưa ra nhiều phương pháp tiếp cận để tính vốn yêu cầu tối thiểu theo Basel II. Trong trường hợp cơ quan giám sát của trụ sở chính và cơ quan giám sát của ngân hàng chi nhánh yêu cầu áp dụng các cách tiếp cận khác nhau trong việc tính vốn yêu cầu tối thiểu thì các ngân hàng đa quốc gia có thể sẽ gặp khó khăn trong việc thống nhất tuân thủ quy định. Việc ngân hàng phải áp dụng cùng lúc hai hay nhiều tiêu chuẩn tính vốn khác nhau ở các quốc gia khác nhau có thể làm gia tăng chi phí hoạt động và gây khó khăn trong việc thực hiện các báo cáo hợp nhất của ngân hàng.

Thứ ba, vai trò của các ngân hàng nước ngoài. Khảo sát của FSI cũng chỉ ra tầm quan trọng của các ngân hàng nước ngoài trong việc thực hiện Basel. Đối với một số khu vực, đây có thể coi là động lực chính cho hệ thống ngân hàng hoàn thành áp dụng các quy định của Basel. Thống kê cho thấy, kỳ vọng các ngân hàng nước ngoài triển khai thành công Basel tại một số khu vực Châu Âu không thuộc Ủy ban Basel, Châu Mỹ Latin, Trung Đông là tương đối cao với tỷ lệ các ngân hàng nước ngoài trong tổng số các ngân hàng hoàn thành triển khai Basel lần lượt là 32%, 29% và 26%. Trong khi đó, tỷ lệ này thấp hơn ở khu vực Caribbean, Châu Á và Châu Phi với 24%, 21% và 11%.



...VÀ NHỮNG NỖ LỰC CỦA NGÀNH NGÂN HÀNG VIỆT NAM

Tại Việt Nam, nhận thức rõ tầm quan trọng của việc áp dụng triển khai các tiêu chuẩn Basel đối với hệ thống ngân hàng Việt Nam, năm 2014 Ngân hàng Nhà nước đã bắt đầu phát đi những tín hiệu cho thấy quyết tâm triển khai thành công Basel qua việc ban hành một loạt các văn bản mà mở đầu là Công văn số 1601/NHNN-TTGSNH - đưa ra yêu cầu về lộ trình triển khai Basel II đối với 10 Ngân hàng thương mại được lựa chọn, trong đó có BIDV. Theo đó, các Ngân hàng thương mại tại Việt Nam đã hoàn thành các bước đi đầu tiên trên con đường triển khai Basel như: (i) Thành lập Ban chỉ đạo triển khai và Ban quản lý dự án triển khai Basel; (ii) Phối hợp với các đơn vị tư vấn để phân tích chênh lệch và xây dựng kế hoạch triển khai tổng thể. Đến cuối năm 2016, Thông tư 41/2016/TT-NHNN được ban hành, bám sát các tiêu chuẩn của Basel II, có hiệu lực từ ngày 01/01/2020. Đây

được coi là bước tiến lớn giúp các Ngân hàng thương mại có hướng dẫn cụ thể, hiểu hơn định hướng và cách thức cũng như đẩy nhanh tiến độ triển khai Basel, đảm bảo tuân thủ quy định của Ngân hàng Nhà nước.

Gần đây nhất, Thủ tướng Chính phủ đã phê duyệt Đề án tái cơ cấu các Tổ chức tín dụng gắn với xử lý nợ xấu giai đoạn 2016-2020 tại Quyết định số 1058/QĐ-TTg ngày 19/07/2017 một lần nữa cho thấy quyết tâm áp dụng các tiêu chuẩn quản lý rủi ro theo Basel. Hiện các ngân hàng đều đang tăng tốc thực hiện các dự án Basel thành phần, tuy nhiên, do chưa từng có tiền lệ tại Việt Nam nên các Ngân hàng thương mại đã và đang gặp không ít khó khăn như thu thập dữ liệu, huy động nguồn lực tài chính, nâng cấp hệ thống Công nghệ thông tin, và các trở ngại tương tự như các quốc gia đã triển khai Basel như việc tìm kiếm nguồn nhân lực. Mặc dù vậy, hiểu được việc áp dụng các tiêu chuẩn về quản lý rủi ro theo Basel là xu hướng tất yếu và việc tuân thủ Basel cũng sẽ trở thành một yếu tố quan trọng để nâng cao vị thế và đánh giá mức độ an toàn trong hoạt động của các ngân hàng, toàn hệ thống ngân hàng Việt Nam nói chung và BIDV nói riêng đã và đang nỗ lực hết sức để có thể sớm hoàn thành áp dụng các tiêu chuẩn của Hiệp ước Basel. □

MUA Ô TÔ - ƯỚC MƠ TRONG TẦM TAY

Tiếp tục đồng hành với khách hàng thực hiện ước mơ mua xe ô tô phục vụ mục đích sinh hoạt hoặc kinh doanh, từ ngày 28/08/2017 đến 28/02/2018 (hoặc

đến hết quy mô gói), BIDV triển khai Gói tín dụng Vay mua ô tô mới với quy mô 2.000 tỷ đồng với nhiều ưu đãi hấp dẫn.

Tham gia gói Tín dụng, khách hàng có



thể lựa chọn linh hoạt các gói vay khác nhau, lãi suất ưu đãi:

(1) Chỉ từ 7.1%/năm trong 06 tháng đầu tiên kể từ thời điểm giải ngân lần đầu hoặc

(2) Từ 7.6%/năm trong 12 tháng đầu tiên kể từ thời điểm giải ngân lần đầu hoặc

(3) Từ 8.1%/năm trong 18 tháng đầu tiên kể từ thời điểm giải ngân lần đầu.

(Lãi suất thực tế áp dụng theo từng chi nhánh BIDV)

Chương trình áp dụng với các khoản vay giải ngân mới trong thời gian hiệu lực của chương trình, giúp khách hàng chủ động cân đối nguồn tài chính.

Với gói vay quy mô đến 2.000 tỷ đồng, thủ tục vay đơn giản, thuận tiện, mức vay đến 100% giá trị xe mua, thời hạn vay tối đa đến 7 năm, ước mơ sở hữu xe ô tô trong tầm tay bạn. Ngoài ra, khách hàng vay mua ô tô trong thời gian này sẽ được tham gia nhiều chương trình ưu đãi hấp dẫn từ các sản phẩm dịch vụ khác như ngân hàng điện tử, bảo hiểm... để quản lý hiệu quả tài khoản cá nhân.

LÊ BẢO NGỌC

MUA Ô TÔ THACO DỄ DÀNG HƠN VỚI GÓI TÍN DỤNG 1000 TỶ ĐỒNG

Từ ngày 01/09/2017 đến hết ngày 31/12/2017, BIDV triển khai gói 1.000 tỷ đồng ưu đãi vay mua ô tô tại hệ thống đại lý và showroom của Thaco với lãi suất chỉ từ 7.7%/năm.

Tham gia chương trình, khách hàng vay mua xe được hưởng mức lãi suất cực kỳ cạnh tranh chỉ từ 7.7%/năm (cố định trong năm đầu tiên), thời gian cho vay lên tới 84 tháng, tỷ lệ vay lên tới 80% giá trị xe với nhiều lựa chọn linh hoạt, phù hợp với nhu cầu của khách hàng.

Chương trình áp dụng với tất cả khách hàng cá nhân, hộ gia đình đáp ứng đủ điều kiện vay mua ô tô theo quy định hiện hành của BIDV, với các khoản vay có thời hạn từ 36 tháng, giải ngân mới trong thời gian triển khai.

Với thủ tục vay vốn nhanh gọn, đơn giản, đội ngũ tư vấn chuyên nghiệp, nhiệt tình, Quý khách hàng có thể nhanh chóng sở hữu chiếc xe ô tô phục vụ nhu cầu bản thân và gia đình.

HUYỀN NHUNG



GỬI TIỀN TẠI BIDV ĐỂ “NHÂN ĐÔI TÀI LỘC”

Để hỗ trợ khách hàng trong việc quản lý tài chính cá nhân hiệu quả, BIDV triển khai chương trình chứng chỉ tiền gửi dự thưởng “Tài Lộc nhân đôi”. Chương trình triển khai từ ngày 14/09/2017 đến hết ngày 08/12/2017 với nhiều cơ hội nhận giải thưởng, quà tặng hấp dẫn với tổng giá trị giải thưởng lên tới hơn 17,8 tỷ đồng.

Tham gia chương trình, khách hàng sẽ có cơ hội “nhân đôi tài lộc” khi được nhận Quà tặng ngay, đồng thời được tham gia quay số cuối chương trình.

Theo đó, với mức tiền gửi tối thiểu 60 triệu đồng ở kỳ hạn 1 tháng trở lên, khách hàng sẽ sở hữu 01 mã số dự thưởng để có cơ hội nhận ngay tiền mặt trị giá từ 20.000 VND - 1.200.000 VND.

Vào cuối chương trình, BIDV sẽ thực hiện quay số điện tử để xác định chủ nhân may mắn của 02 xe ô tô Chevrolet Aveo LT hoặc Sổ tiết kiệm BIDV trị giá 500 triệu đồng/giải và 190 chiếc laptop Apple Macbook Air hoặc sổ tiết kiệm BIDV trị giá 25 triệu đồng/giải.

NGÔ PHƯƠNG THẢO

BIDV GIA ĐÌNH TRAO GIẢI CHO KHÁCH HÀNG MAY MẮN

Vừa qua, BIDV Gia Định đã tổ chức Lễ Trao thưởng cho những khách hàng may mắn trúng giải chương trình Tiết

kiệm dự thưởng “Mùa hè năng động cùng BIDV” và chương trình khuyến mại “Du học hân hoan, ngập tràn quà tặng”. Đây là các



chương trình khuyến mại nằm trong chương trình tri ân khách hàng và tạo điểm nhấn gia tăng cộng hưởng hình ảnh bán lẻ trên toàn hệ thống nhân dịp kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV.

Các khách hàng may mắn trúng giải bao gồm: Chị Phạm Nguyễn Hương Giang nhận giải Quay số may mắn chương trình “Mùa hè năng động cùng BIDV”; Chị Lê Thị Thu Thủy nhận Giải khuyến khích kỳ tháng 8/2017 chương trình “Du học hân hoan, ngập tràn quà tặng”.

Phát biểu tại Lễ trao giải, ông Đồng Anh Đức - Phó Giám đốc Chi nhánh đã chúc mừng các khách hàng may mắn trúng giải và dành sự tri ân, những lời cảm ơn sâu sắc đến quý khách hàng đã tin tưởng, ủng hộ và gắn bó với Chi nhánh trong suốt thời gian qua. BIDV CN Gia Định luôn nỗ lực không ngừng trong việc nâng cao chất lượng sản phẩm dịch vụ và tinh thần phục vụ tận tâm hướng tới khách hàng với phong cách ngày càng chuyên nghiệp.

NGÔ HỒNG KIÊN

“THU RỘN RÀNG, NGÀN QUÀ TẶNG”

Hòa cùng không khí chào thu trên khắp các tỉnh thành phía Bắc, BIDV triển khai chương trình khuyến mại giấy tờ có giá “Thu rộn ràng, ngàn quà tặng” từ ngày 15/09/2017 đến ngày 28/11/2017.

Chương trình được triển khai tại 17 chi nhánh khu vực miền núi phía Bắc bao gồm: BIDV Bắc Giang, BIDV Cao Bằng, BIDV Điện Biên, BIDV Hà Giang, BIDV Hoà Bình, BIDV Lai Châu, BIDV Lạng Sơn, BIDV Lào Cai, BIDV Sapa, BIDV Phú Thọ, BIDV Hùng Vương, BIDV Sơn La, BIDV Bắc Kạn, BIDV Thái Nguyên, BIDV Nam Thái Nguyên, BIDV Tuyên Quang và BIDV Yên Bái.



Tham gia chương trình, khách hàng có mức tiền gửi quy đổi tối thiểu từ 1,2 tỷ đồng sẽ được nhận ngay những phần quà hấp dẫn có giá trị từ 50.000 VND đến 1.500.000 VND, bao gồm Bộ 2 cốc thủy tinh, Áo mưa cá nhân, Bát trộn thủy tinh, Vali du lịch 20 inch.

Thêm vào đó, cơ cấu giải thưởng quay số điện tử cuối chương trình sẽ xác định chủ nhân may mắn của 17 chiếc xe máy tay ga Yamaha Nozza hoặc sổ tiết kiệm BIDV trị giá 30 triệu đồng. Tổng giá trị giải thưởng của chương trình lên tới gần 2 tỷ đồng.

NGÔ PHƯƠNG THẢO

ƯU ĐÃI DÀNH CHO DOANH NGHIỆP NHỎ VÀ VỪA với gói tín dụng 10.000 tỷ đồng

PHAN THANH BÌNH

Nhằm cụ thể hoá các nội dung tại Thỏa thuận hợp tác với Hiệp hội Doanh nghiệp nhỏ và vừa Việt Nam (DNNVV) cũng như hiện thực hóa cam kết “Liên tục đổi mới – Đồng hành cùng DNNVV”, từ tháng 8/2017, BIDV chính thức triển khai Gói tín dụng ưu đãi 10.000 tỷ đồng dành cho DNNVV.

Khách hàng của gói tín dụng này là các doanh nghiệp nhỏ và vừa (tiêu chí theo quy định của Chính phủ trong từng thời kỳ) có nhu cầu vay vốn ngắn hạn phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh, với 02 nhóm đối tượng: (i) Hội viên của Hiệp hội DNNVV Việt Nam/Hiệp hội DNNVV địa phương/Hiệp hội DN địa phương đối với các địa phương chưa tách riêng Hiệp hội DNNVV và (ii) Doanh nghiệp được giới thiệu vay vốn bởi Hiệp hội hoặc là thành viên của nhóm doanh nghiệp tương hỗ (khái niệm, điều kiện thành lập nhóm, quyền và nghĩa vụ của nhóm DN tương hỗ theo quy định cụ thể của BIDV).

Gói tín dụng có quy mô dư nợ tối đa 10.000 tỷ đồng, được triển khai cho đến khi đạt quy mô của gói.

Gói tín dụng này áp dụng thời hạn cho vay ngắn hạn ≤ 6 tháng bằng VND; số tiền cho vay tối đa là 30 tỷ đồng/khách hàng.

Với gói tín dụng này, BIDV dành cơ chế ưu đãi cụ thể như sau:

- Về lãi suất, BIDV ưu tiên giảm lãi suất cho các nhóm Doanh nghiệp: (i) Đối với doanh nghiệp được giới thiệu: áp dụng lãi suất thấp hơn tối đa 1%/năm so với lãi suất vay thông thường khách hàng cùng loại. (ii) Đối với doanh nghiệp giới thiệu uy tín: áp dụng lãi suất thấp hơn tối đa 0.5%/năm so với lãi suất vay thông thường đang áp dụng đối với khách hàng đó.

- Về mức phí: BIDV xem xét ưu đãi phí dịch vụ và quyết định các chính sách miễn giảm phí cho khách hàng trên cơ sở biểu phí từng

thời kỳ của BIDV.

- Về chính sách tài sản đảm bảo: BIDV xem xét kết hợp linh hoạt các loại tài sản của khách hàng để đảm bảo cho khoản vay.

Với vai trò là một định chế tài chính hàng đầu Việt Nam, trong các năm gần đây BIDV đã dành nhiều nguồn lực hỗ trợ cho phân khúc DNNVV: từ cải tiến, đơn giản hóa quy trình thủ tục tạo điều kiện DNNVV tiếp cận nguồn vốn ngân

hàng thuận lợi hơn đến triển khai nhiều chương trình đào tạo, tư vấn hỗ trợ DNNVV về các giải pháp tài chính cũng như liên tục triển khai các gói tín dụng ưu đãi dành cho DN Start-up, DN siêu nhỏ, DNNVV... như chương trình tín dụng hỗ trợ doanh nghiệp khởi nghiệp (Start-up) có quy mô 2.000 tỷ đồng, chương trình tín dụng hỗ trợ doanh nghiệp siêu nhỏ có quy mô 1.000 tỷ đồng, các chương trình cho vay ưu đãi hỗ trợ DNNVV thông qua khai thác các nguồn vốn của Quỹ Phát triển DNNVV, JICA (SMEFP), dự án chuyển đổi nông nghiệp bền vững (VnSAT), Quỹ phát triển năng lượng Xanh (GIF)... □

Đồng hành cùng SMEs

ƯU ĐÃI DOANH NGHIỆP NHỎ VÀ VỪA
với Gói tín dụng **10.000** tỷ đồng từ BIDV

**LỄ TRAO BỒI THƯỜNG KHÁCH HÀNG
BẢO HIỂM NGƯỜI VAY VỐN - BIC BÌNH AN**

ngày 28 tháng 8 năm 2017



BIC CHI TRẢ HƠN 2 TỶ ĐỒNG BẢO HIỂM CHO KHÁCH HÀNG

Ngày 28/8/2017, tại Trụ sở BIDV Khánh Hòa, Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) trao hơn 2 tỷ đồng bảo hiểm người vay vốn - BIC Bình An - cho gia đình khách hàng Chu Thanh Phương, trú tại TP. Nha Trang, tỉnh Khánh Hòa.

Ông Chu Thanh Phương (44 tuổi) tham gia bảo hiểm người vay vốn cho khoản vay có tài sản đảm bảo tại Chi nhánh BIDV Khánh Hòa từ ngày 10/4/2017. Tuy nhiên, chỉ 2 ngày sau khi hoàn thiện thủ tục vay vốn, ngày

12/4/2017, ông Phương đã không may gặp tai nạn giao thông khi va chạm với một mô tô đi ngược chiều không đúng phần đường quy định. Do chấn thương quá nặng, ông Phương đã không qua khỏi. Ngay khi nhận được tin báo từ gia đình ông Phương, Công ty Bảo hiểm BIDV Nam Trung Bộ (đơn vị cấp đơn bảo hiểm cho ông Phương) đã gửi lời chia buồn tới gia đình khách hàng, đồng thời, gấp rút phối hợp với gia đình và BIDV Khánh Hòa thu thập các hồ sơ liên

quan để triển khai các thủ tục chi trả bồi thường theo quy định.

Tổng số tiền chi trả cho gia đình ông Chu Thanh Phương là 2.029.799.999 đồng, mức chi trả lớn nhất của sản phẩm BIC Bình An từ trước đến nay. Theo đó, BIC sẽ thay mặt gia đình khách hàng thanh toán khoản vay cho Chi nhánh BIDV Khánh Hòa số tiền 1.999.999.999 đồng và khoản lãi vay 28.800.000 đồng. Số tiền mai táng phí 1.000.000 đồng được BIC trao trực tiếp cho gia đình ông Phương.

Sản phẩm bảo hiểm người vay vốn - BIC Bình An - là sản phẩm chủ chốt của kênh phân phối bảo hiểm qua ngân hàng (Bancassurance) hợp tác giữa BIDV và BIC. Theo Ông Trần Hoài An, Tổng Giám đốc BIC, thành công của BIC Bình An tới từ chính ý nghĩa nhân văn của sản phẩm khi hỗ trợ thiết thực cho gia đình người vay vốn trong những thời điểm mất mát, khó khăn nhất để nhanh chóng ổn định cuộc sống. Bên cạnh đó, BIC Bình An cũng là một trong những công cụ quản trị rủi ro hữu hiệu, giúp ngân hàng bảo toàn được vốn vay trước các rủi ro khách hàng mất khả năng chi trả. □

MẠNH HẢI

THÊM NHIỀU LỢI ÍCH KHI MUA BIC HOMECARE QUA NGÂN HÀNG

Từ ngày 11/9/2017, Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) chính thức triển khai phiên bản mới của sản phẩm bảo hiểm BIC HomeCare qua hệ thống ngân hàng liên kết trên toàn quốc.

BIC HomeCare phiên bản mới được thiết kế linh hoạt hơn với việc cho phép khách hàng lựa chọn tham gia một trong hai chương trình bảo hiểm, bao gồm: Bảo hiểm toàn diện nhà tư nhân (theo quy tắc bảo hiểm toàn diện nhà tư nhân của BIC) và Bảo hiểm cháy nổ bắt buộc (theo quy định tại Thông tư 220/2010/TT-BTC của Bộ Tài chính).

Với chương trình Bảo hiểm toàn diện nhà tư nhân, các quyền lợi và phí bảo



hiểm tại phiên bản mới đã được cải tiến theo hướng phù hợp hơn với nhu cầu và khả năng thanh toán của khách hàng. Khi tham gia bảo hiểm toàn diện nhà tư nhân, khách hàng sẽ nhận được nhiều lợi ích như: không yêu cầu đánh giá giá trị thực

tế ngôi nhà, số tiền bồi thường lên tới 5 tỷ đồng, thời gian được bảo hiểm lên tới 5 năm. Đặc biệt, phí bảo hiểm được điều chỉnh cạnh tranh hơn so với phiên bản trước. Đồng thời, BIC cũng bổ sung thêm phạm vi bảo hiểm tài sản bên trong với mức phí rất ưu đãi dành cho khách hàng. Bảo hiểm toàn diện nhà tư nhân áp dụng cho các công trình có mục đích để ở như: nhà chung cư, nhà liền kề/biệt thự, nhà khác...

Trong khi đó, chương trình Bảo hiểm cháy nổ bắt buộc theo quy định tại Thông tư 220/2010/TT-BTC là một điểm hoàn toàn mới của BIC HomeCare phiên bản 2017. Với mức phí cạnh tranh, BIC kỳ vọng chương trình bảo hiểm này sẽ đáp ứng được nhu cầu của nhiều khách hàng mua nhà tại các dự án có yêu cầu về bảo hiểm cháy nổ bắt buộc. □

MẠNH HẢI

HOẠT ĐỘNG NGÂN HÀNG

Những câu chuyện nóng

 AN BÌNH

Ngân hàng Nhà nước đã điều chỉnh chỉ tiêu tăng trưởng cho hàng loạt Ngân hàng thương mại. Thanh khoản của hệ thống hiện vẫn khá tốt, song vấn đề lo ngại là đầu năm sau, với độ trễ của các chính sách, sẽ gây ra nhiều hệ lụy...

TĂNG TRƯỞNG TÍN DỤNG VÀ NHỮNG VẤN ĐỀ CẦN TÍNH TOÁN

Chính phủ tiếp tục yêu cầu ngành Ngân hàng đưa tăng trưởng tín dụng (TTTD) năm nay lên mức 21-22% để hỗ trợ tăng trưởng kinh tế đạt mức 6,7%. Dù những năm gần đây TTTD đã lấy lại đà và tăng đều qua các quý từ đầu năm nhưng mức TTTD mà Chính phủ giao nhằm hỗ trợ tăng trưởng kinh tế là cao nhất trong vòng 6 năm trở lại đây. Hiện TTTD toàn ngành đã ở mức gần 12%, và hầu hết các tổ chức tín dụng đã sử dụng hết room tăng trưởng NHNN giao. Từ tháng 7 đã có một vài ngân hàng thương mại nộp đơn xin thêm chỉ tiêu nhưng không được duyệt. Chính vì vậy lần này họ khá hồi hộp chờ thông tin từ NHNN. Song chỉ đạo của Chính phủ về mục tiêu tăng trưởng kinh tế khiến NHNN phải "nới tay". Tháng 9 vừa qua, NHNN đã điều chỉnh chỉ tiêu TTTD cho khoảng 36 tổ chức tín dụng, trong đó các Ngân hàng thương mại cổ phần nhỏ có mức điều chỉnh lớn hơn Ngân hàng thương mại Nhà nước.

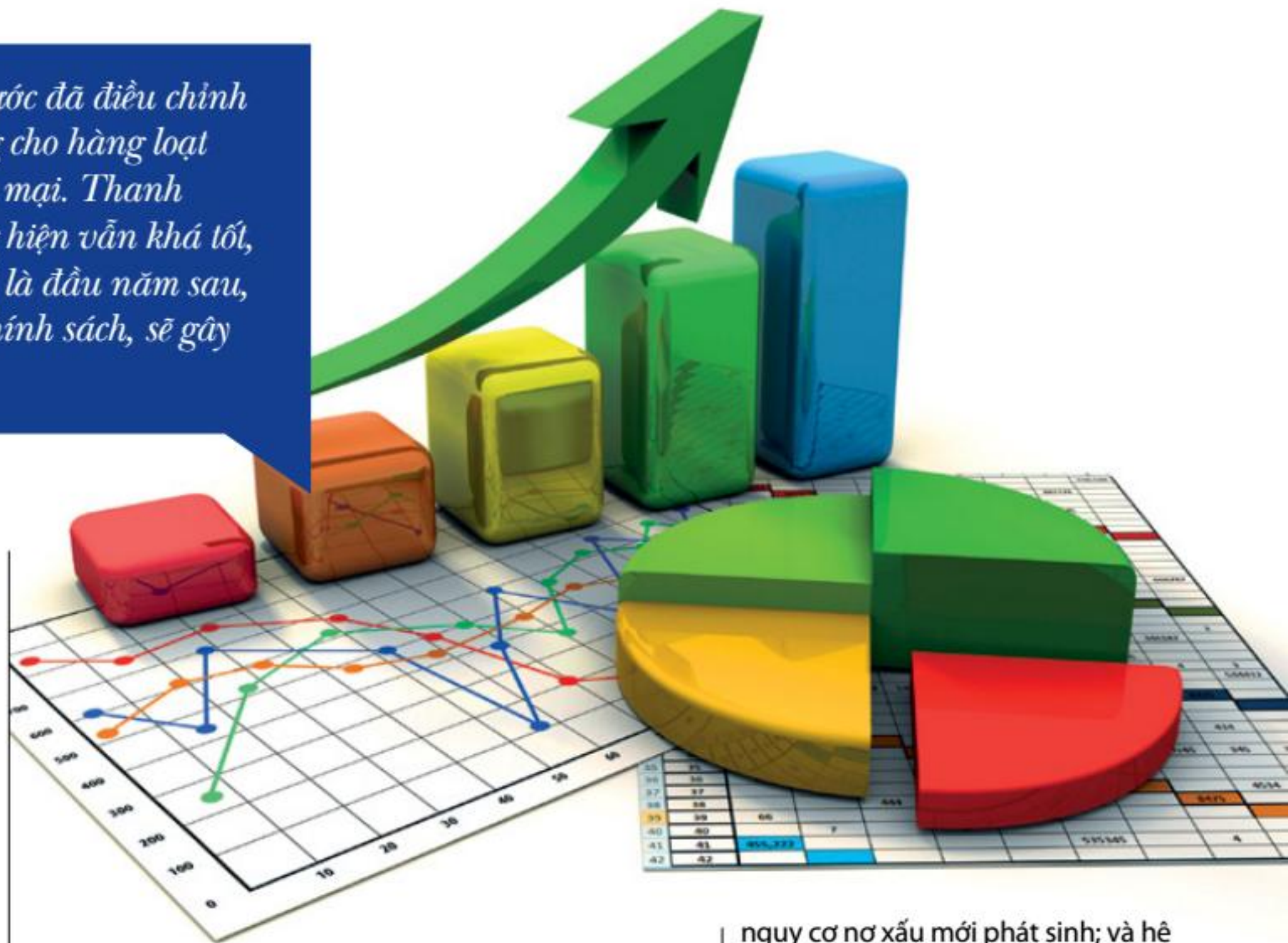
Lãnh đạo Vụ Chính sách tiền tệ NHNN cho biết việc điều chỉnh chỉ tiêu TTTD cho các tổ chức tín dụng căn cứ vào nhiều nhóm tiêu chí để thực hiện: (i) quy mô, khả năng

mở rộng tín dụng của Ngân hàng thương mại; (ii) chất lượng, cơ cấu tín dụng, việc chấp hành tỷ lệ an toàn trong hoạt động của các tổ chức tín dụng; (iii) hệ số sử dụng vốn và một số yếu tố khác trong quá trình điều chỉnh chỉ tiêu TTTD của các tổ chức tín dụng. Tổng hạn mức điều chỉnh lần này khiến TTTD ở mức trên 19%, phần còn lại "để dành" cho những tháng cuối năm. NHNN sẽ tiếp tục theo dõi sát thị trường, diễn biến của dòng chảy tín dụng để điều chỉnh cho hợp lý. Dự kiến cuối tháng 10/2017 NHNN sẽ tiếp tục có đợt điều chỉnh chỉ tiêu TTTD nữa, nếu cần thiết.

Các chuyên gia và lãnh đạo nhiều ngân hàng thương mại cũng cho rằng mục tiêu TTTD 21-22% hoàn toàn có thể đạt được. Nhưng mở rộng tín dụng mà không kiểm soát chặt chất lượng tín dụng thì

nguy cơ nợ xấu mới phát sinh; và hệ lụy khác khi TTTD cao là trong 6 đến 9 tháng tới - khi độ trễ chính sách phát huy tác dụng - thì việc kiểm soát lạm phát năm sau sẽ rất khó khăn. Và cho dù hiện thanh khoản của hệ thống khá dồi dào khi lãi suất liên ngân hàng tiếp tục ổn định và có nhiều tuần giảm, nhưng nếu thị trường có biến động, hay các kênh đầu tư khác hấp dẫn hơn (bất động sản, chứng khoán...) thì tốc độ huy động vốn sẽ chậm lại, ảnh hưởng đến nguồn vốn tín dụng. Một nguồn vốn tạm thời đáng chú ý là tiền gửi Kho bạc trong hệ thống ngân hàng, nếu những tháng tới tốc độ giải ngân vốn ngân sách cải thiện, ngân hàng sẽ không còn nguồn vốn hỗ trợ này.

Trong khi lãi suất huy động VND tiếp tục ổn định thì huy động ngoại tệ có nhiều dấu hiệu lách trần. Điều này khiến ngày 13/09/2017 NHNN ban hành văn bản số 7295/



NHNN-TTGSNH yêu cầu các TCTD chấp hành đúng mức lãi suất huy động ngoại tệ theo quy định hiện hành; không áp dụng các biện pháp kỹ thuật để lách, vượt trần lãi suất huy động; nghiêm cấm cạnh tranh không lành mạnh trong huy động vốn. Từ trung tuần tháng 09/2017, cơ quan thanh tra, giám sát ngân hàng và NHNN chi nhánh tỉnh/thành phố tổ chức thanh tra, kiểm tra việc chấp hành các quy định của NHNN về lãi suất huy động bằng ngoại tệ.

Một trong những thông tin đáng chú ý là hiện tượng một số Ngân hàng thương mại “không mặn mà” với vốn ngoại. Techcombank xin ý kiến cổ đông về việc chấp thuận tạm thời chốt tỷ lệ sở hữu của nhà đầu tư nước ngoài ở mức 0%. Trước đó, Đại hội đồng cổ đông của LienVietPostBank đã thông qua giới hạn tỷ lệ sở hữu nhà đầu tư nước ngoài tại ngân hàng là 5%... Hiện tượng này chưa phải là xu hướng nhưng cũng cho thấy các NHTM trong nước đã có sự tính toán thận trọng để chọn lựa đối tác phù hợp hơn chứ không còn háo hức vốn ngoại như vài năm trước.

BẢN KHOẢN TỪ NHỮNG DỰ THẢO CHÍNH SÁCH

NHNN đang lấy ý kiến đóng góp cho dự thảo Thông tư quy định về xếp hạng tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài để thay thế Quyết định số 06/2008/QĐ-NHNN ban hành quy định xếp loại ngân hàng thương mại cổ phần.

Theo NHNN, việc ban hành thông tư mới là để điều chỉnh những quy định của NHNN ban hành năm 2007 và 2008 (Quyết định 07/2007 và Quyết định 06/2008) về phân loại các tổ chức tín dụng đã không còn phù hợp với các quy định pháp luật ban hành sau này, gồm Luật NHNN năm 2010, Luật các Tổ chức tín dụng năm 2010 và các thông tư liên quan của NHNN trong các năm 2013, 2014 và 2016. Theo dự thảo, Tổ chức tín dụng được xếp hạng theo hệ thống tiêu chí và được chia thành các nhóm đồng

hạng. Tổ chức tín dụng sẽ được xếp hạng vào Hạng A (Tốt), Hạng B (Khá), Hạng C (Trung bình), Hạng D (Yếu) hoặc Hạng E (Yếu Kém) căn cứ vào mức điểm xếp hạng đạt được. Thông tư quy định xếp hạng Tổ chức tín dụng gồm 6 tiêu chí theo CAMELS: Vốn; Chất lượng tài sản; Quản trị điều hành; Kết quả hoạt động kinh doanh; Khả năng thanh khoản; Mức độ nhạy cảm đối với rủi ro thị trường. Các tiêu chí bao gồm nhóm chỉ tiêu định lượng và nhóm chỉ tiêu định tính. Nhóm chỉ tiêu định lượng đo lường mức độ lành mạnh hoạt động ngân hàng trên cơ sở các số liệu phản ánh hoạt động của tổ chức tín dụng. Nhóm chỉ tiêu định tính đo lường mức độ tuân thủ các quy định pháp luật của tổ chức tín dụng. Trong từng thời kỳ, Thống đốc NHNN sẽ quyết định cụ thể về nhóm đồng hạng; và trọng số từng nhóm chỉ tiêu, trọng số của từng chỉ tiêu và các ngưỡng tính điểm theo từng nhóm đồng hạng. Cơ quan TTGSNH thực hiện việc xếp hạng và trình Thống đốc phê duyệt kết quả...

Không bàn nhiều đến các tiêu chí xếp hạng tổ chức tín dụng, các ý kiến tham gia lại nghiêng nhiều về việc Dự thảo thông tư không quy định NHNN phải công bố kết quả xếp hạng các tổ chức tín dụng trên trang web của NHNN, mà NHNN chỉ thông báo nó cho từng tổ chức tín dụng. Đây là một thay đổi so với quy định trước đây là công bố kết quả xếp loại trên trang web của NHNN. Sự thay đổi này, theo NHNN, là do tính chất nhạy cảm của việc công bố. Và mục tiêu xếp hạng các tổ chức tín dụng của NHNN là để sử dụng trong công tác cảnh báo sớm, ngăn ngừa nguy cơ đổ vỡ của từng tổ chức tín dụng cũng như rủi ro lan truyền toàn hệ thống, từ đó đưa ra các hành động về chính sách kịp thời nhằm đảm bảo an toàn hoạt động của hệ thống ngân hàng, tài chính, bảo vệ tài sản và quyền lợi của người gửi tiền...

Một văn bản pháp quy khác cũng đang ở giai đoạn dự thảo, gây nhiều tranh luận trong giới tài chính - ngân hàng là dự thảo Luật Thuế thu


nhập cá nhân vừa được Bộ Tài chính công bố, trong đó có nội dung: nhà nước sẽ đánh thuế trên phần lãi thu được của người gửi tiền tiết kiệm ngân hàng. Theo Bộ Tài chính, quy định này nhằm bảo đảm tính công bằng xã hội: bất kỳ ai có thu nhập trong mức chịu thuế đều phải thực hiện nghĩa vụ thuế với nhà nước. Theo dự thảo, thuế suất đối với đối tượng này dự kiến là 5% và ước tính tổng số tiền gửi tiết kiệm của một cá nhân phải lên đến 700 - 800 triệu đồng trở lên thì mới phải nộp thuế. Hiện tại con số khách hàng có số dư tiền gửi tiết kiệm ở mức này cũng không phải là hiếm.

Nhưng nhiều ý kiến cho rằng gửi tiết kiệm là hành vi nên khuyến khích. Bởi, hiện tại vốn tín dụng vẫn đóng vai trò chủ đạo trong đầu tư cho nền kinh tế. Việc Chính phủ yêu cầu ngành Ngân hàng nâng mức TTTD lên để hỗ trợ tăng trưởng kinh tế là minh chứng cụ thể. Nếu bị đánh thuế chắc chắn huy động tiền gửi sẽ sụt giảm, khó khăn. Và để thu hút khách hàng, ngân hàng sẽ phải nâng lãi suất huy động. Khi đó lãi suất cho vay sẽ cao và tất yếu ảnh hưởng đến chi phí đầu tư cho sản xuất kinh doanh. Bên cạnh đó, đa số khách hàng chọn gửi tiết kiệm là do họ không có khả năng hoặc không chịu được độ rủi ro khi tham gia các kênh đầu tư khác. Nếu vì bị đánh thuế, khả năng tiền gửi tiết kiệm sẽ chuyển thành vàng hay ngoại tệ là khá lớn. Mà điều này đi ngược với nỗ lực chống vàng hóa, đô la hóa của ngành Ngân hàng nhiều năm nay.

Nói về dự thảo văn bản pháp quy, giới tài chính ngân hàng đang ngóng dự thảo thông tư hướng dẫn, quy định chi tiết thi hành Nghị quyết số 42 về xử lý nợ xấu. Văn bản này sẽ do NHNN soạn thảo và kèm theo đó có thể có nhiều văn bản liên quan đến các bộ, ngành khác. Đặc biệt là dự thảo quy định về xử lý tài sản đảm bảo - mà chủ yếu là bất động sản sẽ tác động rất lớn đến nhiều ngành, lĩnh vực chứ không còn là vấn đề của riêng con nợ và chủ nợ. □

Nghị định 102/2017/NĐ-CP

VÀ NHỮNG TÁC ĐỘNG ĐẾN BIDV

 DUY NGUYỄN

Ngày 01/9/2017, Chính phủ ban hành Nghị định số 102/2017/NĐ-CP quy định thủ tục đăng ký biện pháp bảo đảm, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm bằng tài sản; quản lý nhà nước về đăng ký biện pháp bảo đảm. Nghị định này khi có hiệu lực sẽ tác động trực tiếp đến quá trình thực hiện nhận tài sản bảo đảm của BIDV nói riêng và các tổ chức tín dụng nói chung.

CÁC TRƯỜNG HỢP ĐĂNG KÝ BIỆN PHÁP BẢO ĐẢM

Điều 4 Nghị định có quy định cụ thể các trường hợp phải đăng ký gồm: a) Thế chấp quyền sử dụng đất; b) Thế chấp tài sản gắn liền với đất trong trường hợp tài sản đó đã được chứng nhận quyền sở hữu trên Giấy chứng nhận quyền sử dụng đất, quyền sở hữu nhà ở và tài sản khác gắn liền với đất; c) Cầm cố tàu bay, thế chấp tàu bay; d) Thế chấp tàu biển.

Ngoài ra Khoản 2 cũng quy định một số biện pháp bảo đảm được đăng ký khi có yêu cầu của các bên gồm: a) Thế chấp tài sản là động sản khác; b) Thế chấp tài sản gắn liền với đất hình thành trong tương lai; c) Bảo lưu quyền sở hữu trong trường hợp mua bán tài sản gắn liền với đất, tài sản gắn liền với đất hình thành trong tương lai; mua bán tàu bay, tàu biển; mua bán tài sản là động sản khác có bảo lưu quyền sở hữu.

THỜI ĐIỂM CÓ HIỆU LỰC, THỜI HẠN CÓ HIỆU LỰC CỦA ĐĂNG KÝ BIỆN PHÁP BẢO ĐẢM

Nghị định quy định cụ thể các trường hợp phát sinh hiệu lực của các biện pháp bảo đảm đăng ký, cụ thể: (i) Trường hợp đăng ký biện pháp bảo đảm bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất, tàu bay, tàu biển, thì thời điểm có hiệu lực của đăng ký biện pháp bảo đảm là thời điểm cơ quan đăng ký ghi nội



dung đăng ký vào sổ đăng ký; (ii) Trường hợp đăng ký biện pháp bảo đảm bằng tài sản là động sản khác, thì thời điểm có hiệu lực của đăng ký biện pháp bảo đảm là thời điểm nội dung đăng ký được cập nhật vào cơ sở dữ liệu về biện pháp bảo đảm (Điều 5)

Điều 5 cũng quy định trường hợp thời điểm có hiệu lực của đăng ký biện pháp bảo đảm đăng ký thay đổi do bổ sung tài sản bảo đảm mà các bên không ký kết hợp đồng bảo đảm mới hoặc do bổ sung nghĩa vụ được bảo đảm và tại thời điểm giao kết hợp đồng bảo đảm các bên không có thỏa thuận về việc bảo đảm cho các nghĩa vụ phát

sinh trong tương lai, các trường hợp đăng ký không làm thay đổi thời điểm có hiệu lực của đăng ký biện pháp bảo đảm.

Đối với thời hạn có hiệu lực của đăng ký biện pháp bảo đảm, Điều 6 Nghị định có quy định việc đăng ký biện pháp bảo đảm có hiệu lực kể từ thời điểm đăng ký theo quy định tại Điều 5 của Nghị định này đến thời điểm xóa đăng ký biện pháp bảo đảm.

NGƯỜI YÊU CẦU ĐĂNG KÝ, CƠ QUAN CÓ THẨM QUYỀN ĐĂNG KÝ, CUNG CẤP THÔNG TIN VỀ BIỆN PHÁP BẢO ĐẢM

Điều 8 Nghị định quy định người yêu cầu đăng ký biện pháp bảo đảm, đăng ký thay đổi nội dung biện pháp bảo đảm đã đăng ký, sửa chữa sai sót, đăng ký văn bản thông báo về việc xử lý tài sản bảo đảm, xóa đăng ký biện pháp bảo đảm bao gồm: Bên bảo đảm, bên nhận bảo đảm; bên bán tài sản, bên mua tài sản trong trường hợp chuyển nhượng, mua bán tài sản có bảo lưu quyền sở hữu; Quản tài viên, doanh nghiệp quản lý, thanh lý tài sản trong trường hợp doanh nghiệp, hợp tác xã mất khả năng thanh toán cho người khác vay tài sản nhưng không thực hiện việc đăng ký biện pháp bảo đảm hoặc người đại diện hợp pháp của các chủ thể này. Trường hợp thay đổi bên bảo đảm, bên nhận bảo đảm, thì bên bảo đảm mới, bên nhận bảo đảm mới là người yêu cầu đăng ký.

Điều 9 quy định về các cơ quan có thẩm quyền đăng ký biện pháp bảo đảm theo chức năng nhiệm vụ và mỗi biện pháp gồm: 1. Cục Hàng không Việt Nam trực thuộc Bộ Giao thông vận tải thực hiện đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm bằng tàu bay; 2. Cục Hàng hải Việt Nam hoặc Chi cục hàng hải, Cảng vụ hàng hải theo phân cấp của Cục Hàng hải Việt Nam trực thuộc Bộ Giao thông vận tải thực hiện đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm bằng tàu biển. 3. Chi nhánh Văn phòng đăng ký đất đai và Văn phòng đăng ký đất đai trực thuộc Sở Tài nguyên và Môi trường thực hiện đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất. 4. Trung tâm Đăng ký giao dịch, tài sản của Cục Đăng ký quốc gia giao dịch bảo đảm thuộc Bộ Tư pháp thực hiện đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm bằng động sản và các tài sản khác không thuộc thẩm quyền đăng ký của các cơ quan trên đây.

Nghị định cũng quy định chi tiết phương thức để nghị đăng ký (Điều 13), thủ tục thực hiện tiếp nhận đăng ký (Điều 14) cũng như các trường hợp từ chối đăng ký biện

pháp bảo đảm (Điều 15), thời hạn giải quyết hồ sơ đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm và việc trả kết quả đăng ký, cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm.

Điều 18 Nghị định quy định các trường hợp đăng ký thay đổi nội dung biện pháp bảo đảm đã đăng ký gồm: 1. Rút bớt, bổ sung hoặc thay thế bên bảo đảm, bên nhận bảo đảm theo thỏa thuận của bên bảo đảm, bên nhận bảo đảm; thay đổi tên hoặc thay đổi bên bảo đảm, bên nhận bảo đảm do tổ chức lại doanh nghiệp; 2. Rút bớt tài sản bảo đảm; 3. Bổ sung tài sản bảo đảm mà các bên không ký kết hợp đồng bảo đảm mới; 4. Tài sản bảo đảm là tài sản hình thành trong tương lai đã hình thành, trừ trường hợp tài sản bảo đảm hình thành trong tương lai là hàng hóa luân chuyển trong quá trình sản xuất, kinh doanh hoặc tài sản bảo đảm hình thành trong tương lai là phương tiện giao thông cơ giới đã kê khai số khung khi đăng ký biện pháp bảo đảm. Trường hợp tài sản bảo đảm là tài sản gắn liền với đất hình thành trong tương lai (bao gồm cả nhà ở hình thành trong tương lai) đã hình thành, thì thủ tục đăng ký thay đổi được thực hiện đồng thời với thủ tục chứng nhận quyền sở hữu tài sản vào Giấy chứng nhận quyền sử dụng đất, quyền sở hữu nhà ở và tài sản khác gắn liền với đất; 5. Yêu cầu sửa chữa sai sót nội dung đã kê khai trong phiếu yêu cầu đăng ký; 6. Bổ sung nghĩa vụ được bảo đảm mà trong hợp đồng bảo đảm ban đầu các bên không có thỏa thuận về việc cầm cố, thế chấp tài sản để bảo đảm cho các nghĩa vụ phát sinh trong tương lai. Cùng với đó, Điều 21 Nghị định cũng quy định cụ thể các trường hợp Người yêu cầu đăng ký nộp hồ sơ xóa đăng ký biện pháp bảo đảm.

DĂNG KÝ VĂN BẢN THÔNG BÁO XỬ LÝ TÀI SẢN BẢO ĐẢM

Đây là nội dung quan trọng bởi lẽ sau khi Nghị quyết 42 về xử lý nợ xấu của Quốc hội có hiệu lực thì đây là quy định sẽ góp phần hoàn thiện

thủ tục xử lý tài sản bảo đảm của TCTD đối với các khoản nợ xấu.

VỀ HỒ SƠ DĂNG KÝ BẢO ĐẢM

Nghị định quy định cụ thể về hồ sơ, thủ tục đăng ký thế chấp tàu biển (Điều 32); Hồ sơ đăng ký bảo lưu quyền sở hữu tàu biển trong trường hợp mua bán tàu biển có bảo lưu quyền sở hữu (Điều 33); Hồ sơ đăng ký thế chấp quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất (Điều 39); Hồ sơ đăng ký thế chấp dự án đầu tư xây dựng nhà ở, nhà ở hình thành trong tương lai (Điều 40); Hồ sơ đăng ký thế chấp tài sản gắn liền với đất không phải là nhà ở mà tài sản đó đã hình thành nhưng chưa được chứng nhận quyền sở hữu trên Giấy chứng nhận (Điều 41); Hồ sơ đăng ký bảo lưu quyền sở hữu trong trường hợp mua bán tài sản gắn liền với đất có bảo lưu quyền sở hữu (Điều 42); Hồ sơ đăng ký thay đổi nội dung biện pháp bảo đảm bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất đã đăng ký (Điều 43); Hồ sơ đăng ký văn bản thông báo về việc xử lý tài sản thế chấp bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất (Điều 45); Hồ sơ xóa đăng ký biện pháp bảo đảm bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất (Điều 47) và các thủ tục đăng ký biện pháp bảo đảm bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất; đăng ký thay đổi nội dung biện pháp bảo đảm đã đăng ký; sửa chữa sai sót; xóa đăng ký; đăng ký văn bản thông báo về việc xử lý tài sản thế chấp bằng quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất (Điều 48)

Nghị định còn quy định các vấn đề về đăng ký trực tuyến biện pháp bảo đảm cũng như việc cung cấp thông tin về biện pháp bảo đảm. □

Nghị định này có hiệu lực thi hành từ ngày 15 tháng 10 năm 2017 và thay thế Nghị định số 83/2010/NĐ-CP ngày 23 tháng 7 năm 2010 của Chính phủ về đăng ký giao dịch bảo đảm.

Trong 2 ngày 09-10/09 vừa qua, Công đoàn và Đoàn thanh niên chi nhánh Sở Giao dịch 3 đã có một hành trình ý nghĩa mang tên “Chung tay thắp sáng ước mơ” về với các em học sinh Trường TH & THCS xã Phúc An, huyện Yên Bình, tỉnh Yên Bái.



“Chung tay thắp sáng ước mơ” CHO HỌC SINH HUYỆN YÊN BÌNH

DIỆU LINH

Vượt qua chặng đường hơn 200 cây số, 48 cán bộ Sở Giao dịch 3 đã có mặt tại xã Phúc An. Đón đoàn chúng tôi tại sân trường là những nụ cười nồng hậu của các thầy cô giáo và những ánh mắt trong veo của các em học sinh. Dưới cái nắng gắt của trưa núi, thấy các em tập trung giữa sân trường, bước chân chúng tôi như nhanh hơn, nụ cười chúng tôi như rạng rỡ hơn thay lời chào đến những người bạn nhỏ.

Thông qua sự kết nối của BIDV Yên Bái, Sở giao dịch 3 đã biết đến Trường TH & THCS xã Phúc An là 1

trong 2 điểm trường của huyện Yên Bình vừa được xây dựng từ nguồn ngân sách địa phương để tập kết toàn bộ các điểm trường lẻ trên địa bàn huyện Yên Bình. Trường có 120 em học sinh bán trú, học tập, sinh hoạt và ăn ở ngay tại trường. Năm học mới đã bắt đầu nhưng trường vẫn còn thiếu rất nhiều cơ sở vật chất giáo dục cũng như các công trình phục vụ ăn, ở, sinh hoạt cho các em bán trú.

Sau hơn 2 tuần hối hả chuẩn bị cho chuyến đi, Công đoàn và Đoàn thanh niên Sở Giao dịch 3 đã thực hiện quyên góp số tiền gần 50 triệu đồng để chuẩn bị các hiện vật tặng nhà trường và học sinh, bao gồm:

đồ dùng học tập (72 cặp sách, 720 cuốn vở, 360 chiếc bút, 72 bộ thước kẻ + compa), 72 áo gió đồng phục, 10 suất học bổng cho các cháu học sinh vượt khó, 1 tủ nấu cơm, 72 bộ màn cho học sinh bán trú, các thiết bị phục vụ hoạt động đoàn đội cùng với bánh kẹo và sữa cho các cháu... Và ngay trên chuyến xe đưa chi nhánh Sở giao dịch 3 đến Trường, Đoàn thanh niên đã vận động ủng hộ số tiền 2 triệu đồng dành tặng Đội thiếu niên của trường để hỗ trợ các em trong hoạt động đoàn đội.

Nhanh tay chuyển những thùng quà vào điểm tập kết, thấy ánh mắt các em học sinh ánh lên khi nhìn những tấm áo, tấm màn trắng phau, những tập sách vở thơm mát,... làm cho trái tim chúng tôi lúc đó như rộn lên, và dù đã chuẩn bị rất cẩn thận nhưng đột nhiên chúng tôi thấy từng này hình như vẫn chưa đủ cho sự thiếu thốn của các em.

Cuộc sống hàng ngày của các em còn nhiều khó khăn, có lẽ những món quà chúng tôi mang đến ngày hôm nay chỉ hỗ trợ được phần nào cho các em, nhưng chúng tôi tin rằng chỉ cần cộng đồng chung tay, những khó khăn của các em sẽ vơi bớt, niềm tin và động lực của các em sẽ lớn lên, thắp sáng những ước mơ trong tương lai các em. □





Đem niềm vui nhỏ ĐẾN VỚI TRẺ BẤT HẠNH

NGUYỄN THỊ NGỌC CHÂU

Vào cuối tháng 8, Đoàn thanh niên BIDV Bà Rịa Vũng Tàu vận động quyên góp sách vở mới, áo quần, một số bánh kẹo... để đến thăm các em tại Trường nuôi dạy trẻ khuyết tật Bà Rịa Vũng Tàu và Trung tâm công tác xã hội Bà Rịa Vũng Tàu. Trường nuôi dạy trẻ em khuyết

tật Bà Rịa Vũng Tàu cách TP Vũng Tàu 20 km. Ngôi trường nằm trên diện tích khoảng 1.000m², được phân thành nhiều khu vực: khu vực lớp học, khu vực ăn và khu vực nội trú. Thầy Nguyễn Hữu Dũng – Hiệu trưởng của trường này cho biết: “Số lượng học sinh của trường tăng đều qua các năm, hiện tại là gần 200 em. Những năm gần

đây, trường đều được sự quan tâm của ngành Giáo dục và của cộng đồng. Các em học sinh ở đây đều bị khuyết tật, một số em bị thiếu năng trí tuệ. Tất cả các em ngoài học kiến thức còn được học thêm việc làm”.

Đến Trung tâm công tác xã hội Bà Rịa Vũng Tàu, chúng tôi được biết, nơi đây đang nuôi dưỡng hơn 50 em nhỏ mồ côi. Các em đến với trung tâm với nhiều hoàn cảnh khác nhau, có em lành lặn có em bị thiếu năng trí tuệ hoặc bị một số bệnh đặc biệt. Theo lời kể của các cô, có em đến trung tâm này vào ngày ba mươi Tết; có em vừa lọt lòng đã bị bỏ rơi, các cô đến bệnh viện nhận về nuôi trong dịp đó bây giờ bé cũng được 8 tháng.

Phải chăng chúng ta quá may mắn khi còn đủ bố mẹ, được nuôi đầy đủ, được chăm sóc chu đáo. Tham quan khu ở của trẻ nơi đây, chúng tôi càng thấy thương các em hơn. Những món quà chúng tôi mang đến tuy không lớn nhưng hy vọng sẽ góp phần tạo nên một niềm vui nho nhỏ cho các em năm học mới. Hy vọng các em sẽ có một năm học mới thật vui vẻ bên thầy cô và bạn bè.

140 BỘ BÀN GHẾ TẶNG HỌC SINH Mù Cang Chải

TIẾN ĐẠT

Nhân dịp khai giảng năm học mới, Đoàn Thanh niên BIDV phối hợp với Cổng thông tin điện tử Chính phủ, Tổng Công ty Truyền tải điện Quốc gia tổ chức chương trình tặng quà cho học sinh, giáo viên tại điểm trường thuộc xã Lao Chải, huyện Mù Cang Chải, tỉnh Yên Bái.

Trước đó, sau các trận mưa lớn kéo theo lũ quét trong tháng 8/2017, huyện Mù Cang Chải, trong đó có các trường học trên địa bàn gánh chịu thiệt hại nặng nề. Hưởng ứng lời kêu gọi của Cổng thông tin

điện tử Chính phủ, với tinh thần tương thân tương ái, Đoàn Thanh niên BIDV đã vận động quyên góp và trao tặng điểm trường xã Lao Chải, huyện Mù Cang Chải 120 bộ bàn ghế học sinh và 20 bộ bàn ghế giáo viên với tổng trị giá 100 triệu đồng cùng nhiều phần quà cho các em học sinh.

Những món quà tuy không đủ bù đắp thiệt hại nặng nề và những mất mát của người dân nơi đây nhưng thể hiện được tấm lòng của các đoàn viên thanh niên BIDV. Có mặt ở Lao Chải, nhìn nét mặt hân hoan của các em khi được nhận quà tặng, chúng tôi thấy hạnh phúc.

Chúng tôi hiểu rằng, không dễ dàng gì để khắc phục hậu quả thiên tai, nhưng sự động viên, những món quà nhỏ kịp thời, thiết thực sẽ là nguồn động viên để các giáo viên và các em học sinh nơi đây thêm phần khởi trước ngày khai giảng năm học mới.



BIDV BÌNH DƯƠNG HỖ TRỢ “Kệ dù phục vụ nhân dân”

Nhằm tạo điều kiện thuận lợi cho người dân và doanh nghiệp đến liên hệ công tác tại Trung tâm Hành chính tỉnh Bình Dương, Ban Thường vụ Đoàn khối các Cơ quan tỉnh đã phối hợp với Đoàn cơ sở BIDV Bình Dương triển khai thực hiện Công trình Thanh niên “Kệ dù phục vụ nhân dân”.

Với sự chung tay của Đoàn cơ sở BIDV Bình Dương, bước đầu đã trang bị 100 cây dù và 4 kệ đựng dù, trong đó 2 kệ đặt tại bãi giữ xe, 2 kệ đặt tại cửa ra vào khu vực “một cửa”.

Khi đến liên hệ công tác tại Trung tâm Hành chính tỉnh Bình Dương, người dân phải di chuyển một đoạn đường từ

nhà xe đến tòa nhà Trung tâm Hành chính hơn 300m chưa có mái che, vì vậy khi trời nắng gắt hay đổ mưa, dân sẽ gặp khó khăn bất tiện... Với công trình “Kệ dù phục vụ nhân dân”, người dân khi vào bãi giữ xe chỉ cần lấy dù tại kệ để sử dụng rồi khi đến nơi thì đặt lại dù vào kệ để người đi chiều ngược lại sử dụng. Cứ như vậy, hằng ngày có hàng trăm lượt khách sử dụng kệ dù miễn phí.

VŨ NAM THANH

BIDV MỘC HÓA VÀ BÌNH DƯƠNG XÂY NHÀ TẶNG CON LIỆT SỸ, HỘ NGHÈO

1. BIDV Mộc Hóa vừa phối hợp với UBND huyện Mộc Hóa, tỉnh Long An, tổ chức bàn giao nhà tình nghĩa cho ông Nguyễn Văn Lắm. Ông Nguyễn Văn Lắm sinh năm 1966 là con liệt sỹ, cư ngụ tại ấp 2, xã Bình Hòa Đông, Mộc Hóa, tỉnh Long An. Đây là gia đình chính sách có hoàn cảnh khó khăn, ngôi nhà của ông tạm bợ, xiêu vẹo nên Công đoàn BIDV đã hỗ trợ 50 triệu đồng để gia đình ông xây căn nhà 51m². Đây là hoạt động hết sức ý nghĩa nhằm phát huy truyền thống tốt đẹp đền ơn đáp nghĩa, uống nước nhớ nguồn của BIDV,

dân tộc Việt Nam.

2. BIDV Bình Dương cũng đã phối hợp với Huyện đoàn Dầu Tiếng và UBND Thị trấn Dầu Tiếng khởi công xây nhà tặng gia đình ông Nguyễn Tấn Dũng – một hộ cận nghèo có hoàn cảnh đặc biệt khó khăn thuộc địa bàn huyện Dầu Tiếng, tỉnh Bình Dương. Ông Dũng sinh năm 1975, hiện là lao động chính trong gia đình. Hai con của ông là Nguyễn Tấn Sang (sinh năm 2002) và Nguyễn Tấn Trọng (sinh năm 2004) vì hoàn cảnh khó khăn, không thể tiếp tục đi học. Gia đình ông đang ở trong 1 mái nhà lợp tạm bằng tre,

cọc gỗ, bốn vách che bằng phen. Căn nhà tặng ông Dũng có diện tích xây dựng 40m² và tổng trị giá xây dựng là 50.000.000 đồng, dự kiến sẽ hoàn thành vào cuối tháng 9/2017.

NGUYỄN KHẮC HÙNG - VŨ NAM THANH



BIDV ĐÔNG HÀ NỘI TẶNG MÁY TÍNH CHO TRƯỜNG CHUYÊN BIỆT BÌNH MINH

Nhân dịp khai giảng năm học mới 2017-2018, BIDV Đông Hà Nội đã tổ chức chương trình tặng quà an sinh xã hội tại Trường chuyên biệt Bình Minh (huyện Đông Anh, TP. Hà Nội).

Phát huy truyền thống “Lá lành đùm lá rách”, chia sẻ những khó khăn, vất vả mà các em học sinh khuyết tật gặp phải, hỗ trợ các em có điều kiện hành trang bước vào năm học mới, Công đoàn cơ sở và

Đoàn thành niên BIDV Đông Hà Nội đã tiến hành vận động cán bộ trong Chi nhánh chung tay ủng hộ 148



triệu đồng mua sách vở để tặng các cháu; sửa chữa, thay mới 34 bộ cánh cửa cho trường Chuyên biệt Bình Minh và tặng 08 bộ máy vi tính để trang bị cho thầy và trò của Trường có điều kiện học tập tốt hơn.

Mặc dù số tiền không lớn, nhưng với tấm lòng sẻ chia của người lao động BIDV Đông Hà Nội đã giúp đỡ các em học sinh khuyết tật của Trường phần nào vượt đi những khó khăn trong cuộc sống, để vượt lên số phận, tiếp tục học tập trang bị kiến thức chuẩn bị hành trang tươi sáng cho tương lai.

MẠNH CƯỜNG

Công an TP. Hồ Chí Minh

KHEN THƯỞNG NHIỀU TẬP THỂ, CÁ NHÂN BIDV

Sáng 10/9, Công an Thành phố Hồ Chí Minh phối hợp Văn phòng đại diện BIDV tại TP. Hồ Chí Minh tổ chức buổi trao quyết định công nhận đơn vị đạt chuẩn an toàn về an ninh trật tự và Giấy khen cho các chi nhánh và cá nhân có thành tích xuất sắc trong công tác đảm bảo an ninh an toàn và công tác xây dựng phong trào toàn dân bảo vệ an toàn Tổ quốc 2016.

Quyết định số 01/QĐKT-CATP-VC28 ngày 15/1/2017 tuyên dương, khen thưởng 14 chi nhánh BIDV đạt tiêu chuẩn an toàn về an ninh, trật tự 2016, bao gồm: BIDV Bà Chiểu, BIDV Bắc Sài Gòn, BIDV Bến Nghé, BIDV Bình Chánh, BIDV Củ Chi, BIDV Chợ Lớn, BIDV Đông Sài Gòn, BIDV Hóc Môn, BIDV Kỳ Hoà, BIDV Phú Nhuận, BIDV Sài Gòn, BIDV Sở Giao dịch 2, BIDV Tân Bình, BIDV Tây Sài Gòn.

Quyết định số 336/QĐ-UBND ngày 20/1/2017 tuyên dương, khen thưởng 09 chi nhánh BIDV có thành tích trong phong trào toàn dân bảo



vệ Tổ quốc 2016, bao gồm: BIDV Kỳ Hoà, BIDV Chợ Lớn, BIDV Đông Sài Gòn, BIDV Phú Nhuận, BIDV Sài Gòn, BIDV Tân Bình, BIDV Tây Sài Gòn, BIDV Bình Chánh, BIDV Bến Nghé.

Quyết định số 14/KT-CATP-VC28 ngày 15/3/2017 tuyên dương, khen thưởng Tập thể Phòng giao dịch Võ Văn Tấn và 6 cá nhân thuộc Phòng Giao dịch đã có thành tích xuất sắc trong đấu tranh phòng chống tội phạm sử dụng công nghệ cao: Bà Nguyễn Thị Phương Thảo - Giám đốc PGD, Bà Nguyễn Thị Kim Anh -

Phó Giám đốc PGD, Bà Lê Nữ Hoài Lệ - Phó Giám đốc PGD; Bà Trần Thị Hoà - nhân viên, Bà Huỳnh Thị Tuyết Hồng - nhân viên, Bà Trần Thị Mỹ Nữ - nhân viên.

Tại chương trình biểu dương, đại diện lãnh đạo Công an TP. Hồ Chí Minh cho biết: Trong giai đoạn hiện nay, sự ổn định Ngân hàng nói chung và BIDV nói riêng có ý nghĩa rất quan trọng trong sự phát triển kinh tế xã hội của Thành phố. Do đó Công an TP. Hồ Chí Minh đề nghị BIDV tiếp tục phát huy thành tích hiện tại, làm tốt công tác bảo vệ đơn vị, duy trì phong trào toàn dân bảo vệ an ninh trật tự Tổ quốc để từ đó động viên tinh thần và xây dựng ý thức tập thể cán bộ tham gia phong trào tích cực, sôi nổi và đưa cách làm thức hoạt động thường xuyên đi vào nề nếp, góp phần xây dựng hệ thống BIDV kinh doanh hiệu quả, hoạt động an toàn, vững mạnh.

NGUYỄN HÀ LAN PHƯƠNG

BIDV GIÀNH GIẢI NHẤT

HỘI THAO NGÀNH NGÂN HÀNG TỈNH BÌNH DƯƠNG

Trong 3 ngày 08-10/9/2017, tại Nhà thi đấu đa năng Trung tâm Thể dục thể thao - Thành phố mới Bình Dương, Ngân hàng Nhà nước tỉnh Bình Dương đã tổ chức Hội thao ngành Ngân hàng tỉnh Bình Dương năm 2017.

Tại Hội thao, hơn 1.000 vận động viên là các cán bộ, nhân viên của 36 tổ chức tín dụng đang trú đóng trên địa bàn tỉnh Bình Dương tham gia tranh tài ở 8 môn thi đấu: tennis, bóng bàn, cầu lông, cờ tướng, bóng đá mini, nhảy dây tập thể, kéo co, nhảy bao bố.

Đến với Hội thao lần này, BIDV

Bình Dương có hơn 50 vận động viên, tham gia toàn bộ các nội dung thi đấu của Hội thao và đã xuất sắc giành giải Nhất toàn đoàn trên cơ sở tổng hợp các giải thưởng bộ môn: Huy chương vàng các nội dung Kéo co, Bóng bàn Đơn nam, Đơn nữ, Bóng bàn Đôi nam, Bóng bàn Đôi nam nữ, Cầu lông Đôi nam nữ; Huy chương đồng các nội dung Bóng bàn Đôi nữ, Đôi nam, Cầu lông Đôi nữ, Cầu lông Đôi nam nữ.

Để đạt được thành tích đáng tự hào này, các cán bộ nhân viên BIDV đã không ngừng tập luyện, nỗ lực

thi đấu vì màu cờ sắc áo, vì tên gọi chung "BIDV Bình Dương". Từ khi nhận được thông báo của Ban tổ chức Hội thao, Ban Giám đốc và Công đoàn đã khuyến khích cán bộ nhân viên tham gia, tạo nên một làn sóng tinh thần thể thao trong toàn cơ quan. Những nỗ lực đó đã giúp BIDV Bình Dương có một Hội thao thành công là minh chứng cho sức mạnh của một tập thể đoàn kết, chung sức, đồng lòng; là mồ hôi của các vận động viên trên sân tập, là sự nhiệt tình, chu đáo của các hậu cần viên và cổ động viên.

VŨ NAM THANH



VUI VẺ VÀ GẮN BÓ TỪ PHÚT ĐẦU TIÊN

Đúng hẹn, sáng thứ bảy cuối cùng của tháng 8/2017, chúng tôi có mặt tại Vincom để khởi hành đi Thanh Hóa. Tiết trời vào thu với những cơn gió nhẹ, mơn man làm mọi người càng thêm háo hức. Sau hơn 3 tiếng di chuyển, đoàn chúng tôi có mặt tại khách sạn, nạp năng lượng sau một chuyến đi dài và sẵn sàng cho các trò chơi ở phía trước.

Theo kế hoạch đã thông báo, các đội chơi teambuilding được chia làm bốn mang tên Hồng, Xanh, Trắng và Đỏ. Sau hiệu lệnh của người quản trò, tất cả các đội bước vào vòng khởi động tìm kiếm mật thư với những thử thách, những câu hỏi trí tuệ nhưng không kém phần hài hước. Tiếp đó, mọi người cùng lao ra khu vực bể bơi và bắt đầu trò chơi mang tên "Hai ông công kênh một bà- Bơi ra giữa bể lấy ca nước về". Với trò chơi này, các đội sẽ cử ra hai bạn nam để công kênh một bạn nữ lội ra tới cột mốc do ban giám khảo đã đánh dấu ở giữa bể bơi, dùng muôi múc nước vào chai lavie rồi quay trở về điểm xuất phát đổ vào bình đã được bố trí sẵn. Bình của đội nào đầy nước đầu tiên sẽ giành chiến thắng. Thật hữu ý vì trò chơi này giúp cho các nam thanh nữ tú có cơ hội xích lại gần với nhau hơn. Với những màn

biểu diễn tuyệt vời cùng sự phối hợp ăn ý, họ đã cùng nhau vượt qua được thử thách của trò chơi và mang đến những tiếng cười sáng khoái cho tất cả mọi người.

CHIẾN THUẬT, KHÉO LÉO LÀM NÊN CHIẾN THẮNG

Ở chặng đua tiếp theo, các đội phải trải qua thử thách cam go mang tên "Đi tìm sản vật". Là phần thi quyết định kẻ thắng người bại nên các đội đều tỏ ra hết sức thận trọng. Đây là thử thách khá "khoai" nên mặc dù đã phải nhờ cậy tới

anh Google, thậm chí là sự trợ giúp của ban tổ chức, song cảm giác "mất phương hướng" đã dẫn lộ rõ trên khuôn mặt thành viên các đội. Giữa lúc ấy, các thành viên của đội Đỏ vẫn giữ tinh thần quyết tâm, chia hai ngả đi tìm. Và rồi niềm tin, nỗ lực của họ đã được đền đáp khi trở thành đội đầu tiên tìm được sản vật với mười trái trứng gà còn nguyên vẹn và đóng đủ một chai nước dứa 1.5 lít.

Thừa thắng xông lên, Đội Đỏ cũng đã nhanh chóng lược chín hoàn toàn 10 quả trứng gà bằng

Outing cardcenter

BỒI ĐÁP GIÁ TRỊ TỪ TRUYỀN THUYẾT

LAN MAI

Cán bộ Trung tâm thẻ vừa có buổi Teambuilding đáng nhớ tại bãi biển Sầm Sơn Thanh Hóa. Sau những giờ làm việc vất vả, chúng tôi thực sự đã được xả stress, được hòa mình vào các hoạt động teamwork và một Gala dinner ấn tượng.



“ Đây là một chuyến đi thật sự bổ ích, một liều thuốc tinh thần để bắt đầu một tuần làm việc mới hiệu quả. Sau hành trình khám phá bản thân cùng đồng đội, chắc chắn những BIDV carder sẽ có thêm sự tự tin, năng động, sáng tạo và gắn bó với nhau, tiếp tục phấn đấu và cống hiến cho một Cardcenter ngày càng lớn mạnh”.



tâm thê với chi nhánh mang thông điệp “Sự trở lại của các truyền thuyết - The Legend returns”. Mỗi đội một phong cách nhưng tất cả đều thể hiện được chất hiện đại, vui nhộn, sáng tạo và đầy hài hước. Vở diễn “Tám Cám” của BIDV Thanh Hóa với dàn diễn viên duyên dáng, chuyên nghiệp, lời thoại hay cùng các điệu nhảy trẻ trung, sôi động; “Chủ Đồng Tử” sáng tạo với vai diễn rất đời, rất thực; “My Châu Trọng Thủy” đã viết nên một câu chuyện tình thời @; Mai An Tiêm với sự dẫn thân và diễn “khá sâu” đã mang đến tiếng cười cùng những tràng vỗ tay hào hứng của khán giả.

Những con rồng cháu tiên với sự sinh sôi, kết nối và rất thê thể hiện sự sáng tạo không giới hạn của các diễn viên không chuyên đến từ đội Xanh đã giành được điểm số cao nhất từ ban giám khảo. Thật mãn nhãn với những ý tưởng trình diễn táo bạo, sự dàn dựng và đầu tư rất công phu của các đội, mặc dù họ chỉ có vài ngày trước đó để chuẩn bị. Tất cả những mỹ từ, những lời khen ngợi tuyệt vời nhất đều đã được ban giám khảo dành tặng cho các đội, bởi nhờ họ mà mọi người được sống lại trong mỗi câu chuyện truyền thuyết với một phong cách rất mới, rất hiện đại và đầy “chất thê”. □

chính chai nước dừa lấy được để dâng lên ban giám khảo cùng một bài thơ bất hủ về trứng. Ai cũng đã từng luộc trứng nhưng khi phải thể hiện nó trước người khác, đặc biệt là trong một cuộc thi như thế này mới thấy cảm giác hồi hộp xen lẫn chút lo lắng thực sự rất khó tả. Thời khắc ban giám khảo tuyên bố cả 10 trái trứng đều chín hoàn toàn, cả đội mới vỡ òa vui sướng. Chung cuộc, đội Đỏ giành chức vô địch. Họ đã chứng minh cho mọi người thấy sức mạnh của tập thể trong các hoạt động teamwork, sở hữu phần thưởng lên tới 10 triệu đồng.

GALA DINNER VỚI SỰ SỐNG LẠI CỦA CÁC TRUYỀN THUYẾT

Góp mặt trong bữa tiệc Gala dinner của Trung tâm thê hôm đó còn có các anh chị đồng nghiệp đến từ BIDV Lam Sơn và Thanh Hóa. Mặc dù ít có cơ hội gặp nhau xong mọi người rất thân thiện và gắn gũi, những câu chuyện được chia sẻ một cách cởi mở, chân tình. Ấu đó cũng là truyền thống, là nét đẹp vốn có trong văn hóa doanh nghiệp BIDV.

Sau tiệc tối là phần giao lưu biểu diễn nghệ thuật giữa các đội Trung

Âm thầm học ĐỂ ĐẠT CHỨNG CHỈ QUỐC TẾ

 LÊ PHẠM HÒA HỢP

Từ những nỗ lực âm thầm, Nguyễn Duy Chung - cán bộ Trung tâm Công nghệ thông tin BIDV đã thành công trong việc trang bị cho mình chứng chỉ tầm quốc tế - chứng chỉ CDFOM (Certified Data Center Facilities Operations Manager) dành cho chuyên gia quản trị hạ tầng Data Center.



Ngày 19/4/2017, Lê Văn Trung, thành viên nhóm hỗ trợ Hội sở chính, giành được chứng chỉ mạng quốc tế CCNP - Routing and Switch (cấp độ 2 của hãng CISCO) với một trong 3 phần thi bắt buộc đạt điểm tuyệt đối 1.000/1.000. Tháng 7/2017, Nguyễn Duy Chung, cán bộ nũa của phòng Quản trị hệ thống (QTHT) đã chinh phục chứng chỉ quốc tế trong lĩnh vực quản trị hạ tầng trung tâm dữ liệu (Data Center).

Data Center là một phần không thể thiếu trong hoạt động công nghệ thông tin của các tổ chức lớn nói chung và của ngân hàng như BIDV nói riêng. Nói tới Data Center là nói tới tập hợp của rất nhiều vấn đề phức tạp mà những người làm công tác quản trị vận hành phải đối mặt như: Hệ thống điện ưu tiên, hệ thống làm mát (điều hoà nhiệt độ), hệ thống phòng cháy chữa cháy, hệ thống giám sát và cảnh báo môi trường... Xác định đây là một trong những nội dung quan trọng của quá trình quản trị hệ thống công nghệ thông tin an toàn và hiệu quả, lãnh đạo Phòng Quản trị hệ thống và Trung tâm Công nghệ thông tin (BIDV) đã có định hướng cho

các cán bộ đang thực thi nhiệm vụ này hướng theo các chuẩn mực quốc tế. Có thể nói, Nguyễn Duy Chung đạt được chứng chỉ quốc tế CDFOM một phần nhờ "cú hích" của Lê Văn Trung. Trung chủ động nghiên cứu tài liệu và tham dự kỳ thi lấy chứng chỉ quốc tế âm thầm đã làm "lan toả" tinh thần tự giác học tập sang những cán bộ khác, trong đó có Duy Chung. Nguyễn Duy Chung cũng am hiểu đăng ký, tham dự khoá học online trên mạng và dự thi và thành quả đã đến với anh khi đạt điểm số 82/100.

Nguyễn Duy Chung là một cán bộ kỳ cựu tại Trung tâm CNTT của BIDV, với gần 17 năm công tác. Trong suốt chặng đường ấy, anh đã trải qua nhiều vị trí công việc khác nhau, nhưng gắn bó và có nhiều thời gian hơn cả có lẽ là nhiệm vụ quản trị vận hành hạ tầng Trung tâm xử lý của BIDV. Dường như nhờ vào những trải nghiệm thực tế đó, anh đã góp phần đưa hệ thống Công nghệ thông tin của BIDV ngày càng hoàn thiện hơn, chuẩn hoá hơn theo tiêu chuẩn - thông lệ quốc tế. □



Khoá học về CDFOM cung cấp cho học viên các kiến thức chuyên sâu về quản lý sự vận hành của Data Center. Các nội dung khoá học tập trung cung cấp cho học viên các kiến thức về: hoạch định năng lực (capacity planning), cập nhật các phát minh xanh (latest green initiatives), cách thức lựa chọn phương án triển khai/ không triển khai đầu tư thiết bị (mission and de-commission equipment), các tiêu chuẩn về an toàn (safety standards), các luật định và tiêu chuẩn quốc tế, công tác quản lý con người, nhà cung cấp, đối tác cũng như kiến thức, kỹ năng xử lý sự cố/nguy cơ, Quản lý các hoạt động hàng ngày trung tâm dữ liệu,... Để có thể thi được chứng chỉ này, học viên phải có kiến thức tương đương khoá CDCP (Certified Data Centre Professional) và chỉ đạt được chứng chỉ quốc tế CDFOM sau khi vượt qua kỳ thi quốc tế do Trung tâm khảo thí EXIN tổ chức.

CEH™

CERTIFIED ETHICAL HACKER



NỖ LỰC NÂNG TẦM CHUYÊN MÔN cán bộ công nghệ

HƯƠNG GIANG

Tháng 7 vừa qua, đội ngũ Chuyên gia của Trung tâm CNTT gặt hái thêm 1 chứng chỉ rất uy tín về bảo mật được công nhận toàn cầu do tổ chức EC Council của Mỹ cấp. Người đón nhận chứng chỉ Certified Ethical Hacker (CEH, hay còn gọi là Hacker mũ trắng) là Phùng Bảo Trung, cán bộ phòng Quản trị rủi ro, Trung tâm CNTT. Trước đó, 3 cán bộ tại Trung tâm CNTT được công nhận là chuyên gia Công nghệ thông tin.

Với sự quyết tâm và nỗ lực cao, Phùng Bảo Trung, cán bộ phòng Quản trị rủi ro, Trung tâm CNTT đã xuất sắc vượt qua kỳ thi chứng chỉ CEH với điểm số 95/100 theo phiên bản cập nhật mới nhất là CEH phiên bản 9.0. Trong đó, phiên bản 9.0 cập nhật so với 8.0 về các hướng tấn công mới như những kỹ thuật tấn công và các mối nguy hiểm trên nền điện toán đám mây (Cloud Computing Technology), cập nhật những kỹ thuật tấn công mới nhất nhằm vào thiết bị di động (Mobile Platform), tablet computers và cách thức phòng chống để bảo vệ hạ tầng di động... CEH phiên bản 9 có nhiều ưu điểm vượt trội bắt kịp xu hướng tấn công của tin tặc. Đây là chứng nhận có kiến thức chuyên sâu về bảo mật, nắm được các công cụ và phương thức hành động của những hacker, có khả năng phòng chống và tấn công lại những hành vi thâm



nhập và phá hoại hệ thống mạng.

CEH là một trong những chứng chỉ bảo mật uy tín hàng đầu thế giới. Phương châm đào tạo để cấp chứng chỉ này của EC Council là học tấn công để phòng chống tấn công, học phương pháp phòng chống sự xâm nhập phá hoại; học lối suy nghĩ, cách làm như chính những kẻ xâm nhập hay nói cách khác là "Tư duy

như kẻ trộm".

Một chuyên gia được trang bị chứng chỉ CEH là người kiểm tra các lỗi bảo mật của hệ thống và đưa ra các giải pháp phòng chống một cách hiệu quả. Việc tìm kiếm lỗ hổng bảo mật trong hệ thống mạng, hệ thống máy tính được các chuyên gia này thực hiện thông qua các công nghệ của hacker. Chương trình đào tạo CEH tập trung vào công nghệ bảo mật chung nhưng đòi hỏi sẽ có sự hiểu biết sâu rộng về các ứng dụng như một nhà quản lý, giám sát, bảo mật, người quản trị trang web chuyên nghiệp... Việc trang bị đầy đủ và kịp thời các kiến thức, kỹ năng cho các chuyên gia CNTT để họ có thể làm chủ được các phương pháp tấn công và có thể được sử dụng như một phương pháp thử nghiệm xâm nhập là vấn đề cấp thiết của mỗi ngân hàng.

Trong cuộc cách mạng công nghiệp 4.0, với sự bùng nổ của công nghệ như Big Data, Cloud Services, trí tuệ nhân tạo, kết nối vạn vật... các tổ chức và doanh nghiệp phải đối mặt với rất nhiều rủi ro và hiểm họa về mất an toàn thông tin. Tại BIDV và trong hệ thống ngân hàng nói chung, ngoài việc nâng cao kỹ năng tự đảm bảo thông tin cá nhân, tăng cường phương án đối phó kịp thời trước các phương thức tấn công..., việc phát triển nguồn nhân lực cho công nghệ thông tin sao cho đạt chuẩn mực quốc tế cũng là yếu tố then chốt. Nhân lực tốt sẽ giúp giảm thiểu các thiệt hại về tài chính và danh tiếng do tội phạm mạng gây ra. □

Sức trẻ và nhiệt huyết CỦA CÁN BỘ CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

NGUYỄN QUỲNH PHƯƠNG

BIDV đã và đang triển khai Contact Center như một trong những công cụ quan trọng nhằm xây dựng mối quan hệ thân thiết với khách hàng, gia tăng tỷ lệ sử dụng sản phẩm cho khách hàng hiện hữu, đảm bảo sự phát triển bền vững của hệ thống. Vai trò là cầu nối như vậy luôn đòi hỏi sự nỗ lực không ngừng của mỗi cán bộ, nhân viên Trung tâm Chăm sóc khách hàng nói chung và của Bộ phận Chăm sóc khách hàng nói riêng.



Để làm khách hàng hài lòng và gắn bó với ngân hàng, mỗi GSV, TVV, CTV chăm sóc khách hàng không chỉ sẵn sàng 24/7 bất kể ngày nghỉ hay lễ Tết, mà còn không ngừng trau dồi, cập nhật thông tin để vững vàng kiến thức, đồng thời luôn phải duy trì trạng thái tâm lý và cảm xúc ổn định để có thể cùng lúc thực hiện được nhiều nhiệm vụ: Tận tâm chia sẻ mọi phân nân về chất lượng dịch vụ để xử lý và phối hợp xử lý mọi tình huống khách hàng gặp phải trong quá trình sử dụng sản phẩm, tận tình tư vấn về các sản phẩm dịch vụ mới, qua đó gia tăng tiện ích cho khách hàng vừa góp phần đẩy mạnh doanh thu cho ngân hàng. Có lẽ với đặc thù công việc như vậy nên mỗi cán bộ chăm sóc khách hàng phải có khả năng tiếp thu cái mới liên tục, tinh sẵn sàng cao, cùng khí chất lạc quan, mạnh mẽ. Những phẩm chất đó có ở "Sức trẻ" và "Nhiệt huyết".

"Sức trẻ" và "Nhiệt huyết" tại tổng đài chăm sóc khách hàng BIDV được thể hiện rõ nét qua những mảnh ghép thật gắn gũi, bình dị và rất đời thực. Với những chàng trai, cô gái đang ở độ tuổi trẻ

trung, họ rất phấn khởi bởi những ngày nắng đẹp... nhưng khi đã chọn gắn bó với công việc chăm sóc khách hàng tại tổng đài thì có vẻ như không ai nề hà với bất cứ khó khăn nào. Lựa chọn của họ đồng nghĩa với việc dù mưa hay nắng, Hè cũng như Đông, luôn sẵn sàng ra khỏi nhà từ sớm để kịp ca sáng, dắt xe tan làm khi đường phố đã vắng tanh; đón khoảnh khắc chuyển giao năm mới chỉ rất đơn giản gọn gàng qua tiếng tích tắc của đồng hồ tại tổng đài... Vẫn biết những điều này được coi là đặc thù công việc, nhưng cũng cần nhìn nhận nỗ lực của những người làm công tác chăm sóc khách hàng để thích ứng với những trái ngược trong nhịp sống cá nhân, giữ cho mình sự tinh táo cân bằng. Rèn được đức tính đó để trong mọi tình huống khách hàng căng thẳng gay gắt, họ vẫn vui vẻ nhiệt tình trong lời ăn tiếng nói, linh hoạt để giải quyết yêu cầu hỗ trợ vốn muôn hình muôn vẻ của khách hàng.

Sức trẻ, nhiệt huyết trong công việc của cán bộ CSKH còn thể hiện qua mức độ sẵn sàng đáng ngạc nhiên khi cần tăng cường nhân sự

cho những lúc cao điểm cuộc gọi tới tổng đài. Có những giai đoạn cán bộ trực ở tổng đài lẫn xả vì cái chung. Chưa hết, nhiệt huyết còn nằm trong tinh thần tích cực, lạc quan, tương trợ lẫn nhau của các thành viên Trung tâm CSKH. Đó là khi "bà bầu" đăng ký trực thêm ca để có thêm anh chị em được tham gia các hoạt động của trung tâm; là những người vừa ốm dậy đã đăng ký đi làm để cho mọi người bớt phải tăng ca; là những "soái ca" xung phong trực nhiều đêm thay cho các chị em phụ nữ... Được chứng kiến những điều ấy, được sống giữa những người trẻ ấy, đối với tôi thực sự là một vinh dự. Đây chính là một trong những nơi mà tình đồng nghiệp đã được nâng tầm, cùng kề vai sát cánh bước tới cái đích chung.

Còn thật nhiều điều để nói về những đồng nghiệp quanh tôi nhưng những chuyện nhỏ như vậy cũng đủ để mọi người cảm nhận nhiệt huyết vẫn đang cháy trong những cán bộ chăm sóc khách hàng, tôi tin và hi vọng sẽ luôn thấy vẻ đẹp ấy mỗi khi nhìn ngắm, dõi theo họ. □

Sau hơn 4 tháng phát triển và tích hợp, từ tháng 8/2017, BIDV là một trong năm ngân hàng đầu tiên tại Việt Nam triển khai thử nghiệm dịch vụ thanh toán SamsungPay. Dịch vụ này tăng tính tiện ích và độ bảo mật tối đa cho khách hàng.



TRIỂN KHAI DỊCH VỤ THANH TOÁN THẺ Samsung Pay

BÁ TUẦN

Samsung Pay là công nghệ, hình thức thanh toán cung cấp bởi hãng điện tử Samsung bao gồm ứng dụng Samsung Pay cài đặt trên thiết bị di động của Samsung. Samsung Pay cho phép người dùng đăng ký thông tin thẻ lên ứng dụng và thực hiện giao dịch thanh toán bằng điện thoại thay thế cho thẻ tại các máy POS sử dụng công nghệ MST hoặc NFC, hoặc rút tiền tại các máy ATM công nghệ NFC và nhiều tính năng mở rộng khác trong tương lai. Đây là phương thức thanh toán đơn giản, an toàn và hiện đại.

Để sử dụng SamsungPay, người dùng cần thực hiện 2 bước đơn giản như: Cài đặt thông tin, người dùng sẽ nhập thông tin thẻ vào Samsung Pay (số thẻ, tên chủ thẻ, ngày hết hạn, mã CVV...) và thông tin xác nhận danh tính. Đối với bước nhập thông tin thẻ, người dùng có thể sử dụng chính chiếc smartphone của mình chụp lại thẻ và thông tin sẽ được tự động nhận diện;

Sử dụng: khi thanh toán, người dùng chỉ cần lấy điện thoại ra, trượt tay từ phía dưới màn hình, chọn thẻ tín dụng, xác nhận danh tính bằng vân tay hoặc số PIN, sau đó đưa điện thoại lại gần máy thanh toán, rất đơn giản và tiện lợi.

Quay trở lại tiến trình phát triển dự án này tại BIDV. Từ cuối năm 2016, được sự phê duyệt của lãnh đạo BIDV trong việc triển khai dịch vụ Samsung Pay tại BIDV, tổ công tác Samsung Pay (SSP), bao gồm các đại diện đến từ Trung tâm Thẻ (TTT), Ban Công nghệ và Trung tâm Công nghệ thông tin, đã được thành lập với nhiệm vụ nghiên cứu, đánh giá khả thi và đề xuất phương án kỹ thuật để có thể triển khai được dịch vụ Samsung Pay. Sau một thời gian dài chuẩn bị và làm việc với các đối tác, đến tháng 4/2017, Trung tâm Công nghệ thông tin chính thức nhận yêu cầu phát triển dịch vụ SamsungPay. Sau hơn 4 tháng phát triển và tích hợp với các đối tác, đến tháng 8/2017 dịch vụ SamsungPay đã được triển khai thử nghiệm giai đoạn 1 cho phép thanh toán thẻ nội địa tại BIDV. BIDV là một trong 5 Ngân hàng đầu tiên tại Việt Nam tham gia triển khai SamsungPay gồm BIDV, Vietcombank, Vietinbank, Sacombank và ShinhanBank. Dự kiến cuối tháng 9, Samsung sẽ chính thức công bố việc triển khai dịch vụ SamsungPay tại Việt Nam.

Ngày nay, việc thực hiện thanh toán qua thẻ đang trở nên rất phổ biến. Đi kèm với đó là những rủi ro ngày càng cao khi kẻ gian đánh

cấp thông tin thẻ. Do đó, ứng dụng SamsungPay là một trong những giải pháp hiệu quả để hạn chế các rủi ro này. SamsungPay được tích hợp công nghệ bảo mật thông tin tối ưu mà Samsung gọi là tokenisation. Tính năng bảo mật này giúp Samsung Pay mã hóa được hết tất cả thông tin của người dùng thông qua hai bước: Một token bao gồm 16 ký tự, mỗi số thẻ tín dụng trên mỗi thiết bị di động của Samsung sẽ có riêng một số token độc nhất. Số token này đại diện cho thông tin ngân hàng, số thẻ thanh toán nhưng lại không phải là số thẻ tín dụng nguyên bản của người dùng. Chuỗi mã hóa cryptogram là một chuỗi ký tự độc nhất được hình thành mỗi lần người dùng sử dụng Samsung Pay để chi trả, do một chìa khóa mã hóa trên smartphone sinh ra.

Ngay cả khi kẻ xấu nghe lén tín hiệu truyền từ Samsung Pay đến thiết bị thanh toán tại cửa hàng thì khả năng chúng lần ngược số token để tìm ra thông tin thanh toán thực tế (số thẻ, tài khoản lưu trên thẻ) là không thể xảy ra. Tương tự, nếu không thể tìm ra cách để sinh chuỗi cryptogram tương thích với token, hacker cũng không thể sử dụng chuỗi token đã dò tìm được để thanh toán trên một chiếc smartphone khác. □

Hiện tại, Samsung Pay mới chỉ tương thích với các dòng máy Samsung, bao gồm: Galaxy S6, Galaxy S6 Edge Plus, Galaxy S7, Galaxy S7 Edge, Galaxy Note 5, Galaxy A7 (phiên bản 2016) và Galaxy A5 (phiên bản 2016) và các dòng máy cao hơn.

Nét đẹp BIDV NHỮNG ĐIỂM NHẤN THÁNG 9

Cuộc thi ảnh “Nét đẹp BIDV” đã nhận được sự quan tâm của đông đảo cán bộ BIDV. Ngay trong tháng đầu tiên triển khai, Ban Tổ chức cuộc thi đã nhận được hơn 100 bức ảnh dự thi, trong đó có 65 tác phẩm đủ điều kiện đăng tải trên group của Cuộc thi để toàn hệ thống bình chọn. Căn cứ vào các tiêu chí của cuộc thi, Ban Tổ chức đã lựa chọn và trao giải cho 5 tác phẩm đạt giải của tháng 9:



1

1. Tác phẩm của Chị Nguyễn Thanh Bình (Phòng Giao dịch Khách hàng cá nhân, BIDV Hà Nam) với thông điệp “BIDV- Gắn kết mọi thế hệ”. Tác phẩm có tổng điểm: **376 điểm.**



2

2. Tác phẩm của Anh Nguyễn Mạnh Toàn (BIDV Hà Nội) với thông điệp “BIDV Hà Nội - 60 năm đồng hành phát triển / Mãi vững vàng và mạnh mẽ vươn cao”. Tác phẩm có tổng điểm: **370 điểm.**



3. Tác phẩm của Chị Nguyễn Thị Như Thế (Phòng Tổ chức hành chính, BIDV Sở Giao dịch 3) với thông điệp: "Thanh niên BIDV - Chung tay thắp sáng ước mơ". Tác phẩm có tổng điểm: **331 điểm.**



4. Tác phẩm của Chị Nguyễn Ngọc Anh (Phòng Khách hàng Doanh nghiệp 2, BIDV Nam Hà Nội) với thông điệp "60 chưa phải là già, vui tươi trẻ khỏe tiếp đà tiến lên". Tác phẩm có tổng điểm: **323 điểm.**



5. Tác phẩm của Chị Huỳnh Gia Khoa (Chi đoàn BIDV Sóc Trăng) với thông điệp: "Hiến máu tình nguyện là một nghĩa cử cao đẹp, rất có ý nghĩa trong công tác cứu người". Tác phẩm có tổng điểm: **270 điểm.**

MỘT TÌNH YÊU không vị kỷ

LƯU KIÊM ÁI

Nhận được thông tin về cuộc thi viết “Nghề ngân hàng: vinh quang và thử thách”, tôi thầm nghĩ: viết gì đây? viết về mình? về nghề của mình - một ngành nghề khá nhạy cảm, một ngành nghề mà trong thời gian gần đây trên một số trang báo đưa tin về những vụ việc không hay của một số ít “con sâu” đã phần nào làm ảnh hưởng đến ngành ngân hàng, người ngân hàng? Rồi lại nghĩ: hay là mình góp một phần nhỏ để mọi người hiểu hơn, cảm thông, chia sẻ hơn về ngành ngân hàng và về người làm ngân hàng...



Lúc học đại học, giảng viên môn kế toán ngân hàng đã từng nói: làm kế toán ngân hàng toàn làm việc với những con số, đến nằm mơ cũng thấy toàn số là số, cho nên... rất dễ bị stress số. Đó là “khái niệm” đầu tiên của tôi về ngành ngân hàng... Sau một thời gian làm việc ở ngân hàng, tôi đã nghĩ rằng làm ngân hàng cũng giống như... tình yêu! Nói đến đây chắc sẽ có nhiều người thắc mắc, sao tôi lại nói thế?

Này nhé, lúc sắp yêu có phải là ta thường mơ mộng, người chưa yêu thấy người đang yêu đã bao lần mơ ước mình cũng sẽ có một

tình yêu thật đẹp? Đây là lúc sắp nộp đơn, sắp trúng tuyển vào ngân hàng có phải ai cũng hồi hộp, mong chờ, nghĩ rằng mình sẽ được vào làm việc ở một nơi thật tuyệt vời, chỉ toàn “màu hồng”, còn người ngoài ngành nhìn vào sẽ thấy người làm ngân hàng trang phục đẹp, đi công tác (điều hành, tiếp quỹ ATM) toàn bằng ô tô bóng loáng, bước vào trụ sở hoành tráng, máy điều hòa mát rượi?..

Thế nhưng, khi đã bước chân vào “bên kia ngưỡng cửa của tình yêu”, khi ấy lại là chuyện khác. Bao nhiêu va chạm, bao nhiêu vấn đề phát sinh. Tuy cơ quan đã quan tâm

đến nhân viên mới, những người mới vào được tham gia lớp “cán bộ mới”, được đào tạo về văn hóa của tổ chức, quy định của ngành về quy tắc đạo đức nghề nghiệp, phong cách giao dịch... nhưng thời gian đầu nhiều bỡ ngỡ, mọi điều mới, cơ quan mới, đồng nghiệp mới, khách hàng mới... chúng tôi không tránh khỏi những va vấp trong giao tiếp với đồng nghiệp, những góp ý từ khách hàng, có những lời góp ý hết sức tế nhị, nhẹ nhàng nhưng cũng có lúc khách hàng đã phản ứng gay gắt làm cho người “non nghề”, “trẻ người” bao lần bị khủng hoảng tâm lý. Rồi đến lúc thời gian thì sắp về đích mà các chỉ tiêu, các con số thì vẫn còn “lơ lửng”, chưa theo kịp tiến độ. Nhất là người mới, chưa đủ thời gian thiết lập các “mạng lưới” về mối quan hệ, chưa biết cách xử lý những tình huống trong giao tiếp với đồng nghiệp cũng như giao tiếp với khách hàng, đôi lần đã là nguyên nhân của những tình huống dở khóc dở cười, gây khó cho đồng nghiệp là lãnh đạo trực tiếp, đồng thời bản thân lúc ấy chỉ mong dưới đất có một lỗ để mình... chui xuống.

Thời gian dần qua mau, chúng tôi đã tự đúc rút kinh nghiệm bản thân cũng như được sự hướng dẫn, giúp đỡ của những đồng nghiệp đi trước, để dần dần trở nên dạn dĩ, tự tin hơn trước và từng bước hòa mình vào các hoạt động của cơ quan. Chúng tôi đã cùng nhau thức trắng nhiều đêm liền để phục vụ kịp tiến độ dự án hiện đại hóa. Chúng tôi đã có những buổi trưa, buổi chiều ăn cùng nhau, ở lại cơ quan cùng nhau vào những mùa quyết toán hay vào những hôm cuối tuần có nhiều tiền mặt, cần ở lại kiểm đến để nộp kịp thời, không để vượt tổn quỹ, chấp hành đúng quy định và tiết kiệm chi phí vốn. Chúng tôi đã cùng lấy tiếng máy đếm tiền làm nhạc vui giải trí. Chúng tôi đã cùng hồi hộp, kiếm tìm, rồi cùng ồ lên vui sướng khi tìm ra chỗ lệch giữa số tiền trên sổ sách và số tiền thực tế! Chúng tôi đã từng “khóa sổ” rồi lại “mở sổ” chỉ vì



vị khách hàng VIP mãi... xem phim, khi hết phim cũng là lúc đã quá giờ giao dịch! Chúng tôi đã không ít lần bị người nhà giận vì thường xuyên đi làm về muộn...

Khi là cán bộ tín dụng, chúng tôi gọi vui là "xài tiền". Những năm 2000, chúng tôi đã đến những nơi xa xôi để thẩm định cho vay cải tạo vườn với số tiền 5 triệu đồng. Rồi cũng thật vui khi một thời gian trở lại đã thấy mảnh vườn xanh tươi, cây trái trĩu cành. Khi đến với nông thôn, chúng tôi là người con của ruộng đồng với những đôi chân thoăn thoắt qua cầu tre lắt léo. Khi đi thẩm định cho vay, lướt đi được khách hàng hướng dẫn, lướt về tự túc, khi qua sông chẳng biết dò nào dò ngang hay dò dọc, cứ thấy dò là vẫy, là gọi, vẫy mãi, gọi mãi mà chẳng có dò nào ghé, đành hỏi thăm đường bộ đi vòng về!

Khi là cán bộ huy động vốn, chúng tôi gọi vui là "kiếm tiền" lại phải nắm vững, hiểu rõ nhu cầu khách hàng để tư vấn phù hợp, khách hàng thường mong muốn gửi tiền với lãi suất cao. Chúng tôi lại cần phải nhanh nhạy nắm bắt tâm lý để tiếp cận nhanh với mong muốn của khách hàng và tư vấn

phù hợp. Những trường hợp khách hàng khó tính, cò kè lãi suất thì cần nắm kỹ năng thuyết phục, khả năng ăn nói khéo léo, đánh đúng tâm lý khách hàng thì mới "chốt" được giao dịch.

Khi là cán bộ khối hỗ trợ, không trực tiếp bán hàng, không trực tiếp giao dịch với khách hàng, chúng tôi lại là những con ong cần mẫn, những người hậu phương vững chắc, chuẩn bị hồ sơ, tài liệu, số liệu cho những người đi bán hàng. Chúng tôi thường nói vui, những người công tác ở khối hỗ trợ cũng tương tự như người nội trợ, chuyên lo việc "hậu trường", nhưng không thể thiếu chúng tôi đâu nhé! Những lần chị cán bộ tín dụng cần phát hành bảo lãnh kịp trong ngày để ngày hôm sau là hạn cuối khách hàng nộp hồ sơ dự thầu thì cô vẫn thư đúng dấu phải ở lại đến cuối cùng mà không kể giờ giấc.

Dù làm công việc nào trong ngân hàng, chúng tôi cũng sẽ cần có tình yêu: yêu ngành, yêu nghề, một tình yêu đủ lớn để vượt qua những gian nan thử thách của nghề vì nghề nào cũng có "niềm vui, nỗi buồn" riêng. Cần một đôi mắt thật tinh - để thao tác công việc thật nhanh mà

thật chính xác, để nhìn đúng người, đúng số liệu, đúng dự án có hiệu quả mà để xuất cho vay, để tinh tế nắm bắt nhanh tâm lý khách hàng. Cần một cái tâm thật sáng - không vẩn đục, không gợn chút riêng tư, hết mình vì công việc, đặt lợi ích của tổ chức, lợi ích của khách hàng lên trên hết - gần tiền mà chẳng tham lam tiền.

Dù bạn bị giận vì thường xuyên đi làm về muộn nhưng sau đó là sự cảm thông, thấu hiểu của gia đình. Khi hiểu ra bạn vất vả vì công việc chồng/vợ sẽ yêu thương, chia sẻ nhiều hơn, con cái sẽ nhìn vào bạn như một tấm gương miệt mài lao động để mà có ý thức học tập, phụ giúp công việc gia đình. Dù bạn vất vả vì những con số, những chỉ tiêu kinh doanh nhưng sẽ là một món quà tinh thần khi hay tin khách hàng vay vốn kinh doanh ngày càng phát đạt. Thật vui khi những khu nhà ở công nhân mọc lên từ những đồng vốn ngân hàng. Thật vui khi đã nhiều năm nay, mỗi năm khi Tết đến Xuân về chúng tôi lại trích một ít thu nhập tiền lương để đóng góp tặng quà đồng bào nghèo vui đón Tết, những công trình an sinh xã hội có công sức đóng góp của mình trong đó. Thật thoải mái, vui vẻ sau những buổi giao lưu với những trò chơi tập thể cùng đồng nghiệp nhân những ngày lễ, những ngày kỷ niệm 8/3, 20/10. Dù thỉnh thoảng bạn vẫn nhận được ý kiến khách hàng góp ý về phong cách giao dịch của bạn nhưng bạn sẽ rất vui vì bạn đã có những khách hàng truyền thống đã gắn bó với ngân hàng của bạn từ rất nhiều năm ...

Vậy thì bạn trẻ ơi, hãy mạnh dạn tìm kiếm "tình yêu" của mình, nếu chưa yêu, hãy mạnh dạn tìm hiểu, nếu đã chắc chắn "tình yêu" của bạn là yêu ngành ngân hàng, yêu nghề ngân hàng thì hãy sống hết mình, hết tâm, hết sức, luôn học hỏi, cầu thị, làm mới mình từng ngày cho tình yêu ấy, và đừng quên rèn luyện bản lĩnh, tu dưỡng đạo đức nghề nghiệp nữa nhé, tôi tin rằng bạn sẽ không thất vọng! □

BIDV

QUA HỒI ỨC CỦA MỘT VỊ NGUYÊN THỦ QUỐC GIA

 Nhà văn SƯƠNG NGUYỆT MINH



Chủ tịch nước Nguyễn Minh Triết đến thăm và chúc Tết cán bộ BIDV nhân dịp Xuân Mậu Tý 2008

Cảm nhận đầu tiên của tôi là ông chất phác, gần gũi. Đằng sau cái vẻ bình dị ấy là một con người giàu trí tuệ, mọi người (và cả tôi nữa) rất dễ bị thuyết phục khi nói chuyện với ông. Ông là Nguyễn Minh Triết - Chủ tịch nước CHXHCN Việt Nam nhiệm kỳ 2006 - 2011.

Ông sinh ra ở xã Phú An, huyện Bến Cát, tỉnh Bình Dương trong một gia đình nông dân. Ông theo học Trường Trung học Pétrus Ký, sau học Đại học Khoa học Sài Gòn. Ký ức lắng lại, kết lại thành kỷ niệm. Con đường đi đến chức vụ nguyên thủ quốc gia, đi cùng nhân dân, hẳn rằng có rất nhiều kỷ niệm sâu đậm, tôi tin rằng nếu viết một cuốn tiểu thuyết dày dặn cũng không hết. Bởi vì, chỉ hơn một tiếng đồng hồ nghe ông kể lại những câu chuyện gắn bó với Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV), tôi đã thấy ông có quá nhiều kỷ niệm mà kỷ niệm nào cũng sinh động, rưng rưng...

1. GẮN BÓ VỚI BIDV TỪ THUỞ KHÓ KHĂN

Chỉ riêng một ngân hàng BIDV thôi, chứ chưa phải toàn hệ thống ngân hàng, mà nguyên Chủ tịch nước Nguyễn Minh Triết đã sẵn nhiều kỉ niệm dào dạt. Ông kể đầy hào hứng, thỉnh thoảng lại nhắc tên và quay sang nhìn anh Hoàng Huy Hà (nguyên Ủy viên HĐQT BIDV) với ánh mắt ấm áp, trìu mến.

Thời kỳ ông Nguyễn Minh Triết làm Bí thư Tỉnh ủy Sông Bé, rất chịu khó tiếp xúc, gặp gỡ tìm hiểu sâu sát các cơ quan, doanh nghiệp. Quá trình làm việc, nảy sinh tình cảm hiểu biết, chia sẻ từ đó ông có mối quan hệ với BIDV, thân tình với nhiều giám đốc chi nhánh ngân hàng tỉnh. Thời đó, do hậu quả chiến tranh để lại và kéo dài nhiều năm, Sông Bé làm đường sá, cầu cống, công sở, làm chính sách xã hội,... do thiếu nhiều, đều phải vay các Ngân hàng và BIDV.

Sau khi có Luật Đầu tư nước ngoài, tỉnh Sông Bé đã tiến hành quy hoạch xây dựng khu công nghiệp rất sớm. Đến khi tách tỉnh, Bình Dương có một số Khu công nghiệp. Khu công nghiệp Sóng Thần 1 tự hào là hạt nhân đầu tiên với diện tích 180,33 ha thành lập từ 1995, sau đó là khu công nghiệp Việt Nam - Singapore ở Bến Cát 500 ha. Câu chuyện "tiền ở đâu" để làm khu công nghiệp lại được đặt ra cấp thiết. Tỉnh Sông Bé chủ trương trái chiều hoa mời các nhà đầu tư và BIDV là nhân tố đóng góp rất tích cực. Thời ông Nguyễn Minh Triết làm Bí thư Tỉnh ủy, thì bác Bảy Chiếu làm Giám đốc BIDV Sông Bé, rồi sau là anh Hoàng Huy Hà, anh em gắn bó từ đó, tình cảm thân thiết đến bây giờ. Ông Nguyễn Minh Triết nói bằng giọng vui đùa: "Ngân hàng BIDV Sông Bé làm được, làm tốt nên Huy Hà được ra Hà Nội làm Phó Tổng Giám đốc BIDV, mà tôi được ra Hà Nội". Ông cười rất hiền và chúng tôi cũng cười vui vẻ. Không khí trong phòng khách như ấm áp hẳn lên.

Ông Nguyễn Minh Triết rất tâm đắc và vui khi nói đến các khu

công nghiệp Bình Dương. Khi quy hoạch xây dựng hoàn thành, thì kết cấu hạ tầng trong và ngoài khu công nghiệp được đầu tư đồng bộ và hiện đại. Khu công nghiệp góp phần thay đổi diện mạo của tỉnh đẹp hơn, có sức sống hơn, lại mời gọi, thu hút đầu tư vào Bình Dương nhiều hơn. Hiện nay, tổng diện tích mặt bằng của hơn 20 khu công nghiệp đang hoạt động, tỷ lệ lấp đầy cao hơn bình quân chung của cả nước. Trong công cuộc xây dựng và hoàn thiện các khu công nghiệp địa phương, Ngân hàng BIDV lúc nào cũng đồng hành cùng các doanh nghiệp và phục vụ đắc lực chủ trương của chính quyền tỉnh Bình Dương.

2. CẦU ÔNG CỘ Ở VÙNG TAM GIÁC SẮT

Trong ký ức xa xăm, ông Nguyễn Minh Triết vẫn còn nhớ một kỷ niệm tươi rói từ mấy chục năm trước là: Xây dựng cầu Ông Cộ ở vùng Tam Giác Sắt đầu tiên, với vốn đầu tư của BIDV.

Hồi đó Sông Bé đã nghèo, đi lại cũng khó khăn, đò giang cách trở, từ Thủ Dầu Một sang bên huyện Bến Cát mà cảm thấy xa vời vợi. Con sông Thị Tính - một nhánh của sông Sài Gòn - ngăn cách huyện Bến Cát với trung tâm tỉnh lỵ. Vùng đất Bến Cát vốn một thời là máu và nước mắt, dân nghèo khó bởi chiến tranh. Bến Cát là nơi đóng quân và là địa bàn tác chiến liên miên của mấy sư đoàn "Anh Cả đỏ", "Tia chớp nhiệt đới" thay nhau càn quét. Đó là vùng Tam Giác Sắt đầu tiên. Nhân dân đã hy sinh mất mát trong thời chiến, đến thời bình lại chịu gian nan, vất vả bởi giao thông bị chia cắt. Tỉnh Bình Dương quyết định xây dựng cầu Ông Cộ bắc qua sông Thị Tính. Cây cầu chỉ dài hơn một trăm mét, nhưng nối liền Thị xã Thủ Dầu Một với huyện Bến Cát và các vùng địa lý dân cư khác cho hàng vạn dân qua lại.

Cái thời đầu những năm 1990 ấy, xây dựng cầu Ông Cộ là làm được việc lớn lắm. Lúc đó, Sông Bé mới đang bắt đầu làm khu công nghiệp,



Khu công nghiệp Việt Nam - Singapore ở Bình Dương

số tiền BIDV cho vay rất có ý nghĩa so với một tỉnh nghèo. Tự hào lắm! Làm cầu xong rồi thu phí ô tô, xe honda. Ông Triết bảo: *Mấy hôm sau, tôi nhận quá trời đơn của bà con. Họ kéo đến Tỉnh ủy, nói: Máy ông ơi! Dân nghèo hàng ngày đi qua đi lại cái cầu này mấy lần tiền đâu chúng tôi nộp phí.*

Thực ra, bà con chở con cháu đi học, đi chợ, đi làm... đều phải qua cầu. Thời chiến tranh, bà con nhịn ăn nhịn mặc đóng góp cho cách mạng, hy sinh cả xương máu cho cách mạng. Hòa bình rồi, đi qua cái cầu phải thu phí. Xót xa lắm. Ông Triết xem xét, rồi bàn với lãnh đạo tỉnh quyết định bỏ thu phí xe hai bánh cho bà con. Ai ai cũng phấn khởi. Được đi qua cầu, hết cảnh đò giang cách trở mà không phải đóng phí. Cầu Ông Cộ bắc qua sông Thị Tính có tác động rất lớn đến đời sống xã hội cả một vùng dân nghèo. Không chỉ dân được hưởng lợi mà các doanh nghiệp cũng thuận lợi. Những đoàn xe ô tô chở mũ cao su của Công ty Dầu Tiếng nối nhau về thành phố đều qua cầu Ông Cộ. Bây giờ, cầu Ông Cộ mới đã bắc qua sông Thị Tính cao, to, dài và đẹp, nhưng cái cầu cũ một thời nghèo khó gồng mình cho xe lớn xe nhỏ lăn qua vẫn bền vững cùng mưa nắng miền Đông. Cái cầu Ông Cộ một thời gian khó ấy là sự kết tinh sức mạnh của tinh thần dám làm, dám vượt khó vì dân, với tình cảm

và vốn vay đầu tư của BIDV. Ông Triết bảo: Cầu Ông Cộ cũng là một kỉ niệm vui không thể nào quên của BIDV Sông Bé.

3. KỶ NIỆM VỚI BIDV LÀM KHU CÔNG NGHỆ CAO

Khi về Thành phố Hồ Chí Minh làm Bí thư Thành ủy, ông Nguyễn Minh Triết vẫn mang theo tình cảm ấm áp, thân thiết như ngày nào ở Sông Bé và tiếp tục gắn bó với BIDV. Ông bảo, ông làm việc và thân thiết với mấy đời lãnh đạo ngân hàng này như anh Trịnh Ngọc Hồ, chị Phùng Thị Vân Anh, anh Trần Bắc Hà, anh Nguyễn Văn Phẩm. Như là có duyên vậy, khi về thành phố, ông Triết làm Bí thư, thì anh Huy Hà cũng được điều động về làm Giám đốc Sở Giao dịch 2 của BIDV ở Thành phố Hồ Chí Minh, làm việc rõ ràng, đúng nguyên tắc, nhưng đời thường thì gắn bó thân thiết.

Thời kỳ này ông có một kỉ niệm đặc biệt mà BIDV cũng là nhân tố tham dự, đó là đầu tư xây dựng Khu công nghệ cao của Thành phố. Là người lãnh đạo cao nhất Thành phố, tuổi thơ đã từng học Trường Trung học Pétrus Ký, sau nữa học Đại học Khoa học Sài Gòn,... nên Thành phố vừa lạ vừa gần gũi, ông trăn trở nghĩ ngợi: Thành phố là nơi phát triển kinh tế nhất nước, song nếu chỉ đầu tư phát triển công nghiệp bình thường thì đến lúc nào đó thành phố hết đất. Đương thời, đất đã

chật, người đã đông lại ô nhiễm môi trường, không xứng đáng là thành phố đứng đầu về kinh tế. Sài Gòn cần phải có một khu công nghệ cao để thu hút khoa học, kỹ thuật, công nghệ cao. Ông Nguyễn Minh Triết là người đề xuất ý tưởng làm Khu Công nghệ cao - một việc rất khó khăn, mà người đứng đầu không chỉ để ra ý tưởng mà còn phải trực tiếp chỉ đạo hành động.

Ông Nguyễn Minh Triết vẫn nhớ khi đó làm Khu công nghệ cao ở Khu vực Suối Tiên, nhưng thiếu vốn, thành phố đi gõ cửa các ngân hàng. Ông cùng các đồng chí lãnh đạo thành phố gặp gỡ các ngân hàng thương mại bàn bạc, trao đổi. Nhiều đồng chí ủng hộ ý tưởng này của thành phố, mừng vì ngân hàng có nơi để cho vay tin cậy. Nhưng đồng thời cũng có nỗi lo là số vốn quá lớn, liệu Khu công nghệ cao này có hiệu quả không? Rất may là lãnh đạo BIDV đã gạt đầu tin tưởng sự tín chấp của lãnh đạo thành phố. Và như chúng ta đã biết Khu công nghệ cao Thành phố Hồ Chí Minh đã sớm hình thành, phát triển, thu hút nhiều nhà đầu tư lớn của Mỹ, Nhật, Châu Âu, tạo nên bước đột phá cho Thành phố Hồ Chí Minh.

Anh Hoàng Huy Hà - Giám đốc Sở Giao dịch 2 hồi đó cũng ngồi nghe câu chuyện ký ức xôn xao và trầm tình: *Nói thực với các anh, nếu Thành ủy không quyết liệt, thậm chí dám "bảo lãnh" thì chắc chắn BIDV cũng không dám cho vay. Còn vị Nguyên thủ quốc gia một thời sôi nổi tiếp lời: "Tui cũng thấy như vậy. Nhưng, khi đã tin cậy nhau, hiểu biết nhau rồi thì cũng tìm ra cơ chế, tìm ra cách để giải quyết. Khu công nghệ cao phát triển là niềm tự hào của thành phố, cũng là tự hào của BIDV góp phần cho sự thành công đó".*

4. BIDV VÀ NHỮNG CUỘC DI DỜI NGOẠN MỤC

Có một thực tế rằng: Thành phố Hồ Chí Minh phát triển kinh tế mạnh hơn, giàu hơn các địa phương khác, và cũng đóng góp ngân sách cho Trung ương nhiều nhất, nhưng cũng



Khu công nghệ cao Thành phố Hồ Chí Minh

cần vốn, thiếu vốn nhiều nhất. Lãnh đạo thành phố phải dựa vào nguồn thu của ngân sách và huy động tổng lực các nguồn vốn xã hội, của các doanh nghiệp, tư nhân, vốn của nhà đầu tư nước ngoài và nhất là, từ vốn các ngân hàng, trong đó có BIDV để tái thiết, phát triển xây dựng sân bay, khu công nghiệp, cơ sở hạ tầng, kênh rạch, di dời các cơ sở sản xuất bụi bặm, ô nhiễm ra bên ngoài thành phố...

Chẳng hạn như dệt may nên đưa về các địa phương đang thiếu việc làm. Ông Nguyễn Minh Triết cùng lãnh đạo thành phố một số tỉnh đặt vấn đề với lãnh đạo tỉnh, để đưa xí nghiệp dệt may về các địa phương. Các tỉnh thích lắm vì vừa giải quyết công ăn việc làm cho thanh niên vừa có nguồn thu. Đơn vị sản xuất đứng chân ở địa phương nào thì dịch vụ ở đó phát triển. Người dân quanh vùng chỉ bán rau, thịt, đồ dùng hàng ngày cho công nhân cũng giải quyết được bài toán kinh tế gia đình đang khó khăn.

Song các doanh nghiệp dệt may lúc đầu không muốn đi xa thành phố. Mấy ông lãnh đạo nhà máy phàn nàn: *Tui đang ở thành phố thuận lợi đủ điều, sao lại đẩy chúng tôi ra miền cát trắng nắng cháy, đẩy chúng tôi về miền Tây?*

Ông Triết và lãnh đạo thành phố vận động thuyết phục và cuối cùng cũng tìm ra được lợi ích chung từ 3 phía: ngành dệt may, địa phương mới và thành phố Hồ Chí Minh. Sự đồng thuận rất cao đã tạo thêm đà phát triển cho ngành dệt may.

Cũng tương tự như dệt may, thành phố cũng bàn với Cảng Sài

Gòn và Tân Cảng nên di dời ra ngoài để có điều kiện phát triển. Có lẽ do lãnh đạo thành phố chưa đủ năng lực thuyết phục nên lúc đầu bị từ chối. Nhưng rất may, sau đó lãnh đạo Hải quân - Tân Cảng đồng thuận. Và như chúng ta đều biết, hiện nay Cảng Cát Lái trở thành một trong những cảng bậc nhất của đất nước.

Nói đến đây, ông dừng lại trầm ngâm, nghiền ngẫm, rồi lái câu chuyện về BIDV, lại một lần nữa đồng hành cùng thành phố, cho vay những khoản tiền lớn để đền bù, giải tỏa, xây dựng hạ tầng phục vụ cho việc di chuyển Tân Cảng ra Cát Lái; vừa làm cho thành phố bớt ô nhiễm môi trường, mà giao thông trên sông Sài Gòn cũng được cải thiện.

5. NHƯ NGƯỜI THÂN TRONG ĐẠI GIA ĐÌNH BIDV

Ông Nguyễn Minh Triết là một trong những lãnh đạo cao cấp nhà nước rất quan tâm đến hoạt động của Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam, đặc biệt trong vấn đề hợp tác với nước ngoài. Hồi năm 2006, ông cùng Tổng thống V. Putin đến khai trương Ngân hàng Liên doanh Việt - Nga, là liên doanh giữa BIDV và Ngân hàng Ngoại thương Nga. Khi ấy, việc hợp tác với Nga còn khó khăn ở khâu thanh toán, cơ chế thanh toán cũng khó. Ông Nguyễn Minh Triết bảo: *"Có ngân hàng BIDV, lại có Ngân hàng Liên doanh Việt - Nga thì thanh toán dễ hơn"*. Đến năm 2010, Tổng thống Nga D. Medvedev đến thăm Việt Nam, ông cũng cùng Ngài đến



Chủ tịch nước Nguyễn Minh Triết và Tổng thống Nga V. Putin đến thăm Ngân hàng Liên doanh Việt - Nga (VRB) nhân dịp khai trương vào tháng 11/2006

thăm trụ sở của BIDV. Ông đi Lào, dù bận đàm phán, gặp gỡ xã giao, nhưng vẫn thu xếp thời gian đến thăm Ngân hàng Liên doanh Lào - Việt ở bên đó. Ở cương vị nguyên thủ quốc gia đi nước ngoài thăm và làm việc, ông Nguyễn Minh Triết cũng yêu cầu cử đoàn doanh nhân trong đó chỉ đích danh lãnh đạo BIDV đi cùng để quan hệ, gặp gỡ các đối tác. Có chương trình tiếp xúc, làm việc, có tham gia diễn đàn doanh nghiệp. Anh em đi cùng Chủ tịch nước cũng là cơ hội tiếp xúc, liên kết, hợp tác làm ăn với nước ngoài nhanh chóng, trực tiếp nhất.

Trong những năm tháng làm việc, giao tiếp thân tình, ông Nguyễn Minh Triết rất hiểu Ngân hàng Đầu tư và Phát triển, ông khái quát:

Một là, BIDV có tầm nhìn rộng. Có thể gọi là gắn liền với tầm nhìn chiến lược phát triển kinh tế - xã hội của đất nước. Cũng cho vay, nhưng chú ý cho vay phục vụ các chương trình kinh tế phát triển vùng miền và các dự án lớn. Tuy nhiên, BIDV

cũng không quên, cũng không bỏ trống khách hàng nhỏ lẻ và các doanh nghiệp thuộc các thành phần kinh tế. BIDV có quan điểm đúng đắn là phục vụ đất nước, bảo đảm cho sự phát triển kinh tế xã hội. Ở đâu có phát triển là đầu tư. Có vướng mắc gì thì cùng bàn luận và giải quyết. Phong cách làm việc quyết đoán, không hứa rồi để đó.

Hai là, BIDV quan hệ hợp tác gần bó cả trong nước và ngoài nước, quan hệ với các doanh nghiệp, với ngân hàng bạn. Tác phong cởi mở, thân thiện. Trong quan hệ ấy, nhu cầu công việc là hợp tác, chứ ngồi một chỗ không quan hệ thì không hiểu được khách hàng mà không hiểu cũng đồng nghĩa với... không cho vay vốn.

Ông Nguyễn Minh Triết nhấn mạnh: *Ngân hàng BIDV thời bao cấp thì cấp phát, thời kinh tế thị trường thì cho vay vốn thương mại càng cởi mở hơn. Sở Giao dịch 2 và Chi nhánh BIDV Thành phố Hồ Chí Minh làm việc thì nhiệt tình, chắc chắn, nhưng an sinh xã hội cũng hết lòng. Ông nói rằng, ông quan sát mấy ông lãnh*

đạo BIDV thì biết ngay là con nhà có truyền thống cách mạng. Cho nên, khi hô hào tham gia công tác an sinh xã hội thì BIDV sẵn sàng hưởng ứng ngay. Mọi đóng góp cho phúc lợi và từ thiện, chia sẻ khó khăn với nhân dân đều tự nguyện...

Mấy năm nay, vị Chủ tịch nước Nguyễn Minh Triết đã về với đời sống thường nhật trong một ngôi nhà hai tầng xinh xắn và khu vườn xanh mướt. Bà Trần Thị Kim Chi, mọi người gọi thân mật là "Cô Sáu Chi" vẫn nấu cho ông ăn những món dân dã đồng quê. Hàng ngày, ông đi bộ, thỉnh thoảng chơi bóng bàn nhẹ nhàng và chăm sóc cây cảnh, đàn yến riu rít về làm tổ. Hầu như ngày nào gia đình ông cũng đón khách. Khách là đồng đội thời chiến tranh, là cán bộ đồng nghiệp và bạn hữu thường lui tới. Cởi mở. Thân thiện. Gần gũi. Tất nhiên, trong số những khách quý thân tình ấy có cả những người em thân thiết từ BIDV vẫn âm thầm gọi ông một cách thân thương, kính trọng "Anh Sáu Phong". □



Về An Giang

THĂM KHU LƯU NIỆM CHỦ TỊCH TÔN ĐỨC THẮNG

TÙNG TRẦN

Có dịp đến An Giang, đừng quên ghé thăm xã Mỹ Hòa Hưng - quê hương của Chủ tịch Tôn Đức Thắng.

Xã Mỹ Hòa Hưng (TP. Long Xuyên, tỉnh An Giang) nằm giữa dòng sông Hậu, phù sa bồi đắp quanh năm. Nơi này còn được gọi là Cù lao Ông Hổ. Đây chính là nơi Chủ tịch Tôn Đức Thắng (Bác Tôn) - Chủ tịch nước thứ hai và cuối cùng của nước Việt Nam Dân chủ Cộng hòa và là Chủ tịch nước đầu tiên của nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam -

đã sinh ra, học tập, trưởng thành. Cũng chính nơi đây, Bác Tôn đã chứng kiến đời sống lầm than cơ cực của người dân vùng quê nghèo do những áp bức, bóc lột của thực dân và phong kiến,.. để khi hết tiểu học Bác Tôn rời quê lên Sài Gòn học nghề và bước vào con đường đấu tranh cách mạng...

Nhắc đến xã Mỹ Hòa Hưng là nghĩ ngay đến không gian thoáng

đãng, hiền hòa với những cánh đồng lúa và hoa màu tươi tốt, những vườn cây trái trĩu cành, và đặc biệt là có Khu lưu niệm Chủ tịch Tôn Đức Thắng.

Khu lưu niệm Chủ tịch Tôn Đức Thắng tọa tại ấp Mỹ An, xã Mỹ Hòa Hưng được bắt đầu hình thành từ tháng 12-1988, khi Bộ Văn hóa - thông tin (nay là Bộ Văn hóa - Thể thao và Du lịch) có quyết định



công nhận ngôi nhà nơi Bác Tôn sinh sống thời niên thiếu là di tích lịch sử. Vào ngày 10/05/2012, Thủ tướng Chính phủ đã quyết định xếp hạng Khu lưu niệm Chủ tịch Tôn Đức Thắng là Di tích quốc gia đặc biệt.

Đến với Khu lưu niệm, chúng ta sẽ viếng đền thờ Chủ tịch Tôn Đức Thắng (đền có kiến trúc cổ lầu tam cấp, các chi tiết bằng gỗ quý), thăm

Nhà trưng bày (nơi giới thiệu toàn bộ cuộc đời và sự nghiệp của Bác Tôn, thăm nhà làm việc,...

Đặc biệt, là thăm ngôi nhà thời niên thiếu của Chủ tịch Tôn Đức Thắng - ngôi nhà với một kiến trúc vững chắc nhưng hết sức mộc mạc, giản dị, ít chạm trổ cầu kỳ được xây theo kiểu nhà sàn ba gian truyền thống của người dân Nam bộ, có chân tán, cột gỗ, nền sàn lát ván,

mái lợp ngói âm dương. Bên trong ngôi nhà còn lưu giữ nhiều hiện vật như bộ ngựa gỗ, tủ thờ cẩn ốc xà cừ... Phía sau ngôi nhà là phần mộ song thân của Bác Tôn và vườn cây với nhiều loại hoa trái tiêu biểu của vùng đất Nam Bộ như: mai, tre, vú sữa, xoài.....

Ngoài ra, trong khuôn viên gần 3.000 m² của Khu lưu niệm còn trưng bày chiếc máy bay YAK-40 số 452 (đây là chiếc máy bay đã đưa Chủ tịch Tôn Đức Thắng từ Hà Nội vào Sài Gòn ngày 11/5/1975 để dự lễ mít tinh kỷ niệm 30/4/1975); chiếc ca nô mang tên Giải Phóng (chiếc ca nô mà Bác Tôn Đức Thắng đã điều khiển, đưa một số đồng chí trong Ban lãnh đạo Đảng và cán bộ cách mạng bị tù Côn Đảo trở về, chấm dứt 15 năm Bác Tôn bị tù đày tại địa ngục Côn Đảo); tàu Giang Cảnh (phương tiện đưa Bác Tôn từ Long Xuyên về thăm quê nhà cù lao Ông Hổ tháng 10 năm 1975); mô hình nhà lán của Bác Tôn ở ATK (Thái Nguyên),...

Sau khi tham quan Khu lưu niệm, chúng ta có thể hiểu đầy đủ về cuộc đời, sự nghiệp của Chủ tịch Tôn Đức Thắng từ thời niên thiếu ở quê nhà, cho đến lúc ra đi hoạt động cách mạng và những năm tháng cuối đời. Nơi đây đã trở thành là một địa danh lịch sử, địa chỉ văn hóa; thích hợp để tổ chức các hoạt động về nguồn, sinh hoạt văn hóa - văn nghệ - thể thao, là địa điểm quý giá để thế hệ sau này có thể tham quan, học tập, tìm hiểu lịch sử, truyền thống của dân tộc. □

Từ Thành phố Long Xuyên (An Giang), có thể đến thăm Khu lưu niệm Chủ tịch Tôn Đức Thắng bằng đường thủy hoặc di chuyển bằng phương tiện cá nhân đến bến phà Ô Môi (Phường Mỹ Long, TP. Long Xuyên), phà Trà Ôn (Phường Bình Đức, TP. Long Xuyên).

Nếu thích khám phá cuộc sống của người dân trên mảnh đất cù lao, có thể nghỉ tại nhà dân để thưởng thức các món đặc sản của miền sông nước, nghe rao những câu tài tử ngọt lịm; thăm các bè cá dọc bờ cù lao hoặc các vườn trái cây đặc sản nam bộ (vườn táo, vườn xoài, vườn sơ ri, ...).

Lý Sơn

NHỮNG BẤT NGỜ thú vị

TINH TÂM

Nghe nhiều người kể về cảnh đẹp của đảo Lý Sơn, tôi cũng háo hức lên kế hoạch cho mình cách đây... 3 năm. Và hôm nay, vượt qua nỗi sợ hãi khi đi tàu biển, tôi đã đến Lý Sơn vào một ngày đầu thu tháng 9...



Ngay trước khi đi, dự báo thời tiết thông báo liên tục về cơn bão số 7, số 8 dồn dập không làm tôi chùn bước dù rất sợ say sóng. Rồi chuyển đi hầu như thuận lợi đúng lịch trình, tới sân bay Chu Lai, trời nắng đẹp, trong xanh, như chưa hề có tí ảnh hưởng nào của cơn bão đang hoành hành ngoài biển xa kia. Thẳng tiến đến Cảng Sa Kỳ từ sân bay, quãng đường hơn tiếng đồng hồ vùn vụt trôi qua đẹp đẽ với những thảm lúa xanh mướt, với những con người miền Trung hiền lành, chăm chỉ...

Thật may mắn, khi tới Cảng, biển xanh lặng hiền hòa như để chào đón những dân phượt như tôi. Tàu bè ở đây phải đăng ký mua vé



online trước với tên tuổi, năm sinh, địa chỉ, đến nơi chỉ việc lấy vé và xuống tàu. Tàu ở đảo được các anh bộ đội biên phòng canh gác nên cũng quy củ và chuẩn chỉnh hơn

các nơi khác. Mỗi người một ghế, không chở quá tải, không có vé, cứ đúng giờ là lên đường đã tạo một cảm giác dễ chịu cho du khách từ ngay khi lên tàu đến đảo.

Xa xa tôi đã thấy Lý Sơn với đảo Lớn - đảo Bé hiện ra đẹp đẽ kiên cường, thấy lòng dâng lên một cảm xúc kỳ lạ với hòn đảo nhỏ xinh đẹp này. Lý Sơn đây, nắng chan hòa với cánh đồng tỏi, hành, dưa hấu vươn mình trên cát trắng nóng bỏng với sức sống lạ kỳ. Thảm thán phục sao cây nhỏ mảnh mai lại có thể mọc trên cát nóng cho quả củ ngon lành tạo nên vương quốc Tỏi.

Lý Sơn là hòn đảo rộng chưa đầy 10km² với hơn 20 nghìn dân, nằm cách đất liền 15 hải lý được tạo nên từ những nham thạch phun trào của 5 ngọn núi lửa cách đây chừng ba chục triệu năm trước. Sự phun trào và tắt đi của núi lửa đã tạo nên những cảnh quan thiên nhiên kỳ thú trên đảo. Trong đó, đỉnh núi Thới Lới là đỉnh cao nhất của toàn đảo Lý Sơn (149 m). Hiện tại trên đỉnh núi có một hồ nước ngọt chứa khoảng 30.000 m³ nước, cung cấp toàn bộ nước ngọt cho cả 2 đảo lớn và đảo bé. Phải chăng vì thế mà đảo Lý Sơn trở thành vương quốc tỏi với hương vị đặc biệt thơm dịu cay nồng và những trái dưa hấu ngọt mát khó quên.

Lý Sơn bao gồm đảo Lớn (còn gọi là Cù lao Ré), đảo Bé (là Cù



lao Bờ), bãi có tên là xã An Bình. Đến với Lý Sơn mà chưa lên đến đỉnh Thới Lới cao nhất đảo với cột cờ luôn tung bay giữa biển trời lồng gió để ngắm bình minh hay hoàng hôn thì quả là một thiệt thòi lớn. Cạnh đó là một trong những miệng núi lửa vết tích còn sót lại với những nham thạch phân hủy thành đất đỏ phì nhiêu bao quanh một hồ nước rộng lớn cung cấp nước ngọt và nhiệt năng cho cả huyện đảo. Chính lớp đất đỏ này được bà con chở về rải xuống cánh đồng, phủ thêm lớp mùn rác và rải cát trắng lấy từ lòng đại dương lên trên để tạo nên cánh đồng hành tỏi xanh tươi giúp cho dân Lý Sơn có nguồn thu nhập ổn định. Tôi cũng không ngờ trên đảo lại sầm uất và khang trang như thế, cứ tưởng nơi đây vẫn còn hoang sơ ít người... Hơn nữa, mới ở đây vài ngày, tôi còn nhận ra rằng, đã lâu lâu rồi, tôi không gặp những người dân thân thiện, hiếu khách như nơi đây.

Nếu như đảo Lớn đã được con người cải tạo phần nào thì đảo Bé vẫn còn giữ nguyên những nét hoang sơ với cảnh thiên nhiên độc đáo giữa vùng trời biển bao la. Bãi đá trảm tích núi lửa nơi đây tạo nên những vịnh nhỏ có bãi cát trắng tinh, nước biển trong xanh, dịu êm vỗ bờ cát trắng thấy rõ từng viên đá san hô hay hòn sỏi, con ốc dưới đáy, cá thì bơi tung tăng quanh mình,

ai thích lặn ngắm san hô thì có sẵn thuyền thúng của các ngư dân đưa ra biển cách khoảng 50m là có thể thỏa thích ngắm cá bơi lội xung quanh những đám san hô trắng muốt.

Chùa Hang ở đảo cũng là một địa điểm tham quan đẹp kết hợp tâm linh. Chùa được giữ gìn rất sạch đẹp, hơi tiếc là chỗ sảnh lên xuống bị xây bằng gạch hiện đại nên không giữ được vẻ đẹp hoàn hảo tự nhiên của hang động tuyệt đẹp này.

Chiều tà xuống, sau khi tắm biển tung tăng ở Hang Câu với mái vòm uốn lượn hoành tráng không nơi nào có, với những tảng rong biển mềm mịn êm ái, tôi lượn lờ xuống Cổng Tò Vò để ngắm hoàng hôn, ngắm nhìn cái màu nắng đỏ khi mặt trời xuống núi kết hợp với màu đen của đất đá nham thạch tạo nên một khung cảnh huyền bí đẹp tuyệt. Và tôi đã trọn vẹn cả một ngày với biển đảo Lý Sơn như thế đấy.

Chơi rồi phải lấp đầy cái dạ dày, ẩm thực đảo Lý Sơn cũng sầm uất với nhà hàng bầy biện các đồ hải sản nướng luộc hấp chiên xào...

Tuy chế biến không ngon như các nhà hàng thành phố nhưng nó lại giữ được vị ngon ngọt của hải sản đánh bắt ở biển. Đặc sản ở đây phải kể đến món ốc Mặt Trăng xào, cá đĩa nướng, mực trộn,... Nhưng ngon nhất với tôi có lẽ là món rau muống xào tỏi. Rau muống ở đây thật đặc biệt, giòn mà lại mềm, kết hợp với tỏi Lý Sơn thì đúng là mê ly, ông xã nhà tôi và bọn nhóc chưa từng thích rau muống mà ra đây chén hết 3 đĩa rau muống to ú ụ trong 1 bữa cơm.

Và hành trình khám Lý Sơn trong vài ngày nghỉ cũng đã kết thúc để lại cảm xúc luyến tiếc về cảnh vật và cả con người Lý Sơn hiền hòa. Hứa hẹn sẽ quay lại để sống lại với những kỷ niệm về chuyến đi du lịch khó phai. Rời khỏi đảo, tôi nhận ra tôi đã dành cho nơi đây những tình cảm khó tả, không chỉ yêu những con người nơi đây, những người dân biển sống trọn vẹn cuộc đời trên một hòn đảo xa xôi với trái tim lúc nào cũng ấm áp dù khó khăn, vất vả mà còn yêu cả cảnh đẹp thiên nhiên vẫn giữ được vẻ đẹp nguyên vẹn ở nơi đây. □





VỀ CÙ LAO @homestay

NGUYỄN THỊ THÙY HƯƠNG



Khi du lịch miền Tây với hoạt động: chèo ghe, tát cá, nghe hát đờn ca tài tử, thăm làng nghề,... đã dần trở nên quen thuộc, bạn có thể thử một chuyến ở homestay miền sông nước xem có gì khác lạ...

Gần chục năm trước, người miền Tây đã chào đón du khách với tiết mục chèo ghe chở khách từ sông lớn qua các con lạch nhỏ vào làng nghề, vườn cây trái. Du khách đi trên các con đường đê nhỏ, rợp bóng cây, băng qua các khu vườn, tận mắt xem người dân địa phương làm cốm nổ (từ bắp, lúa hoặc khoai mì), kẹo dừa, tráng bánh tráng. Ngồi uống chén trà lài nóng

nghe hát đờn ca tài tử, nhâm nhi viên kẹo mới ra lò hay trái cây vừa hái ngoài vườn. Vài năm sau lại có thêm món tát mương bắt cá. Ai nấy hứng thú với bộ bà ba nâu, trở về thời trẻ nít với bùn lấm từ đầu đến chân, căng mắt nhìn làn nước đục ngầu tìm bóng cá quẫy, cố bắt được vài con. Ngày nhỏ bắt được con cá cỡ 3 ngón tay đã mừng, giờ lên con cá cả kí lô, im re tưởng chết rồi,

ai ngờ nó quẫy một cái bần văng tứ tung, chắc nó quá mệt vì mới về lại nước bùn, lại bị quần tả tơi.

Homestay là ở chung với nhà dân, nghe thú vị thật nhưng không biết ở chung thì thế nào đây. Cù lao Minh (tỉnh Vĩnh Long) mấy năm trước còn vắng vẻ, nay có thêm nhiều homestay tổ chức du lịch trọn gói nên tàu du lịch cập bến tấp nập. Homestay chúng tôi ở ngụ trên một khu đất rộng rãi, giữa là ngôi nhà cổ ba gian rộng, xung quanh nhà hoa, cỏ đang khoe đủ sắc màu. Hàng đu đủ thấp tè trồng dọc con mương đang ra đầy trái, nhìn mê mẩn. Ngay sau ngôi nhà cổ là cây cầu kiểu bằng gỗ bắc qua hồ cá rộng, nối với dãy nhà chia thành từng phòng. Nhà cổ toàn bằng gỗ, còn các phòng khách phía sau xây bằng gạch thẻ, không tô trát, phơi ra màu hồng đất của gạch nung. Trước mỗi phòng có mái ngói nhỏ de ra, cửa sổ với khung và cánh làm từ gỗ, một tủ gỗ đơn sơ. Trong phòng xếp vài bộ ván lót nệm bên trên, drap và bao gối may bằng vải thô, màu xám đơn giản. Nhà vệ sinh trang bị hiện đại và đặc biệt còn có khu tắm lộ thiên sau mỗi phòng để phục vụ ai muốn thử cảm giác "về với thiên nhiên". Ngã mình trên bộ ván sau chặng đường dài, nhìn tường gạch đỏ trong căn phòng đơn sơ, du khách cảm thấy thư thái, dễ chịu, nhắm mắt tận



hường cảm giác sống trong ngôi nhà tranh, vách đất mộc mạc, thôn dã. Khu nhà bếp dài, rộng với những cô phục vụ là các thôn nữ quần đen, áo bà ba nói cười rôm rả nghe như đang ở trong một đám cưới vùng quê. Ngoài những hoạt động như đã kể trên, chiếu mát, du khách vui thích đạp xe trên con đường làng nhỏ qua những ngôi nhà nằm giữa vườn cây.

Về miền tây là phải nhắc đến cầu, đi vài trăm mét lại băng qua cây cầu. Cầu bắc qua mương, lạch nhỏ, có khi qua sông lớn, bên dưới là ghe xuồng, lại cùng vui đùa vẫy tay vài ba chiếc tàu du lịch chở khách tham quan. Con đường làng nhỏ dẫn qua bao nhiêu là cảnh thú vị, có khi là bãi hoa sao nhái vàng rực, có khi là rặng tre xanh ngát che kín bóng xuống con đường, có khi lại là vườn chôm chôm trĩu quả, đỏ rực. Đám cây rậm rạp làm trời tối hơn, nhưng không, chỉ đi qua một đoạn, rẽ sang hướng tây lại thấy mặt trời chói chang, nắng liên xiên qua từng tán lá. Xa xa là những mái nhà vào bữa cơm chiều, gia đình quây quần ngoài hiên, đàn gà, vịt vài con chó đi lững thững trong sân. Không còn nếp nhà tranh để vượn vẩn khói lam chiều, tiếng hát karaoke nhạc trẻ sôi động vang từ nơi nào đó không xác định được giữa mênh mông, màu thôn dã tuy đã phai nhạt nhưng



cảnh làng quê yên ả, thanh bình vẫn bàng bạc phủ khắp từng ngọn cỏ, bờ đê.

Buổi tối đám trẻ thích thú tự tay đổ bánh xèo, cả người lớn cũng xăng xái, nhất là khách Tây. Sau bữa ăn tối, cả nhà tập trung ra hiên nghe đờn ca tài tử ngoài sân dưới ánh trăng 12 âm lịch treo tuốt trên ngọn cây cao đầu ngõ, cả khách, chủ và nghệ sỹ cùng giao lưu, không khí

thân thiện hơn so với những buổi ca tài tử tổ chức bài bản.

Chủ căn trọ này khá trẻ, chưa đến 40, là con gái Bến Tre lấy chồng về Vĩnh Long, tốt nghiệp trường đại học ngoại ngữ Cần Thơ, làm cho công ty du lịch mấy năm rồi ra mở tự kinh doanh. Chúng tôi cảm thấy vui thích, ngưỡng mộ với những người cho việc (tạo việc làm cho người khác) thay vì xin việc, nhất là người trẻ, lại ở những khu hẻo lánh như vậy. Đất ở đây còn rộng, vắng người chắc buồn lắm, may mà cô chủ nói ở đây lúc nào cũng có khách, chủ yếu là khách Tây. Khách Tây đi du lịch sinh thái thích lắm, họ quan sát làng nghề, vườn tược, rơm rạ... với nỗi niềm phấn khích. Mấy năm trước cứ tưởng làng nghề hay đờn ca tài tử chỉ thiết kế cho khách Tây, ấy vậy mà bây giờ cảm nắm trấu hỏi trẻ con chẳng đứa nào biết là gì, trấu đun xong gọi là gì cũng không biết nốt; rơm, rạ, tằm, cám cứ lộn qua, lộn lại. Qua vườn tược phần nhiều cây cối chúng không biết, nhìn cây bình bát mọc ven sông đơm vài quả, phát hiện đúng là cây bơ vì trái xanh (chưa chín), da căng bóng, lại bầu bầu giống trái bơ!

Nhiều bài báo phân tích sản phẩm du lịch miền tây còn đơn điệu, chưa xứng tiềm năng. Thương người dân đồng bằng sông Cửu Long còn nghèo, chỉ phát triển du lịch mới mong khá giả. Khi nông nghiệp vẫn là kinh tế chủ lực mà được mùa thì rớt giá, chỉ làm giàu cho thương lái. Mất cân bằng sinh thái do khai thác quá nhiều rồi thêm thuốc trừ sâu dưới cái tên mỹ miều: thuốc bảo vệ thực vật, rồi chính người dân và mảnh đất này phải oằn mình gánh chịu.

Rời cù lao Minh với bao vui buồn. Xuồng máy đưa khách qua dòng Cổ Chiên về lại thành phố Vĩnh Long, nghe vắng những giai điệu quen thuộc: Hành trình trên đất phù sa, Về miền tây, Áo mới Cà Mau... từng địa danh 13 tỉnh, thành miền tây thân quen biết mấy. Chợt oặt lòng: Dù đi bốn biển năm châu, xa quê rồi... mới hiểu lòng đau. □



3 NGÀY KHÁM PHÁ Singapore

MAI LAN

Năm ngoái tôi đã có một chuyến du lịch bụi tới Singapore với người thân. Và từ chuyến đi thú vị này, tôi đã có những trải nghiệm tuyệt vời...

Gọi là du lịch bụi nhưng vé máy bay, khách sạn và hành trình của chuyến du lịch đã được chúng tôi nghiên cứu và chuẩn bị cách đó rất nhiều ngày. Nếu bạn chịu khó “săn” vé thì việc sở hữu cặp vé máy bay giá rẻ cho một chuyến du lịch không quá khó. Sau khi có vé thì bạn nên tìm hiểu để đặt khách sạn phù hợp. Vì lần đầu tới Sing với mong muốn khám phá và trải nghiệm nên chúng tôi đã đặt khách sạn trong khu Little Indian với giá 80SGD/ngày cho căn phòng khoảng 15m². Phòng rộng vừa đủ, sạch sẽ và ngay gần ga tàu điện ngầm (MRT), thuận tiện cho việc đi lại. Khi tìm khách sạn, bạn cũng nên chú ý chọn gần khu nhà ga tàu điện ngầm vì ở Sing phương tiện di chuyển chủ yếu của bạn là MRT, bus và đi bộ. Để tiết kiệm chi phí đặt phòng, bạn nên đặt phòng



trực tiếp với khách sạn mà không cần thông qua các công ty môi giới đặt phòng của Việt Nam. Khi vé máy bay và khách sạn đã hoàn tất là bạn đã xong ½ hành trình chuẩn bị của

mình. Hành trình đi Sing thường từ 3-4 ngày. Tôi đã có chuyến đi 3 ngày khá thú vị, khám phá được các điểm chính của du lịch Sing.

Ấn tượng đầu tiên của tôi với Singapore là một đất nước sạch sẽ, hiện đại và tiện nghi. Dù là lần đầu tiên đặt chân tới đất nước này, nhưng chỉ cần một bản đồ du lịch, một thẻ EZLink, một balo và một đôi giày basta là bạn đã có thể nắm tay người đồng hành của mình chinh phục đất nước nhỏ mà không bé này. Trên bản đồ luôn có các tuyến MRT để bạn có thể tìm được điểm đến cho mình. Bạn có thể nạp tiền cho thẻ EZLink tại các bến MRT, các thẻ EZLink còn được sử dụng để đi xe bus. Thẻ điện thoại bạn cũng có thể mua ngay tại sân bay hoặc các cửa hàng Seven Eleven (7/11), khi mua thẻ điện thoại bạn nhớ mang



theo passport. Người dân ở đây rất thân thiện và nhiệt tình, sẵn sàng giúp đỡ khi bạn cần.

Ngày đầu tiên sau khi check-in ở khách sạn, chúng tôi đã tới Marina Bay Sands, nơi tập trung kiến trúc hiện đại và độc đáo của đất nước Singapore. Marina Bay Sands sẽ khiến bạn ngỡ ngàng với thiết kế hai tòa nhà chọc trời và bể bơi khổng lồ giữa lưng trời theo hình dáng một con thuyền. Muốn ngắm nhìn toàn cảnh của vịnh Marina chúng tôi đã lên tận phần cao nhất của tòa nhà là con thuyền trên lưng chùng trời đó. Từ đây chúng tôi đã phóng tầm mắt để ngắm nhìn toàn cảnh thành phố Singapore xinh đẹp, hiện đại. Đi dạo một vòng, bạn sẽ đến nhà



hát Merilion Park nằm trên vịnh Esplanade - niềm tự hào của người dân và là biểu tượng của đất nước Singapore. Đây là nơi mà bạn có thể thưởng thức những chương trình ca nhạc, biểu diễn nghệ thuật đường phố.

Buổi tối chúng tôi trải nghiệm cảm giác lâng lâng khi vi vu bằng thuyền quanh Vịnh, ngắm thành phố về đêm. Một không gian choáng ngợp bởi ánh sáng, âm thanh, gió biển và hương vị của những quán ăn trên bờ mà bạn sẽ không cảm thấy xót xa khi bỏ ra 35 SGD cho chuyến dạo thuyền lãng mạn của mình. Buổi tối sẽ không còn gì hoàn hảo hơn nếu bạn kết thúc bằng món cháo ếch, đặc sản nổi tiếng của đảo quốc sư tử. Cháo ếch thơm, ngọt, cay vừa đủ, ăn một lần là muốn ăn lần thứ hai.

Ngày đầu tiên kết thúc khi đôi chân bạn đã mỏi nhừ, nhưng bạn lại không thể chớp mắt vì những trải nghiệm thú vị và vì niềm háo hức được bắt đầu ngay ngày thứ hai tại đất nước xinh đẹp này với Universal Studio Singapore (USS). Ngày nay các công viên giải trí mô phỏng theo trường quay lớn của Hollywood đang được đầu tư phát triển ở Châu Á. Nhưng hoành tráng và trở thành tâm điểm chú ý của nhiều người chính là USS của Singapore. Với diện tích khoảng 20 hecta, USS bao gồm các khu vui chơi hiện đại và các cảnh quay, tạo hình nhân vật nổi tiếng trong các bộ phim: Công viên kỷ Jura, Thế giới phim hoạt hình Shrek, Madagascar, Ai Cập huyền bí... Tất cả được tái hiện qua những trò chơi từ nhanh tới chậm, từ hài ước tới khóc thét, từ lãng mạn tới giật mình. USS là điểm đến không thể thiếu khi bạn đặt chân tới Singapore và sẽ là món quà hoàn hảo cho các bé yêu của bạn. Hãy đảm bảo bạn đủ khỏe và đủ no vào buổi sáng để có thể tham gia tất cả các trò chơi trong USS. Vé vào cửa được bán ở cổng. Tuy nhiên để đảm bảo có chỗ trong USS vào ngày nghỉ cuối tuần, bạn hãy đặt vé trước qua mạng, vừa được hưởng giá khuyến mại, vừa đảm bảo cho hành trình khám phá nơi đây của bạn. Tất cả các trò chơi công nghệ hiện đại ở nơi đây đã khiến chúng tôi choáng ngợp và không muốn dừng chân. Trong USS hệ thống nhà hàng gồm đồ ăn và nước uống luôn sẵn sàng phục vụ bạn, vì vậy bạn không cần chuẩn bị nhiều cho cả ngày ở nơi đây. Tuy nhiên việc chơi cả ngày trong USS cũng sẽ khiến bạn mệt vì phải xếp hàng và chờ khá lâu để được tham gia các trò chơi. Ngay trước cổng USS là thiên đường kẹo, bao gồm vô vàn các loại kẹo đủ sắc màu, đủ hình dáng.

Nếu tới Sing mà bạn chưa thưởng thức món Chili Crab thì sẽ thật thiếu sót. Hãy thưởng thức món ăn đặc sắc và ngon tuyệt vời này vào buổi tối để nạp năng lượng cho một ngày vui chơi mệt mỏi. Tại Sing có rất nhiều các khu ăn uống, chúng tôi đã

có những bữa ăn rất ngon tại phố Geylang, khu cầu cảng Clark Quay hay nhà hàng đồ tươi sống Mache. Ngày thứ 3 tại Sing bạn có thể lựa chọn để đi tới các nơi theo sở thích của bạn. Nếu muốn đi mua sắm hãy tới khu phố mua sắm trên đường Orchard Rd, Suntec City hay Vivo City. Những thiên đường mua sắm này đã khiến chúng tôi không thể đi về tay không bởi giá cả hấp dẫn và chất lượng của hàng hóa. Nếu muốn đi dạo trong rừng cây và hít thở không khí trong lành của quốc đảo này, bạn hãy tới Botanic Garden. Một nơi rất đẹp, rất xanh, rất trong và là nơi bạn có thể có những giây phút nghỉ ngơi thực sự và có được những bức ảnh thật đẹp.

Còn một địa chỉ nữa tại Sing mà chúng tôi đã có quãng thời gian mua sắm thú vị, đó là trung tâm bán buôn bán lẻ đồ nội thất Ikea. Tại đây bạn có thể tìm được bất kỳ món đồ nội thất, đồ trang trí trong gia đình. Giá cả rất hợp lý và chất lượng không thể chê vào đâu được. Bạn nên để Ikea cho ngày cuối cùng và trên hành trình ra sân bay để bạn không phải vất vả khuôn đồ linh khinh về khách sạn.

Tạm biệt Singapore, chúng tôi đã có một chuyến đi vô cùng thú vị và tuyệt vời. Nếu có cơ hội, hãy một lần đặt chân và khám phá quốc đảo xinh đẹp này nhé, tất cả những điều kì diệu đang chờ bạn ở phía trước. □



BỨC TRANH

Yên bình nhất



Xưa có một ông vua tổ chức một cuộc thi tìm ra người nào vẽ được bức tranh yên bình nhất. Nhiều họa sĩ đã tham gia và nộp bài. Nhà vua xem xét tất cả các bức tranh và ông chọn ra hai bức ông thích nhất, nhưng ông vẫn phải chọn ra một bức tranh đạt giải.

Bức tranh thứ nhất vẽ một hồ nước tĩnh lặng đến mức có thể thấy những ngọn núi cao vút xung quanh soi bóng dưới hồ. Bên trên là bầu trời trong xanh, mây trắng. Đó là một bức tranh mà ai nhìn vào cũng phải mê mẩn.

Bức tranh thứ hai cũng vẽ cảnh núi, nhưng nó mập mờ và trần trụi. Bên trên là bầu trời u ám, vẫn vũ như sắp có mưa bão, sấm chớp. Phía dưới một ngọn núi là thác nước đổ xuống ào ào. Nhưng khi nhà vua nhìn kỹ, ông thấy bên cạnh thác nước là một bụi cây nhỏ nằm

trong một kẽ đá. Trong bụi cây, một con chim mẹ đang làm tổ. Giữa thác nước đang gào thét, chim mẹ ngồi yên bình trong tổ.

Bạn sẽ chọn bức tranh nào?

Nhà vua đã chọn bức tranh thứ hai và giải thích: “Bởi vì yên bình không có nghĩa là bạn ở một nơi không có tiếng ồn, không gặp rắc rối, không phải làm việc vất vả. Yên bình là khi sống giữa tất cả những thứ đó, bạn vẫn cảm thấy bình an trong tâm hồn. Đó mới là yên bình thực sự”.

Bình an thực sự ở trong trái tim và tâm hồn bạn chứ không phải chỉ ở cảnh vật bên ngoài.

(SƯU TẦM)



HỘP THU SỐ 246

Trong tháng 9/2017, Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển đã nhận được tin bài, ảnh cộng tác của các đơn vị, chi nhánh, cộng tác viên trong hệ thống BIDV và trên khắp các tỉnh thành:

- **Các đơn vị:** Ban Phát triển Ngân hàng bán lẻ, Trung tâm Thẻ, Trung tâm CNTT, Văn phòng Đảng ủy, Ban Kế hoạch chiến lược, Ban Kinh doanh vốn và tiền tệ, Trung tâm Chăm sóc khách hàng, Ban Khách hàng DNNVV, BIC, BIDV Metlife...
- **Các chi nhánh:** Bến Tre, Nam Bình Dương, Gia Lai, Đà Lạt, Thừa Thiên Huế, Đông Hà Nội, Đông Đắk Lắk, Ninh Thuận, Nam Thái Nguyên, Bà Rịa Vũng Tàu, Mộc Hóa, Hà Giang, Sa

Đéc, An Giang, Chợ Lớn, Thừa Thiên Huế, Đà Lạt, Đông Đô, Hưng Yên...

- **Các cộng tác viên:** Mai Lan, Tiến Thủy, Lệ Hằng, Tịnh Tâm, Thanh Bình, Kiều Vân, Nguyễn Duy, Trung Kiên, Hương Lan, Mạnh Cường, Khánh Ly, Nam Thành, Tân Phương, Quỳnh Lan, Thùy Hương, Nguyễn Phương, Ngọc Châu, Đức Lợi, Khắc Hưng... và nhiều Cộng tác viên khác.

Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển xin chân thành cảm ơn sự cộng tác quý báu của các đơn vị, các cộng tác viên trong thời gian qua.

Ban biên tập rất mong tiếp tục nhận được sự quan tâm, cộng tác nhiệt tình và có hiệu quả hơn nữa của tất cả bạn đọc.

Trân trọng!

BAN BIÊN TẬP

THACO
TRUONG HAI AUTO

BIDV 

Ưu đãi Khi mua xe

Dành riêng cho bạn **ô tô Thaco**

Từ 01/09 đến 31/12/2017



Lãi suất 7,7%  cố định trong năm đầu

- 🕒 Thời gian vay lên đến 84 tháng
- 🕒 Tỷ lệ vay cao lên đến 80% giá trị xe
- 🕒 Ưu đãi bảo hiểm BIC Bình An và vật chất ô tô
- 🕒 Thủ tục đơn giản, thuận tiện, phê duyệt nhanh chóng


ĐỒNG HÀNH - PHÁT TRIỂN

📞 19009247 🌐 bidv.com.vn 📘 [BIDVbankvietnam](https://www.facebook.com/BIDVbankvietnam)

NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM



Chương trình khuyến mại
dành cho khách hàng gửi tiền

Tài Lộc NHÂN ĐÔI

Từ 14/09/2017 đến 08/12/2017



QUAY SỐ DỰ THƯỜNG CUỐI CHƯƠNG TRÌNH



02 Giải nhất
Xe ô tô Chevrolet Aveo LT



190 GIẢI MAY MẮN
Laptop Apple macbook air



19009247

bidv.com.vn

BIDVbankvietnam

NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM