

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

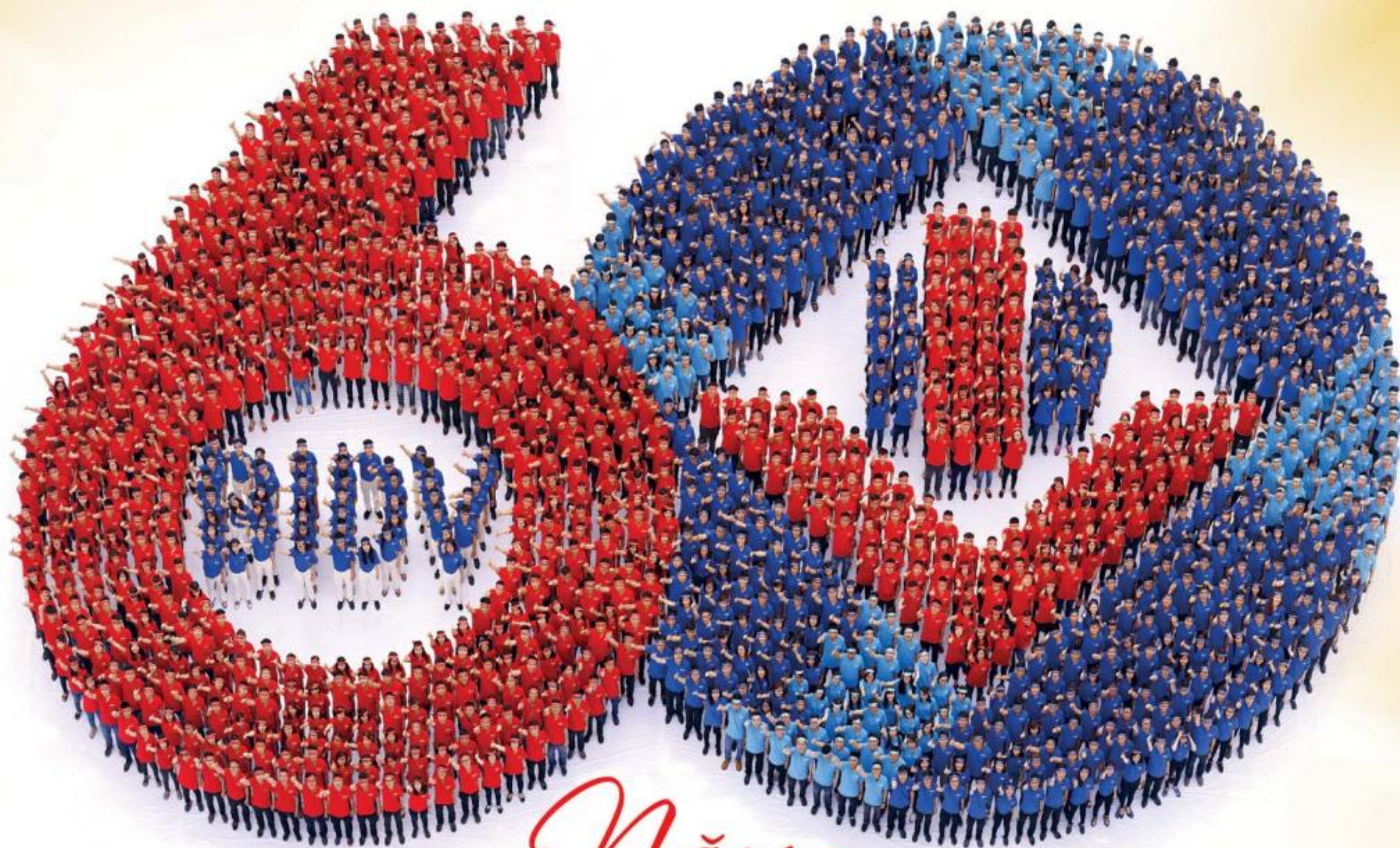


BẢN TIN CỦA NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM



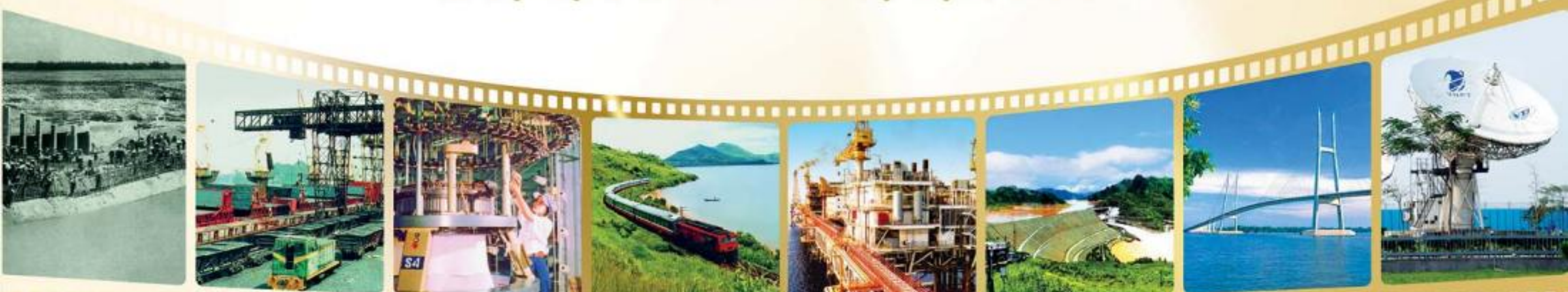
Số 241

4/2017



Năm
ĐỒNG HÀNH - PHÁT TRIỂN

26/4/1957 - 26/4/2017





ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

Phụ trách xuất bản:

QUÁCH HÙNG HIỆP
Phó Tổng giám đốc BIDV

Biên tập:

BAN THƯƠNG HIỆU VÀ
QUAN HỆ CÔNG CHÚNG - BIDV

Tòa soạn:

Tầng 18, Tháp BIDV, 35 Hàng Vôi,
Hoàn Kiếm, Hà Nội.

Điện thoại: 04.22200484

Fax: 04.22225316

Contact Center: 19009247 - 04.22200588

Email: bantindautu@bidv.com.vn

Giấy phép xuất bản số:

39/GP-XBBT ngày 25/5/2016
của Bộ Thông tin và Truyền thông

In tại:

Công ty Cổ phần in Sách Việt Nam



NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

60 NĂM

ĐÓNG GÓP CHO SỰ PHÁT TRIỂN CỦA ĐẤT
NƯỚC, BIDV VINH DỰ ĐƯỢC TẶNG THƯỞNG
DANH HIỆU ANH HÙNG LAO ĐỘNG THỜI KỲ
ĐỔI MỚI, HUÂN CHƯƠNG HỒ CHÍ MINH VÀ
NHIỀU DANH HIỆU CAO QUÝ KHÁC.



Hành trình vẻ vang

Tháng Tư này, toàn hệ thống BIDV hân hoan kỷ niệm 60 năm ngày thành lập (26/4/1957 - 26/4/2017) - một dấu mốc đáng tự hào của Ngân hàng thương mại có lịch sử lâu đời nhất Việt Nam.

60 năm, tròn một hoa giáp trường thành, từ một ngân hàng chỉ thực hiện nhiệm vụ cấp phát và giám đốc vốn đầu tư xây dựng cơ bản, đến nay BIDV đã trở thành một ngân hàng thương mại hiện đại, hoạt động đa năng; từ quy mô nhỏ bé với 11 chi nhánh và 200 cán bộ đã trở thành một hệ thống toàn diện với hơn 1.000 chi nhánh - phòng giao dịch, 7 công ty trực thuộc, 6 đơn vị liên doanh, 6 Văn phòng đại diện tại nước ngoài và trên 24.000 cán bộ, nhân viên được đào tạo bài bản, chuyên nghiệp, dạn dày kinh nghiệm...

60 năm, từ đồng vốn đầu tư thông qua Ngân hàng Kiến thiết, Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng, Ngân hàng Đầu tư và Phát triển và đến Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển ngày nay, đã góp phần xây nên những công trình quốc kế, dân sinh trên khắp mọi miền đất nước; đã tạo nguồn lực cho hàng ngàn dự án triển khai thành công, mang lại sự phát triển kinh tế xã hội đất nước và cuộc sống no ấm, phồn vinh cho người dân.

60 năm, thêm tự hào vì những phần thưởng cao quý được Đảng, Nhà nước Việt Nam và Nhà nước các quốc gia anh em phong tặng; càng thêm quý những chuyến thăm động viên và những phát biểu ghi nhận của các đồng chí lãnh đạo Đảng, Nhà nước, nguyên thủ các quốc gia bè bạn đối với BIDV. Và còn có cả những sự khẳng định, vinh danh của các tổ chức trong nước và quốc tế qua nhiều giải thưởng, danh hiệu trên các lĩnh vực.

60 năm, uy tín - thương hiệu BIDV đã được khẳng định và ngày càng tỏa sáng trong niềm tin yêu của hàng vạn cổ đông, hàng triệu khách hàng, đối tác. Niềm tin yêu đó sẽ là động lực quan trọng thúc đẩy con tàu BIDV tiếp tục hành trình vươn ra biển lớn,...

60 năm, dấu ấn của hàng vạn cán bộ nhân viên BIDV qua nhiều thế hệ, từ lớp cha anh đi trước mở đường, đến thế hệ trưởng thành tiếp nối và những cán bộ trẻ, đã thể hiện rõ trên những bước đi ngoạn mục "biến không thể thành có thể" của hầu hết các lĩnh vực hoạt động; thể hiện qua những dấu ấn tiên phong, riêng có của BIDV...

60 năm, những trải nghiệm thực tế, những nỗ lực vượt qua sóng gió và cả những giọt mồ hôi tận tụy, trách nhiệm... đã kết tinh thành những giá trị vàng và bài học quý báu. Đó là gia tài vô giá, là bộ phóng để BIDV vững tin tiếp bước tới tương lai...

Trong hành trình không mỏi của một định chế tài chính luôn vươn lên và đi tới, BIDV đã và sẽ thực hiện thành công nhiều sứ mệnh vượt thời gian trong niềm tin vươn cao, hội nhập với năm châu bốn biển...

Bản tin Đầu tư Phát triển số đặc biệt này đang đợi quý vị lật mở những trang kế tiếp. Hãy cùng chúng tôi đi hết những trang viết còn thơm mùi giấy mới để chung niềm vui, niềm tự hào và nhân lên niềm tin thắng lợi vào những chặng đường phía trước.

MỤC LỤC



► GHI NHẬN VẼ VANG

04. Những phần thưởng cao quý BIDV được trao tặng trong dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập
05. Thư chúc mừng của Thủ tướng Chính phủ nước CHXHCN Việt Nam Nguyễn Xuân Phúc
06. Thư chúc mừng của Chủ tịch Quốc hội nước CHXHCN Việt Nam Nguyễn Thị Kim Ngân
07. Thư chúc mừng của Nguyên Chủ tịch nước nước CHXHCN Việt Nam Trương Tấn Sang
08. Thư chúc mừng của Nguyên Chủ tịch Quốc hội nước CHXHCN Việt Nam Nguyễn Sinh Hùng
09. Thư chúc mừng của Tổng Bí thư, Chủ tịch nước CHDCND Lào Bounnhang Vorachit
10. Thư chúc mừng của Phó Thủ tướng Chính phủ Campuchia Men Sam An
11. Thư chúc mừng của Thống đốc NHNN Việt Nam Lê Minh Hưng
36. Lào Cai phát triển năng động nhờ nguồn lực từ BIDV
38. BIDV trong lòng bạn bè quốc tế
40. Người bạn đường tin cậy tạo nên thành công của doanh nghiệp
42. Bản hòa âm Kiều hãnh
47. BIDV Hải Phòng vượt khó để phát triển mạnh mẽ
50. BIDV Thái Nguyên luôn đổi mới, sáng tạo để thành công
52. BIDV Quảng Ninh và chặng đường khơi nguồn sống tươi đẹp
54. BIDV Thanh Hóa - 60 mùa xuân phát triển
56. Miệt mài xây những viên gạch cho ngôi nhà chung
60. BIDV Hà Thành xứng danh top dẫn đầu hệ thống
62. BIDV Thanh Xuân hoà chung khát vọng bằng sức trẻ
63. BIDV Ba Tháng Hai: 3 năm cùng góp thành quả xuất sắc
64. BIDV Đông Đồng Nai - một thập kỷ trưởng thành

► TỰ HÀO TRUYỀN THỐNG

12. Viết tiếp trang sử vẻ vang
16. 60 dấu ấn tiên phong trên hành trình vẻ vang 1957 – 2017
20. 60 năm và những mốc son đáng nhớ
21. Lược sử 11 chi nhánh đầu tiên
24. Hình dung về người Giám đốc đầu tiên
29. BIDV góp phần cho Hà Tĩnh không ngừng phát triển
32. Đất sen hồng tự hào với BIDV Đồng Tháp
33. Cùng Gia Lai vững bước đi lên
65. Khúc ân tình BIDV giữa lòng Tây Nguyên
68. Bic, hơn một thập kỷ khẳng định thương hiệu
70. Lao Viet bank nâng tầm quan hệ tốt đẹp Việt - Lào
72. BIDC và những kết quả ấn tượng ở Campuchia
74. Chi nhánh Yangon: chấm một mốc son tại Myanmar
75. Hoạt động Ngân hàng: Đón mùa đại hội đồng cổ đông
78. Công nghệ thông tin BIDV: Dường đặc thành công bà đỡ cho ngân hàng hiện đại
80. BIDV 9 lần dẫn đầu Bảng xếp hạng ICT Index
81. Nâng cao hiệu quả quản lý rủi ro tại BIDV



62

- 82. Hành trình đến “Ngân hàng bán lẻ tốt nhất Việt Nam”
- 86. Hồ Ngọc Khánh - Ngôi vương Đại sứ Thẻ
- 88. Tài trợ thương mại BIDV: Chặng đường để quốc tế xưng tên



82

- 103. Nhớ một lần từ chối cho vay vốn
- 104. Chuyện về Liệt sĩ Nguyễn Văn Lới
- 109. Ấm tình BIDV cực Bắc Tổ quốc
- 110. Ngôi nhà của những ước mơ
- 111. Tôi có một nửa đời mình trong đó
- 112. Những mảnh ghép đa chiều
- 113. Thân thương những nụ cười
- 114. Tôi lặng lẽ yêu công tác nguồn vốn

▶ ĐỒNG HÀNH PHÁT TRIỂN

- 92. Haicatex cùng BIDV “đột” nên những thành công
- 94. Khu công nghiệp Nhơn Trạch 1: Gắn kết ngân hàng và nhà đầu tư
- 96. Hành trình Tây Nam Bộ
- 98. Mở cửa và sát cánh cùng nhà đầu tư nước ngoài

▶ KÝ ỨC DƯỚI MÁI NHÀ CHUNG

- 100. Xúc cảm tháng Tư
- 101. Niềm tự hào của tôi với BIDV Nghệ An
- 102. Những kỷ niệm khó quên

▶ VĂN HÓA

- 116. Đài hoa chúc mừng
- 116. Niềm tin một con đường
- 117. Mùa xuân BIDV
- 118. Nghề Tín dụng
- 119. Một thời vắn vưng
- 120. Cảm nhận về bài thơ “Nguyên”



120

CÁC PHẦN THƯỞNG CAO QUÝ BIDV ĐƯỢC TRAO TẶNG TRONG DỊP KỶ NIỆM 60 NĂM NGÀY THÀNH LẬP



Huân chương Lao động hạng Nhất
của Nhà nước CHXHCN Việt Nam



Huân chương Độc lập hạng Nhất
của Nhà nước CHDCND Lào



Huân chương MONISARAPHON hạng
MOHA SEREIVATH của Quốc vương Campuchia

Sau 60 năm xây dựng và trưởng thành, hệ thống Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã vinh dự đón nhận nhiều phần thưởng cao quý

PHẦN THƯỞNG DO ĐẢNG, NHÀ NƯỚC CHXHCN VIỆT NAM TRAO TẶNG

* Toàn hệ thống

- Danh hiệu Đơn vị Anh hùng Lao động thời kỳ đổi mới (giai đoạn 1989 - 1999)
- Huân chương Hồ Chí Minh (2007)
- Huân chương Độc lập hạng Nhất (2002, 2012)
- Huân chương Độc lập hạng Ba (1999)
- Huân chương Lao động hạng Nhất (1997, 2017)
- Huân chương Lao động hạng Nhì (1992)
- Huân chương Lao động hạng Ba (1987)

* Đơn vị thành viên

- Danh hiệu Đơn vị Anh hùng Lao động cho Sở Giao dịch I (năm 2008)
- 2 Huân chương Độc lập hạng Ba dành cho 2 tập thể xuất sắc
- 165 Huân chương Lao động các hạng dành cho các Tập thể, Cá nhân

Và nhiều bằng khen, cờ thi đua của Chính phủ, Thống đốc Ngân hàng Nhà nước, các Bộ, ngành, UBND Tỉnh/Thành phố dành cho hệ thống BIDV và các tập thể, cá nhân đạt thành tích xuất sắc.

PHẦN THƯỞNG DO ĐẢNG, NHÀ NƯỚC CHDCND LÀO TRAO TẶNG

- Huân chương Độc lập hạng Nhất (2017)
- Huân chương Độc lập hạng Nhì (2012)
- Huân chương Hữu nghị (2007, 2014)
- Huân chương Lao động hạng Nhất (2011)
- Huân chương Lao động hạng Nhì (2002)
- 8 Huân chương Lao động hạng Nhì, hạng Ba và nhiều phần thưởng cao quý khác dành cho các Tập thể, Cá nhân.

PHẦN THƯỞNG CỦA VUA QUỐC CAMPUCHIA

- Huân chương MONISARAPHON hạng MOHA SEREIVATH của Quốc vương Campuchia (2017)
- Huân chương Đại tướng quân hạng cao quý nhất (2015)
- Huân chương Hoàng gia hạng Nhất (2012)
- Huân chương Công trạng hạng Nhất (2010)
- 8 Huân chương Công trạng các hạng và nhiều phần thưởng cao quý khác dành cho các Tập thể, Cá nhân.



**THƯ CHÚC MỪNG
CỦA ỦY VIÊN BỘ CHÍNH TRỊ,
THỦ TƯỚNG CHÍNH PHỦ
NƯỚC CHXHCN VIỆT NAM
NGUYỄN XUÂN PHÚC**



NGUYỄN XUÂN PHÚC

Thủ tướng Chính phủ
nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam

Hà Nội, ngày 05 tháng 4 năm 2017

THƯ CHÚC MỪNG

Gửi tập thể cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm Ngày truyền thống Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam, thay mặt Chính phủ, tôi thân ái gửi tới các thể hệ cán bộ, nhân viên của Ngân hàng lời thăm hỏi thân thiết và lời chúc tốt đẹp nhất.

Tiền thân là Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam thành lập ngày 26/4/1957, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã nỗ lực phấn đấu, vượt qua khó khăn thử thách, hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao, góp phần tích cực vào sự nghiệp đấu tranh giành độc lập dân tộc, thống nhất đất nước trước đây cũng như trong công cuộc đổi mới, hội nhập và phát triển hôm nay. Ngân hàng hiện nay có trên 1 nghìn chi nhánh, phòng giao dịch trên cả nước và 6 văn phòng đại diện tại nước ngoài, trên 24 nghìn cán bộ, nhân viên, với quy mô tổng tài sản đạt trên 1 triệu tỷ đồng, đứng đầu các ngân hàng thương mại, nằm trong nhóm 10 doanh nghiệp nộp thuế lớn nhất Việt Nam, đồng thời tích cực tham gia các hoạt động xã hội, từ thiện, góp phần bảo đảm an sinh xã hội. Chính phủ đánh giá cao, ghi nhận và biểu dương những thành tích mà các thể hệ cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã đạt được trong suốt 60 năm xây dựng và trưởng thành.

Bước sang giai đoạn phát triển mới, tôi tin tưởng rằng, tập thể cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam tiếp tục phát huy truyền thống vẻ vang và những kết quả đã đạt được, xây dựng Ngân hàng ngày càng vững mạnh, hiện đại theo chuẩn mực quốc tế, không ngừng đổi mới sáng tạo, nâng cao chất lượng, hiệu quả hoạt động và năng lực cạnh tranh, nỗ lực phấn đấu đạt được kết quả to lớn hơn nữa, góp phần đẩy nhanh tiến trình cơ cấu lại các tổ chức tín dụng, xử lý nợ xấu, lành mạnh hóa hệ thống ngân hàng và đóng góp nhiều hơn nữa cho sự nghiệp công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước.

Chúc các đồng chí mạnh khỏe, hạnh phúc và thành công./.

Thân ái,



Nguyễn Xuân Phúc



THƯ CHÚC MỪNG
CỦA ỦY VIÊN BỘ CHÍNH TRỊ,
CHỦ TỊCH QUỐC HỘI
NƯỚC CHXHCN VIỆT NAM
NGUYỄN THỊ KIM NGÂN

THƯ CHÚC MỪNG
NHÂN KỶ NIỆM 60 NĂM NGÀY TRUYỀN THỐNG
NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

Thân gửi các thế hệ cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam.

Nhân Kỷ niệm 60 năm ngày truyền thống Ngân hàng Thương mại cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam, tôi xin gửi tới các thế hệ cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam lời chúc mừng tốt đẹp nhất.

Được thành lập ngày 26/4/1957, là một trong những ngân hàng được thành lập sớm nhất, trải qua nhiều giai đoạn lịch sử của đất nước, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã không ngừng phát triển và lớn mạnh. Ngay từ những ngày đầu thành lập, mặc dù gặp rất nhiều khó khăn, song với ý chí quyết tâm và tinh thần chủ động, sáng tạo, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã từng bước củng cố, khắc phục tồn tại, yếu kém, đẩy mạnh các hoạt động kinh doanh, đảm bảo an toàn, hiệu quả, tích cực đa dạng hóa sản phẩm và dịch vụ, từng bước tham gia cạnh tranh trên thị trường và đã ngày càng đạt nhiều kết quả tích cực, tạo được đà phát triển vững mạnh.

Với truyền thống vẻ vang qua 60 năm xây dựng và trưởng thành, tôi tin tưởng rằng, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam sẽ tiếp tục có những bước tiến, hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao, đóng góp vào quá trình phát triển và hội nhập của đất nước.

Nhân dịp này, Tôi xin chúc các thế hệ cán bộ, nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam mạnh khỏe, hạnh phúc và thành công

Chúc Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam luôn giữ vững vị thế và tiếp tục phát triển, đạt được nhiều thành tựu hơn nữa.

Chào thân ái!

Nguyễn Thị Kim Ngân
Ủy viên Bộ Chính trị
Chủ tịch Quốc hội nước CHXHCN Việt Nam



THƯ CHÚC MỪNG
CỦA NGUYÊN ỦY VIÊN BỘ CHÍNH TRỊ,
NGUYÊN CHỦ TỊCH
NƯỚC CHXHCN VIỆT NAM
TRƯƠNG TẤN SANG

TP. Hồ Chí Minh, ngày 5 thg 4 năm 2017

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập Ngân hàng đầu tư và phát triển Việt Nam, tôi nhiệt liệt chúc mừng những thành tích của các thế hệ cán bộ, cố nhân viên chức của đơn vị, một trong những đơn vị đầu tiên và lâu đời nhất của Việt Nam đã có những đóng góp quan trọng trong việc xây dựng và bảo vệ Tổ quốc.

Tin tưởng rằng trong giai đoạn phát triển mới của đất nước, Ngân hàng đầu tư và phát triển Việt Nam sẽ tiếp tục có những đóng góp to lớn hơn nữa, xứng đáng với sự mong đợi của Đảng, Nhà nước và Nhân dân.

Chào thân ái,



Trương Tấn Sang
nguyên chủ tịch nước CHXHCN Việt Nam



THƯ CHÚC MỪNG
CỦA NGUYÊN ỦY VIÊN BỘ CHÍNH TRỊ,
NGUYÊN CHỦ TỊCH QUỐC HỘI
NƯỚC CHXHCN VIỆT NAM
NGUYỄN SINH HÙNG

60 năm lịch sử oai hùng của Đất nước là
một chặng đường dài. Chiến tranh, Hòa bình
lại lại, Dân tộc, Phát triển và Hội nhập
Đất nước. Ngân hàng Kim Sơn Việt Nam
với Ngân hàng Dân tộc phát triển đã
đang lãnh cùng Đất nước góp phần vào
sự nghiệp Bảo vệ và xây dựng Tổ quốc,
xứng đáng với danh hiệu Đơn vị anh
hùng được Đảng và Nhà nước tặng thưởng
Tài sản từ Lao và tin tưởng vào
Đoàn ngũ lại bỏ lãnh đạo Tập đoàn
Thế Vinh chức và người Lao động của
NHĐT Phát triển sẽ phát huy tinh
thần tốt đẹp của tổ quốc Việt Nam
về Vang tiếp tục mở ra những kỷ
sự Vang kỷ quả lịch phát triển bền
vững và tương lai.

Vin chúc lợi bạn thành công.

Mừng
Nguyễn Sinh Hùng



**THƯ CHÚC MỪNG
CỦA TỔNG BÍ THƯ ĐẢNG NDCM LÀO
CHỦ TỊCH NƯỚC CHDCND LÀO
BOUNNHANG VORACHIT**

ຈົດໝາຍອວຍພອນ

ເມື່ອງໃນໂອກາດ ການສະເຫຼີມສະຫຼອງວັນສ້າງຕັ້ງ ທະນາຄານ
ຫຸ້ນສ່ວນລົງທຶນ ແລະ ພັດທະນາຫວຽດນາມ(BIDV) ຄົບຮອບ 60 ປີ.

ໃນຊຸມປີຜ່ານມາ ທະນາຄານ BIDV ໄດ້ປະກອບສ່ວນອັນໃຫຍ່
ຫຼວງ ໃນການເພີ່ມພູນຄຸນສ້າງສາຍພົວພັນມິດຕະພາບ, ມູນເຊື້ອ
ຄວາມສາມັກຄີພິເສດ ລາວ-ຫວຽດນາມ, ທັງໄດ້ເອົາໃຈໃສ່ປະກອບ
ສ່ວນຢ່າງຕັ້ງໜ້າ ໃນການຊຸກຍູ້ການພັດທະນາເສດຖະກິດ-ສັງຄົມຂອງ
ລາວ ໃຫ້ເຕີບໃຫຍ່ເຂັ້ມແຂງເປັນກ້າວໆມາ.

ໃນນາມສ່ວນຕົວ ຂ້າພະເຈົ້າ ຂໍສະແດງຄວາມຍ້ອງຍໍຊົມເຊີຍ ຕໍ່
ບັນດາຜົນງານທີ່ຍາດມາໄດ້ນັ້ນ ຢ່າງສຸດອີກສຸດໃຈ. ພ້ອມດຽວກັນ ກໍ
ຂໍຝາກຄວາມຍິ້ຍາມຖາມຂ່າວ ແລະ ຄວາມຮັກແພງສາມັກຄີອັນອົບ
ອຸ່ນ ມາຍັງຄະນະນຳ ກໍ່ຄືພະນັກງານທຸກສະຫາຍໃນທະນາຄານ ຈຶ່ງມີ
ສຸຂະພາບເຂັ້ມແຂງ, ມີຄວາມຜາສຸກໃນຊີວິດສ່ວນຕົວ ແລະ ຄອບຄົວ.

ຂໍອວຍໄຊໃຫ້ພອນ ແດ່ທະນາຄານ ຈຶ່ງສືບຕໍ່ຍາດໄດ້ຜົນງານ
ອັນໃໝ່ໃຫຍ່ຫຼວງກວ່າເກົ່າ. ໂດຍສະເພາະແມ່ນ ສືບຕໍ່ປະກອບສ່ວນ
ໃນການພັດທະນາເສດຖະກິດ-ສັງຄົມຂອງລາວ-ຫວຽດນາມ ໃຫ້
ພັດທະນາໄປຢ່າງບໍ່ຢຸດຢັ້ງ.

ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ, ວັນທີ 17 ກຸມພາ 2017.

ບຸນຍັງ ວໍລະຈິດ

BẢN DỊCH

THƯ CHÚC MỪNG

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV).

Trong thời gian nhiều năm qua, Ngân hàng BIDV đã có nhiều đóng góp có giá trị và ý nghĩa to lớn trong sự nghiệp xây dựng mối quan hệ hữu nghị, truyền thống, tình đoàn kết đặc biệt giữa 2 nước Lào – Việt Nam; đồng thời là đơn vị tập trung, tích cực đóng góp công sức của mình nhằm thúc đẩy phát triển kinh tế - xã hội nước CHDCND Lào, làm cho đất nước chúng tôi từng bước phát triển lớn mạnh.

Riêng đối với cá nhân, tôi xin nhiệt liệt hoan nghênh và chúc mừng các thành

tựu mà Ngân hàng đã nỗ lực phấn đấu và đạt được. Bên cạnh đó, tôi cũng xin gửi tới Ban lãnh đạo Ngân hàng và toàn thể cán bộ nhân viên, những người bạn của tôi với sự thân ái và tình đoàn kết ấm áp, có một sức khỏe tốt; gửi tới gia đình các bạn một niềm hạnh phúc lớn lao để các bạn có thể hoàn thành tốt nhiệm vụ của mình.

Chúc cho Ngân hàng tiếp tục đạt được những thành tựu, kết quả to lớn hơn nữa, đặc biệt tiếp tục đóng góp vào sự phát triển kinh tế - xã hội của hai nước Lào – Việt Nam đời đời bền vững.

Thủ đô Viêng Chăn, ngày 17 tháng 02 năm 2017
Bounnhang Vorachit



**THƯ CHÚC MỪNG
CỦA PHÓ THỦ TƯỚNG
CHÍNH PHỦ HOÀNG GIA CAMPUCHIA
MEN SAM AN**



ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា
Kingdom of Cambodia
ជាតិ សាសនា ព្រះមហាក្សត្រ
Nation Religion King

ក្រសួងទំនាក់ទំនងជាមួយរដ្ឋសភា-ប្រឹក្សាសភា និងអធិការកិច្ច
Ministry of National Assembly-Senate Relations and Inspection
លេខ : ០៨២/១៧១ រ.ព.អ.ប.

ជម្រាបជូន

ថ្នាក់ដឹកនាំ និង បុគ្គលិក នៃមណ្ឌលវិនិយោគ និងអភិវឌ្ឍន៍វៀតណាម

ឆ្នាំ២០១៧ ធនាគារវិនិយោគ និងអភិវឌ្ឍន៍វៀតណាម (BIDV) នឹងប្រារព្ធពិធីបុណ្យ ៦០ឆ្នាំ នៃថ្ងៃបង្កើតធនាគាររបស់ខ្លួន។ នេះជាឱកាសដ៏មានសារៈសំខាន់មួយក្នុងដំណើរការអភិវឌ្ឍន៍របស់ ធនាគារ BIDV។ ជំនួសមុខឱ្យរាជរដ្ឋាភិបាលកម្ពុជា ខ្ញុំសូមជូនពរអបអរសាទរ និងជូនពរដល់ ធនាគារ BIDV ជាមួយនឹងសមិទ្ធិផលជាច្រើនដែលសំរេចបានក្នុងរយៈកាលកន្លងមក។

រាជរដ្ឋាភិបាលកម្ពុជា សូមកោតសរសើរ និងវាយតម្លៃខ្ពស់ចំពោះតួនាទីរបស់ធនាគារ BIDV ក្នុងការចូលរួម ចំណែកអភិវឌ្ឍន៍ប្រទេសកម្ពុជា និងការពង្រឹងស្ថានភាពសេដ្ឋកិច្ចជាតិកម្ពុជា និងវៀតណាម។ ធនាគារ BIDV បានរួមចំណែកជួយឧបត្ថម្ភ ជួយជ្រោមជ្រែងដល់ប្រទេស និងប្រជាជនកម្ពុជា តាមរយៈបណ្តា សកម្មភាពវិនិយោគលើវិស័យ ជាច្រើននៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា មានដូចជា៖ ហិរញ្ញវត្ថុធនាគារ មូលបត្រ ធានារ៉ាប់រង និងវិស័យផ្សេងៗជាច្រើនទៀត ដែលបានផ្តល់ឱកាសបង្កើតការងារធ្វើ បង្កើនចំណូលពន្ធ ដល់រដ្ឋ និងថែទាំទាំងនាយករដ្ឋមន្ត្រីនៃសេដ្ឋកិច្ចរបស់កម្ពុជាថែមទៀតផង។ ទន្ទឹមនឹង នោះ ធនាគារ BIDV ក៏បានចូលរួមយ៉ាងសកម្មក្នុងការរៀបចំបណ្តាញទឹក សន្តិសុខអន្តរជាតិ និង បានអនុវត្តផ្តល់សកម្មភាពសង្គមកិច្ចជាច្រើន សំរាប់សហគមន៍។

ខ្ញុំមានសេចក្តីជឿជាក់ និងសង្ឃឹមយ៉ាងមុតមាំថា ផ្អែកលើមូលដ្ឋាននៃសមិទ្ធិផលទាំងអស់ ទាំងលើបទពិសោធន៍ និងការអភិវឌ្ឍន៍ក្នុងរយៈពេល ៦០ឆ្នាំ របស់ខ្លួន ធនាគារ BIDV នឹងបន្ត ការអភិវឌ្ឍន៍ ក្លាយខ្លួនជាធនាគារលេខ ១ របស់វៀតណាម សំរេចបានស្តង់ដារអន្តរជាតិ ទន្ទឹមនឹងនោះ ធនាគារនឹងបន្តរួមចំណែកក្នុងការអភិវឌ្ឍន៍វៀតណាមក្នុងបុព្វហេតុកសាងប្រទេសវៀតណាម និង រួមចំណែក យ៉ាងសកម្មក្នុងការពង្រឹង និងពង្រីកទំនាក់ទំនង សហប្រតិបត្តិការណ៍លើក្របវិស័យវាងកម្ពុជា និងវៀតណាម ដោយកាន់តែមានការរីកចម្រើន និងអភិវឌ្ឍន៍ទៅមុខបន្ថែមទៀត។

សូមជូនពរ ថ្នាក់ដឹកនាំ និងបុគ្គលិក បុគ្គលិកគ្រប់រូប មានសុភមង្គល និងជោគជ័យក្នុងការងារ។



ម៉ែន សំអេន

BẢN DỊCH

THƯ CHÚC MỪNG

Thân gửi Ban lãnh đạo, tập thể cán bộ nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam.

Năm 2017, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) kỷ niệm 60 năm ngày thành lập. Đây là dấu mốc quan trọng trong quá trình trưởng thành của BIDV. Thay mặt Chính phủ Hoàng gia Campuchia, xin chúc mừng BIDV với những thành tích đã đạt được thời gian qua.

Chính phủ Hoàng gia Campuchia đánh giá cao vai trò của BIDV trong việc góp phần phát triển đất nước Campuchia, củng cố tình hữu nghị Campuchia – Việt Nam. BIDV đã góp phần hỗ trợ, giúp đỡ đất nước và nhân dân Campuchia thông qua các hoạt động đầu tư vào nhiều lĩnh vực tại Campuchia như: tài chính ngân hàng, chứng khoán, bảo hiểm và nhiều lĩnh vực khác; cung cấp vốn, tạo việc làm, tăng thu nhập

thuế cho nhà nước và góp phần phát triển kinh tế Campuchia. Bên cạnh đó, BIDV cũng đã tích cực tham gia tổ chức nhiều diễn đàn, hội nghị quốc tế, thực hiện các hoạt động an sinh xã hội vì cộng đồng.

Tôi tin tưởng và hy vọng rằng, trên cơ sở những thành tựu của 60 năm kinh nghiệm và trưởng thành, BIDV sẽ tiếp tục phát triển, trở thành ngân hàng số 1 của Việt Nam, đạt chuẩn quốc tế, đồng thời tiếp tục đóng góp nhiều hơn nữa cho công cuộc xây dựng đất nước Việt Nam, góp phần tích cực trong việc tăng cường và bồi đắp mối quan hệ hợp tác toàn diện Campuchia - Việt Nam ngày càng phát triển.

Chúc các đồng chí hạnh phúc và thành công.

PhnomPenh, ngày 22 tháng 02 năm 2017
PHÓ THỦ TƯỚNG CHÍNH PHỦ HOÀNG GIA CAMPUCHIA
Men Sam An



THƯ CHÚC MỪNG CỦA ỦY VIÊN BCH TRUNG ƯƠNG ĐẢNG, THỐNG ĐỐC NGÂN HÀNG NHÀ NƯỚC VIỆT NAM LÊ MINH HƯNG

THƯ CHÚC MỪNG CỦA THỐNG ĐỐC NGÂN HÀNG NHÀ NƯỚC VIỆT NAM

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập
Ngân hàng Thương mại cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam
(26/4/1957 – 26/4/2017)

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam, thay mặt Ban cán sự Đảng, Ban Lãnh đạo Ngân hàng Nhà nước, tôi xin gửi đến các thể hệ lãnh đạo, cán bộ, nhân viên đã và đang công tác tại Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam lời chúc mừng tốt đẹp nhất.

Là một trong những ngân hàng có lịch sử lâu đời nhất trong các tổ chức tín dụng ở Việt Nam, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam được thành lập với sứ mệnh ban đầu là mang đồng vốn cấp đúng, đủ, kịp thời đến với những công trình quốc kế dân sinh phục vụ quá trình khôi phục và tái thiết đất nước. Lịch sử xây dựng và trưởng thành của Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam là những trang sử vẻ vang, tự hào, gắn liền với lịch sử phát triển kinh tế của đất nước và của ngành Ngân hàng.

Trong suốt 60 năm qua, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam luôn thể hiện vai trò tiên phong thực thi hiệu quả chủ trương của Đảng, Nhà nước và các định hướng điều hành chính sách tiền tệ của NHNN; chủ động mở rộng và tăng cường các hoạt động hợp tác quốc tế tại Lào, Campuchia, Myanmar, góp phần gắn kết chặt chẽ hoạt động kinh tế với tăng cường hợp tác quốc tế.

Trong suốt quá trình xây dựng và trưởng thành, các thế hệ cán bộ, người lao động Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam luôn nỗ lực, chủ động, sáng tạo, vượt qua nhiều thử thách, đạt được nhiều thành tựu, góp phần không nhỏ vào sự nghiệp đấu tranh giải phóng, thống nhất và tái thiết đất nước. Đặc biệt, trong thời kỳ đổi mới, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã thực sự lớn mạnh, trưởng thành, có nhiều đóng góp hiệu quả vào thành quả chung trong sự nghiệp xây dựng và phát triển đất nước. Ghi nhận những đóng góp đó, Đảng, Nhà nước, Chính Phủ đã trao tặng BIDV nhiều phần thưởng cao quý như: Anh hùng Lao động thời kỳ đổi mới, Huân chương Hồ Chí Minh, Huân chương Độc lập, Huân chương Lao động.

Trong thời gian tới, trước yêu cầu, nhiệm vụ phát triển kinh tế - xã hội theo tinh thần Nghị quyết Đại hội Đảng toàn quốc lần thứ XII và Đề án tái cơ cấu các TCTD giai đoạn 2016-2020, nhiệm vụ đặt ra đối với ngành Ngân hàng nói chung và Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam rất nặng nề. Tôi tin tưởng rằng, trước những thời cơ mới cũng như những khó khăn thách thức, toàn thể lãnh đạo, cán bộ và nhân viên Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam tiếp tục phát huy truyền thống vẻ vang của 60 năm qua, xây dựng BIDV trở thành một định chế tài chính hàng đầu Việt Nam, có năng lực tài chính mạnh, hoạt động hiệu quả, an toàn, tiếp tục là công cụ đắc lực thực thi hiệu quả chính sách tiền tệ, cùng Ngành Ngân hàng thực hiện thắng lợi nhiệm vụ chính trị đã được Đảng, Nhà nước và Chính phủ giao, góp phần xây dựng đất nước phồn vinh, giàu mạnh.

Chúc các đồng chí và gia đình luôn mạnh khỏe, hạnh phúc và thành công.

Thân ái!



Lê Minh Hưng

Ủy viên BCH TƯ Đảng, Thống đốc Ngân hàng Nhà nước Việt Nam

Viết tiếp trang sử vẻ vang

 **TRẦN ANH TUẤN - Ủy viên phụ trách HĐQT BIDV**

TỰ HÀO TRUYỀN THỐNG VẺ VANG

Ngày 26/4/2017, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam vừa tròn 60 tuổi, cũng là tròn 60 năm đồng hành - phát triển cùng đất nước.

Lịch sử phát triển của BIDV là hành trình của một định chế tài chính luôn vươn lên và đi tới; luôn thích ứng, đổi mới và trưởng thành để thực hiện nhiệm vụ của Đảng, Nhà nước giao phó. Những tên gọi khác nhau của BIDV là minh chứng cụ thể cho những nhiệm vụ mà BIDV đảm trách, gắn với từng thời kỳ của cách mạng Việt Nam: Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam (1957-1981), Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam (1981-1990), Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam (1990-2012), Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (2012-nay). 60 năm xây dựng và trưởng

thành, từ một ngân hàng chỉ thực hiện nhiệm vụ cấp phát và giám đốc vốn đầu tư xây dựng cơ bản, đến nay BIDV đã trở thành một trong những ngân hàng thương mại hiện đại, hoạt động đa năng, có quy mô dẫn đầu thị trường, giữ vai trò nòng cốt trong hệ thống ngân hàng Việt Nam... Thành quả hôm nay là kết quả của cả quá trình phấn đấu bền bỉ và kiên cường, luôn tìm tòi và đổi mới.

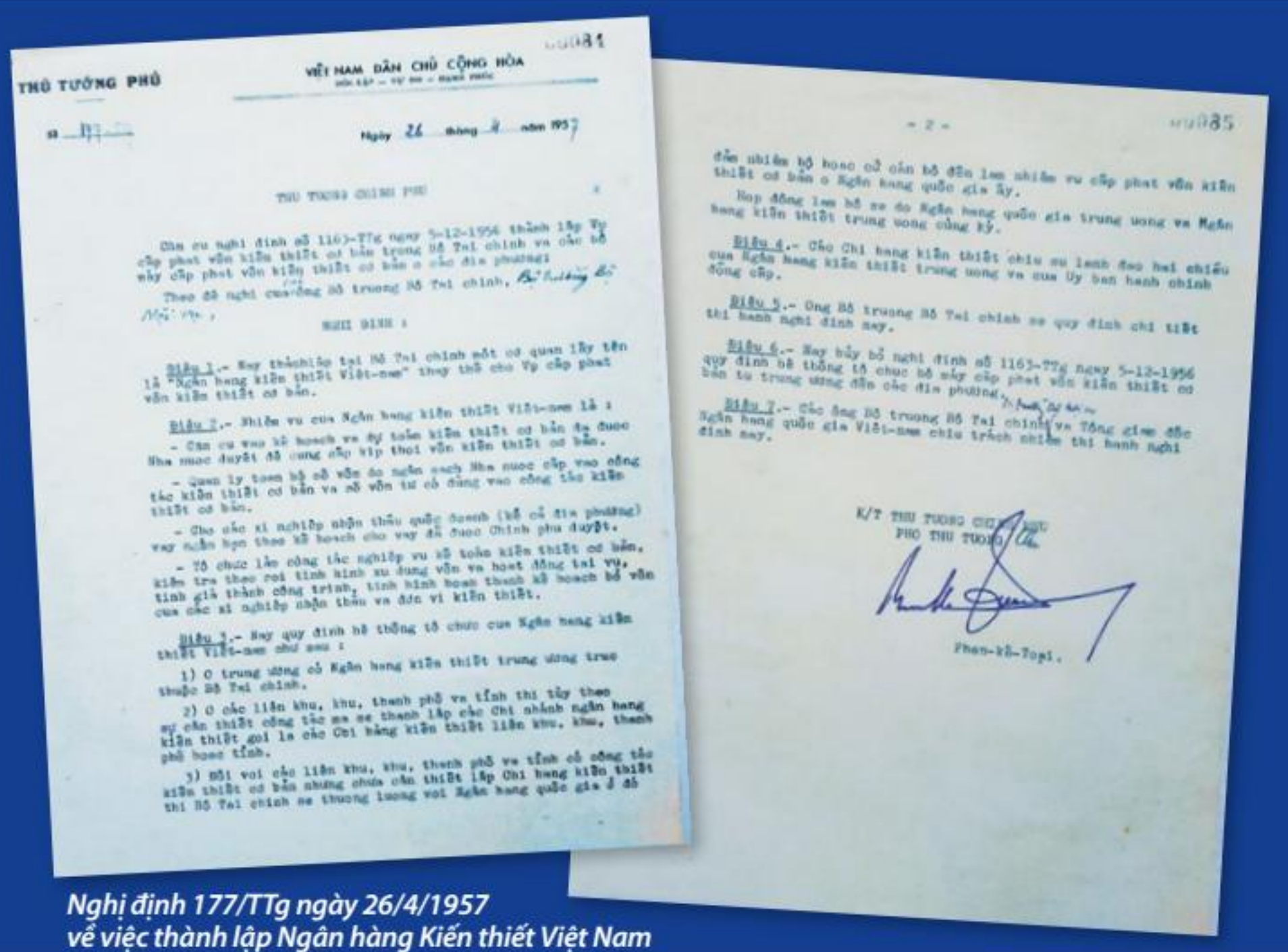
Được thành lập theo Nghị định 177/TTg ngày 26/4/1957 của Thủ tướng Chính phủ, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam được giao nhiệm vụ chuyên trách cấp phát vốn kiến thiết cơ bản do ngân sách Nhà nước cấp. Ngân hàng Kiến thiết đã cấp phát vốn kịp thời, hiệu quả cho việc xây dựng các công trình công nghiệp, nông nghiệp, giao thông vận tải, thủy lợi, văn hóa, xã hội, giáo dục, y tế... Điều đó đã giúp cho bộ mặt kinh tế, văn hóa, xã hội...

miền Bắc thay đổi nhanh chóng; đời sống văn hóa, tinh thần của nhân dân được nâng cao.

Cũng trong thời kỳ này, nhằm tạo nguồn lực chi viện cho quân và dân miền Nam trong cuộc đấu tranh chống ngoại xâm, Ngân hàng Kiến thiết đã nhạy bén, sáng tạo trong hoạt động, đảm bảo cấp phát vốn kịp thời để vừa phục vụ kháng chiến, vừa kiến quốc. Nhiều cán bộ Ngân hàng Kiến thiết luôn bám sát các công trình trọng điểm, các tuyến giao thông huyết mạch, sát cánh cùng bộ đội, thanh niên xung phong phục vụ kịp thời việc sửa chữa cầu đường, đảm bảo giao thông thông suốt... góp phần vào thắng lợi cuối cùng, đưa non sông thu về một mối. Trong cuộc kháng chiến vĩ đại này, nhiều cán bộ của Ngân hàng Kiến thiết đã sẵn sàng lên đường ra mặt trận và có những cán bộ đã anh dũng hy sinh...

Sau ngày đất nước thống nhất, mạng lưới của Ngân hàng Kiến thiết được mở ra trên phạm vi toàn quốc. Thích ứng với hoàn cảnh mới, Ngân hàng Kiến thiết đã đổi mới tổ chức và phương thức hoạt động để ngày càng hiệu quả hơn. Bằng sự tận tụy, sâu sát, sáng tạo, kịp thời,... Ngân hàng Kiến thiết đã đảm bảo yêu cầu cung ứng và quản lý vốn xây dựng cơ bản, đảm bảo phục vụ các công trình trọng điểm, đặc biệt quan trọng của Nhà nước.

Ngày 24/6/1981, với yêu cầu tập trung toàn bộ hệ thống tín dụng, tiền tệ vào một ngân hàng thống nhất, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam từ trực thuộc Bộ Tài chính được chuyển sang trực thuộc Ngân hàng Nhà nước Việt Nam và được đổi tên thành Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam. Sau khi chuyển sang trực thuộc Ngân hàng Nhà nước, nghiệp vụ chủ yếu của Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng vẫn là cấp



Nghị định 177/TTg ngày 26/4/1957 về việc thành lập Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam



Ban Lãnh đạo BIDV và lãnh đạo các Ban/Trung tâm tại Trụ sở chính, tháng 4/2017

phát, cho vay thi công. Đến cuối thập kỷ 80, Ngân hàng bắt đầu áp dụng cơ chế cấp tín dụng ưu đãi từ vốn Nhà nước với nguyên tắc có vay, có trả.

Hoạt động của Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng giai đoạn này đã góp phần cải tiến các phương pháp cung ứng và quản lý vốn đầu tư cơ bản, nâng cao vai trò tín dụng phù hợp với khối lượng vốn đầu tư cơ bản tăng lên và nhu cầu xây dựng được mở rộng... Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng đã đảm bảo cung ứng vốn lưu động cho các tổ chức xây lắp, khuyến khích các đơn vị xây lắp đẩy nhanh tiến độ xây dựng, cải tiến kỹ thuật, mở rộng năng lực sản xuất, tăng cường chế độ hạch toán kinh tế. Thành công của những thử nghiệm có tính tiên phong mà Ngân hàng thực hiện là góp phần hình thành cơ chế mới trong đầu tư kinh tế, khơi dậy tiềm năng to lớn của toàn xã hội để phát triển sản xuất kinh doanh. Những đóng góp của Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng thời kỳ này lớn hơn trước gấp bội cả về tổng nguồn vốn cấp phát, tổng nguồn vốn cho vay và tổng số tài sản cố định hình thành trong nền kinh tế.

Bước vào những năm 90 của thế kỷ trước, đất nước ta thực hiện công cuộc đổi mới toàn diện theo Nghị quyết Đại hội VI của Đảng. Việc Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam được chuyển đổi thành Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam từ ngày 26/11/1990 cũng nhằm để

thực hiện công cuộc đổi mới đó. Từ đây, Ngân hàng Đầu tư và Phát triển trở thành một pháp nhân hạch toán độc lập, được tự chủ về tài chính, được xác định là một Doanh nghiệp Nhà nước, có quyền huy động vốn, được quan hệ với khách hàng thuộc mọi thành phần kinh tế... Trong những năm đầu này, Ngân hàng đã thực hiện thành công nhiều thử nghiệm quan trọng của Nhà nước như: xóa bao cấp trong đầu tư xây dựng cơ bản, thực hiện cơ chế cho vay có thu hồi vốn, áp dụng nhiều hình thức huy động vốn mới trong dân cư để cho vay lại...

Đặc biệt, từ năm 1995, sau khi chuyển giao nhiệm vụ cấp phát vốn sang Tổng cục Đầu tư Phát triển, BIDV đã chuyển sang hoạt động ngân hàng thương mại đa năng, đa lĩnh vực với tính tập trung thống nhất và tính hệ thống cao của Tổng Công ty Nhà nước hạng đặc biệt hoạt động kinh doanh trong lĩnh vực tài chính - tiền tệ. Trong giai đoạn 1995 - 2000, BIDV bước đầu triển khai và vận hành thông suốt mô hình hoạt động kinh doanh đa năng, đa lĩnh vực. Bằng những nỗ lực cao độ, BIDV đã vươn lên và khẳng định vai trò, vị trí của mình trong hệ thống ngân hàng Việt Nam. Bước sang giai đoạn 2001 - 2005, BIDV bắt đầu chuyển hẳn sang ngân hàng hiện đại: Cơ cấu lại mô hình tổ chức, đổi mới phương thức quản lý, quản trị điều hành theo thông lệ quốc tế; Hiện đại hóa công nghệ ngân hàng, tạo đột phá về

chất, làm nền tảng nâng cao năng lực cạnh tranh... Trong những năm 2006 - 2012, BIDV nỗ lực hội nhập và phát triển, tiếp tục phát huy những thành công trong tái cơ cấu và đã đạt được những thành tựu đáng ghi nhận trong bối cảnh nền kinh tế trải qua nhiều biến động do ảnh hưởng của cuộc khủng hoảng tài chính toàn cầu...

Năm 2012 đánh dấu một bước chuyển về chất khi BIDV thực hiện thành công cổ phần hóa và chuyển đổi thành Ngân hàng thương mại cổ phần. Từ đó đến nay, BIDV tiếp tục bồi đắp và gia tăng những yếu tố phát triển bền vững cả về bề rộng, chiều sâu, cả về quy mô, phạm vi và lĩnh vực hoạt động; cung cấp đầy đủ các sản phẩm dịch vụ hiện đại dựa trên nền tảng công nghệ ngân hàng tiên tiến và hoạt động toàn diện trên các lĩnh vực ngân hàng, bảo hiểm, chứng khoán, đầu tư tài chính... BIDV cũng đã hoàn thành căn bản để án tái cơ cấu, tạo bước đổi mới toàn diện mọi hoạt động của BIDV theo yêu cầu mới. Đến nay, BIDV đã khẳng định vị thế là ngân hàng dẫn đầu, tham gia định hướng thị trường, là công cụ hữu hiệu của Chính phủ và Ngân hàng Nhà nước trong việc điều hành kinh tế vĩ mô, thực thi chính sách tiền tệ và thúc đẩy tăng trưởng kinh tế. Vị trí, vai trò, thương hiệu của BIDV đã được khẳng định ở cả trong nước và quốc tế.

Ghi nhận những đóng góp của toàn hệ thống BIDV đối với sự phát



triển đất nước, Đảng, Nhà nước Việt Nam đã trao tặng Ngân hàng nhiều phần thưởng cao quý: Danh hiệu Đơn vị Anh hùng Lao động thời kỳ đổi mới; Huân chương Hồ Chí Minh; Huân chương Độc lập; Huân chương Lao động các hạng cùng nhiều phần thưởng cao quý khác... BIDV cũng vinh dự được Đảng, Nhà nước CHDCND Lào và Vương quốc Campuchia trao tặng nhiều Huân chương cao quý.

Để có được những thành quả đáng tự hào đó, BIDV trân trọng biết ơn Đảng, Nhà nước, Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước đã quan tâm, tin tưởng trao cho BIDV sứ mệnh là ngân hàng chủ lực trong việc thực hiện các chủ trương, chính sách lớn có ảnh hưởng mạnh mẽ đến sự phát triển của đất nước; BIDV biết ơn sự đồng hành, hợp tác chặt chẽ và hiệu quả của đông đảo khách hàng, đối tác. Và đặc biệt, xin tri ân các thế hệ cán bộ đã cống hiến trí tuệ, sức lực, mồ hôi và cả máu xương để tạo dựng nên hình ảnh BIDV ngày hôm nay...

NHỮNG GIÁ TRỊ VÀNG VÀ BÀI HỌC QUÝ

BIDV là ngân hàng chuyên doanh đầu tiên được thành lập trong hệ thống Ngân hàng Việt Nam, chỉ sau Ngân hàng Quốc gia. Bề dày lịch sử cùng với việc tự thân trải nghiệm và vượt qua những biến cố thăng trầm, thậm chí có những lúc đứng giữa “tồn tại” và “không tồn tại”, đã kết tinh thành những giá trị văn hóa mang đậm bản sắc BIDV.

Đó là sự tận tâm và trung thành với lợi ích quốc gia, dân tộc; đặt lợi ích của đất nước, của nhân dân lên trên hết để từ đó luôn nêu cao tinh thần chủ động, tiên phong thực hiện với trách nhiệm cao nhất các nhiệm vụ của Đảng, Nhà nước, Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước giao phó. Trong nhiều hoàn cảnh đặc biệt, BIDV đã thể hiện bản lĩnh tiên phong mở lối, vượt qua mọi khó khăn để hoàn thành nhiệm vụ.

Đó là bản lĩnh càng gặp thử thách càng vươn lên mạnh mẽ. Thực tế cho thấy, qua nhiều biến cố thăng trầm, BIDV đã hun đúc nên một tinh thần, bản lĩnh, cốt cách của những con người không bao giờ nản chí hay lùi bước. Điều đó đã giúp BIDV có được sức sáng tạo, sự bứt phá, vượt qua nhiều hoàn cảnh ngặt nghèo để trụ vững và phát triển ngày càng mạnh mẽ.

Đó là tinh thần vì cộng đồng cao cả thấm đẫm bản sắc nhân văn của dân tộc Việt Nam. Bên cạnh việc phát huy thế mạnh nghề nghiệp để mang lại công ăn, việc làm cho hàng triệu người dân, BIDV còn phát huy tinh thần tương thân, tương ái, sẻ chia với cộng đồng thông qua những hoạt động an sinh xã hội thiết thực, hiệu quả.

Đó là tình yêu ngành, lòng yêu nghề tha thiết, trong sáng và trí tuệ. Từ tình yêu đó, hàng vạn cán bộ BIDV qua các thế hệ đã cùng nhau dựng xây, bồi đắp nên một lịch sử hào hùng, vẻ vang; tạo lập nên một văn hóa BIDV riêng có, vừa truyền

thống, vừa hiện đại và đậm chất nhân văn.

Đó là tình cảm gắn bó giữa những con người dưới một mái nhà chung. 60 năm qua, các thế hệ cán bộ BIDV luôn đoàn kết, đồng lòng vì mục tiêu chung; sẵn lòng truyền thụ kinh nghiệm; luôn biết động viên, giúp đỡ nhau cùng tiến bộ; chia sẻ, tương hỗ nhau những lúc khó khăn,... Và cũng là nét đẹp truyền thống khi trong nhiều gia đình có thế hệ ông, cha đi trước, thế hệ con, cháu đi sau chung tay cống hiến tâm, trí, lực vì sự phát triển của ngành...

Những giá trị đó là gia tài quý báu, làm nền tảng để BIDV vững tin tiến bước tới tương lai. Bên cạnh đó, BIDV còn có một kho tàng kinh nghiệm trên nhiều lĩnh vực, trong đó gói lại 5 bài học lớn:

Thứ nhất: Sự lãnh đạo đúng đắn, sáng suốt của Đảng, Nhà nước, Chính phủ và Ngân hàng Nhà nước đã không ngừng đưa nền kinh tế Việt Nam và ngành Ngân hàng nói chung, hệ thống BIDV nói riêng đạt những bước phát triển. Các chủ trương, chính sách là “kim chỉ nam” để BIDV triển khai các hoạt động kinh doanh hiệu quả, đóng góp vào quá trình phát triển kinh tế - xã hội, đồng thời bảo đảm hài hòa lợi ích của đất nước, của khách hàng và của BIDV.

Thứ hai: Bản lĩnh, ý chí và sự sáng tạo. Ý chí được thể hiện xuyên suốt trong mọi quyết sách, hành động của tập thể lãnh đạo, cán bộ; nếu không có ý chí quyết tâm và sự

đồng thuận cùng vượt sóng gió, có lẽ BIDV khó vượt qua được thử thách năm 1994 và hàng loạt những khó khăn từ môi trường kinh doanh sau này. Đó là lựa chọn hướng đi đúng đắn và các giải pháp sáng tạo khi chuyển đổi sang mô hình hoạt động thương mại, linh hoạt ứng phó với những diễn biến phức tạp của thị trường trong và ngoài nước...

Thứ ba: Chiến lược kinh doanh và tầm nhìn dài hạn là yếu tố cốt lõi, là kim chỉ nam định hướng cho các hoạt động xuyên suốt, thống nhất và hiệu quả. Điều này thể hiện đặc biệt rõ nét từ khi BIDV hoạt động Ngân hàng thương mại. BIDV lần lượt xây dựng và điều chỉnh chiến lược kinh doanh trong từng giai đoạn để phù hợp với diễn biến của nền kinh tế và môi trường kinh doanh. Bên cạnh chiến lược kinh doanh tổng thể, BIDV đã tích cực xây dựng chiến lược cho các lĩnh vực quan trọng như bán lẻ, công nghệ thông tin, quản trị rủi ro...

Thứ tư: Con người là yếu tố căn bản để thành công. Nhận thức rõ điều này, BIDV đã đầu tư toàn diện để tạo ra nguồn lực với số lượng và chất lượng đáp ứng nhu cầu hoạt động kinh doanh; Xây dựng và thực thi đồng bộ hệ thống chính sách đối với cán bộ, nhất là chính sách về thăng tiến, chính sách động lực, khuyến khích cán bộ có tâm huyết, có tài, làm việc và cống hiến có hiệu quả.

Thứ năm: Công nghệ và sản phẩm là cơ sở tạo sự khác biệt, nâng cao năng lực cạnh tranh. BIDV đã đầu tư để đưa hệ thống công nghệ thông tin của BIDV phát triển một bước dài, từ không đến có, từ có thủ công đến hiện đại, làm thay đổi từ tư duy đến quản trị điều hành, phong cách làm việc. Và đặc biệt là các sản phẩm dịch vụ đều mang hàm lượng tri thức, công nghệ cao, tạo ra cho BIDV khả năng hội nhập và cạnh tranh vượt bậc.

VIẾT TIẾP TRANG SỬ HÀO HÙNG

Những thành quả trong hành trình 60 năm qua là nền tảng quan

trọng để BIDV xây dựng định hướng phát triển cho chặng đường phía trước.

Tiếp tục phát huy truyền thống, vị thế và vai trò là một định chế tài chính lớn, có quy mô, chất lượng, hiệu quả hàng đầu Việt Nam, BIDV xác định tầm nhìn đến 2030 trở thành một ngân hàng hiện đại, đẳng cấp, có nền tảng tài chính bền vững, vận hành theo chuẩn mực quốc tế, cung cấp các sản phẩm, dịch vụ tốt nhất cho khách hàng và đem lại các giá trị gia tăng cho cổ đông trong dài hạn. BIDV cũng xác định hai trụ cột phát triển là Ngân hàng thương mại hiện đại (tập trung đẩy mạnh hoạt động Ngân hàng bán lẻ) và Bảo hiểm (bao gồm nhân thọ, phi nhân thọ).

Đối với năm 2017, BIDV xác định là năm bản lề, năm đầu triển khai để án tái cơ cấu giai đoạn 2 theo chỉ đạo của Ngân hàng Nhà nước. Với phương châm "kỷ cương, trách nhiệm, hiệu quả", một trong những nhiệm vụ trọng tâm BIDV triển khai là xây dựng phương án nâng cao năng lực tài chính cho giai đoạn 2016 – 2020. Trong đó ưu tiên việc tập trung tăng vốn điều lệ và tập trung kiểm soát chất lượng tài sản có, cơ cấu lại tài sản hợp lý, tiết kiệm chi phí, tập trung vốn cho hoạt động kinh doanh, nâng cao hiệu quả hoạt động. Về kiểm soát chất lượng tín dụng, trong giai đoạn này, BIDV sẽ tập trung ưu tiên cho tăng trưởng tín dụng bán lẻ, cho khách

hàng doanh nghiệp nhỏ và vừa, cho khách hàng doanh nghiệp nước ngoài có tiềm năng phát triển và lợi thế cạnh tranh, củng cố hiệu quả hoạt động đối với mạng lưới, tăng cường năng lực cạnh tranh tại hai địa bàn và các trọng điểm, trung tâm kinh tế trong cả nước.

Nhiệm vụ đặt ra đối với toàn hệ thống là vô cùng nặng nề. Nhưng đây cũng là thời cơ để BIDV quyết tâm khắc phục triệt để những hạn chế, yếu kém; tạo tiền đề cho một giai đoạn mới hoạt động an toàn, hiệu quả và phát triển bền vững. Phát huy truyền thống hào hùng, biến khó khăn thành động lực, chuyển cơ hội thành nguồn lực, nhân lên sức mạnh đoàn kết và khơi dậy sự nỗ lực hết mình của hơn 2,4 vạn người lao động, BIDV tự tin viết tiếp trang sử vẻ vang với những thành công mới.

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập BIDV, tôi thay mặt Ban lãnh đạo BIDV chân thành cảm ơn các đồng chí lãnh đạo Đảng, Nhà nước, Quốc hội, Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước, các Bộ ngành, địa phương; cộng đồng khách hàng, doanh nghiệp, bạn hàng đã hỗ trợ, song hành cùng BIDV trong quá trình phát triển 60 năm qua. Chúng tôi cũng xin cảm ơn người lao động qua các thế hệ đã nỗ lực, cống hiến vì ngôi nhà chung BIDV trong 60 năm xây dựng và phát triển đến ngày hôm nay. Thay mặt Ban lãnh đạo BIDV, tôi xin chân thành cảm ơn! □





DẤU ẤN TIỀN PHONG TRÊN HÀNH TRÌNH VẺ VANG 1957 - 2017

Ra đời từ 60 năm trước, BIDV là Ngân hàng chuyên doanh đầu tiên được thành lập trong hệ thống Ngân hàng Việt Nam. Vượt qua nhiều sóng gió, BIDV đã vươn lên trở thành Ngân hàng thương mại có quy mô, giá trị thương hiệu đứng đầu đất nước. Trong hành trình hào hùng đó, bên cạnh những kết quả kinh doanh thắng lợi, bên cạnh những công trình còn mãi với thời gian,... BIDV cũng ghi dấu với những sự kiện, hoạt động có tính tiên phong, mở đường... Từ rất nhiều “bước chân đầu tiên” đó, Bản tin Đầu tư Phát triển lựa chọn và giới thiệu cùng bạn đọc 60 điểm nhấn tiêu biểu, như một góc nhìn để nhớ lại, để tự hào về truyền thống vẻ vang của BIDV...

BỀ DÀY TRUYỀN THỐNG

1. Ngân hàng đầu tiên ra đời trong hệ thống các ngân hàng chuyên doanh của Việt Nam (năm 1957).
2. Ngân hàng đề xuất xây dựng và được Chính phủ ban hành “Điều lệ cấp phát vốn xây dựng cơ bản” đầu tiên của Việt Nam (năm 1960).
3. Ngân hàng được Đảng, Nhà nước giao nhiệm vụ thành lập chi nhánh đặc biệt phục vụ cuộc kháng chiến chống Mỹ cứu nước: Cấp phát vốn xây dựng Đường ống dẫn xăng dầu (B12 - năm 1969) và Xây dựng Đường Hồ Chí Minh (Chi nhánh công trình 70.1, 70.2 - năm 1970).
4. Ngân hàng đầu tiên thành lập chi nhánh ở miền Nam (từ vĩ tuyến 17 trở vào) từ trước khi giải phóng hoàn toàn miền Nam: Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Đông Hà (năm 1974).
5. Ngân hàng có nhiều cống hiến xương máu cho cuộc kháng chiến chống Mỹ cứu nước với 17 liệt sĩ và hàng trăm thương binh.

HOẠT ĐỘNG TÍN DỤNG

6. Ngân hàng đầu tiên thực hiện thành công thử nghiệm “Xóa bao cấp trong đầu tư Xây dựng cơ bản” thông qua cho vay có thu hồi vốn với các dự án sản xuất kinh doanh (1990).
7. Ngân hàng đi đầu trong việc chuẩn hóa và hướng dẫn hoạt động tín dụng theo thông lệ: Ngân hàng đầu tiên ban hành “Sổ tay tín dụng” cẩm nang cho hoạt động tín dụng (2004).
8. Ngân hàng đầu tiên thực hiện phân loại nợ theo điều 7 quyết định 493/QĐ của Thống đốc Ngân hàng Nhà nước, xây dựng hệ thống xếp hạng tín nhiệm tín dụng nội bộ tiệm cận chuẩn mực và thông lệ quốc tế (năm 2005).

HOẠT ĐỘNG HUY ĐỘNG VỐN

9. Ngân hàng đầu tiên phát hành Kỳ phiếu “Đảm bảo giá trị theo giá vàng” (năm 1992).



10. Ngân hàng đầu tiên phát hành Trái phiếu Ngân hàng (năm 1994).
11. Ngân hàng đầu tiên phát hành Trái phiếu dài hạn đủ tiêu chuẩn niêm yết trên thị trường Chứng khoán (năm 2000).
12. Ngân hàng đầu tiên phát hành Trái phiếu dài hạn tăng vốn cấp II theo tiêu chuẩn Trái phiếu châu Âu - được tạp chí Asia Finance bình chọn là trái phiếu nội tệ của năm (năm 2006).

HOẠT ĐỘNG LIÊN DOANH, LIÊN KẾT VÀ ĐẦU TƯ RA NƯỚC NGOÀI

13. Ngân hàng Việt Nam đầu tiên liên doanh với đối tác Malaysia để thành lập Ngân hàng liên doanh VID-Public Bank hoạt động tại thị trường Việt Nam (năm 1992).
14. Ngân hàng Việt Nam đầu tiên liên doanh với đối tác Úc để thành lập Công ty liên doanh bảo hiểm Việt - Úc (năm 1998).



Phó Thủ tướng Chính phủ Việt Nam Nguyễn Tấn Dũng và Phó Thủ tướng Lào Somsavat Lengsavath cắt băng khai trương Ngân hàng LD Lào Việt năm 1999

- 15.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên đầu tư ra nước ngoài thông qua thành lập Ngân hàng liên doanh Lào - Việt (liên doanh với Ngân hàng Ngoại thương Lào - BCEL - năm 1999).
- 16.** Ngân hàng đầu tiên thành lập liên doanh với đối tác Nga thành lập Ngân hàng Liên doanh Việt - Nga (VRB - năm 2006).
- 17.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên thành lập Công ty Liên doanh Quản lý Đầu tư với đối tác của Hoa Kỳ - BVIM (năm 2007).
- 18.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên mua lại một Ngân hàng thương mại của Campuchia để thành lập Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Campuchia - BIDC (năm 2009).
- 19.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên thành lập Văn phòng đại diện tại Campuchia (năm 2009) và thành lập đầy đủ các đơn vị trong hoạt động Tài chính - Ngân hàng - Bảo hiểm tại Campuchia: Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Campuchia (BIDC), Công ty Chứng khoán (CVS) và Công ty Bảo hiểm (CVI).
- 20.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên mở Văn phòng đại diện tại Myanmar (năm 2010); và là Ngân hàng Việt Nam đầu tiên có chi nhánh tại Myanmar (2016).
- 21.** Ngân hàng khởi xướng và giữ vai trò Chủ tịch Hiệp hội các Nhà đầu tư Việt Nam sang Campuchia - AVIC (năm 2009); Hiệp hội các Nhà đầu tư Việt Nam sang Myanmar - AVIM (năm 2010); Hiệp hội các Nhà đầu tư Việt Nam sang Lào - AVIL (năm 2011).
- 22.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên có hiện diện thương mại tại Đông Bắc Á: Văn phòng đại diện tại Đài Loan - Trung Quốc (năm 2015).

- 23.** Ngân hàng Việt Nam đầu tiên lập Văn phòng đại diện tại Liên bang Nga (2016).

ÁP DỤNG, THỰC HIỆN CÁC CHUẨN MỰC, THÔNG LỆ QUỐC TẾ

- 24.** Ngân hàng đi đầu trong thực hiện kiểm toán quốc tế 17 năm liên tục (từ 1996).
- 25.** Ngân hàng đầu tiên áp dụng hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO 9001.2000 (năm 2001).
- 26.** Ngân hàng đầu tiên chủ động thực hiện định hạng tín nhiệm toàn cầu bởi Moody's (năm 2006) và Standard & Poor's (năm 2010).
- 27.** Là ngân hàng thương mại Nhà nước đầu tiên của Việt Nam được Cơ quan đăng ký sáng chế và Thương hiệu Mỹ cấp giấy chứng nhận đăng ký thương hiệu tại Mỹ (năm 2005).
- 28.** Là ngân hàng thương mại đầu tiên của Việt Nam được công nhận là "Đối tác đào tạo đạt chuẩn" (Recognised Employer Partner - REP) của Hiệp hội Kế toán công chứng Úc - Certified Practising Accountants Australia (năm 2016).

HOẠT ĐỘNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN

- 29.** Là một trong bốn ngân hàng đầu tiên của Việt Nam có hệ thống Ngân hàng lõi (Core Banking) đạt chuẩn quốc tế (năm 2003).
- 30.** Ngân hàng đầu tiên đạt Cup hạng nhất về Chỉ số sẵn sàng ứng dụng công nghệ thông tin - Vietnam ICT Index (năm 2007).

- 31.** Ngân hàng đầu tiên có Trung tâm Dự phòng thảm họa Công nghệ đạt chuẩn quốc tế (năm 2008).
- 32.** Là ngân hàng đầu tiên đề xuất Sản phẩm @Securities kết nối Ngân hàng với các Công ty Chứng khoán (Sản phẩm đã đạt Danh hiệu Sao Khuê cho sản phẩm tiêu biểu nhất của năm (năm 2009).



- 33.** Ngân hàng đầu tiên đạt Giải thưởng Lãnh đạo công nghệ thông tin xuất sắc nhất Đồng Dương (năm 2009), và Giải thưởng Lãnh đạo công nghệ thông tin xuất sắc nhất Đông Nam Á (năm 2010).

TRIỂN KHAI HOẠT ĐỘNG THEO MÔ HÌNH ĐA NĂNG

- 34.** Ngân hàng đầu tiên thành lập Công ty Leasing (năm 1995).
- 35.** Ngân hàng đầu tiên thành lập Công ty Chứng khoán BIDV (BSC) (năm 1999).
- 36.** Ngân hàng đầu tiên mua lại cổ phần của nước ngoài trong Công ty liên doanh Bảo hiểm Việt – Úc để thành lập Công ty Bảo hiểm 100% vốn BIDV: Công ty Bảo hiểm BIDV - BIC (năm 2005).
- 37.** Ngân hàng đầu tiên đề xuất và khởi xướng thành lập Công ty Cổ phần cho thuê Hàng không Việt Nam - VALC (năm 2007).
- 38.** Ngân hàng đầu tiên thành lập Công ty bảo hiểm Nhân thọ BIDV – Metlife, là liên doanh giữa BIDV với đối tác Metlife của Hoa Kỳ (năm 2014)



- 39.** Ngân hàng đầu tiên thành lập Công ty liên doanh Cho thuê tài chính áp dụng mô hình liên doanh giữa một Ngân hàng thương mại trong nước với một định chế tài chính nước ngoài. BIDV và Sumi Trust - Nhật Bản (năm 2017)

HOẠT ĐỘNG XÂY DỰNG THỊ TRƯỜNG CHỨNG KHOÁN VIỆT NAM

- 40.** Ngân hàng đầu tiên có Hàng hóa niêm yết trên thị trường Chứng khoán: Trái phiếu BIDV - mã CK: BID (năm 2001).
- 41.** Ngân hàng đầu tiên được lựa chọn là Ngân hàng chỉ định thanh toán, phục vụ Thị trường Chứng khoán Việt Nam (năm 2003).

THỰC HIỆN CÁC NHIỆM VỤ ĐẶC BIỆT CỦA CHÍNH PHỦ

- 42.** Ngân hàng đầu tiên được giao nhiệm vụ xử lý nợ Ngân hàng TMCP Nam Đô (năm 1999), trên tinh thần phát huy nội lực, góp phần đảm bảo quyền lợi hợp pháp của khách hàng, đặc biệt là của người gửi tiền, làm lắng dịu những phản ứng tiêu cực từ nhiều phía trong điều kiện nền kinh tế đang trải qua giai đoạn khủng hoảng tài chính Châu Á.
- 43.** Ngân hàng đầu tiên được lựa chọn thực hiện nhiệm vụ Ngân hàng bán buôn cho Dự án Tài chính nông thôn I, II, III của Ngân hàng Thế giới giành cho Chính phủ Việt Nam để phát triển bền vững khu vực nông thôn Việt Nam. Theo đó, BIDV là ngân hàng đầu tiên có đơn vị thành viên thực hiện nhiệm vụ ngân hàng bán buôn: Sở giao dịch III (năm 2002).
- 44.** Ngân hàng đầu tiên thực hiện hỗ trợ thanh khoản trong việc sát nhập Ba ngân hàng FicomBank, Tín Nghĩa Bank, SCB Bank, góp phần tái cấu trúc ngành ngân hàng (năm 2011).
- 45.** Ngân hàng thực hiện thành công giao dịch sáp nhập đầu tiên trong triển khai Đề án tái cơ cấu các tổ chức tín dụng giai đoạn 2 năm 2015 với việc hoàn tất sáp nhập Ngân hàng TMCP Phát triển Nhà Đồng bằng Sông Cửu Long – MHB vào BIDV trong vòng 55 ngày (năm 2015).

HOẠT ĐỘNG XÚC TIẾN ĐẦU TƯ VÀ HỖ TRỢ PHÁT TRIỂN

- 46.** Ngân hàng đầu tiên đề xuất mô hình kết hợp “ba nhà”: Nhà nước - Nhà đầu tư - Nhà Ngân hàng (và tiếp đó là mô hình “năm nhà”: Nhà nước – nhà đầu tư – nhà ngân hàng – nhà khoa học – nhà truyền thông) trong hoạt động xúc tiến đầu tư ở trong nước và quốc tế đạt hiệu quả tốt...



- 47.** Ngân hàng đầu tiên khởi xướng các Diễn đàn và Hội nghị xúc tiến đầu tư tại nước ngoài: Lào, Campuchia, Myanmar, Nga, Séc.
- 48.** Ngân hàng đề xuất và khởi xướng sáng lập mô hình liên kết vùng trong việc phát triển kinh tế xã hội các địa phương.



Ngân hàng thương mại đầu tiên vinh dự được Đảng, Nhà nước phong tặng danh hiệu "Anh hùng Lao động thời kỳ đổi mới" cho toàn hệ thống năm 2000

49. Ngân hàng đầu tiên thành lập Trung tâm Nghiên cứu độc lập, hỗ trợ thiết lập và thực thi các chính sách, các giải pháp điều hành hệ thống, đồng thời tích cực tham gia tư vấn chính sách kinh tế, tiền tệ với Chính phủ, các bộ, ngành... (năm 2012)

VĂN HÓA DOANH NGHIỆP VÀ HOẠT ĐỘNG VÌ CỘNG ĐỒNG

- 50.** Ngân hàng đầu tiên xây dựng và đưa vào áp dụng Hai bộ quy chuẩn: Đạo đức Nghề nghiệp (năm 2007) và Quy tắc Ứng xử trong doanh nghiệp (năm 2008).
- 51.** Doanh nghiệp đầu tiên đề xuất với Chính phủ và gương mẫu thực hiện đỡ đầu huyện nghèo theo tinh thần Nghị quyết 30a/2008/NQ-CP (về Chương trình hỗ trợ giảm nghèo nhanh và bền vững đối với 61 huyện nghèo) - năm 2008. BIDV đã nhận hỗ trợ giảm nghèo 10 huyện: Sốp Cộp (Sơn La); Bảo Lạc (Cao Bằng); Điện Biên Đông, Mường Nhé (Điện Biên); Mường Chà (Yên Bái); Thường Xuân (Thanh Hóa); Kỳ Sơn (Nghệ An); Vũ Quang (Hà Tĩnh); An Lão (Bình Định); Bắc Trà My (Quảng Nam).
- 52.** Ngân hàng đầu tiên đề xuất hỗ trợ Xây dựng Nông thôn mới. Đến nay đã nhận hỗ trợ 9 địa phương thực hiện chương trình (Nghệ An, Bình Định, Bạc Liêu, Ninh Thuận...).
- 53.** Ngân hàng đầu tiên đề xuất hỗ trợ chuỗi trường dạy nghề dành cho con em các dân tộc vùng Tây Bắc, Tây Nguyên, Tây Nam Bộ, Nghệ An, Hà Tĩnh.
- 54.** Ngân hàng đầu tiên tham gia hỗ trợ các phong trào từ thiện của ngành Y tế: Mang Âm nhạc đến bệnh Viện, Hành trình đỏ hiến máu nhân đạo trên phạm vi toàn quốc.

GHI NHẬN VÀ CÁC PHẦN THƯỞNG CAO QUÝ

- 55.** Ngân hàng đầu tiên của Việt Nam đạt các giải thưởng về Tài trợ phát triển giảm nghèo của Các định chế Phát triển Châu Á - Thái Bình Dương (ADFIAD) trao tặng (năm 2005).
- 56.** Ngân hàng thương mại đầu tiên vinh dự được Đảng, Nhà nước phong tặng danh hiệu "Anh hùng Lao động thời kỳ đổi mới" cho toàn hệ thống (năm 2000).
- 57.** Ngân hàng thương mại đầu tiên vinh dự được Đảng, Nhà nước tặng thưởng "Huân chương Hồ Chí Minh" (năm 2007).
- 58.** Ngân hàng thương mại Việt Nam đầu tiên vinh dự được Đảng, Nhà nước CHDCND Lào tặng thưởng "Huân chương Hữu nghị" (năm 2007) và Huân chương Độc lập (năm 2012).
- 59.** Ngân hàng thương mại Việt Nam đầu tiên vinh dự được Chính phủ Hoàng gia Campuchia tặng Huân chương Công trạng hạng Nhất (năm 2010) và Quốc vương Campuchia tặng thưởng Huân chương Hoàng gia hạng Nhất (năm 2012).
- 60.** Ngân hàng Việt Nam được vinh dự đón tiếp nhiều nguyên thủ quốc tế đến thăm: Tổng thống Liên bang Nga Vladimir Putin (năm 2006); Thủ tướng Chính phủ CHDCND Lào Buasone Buophavanh (năm 2008); Tổng thống Cộng hòa Séc Mirek Topolánek (năm 2008); Tổng thống Liên bang Nga Dmitry Medvedev (năm 2010); Tổng Bí thư, Chủ tịch nước CHDCND Lào Chummalay Sayason (năm 2012), Thủ tướng Chính phủ Hoàng gia Campuchia Samdech Techno Hunsen (năm 2013), Thủ tướng Chính phủ nước CHDCND Lào Thongsing Thammavong (năm 2014), Chủ tịch Quốc hội nước CHDCND Lào Pany Yathoutu (năm 2011, 2016), Thủ tướng Chính phủ nước Cộng hòa Slovakia Robert Fico (2016).

**60
NĂM**

VÀ NHỮNG MỐC THỜI GIAN ĐÁNG NHỚ

Trong chặng đường phát triển tròn 1 hoa giáp, hệ thống BIDV đã trải qua không ít cung bậc thăng trầm. Trong số này, Đầu tư Phát triển mời quý vị độc giả cùng ngược từ quá khứ để biết thêm đôi điều về dấu ấn thời gian đáng nhớ này...

✓ NGÀY 26/4/1957

Thủ tướng Chính phủ ban hành Nghị định số 177/TTg thành lập Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam (tiền thân của BIDV ngày nay) trực thuộc Bộ Tài chính trên cơ sở chuyển đổi từ Vụ Cấp phát vốn kiến thiết cơ bản thuộc Bộ Tài chính.

✓ NGÀY 27/5/1957

Thủ tướng Chính phủ ban hành Nghị định số 233/NĐ-TC-TCCB về việc thành lập 12 chi nhánh đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết, bao gồm các chi nhánh: Thành phố Hà Nội, Hải Phòng, Hồng Quảng, Hải Dương, Bắc Ninh, Nam Định, Nghệ An, Lào Cai, Thái Nguyên, Thanh Hóa, Phú Thọ, Đường sắt (trên thực tế không thành lập chi nhánh này).

✓ NĂM 1974

Thành lập Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Đông Hà - chi nhánh đầu tiên ở miền Nam (từ vĩ tuyến 17 trở vào) từ trước khi giải phóng hoàn toàn miền Nam

✓ NGÀY 15/11/1976

Bộ Tài chính ban hành Quyết định số 580/TC-VP về việc thành lập các Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết phía Nam từ Bình Trị Thiên trở vào, hình thành hệ thống các Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết trong cả nước.

✓ NGÀY 24/6/1981

Hội đồng Chính phủ ban hành Quyết định số 259/CP về việc chuyển Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam trực thuộc Bộ Tài chính sang trực thuộc Ngân hàng Nhà nước Việt

Nam và đổi tên thành Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam.

✓ THÁNG 7/1988

Ngân hàng Nhà nước ban hành các quyết định thành lập chi nhánh Ngân hàng Phát triển nông nghiệp. Theo các quyết định này, có 22 Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng bị giải thể để chuyển giao sang các chi nhánh Ngân hàng Phát triển nông nghiệp.

✓ NGÀY 14/11/1990

Hội đồng Bộ trưởng ban hành Quyết định số 401/CT về việc thành lập Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) trên cơ sở chuyển đổi từ Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam.

✓ NGÀY 8/11/1994

Thủ tướng Chính phủ ban hành Quyết định số 654/TTg về việc chuyển giao phần nhiệm vụ cấp phát vốn ngân sách từ BIDV sang Tổng cục Đầu tư Phát triển (thuộc Bộ Tài chính). Theo đó, BIDV chuyển phần lớn nguồn lực (cán bộ, mạng lưới) và toàn bộ nguồn vốn cấp phát theo Kế hoạch Nhà nước sang Tổng cục Đầu tư Phát triển.

✓ NGÀY 18/11/1994

Ngân hàng Nhà nước Việt Nam ban hành Quyết định số 293/QĐ-NH9 về việc điều chỉnh chức năng, nhiệm vụ của BIDV. BIDV được phép kinh doanh đa năng, tổng hợp như một ngân hàng thương mại. Văn bản này mở đường cho quá trình hoạt động Ngân hàng thương mại của BIDV.

✓ NGÀY 23/3/1996

Thủ tướng Chính phủ ban hành hành Quyết định số 186/TTg công nhận Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam là một trong 23 Doanh nghiệp Nhà nước hạng đặc biệt.

✓ NGÀY 28/12/2011

Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam đã hoàn thành thắng lợi việc bán cổ phiếu lần đầu ra công chúng (IPO).

✓ NGÀY 8/3/2012

Đại hội đồng cổ đông lần thứ nhất Ngân hàng Thương mại cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam được tổ chức thành công, thông qua nhiều nội dung: (i) Điều lệ tổ chức và hoạt động; (ii) Định hướng phát triển đến 2020...

✓ NGÀY 23/4/2012

Ngân hàng Nhà nước ban hành Giấy phép số 84/GP-NHNN về việc thành lập và hoạt động Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam.

✓ NGÀY 01/5/2012

Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam chính thức chuyển đổi và hoạt động thành Ngân hàng Thương mại cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam.

✓ NGÀY 24/01/2014

Cổ phiếu Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam chính thức niêm yết trên Sở giao dịch chứng khoán TP. Hồ Chí Minh với mã chứng khoán BID.

✓ NGÀY 25/4/2015

Ngân hàng Nhà nước ban hành Quyết định số 589/QĐ-NHNN chấp thuận sáp nhập Ngân hàng TMCP Phát triển Nhà đồng bằng sông Cửu Long (MHB) vào BIDV.

✓ NGÀY 08/5/2015

Hội đồng Quản trị BIDV ban hành các Quyết định đổi tên 44 chi nhánh MHB thành 44 chi nhánh trực thuộc BIDV.

✓ NGÀY 23/5/2015

Ngân hàng TMCP Phát triển nhà Đồng bằng Sông Cửu Long hoàn tất sáp nhập vào Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam. □

11

LƯỢC SỬ

CHI NHÁNH ĐẦU TIÊN

Chỉ 1 tháng sau khi Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam được khai sinh, ngày 27/5/1957, Bộ trưởng Bộ Tài chính đã ban hành Nghị định số 233/NĐ-TC-TCCB thành lập 12 chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tại Thành phố Hà Nội, Thành phố Hải Phòng, Khu Hồng Quảng, Tỉnh Bắc Ninh, Tỉnh Phú Thọ, Tỉnh Thái Nguyên, Tỉnh Lào Cai, Tỉnh Thanh Hóa, Tỉnh Nghệ An, Tỉnh Hải Dương, Thành phố Nam Định và Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Đường sắt. Cũng theo Nghị định này, Chi nhánh tỉnh Bắc Ninh phụ trách cả tỉnh Bắc Ninh - Bắc Giang, Chi nhánh thành phố Nam Định phụ trách cả tỉnh Nam Định và thành phố Nam Định; Chi nhánh Đường sắt giao phụ trách ngành đường sắt (tuy nhiên trên thực tế không thành lập chi nhánh này).

Nhân dịp BIDV tròn 60 tuổi, Đầu tư Phát triển xin điểm lại một số nét cơ bản về quá trình phát triển của 11 “anh cả” – những chi nhánh có cùng tuổi đời với hệ thống BIDV...

NGHỊ ĐỊNH số 233-NĐ-TC-TCCB ngày 27-5-1957 thành lập các chi nhánh Ngân hàng kiến thiết tại các khu, thành phố và tỉnh.

BỘ TRƯỞNG BỘ TÀI CHÍNH

Căn cứ nghị định số 177-TTg, ngày 26-4-1957 của Thủ tướng phủ về việc thành lập Ngân hàng Kiến thiết Việt nam trong Bộ Tài chính thay thế cho Vụ cấp phát vốn kiến thiết cơ bản;

Căn cứ nghị định số 232-NĐ-TC-TCCB, ngày 27-5-1957 quy định chi tiết tổ chức Ngân hàng Kiến thiết Việt nam.

Căn cứ nghị định số 19-NĐ-TC-TCCB ngày 7-1-1957, thành lập các Phòng cấp phát vốn kiến thiết, cơ bản trong các Sở, Ty Tài chính;

Căn cứ nghị định số 127-NĐ-TC-TCCB ngày 29-3-1957, thành lập Phòng cấp phát vốn kiến thiết cơ bản đường sắt trực thuộc Vụ cấp phát vốn kiến thiết cơ bản;

Xét đề nghị của ông Giám đốc Ngân hàng kiến thiết và ông Trưởng phòng Tổ chức và Cán bộ Bộ Tài chính,

NGHỊ ĐỊNH:

Điều 1. — Nay thành lập các Chi nhánh Ngân hàng kiến thiết tại các tỉnh, khu, thành phố, sau đây:

- | | |
|------------------------|---------------------|
| 1— Thành phố Hà nội | 6— Tỉnh Thái nguyên |
| 2— Thành phố Hải phòng | 7— Tỉnh Lào cai |
| 3— Khu Hồng quảng | 8— Tỉnh Thanh hóa |
| 4— Tỉnh Bắc ninh | 9— Tỉnh Nghệ an |
| 5— Tỉnh Phú thọ | 10— Tỉnh Hải dương |
| 11— Thành phố Nam định | |

Chi nhánh Ngân hàng kiến thiết tỉnh Bắc ninh phụ trách cả Bắc ninh và Bắc giang.

Chi nhánh Ngân hàng kiến thiết thành phố Nam định phụ trách cả tỉnh Nam định và thành phố Nam định.

Điều 2. — Nay thành lập Chi nhánh Ngân hàng kiến thiết đường sắt để phụ trách việc cấp phát vốn và giám đốc việc quản lý tài vụ của ngành kiến thiết đường sắt.

Điều 3. — Các Phòng cấp phát vốn kiến thiết cơ bản thành lập trong các Ty, Sở Tài chính theo nghị định số 19-NĐ-TC-TCCB ngày 7-1-1957 và Phòng cấp phát vốn kiến thiết cơ bản đường sắt thành lập theo nghị định số 127-NĐ-TC-TCCB ngày 29-3-1957 đều bãi bỏ.

Điều 4. — Các ông giám đốc Ngân hàng kiến thiết, Trưởng phòng Tổ chức và cán bộ Bộ Tài chính và Ủy ban Hành chính các Liên khu 3, 4, Khu Tả ngạn, Hồng quảng, các thành phố Hà nội, Hải phòng, Ban Cán sự Hành chính Lào—Hà—Yên và các tỉnh Bắc ninh, Bắc giang, Phú thọ chịu trách nhiệm thi hành nghị định này.

Hà nội, ngày 27 tháng 5 năm 1957

K.T. Bộ trưởng Bộ Tài chính

Thủ trưởng

TRỊNH VĂN BÌNH

1 BIDV HÀ NỘI

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Thành phố Hà Nội
 - **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hà Nội
 - **11/1990 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hà Nội
 - **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Hà Nội
- Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay:** 247

- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Bắc Ninh

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 149

5 BIDV PHÚ THỌ

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1968:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Phú Thọ
- **1968 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Vĩnh Phú (do nhập tỉnh Vĩnh Phúc và tỉnh Phú Thọ thành tỉnh Vĩnh Phú)
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Vĩnh Phú
- **11/1990 - 12/1996:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Vĩnh Phú
- **12/1996 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Phú Thọ (do tách tỉnh Vĩnh Phú thành Vĩnh Phúc và Phú Thọ)
- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Phú Thọ

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 150

2 BIDV HẢI PHÒNG

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Hải Phòng
 - **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hải Phòng
 - **11/1990 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hải Phòng
 - **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Hải Phòng
- Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay:** 161

6 BIDV THÁI NGUYÊN

*. Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1976:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Thái Nguyên
- **1976 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Bắc Thái (do nhập tỉnh Bắc Kạn và Thái Nguyên thành tỉnh Bắc Thái)
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Bắc Thái
- **11/1990 - 12/1996:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Bắc Thái
- **12/1996 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Thái Nguyên (do tách tỉnh Bắc Thái thành Bắc Kạn và Thái Nguyên)
- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Thái Nguyên

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 148

3 BIDV QUẢNG NINH

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Khu Hồng Quảng
 - **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Quảng Ninh
 - **11/1990 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Quảng Ninh
 - **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Quảng Ninh
- Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay:** 136

4 BIDV BẮC NINH

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1963:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Bắc Ninh
- **1963 - 6/1981:** Chi nhánh cấp 2 (khu vực) Bắc Ninh trực thuộc Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Hà Bắc (do nhập tỉnh Bắc Ninh và Bắc Giang thành tỉnh Hà Bắc)
- **6/1981 - 8/1988:** Chi nhánh cấp 2 (khu vực) Bắc Ninh trực thuộc Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hà Bắc
- **8/1988 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Bắc Ninh
- **11/1990 - 12/1996:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hà Bắc
- **12/1996 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Bắc Ninh (do tách tỉnh Hà Bắc thành Bắc Ninh và Bắc Giang)

7 BIDV LÀO CAI

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1976:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Lào Cai
- **1976 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Hoàng Liên Sơn (do nhập tỉnh Lào Cai, Yên Bái, Nghĩa Lộ thành tỉnh Hoàng Liên Sơn)
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hoàng Liên Sơn
- **11/1990 - 10/1991:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hoàng Liên Sơn
- **10/1991 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Lào Cai (do tách tỉnh Hoàng Liên Sơn thành Lào Cai, Yên Bái)

- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Lào Cai

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 99

8 BIDV THANH HÓA

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Thanh Hóa
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Thanh Hóa
- **11/1990 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Thanh Hóa
- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Thanh Hóa

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 127

9 BIDV NGHỆ AN

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1976:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Nghệ An
- **1976 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Nghệ Tĩnh (do nhập tỉnh Nghệ An và Hà Tĩnh thành tỉnh Nghệ Tĩnh)
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng tỉnh Nghệ Tĩnh
- **11/1990 - 8/1991:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển tỉnh Nghệ Tĩnh
- **8/1991 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Nghệ An (do tách tỉnh Nghệ Tĩnh thành Nghệ An, Hà Tĩnh)
- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Nghệ An

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 177

- **11/1990 - 12/1996:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hải Hưng

- **12/1996 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hải Dương (do tách tỉnh Hải Hưng thành Hải Dương, Hưng Yên)

- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Hải Dương

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 179

11 BIDV NAM ĐỊNH

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1965:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết thành phố Nam Định
- **1965 - 1976:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Nam Hà (do nhập tỉnh Nam Định và Hà Nam thành tỉnh Nam Hà)
- **1976 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Hà Nam Ninh (do nhập tỉnh Nam Hà và Ninh Bình thành tỉnh Hà Nam Ninh)
- **6/1981 - 11/1990:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng tỉnh Hà Nam Ninh
- **11/1990 - 1/1992:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hà Nam Ninh
- **1/1992 - 12/1996:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Nam Hà (do tách tỉnh Hà Nam Ninh thành Nam Hà và Ninh Bình)
- **12/1996 - 4/2012:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Nam Định (do tách tỉnh Nam Hà thành Nam Định và Hà Nam)
- **5/2012 - nay:** Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Nam Định.

Số lượng cán bộ nhân viên hiện nay: 104

10 BIDV HẢI DƯƠNG

Lịch sử phát triển:

- **5/1957 - 1976:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Hải Dương
- **1976 - 6/1981:** Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tỉnh Hải Hưng (do nhập tỉnh Hải Dương và Hưng Yên thành tỉnh Hải Hưng)
- **6/1981 - 7/1988:** Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng tỉnh Hải Hưng
- **7/1988 - 4/1990:** Sáp nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp tỉnh Hải Hưng
- **4/1990 - 11/1990:** Phòng Đầu tư Phát triển tỉnh Hải Hưng



Hình dung VỀ NGƯỜI GIÁM ĐỐC ĐẦU TIÊN

 Nhà văn, nhà báo MAI NAM THẮNG

Đó là ông Trịnh Huy Quang, cán bộ lão thành cách mạng, vị Giám đốc đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, đơn vị tiền thân của Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) hiện nay.

Kỷ niệm 60 năm thành lập và phát triển BIDV (1957-2017), mấy đồng nghiệp truyền thông ở BIDV ngỏ ý nhờ tôi viết bài giới thiệu về người Anh Cả của ngành, bởi tôi là nhà báo - nhà văn nhiều năm thân thiết với BIDV. Khổ nỗi, thân thì có thân đôi chút, nhưng ông Trịnh Huy Quang thì đây là lần đầu tiên tôi được nghe nói đến. Hỏi một số cán bộ lớn tuổi đang công tác ở Hội sở chính, cũng không ai biết gì nhiều về vị lãnh đạo từ thời họ chưa ra đời. Tìm đến phòng truyền thống của ngành thì tài liệu duy nhất chỉ là một tấm ảnh chân dung, chắc phóng từ ảnh trên Thẻ căn cước của ông Quang từ hơn nửa thế kỷ trước...

Sau rất nhiều nỗ lực tìm hiểu, lần mò chấp nối, cuối cùng tôi đã có được số điện thoại của bác Trịnh Huy Châu, con trai cả của ông Trịnh Huy Quang, hiện đang cùng vợ sống ở Khu đô thị Đặng Xá - Gia Lâm - Hà Nội. Tôi bấm máy liên lạc và được bác Châu vui vẻ cho một cái hẹn.

Đúng ngày giờ đã hẹn, tôi gõ cửa một căn hộ bình dân nằm trên tầng 11 nhà CT5 của Khu đô thị Đặng Xá, cách trung tâm Thủ đô chừng mười lăm cây số. Đón tôi là một ông già đã xấp xỉ tám mươi, người thấp bé, dáng nhanh nhẹn, ánh mắt còn khá linh hoạt trên gương mặt đã phủ đầy nếp nhăn. Một ý nghĩ thoáng qua: Người như này sống thọ phải biết!



Ông Trịnh Huy Quang

Lại thoáng chút ngỡ ngàng: Người này sao thấy quen quen... Thưa, Bác có phải là...

Đúng là tôi đã không nhầm. Hơn ba chục năm trước, tôi là chàng thiếu úy tuyên văn từ Quân khu Bốn khoác ba lô ra nhận công tác ở Tổng cục Chính trị, được sống với toàn những bậc cha chú tuổi tên lừng lẫy. Trước họ, tôi chỉ là thằng cu con vai vế nhỉnh hơn mấy chú công vụ cơ quan một chút. Biết thân phận mình, tôi cũng chỉ dám kính nhi viển chi. Giờ thể thao đi qua chỗ các "cụ" đang chơi bóng bàn, hôm nào nhanh tay nhặt được quả bóng vắng xa, mang về cho các "cụ" là lấy làm hãnh diện lắm. Nhờ

thế mà tôi được chú Châu, thiếu tá ở phòng Tổng hợp, một cây vợt cự phách nổi tiếng cả Tổng cục Chính trị lúc bấy giờ, thỉnh thoảng bắt chuyện hỏi han. Khoảng cuối năm 1984, cả cơ quan Tổng cục Chính trị xôn xao chuyện ông Châu chuyển ngành sang dân sự. Một Thiếu tá quân đội chuyển ngành thì có gì ghê gớm đâu, nhưng trường hợp ông này thì đặc biệt đấy, đích thân ông Viện trưởng Viện Nghiên cứu quản lý kinh tế Trung ương - cơ quan trực thuộc Ban Bí thư Trung ương Đảng - sang làm việc với Thủ trưởng Tổng cục Chính trị để xin ông Châu nhé. Lại nghe nói, việc này có cả ý kiến của Thủ tướng Phạm Văn Đồng nữa. Gớm cái ông Châu suốt ngày chỉ cầm cúi viết báo cáo Công tác Đảng, công tác chính trị và chơi bóng bàn, thế mà tằm ngấm tằm ngấm viết một bản kiến nghị về "Đổi mới quản lý kinh tế quốc doanh" những mấy chục trang gửi lên Trung ương. Ngày ấy, không khí Pêrêxtrôika (cải tổ) của Liên Xô đang tác động mạnh mẽ tới đời sống chính trị nước ta. Rất nhiều trí thức, tướng lĩnh, nhà quản lý... tâm huyết đóng góp ý kiến với Đảng về nhiều lĩnh vực trước thềm Đại hội VI. Nghe nói bản kiến nghị của ông Châu được Viện nghiên cứu quản lý kinh tế Trung ương đánh giá rất cao. Thế mới có chuyện ông ấy được vời sang hẳn bên Viện chứ! Mà cái ông ấy có học chuyên ngành kinh tế bao giờ đâu nhỉ? Ấy, khối người có xuất thân trường qui đâu, nhưng nhờ tài năng bẩm sinh cùng với quá trình tự học tự nghiên cứu mà trở thành những chuyên gia đầu ngành này nọ đấy thôi! Như ông Châu này, hồi

tu nghiệp ở Học viện Quân chính Lê Nin ở Liên Xô, hai môn Kinh tế chính trị học và Kinh tế quân sự lúc nào cũng điểm Năm đấy! Mà ông ấy cũng là con nhà nòi, trưởng nam một lão thành cách mạng tham gia Thanh niên cách mạng đồng chí Hội từ năm 1928, Bí thư Tỉnh ủy Thanh Hóa trước năm 1945, Bí thư Tỉnh ủy Khánh Hòa thời kỳ toàn quốc kháng chiến, Chính ủy Khu VI thời kỳ kháng chiến chống Pháp, Giám đốc đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam và là cựu Ủy viên Đảng Đoàn của Bộ Tài chính cơ mà...

Người ta còn kể nhiều chức vụ lớn của thân sinh ông Châu nữa. Ví như ông cụ còn là Đại sứ đặc mệnh toàn quyền nước ta ở Triều Tiên thời kỳ 1960 - 1963, sau về Ban Thanh tra Chính phủ làm Vụ trưởng... Tiếc là cụ bị bệnh phải nghỉ điều trị và mất năm 1974, lúc mới ngoài 60 tuổi... Thực tình lúc đó, những thông tin người ta bàn tán trên đây tôi nào có quan tâm. Đầu ngờ hơn ba chục năm sau, tôi lại phải mày mò tìm kiếm để "vẽ" chân dung của ông. Dù sao cơ sự cũng may mắn cho tôi được gặp con trai cụ lại chính là người quen ở cùng cơ quan cũ. Thế là hứa hẹn thành công rồi! Như đoán được ý nghĩ của tôi, ông Trịnh Huy Châu nói luôn:

- Thực tình, tôi hiểu biết về cụ nhà tôi rất ít, vì từ bé đến lớn có được ở với cụ bao lâu đâu. Này nhé: Hồi nhỏ tôi sống với mẹ ở cơ quan Việt Minh Thanh Hóa còn cụ ở Liên khu V. Sau này cụ ra Việt Bắc rồi về Hà Nội công tác thì tôi học ở Quế Lâm - Trung Quốc. Những năm đầu thập niên 60, tôi về nước học Đại học Sư phạm Vinh thì cụ công tác ở Triều Tiên. Năm 1964 cụ về nước thì tôi đi bộ đội, trực chiến phòng không ở Đông Bắc. Những năm cụ ốm đau bệnh tật và qua đời thì tôi đang học ở Liên Xô...

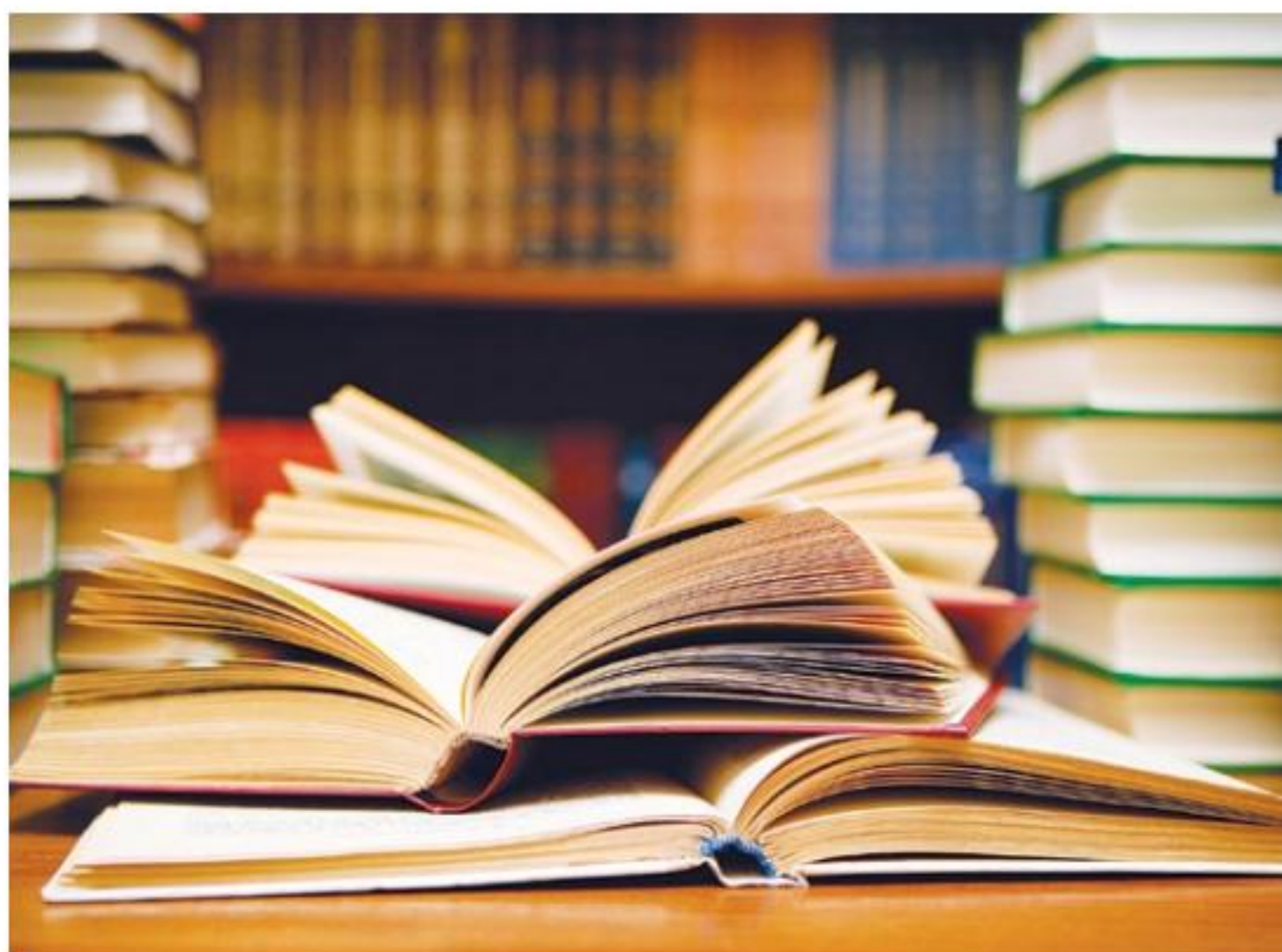
Kỷ niệm sâu sắc nhất của ông Châu về người cha thân yêu, có lẽ là cái lần ông theo mẹ vào miền Nam tìm gặp cha. Đó là vào khoảng cuối năm 1946, ông Châu mới tròn 7 tuổi. Mẹ ông là bà Trần Thị Thọ, quê ở Bình Lục - Hà Nam, là cán bộ được Xứ ủy Bắc Kỳ bổ sung cho Tỉnh ủy Thanh Hóa đầu năm 1938. Đầu năm 1939 bà kết hôn với Bí thư Trịnh Huy Quang, cuối năm sinh con trai là Trịnh Huy Châu thì ông Quang được điều động vào Nghệ An, sau đó bị bắt đày đi Buôn Ma Thuột. Nay nghe tin ông còn sống và làm cán bộ quân đội ở Khánh Hòa, mẹ con ông Châu dặt dứ nhau đi tìm. Ròng rã mấy tháng trời lặn lội, nhờ sự giúp đỡ tận tình của các cơ quan, đơn vị trên đường, cuối cùng họ

cũng gặp được ông Quang đang làm Chính ủy Trung đoàn 80 bộ đội chủ lực Liên khu V đang đóng ở Ninh Hòa - Khánh Hòa. Bấy giờ Mặt trận Nha Trang bị vỡ, chiến sự lan khắp vùng, Chính ủy Trịnh Huy Quang phải gửi vợ con ở nhà dân, cách đơn vị mấy chục cây số, cứ vài tuần vợ chồng, cha con mới được gặp nhau khi thì một đêm, khi thì nửa ngày... Được hơn 3 tháng như thế thì bà Ngọ có lệnh phải trở về Thanh Hóa, mang theo ông Châu ra gửi cho bà nội ở huyện Vĩnh Lộc để tiếp tục công tác. Có lẽ, đó là thời gian ông Châu được "gắn gũi" cha lâu nhất. Tiếc là ngày ấy ông còn bé quá, hình ảnh người cha chưa đọng được trong tâm trí bao nhiêu. Và lại, trước đó để bảo đảm an toàn cho gia đình và tổ chức, ông thường được nghe mẹ nói cha đã chết trong tù rồi...

Cảm thông với vẻ mặt thất vọng của tôi, ông Trịnh Huy Châu đến bên tủ sách gia đình, lục tìm mấy cuốn đưa cho tôi:

- Trong này có một số tài liệu tin cậy về ông cụ, cậu có thể tham khảo thêm...

Cầm mấy cuốn sách trên tay, tôi lật vội xem qua mục lục, lướt qua một số trang và mừng rỡ suýt reo lên. Thế này thì ngon rồi! Cuốn "Lịch sử Đảng bộ tỉnh Khánh Hòa" (1930 - 1975) do Chi nhánh Nhà xuất bản Chính trị Quốc gia tại Nha Trang ấn hành năm 2001, có rất nhiều sự kiện gắn với những hoạt động của đồng chí Trịnh Huy Quang. Cuốn "Lịch sử Trung đoàn 80 Bộ đội chủ lực Liên Khu V" do Nhà xuất bản Quân đội nhân dân ấn hành, có rất nhiều đoạn khá chi tiết về giai đoạn ông Quang làm Chính ủy. Cuốn hồi ký "Những ngày hoạt động ở Thanh Hóa" do chính ông Trịnh Huy Quang kể, nhà nghiên cứu Lê Liệu ghi, rất bài bản chuyên nghiệp. Đặc biệt, cuốn "Những chiến sĩ cách mạng trung kiên tỉnh Thanh Hóa" (tập I) do Nhà xuất bản Thanh Hóa ấn hành năm 2010, có hẳn một bài viết dài hơn ba chục trang về cố Bí thư Tỉnh ủy Trịnh Huy Quang thời kỳ 1936 - 1939...



Những tư liệu quý về cuộc đời hoạt động cách mạng của ông Trịnh Huy Quang được tìm thấy qua nhiều cuốn sách

Và từ những tài liệu trên đây, tôi đã có thể hình dung phần nào chân dung “Người Anh Cả” của các thế hệ cán bộ, nhân viên BIDV. Theo đó, ông Trịnh Huy Quang sinh năm 1909 trong một gia đình trung nông có chút chức sắc ở làng Phúc Tường, huyện Vĩnh Lộc, tỉnh Thanh Hóa. Thời niên thiếu, Trịnh Huy Quang được gửi về thị xã Thanh Hóa ăn học. Đó cũng là thời kỳ ở Thanh Hóa có 2 tổ chức cách mạng hoạt động khá mạnh là Việt Nam Thanh niên cách mạng và Tân Việt cách mạng Đảng. Cùng đó là những phong trào yêu nước như cuộc đấu tranh đòi thả cụ Phan Bội Châu, lễ truy điệu và để tang cụ Phan Chu Trinh... cùng các sách báo tiến bộ công khai và bí mật lưu hành, đã tác động mạnh mẽ đến tinh thần yêu nước của đông đảo học sinh - thanh niên. Năm 1927, Trịnh Huy Quang đỗ Primarie nhưng không đi làm công chức “lập danh” mà về quê nung nấu quyết tâm “làm một cái gì đó để tham gia cứu nước”. Năm 1928, ông được kết nạp vào Thanh niên cách mạng đồng chí Hội. Sau Đại hội toàn quốc Thanh niên cách mạng đồng chí Hội họp ở Hồng Công tháng 5-1929, Trịnh Huy Quang cùng nhiều đồng chí khác đi “vô sản hóa” tại các cơ sở công nghiệp trong tỉnh. Hoạt động của tổ chức bị lộ, nhiều hội viên bị bắt, trong đó có Trịnh Huy Quang bị kết án 5 năm tù, bị đày đi Nha Trang và Buôn Ma Thuột. Trong tù, ông tham gia thành lập chi bộ tù cộng sản để lãnh đạo các cuộc đấu

tranh với cai ngục, học tập chính trị và tìm cách liên lạc với tổ chức bên ngoài. Năm 1932, ông được ra tù, trở về quê nhà tham gia Đảng cộng sản, tiếp tục hoạt động và bị bắt lần thứ hai vào cuối năm 1933, bị kết án 2 năm và bị giam ở nhà lao Thanh Hóa. Cuối năm 1935, Trịnh Huy Quang ra tù, móc nối lại cơ sở, tiếp tục hoạt động. Từ năm 1936 đến năm 1939, ông được bầu làm Bí thư Tỉnh ủy Thanh Hóa. Cuốn “Lịch sử Thanh Hóa” tập 5 do Nhà xuất bản Khoa học Xã hội ấn hành năm 1996 nhận định: “Những thắng lợi của phong trào cách mạng trong thời kỳ mặt trận dân chủ (1936 - 1939) ở Thanh Hóa có sự đóng góp to lớn của Bí thư Tỉnh ủy Trịnh Huy Quang”.

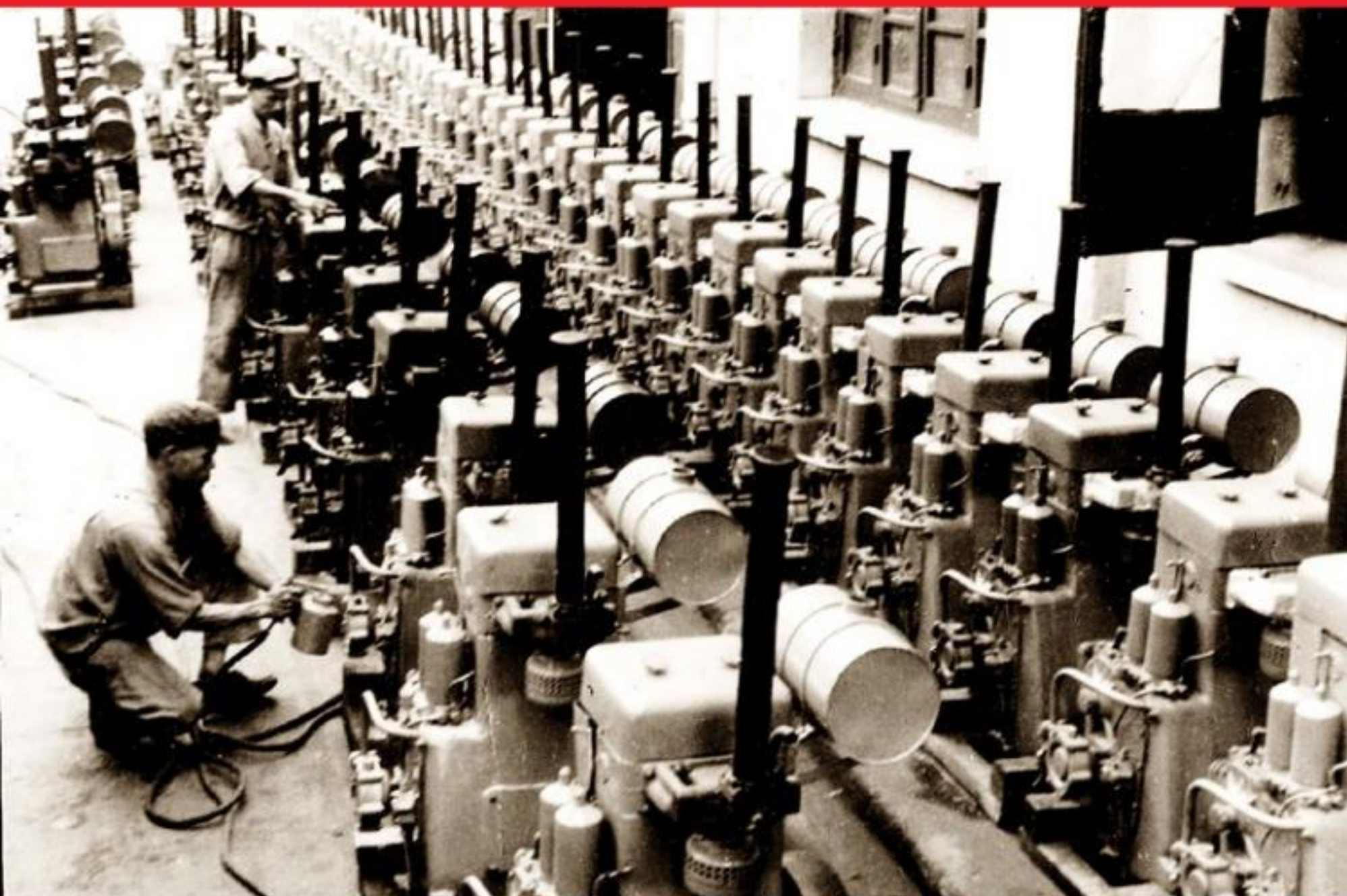
Giữa lúc phong trào cách mạng ở Thanh Hóa đang sôi động thì đầu tháng 4 -1939, đồng chí Trịnh Huy Quang được Trung ương điều động vào tăng cường cho Nghệ An. Tháng 7 năm đó, sau cuộc mít tinh lớn ở Quỳnh Lưu, ông bị bắt lần thứ ba, bị đày đi Buôn Ma Thuột. Tháng 3-1945, Nhật đảo chính Pháp, ông thoát khỏi nhà tù và được điều động vào hoạt động ở vùng Nam Trung Bộ. Sau cách mạng Tháng Tám năm 1945, Trịnh Huy Quang làm Chủ tịch ủy ban Nhân dân lâm thời huyện Ninh Hòa rồi Bí thư Tỉnh ủy Khánh Hòa. Từ tháng 7-1946 ông được điều động sang quân đội, làm Chính ủy Trung đoàn 80 rồi Chính ủy kiêm Tư lệnh khu VI trực thuộc Liên Khu V.

Cũng trong cuốn sách đáng tin cậy trên đây, có khá nhiều đoạn kể về những chiến công của Trung đoàn 80 thời kỳ ông Quang làm Chính ủy: “Vào đầu năm 1947, sau khi vỡ Mặt trận đèo Cả, trung đoàn 80 thuộc lực lượng chủ lực Quân khu VI vào đứng chân và hoạt động tại Khánh Hòa, do đồng chí Nguyễn Hải chỉ huy trưởng, Lư Giang chỉ huy phó và Trịnh Huy Quang làm Chính ủy. Cơ quan chỉ huy trung đoàn đóng tại phía tây núi Hòn Hèo (Ninh Hòa)...”.

Giữa năm 1954, Tư lệnh kiêm Chính ủy Khu VI trực thuộc Liên khu V Trịnh Huy Quang được cử đi học Trường Đảng cao cấp ở Bắc Kinh - Trung Quốc. Năm 1955, ông về nước, tiếp tục tham gia quân đội một thời gian rồi được cử sang tham gia Ban lãnh đạo Bộ Tài chính. Tháng 4-1957, Nhà nước thành lập Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam trực thuộc Bộ Tài chính, với chức năng đúng như tên gọi của nó là tham gia phục vụ công cuộc kiến thiết đất nước, xây dựng Chủ nghĩa xã hội ở miền Bắc và kháng chiến giải phóng miền Nam, thống nhất đất nước. Ông Trịnh Huy Quang lúc bấy giờ là Ủy viên Đảng Đoàn Bộ Tài chính, được cử làm Giám đốc đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, chèo lái con thuyền trong giai đoạn “vạn sự khởi đầu nan”.

Cuối năm 1958, ông được rút về lại Bộ Tài chính. Từ tháng 10-1960 đến tháng 11-1963, ông là Đại sứ Đặc mệnh toàn quyền nước Việt Nam dân chủ cộng hòa tại Cộng hòa dân chủ nhân dân Triều Tiên. Hết nhiệm kỳ Đại sứ, ông về làm Vụ trưởng thuộc ban Thanh tra Chính phủ. Do nhiều lần bị địch bắt tra tấn, giam cầm nên sức khỏe ông ngày mỗi sa sút. Ông mất ngày 31-10-1974 tại Hà Nội, hưởng thọ 65 tuổi. Do có nhiều công lao đóng góp cho sự nghiệp cách mạng, ông Trịnh Huy Quang được Đảng và Nhà nước tặng thưởng Huân chương Kháng chiến hạng Nhất và Huân chương Chiến thắng hạng Nhất. Năm 1999, ông được truy tặng Huân chương Độc lập hạng Nhất. Hiện nay, một





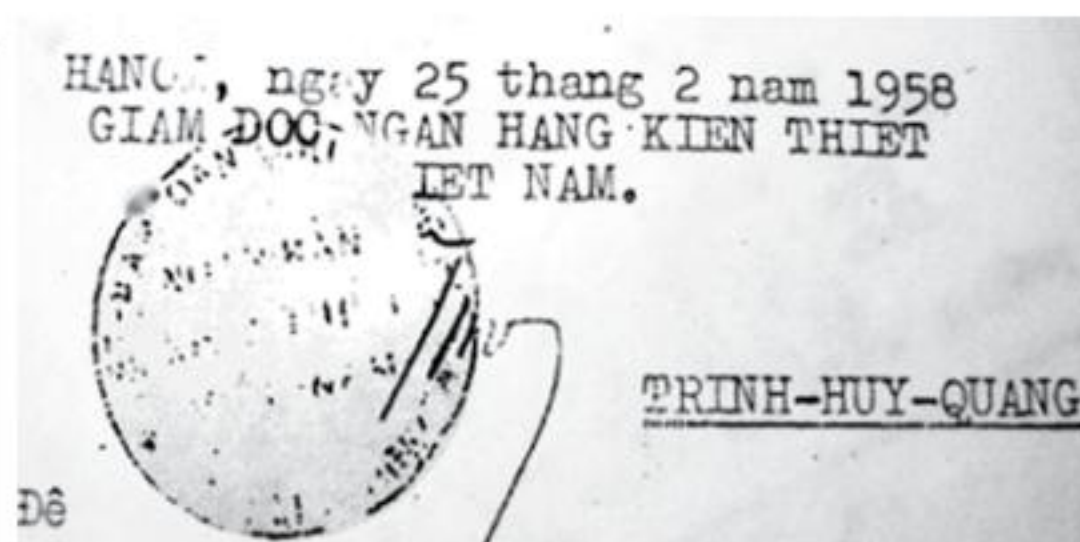
Trong giai đoạn ông Trịnh Huy Quang làm Giám đốc, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam đã góp phần khôi phục, mở rộng và xây dựng mới nhiều công trình có ý nghĩa quan trọng với kinh tế đất nước như: Nhà máy cơ khí Trần Hưng Đạo, Nhà máy điện yên Phụ, Nhà máy xi măng Hải Phòng, các mỏ than ở Quảng Ninh, Xưởng đóng tàu Hải Phòng, Xưởng sửa chữa xe lửa Gia Lâm, các nhà máy Cơ khí Hà Nội, Dệt 8-3, chè Phú Thọ, Diêm Thống Nhất,...

Trong ảnh: Một phân xưởng của Nhà máy cơ khí Trần Hưng Đạo

đường phố lớn ở thành phố Thanh Hóa được mang tên Trịnh Huy Quang.

Vậy là, dựa vào những tài liệu đáng tin cậy trên đây, tôi đã phần nào hình dung được cuộc đời và sự nghiệp của lão đồng chí Trịnh Huy Quang, từ thừa thiếu thời hăng hái tham gia cách mạng, trưởng thành trong thực tiễn công tác, đảm đương những chức vụ quan trọng... cho đến ngày qua đời, để lại một di sản tinh thần quý giá cho đồng nghiệp và con cháu. Có một giai đoạn ngắn thôi, nhưng rất cần cho bài viết của tôi, thì tài liệu lại không thể hiện được nhiều. Ấy là thời kỳ ông được bổ nhiệm làm Giám đốc đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, đơn vị tiền thân của BIDV hiện nay. Tôi hỏi ông Trịnh Huy Châu, cố nhớ xem hiện còn ai là cộng sự cùng ông trong giai đoạn ấy. Ông Châu thần thờ:

- Chắc chẳng còn ai mà tìm đâu cậu ạ. Cộng sự của cụ, người trẻ nhất cứ cho là mới ngoài hai mươi lúc đó, thì nay nếu còn sống cũng xấp xỉ chín mươi rồi, còn lứa tuổi như cụ, thì đã trăm năm có lẽ...



Chữ ký ông Trịnh Huy Quang và con dấu của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam

Tôi lại cố vớt vát: Hay là bác cố nhớ xem, hồi ông cụ công tác ở Bộ Tài chính, nay có ai còn sống? Ông Châu lại trầm ngâm một lát rồi ồ lên phấn khích:

- Tôi nhớ ra rồi! Mùa hè năm 1985, tôi được tham gia đoàn công tác "liên ngành" sang tìm hiểu mô hình quản lý kinh tế ở Liên Xô và một số nước Đông Âu, chuẩn bị cho Đại hội VI của Đảng ta. Trong đoàn có chị Mai Cương là Thứ trưởng Bộ Tài chính, lúc đó mới ngoài năm mươi tuổi. Chị Cương có kể với tôi là đã từng được làm nhân viên dưới quyền của cụ nhà tôi, được cụ nhà tôi chỉ bảo, giúp đỡ rất nhiều. Nguyên văn lời chị ấy nói với tôi thế

này: "Chị được như hôm nay, một phần là nhờ ông cụ nhà em đấy!". Chị còn kể rất nhiều giai thoại về ông cụ nhà tôi, rằng là mỗi lần đi công tác cơ sở, anh chị nào quên không mang theo phiếu gạo thì phải qui ra tiền mặt mà thanh toán sòng phẳng cho người ta, cấm không được "ăn quýt" cơ sở. Lại có chuyện hồi tôi đang đóng quân ở bãi Cháy, tết năm ấy bác Phạm Văn Đồng cho người mang quà Tết sang biếu ông cụ Bí thư tỉnh ủy Khánh Hòa, vốn là bạn tù hồi trước, nay cũng có con là bộ đội đang trực chiến phòng không như gia đình bác ấy. Bữa đó anh cán bộ văn phòng về báo cáo lại với bác Đồng là nhà ông Quang sơ sài đơn giản quá, đến nỗi cái bàn làm việc kiêm cả bàn ăn và bàn tiếp khách mà cứ khắp khà khắp khảnh vì chỉ được 3 chân chắc chắn. Sự việc sau đó được phản ánh lại với bộ phận vật tư - hành chính của Bộ Tài chính...

Tôi vội vàng dò tìm bà cụ Thứ trưởng Mai Cương, may ra bà còn mạnh khỏe và có thể cung cấp cho tôi thêm vài chi tiết về cụ Trịnh Huy Quang. Một đồng nghiệp của tôi ở Thời báo Tài chính Việt Nam đã cho tôi số điện thoại của bà Hà, Trưởng Ban liên lạc cán bộ hưu trí Bộ tài chính khu vực Hà Nội. Nghe tôi trình bày ngọn ngành đầu đuôi căn kẽ, bà Hà nhẹ nhàng và khúc triết:

- Bà Cương vẫn còn sống, nhưng đã xấp xỉ chín mươi. Mấy hôm nay chuyển mùa nên bà ấy bị mệt, chắc không tiếp cậu được đâu. Mà theo tôi cậu cũng không nhất thiết phải gặp bằng được. Những điều bà ấy kể về cụ Trịnh Huy Quang chắc chắn là sự thật đấy. Thế hệ cán bộ như cụ Quang, ai cũng trui rèn qua gian khổ khó khăn, một lòng một dạ vì Đảng, vì dân, thực sự là những tấm gương sáng ngời đạo đức cộng sản. Cậu cứ viết đúng như thế nhé!

Tôi ngoan ngoãn vâng dạ, nhưng trong lòng vẫn áy náy không yên. May sao một lần nữa, anh bạn đồng nghiệp "cứu tinh" của tôi lại dò được số điện thoại của cụ Cư là phu quân của bà Mai Cương, nhờ đó mà tôi liên lạc được với bà cụ Thứ



trưởng Bộ Tài chính từ những năm cuối thập niên 70 của thế kỷ trước. Sau một hồi “nói to lên chút nữa” theo yêu cầu của bà nhưng bất lực, bà bảo: “Xin lỗi anh, tôi bây giờ già yếu, nghe không rõ nữa. Hay là anh gọi vào điện thoại để bàn, số máy là... để tôi nghe cho rõ”. Tôi ríu rít làm theo. Sau khi nghe tôi trấn tĩnh, giọng bà bỗng trở nên rành rọt:

- Hồi đó tôi xấp xỉ ba mươi, mới chỉ là nhân viên thường ở Bộ tài Chính thôi, nên không nắm rõ công việc của Vụ Cấp phát vốn kiến thiết cơ bản của bác Quang. Tôi chỉ nhớ là bước sang năm 1957, công cuộc khôi phục nền kinh tế sau chiến tranh cơ bản hoàn thành, bắt đầu bước vào giai đoạn phát triển nền kinh tế có kế hoạch để tiến dần lên Xã hội Chủ nghĩa. Theo đó, số vốn đầu tư của Nhà nước vào công tác kiến thiết sẽ tăng lên rất nhiều, đòi hỏi phải có một bộ máy quản lý đủ tầm để thúc đẩy hoàn thành kế hoạch kiến thiết cơ bản, hạ giá thành công trình, thực hành tiết kiệm và tích lũy vốn cho Nhà nước. Vì vậy cuối tháng 4-1957, Chính phủ đã ra Nghị định chuyển Vụ Cấp phát vốn kiến thiết cơ bản trực thuộc Bộ Tài chính thành Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam. Theo đó, ở những địa phương có nhiều hoạt động kiến thiết cơ bản thì các Phòng

cấp phát ở đó sẽ chuyển thành Chi hàng Kiến thiết; Ở những địa phương công tác kiến thiết không nhiều, không lớn thì vẫn duy trì các Phòng cấp phát như cũ, hoặc Bộ Tài chính ủy nhiệm cho các Ty Tài chính sở tại cấp phát hộ.

Có thể nói “vạn sự khởi đầu nan”, nhưng hai năm làm Giám đốc đầu tiên của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, bác Quang đã lãnh đạo tập thể hoàn thành tốt nhiệm vụ chính trị được giao, đó là: Bảo đảm cung cấp kịp thời và chính xác tiền vốn kiến thiết cơ bản, giám sát sử dụng tiền vốn hợp lý; Tăng cường kiểm tra việc hoàn thành kế hoạch bỏ vốn, qua đó thúc đẩy tiến độ thi công các công trình, chống thất thoát lãng phí, đặc biệt là nâng cao hiệu quả đầu tư và tích lũy vốn để thúc đẩy bộ phận kinh tế Xã hội chủ nghĩa ngày càng phát triển... Đây, về những năm đầu của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam tôi chỉ nhớ được như thế.

Lạy giời, mỗi lời bà cựu Thứ trưởng tài chính vừa trao đổi, đối với tôi quý giá vô cùng, nhưng tôi vẫn gãi đầu gãi tai nài nỉ: “Bà ơi, bà cố nhớ cho con một vài con số hay sự việc cụ thể nào đấy, về những kết quả chung của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam trong 2 năm đầu thành lập, cũng là hai năm bác

Trịnh Huy Quang làm Giám đốc đầu tiên...”. Bà Mai Cương cả cười:

- Cái anh này “thấy bờ đào mãi”!

Cơ mà lâu quá rồi, những con số của ngân hàng thì làm sao tôi nhớ được. Còn như các công trình kiến thiết cơ bản thì anh là nhà văn, chắc anh phải biết rõ hơn tôi, ấy là những đứa con đầu lòng của công cuộc xây dựng Xã hội Chủ nghĩa ở miền Bắc như sách báo các anh vẫn thường nói đấy: Than Phấn Mễ, Thiếc Cao Bằng, Gang thép ở Thái Nguyên, A-pa-tít ở Lào Cai, Cao-Xà-Lá ở Hà Nội v.v... À, tôi nhớ ngay trong năm đầu tiên thành lập, tức là năm 1957, Ngân hàng Kiến thiết đã tránh cho Tài chính khỏi ứ đọng và lãng phí vốn xấp xỉ 40 tỉ đồng, trong đó tránh ứ đọng vốn là 22 tỉ đồng. Sở dĩ tôi nhớ được mấy con số trên đây, là bởi nó liên quan đến một đề tài nghiên cứu chuyên môn về đổi mới chế độ cấp phát và tác phong công tác của ngành mà thế hệ chúng tôi sau này thực hiện...

Tôi nhắm ngay một phép “qui đổi” theo hiểu biết của mình: Cách đây 60 năm, một bát phở ở Hà Nội trên dưới 3 hào, một chỉ vàng trên dưới 50 đồng và một viên chức hưởng lương 36 đồng là có thể nuôi một vợ một con xôn xênh... Vậy thì 40 tỉ đồng tiết kiệm được cho Nhà nước ngày ấy, bằng hàng trăm ngàn tỉ bây giờ... Chao ôi, giá như bây giờ... Nghĩ đến đây, tôi lại nhớ những lời bà Trưởng Ban liên lạc cán bộ hưu trí của Bộ Tài chính nói với tôi hôm nào: “Thế hệ cán bộ như cụ Quang, ai cũng trui rèn qua gian khổ khó khăn, một lòng một dạ vì Đảng, vì dân, thực sự là những tấm gương sáng ngời đạo đức cộng sản...”. Vâng, một trong những cán bộ như vậy đã tham gia xây dựng nền móng của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, để trải qua 60 năm hoạt động, các thế hệ cán bộ - nhân viên của toàn ngành đã chung sức chung lòng xây đắp nên “lâu đài” BIDV hôm nay, trở thành một thương hiệu mạnh trong nước và khu vực, được các tổ chức uy tín của quốc tế tôn vinh với những danh hiệu đẳng cấp cao quý! □

BIDV góp phần cho Hà Tĩnh KHÔNG NGỪNG PHÁT TRIỂN

LÊ ĐÌNH SƠN - Ủy viên BCH Trung ương Đảng, Bí thư Tỉnh ủy tỉnh Hà Tĩnh

Những năm qua, Hà Tĩnh phát triển nhanh, toàn diện trên các lĩnh vực, nhất là về kinh tế - xã hội. Tốc độ tăng trưởng kinh tế bình quân giai đoạn 2010-2015 đạt gần 18%, cơ cấu kinh tế chuyển dịch nhanh theo hướng công nghiệp hóa, hiện đại hóa. Hà Tĩnh thực hiện chương trình xây dựng nông thôn mới được Nhà nước tặng thưởng Huân chương Lao Động hạng Nhất. Tổng vốn đầu tư huy động toàn xã hội đạt 287 nghìn tỷ đồng. Các công trình dự án lớn được triển khai cơ bản đảm bảo tiến độ.

Các lĩnh vực văn hóa, xã hội Hà Tĩnh phát triển toàn diện. Riêng năm 2016, Hà Tĩnh gặp khó khăn do sự cố môi trường biển, nhưng Đảng bộ và nhân dân Hà Tĩnh đã đoàn kết, nỗ lực phấn đấu vươn lên, giữ vững ổn định tình hình, tiếp tục phát triển.

Trong những thành tích, kết quả chung đó có sự đóng góp rất quan trọng của hệ thống ngân hàng thương mại trên địa bàn nói chung và BIDV Hà Tĩnh nói riêng. Năm 2016, nhiều chỉ tiêu của BIDV đạt và vượt mức kế hoạch đề ra. Có thể khẳng định, nhiều dự án lớn do BIDV Hà Tĩnh cung ứng nguồn vốn vay đã đem lại hiệu quả rất thiết thực như: Dự án nhà máy xử lý rác thải sinh hoạt và nhà máy xử lý chất thải công nghiệp tại Huyện Kỳ Anh; Dự án đầu tư xây dựng quốc lộ 1A đoạn tránh thành phố Hà Tĩnh; Dự án cải tạo nâng cấp chợ Gòi - Hương Sơn; Dự án cho vay trên 126 tỷ đồng đóng mới 9/17 tàu vỏ thép theo Nghị định 67 được UBND tỉnh phê duyệt; Triển khai gói tín dụng 1.000 tỷ đồng cho vay vốn đối ứng dành cho khách hàng cá nhân, hộ gia đình theo chương trình hỗ trợ phát triển thủy sản... Đặc biệt, BIDV đã triển khai chương trình



BIDV góp phần phát triển kinh tế xã hội tỉnh Hà Tĩnh

cho vay hỗ trợ thu mua, tạm trữ hải sản; triển khai gói tín dụng quy mô 1.500 tỷ đồng để hỗ trợ các doanh nghiệp, cá nhân bị thiệt hại do sự cố môi trường biển. Cùng với đó, BIDV Hà Tĩnh luôn đồng hành thực hiện tốt công tác an sinh xã hội, từ năm 2010 đến nay đã hỗ trợ trên 120 tỷ đồng; cho vay hỗ trợ làm nhà ở trên 200 tỷ đồng...

Để góp phần thực hiện thắng lợi mục tiêu, nhiệm vụ Nghị quyết Đại hội Đảng bộ tỉnh Hà Tĩnh lần thứ XVIII, nhiệm kỳ 2015-2020, BIDV Hà Tĩnh cần nắm bắt cơ hội và định hướng phát triển của tỉnh; tập trung thực hiện các nhiệm vụ chiến lược trên 3 nội dung: Chiến lược về con người; Cho vay đầu tư phát triển các dự án kinh tế lớn, đáp ứng nhu cầu vốn tín dụng, dịch vụ khách hàng; Làm tốt công tác an sinh xã hội. Từ thực tiễn địa phương, BIDV Hà Tĩnh cần tích cực huy động vốn để cho

vay; đáp ứng tốt các nhu cầu về vốn tín dụng, góp phần khai thác hiệu quả các nguồn lực về tài nguyên, đất đai, lao động... trong các thành phần kinh tế, thúc đẩy quá trình hội nhập. Tiếp tục nâng cao chất lượng các dịch vụ, nhất là dịch vụ ngân hàng hiện đại. Đẩy mạnh hoạt động marketing, mở rộng thị phần, cạnh tranh lành mạnh. Tăng cường công tác kiểm soát, đảm bảo tăng trưởng tín dụng bền vững. Tiếp tục đổi mới công tác quản trị điều hành...

Phát huy truyền thống vẻ vang 60 năm của BIDV, với phương châm "chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công" vì sự thành công của khách hàng là mục tiêu phát triển bền vững, tôi tin tưởng rằng trong thời gian tới BIDV Hà Tĩnh sẽ tiếp tục đạt được nhiều kết quả hơn nữa, góp phần đưa Hà Tĩnh phát triển nhanh hơn, bền vững hơn theo hướng công nghiệp hiện đại. □

BIDV, bạn đồng hành

VỚI SỰ PHÁT TRIỂN CỦA NGHỆ AN

Nghệ An địa linh nhân kiệt, với truyền thống yêu nước, anh hùng trong đấu tranh bảo vệ Tổ quốc, hăng hái trong lao động sản xuất. Sau nhiều năm nỗ lực, đến nay tỉnh Nghệ An đã gặt hái được nhiều thành quả khả quan. Những kết quả đó có phần đóng góp rất quan trọng của các ngân hàng thương mại trên địa bàn tỉnh, đặc biệt là của Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV), cụ thể là BIDV Nghệ An.

NGUYỄN ĐẮC VINH - Ủy viên BCH Trung ương Đảng, Bí thư Tỉnh ủy Nghệ An



Phát huy truyền thống vẻ vang của hệ thống BIDV, 60 năm qua cũng đã ghi dấu chặng đường phát triển mạnh mẽ của BIDV Nghệ An cả về chiều rộng và chiều sâu. Trong mỗi giai đoạn xây dựng và phát triển đất nước, dù trải qua muôn vàn khó khăn thiếu thốn về nhân lực, cơ sở vật chất nhưng với tinh thần đoàn kết, năng động sáng tạo, tập thể cán bộ nhân viên BIDV Nghệ An luôn tự hào về truyền thống của chi nhánh; sự phát triển không ngừng, đóng góp tích cực vào công cuộc xây dựng và phát triển kinh tế - xã hội của Nghệ An. Nhiều công trình quan trọng ở Nghệ An đều in đậm dấu ấn tài chính của chi nhánh Nghệ An. Đó là những công trình của thời kỳ đầu khôi phục kinh tế sau kháng chiến chống Pháp như Nhà máy xay Vinh, Nhà Bách hoá 2 tầng ngã tư Vinh. Tiếp đến là những công trình sau kháng chiến chống Mỹ như: Khu chung cư Quang Trung, Bệnh viện Việt Nam - Ba Lan, Cảng Cửa Lò, quốc lộ 1A, Cầu Bến Thủy... Rồi gần đây là các Dự án đường tránh Vinh, Công viên trung tâm, Thủy điện Bản Vẽ, xi măng Sông Lam, cảng Vissai...

Có thể nói, bất kỳ đơn vị nào, ở đâu trên địa bàn Nghệ An cần sự đầu tư phát triển thì ở đó có BIDV. BIDV đóng góp hết sức to lớn cho sự phát triển đất nước qua nhiều giai đoạn. Chất lượng các dịch vụ, sản phẩm ngân hàng mà BIDV đưa đến cho khách hàng có chất lượng. Và một điều không thể không nhắc đến là BIDV đã không ngừng đầu tư mở rộng hệ thống mạng lưới; cung cấp nguồn lực cơ bản để thành lập các chi nhánh BIDV Phủ Diễn, Phủ Quỳ, Thành Vinh, để thương hiệu BIDV lan toả đi khắp các vùng miền của tỉnh Nghệ An.



BIDV Nghệ An góp phần phát triển kinh tế xã hội của tỉnh thông qua cho vay tín dụng nhiều dự án

Bên cạnh vai trò của một đơn vị cung cấp tín dụng cho một số dự án lớn đang đầu tư trên địa bàn tỉnh, từ năm 2009 đến nay, BIDV đã đồng hành, tài trợ để cùng tỉnh Nghệ An tổ chức Hội nghị Xúc tiến đầu tư vào dịp đầu Xuân hằng năm. Sự kiện này giờ đã trở thành “ngày hội đầu tư” thường niên của các nhà đầu tư với tỉnh Nghệ An, góp phần kết nối các doanh nghiệp trong và ngoài nước, thu hút các nguồn vốn đầu tư cùng tham gia phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh. Đặc biệt, trong năm 2016, BIDV tài trợ kinh phí để tổ chức thành công Hội thảo khoa học liên kết phát triển du lịch vùng Bắc- Nam Trung bộ. Đồng thời, BIDV đã tài trợ thực hiện đề án Nghiên cứu, đào tạo tiếp nhận công nghệ cao và phát triển nông nghiệp đối với các huyện có điều kiện kinh tế xã hội đặc biệt khó khăn thuộc chương trình 30a (Kỳ Sơn, Tương Dương, Quế Phong và Quỳnh Châu). Đây là tiền đề để xây dựng mô hình ứng dụng công nghệ cao trong sản xuất nông nghiệp.

Với vai trò đầu mối, tại các hội nghị, BIDV Nghệ An ký kết và đầu tư vốn cho những công trình trọng

“ Có thể nói, bất kỳ đơn vị nào, ở đâu trên địa bàn Nghệ An cần sự đầu tư phát triển thì ở đó có BIDV. BIDV đóng góp hết sức to lớn cho sự phát triển đất nước qua nhiều giai đoạn.”

Ông **NGUYỄN ĐẮC VINH** - ỦY VIÊN BCH TRUNG ƯƠNG ĐẢNG, BÍ THƯ TỈNH ỦY NGHỆ AN

điểm trên địa bàn tỉnh như Dự án mở rộng đường tránh Vinh, Dự án Nhà máy xi măng Sông Lam, Dự án cảng biển Vissai, Thủy điện Xôm Con, Khu công nghiệp VSIP, Bệnh viện đa khoa giai đoạn 2... với vốn đầu tư hàng nghìn tỷ đồng. Một số công trình đến nay đã phát huy hiệu quả tốt, góp phần vào sự phát triển kinh tế xã hội của tỉnh Nghệ An.

Ngoài ra, tỉnh Nghệ An cũng nhận được sự quan tâm chia sẻ của BIDV thông qua các hoạt động an sinh xã hội. Nhiều địa phương trong tỉnh thông qua BIDV Nghệ An làm đầu mối hỗ trợ vật chất và tinh thần. Đặc biệt, BIDV đã nhận trách nhiệm giúp phát triển kinh tế - xã hội cho huyện Kỳ Sơn - một trong 62 huyện nghèo nhất cả nước; tham gia tài trợ một số hạng mục phúc lợi công cộng như quảng trường

Hồ Chí Minh, Khu di tích Kim Liên, Trung tâm đào tạo huấn luyện cộng đồng huyện Nam Đàn, Đài tưởng niệm liệt sĩ tại Khu di tích Trường Bồn... Đây là tấm lòng, nghĩa cử cao đẹp mà lãnh đạo, cán bộ, công nhân viên BIDV đã dành cho nhân dân Nghệ An nói chung và người nghèo tỉnh Nghệ An nói riêng.

60 năm là chặng đường phát triển rất đáng tự hào của BIDV cũng như BIDV Nghệ An. Những thành tích đã đạt được sẽ là tiền đề để BIDV tiếp tục vươn tầm cao mới. Tỉnh Nghệ An, với tiềm năng và lợi thế của mình đã và đang tiếp tục phấn đấu để trở thành điểm đến của nhiều nhà đầu tư trong và ngoài nước. Để làm được điều đó, tỉnh Nghệ An mong muốn sẽ tiếp tục duy trì, phát huy mối quan hệ hợp tác thủy chung, bền vững với BIDV.

Hội nghị xúc tiến đầu tư, các hợp đồng cung cấp vốn tín dụng và các sản phẩm dịch vụ ngân hàng cho những dự án lớn tại Nghệ An, các hoạt động an sinh xã hội... và nhiều tiềm năng hợp tác trong tương lai sẽ giúp tỉnh Nghệ An và BIDV thắt chặt mối quan hệ hơn nữa, chung sức đồng lòng vì một tỉnh Nghệ An giàu mạnh, văn minh. □



BIDV ĐỒNG THÁP

Đồng hành với sự phát triển Đất Sen hồng

LÊ MINH HOAN - Ủy viên BCH Trung ương Đảng, Bí thư Tỉnh ủy Đồng Tháp

BIDV Đồng Tháp với 40 năm thành lập và cống hiến, đã có những đóng góp quan trọng vào thành tựu đáng tự hào của BIDV và sự phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh nhà. Nhớ ngày nào chi nhánh mới được thành lập với trụ sở nhỏ, cung ứng một số dịch vụ cơ bản, như: Huy động vốn, cho vay các dự án phát triển kinh tế - kỹ thuật và cấp phát vốn xây dựng cơ bản trên địa bàn tỉnh, đến nay, BIDV Đồng Tháp đã phát triển mạnh mẽ. BIDV Đồng Tháp đã có mặt tại 7 huyện, thị xã, thành phố trên địa bàn tỉnh; huy động gần 3.000 tỷ đồng và dư nợ cho vay gần 4.000 tỷ đồng, góp phần quan trọng trong việc điều tiết tiền tệ tại địa phương, đưa đồng tiền nhân rỗi của người dân đi vào lưu thông trong nền kinh tế, giải quyết vấn đề về vốn cho xã hội, đem lại nguồn thu nhập tăng thêm và cung cấp một kênh cất giữ tiền an toàn cho người dân; làm tăng vòng quay của đồng tiền, tạo ra sức bật thúc đẩy tiến trình phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh nhà.

Năm 1976, tỉnh Đồng Tháp chính

thức ra đời và đây cũng chính là thời điểm BIDV Đồng Tháp được thành lập. Hơn 40 năm đồng hành và phát triển, BIDV Đồng Tháp luôn hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao và tiếp nhận nhiều phần thưởng cao quý của địa phương và Trung ương trao tặng. Nhưng bấy nhiêu đó cũng chưa thể kể hết được sự đóng góp của ngân hàng đối với sự phát triển của địa phương. Đây không chỉ đơn thuần là các dự án, công trình hay khả năng huy động, số tiền được cho vay, mà ở đây, cần xét đến phương diện ngân hàng đã giúp được những gì để người dân có cuộc sống tốt đẹp hơn, kinh tế - xã hội vùng đất Sen hồng nhiều phần phát triển hơn.

Bên cạnh các dịch vụ chung của hệ thống, BIDV Đồng Tháp còn hỗ trợ doanh nghiệp địa phương trong hoạt động xuất khẩu, nhập khẩu hàng hoá, đưa sản phẩm của tỉnh đi xa hơn và nhập về nhiều hơn những phương tiện sản xuất mới, góp phần thúc đẩy sức sống của nền kinh tế tỉnh nhà. Thời gian qua, BIDV Đồng Tháp luôn thể hiện rõ

nét vai trò là người bạn thân thiết, cùng tham gia, cùng đồng hành vào sự phát triển của đất sen hồng. Xác định mục tiêu phát triển của mình là luôn song hành, hỗ trợ cho các mục tiêu trọng tâm của tỉnh, từ đó, đã chủ động tham gia đầu tư vào các lĩnh vực, công trình quan trọng của địa phương, như: Thủy sản, dược phẩm, cơ sở lưu trú, điện, nhiên liệu... Nổi bật với các dự án, như: Khách sạn Sông Trà, tuyến cáp quang nội tỉnh, dự án xây dựng và đổi mới trang thiết bị một số nhà máy thủy sản, dự án xây dựng các kho, trạm xăng dầu...

Ngoài việc kết nối cung - cầu tiền tệ, tạo ra đòn bẩy cho quá trình phát triển kinh tế - xã hội, góp phần xây dựng nền tài chính của địa phương, BIDV Đồng Tháp luôn năng động, xông xáo tham gia các hoạt động an sinh xã hội trên địa bàn và đồng hành cùng chương trình xây dựng nông thôn mới... BIDV Đồng Tháp cũng có những lúc thăng trầm, nhưng bằng nỗ lực và sự quyết tâm cao, toàn ngành đã vượt qua khó khăn, thử thách và có nhiều đóng góp to lớn, tạo dựng được niềm tin trong lòng khách hàng, xứng đáng với niềm tin và sự kỳ vọng của người dân đất sen hồng.

Hơn 40 năm đồng hành với địa phương, BIDV Đồng Tháp xứng đáng là người bạn tốt với tỉnh Đồng Tháp khi cùng tỉnh này chinh phục những dấu mốc phát triển. Tiếp tục đổi mới, nỗ lực hoàn thành tốt nhiệm vụ của ngành, cũng như thực hiện nhiệm vụ chính trị địa phương là điều BIDV Đồng Tháp cần hướng đến. Đồng Tháp ngày càng được biết đến nhiều hơn với kết quả ấn tượng về chỉ số năng lực cạnh tranh cấp tỉnh (PCI) với hình ảnh về một chính quyền "năng động, thân thiện, kiến tạo, phục vụ". Diện mạo của đất sen hồng đang thay đổi từng ngày khi thu hút ngày càng nhiều du khách đến tham quan, nhà đầu tư tiềm năng đến hợp tác. Trên hành trình phát triển đầy hứa hẹn nhưng không ít khó khăn, thách thức sắp tới, tỉnh nhà rất cần sự sánh vai, góp sức từ BIDV Đồng Tháp. □

Cùng Gia Lai VỮNG BƯỚC ĐI LÊN



Thành phố Pleiku ngày càng phát triển với sự đóng góp tích cực của BIDV

Thời gian qua, Đảng bộ, nhân dân các dân tộc tỉnh Gia Lai đã nỗ lực phấn đấu vượt qua khó khăn thử thách và thu được nhiều thành quả quan trọng trên nhiều lĩnh vực. Về kinh tế, Gia Lai liên tục đạt mức tăng trưởng cao trong nhiều năm; kết cấu hạ tầng kinh tế - xã hội được quan tâm đầu tư, các tiềm năng lợi thế được khai thác có hiệu quả; đời sống vật chất và tinh thần của người dân từng bước được cải thiện; các chính sách xã hội được thực hiện kịp thời, đúng đối tượng... Đạt được kết quả đó, ngoài sự nỗ lực phấn đấu của các ngành, các cấp và nhân dân trong tỉnh còn có sự đóng góp quan trọng của hệ thống ngân hàng trên địa bàn nói chung và Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Gia Lai (BIDV Gia Lai) nói riêng.

VÕ NGỌC THÀNH - Chủ tịch UBND tỉnh Gia Lai

Với vị thế chủ lực trong lĩnh vực tín dụng đầu tư và phát triển, BIDV Gia Lai đã có những đóng góp quan trọng cho công cuộc tái thiết và xây dựng quê hương Gia Lai qua các thời kỳ. Trong những năm qua, BIDV Gia Lai đã tập trung đầu tư vào việc mở rộng diện tích cây công nghiệp, trồng rừng, tài trợ vốn để xây dựng các công trình

thủy điện, nhà máy, khách sạn, bến xe, nhà cao tầng, góp phần đáng kể vào việc thu hút đầu tư, phát triển kinh tế - xã hội trên địa bàn. Đặc biệt, để phát huy tiềm năng của địa phương, BIDV đã cùng với tỉnh tổ chức thành công Hội nghị xúc tiến đầu tư vào tỉnh năm 2006 tại TP. Hồ Chí Minh và năm 2013 tại Gia Lai... Với những thành tích xuất sắc trong

sự nghiệp xây dựng và phát triển địa phương, BIDV Gia Lai đã được Đảng, Nhà nước tặng thưởng Huân chương Độc lập hạng Ba và nhiều phần thưởng cao quý khác.

Để góp phần cùng tỉnh Gia Lai khắc phục khó khăn, phát huy tiềm năng để hoàn thành các mục tiêu phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh giai đoạn 2016 - 2020, tôi đề nghị BIDV Gia Lai tiếp tục phát huy kết quả đã đạt được, đẩy mạnh huy động vốn, nhất là nguồn vốn trung và dài hạn để đáp ứng nhu cầu đầu tư phát triển đang tăng nhanh trên địa bàn. Trong đó cần ưu tiên đối với các dự án trọng điểm, dự án đầu tư mang lại hiệu quả cao và các dự án đầu tư đã ký cam kết tại Hội nghị xúc tiến đầu tư tỉnh Gia Lai năm 2016 và Hội nghị xúc tiến đầu tư Tây Nguyên tháng 3/2017 vừa qua. Bên cạnh đó, để thu hút các nhà đầu tư đến với Gia Lai, BIDV cần có nhiều giải pháp để phát triển sản phẩm dịch vụ ngân hàng, nhất là đối với khu vực kinh tế dân doanh; đồng thời cần có sự chuyển biến mạnh mẽ về dịch vụ thanh toán quốc tế để hỗ trợ doanh nghiệp mở rộng thị trường, tăng kim ngạch xuất khẩu.

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập BIDV, 41 năm xây dựng và phát triển BIDV Gia Lai, tôi nhiệt liệt chúc mừng ngày truyền thống vẻ vang của BIDV. Chúc Ban lãnh đạo cùng toàn thể cán bộ, nhân viên BIDV dồi dào sức khỏe. Tôi cũng hy vọng BIDV Gia Lai tiếp tục giữ vững vị thế lá cờ đầu trong hệ thống tài chính ngân hàng trên địa bàn, vững bước đi lên với nhiều thành tựu mới to lớn hơn, toàn diện hơn, cùng Gia Lai vững bước trong tiến trình phát triển, hội nhập. □

Năm 2013, nhằm đáp ứng nhu cầu ngày càng cao của khách hàng, BIDV Gia Lai đã chia tách và thành lập thêm chi nhánh mới là BIDV Nam Gia Lai. Năm 2015, sau khi Ngân hàng MHB sáp nhập vào BIDV, chi nhánh MHB trên địa bàn tỉnh cũng đã sáp nhập vào BIDV chuyển thành BIDV Phố Núi. Hiện tại, cả 3 chi nhánh BIDV trên địa bàn tỉnh Gia Lai đều hoạt động hiệu quả, đóng góp ngày càng nhiều vào sự phát triển kinh tế xã hội của tỉnh.

Quảng Bình và BIDV

CÀNG GẮN BÓ, CÀNG PHÁT TRIỂN

Trong hệ thống các tổ chức tín dụng hoạt động ở Quảng Bình, BIDV có mặt sớm nhất, từ năm 1964, với tên gọi ban đầu là Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Quảng Bình. Hơn nửa thế kỷ trưởng thành, BIDV đồng hành với quê hương “Hai giới” để tiếp sức, hỗ trợ phát triển các loại hình, lĩnh vực kinh tế - xã hội, đồng thời tham gia nhiều hoạt động an sinh xã hội có ý nghĩa trên địa bàn.



 **TS. NGUYỄN HỮU HOÀI - Chủ tịch UBND tỉnh Quảng Bình**

NHỮNG DẤU ẤN TỐT ĐẸP TẠI QUẢNG BÌNH

Ngay khi có mặt ở Quảng Bình, Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Quảng Bình đã tham mưu cho Tỉnh ủy, Ủy ban hành chính tỉnh xây dựng nhiều công trình về kinh tế, dân sinh, bảo đảm giao thông vận tải và hậu cần tại chỗ, cùng với Đảng bộ và nhân dân toàn tỉnh làm tròn nghĩa vụ là hậu phương lớn, góp phần chi viện cho miền Nam đánh thắng giặc Mỹ xâm lược.

Sau năm 1975, ba tỉnh Quảng Bình, Quảng Trị, Thừa Thiên và khu vực Vĩnh Linh được hợp nhất thành tỉnh Bình Trị Thiên, Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Bình Trị Thiên cũng được thành lập. Quá trình xây dựng và triển khai các nhiệm vụ kinh tế -

xã hội của tỉnh Bình Trị Thiên theo kế hoạch 5 năm 1976 - 1980 có vai trò to lớn của ngành Ngân hàng. Nguồn vốn ngân hàng đã được đầu tư cho sửa chữa, phục hồi Quốc lộ 1A, 12A, đường 20 quyết thắng, đường 16... nâng cấp các ngầm Lý Hòa, Khe Nước, Cầu Dài... các phà Sông Gianh, Roòn và Quán Hàu...; xây dựng mới các công trình nông nghiệp, công nghiệp, tiểu thủ công nghiệp và triển khai 3 chương trình kinh tế: Lương thực - Thực phẩm - Hàng tiêu dùng...

Tháng 7/1989, Quảng Bình trở về với địa giới cũ, trong quá trình kiến thiết quê hương, BIDV tiếp tục khẳng định vị thế ngân hàng tiên phong, hoạt động hiệu quả trên cả 3 phương diện: Cung cấp vốn tín

dụng; Xúc tiến đầu tư, kết nối doanh nghiệp và công tác an sinh xã hội...

Thời gian qua, BIDV là đơn vị chủ lực cung ứng vốn cho sự phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh nhà, đặc biệt là các công trình, dự án trọng điểm: Dự án Cầu Gianh, Cầu Quán Hàu, Nhà máy Xi măng Sông Gianh, dự án mở rộng quốc lộ 1A, dự án BOT đường tránh thành phố Đồng Hới, các dự án trong lĩnh vực du lịch như Khu nghỉ mát Sunspa Resort, Khu du lịch Động Thiên Đường... Về lĩnh vực thương mại, BIDV cũng là đơn vị cung ứng vốn cho các dự án khu nhà ở phường Đức Ninh Đông. Dự án nhà máy may Quảng Bình, Dự án xây dựng nhà máy sản xuất chế biến nông sản... Đây đều là những dự án quan trọng, tạo động lực phát triển kinh tế của

Quảng Bình. Bởi nó không chỉ đóng góp vào GDP, tạo ra hàng nghìn việc làm mới, những dự án này còn là nền tảng để các ngành, lĩnh vực liên quan phát triển nhanh, sôi động hơn.

Ngoài đầu tư vốn cho những công trình trọng điểm, BIDV còn là chỗ dựa vững chắc, là đối tác tin cậy của nhiều doanh nghiệp trong và ngoài tỉnh. Từ nguồn vốn của BIDV, các doanh nghiệp đã tạo ra hàng trăm tỷ đồng doanh thu, hàng năm lao động đã có việc làm. Cụ thể như các doanh nghiệp: Tập đoàn Trường Thịnh, Tổng Công ty cổ phần Cosevco, Tập đoàn Sơn Hải.... BIDV Quảng Bình cũng luôn đồng hành, tư vấn, hỗ trợ tháo gỡ khó khăn, tổ chức tái cơ cấu doanh nghiệp, đi đầu giảm lãi suất cho vay, hỗ trợ các doanh nghiệp tiếp cận nguồn vốn giá rẻ, có các gói tín dụng ưu đãi riêng với các nhóm doanh nghiệp vừa và nhỏ.

ĐI ĐẦU KẾT NỐI, HỖ TRỢ XÚC TIẾN ĐẦU TƯ

BIDV Quảng Bình nổi bật trong vai trò kết nối các doanh nghiệp, nhà đầu tư đến tìm hiểu cơ hội cũng như triển khai các dự án đầu tư, kinh doanh tại Quảng Bình. Tại hội nghị xúc tiến đầu tư vào Quảng Bình tháng 4/2014, BIDV đóng vai trò là “bà đỡ” trên 4 phương diện: Là đơn vị khởi xướng và đồng tổ chức; Đơn vị đầu mối kêu gọi vận động các doanh nghiệp đầu tư vào tỉnh Quảng Bình; Nhà tài trợ và là ngân hàng cung ứng tín dụng cho các dự án. Tại hội nghị này, UBND tỉnh trao giấy phép đầu tư cho 13 dự án với tổng mức đầu tư 8.500 tỷ đồng.

Tiếp theo thành công của hội nghị xúc tiến đầu tư lần thứ nhất năm 2014, tháng 8/2015, BIDV tiếp tục phối hợp với UBND tỉnh tổ chức Hội nghị xúc tiến đầu tư và quảng bá du lịch Quảng Bình năm 2015. Tại hội nghị, BIDV ký thỏa thuận nguyên tắc thu xếp vốn cho 4 dự án của Vinatex, Công ty Cổ phần Tập đoàn Trường Thịnh và Công ty Cổ phần Tập đoàn FLC, với tổng mức



Ông Nguyễn Hữu Hoài (bên phải) trao Bằng khen cho lãnh đạo BIDV Quảng Bình.

“Tôi bày tỏ tin tưởng rằng, với truyền thống 60 năm xây dựng và phát triển, với tiềm lực, bề dày hoạt động, kết quả kinh doanh và trách nhiệm chính trị cao, BIDV Quảng Bình sẽ tiếp tục là “cánh chim đầu đàn”, là địa chỉ đáng tin cậy của khách hàng doanh nghiệp và các thành phần kinh tế”

TS NGUYỄN HỮU HOÀI
Chủ tịch UBND tỉnh Quảng Bình



Trụ sở BIDV Quảng Bình

đầu tư là 10.900 tỷ đồng.

BIDV cũng luôn đi đầu đóng góp nguồn lực tham gia các hoạt động vì cộng đồng, chia sẻ trách nhiệm với xã hội. Từ năm 2013 đến nay, BIDV đã đầu tư hơn 58 tỷ đồng cho hoạt động an sinh xã hội tại tỉnh Quảng Bình, hướng tới các lĩnh vực giáo dục, y tế, xóa đói giảm nghèo, hỗ trợ đồng bào những vùng bị thiên tai, chương trình quà tết cho người nghèo... Những đóng góp của BIDV đều mang tính lâu dài, tạo ra những giá trị vật chất và tinh thần cao, góp phần xóa đói giảm nghèo bền vững.

Mỗi bước phát triển của tỉnh Quảng Bình đều gắn liền với sự tài trợ, đầu tư vốn của BIDV. Tôi bày tỏ tin tưởng rằng, với truyền thống 60 năm xây dựng và phát triển, với tiềm lực, bề dày hoạt động, kết quả kinh doanh và trách nhiệm chính trị cao, BIDV Quảng Bình sẽ tiếp tục là “cánh chim đầu đàn”, là địa chỉ đáng tin cậy của khách hàng doanh nghiệp và các thành phần kinh tế, tiếp tục đồng hành với chính quyền và doanh nghiệp Quảng Bình.

Song song với sự nghiệp phát triển kinh tế - xã hội tỉnh Quảng Bình, chúng tôi nhận thấy mối quan hệ BIDV – Quảng Bình càng gắn bó càng phát triển. □



Trụ sở BIDV Lào Cai

Lào Cai

PHÁT TRIỂN NĂNG ĐỘNG NHỜ NGUỒN LỰC TỪ BIDV

Sau hơn 25 năm tái lập, Lào Cai trở thành tỉnh phát triển năng động của vùng Tây Bắc. Thành công này là nhờ tình tích cực cải thiện môi trường đầu tư, kinh doanh, huy động các nguồn lực phát triển, trong đó có nguồn vốn từ BIDV Lào Cai.

ĐẶNG XUÂN PHONG - Chủ tịch UBND tỉnh Lào Cai

Hơn 10 năm qua, Lào Cai luôn đạt tốc độ tăng trưởng tổng sản phẩm trên 10% mỗi năm, cơ cấu kinh tế chuyển dịch theo hướng tích cực, tăng tỷ trọng ngành công nghiệp, xây dựng, thương mại, dịch vụ - du lịch, giảm tỷ trọng ngành nông nghiệp. Đời sống nhân dân có nhiều chuyển biến tích cực, thu nhập bình quân đạt 46 triệu đồng/người trong năm 2016, tăng 2%/năm so với năm 2015. Việc huy

động nguồn lực đầu tư và phát triển tiếp tục được quan tâm, các công trình trọng điểm được triển khai tích cực, tổng vốn đầu tư toàn xã hội năm 2016 đạt 25.145 tỷ đồng, tăng 15% so với năm trước đó...

Là địa phương có nhiều tiềm năng, lợi thế phát triển, những năm qua, tỉnh Lào Cai dành sự quan tâm đặc biệt nhằm cải thiện môi trường đầu tư, kinh doanh, thu hút các nguồn lực. Nổi bật trong đó là các chương trình chuyển đổi chính sách, cải cách hành chính với mục tiêu là đảm bảo sự thông thoáng, thuận lợi cho các doanh nghiệp và người dân. Điều đó đã được thể hiện qua việc nhiều năm liền, Lào Cai đứng trong top đầu cả nước về chỉ số năng lực cạnh tranh cấp tỉnh, năm 2015 và 2016 Lào Cai đã giữ vững vị trí thứ 5 của cả nước.

Tỉnh Lào Cai luôn coi trọng việc đảm bảo quyền kinh doanh, quyền bình đẳng trong tiếp cận nguồn lực và cơ hội kinh doanh của các thành phần kinh tế; tạo điều kiện để các ngân hàng thương mại trên địa bàn được chủ động tổ chức gặp mặt khách hàng, nắm bắt, tiếp

cần nguồn vốn vay, cam kết tài trợ cho các doanh nghiệp trên địa bàn. Hiện tỉnh Lào Cai có 11 hệ thống ngân hàng hoạt động với tổng dư nợ cho vay tính đến cuối năm 2016 đạt 39.814 tỷ đồng. Trong đó, dư nợ cho vay đối với doanh nghiệp đạt trên 25.000 nghìn tỷ đồng, tăng hơn 5 nghìn tỷ so với năm 2015, chiếm 63,2% tổng dư nợ cho vay.

BIDV một trong 2 ngân hàng đầu tiên có mặt khi Lào Cai tái lập. Suốt một phần tư thế kỷ qua, BIDV Lào Cai luôn là người bạn, là nguồn lực quan trọng góp phần trực tiếp vào sự phát triển của tỉnh. Hoạt động và đồng vốn từ BIDV Lào Cai đã giúp địa phương phát triển từ trong hoang tàn do lịch sử để lại. Ngoài việc cung cấp vốn, thông qua công tác kiểm tra, thẩm định, BIDV Lào Cai đã phát hiện và xử lý nhiều sai phạm... tiết kiệm cho ngân sách nhà nước hàng chục tỷ đồng.

Trong những năm qua, trên cơ sở tích cực khai thác nguồn vốn huy động trên địa bàn và tranh thủ sự hỗ trợ của BIDV Trung ương, Chi nhánh Lào Cai đã tập trung hàng trăm tỷ đồng vốn trung và dài hạn cho nhiều dự án quan trọng của tỉnh như: Nhà máy gạch Tuynen, Nhà máy Xi măng Lào Cai, dây chuyền tuyển đồng, các nhà máy thủy điện vừa và nhỏ (Cốc San, Nậm Tha, Ngòi Xan, Cốc Đàm, Sứ Pán), dự án đổi đất lấy công trình (Lào Cai, Sa Pa), đổi mới thiết bị vận tải, thiết bị thi công của các đơn vị... Những dự án này đã và đang được triển khai, một số dự án đã đi vào hoạt động, cung ứng sản phẩm và dịch vụ, góp phần thúc đẩy nhanh quá trình tăng trưởng và chuyển dịch cơ cấu kinh tế của tỉnh theo đúng định hướng.

Trong những năm gần đây, mặc dù chịu ảnh hưởng của khủng hoảng kinh tế thế giới và các điều chỉnh về chính sách của Nhà nước nhưng BIDV Lào Cai vẫn dành nguồn lực đáng kể nhằm tập trung đầu tư nguồn vốn trung, dài hạn cho các dự án lớn có tiềm năng, thế mạnh trên địa bàn tỉnh. Ngoài việc tiếp tục đầu tư cho các dự án thủy điện, khai thác và chế biến khoáng

“Suốt một phần tư thế kỷ qua, BIDV Lào Cai luôn là người bạn, là nguồn lực quan trọng góp phần trực tiếp vào sự phát triển của tỉnh. Hoạt động và đồng vốn từ BIDV Lào Cai đã giúp địa phương phát triển từ trong hoang tàn do lịch sử để lại”

Ông **ĐẶNG XUÂN PHONG**
Chủ tịch UBND tỉnh Lào Cai

sản, BIDV Lào Cai còn đầu tư cho phát triển các quần thể du lịch, hệ thống khách sạn nhà hàng tại địa bàn Thành phố Lào Cai và huyện lỵ Sa Pa. Đáng kể nhất là đầu tư xây dựng dự án Cáp treo Fansipan với số tiền giải ngân 600 tỷ đồng, từ đó thu hút hàng nghìn khách du lịch đến với Lào Cai mỗi ngày.

Sự đóng góp của BIDV Lào Cai còn phải kể tới là phát triển hạ tầng và đô thị của tỉnh như đầu tư thi công dự án đường Trần Hưng Đạo; đầu tư cho các khu vực kinh tế trọng điểm như: Khu Công nghiệp Tăng Loỏng, khu Thương mại Kim Thành, khu Công nghiệp Đông Phố Mới, Bắc Duyên Hải và tham gia đầu tư dự án khu đô thị The Manor Eco + của Bitexco. Những năm gần đây, BIDV Lào Cai đã triển khai nhiều dịch vụ ngân hàng mới như bảo hiểm, thu đổi ngoại tệ, thanh toán thẻ trong nước và quốc tế, thanh toán biên

mậu... tạo nên nét văn minh, hiện đại và làm phong phú thêm các dịch vụ tài chính, ngân hàng trên địa bàn tỉnh Lào Cai.

Tỉnh Lào Cai cũng ghi nhận sự đóng góp tích cực của BIDV Lào Cai đối với các hoạt động xã hội từ thiện. Trong đó có việc ủng hộ trên 50 tỷ đồng để xây dựng trường học tại các xã khó khăn, tặng quà tết cho đồng bào nghèo, hỗ trợ thiết bị trường học cho các trường của tỉnh với giá trị hàng trăm tỷ đồng.

Để góp phần cùng Đảng bộ và nhân dân các dân tộc trong tỉnh xây dựng Lào Cai ngày càng giàu mạnh, sắp tới, BIDV Lào Cai sẽ: Chủ động, sáng tạo hơn, đoàn kết nhất trí, tổ chức hoạt động hợp lý; Luôn bám sát các đề án, dự án trọng tâm của tỉnh; Chủ động khai thác các nguồn vốn trong và ngoài địa bàn để đầu tư đúng định hướng, an toàn và hiệu quả.

Từ truyền thống 60 năm trưởng thành và phát triển của hệ thống BIDV, Đảng bộ, chính quyền và nhân dân các dân tộc tỉnh Lào Cai tin tưởng rằng: BIDV Lào Cai luôn năng động, sáng tạo, vượt mọi khó khăn, thách thức, hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao; Tiếp tục có những đóng góp xứng đáng trong xây dựng đất nước và xây dựng tỉnh Lào Cai ngày càng phát triển. □



Cán bộ BIDV làm việc với đại diện Công ty CP Nam Tiến Lào Cai

BIDV

trong lòng bạn bè quốc tế

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập, BIDV đã nhận được những lời chúc mừng nồng nhiệt từ nhiều định chế tài chính quốc tế và trong nước, thể hiện rõ mối quan hệ, hợp tác tốt đẹp, thành công giữa BIDV với các định chế tài chính. Bản tin Đầu tư Phát triển xin lược trích nội dung của một số thư chúc mừng.

HUỆ CHI (Tổng hợp)

Ông Triệu Quốc Việt, Chuyên gia cao cấp về lĩnh vực tài chính, Ngân hàng Thế giới

Với những thành tựu ngày càng cao mà BIDV đã đạt được trong các Dự án được Ngân hàng Thế giới tài trợ, đặc biệt là chuỗi các Dự án Tài chính Nông thôn (TCNT) I, II và III, BIDV là lựa chọn đối tác tin cậy cho các chương trình hiện tại và sắp tới của chúng tôi vì chúng tôi thấy được sự cam kết của ngân hàng trong việc cung cấp các dịch vụ tốt nhất và hoạt động hiệu quả nhất. Chúng tôi tin rằng BIDV sẽ giữ được đà phát triển từ các thành công đã đạt được trong quá trình nỗ lực cải cách của mình, từ đó tiếp tục đóng vai trò chủ chốt trong công cuộc cải cách bền vững của ngành ngân hàng tại Việt Nam. Đó cũng chính là lý do Ngân hàng Thế giới và Chính phủ Việt Nam đã tiếp tục lựa chọn BIDV là ngân hàng bán buôn cho Dự án Chuyển đổi Nông nghiệp Bền vững (VnSAT) hiện đang được triển khai tại Việt Nam.

Ông Steven Beck - Giám đốc Tài trợ thương mại, Ngân hàng Phát triển Châu Á (ADB)

BIDV đã trở thành một đối tác tuyệt vời của Chương trình Tài trợ

Thương mại của ADB (TFP). Cùng với nhau, chúng ta đã hỗ trợ 418 giao dịch với tổng giá trị đạt khoản 2,15 tỷ Đô la Mỹ kể từ khi triển khai hoạt động hợp tác này năm 2009. Năm 2016, BIDV đã nhận giải thưởng Ngân hàng đối tác hàng đầu tại Việt Nam của chương trình TFP và một giải thưởng đặc biệt cho việc hỗ trợ hoạt động của các doanh nghiệp vừa và nhỏ. Chúng tôi luôn nhận thấy từ nhân viên BIDV sự chuyên nghiệp và tích cực hợp tác trong nhiều sáng kiến hoạt động. Chúng tôi cảm ơn BIDV về sự phục vụ cộng đồng và về quan hệ hợp tác tốt đẹp với ADB trong hỗ trợ phát triển kinh tế và thương mại. Chúng tôi mong muốn tiếp tục mối quan hệ hợp tác gắn gũi với BIDV trong ít nhất 60 năm tới.

Ông Tetsuo Konaka, Giám đốc Ban Hợp tác khu vực tư nhân và Tài chính, JICA (Nhật Bản)

JICA rất vinh dự được chúc mừng BIDV về các thành tựu đã đạt được trong 60 năm qua. BIDV luôn là đối tác tin cậy của chúng tôi trong các hoạt động nhằm đóng góp cho sự phát triển kinh tế và xã hội tại Việt Nam. BIDV và JICA đã trực tiếp hợp tác trong việc tài trợ dự án phát triển Khu nhà xưởng cho thuê dành

cho các Doanh nghiệp vừa và nhỏ (SMEs) từ tháng 08/2015. Dự án được triển khai tại tỉnh Đồng Nai dự kiến sẽ góp phần xây dựng một hệ thống khu công nghiệp có mật độ cao, tạo môi trường thuận lợi cho các Doanh nghiệp vừa và nhỏ. Dự án này hiện được triển khai thành công nhờ sự trao đổi, phối hợp chặt chẽ giữa BIDV và JICA và năng lực thể chế từ phía BIDV. JICA mong muốn duy trì quan hệ hợp tác gắn kết với BIDV vì một Việt Nam ngày càng phát triển cũng như để tiếp tục phát huy mối quan hệ tốt đẹp giữa hai nước Việt Nam – Nhật Bản.

Ông Hitoshi Tsunegake, Tổng giám đốc Ngân hàng SuMi Trust (Nhật Bản)

Tôi rất vui mừng được chứng kiến những kết quả đạt được từ quan hệ hợp tác chiến lược giữa hai ngân hàng thể hiện qua số lượng lớn khách hàng của SuMi TRUST được giới thiệu cho BIDV kể từ khi ký MOU vào năm 2013. Hơn nữa, tôi tin rằng quan hệ hữu nghị từ cấp lãnh đạo đến cấp cán bộ của hai ngân hàng được vun đắp thông qua các hoạt động kinh doanh chung sẽ trở thành nền tảng quan trọng cho việc thúc đẩy quan hệ hợp tác giữa hai bên trong thời gian tới.



Ông Phoukhong Chanthachack
- **Tổng giám đốc, Ngân hàng**
Banque Pour Le Commerce
Exterieur Lao Public (Lào)

BIDV đã đạt được các thành tựu đặc biệt nổi bật trong việc cung cấp các dịch vụ và sản phẩm tốt nhất cho khách hàng, cùng với việc mở rộng mạng lưới không chỉ phủ khắp trong nước mà còn vươn ra quốc tế để phục vụ khách hàng. Với sự chân thành và cam kết của mình, BIDV đã vô cùng xứng đáng với những ghi nhận và danh tiếng đạt được.

Chúng tôi luôn xem BIDV là đối tác chiến lược hàng đầu, luôn hỗ trợ cho chúng tôi trong rất nhiều lĩnh vực khác nhau trong nhiều năm qua. Chúng tôi luôn tự hào khi coi sự phát triển của Ngân hàng Lào Việt và công ty bảo hiểm Lào Việt là minh chứng của sự hợp tác hiệu quả giữa BIDV và BCEL. Chúng tôi hi vọng rằng hai ngân hàng sẽ tiếp tục tăng cường hợp tác và quan hệ hữu hảo trong thời gian tới vì lợi ích chung cho cả hai bên.

Ông Aymar DE LIEDEKERKE
BEAUFORT, Giám đốc Quốc Gia
BNP Paribas Vietnam (Pháp)

BNP Paribas, với tư cách là một ngân hàng hàng đầu thế giới đã cùng với BIDV, một ngân hàng hàng

đầu ở Việt Nam, kết nối rất nhiều doanh nghiệp nước ngoài với các doanh nghiệp Việt Nam trong hơn hai thập kỉ qua. BIDV luôn là một đối tác đáng tin cậy trong những giao dịch của chúng tôi tại Việt Nam và chúng tôi thật sự ấn tượng bởi sự chuyên nghiệp, những dịch vụ hiện đại và chất lượng cao mà BIDV đã mang lại cho khách hàng.

Tiếp nối chặng đường sáu mươi năm vẻ vang vừa qua, chúng tôi tin tưởng rằng BIDV sẽ ngày càng thành công hơn nữa trên quãng đường sắp tới.

Ông Phạm Hồng Hải, Tổng Giám
đốc, Ngân hàng TNHH Một Thành
Viên HSBC (Việt Nam)

Kể từ khi bắt đầu, HSBC đã cộng tác rất tích cực với BIDV trong nhiều lĩnh vực, bao gồm tín dụng, thanh toán và quản lý tiền mặt, các hoạt động vốn và kinh doanh tiền tệ, tư vấn phát hành trái phiếu và các dịch vụ quản lý chứng khoán. Tôi luôn tin tưởng rằng có nhiều cơ hội hợp tác hai bên hơn nữa trong tương lai gần ở tất cả các lĩnh vực dịch vụ. Chúng tôi đánh giá cao cơ hội hợp tác giữa hai bên trong những năm vừa qua và vững tin rằng chúng ta đã xây dựng được một nền tảng vững chắc để hỗ trợ sự tăng trưởng của cả

hai tổ chức. Nhân dịp đặc biệt này, chúng tôi xin chúc BIDV tiếp tục thành công hơn nữa trong quá trình phát triển.

Ông Chen Zhibiao, Tổng giám đốc
Ngân hàng ICBC chi nhánh Hà Nội
(Trung Quốc)

Thay mặt Ngân hàng ICBC, tôi xin gửi lời chúc mừng tốt đẹp nhất tới các đồng nghiệp tại BIDV nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập ngân hàng. Ngân hàng BIDV là một trong những ngân hàng tốt nhất tại Việt Nam với mô hình quản lý hiện đại và đội ngũ cán bộ có năng lực chuyên môn cao. Sau 60 năm lịch sử phát triển, Ngân hàng các bạn đã có những trang sử phát triển huy hoàng và tràn đầy nhiệt huyết, đạt được những thành tựu rất đáng trân trọng và chúng tôi thực sự khâm phục điều đó. Tôi hy vọng rằng, BIDV và ICBC với tư cách là hai định chế tài chính lớn nhất của Việt Nam và Trung Quốc sẽ tiếp tục tăng cường quan hệ hợp tác, cùng nhau cung cấp các dịch vụ tài chính tốt nhất cho người dân hai nước chúng ta. Cuối cùng, tôi xin chúc BIDV tiếp tục có những bước phát triển bền vững và gặt hái nhiều thành công, giữ vững vị thế của một ngân hàng thương mại được kính trọng và nể phục.

Bà Phan Bích Vân, Giám đốc Quốc
gia, Giám đốc khối Ngân hàng
Doanh nghiệp Toàn cầu và Ông
Lim Kiat Seng, Giám đốc Toàn
cầu, Khối Định chế Tài chính, Dịch
vụ Ngân quỹ - J.P.Morgan (Mỹ)

Thay mặt cho Ngân hàng J.P Morgan, chúng tôi muốn gửi những lời chúc mừng chân thành nhất đến BIDV nhân sự kiện tròn 60 năm hoạt động – một thành tựu tuyệt vời.

J.P Morgan đánh giá cao sự phát triển của BIDV trong quá trình trở thành một nhà cung cấp sản phẩm và dịch vụ ngân hàng uy tín trên thị trường, và chúng tôi chúc BIDV gặt hái được nhiều thành công trong những năm tới. □

Người bạn đường tin cậy

TẠO NÊN THÀNH CÔNG CỦA DOANH NGHIỆP

Với đặc thù nghề nghiệp, trong hành trình phát triển của mình, BIDV đã đồng hành, chung tay, góp sức cùng doanh nghiệp gặt hái nhiều thành công, đóng góp vào sự phát triển kinh tế - xã hội của đất nước. Những lời ghi nhận, chúc mừng của các doanh nghiệp trong dịp BIDV kỷ niệm 60 năm ngày thành lập là minh chứng cho điều đó...

HÀ BÌNH

Ông Dương Khánh Toàn, Chủ tịch HĐQT Tổng công ty Sông Đà

Sau 60 năm xây dựng, trưởng thành và phát triển, từ một Ngân hàng cấp phát của Bộ Tài chính, BIDV đã trở thành một Ngân hàng thương mại cổ phần có quy mô lớn nhất Việt Nam. BIDV đã cùng với hệ thống ngân hàng thương mại cả nước không ngừng phấn đấu góp phần xây dựng nền tiền tệ quốc gia độc lập, tự chủ, mở rộng tín dụng phục vụ sản xuất, kinh doanh, hội nhập kinh tế quốc tế, góp phần xứng đáng vào sự nghiệp xây dựng và bảo vệ Tổ quốc.

Với đặc thù hoạt động của Tổng công ty Sông Đà là nhà thầu EPC, tổng thầu xây lắp của hầu hết các dự án thủy điện tại Việt Nam như: Thủy điện Sơn La - dự án thủy điện lớn nhất Đông Nam Á, Thủy điện Hòa Bình, Thủy điện Yaly, Thủy điện Lai Châu,... Tổng công ty Sông Đà chiếm tới 85% thị phần trong nước về xây dựng thủy điện, là nhà thầu lớn nhất trong lĩnh vực này tại Việt Nam. Tổng công ty Sông Đà cũng mở rộng hoạt động của mình ra ngoài lãnh thổ Việt Nam với các dự án như: thủy điện Xekaman 1, Xekaman Xanxay, Xekaman 3, Namthuen,... Trong suốt quá trình hợp tác, BIDV thực sự trở thành người bạn đồng hành cùng Tổng công ty Sông Đà trong việc tài trợ vốn tín dụng, thực hiện tư vấn và thu xếp phát hành Trái

phiếu, cung cấp đa dạng các dịch vụ thanh toán, dịch vụ ngân hàng hiện đại khác,...

BIDV luôn là đối tác tin cậy và là sự lựa chọn hàng đầu cho các hoạt động kinh doanh hiện tại và sắp tới của chúng tôi vì chúng tôi thấy được sự cam kết của ngân hàng trong việc cung cấp các dịch vụ tốt nhất và hoạt động hiệu quả nhất. Chúng tôi tin rằng BIDV sẽ giữ được đà phát triển từ các thành công đã đạt được, từ đó tiếp tục đóng vai trò chủ chốt trong hoạt động của ngành ngân hàng tại Việt Nam. Đó cũng chính là lý do chúng tôi tin rằng mối quan hệ giữa Tổng Công ty Sông Đà và BIDV sẽ ngày càng phát triển và luôn là đối tác chiến lược tin cậy của nhau.

Ông Đỗ Trọng Quỳnh, Tổng giám đốc Tổng công ty cổ phần Xuất nhập khẩu và Xây dựng Việt Nam

Được thành lập vào năm 1988, sau gần 30 năm xây dựng và trưởng thành, tới nay VINACONEX đã trở thành một trong những Tổng công ty hàng đầu trong lĩnh vực thi công xây lắp và kinh doanh bất động sản ở Việt Nam. VINACONEX đã đạt được nhiều danh hiệu cao quý như: Danh hiệu Anh hùng lao động, giải thưởng Thương hiệu quốc gia, giải thưởng Thương hiệu mạnh,...

Hiểu được tầm quan trọng của một hệ thống hỗ trợ và cung cấp các dịch vụ tài chính trong môi trường kinh tế cạnh tranh ngày càng khốc liệt, để đảm bảo hoạt

động của Tổng công ty được duy trì và không ngừng phát triển, VINACONEX đã lựa chọn BIDV là đối tác hợp tác chiến lược và lâu dài. Trong hơn 20 năm qua, BIDV không chỉ là một đơn vị cung cấp các dịch vụ ngân hàng mà còn là người bạn đồng hành với VINACONEX trong suốt quá trình phát triển. Sự hợp tác của BIDV đã đóng góp tích cực vào hoạt động sản xuất kinh doanh của VINACONEX.

Chúng tôi tin tưởng BIDV sẽ tiếp tục phát huy những thành công đã đạt được và tạo nên những bước đột phá trong tương lai. Nhân kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV, chúng tôi xin gửi tới BIDV lời cảm ơn sâu sắc về sự hợp tác hiệu quả, chuyên nghiệp. Kính chúc BIDV ngày càng phát triển thịnh vượng, luôn là điểm tựa vững chắc cho chúng tôi cũng như các doanh nghiệp khác trong quá trình hoạt động kinh doanh. Chúc mối quan hệ hợp tác giữa VINACONEX và BIDV luôn bền chặt và có được nhiều thành công hơn nữa.

Ông Đặng Minh Trường, Tổng giám đốc Tập đoàn Sun Group

Nhân dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập của Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV), thay mặt cho Tập đoàn Sun Group, tôi xin trân trọng gửi tới BIDV - đối tác vô cùng quan trọng của Sun Group - lời chúc tốt đẹp nhất. Sự thịnh vượng của BIDV cũng chính là chỗ dựa vững chắc cho thành công của Sun Group thời gian qua.

Năm 2007, Tập đoàn Sun Group chính thức trở về Việt Nam, chọn Đà Nẵng là nơi lập nghiệp. Những khó khăn ban đầu, những bước đi đầu tiên của Sun Group ở những vùng đất chưa được khai thác đúng



BIDV và doanh nghiệp cùng nhau vươn tới thành công, góp phần vào sự phát triển kinh tế xã hội đất nước

tầm... với khát vọng nâng cao vị thế của đất nước, mang lại cuộc sống tốt đẹp hơn cho người dân đều có sự chia sẻ và đồng hành của BIDV.

Từ Đà Nẵng với những công trình ghi tên Việt Nam lên bản đồ du lịch thế giới như InterContinental Danang Sun Peninsula Resort, Bà Nà Hills, Premier Village Resort, Novotel Danang Premier Han River, Sun Group đã và đang ghi dấu ấn của mình trên khắp những vùng đất Việt Nam như Fansipan Sa Pa, Phú Quốc, Vân Đồn và Hạ Long... Trên khắp các nẻo đường Sun Group đi tới đều có một người bạn hết sức tin cậy là BIDV.

Trong hành trình đồng hành của Sun Group với BIDV, chúng tôi cũng đã chứng kiến sự thành công vượt trội của một ngân hàng có vị thế vô cùng vững mạnh không chỉ ở Việt Nam mà trong cả khu vực. Những dịch vụ mà BIDV cung cấp, sự chăm sóc chu đáo mà BIDV dành cho

khách hàng, đối tác đều luôn đứng trên phương châm "chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công". Sự chia sẻ hợp tác trên một tinh thần đôi bên cùng có lợi đó đã giúp BIDV có được sự tin tưởng và trung thành của khách hàng, đối tác. Chúng tôi tin rằng, phương châm đó sẽ giúp BIDV tiếp tục có thêm động lực để vững bước trên con đường tương lai.

Chúng tôi trân trọng những cơ hội mà BIDV đã dành cho Sun Group, cảm ơn BIDV đã đồng hành và chung tay làm nên thành công của Sun Group. Chúc cho BIDV thịnh vượng vững bền. Chúc cho mối quan hệ đối tác và hơn thế nữa, chúng tôi gọi đó là tình bạn giữa Sun Group và BIDV trường tồn.

Ông Nguyễn Cảnh Sơn, Chủ tịch HĐQT Eurowindow Holding

Thay mặt Công ty cổ phần Eurowindow Holding, tôi muốn gửi những lời chúc mừng trân trọng nhất đến Ngân hàng TMCP Đầu tư

và Phát triển Việt Nam nhân sự kiện 60 năm ngày thành lập. Nhờ sự lãnh đạo tuyệt vời và sự cống hiến không mệt mỏi trong công việc, BIDV đã khẳng định được vị thế là định chế tài chính hàng đầu quốc gia, với những thành tích xuất sắc, đóng góp to lớn vào sự phát triển kinh tế và thịnh vượng của xã hội Việt Nam.

Tôi muốn nhân cơ hội này để đánh giá cao quan hệ hợp tác quý báu giữa BIDV và Eurowindow Holding trong suốt những năm qua, mà được thể hiện qua khẩu hiệu của Quý Ngân hàng: "Chia sẻ cơ hội – Hợp tác thành công". Chúng tôi mong muốn được hợp tác với Quý Ngân hàng trong nhiều lĩnh vực khác nhau nhằm tiếp tục phát triển mối quan hệ hợp tác mà hai bên đã xây dựng và củng cố trong suốt 23 năm qua vì lợi ích chung giữa 2 bên.

Chúng tôi tự hào là đối tác của Quý Ngân hàng và chúng tôi chúc BIDV thịnh vượng và thành công trong những năm tới. □

BIDV Hà Nội BẢN HÒA ÂM TỰ HÀO

Bút ký của **KHUẤT QUANG THỤY**

“GIÀ” NHẤT VÀ TRẺ NHẤT

Điều bất ngờ đầu tiên đối với tôi, Giám đốc thứ 11 của BIDV Hà Nội hóa ra lại là một nữ doanh nhân thế hệ 7x. Chị Nguyễn Thị Quỳnh Giao sinh năm 1978, nghĩa là khi chị ra đời, BIDV Hà Nội đã hoạt động được hơn hai mươi năm. Quỳnh Giao về làm giám đốc BIDV Hà Nội từ năm 2015 khi vừa tròn 37 tuổi, với niềm tự hào mình đại diện cho một thế hệ trẻ đã kịp rèn luyện, trưởng thành để tiếp nối truyền thống vẻ vang của một ngân hàng có bề dày truyền thống 60 năm như BIDV Hà Nội

Điều bất ngờ thứ hai là Ban Giám đốc BIDV Hà Nội hôm nay gồm toàn những người trẻ, là một ban lãnh đạo chi nhánh trẻ nhất trong toàn bộ hệ thống BIDV, thú vị hơn nữa là 7 vị trong ban giám đốc thì có tới 5 người là nữ. (Giám đốc Nguyễn Thị Quỳnh Giao. Các phó giám đốc: Lê Thị Tú Hạnh, Lương Thị Tuyết, Dương Thị Oanh, Nguyễn Thanh Tú, Trịnh Minh Khánh, Trần Phương Nam). Tôi chưa kịp biểu lộ sự ngạc nhiên thì chị Lương Thị Tuyết bật mí: “Có một điều đặc biệt là ở BIDV Hà Nội tỷ lệ cán bộ nhân viên nữ luôn luôn trên dưới 70%...Giám đốc trước đây, anh Ngô Văn Dũng có lúc cũng thấy... hơi bất ổn, vì tình trạng “mất cân đối” này ở BIDV Hà Nội nên cũng có ý muốn thay đổi, chú ý đến việc tuyển chọn thêm nhân viên nam. Nhưng rồi, quay ngược quay xuôi thế nào mà đến nay tỷ lệ

đó vẫn...không thay đổi. Được cái, anh Dũng “nịnh” chị em, cũng rất giỏi, ngày 8/3 năm nào cũng có thơ mừng chị em, nên chị em ở BIDV Hà Nội cũng rất quý anh, làm việc càng hăng say hơn”.

Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam (tiền thân của BIDV hôm nay) thành lập 4/1957 thì 5/1957 chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Hà nội ra đời. Như vậy, BIDV Hà Nội là 1 trong những chi nhánh có tuổi đời “già” nhất trong toàn bộ hệ thống BIDV. Nhưng thật ngạc nhiên là tới nay, lãnh đạo một đơn vị già nhất hệ thống lại là một ban giám đốc trẻ nhất hệ thống. Liệu đó có phải là một nghịch lý hay là sự phát triển của một quy luật tất yếu – ở những nơi khó khăn nhất, sôi động nhất thì cần phải có sự xuất hiện chèo lái của những người trẻ trung, tài năng, nhiệt huyết nhất?

Kể từ năm 2012, khi BIDV Hà Nội kỷ niệm 55 năm ngày ra đời đến nay, đơn vị thực sự bước vào một chặng đường mới, đó là giai đoạn tiếp tục thực hiện hiện đại hóa ngân hàng, chuyển đổi mô hình hoạt động để nâng cao năng suất lao động, hiệu quả kinh doanh, từ đó nâng cao năng lực cạnh tranh, vị thế của ngân hàng, góp phần tác động mạnh mẽ hơn vào hoạt động đổi mới nền kinh tế ở Thủ đô và cả nước. Với nhiệm vụ nặng nề như vậy thì quả thực rất cần tới tinh thần hăng say, năng động và năng lực sáng tạo của tuổi trẻ. Tuy vậy, theo Nguyễn Quỳnh Giao, kế thừa

kinh nghiệm và những bài học từ sáu mươi năm xây dựng, trưởng thành của chi nhánh vẫn là phương châm hành động của đội ngũ lãnh đạo cũng như toàn bộ cán bộ công nhân viên chức BIDV Hà Nội.

Phải chăng cùng với năng lực, sức sáng tạo, nhiệt huyết của tuổi trẻ cộng với những kinh nghiệm mà các thế hệ cha anh đi trước truyền lại đã làm nên sức mạnh để BIDV Hà Nội hôm nay vươn lên mạnh mẽ hơn bao giờ hết. Những con số sau đây có lẽ sẽ nói lên nhiều điều về sức vươn lên mạnh mẽ của BIDV Hà Nội trong giai đoạn hiện nay: Tính đến 31/12/2016, năng suất lao động của chi nhánh đã tăng 241% so với năm 2012. Quy mô tổng tài sản đã cán mốc 1 tỷ USD. Chênh lệch thu chi tăng đột phá năm 2014 so với 2012 là 139,4%, năm 2015 tăng 153% năm 2016 đã tăng lên 251%, đứng đầu toàn hệ thống về mức tăng trưởng tuyệt đối, tốc độ tăng trưởng các mặt hoạt động khác đều ở mức cao và đều an toàn và hiệu quả.



M 60 NĂM THÀNH LẬP CHI NHÁNH BIDV HÀ NỘI (27/5/1957 - 27/5/2017)



Tập thể CBCNV BIDV Hà Nội

ĐIỂM TỰA VỮNG VÀNG TỪ QUÁ KHỨ KIÊU HÃNH

Giám đốc BIDV Hà Nội Nguyễn Thị Quỳnh Giao tiết lộ rằng, để chuẩn bị cho dịp kỷ niệm 60 năm thành lập chi nhánh, cũng là dịp kỷ niệm 60 năm ngày thành lập BIDV Trung ương, đoàn thanh niên của BIDV Hà Nội đang chuẩn bị một chương trình văn nghệ đặc sắc với chủ đề là “Bản hòa âm tự hào 60 năm”. Trong bản hòa tấu đó có những giai điệu tươi trẻ, sôi động của tuổi trẻ BIDV hôm nay luôn vang lên những giai điệu trầm hùng, sâu lắng của quá khứ đầy tự hào và kiêu hãnh của các thế hệ đã xây nền, đặt móng cho BIDV Hà Nội hôm nay.

Giai điệu trầm hùng đó ngân lên từ một ngày tháng 5 năm 1957, khi đất nước ta đang bắt đầu giai đoạn xây dựng miền Bắc XHCN làm hậu thuẫn cho công cuộc đấu tranh thống nhất nước nhà. Với “phiên hiệu” đầu tiên Chi hàng Kiến thiết Thành phố Hà Nội, với số vốn ban đầu ít ỏi 350 triệu đồng, với nhiệm

vụ ban đầu còn khiêm tốn – cấp phát vốn xây dựng cơ bản phục vụ công cuộc xây dựng CNXH ở miền Bắc và chi viện cho chiến trường miền Nam ruột thịt... Vị giám đốc khởi nghiệp của Chi hàng Kiến thiết Hà Nội ông Nguyễn Địch Nhiên cầm lái con tàu nhỏ của mình, bắt đầu cuộc hành trình trong một ngành hết sức quan trọng của nền kinh tế đất nước- ngành ngân hàng. Ngay trong giai đoạn khởi nghiệp này đã có tới 900 công trình được Chi hàng Kiến thiết Hà Nội phục vụ việc cấp phát vốn trong giai đoạn này, trong đó nhiều công trình còn tiếp tục phát huy tác dụng tới tận ngày hôm nay như nhà máy Trung quy mô Hà Nội, Nhà máy điện Yên Phụ, Đài phát thanh Mễ Trì, Trường Đại học Sư phạm Hà Nội, Đại học Bách khoa Hà Nội, Đại học Thủy lợi, Đại học Y dược...

Bước vào giai đoạn 1960-1965, thực hiện kế hoạch phát triển kinh tế xã hội (kế hoạch 5 năm lần thứ nhất) Chi hàng Kiến thiết Hà Nội đã thực hiện việc cung ứng vốn gấp

3 lần so với ba năm trước đó, góp phần xây dựng 2079 chỉ tiêu công trình phục vụ quốc kế dân sinh, góp phần làm thay đổi diện mạo nền kinh tế miền Bắc và Hà Nội. Có thể nói, đây là thời kỳ mà “bài ca xây dựng” vang khắp non sông, tạo nên một cao trào thi đua xây dựng CNXH vô cùng sôi nổi. Cùng với người thợ xây dựng, nhân viên Chi hàng Kiến thiết Hà Nội có mặt trên hầu khắp những công trình xây dựng lớn như Khu công nghiệp Cao Xà-Lá (Thượng Đình, Hà Nội). Đường dây điện cao thế 110 KV Đông Anh –Việt Trì, Nhà máy xe lửa Gia Lâm, Nhà máy sửa chữa toa xe, đầu máy Hà Nội, Nhà máy Bóng đèn phích nước Rạng Đông.... Trường Đại học Giao thông vận tải, Đài tiếng nói các dân tộc Tây Bắc... Các khu tập thể ở Hà Nội như Trương Định, Giảng Võ, Thành công, Nam Đồng... góp phần tạo nên một diện mạo mới cho Hà Nội.

Khi giặc Mỹ mở rộng cuộc chiến tranh phá hoại ra miền Bắc, mặc dù trong điều kiện thời chiến khó khăn

nhưng chi hàng kiến thiết Hà Nội vẫn hoạt động có hiệu quả phục vụ xây dựng, sản xuất và chiến đấu... Đội dân quân tự vệ của Chi hàng được thành lập, vừa làm nhiệm vụ trực tiếp bảo vệ cơ quan vừa tham gia sẵn sàng chiến đấu bảo vệ thủ đô. Chính trong giai đoạn này Chi hàng Kiến thiết Hà Nội đã thành lập thêm 3 chi điểm để phục vụ nhiệm vụ cấp phát trên các địa bàn, Từ Liêm, Thanh Trì, Gia Lâm, Sóc Sơn, Đông Anh... Các chi điểm này dần dần phát triển và tới nay đều đã trở thành những chi nhánh quan trọng của BIDV...

Hàng năm, trong những dịp kỷ niệm ngày truyền thống, các cựu cán bộ công nhân viên của BIDV đều tổ chức gặp mặt để ôn lại những tháng năm gian khổ này. Những hồi ức kỷ niệm của họ khiến cho thế hệ trẻ hôm nay càng thêm yêu mến quý trọng những giá trị truyền thống của đơn vị mình, càng biết trân trọng những điều kiện cơ hội vô cùng phong phú mà hôm nay mình đang được thụ hưởng. Trụ sở của BIDV Hà Nội tại số 4B phố Lê Thánh Tông nay đã được xây dựng lại thành một building hiện đại, khang trang, trở thành một trụ sở làm việc, một nơi giao dịch vào loại đẹp nhất trong hệ thống BIDV cả nước nhưng vẫn còn trân trọng lưu giữ một góc của "những ngày xưa thương mến ấy". Đó là một căn hầm trú ẩn được xây dựng trong những năm tháng chiến tranh. Cái góc nhỏ này luôn được thế hệ trẻ hôm nay trân trọng chẳng khác nào một tấm huân chương của thời gian, của năm tháng, của những chiến công thầm lặng mà thế hệ cha anh đã trao lại cho ngày hôm nay.

Trong giai đoạn này, ngoài làm tốt nhiệm vụ chuyên môn phục vụ xây dựng và chiến đấu ở miền Bắc, BIDV Hà Nội còn có 8 cán bộ, nhân viên đi tham gia chiến đấu ở các chiến trường B, C. Trong đó có đồng chí Võ Duy Su đã hy sinh, các đồng chí Nguyễn Văn Thạc, Hồ Công Phương, Trần Kỳ, Nguyễn Điệp, Nguyễn Văn Vinh, Nguyễn Văn Bình, Phạm Quang Định là thương

binh. Đặc biệt câu chuyện về đồng chí Diệp Minh Hiếu, tình nguyện xin trở về quê hương Miền Nam chiến đấu, trở thành chiến sĩ của Đoàn tàu không số đã trở thành câu chuyện truyền kỳ thú vị ở BIDV Hà Nội. Năm 2012, nhân dịp kỷ niệm 55 năm ngày truyền thống BIDV Hà Nội, ông Diệp Minh Hiếu đã gửi về chi nhánh một bức thư rất cảm động. Bức thư có đoạn viết:

...Hơn sáu mươi năm trước, chú tập kết ra Bắc rồi về công tác tại Chi hàng Kiến thiết Hà Nội vào ngày 13/8/1960. Bàn tay quen cầm súng đánh giặc, nay cầm bút với bao bỡ ngỡ trong công việc. Khi đất nước còn chia cắt, miền Bắc còn nghèo lắm. Chú còn nhớ hai lần ăn Tết ở Hà Nội, ba ngày Tết chỉ được phân phối một chiếc bánh chưng và một hộp thèo lèo.

Khó khăn, thiếu thốn về vật chất có thể dễ dàng vượt qua vì thời ấy nhu cầu của con người đơn giản lắm. Nỗi nhớ gia đình, nhớ mẹ, nhớ quê hương đang bị kẻ thù kìm kẹp mới là điều luôn ám ảnh trong lòng. Và chú luôn tự nhủ, mình sẽ tìm cách quay về Nam chiến đấu để giải phóng quê hương đầu biết rằng ra trận là chấp nhận gian khổ, chấp nhận hi sinh cả tính mạng.

Vừa chờ đợi cơ hội về Nam chiến đấu chú vừa học hỏi để làm tốt công việc của mình với trách nhiệm của một người Đảng viên. Công tác trong ngành ngân hàng 2 năm chú được giám đốc tặng 3 giấy khen, Khu ủy tặng một giấy khen và được thưởng 8 đồng đấy! Rồi cơ hội cũng đến. Tháng 8/1962, được biết có đợt rút bộ đội miền Nam chuyển ngành trở về đi B chú liền tới Khu ủy xin được đi B chiến đấu và được chấp nhận...

Những câu chuyện như thế này đã làm nên nét chấm phá, những cung bậc thấp cao, những thanh âm độc đáo trong bản hòa âm của BIDV Hà Nội mà vị nữ giám đốc trẻ tuổi thường mơ ước được thể hiện trong dịp kỷ niệm 60 năm ngày truyền thống của đơn vị mình. Tôi cũng tâm đắc với ý tưởng này và đang cố gắng đi tìm một giai điệu mới mẻ hơn cho giai đoạn tiếp theo của bản



hòa âm kiêu hãnh này...

Và tôi đã gặp may khi tình cờ hay nhờ cơ duyên mà được gặp tại "ngôi nhà số 4" của BIDV Hà Nội chị Nguyễn Thúy Vân, nguyên Phó Giám đốc BIDV Hà Nội, người từng có mặt tại BIDV Hà Nội trong những năm sau ngày đất nước đã đi qua chiến tranh, non sông đã liền một dải. Chị Vân là một trong những người đã gắn bó cuộc đời, sự nghiệp với BIDV Hà Nội. Vì yêu BIDV Hà Nội nhiều như vậy, nên tôi không ngạc nhiên khi chị bắt vào câu chuyện về những năm tháng hào hùng của BIDV Hà Nội một cách hào hứng...Chị kể về những tháng ngày sống và làm việc ở BIDV Hà Nội với một giọng kể say sưa, nồng ấm như đang kể về mối tình của mình vậy.

...Chúng tôi may mắn được vào làm việc ở BIDV Hà Nội vào thời kỳ cả nước đang dồn tâm sức để khôi phục hậu quả chiến tranh. Về chuyên môn nghiệp vụ thì giai đoạn này toàn ngành đang chuyển động để tìm ra những mô hình thích hợp nên thường xuyên có sự thay đổi.

Bước vào thời kỳ đổi mới, toàn ngành ngân hàng đã có những chuyển động, thay đổi hàng ngày hàng tháng. BIDV Hà Nội không phải là ngoại lệ, thậm chí trong một



số trường hợp còn là những đơn vị đi tiên phong trong đổi mới. Ban giám đốc thời đó đã rất năng động, tích cực tìm tòi, thử nghiệm những cơ chế hoạt động mới. Trong đó, nhiệm vụ quan trọng nhất là từng bước thực hiện việc chuyển hướng sang hoạt động kinh doanh, tự huy động cân đối vốn, mở rộng mạng lưới, mở rộng đối tượng huy động vốn và cung ứng tín dụng, đáp ứng nhu cầu đổi mới nền kinh tế của Thủ đô và trong cả nước?

- Xin lỗi chị -Tôi tạm ngắt dòng hồi tưởng của chị Vân để hỏi chen vào một câu – Trước một bước chuyển đổi lớn như thế, các chị có gặp nhiều khó khăn không? Và, khắc phục bằng cách nào?

- Dĩ nhiên là chúng tôi gặp rất nhiều khó khăn. Có cả sự lúng túng, mảy mò trong công việc. Nhưng được cái hồi đó mọi người đều hăng hái tìm tòi, tinh thần trách nhiệm rất cao nên cuối cùng đều tìm ra cách tháo gỡ.

- Vậy, bước chuyển quan trọng nhất thời đó là gì?

- Có lẽ là việc chuyển đổi hoàn toàn từ một đơn vị ngân hàng nặng về nhiệm vụ cấp phát vốn cho các dự án theo kế hoạch sang tự cân đối nguồn vốn để kinh doanh thương mại trên thị trường tiền tệ. Để

phù hợp với nhiệm vụ mới, tháng 11/1990, cùng với toàn hệ thống chi nhánh chúng tôi đổi tên thành chi nhánh Ngân hàng đầu tư và Phát triển Hà Nội (BIDV Hà Nội), bên cạnh nhiệm vụ cung ứng vốn cho đầu tư phát triển những dự án, những công trình trọng điểm then chốt trong chiến lược phát triển kinh tế-xã hội tại Thủ đô và cả nước, BIDV Hà Nội còn được phép kinh doanh đa năng, tổng hợp, trở thành ngân hàng đại lý cho BIDV, giữ vai trò chủ lực trong cho vay đầu tư phát triển trên địa bàn Thủ đô. Để thực hiện tốt những nhiệm vụ then chốt này, toàn hệ thống đã có những thay đổi cơ bản trong quản lý, trong đó phân định rõ chức năng quản lý nhà nước và chức năng kinh doanh trong lĩnh vực hoạt động ngân hàng...

Tất cả những nỗ lực đó đã tạo nên bước tiến nhảy vọt cho BIDV Hà Nội, trong năm năm (1990-1994) chi nhánh đã huy động được gần 500 tỷ đồng phục vụ cho sự phát triển, cấp phát vốn cho 1345 dự án, cho vay trên 400 dự án với số tiền là 738 tỷ đồng, góp phần quan trọng trong nhiệm vụ phát triển kinh tế xã hội tại Thủ đô.

Những thay đổi trong giai đoạn này là rất quan trọng, là một bước chuẩn bị cần thiết để đến năm 1995.

BIDV Hà Nội có một bước chuyển mình, đó là thực sự trở thành ngân hàng thương mại quốc doanh phục vụ chủ yếu trong lĩnh vực đầu tư phát triển. Đây thực sự là sự thay đổi về chất trong hoạt động ngân hàng, trong đó với việc áp dụng đa dạng hóa các hình thức và biện pháp, đối tượng huy động vốn, tạo ra bước phát triển nhảy vọt cho chi nhánh. Năm 1996, lượng vốn huy động được tăng gấp 4 lần so với năm 1990. Chi nhánh đã hoàn thành nhiệm vụ cấp phát vốn cho 686 dự án trong phạm vi cả nước với tổng số tiền lên tới 2.000 tỷ đồng, trong đó có những dự án trọng điểm như Nhà máy điện Uông Bí mở rộng, Khu công nghiệp Bắc Thăng Long, Khu công nghiệp Vĩnh Tuy, nâng cấp quốc lộ 135 Hải Phòng, Công ty Cổ phần Sữa Việt Nam, Công ty điện tử Hanel, Cảng Tiên Sa Đà Nẵng ...

Với sự nỗ lực của hơn ba trăm cán bộ công nhân viên, tính đến 31/12/2011, tổng tài sản của BIDV Hà Nội đã tăng lên 1,58 lần so với năm 2007 huy động vốn tăng 1,64 lần so với năm 2007, thu dịch vụ tăng 2,3 lần, năng xuất lao động tính theo lợi nhuận bình quân tăng 4,4 lần... Có thể nói vào đầu năm 2012, khi BIDV Hà Nội chuẩn bị kỷ niệm 55 năm ngày ra đời của mình thì chúng tôi đã thực sự trưởng thành, đã có cơ sở để tin rằng, BIDV Hà Nội có thể đứng vững và tiếp tục phát triển trong cơ chế thị trường trong giai đoạn công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước.

Nghe chị Vân kể say sưa về một thời sôi động ở BIDV, tôi cũng thấy hào hứng, chợt nghĩ "Với những con người đầy nhiệt huyết như thế này thì BIDV Hà Nội phát triển nhanh như vậy cũng là điều dễ hiểu. Chen giữa những lời kể miên man của chị Vân là những lời bình, những gợi ý, hoặc những lời kể thêm đầy hào hứng của chị Hạnh, chị Tuyết, chị Oanh ... khiến câu chuyện của chúng tôi ngày càng thêm hào hứng ...

BIDV FOREVER

Giờ cuối của buổi gặp gỡ ở BIDV Hà Nội, tôi dành thời gian để

hỏi chuyện nữ giám đốc Nguyễn Thị Quỳnh Giao... Vì so với nhiều anh chị trong ban giám đốc BIDV các thời kì, Quỳnh Giao là người “đến sau” nên chỉ đã ý tứ dành cho các bậc đàn chị kể về những năm tháng gian lao vất vả để đưa BIDV Hà Nội thoát thai từ một đơn vị tài chính ngân hàng nặng về nhiệm vụ cấp phát theo kế hoạch trở thành một ngân hàng thương mại quốc doanh vững vàng trong cơ chế thị trường.

Tôi hỏi - “Trong tất cả những nguyên nhân dẫn đến thành công của BIDV Hà Nội từ ngày ra đời tới nay thì yếu tố nào có tính quyết định nhất”. Không do dự, giám đốc Quỳnh Giao trả lời ngay – Trước hết và trên hết là con người, sau đó là tổ chức rồi đến các cơ chế chính sách, các bước đi phù hợp... Con người phải là yếu tố quyết định hàng đầu, trong đó trước tiên là công tác cán bộ, vì như Bác Hồ đã dạy “Cán bộ là then chốt khâu quyết định”... Nhìn lại quá trình 60 năm xây dựng và trưởng thành, nhất là nhìn lại những giai đoạn khó khăn nhất hoặc giai đoạn cần phải có sự chuyển đổi mạnh mẽ quyết đoán nhất thì đều thấy ở đó xuất hiện những con người tuyệt vời, nhưng cán bộ lãnh đạo tài ba, dũng cảm... Tôi về đây nhận nhiệm vụ là giám đốc thứ 11 của chi nhánh, ngược nhìn lên đều thấy các bậc tiền bối mỗi người đều có những nét đặc sắc riêng, những cống hiến riêng cho BIDV Hà Nội.

Về mặt tổ chức, từ một chi nhánh làm nhiệm vụ cấp phát đến nay BIDV Hà Nội đã trở thành một chi nhánh ngân hàng lớn, có thương hiệu mạnh, có uy tín, có 5 phòng giao dịch hoạt động trên địa bàn Hà Nội. Ngoài cán bộ quản lý chúng tôi còn đặc biệt chú trọng đến việc bồi dưỡng đào tạo, tuyển chọn cán bộ chuyên môn có chất lượng cao để đáp ứng với nhiệm vụ.

Đảng bộ BIDV Hà Nội nhiều năm là Đảng bộ đạt danh hiệu Đảng bộ trong sạch vững mạnh tiêu biểu. Đoàn thanh niên BIDV Hà Nội hoạt động sôi nổi, hiệu quả, là động lực



chính của chi nhánh trong công tác chuyên môn cũng như trong các hoạt động xã hội khác. Công đoàn, nhất là Hội phụ nữ của BIDV Hà Nội cũng luôn có những phong trào thi đua, nhưng đợt hoạt động đặc sắc, ghi đậm dấu ấn của BIDV thủ đô. Tất cả những điều đó tạo nên sức mạnh, tạo nên một “bản hòa tấu”, tạo nên bản sắc riêng có của BIDV Hà Nội.

- Vậy, với một bề dày truyền thống, một bản sắc riêng đậm đà như thế... Theo chị, nhưng giá trị cốt lõi làm nên truyền thống của BIDV Hà Nội là gì?

Quỳnh Giao suy nghĩ giây lát rồi thẳng thắn trả lời:

- Trong dịp sinh hoạt truyền thống sáu mươi năm lần này... chúng em đang cố gắng để trả lời câu hỏi đó. BIDV Hà Nội đang trong quá trình xây dựng văn hóa doanh nghiệp, vì vậy việc chỉ ra những giá trị cốt lõi trong truyền thống của mình là vấn đề hết sức quan trọng. Một cách thật khái quát, súc tích thì chúng em chưa tổng kết được, nhưng những giá trị cốt lõi của BIDV Hà Nội có thể bao hàm những điều sau: Thứ nhất là trân trọng giữ gìn truyền thống. Những thành tựu của các thế hệ đi trước không chỉ có giá trị kinh nghiệm mà còn có giá trị tình cảm đạo đức là nền tảng để xây dựng đơn vị trong tương lai. Thứ hai là luôn coi trọng con

người, chăm lo phát triển nguồn nhân lực. Con người luôn là vốn quý, cách nhìn nhận sử dụng con người với những giá trị hài hòa của nó phản ánh sự thành công hay không thành công của mỗi doanh nghiệp trong thời đại ngày nay... Thứ ba là giữ gìn chăm lo bản sắc nhưng không tách rời mối quan hệ hữu cơ máu thịt với toàn hệ thống. Đây là bài học về quản lí, mình phải giữ gìn những bản sắc riêng, giá trị riêng làm nên thương hiệu của mình nhưng không thể tách rời giá trị phổ biến và sự thống nhất hành động của toàn hệ thống... Thứ tư là lối sống tình nghĩa, thủy chung phải trở thành giá trị sống, trở thành một nét đặc sắc trong văn hóa của đơn vị. Điều này thì chúng tôi rất yên tâm, vì nó đã ngấm trong máu của mỗi người từng sống và làm việc tại BIDV Hà Nội rồi

Điều này thì tôi tin, dù chỉ tiếp xúc với cán bộ, công nhân viên chức tại BIDV Hà Nội chưa nhiều. Tôi muốn trích ra đây vài dòng lưu bút của một cán bộ từng sống và làm việc tại BIDV Hà Nội nhiều năm để các bạn hiểu được tình cảm sâu đậm đó.

... BIDV là những buổi sáng bắt đầu với nụ cười thân thiện chào nhau

BIDV trong tôi là những kỉ niệm rất đẹp trong tôi, những kỉ niệm không thể nào quên từ khi tôi đặt chân vào nơi đây

Hôm nay tôi là nhân viên BIDV

Mười năm sau tôi vẫn là nhân viên BIDV

Ba mươi năm sau tôi vẫn là người của BIDV

Và mãi mãi về sau...

Những dòng này sao giống lời một bài hát mà tôi đã tình cờ nghe được khi đi lướt qua những hành lang của một phòng giao dịch trong hệ thống BIDV Hà Nội

BIDV for ever.... BIDV for ever....

Phải chăng đó chính là một trong những giai điệu chủ đạo trong bản hòa âm kiêu hãnh về BIDV Hà Nội mà nữ giám đốc trẻ Nguyễn Quỳnh Giao đã nói với tôi trong những phút đầu của cuộc gặp gỡ thú vị này. □

BIDV HẢI PHÒNG

VƯỢT KHÓ

để phát triển mạnh mẽ

Là một trong 11 đơn vị được thành lập đầu tiên của hệ thống, BIDV Hải Phòng cũng trải qua một chặng đường dài phát triển. Năm 2012, đánh dấu một bước ngoặt lớn trên chặng đường này khi chi nhánh thực hiện tái cấu trúc hoạt động.



NGUYỄN QUỐC THÀNH

Từ năm 2000 đến năm 2010 được coi là “một thập kỷ vàng” của BIDV Hải Phòng khi các hoạt động đều có bước phát triển mạnh mẽ. BIDV Hải Phòng là một trong những chi nhánh đi đầu chuyển dịch cơ cấu khách hàng, thay vì chỉ chú trọng vào lĩnh vực cho vay xây lắp. Chi nhánh đã mở rộng được nền khách hàng trong lĩnh vực kinh doanh thương mại, đóng tàu, doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài, tham gia tài trợ cho nhiều dự án trọng điểm của thành phố... Tại thời điểm đó, cái tên “BIDV” là sự bảo chứng cho chất lượng và BIDV liên tục nhiều năm dẫn đầu về thị phần so với khối ngân hàng trên địa bàn.

Lúc này, đóng tàu vốn đang được

xác định là một ngành công nghiệp mũi nhọn trên địa bàn Hải Phòng và những doanh nghiệp lớn như Công ty TNHH MTV CNTT Phà Rừng, Công ty Cổ phần CNTT Bạch Đằng, Công ty TNHH MTV CNTT Thành Long thuộc Tập đoàn Công nghiệp tàu thủy Việt Nam (Vinashin) đều là khách hàng tại chi nhánh, đem lại hiệu quả tương đối cao với mức đóng góp hàng năm khoảng 40% lợi nhuận của chi nhánh. Vinashin gặp khó khăn đã làm ảnh hưởng nghiêm trọng hiệu quả kinh doanh của chi nhánh. Có thể nói đây là thời khắc khó khăn nhất trong lịch sử 60 năm của BIDV Hải Phòng khi thị phần giảm sút, tỷ lệ nợ xấu tăng cao kỷ lục...

Trước áp lực đó, Ban lãnh đạo BIDV Việt Nam chọn giải pháp đổi diện để xử lý, thay vì đợi hướng xử

lý Vinashin từ Chính phủ. BIDV đã cử đồng chí Nguyễn Danh Thắng - Nguyên Giám đốc Ban Pháp chế - về phụ trách hoạt động tái cấu trúc toàn bộ hoạt động của BIDV Hải Phòng. Cùng thời điểm đó chi nhánh đã tách và thành lập BIDV Đông Hải Phòng vào năm 2012. Khó khăn chồng chất khó khăn khi toàn bộ khách hàng, dư nợ bàn giao sang chi nhánh mới phải là các khách hàng tốt, nợ nhóm I còn toàn bộ dư nợ Vinashin để xử lý tập trung tại chi nhánh gốc. Sự suy thoái của Vinashin kéo theo hệ lụy là hàng loạt khách hàng tiền gửi lớn “ẩn danh” trước đây cũng lộ diện, buộc chi nhánh phải đối đầu với bài toán “một mất, một còn” khi tái cấu trúc toàn bộ hoạt động.

Tái cấu trúc BIDV Hải Phòng gần như được coi là trọng điểm, do vậy Giám đốc ban Kế hoạch Phát triển BIDV lúc đó là anh Trần Phương được Lãnh đạo BIDV giao nhiệm vụ đầu mối phối hợp với chi nhánh xây dựng, bảo vệ phương án tái cấu trúc cho BIDV Hải Phòng. Ròng rã gần 2 tháng, từ ban giám đốc, lãnh đạo chủ chốt của chi nhánh được trưng tập để xây dựng triển khai Đề án tái cấu trúc trên mọi phương diện: Hoạt động nghiệp vụ (Huy động, tín dụng, dịch vụ); mạng lưới (sắp xếp lại các phòng giao dịch), nhân sự... Những động thái mạnh mẽ và dứt khoát như không nhận tiền gửi “ẩn danh”, khoanh toàn bộ dư nợ Vinashin để xử lý dần, cơ cấu lại nhóm 10 khách hàng VIP, tăng cường cán bộ cho bán lẻ... với rất nhiều “tranh cãi” nhưng đều vì mục đích chung đã góp phần dựng nên một bản đề án hoàn chỉnh nhất. Sau ba lần bảo vệ, trình bày, tháng 10/2012, bản đề án cuối cùng đã được Hội sở chính phê duyệt đưa vào triển khai.

Đến đáp cho những nỗ lực của BIDV cũng như của chi nhánh, đến hết năm 2013, hoạt động của BIDV Hải Phòng dần được ổn định. Tính đến hết năm 2015, chi nhánh chính thức hoàn thành đề án tái cấu trúc hoạt động với nhiều kết quả khả quan được BIDV Trung ương ghi nhận. □

Sáu thập niên tạo dựng diện mạo BIDV HẢI DƯƠNG

60 năm xây dựng và phát triển, BIDV Hải Dương vẫn vững vàng lớn mạnh, là trụ cột trong hệ thống BIDV.

 **TRƯƠNG THỊ THANH THỦY**

CHUYỂN MÌNH CÙNG ĐẤT NƯỚC

Là một trong 11 chi nhánh đầu tiên của hệ thống, BIDV Hải Dương được thành lập ngay từ những ngày đầu của sự nghiệp khôi phục và phát triển kinh tế đất nước, với số lượng cán bộ lúc đầu gồm 9 đồng chí và chỉ có 2 bộ phận cấp phát và kế toán. Chi nhánh đã trải qua một hành trình liên tục 60 năm xây dựng, phát triển, mang trên mình những nhiệm vụ mới, trọng trách mới gắn với tên gọi mới để thích ứng với những thay đổi về cơ chế, chính sách phát triển kinh tế xã hội đất nước qua các thời kỳ.

Đến nay, BIDV Hải Dương đã trở thành một chi nhánh ngân hàng lớn mạnh trên địa bàn. Ngoài hội sở tại

thành phố Hải Dương, chi nhánh có 11 phòng giao dịch tại các khu công nghiệp, các huyện, các trung tâm kinh tế lớn của tỉnh với tổng số 179 cán bộ nhân viên. Trong giai đoạn 2006-2015, chi nhánh đóng vai trò là chi nhánh gốc, là đầu mối thành lập thêm 2 chi nhánh trên địa bàn: BIDV Bắc Hải Dương được tách ra từ chi nhánh BIDV Hải Dương tháng 11/2006 và chi nhánh Thành Đông được thành lập từ chi nhánh MHB sau sáp nhập vào BIDV tháng 5/2015.

Với phương châm lấy hiệu quả sản xuất kinh doanh của khách hàng làm mục tiêu hoạt động, chi nhánh đã không ngừng mở rộng quan hệ hợp tác, tạo được niềm tin đối với doanh nghiệp thuộc mọi thành phần kinh tế. Nền khách hàng tại chi nhánh ngày càng mở

rộng, gia tăng mạnh mẽ về số lượng và chất lượng với tỷ lệ sử dụng sản phẩm/khách hàng cải thiện qua từng năm, đặc biệt tăng mạnh trong những năm gần đây, tỷ lệ thuận với sự gia tăng ứng dụng công nghệ cao trong sản phẩm dịch vụ ngân hàng.

Đến 31/12/2016, nguồn vốn hoạt động đạt 7.395 tỷ đồng (trong đó huy động tại chỗ là 7340 tỷ), dư nợ đạt 6.198 tỷ đồng, thu dịch vụ ròng đạt 40,6 tỷ đồng, chênh lệch thu chi đạt 162 tỷ đồng (quy mô tăng hơn 7 lần, hiệu quả tăng khoảng 10 lần so với năm 2006). Chi nhánh có khoảng 132 nghìn khách hàng cá nhân, khẳng định bán lẻ là hoạt động ngân hàng cốt lõi theo định hướng của hệ thống đặt ra từ năm 2012; 2.500 doanh nghiệp trong đó 2.350 doanh nghiệp nhỏ và vừa, gần 40 doanh nghiệp FDI, 110 doanh nghiệp lớn, thuộc các ngành kinh tế mũi nhọn: ngành xi măng, thép, điện, cơ khí, xây dựng, xuất nhập khẩu...





Tập thể CBCNV BIDV Hải Dương

ĐỒNG VỐN SẼ CHIA

Hoạt động tín dụng, đồng vốn ngân hàng đã thực sự đi vào cuộc sống, mang lại hiệu quả kinh tế cao cho các hộ sản xuất kinh doanh, các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh, tập trung vào các dự án trọng điểm của tỉnh như: Dự án dây chuyền II, III Xi măng Hoàng Thạch, Dự án nước sạch Hải Dương, Dự án mở rộng khu công nghiệp, may mặc, giấy da xuất khẩu ... Góp phần tạo công ăn việc làm cho hàng vạn lao động, tăng nguồn thu ngân sách, phát triển kinh tế xã hội địa phương.

Phát huy vai trò của một tổ chức tín dụng luôn tiên phong, đi đầu trong thực thi các chỉ đạo của Chính phủ, của ngành, trong giai đoạn khôi phục kinh tế đất nước sau khủng hoảng, chi nhánh tích cực triển khai các gói tín dụng, đặc biệt trong lĩnh vực ưu tiên hỗ trợ kịp thời và tháo gỡ khó khăn cho cá nhân và doanh nghiệp. Thực tế đó góp phần tạo hiệu ứng tích cực đối với thị trường, giúp khơi thông dòng vốn

trong nền kinh tế, thúc đẩy doanh nghiệp địa phương sớm phục hồi, ổn định hoạt động sản xuất kinh doanh, trở lại tham gia tích cực vào đầu tư, thúc đẩy tăng trưởng và ổn định kinh tế vĩ mô.

Những năm qua, BIDV Hải Dương luôn quan tâm duy trì, đẩy mạnh các hoạt động an sinh xã hội vì cộng đồng bằng những hành động thiết thực: Phối hợp chặt chẽ với Ủy ban Mặt trận Tổ quốc tỉnh Hải Dương cùng các đơn vị chức năng có kế hoạch hỗ trợ kịp thời đến các tập thể, cá nhân có hoàn cảnh khó khăn trên địa bàn, hỗ trợ các quỹ khuyến học, quỹ chất độc màu da cam..., với tổng kinh phí thực hiện trong 10 năm trở lại đây lên đến trên 20 tỷ đồng.

Với sự phấn đấu vươn lên của các thể hệ cán bộ nhân viên chi nhánh, chi nhánh nhận được nhiều phần thưởng cao quý: Huân chương Lao Động hạng Ba, hạng Nhì; Bằng khen của Thủ tướng Chính phủ, Thống đốc Ngân hàng Nhà nước,

Chủ tịch UBND tỉnh Hải Dương, giấy khen của Tổng Giám đốc BIDV và các cấp, các ngành. Chi nhánh đạt danh hiệu đơn vị xuất sắc và chi nhánh hạng I trong hệ thống và 10 năm liên tiếp là đơn vị xếp thứ nhất, nhì ngành ngân hàng trên địa bàn. Năm 2010, được liên bộ công nhận là doanh nghiệp hạng I. Đặc biệt năm 2014, chi nhánh đạt danh hiệu "Lá cờ đầu cụm động lực phía Bắc các chi nhánh BIDV ngoài địa bàn Hà Nội".

Với bề dày lịch sử 60 năm xây dựng và trưởng thành, với bản lĩnh, cốt cách vững vàng, nguồn lực chuyên nghiệp, sản phẩm dịch vụ phong phú trên nền công nghệ hiện đại đồng bộ, BIDV Hải Dương hội đủ nguồn lực để cùng chia sẻ, đồng hành với doanh nghiệp, bạn hàng trên mọi lĩnh vực. Vững bước, tự tin trong chặng đường phát triển mới, đạt được những mục tiêu đang nỗ lực phấn đấu, khẳng định vị thế trên thị trường, góp phần xây dựng và tỏa sáng thương hiệu BIDV. □



Tập thể CBCNV BIDV Thái Nguyên

BIDV THÁI NGUYÊN

Luôn đổi mới, sáng tạo để thành công

Là 1 trong 11 chi nhánh đồng hành phát triển với hệ thống ngay từ những ngày đầu thành lập, BIDV Thái Nguyên ngày càng lớn mạnh, trở thành chi nhánh chủ lực trên địa bàn.

HÀ MẬU QUÝ

CHI NHÁNH CHỦ LỰC

Năm 2017, BIDV Thái Nguyên tròn 60 tuổi. Trải qua nhiều thăng trầm, với những cố gắng, nỗ lực bền bỉ của nhiều thế hệ cán bộ, BIDV Thái Nguyên ngày càng lớn mạnh, từ một chi nhánh miền núi nhỏ bé với nhiều khó khăn chống chọi, đến nay 2 chi nhánh BIDV trên địa bàn Thái Nguyên đều đạt hiệu quả hoạt động tốt, thị phần, uy tín, thương hiệu của BIDV trên địa bàn ngày càng được nâng cao.

Đến 31/12/2016, hai chi nhánh BIDV trên địa bàn tỉnh Thái Nguyên có quy mô tổng tài sản đạt gần 12.000 tỷ (trong đó chi nhánh gốc Thái Nguyên là 8.400 tỷ đồng), dư nợ đạt gần 10.600 tỷ (Chi nhánh Thái Nguyên gần 7.200 tỷ đồng),



nguồn vốn huy động gần 7.800 tỷ (Chi nhánh Thái Nguyên 5.200 tỷ đồng), lợi nhuận trước thuế bình quân, người đạt trên 1,2 tỷ đồng - khá cao so với mức trung bình toàn

hệ thống và cụm các chi nhánh khu vực miền núi phía Bắc. Chất lượng, hiệu quả tiếp tục được duy trì. BIDV Thái Nguyên đã cung ứng cho nền kinh tế hàng ngàn tỷ đồng trên hầu hết các lĩnh vực kinh tế, văn hoá, xã hội và các công trình giao thông, thủy lợi, y tế, giáo dục, văn hoá khác của tỉnh. BIDV Thái Nguyên phần đầu duy trì là một trong số những chi nhánh ngân hàng thương mại có quy mô và hiệu quả hoạt động lớn nhất địa bàn, là một trong số những chi nhánh chủ lực của hệ thống BIDV, đóng góp hiệu quả trong công cuộc xây dựng và phát triển kinh tế xã hội địa phương.

Trong nhiều năm qua, BIDV Thái Nguyên luôn hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao, được Đảng, Nhà nước, tỉnh và ngành ghi nhận. Chi nhánh đã được tặng thưởng Huân chương Lao động hạng Nhì giai đoạn 1999-2005, Huân chương Lao động hạng Nhất giai đoạn 2007-2012, Bằng khen của Thủ tướng Chính phủ, nhiều năm liền nhận cờ thi đua xuất sắc của ngành ngân hàng và của tỉnh cùng

hiều bằng khen, giấy khen của Thống đốc, của UBND tỉnh và các tổ chức Đảng, đoàn thể cho tập thể và cá nhân. Đặc biệt vào dịp kỷ niệm 60 năm thành lập hệ thống, chi nhánh vinh dự được BIDV đề nghị chính phủ tặng cờ thi đua năm 2016, đây là phần thưởng cao quý của Đảng và Nhà nước đối với những nỗ lực không ngừng nghỉ của đội ngũ cán bộ công nhân viên toàn chi nhánh.

Những kết quả đạt được trên càng trở nên ý nghĩa trong bối cảnh hoạt động ngân hàng trên địa bàn ngày càng sôi động và cạnh tranh gay gắt ở tất cả các mặt nghiệp vụ. Tính đến cuối năm 2016, trên địa bàn có 25 chi nhánh ngân hàng cấp 1, với tổng cộng 98 phòng giao dịch, và 05 quỹ tiết kiệm, 177 ATM, 443 máy POS. Trong khi đó, hệ thống mạng lưới phòng giao dịch của BIDV hiện chỉ có 2 chi nhánh, 10 phòng giao dịch, 25 máy ATM, 200 máy POS, mạng lưới BIDV còn chưa được trải rộng khắp trên địa bàn so với hệ thống ngân hàng NN&PTNT và Ngân hàng Công Thương. Tuy nhiên, với bề dày truyền thống và uy tín của BIDV, chi nhánh vẫn tiếp tục duy trì thị phần tốt, cụ thể huy động vốn đạt 19,8%, thị phần tín dụng tiếp tục dẫn đầu với 26,7% thị phần địa bàn.

ĐỔI MỚI, SÁNG TẠO

Để có được kết quả như trên, BIDV Thái Nguyên đã thực hiện sự đổi mới toàn diện, mạnh mẽ trên tất cả các mặt nghiệp vụ. Cụ thể: Quyết

liệt cải cách các thủ tục hành chính trong quan hệ giữa ngân hàng với khách hàng. Rà soát, rút ngắn thời gian, đơn giản hóa quy trình hướng tới khách hàng. Tập trung đào tạo, nâng cao trình độ nghiệp vụ, kỹ năng xử lý công việc, giao tiếp, tiếp thị, bán hàng của đội ngũ giao dịch để cải thiện chất lượng dịch vụ cung cấp tới khách hàng, doanh nghiệp. Tăng cường và nâng cao chất lượng dịch vụ hỗ trợ, tư vấn cho khách hàng; quán triệt thực hiện quy chuẩn đạo đức và nghề nghiệp của BIDV tới tất cả các cán bộ trong chi nhánh; từ đó nâng cao năng suất và hiệu quả lao động.

Đổi mới công tác phát triển tín dụng theo hướng từ bán buôn sang bán lẻ, đặc biệt là phát triển tín dụng ra các phòng giao dịch. Tăng cường, mở rộng quan hệ hợp tác với các đơn vị là các công ty ô tô trên địa bàn và các công ty phát triển các dự án nhà ở để đẩy mạnh cho vay mua ô tô, nhà ở. Tạo lập mối quan hệ thường xuyên với các đơn vị quản lý ngân sách, chủ đầu tư dự án để huy động tiền gửi từ các khoản đền bù của dân cư. Chi nhánh đã luôn bám sát hoạt động sản xuất kinh doanh của từng khách hàng, tập trung vốn đầu tư cho các dự án, ngành hàng có lợi thế so sánh, là tiềm năng thế mạnh của tỉnh, nhằm làm bật dậy sức sản xuất, khai thác có hiệu quả tiềm năng.

Đội ngũ cán bộ trẻ của chi nhánh luôn tích cực: Quảng cáo, tiếp thị các sản phẩm, dịch vụ đến khách hàng qua nhiều kênh. Lấy nền

khách hàng hiện có làm nền tảng để phát triển khách hàng mới; Cậy nhờ khách hàng cũ giới thiệu bạn bè, người thân có nhu cầu tín dụng, dịch vụ, tiền gửi cho BIDV; Triển khai các sản phẩm ngân hàng hiện đại InternetBanking, SmartBanking, thanh toán hóa đơn, thanh toán điện nước, học phí trên nền khách hàng hiện có và khách hàng mới; Nâng cấp, cải tạo cơ sở vật chất phòng giao dịch, bổ sung và nâng cấp hệ thống ATM cũng tạo sự nhận diện thương hiệu và phục vụ khách hàng tốt hơn.

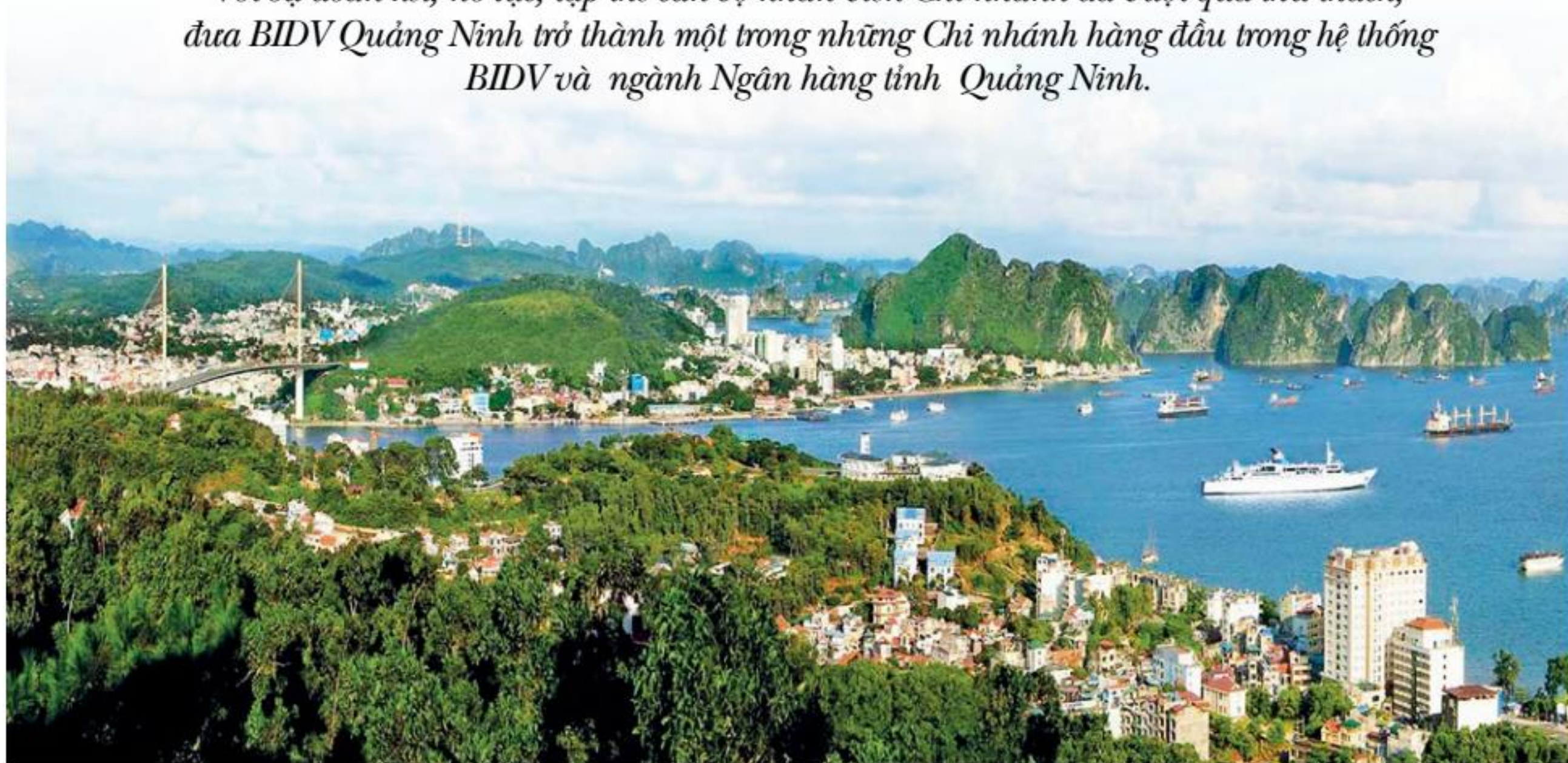
BIDV Thái Nguyên cũng luôn coi con người là nhân tố quyết định mọi thành công theo phương châm “mỗi cán bộ BIDV là một lợi thế trong cạnh tranh” về cả năng lực chuyên môn và phẩm chất đạo đức. Năm 2016, theo định hướng toàn ngành, chi nhánh từng bước cơ cấu lại lao động theo hướng giảm tỷ trọng đội ngũ cán bộ hỗ trợ, tác nghiệp, tăng số lượng cán bộ kinh doanh trực tiếp xong vẫn đảm bảo vận hành bộ máy nghiệp vụ thông suốt, an toàn. Không ngừng đổi mới chất lượng nguồn nhân lực theo hướng trẻ hoá, đẩy mạnh ứng dụng công nghệ, góp phần nâng cao năng suất lao động và hiệu quả kinh doanh của chi nhánh.

Tiếp nối truyền thống của các thế hệ cán bộ đi trước, đội ngũ cán bộ BIDV Thái Nguyên ngày hôm nay sẽ luôn cố gắng nỗ lực cùng cả hệ thống phát triển và hội nhập thành công trên những chặng đường sắp tới. □



BIDV QUẢNG NINH và chặng đường khởi nguồn sống tươi đẹp

*60 năm - chặng đường “không trái hoa hồng” với BIDV Quảng Ninh.
Với sự đoàn kết, nỗ lực, tập thể cán bộ nhân viên Chi nhánh đã vượt qua thử thách,
đưa BIDV Quảng Ninh trở thành một trong những Chi nhánh hàng đầu trong hệ thống
BIDV và ngành Ngân hàng tỉnh Quảng Ninh.*



 **VŨ HUYỀN MY**

TÔI LUYỆN TRONG THỬ THÁCH

Ngày 27/5/1957, Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Khu Hồng Quảng (tiền thân của BIDV Quảng Ninh ngày nay) được thành lập. Là một trong 11 chi nhánh đầu tiên của hệ thống, “khởi nghiệp” với 12 cán bộ, hầu hết là bộ đội chuyển ngành. Từ năm 1957 đến 1960, chi nhánh đã xây dựng nền móng vững chắc với nguồn nhân lực ít ỏi, chưa có tổ chức mạng lưới hoạt động ở các huyện thị. Ở giai đoạn này, chi nhánh là đơn vị tiên phong thực hiện thanh toán cấp phát theo khối lượng, đóng góp tích cực cho hoạt động của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam.

Tháng 11/1963, Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Khu Hồng Quảng được đổi tên thành Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Quảng Ninh. Một năm sau đó, chi nhánh phát triển 5 đơn vị trực thuộc tại các huyện, thị xã. Các chi điểm được thành lập theo từng thời kỳ để cấp phát vốn cho các công trình trọng điểm, công trình lớn, sau đó triển khai cấp phát vốn phát triển kinh tế cho khu vực hành chính từng địa bàn quản lý.

Giai đoạn 1965-1975, chi nhánh cùng với nhân dân cả nước thực hiện nhiệm vụ xây dựng cơ bản thời chiến. Đây là thời kỳ khó khăn, vất vả nhất của chi nhánh với nhiều lần thay đổi cơ cấu tổ chức bộ máy. Điều kiện làm việc của cán bộ vô cùng gian nan, nguy hiểm. Tuy nhiên, với ý chí vững vàng, kiên

định, chi nhánh đã hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ. Cung ứng vốn kịp thời cho các công trình, xây dựng công nghiệp địa phương, tạo thuận lợi cơ bản để đẩy mạnh sản xuất ở hậu phương lớn miền Bắc.

Đến năm 1990, có thể nói đại bộ phận các công trình đầu tư xây dựng cơ bản trên địa bàn tỉnh Quảng Ninh đều mang dấu ấn của chi nhánh. Có thể kể đến các dự án tiêu biểu như: Nâng cấp thông tuyến đường quốc lộ 18A Phả Lại - Tiên Yên - Móng Cái; Xây dựng mỏ than Hà Tu, Núi Béo, Thống Nhất, Mông Dương...

ĐỘT PHÁ TRONG KHÓ KHĂN, CHIA TÁCH

Năm 1995, BIDV bước vào hoạt động ngân hàng thương mại. BIDV



Quảng Ninh vừa làm, vừa học hỏi và tích lũy kinh nghiệm với phương châm “làm đến đâu chắc đến đấy”. Trong giai đoạn đầu BIDV Quảng Ninh chuyển mình sang hoạt động thương mại đã có những bước đột phá mới, tự lo vốn để trở thành một ngân hàng thương mại thực thụ. Tính đến cuối năm 1999: Nguồn vốn của chi nhánh tăng gấp 144,5 lần so với năm 1990, tốc độ tăng trưởng bình quân hằng năm là 74%; Dư nợ đến cuối năm 1999 tăng 225 lần so với năm 1988, trong đó nợ quá hạn chiếm tỷ trọng dưới 1% trên tổng dư nợ; Bước đầu kinh doanh đa năng, tổng hợp theo chức năng của ngân hàng thương mại, triển khai nhiều dịch vụ mới như thanh toán quốc tế, chuyển tiền kiều hối, thanh toán trong nước, bảo lãnh.

Năm 2006, chi nhánh có sự thay đổi lớn về mô hình tổ chức, từ một chi nhánh cấp I hoạt động trong toàn tỉnh, BIDV Quảng Ninh được tách ra thành 3 chi nhánh cấp I, trực thuộc BIDV (BIDV Quảng Ninh, BIDV Tây Nam, BIDV Móng Cái). Khó khăn thử thách do bị thu hẹp quy mô, nhân lực và phạm vi hoạt động lại là động lực thôi thúc cán bộ chi nhánh tìm tòi hướng đi mới. Trong khi đa phần các ngân hàng thương mại nhà nước chỉ tập trung vào các khách hàng lớn, thì chi nhánh đã tạo ưu thế khác biệt để cạnh tranh với chiến lược đa dạng hóa khách hàng. Giữ tăng trưởng

“Khách hàng là người thân, nếu không có khách hàng thì không có BIDV. Mọi người dân, doanh nghiệp khi đến với BIDV Quảng Ninh đều là thượng khách và được tư vấn, hỗ trợ tốt nhất. Từ cái tâm ấy mà BIDV luôn được khách hàng tin tưởng, ủng hộ”.

ổn định và giảm dần lệ thuộc vào khách hàng lớn.

Sau chia tách, BIDV Quảng Ninh đã có sự bứt phá và đạt được nhiều kết quả khả quan. Tổng tài sản năm 2011 tăng gấp 2,8 lần năm 2006; Tổng dư nợ tín dụng tăng gần gấp 3 lần so với thời điểm đầu năm 2006. Tốc độ tăng trưởng bình quân hằng năm đạt 22%, chất lượng được đảm bảo, hiệu quả hoạt động không ngừng gia tăng.

NỖ LỰC GẤP ĐÔI, KHÔNG NGỪNG SÁNG TẠO

Hoạt động trên địa bàn có nhiều tiềm năng như TP Hạ Long, song điều đó không có nghĩa con đường ở đây được “trải hoa hồng”. Từ năm 2012 đến 2014 chi nhánh hoạt động trong sự xuất hiện, cạnh tranh gay gắt với các chi nhánh ngân hàng thương mại, tổ chức tín dụng khác. Tháng 5/2015, sau khi sáp nhập Ngân hàng MHB, BIDV Hạ Long được thành lập. Tháng 1/2016, bốn phòng giao dịch của chi nhánh chia tách, thành lập thêm BIDV Cẩm Phả... Chỉ trong một thời gian ngắn phạm vi hoạt động của BIDV Quảng

Ninh lại bị thu hẹp, quy mô tín dụng - nguồn vốn giảm gần một nửa, nhân sự còn lại mỏng và thiếu cán bộ chủ chốt... Trong khi yêu cầu đặt ra cho chi nhánh là phải giữ vững và không ngừng mở rộng nền khách hàng, đảm bảo chất lượng tín dụng và hiệu quả kinh doanh.

Bước vào “cuộc chiến thị trường” khốc liệt, chi nhánh xây dựng khẩu hiệu cho riêng mình: “BIDV Quảng Ninh – Nơi khơi nguồn cuộc sống tươi đẹp”. Slogan này xuất phát từ tâm niệm mỗi cán bộ chi nhánh đều phải ghi nhớ: Khách hàng là người thân, nếu không có khách hàng thì không có BIDV. Mọi người dân, doanh nghiệp khi đến với BIDV Quảng Ninh đều là thượng khách và được tư vấn, hỗ trợ tốt nhất. Từ cái tâm ấy mà BIDV luôn được khách hàng tin tưởng, ủng hộ.

Mang trong mình bản lĩnh và niềm tự hào của một đơn vị có một bề dày “trưởng thành trong gian khó”, tập thể BIDV Quảng Ninh luôn ý thức phải nỗ lực gấp đôi, không ngừng sáng tạo trong suy nghĩ và hành động để tạo ra những đột phá lớn. Đồng thời chia sẻ khó khăn với chi nhánh mới. Qua đó khẳng định vai trò là chi nhánh gốc, là “cánh chim đầu đàn” của hệ thống. Chính vì lẽ đó, giai đoạn 2012-2016, BIDV Quảng Ninh đạt được sự tăng trưởng bền vững, hiệu quả, đúng định hướng. Đặc biệt trong năm 2015, BIDV Quảng Ninh vinh dự được hệ thống trao tặng danh hiệu: “Đơn vị duy nhất dẫn đầu hệ thống về công tác tín dụng giai đoạn 2013-2015” và “Đơn vị xuất sắc đứng đầu hệ thống giai đoạn 2011 - 2015”.

Chặng đường phát triển của BIDV Quảng Ninh luôn phải đối mặt những khó khăn, thử thách. Dầu thế, bằng trí tuệ, kinh nghiệm, sự nỗ lực, cố gắng không ngừng và truyền thống đoàn kết đã được gìn giữ qua nhiều thế hệ, BIDV Quảng Ninh đã vượt lên tất cả chiếm lĩnh thành công, tạo nên vị thế của một chi nhánh dẫn đầu toàn hệ thống và dẫn đầu trên địa bàn tỉnh Quảng Ninh. □



Trụ sở BIDV Thanh Hóa

BIDV THANH HOÁ

60 mùa Xuân phát triển

Là một trong những chi nhánh được thành lập đầu tiên của hệ thống, suốt 60 năm qua, BIDV Thanh Hóa đã hoàn thành tốt sứ mệnh của mình, góp phần vào sự phát triển kinh tế xã hội của địa phương và thành công chung của BIDV

NGUYỄN HIỂN

NỖ LỰC VƯƠN LÊN...

Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Thanh Hóa được thành lập ngày 27/5/1957, một tháng sau khi Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam được khai sinh. 17 cán bộ đầu tiên ngày đó đã luôn nêu cao tinh thần trách nhiệm, nỗ lực khắc phục khó khăn hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao. Chỉ sau 3 năm thành lập, chi nhánh đã cấp phát và quản lý vốn xây dựng cơ bản cho 30 công trình lớn nhỏ với tổng số vốn 8,7 triệu đồng. Trong đó, phải kể đến những công trình

tiêu biểu, có ý nghĩa quan trọng khôi phục, phát triển kinh tế địa phương như: Đập Bái Thượng; Nhà máy giấy Mục Sơn; Nhà máy cơ khí tỉnh Thanh Hoá; thủy lợi Bắc sông Mã, Nam sông Mã ... Một số công trình đảm bảo huyết mạch giao thông, góp phần làm nên chiến thắng mùa xuân 1975 như: khôi phục cầu Hàm Rồng bị hư hại do chiến tranh; xây dựng tuyến đường sắt đoạn Thanh Hóa – Vinh...

Đất nước hòa bình, thống nhất, cả nước ngập tràn không khí lạc quan, phấn khởi, bắt tay vào công cuộc hàn gắn vết thương chiến

tranh, tái thiết và dựng xây đất nước mà trọng tâm là khôi phục và phát triển kinh tế. Trong giai đoạn từ 1976 đến năm 1980, chi nhánh Thanh Hóa đã tập trung nguồn lực đẩy mạnh cung ứng vốn tín dụng cho hơn 500 công trình của tỉnh và 88 công trình viện trợ cho nước bạn Lào. Tổng số vốn đầu tư xây dựng cơ bản đạt trên 841 triệu đồng.

Vượt qua giai đoạn khó khăn 1981 – 1985, chi nhánh Thanh Hóa cùng với hệ thống và nền kinh tế chào đón luồng gió đổi mới từ Nghị quyết Đại hội Đảng lần thứ VI, năm 1986. Cũng từ tháng 11 năm 1986, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Thanh Hóa được tổ chức theo mô hình mới gồm 7 phòng ban và 5 chi nhánh tại các huyện (Bỉm Sơn, Nông Cống, Thiệu Yên, Ngọc Lặc, Thọ Xuân). Nhiều công trình lớn và có hiệu quả kinh tế cao của tỉnh được xây dựng trong giai đoạn 1986-1990 như: Nhà máy xi măng Bỉm Sơn; Nhà máy đường Lam Sơn; Nhà máy đông lạnh xuất khẩu; Quốc lộ 1A; Cầu Ghép; Đập Bái Thượng và nhiều công trình quan trọng khác... Cũng từ năm 1986, ngân hàng chuyển sang thực hiện hạch toán tự kinh doanh: huy động

vốn để cho vay, tự bù đắp chi phí, hoàn thành nghĩa vụ với Ngân sách Nhà nước và có lợi nhuận...

GIỮ TOP 3 CHI NHÁNH LỚN NHẤT VỀ QUY MÔ TRÊN ĐỊA BÀN TỈNH

Từ năm 1990 đến năm 1994 là giai đoạn đổi mới và mở rộng hoạt động của BIDV Thanh Hóa. Trong giai đoạn này, tư duy kinh tế và đường lối kinh tế của đại hội Đảng lần thứ VI đã dẫn đi vào cuộc sống, từng bước khắc phục khủng hoảng của giai đoạn trước. Nhà nước cũng ban hành nhiều chính sách mới, có tác động tích cực đến lĩnh vực ngân hàng. Tháng 11/1990, cùng với toàn hệ thống, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Thanh Hóa được đổi tên thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Thanh Hóa, mở ra một chặng đường phát triển mới của chi nhánh.

Tiếp đà chuyển mình mạnh mẽ, trong những năm đầu tiên đi vào hoạt động ngân hàng thương mại, BIDV Thanh Hóa đã nhanh chóng thích ứng và mở rộng mạng lưới, thành lập mới nhiều bàn tiết kiệm để nâng cao hiệu quả huy động vốn. Tổng nguồn vốn BIDV Thanh Hoá đến 31/12/2000 đạt 547.023 triệu đồng, tăng 9,7 lần so với năm 1995. Tổng dư nợ tín dụng đạt 619.890 triệu đồng, tăng gấp 4,56 lần so với năm 1995.

Từ 2001 đến 2011 là thời kỳ chi nhánh tập trung tái cơ cấu để phát triển bền vững và chủ động hội nhập. Chi nhánh tiếp tục hoàn thiện bộ máy tổ chức, mở rộng mạng lưới hoạt động, tăng cường đào tạo và phát triển nguồn nhân lực. Bên cạnh đó, tập trung ứng dụng công nghệ và các quy trình kiểm soát tiên tiến vào hoạt động kinh doanh. Đến năm 2011, tổng tài sản đạt 1.922 tỷ đồng tăng gấp 2,56 lần so với năm 2000; huy động vốn đạt 1.805 tỷ đồng tăng 3,3 lần so với năm 2000; dư nợ tín dụng đạt 1.696 tỷ đồng tăng 2,73 lần so với năm 2010.

BIDV Thanh Hóa đang tích cực xây dựng, phát triển hệ thống mạng

lưới và thiết lập kênh phân phối hiện đại theo chuẩn ngân hàng thương mại. Chi nhánh đang có 2 phòng khách hàng tại trụ sở chi nhánh, 7 phòng giao dịch, 10 máy ATM, 61 điểm thanh toán POS và 33 điểm chi trả kiều hối, đáp ứng nhu cầu giao dịch cho gần 70.000 khách hàng. Dự kiến đến hết năm 2017, BIDV Thanh Hóa phấn đấu đạt 4.600 tỷ đồng dư nợ tín dụng và 5.000 tỷ đồng huy động vốn.

Giữ vững truyền thống của một chi nhánh lâu năm nhất hệ thống, trong quá trình hoạt động, BIDV Thanh Hóa luôn chủ động, tiên phong thực thi chủ trương chính sách của Đảng, kế hoạch, đường lối phát triển kinh tế xã hội của Nhà nước và địa phương. Từ đó, góp phần quan trọng giữ ổn định và phát huy hiệu quả chính sách tiền tệ, thúc đẩy tăng trưởng và phát triển kinh tế địa phương. Có thể kể đến sự chủ động, tiên phong qua việc chú trọng ưu tiên giải ngân các gói tín dụng ưu đãi như: Cho vay nhà ở xã hội, cho vay hỗ trợ ngư dân đóng tàu theo Nghị định 67, tài trợ các lĩnh vực ưu tiên theo hướng dẫn của NHNN...

Bên cạnh hoạt động kinh doanh, BIDV nói chung và BIDV Thanh Hóa nói riêng luôn chú trọng và triển

khai có hiệu quả các chương trình an sinh xã hội, các hoạt động vì cộng đồng. Từ năm 2010 đến 2016, BIDV đã thực hiện các chương trình an sinh xã hội trên địa bàn tỉnh với giá trị lên tới trên 60 tỷ đồng. Trong đó, phải kể đến nhiều hoạt động thiết thực, ý nghĩa như: Phụng dưỡng Bà mẹ Việt Nam anh hùng; ủng hộ xây trường học; xây nhà tình nghĩa; tặng quà tết cho đồng bào nghèo, các gia đình chính sách, vùng sâu, vùng xa; tặng học bổng cho học sinh nghèo vượt khó...

60 mùa xuân đã đi qua, cùng với toàn hệ thống BIDV, chi nhánh Thanh Hóa đang từng bước lớn mạnh thành một chi nhánh ngân hàng hiện đại. Cán bộ, nhân viên luôn đoàn kết, nỗ lực phấn đấu để chi nhánh giữ vững vị trí Top 3 ngân hàng lớn nhất về quy mô và hiệu quả hoạt động trên địa bàn tỉnh Thanh Hóa. □

Tổng nguồn vốn BIDV Thanh Hoá đến 31/12/2000 đạt 547.023 triệu đồng, tăng 9,7 lần so với năm 1995. Tổng dư nợ tín dụng đạt 619.890 triệu đồng, tăng gấp 4,56 lần so với năm 1995. Dự kiến đến hết năm 2017, BIDV Thanh Hóa phấn đấu đạt 4.600 tỷ đồng, dư nợ tín dụng và 5.000 tỷ đồng huy động vốn.



BIDV Thanh Hóa góp phần vào sự phát triển của nhiều doanh nghiệp trên địa bàn

Chung tay xây những viên gạch cho ngôi nhà chung BIDV

Vào những ngày này, các đơn vị trong hệ thống đang nhận nhiệm vụ chuẩn bị nhiều hoạt động kỷ niệm BIDV tròn một hoa giáp. Từ một ngân hàng với 11 chi nhánh đầu tiên, đến nay BIDV đã trở thành thương hiệu ngân hàng hàng đầu Việt Nam. Sự lớn mạnh và không ngừng phát triển của BIDV trong những năm qua không thể không kể đến sự cố gắng, nỗ lực, cùng chung tay, góp sức của tất cả các đơn vị trong hệ thống. Nhân dịp kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV, Phóng viên Đầu tư Phát triển đã có cuộc trao đổi với Giám đốc các chi nhánh BIDV Bình Dương - lá cờ đầu hệ thống, BIDV Đồng Tháp - lá cờ đầu khu vực Đồng bằng Sông Cửu Long và BIDV Thái Hà - chi nhánh được tiếp nhận từ MHB có hoạt động hiệu quả.

MAI LAN

CHI NHÁNH BÌNH DƯƠNG – LÁ CỜ ĐẦU HỆ THỐNG

Gắn bó với BIDV Bình Dương gần hai chục năm và giữ cương vị giám đốc chi nhánh khoảng 4 năm nay, nên hơn ai hết, anh Trần Ngọc Linh rất hiểu nội tại của đơn vị cũng như đội ngũ cán bộ chi nhánh mình. Đây là chi nhánh có trụ sở tại vùng Đông Nam bộ, một vùng kinh tế năng động với nhiều dự án đầu tư, liên doanh liên kết với nước ngoài, các loại hình sản xuất kinh doanh đa dạng, người dân có thu nhập cao. Có thể nói, thuận lợi này rất lớn để phát triển dịch vụ ngân hàng nhất là khi giao thương thuận lợi lại rất gần trung tâm thành phố Hồ Chí Minh, Bình Dương. Vì thế địa bàn này trở thành mảnh đất màu mỡ để các ngân hàng khai thác. Ngoài BIDV Bình Dương, tại đây hội tụ tới hơn 50 chi nhánh, phòng giao dịch của các ngân hàng trong nước và nước ngoài nên cạnh tranh vô cùng gay gắt. Để tiếp cận và thuyết phục khách hàng dùng



Anh Trần Ngọc Linh

sản phẩm dịch vụ của BIDV, nhiều khi cán bộ chi nhánh phải “canh” thời điểm khách hàng về nhà, tới nơi làm việc, thậm chí cả những nơi ăn chơi mà khách hàng thường lui tới. Có thể nói, đó là những việc vô cùng khó khăn nhưng thực sự cán bộ chi nhánh không có sự lựa chọn nào khác.

Đóng vai trò là chi nhánh chủ lực của cụm động lực phía Nam (khu vực ngoài thành phố Hồ Chí Minh), chi nhánh luôn đi đầu triển khai có hiệu quả các mảng dịch vụ như: Tài trợ thương mại, kinh doanh vàng, bảo lãnh, tư vấn phát hành trái phiếu... Chi nhánh thực hiện phân giao các chỉ tiêu bán lẻ tới toàn thể cán bộ kể cả những người không trực tiếp làm trực tiếp. Hiệu quả công việc và mức độ đóng góp của cán bộ được sử dụng làm thước đo đánh giá, xếp lương cũng như công tác khen thưởng nhằm đảm bảo tính công bằng, minh bạch.

Anh Linh luôn tâm niệm và cố gắng hết mình, không ngừng nâng cao trình độ chuyên môn, năng lực quản lý cũng như làm gương cho cấp dưới. Với tập thể người lao động trẻ, chủ yếu dưới 35 tuổi nhưng tới hơn 70% là nữ đang trong độ tuổi sinh nở và nuôi con nhỏ, nên bên cạnh việc áp dụng kỷ cương, đảm bảo tính công bằng, anh Linh chỉ đạo bộ phận nhân sự của chi nhánh cân đối hài hòa đảm bảo sự phân công công việc hợp lý. Từ đó, giúp người lao động có điều kiện hoàn thành tốt nhiệm vụ cơ quan nhưng vẫn đảm đương tốt thiên chức người phụ nữ ở gia đình. Ngoài công tác chuyên môn, Đảng ủy phối hợp với Công đoàn và Đoàn Thanh niên chi nhánh cũng thường xuyên tổ chức các hoạt động gắn kết tập thể như tổ chức nghỉ mát, các cuộc thi hái hoa dân chủ, các chương trình an sinh xã hội để tạo cơ hội cho cán bộ được giao lưu học hỏi lẫn nhau và cũng là dịp để phát hiện và bồi dưỡng những nhân tố mới cho các hoạt động tập thể của chi nhánh. Chia sẻ cảm xúc khi nhận nhiệm vụ giám đốc chi nhánh, anh Linh cho biết: “Tôi thấy áp lực vô cùng. Những câu hỏi làm sao để thu hút được khách hàng về với chi nhánh và tăng nền khách hàng, làm sao để tạo ra được một tập thể gắn kết hơn nữa và làm sao để đời sống cán bộ nhân viên ngày một khấm khá hơn... đôi lúc đã khiến tôi rơi



Tập thể CBCNV BIDV Bình Dương

vào trạng thái mệt mỏi”.

Nhưng cùng với thời gian, với sự quyết tâm mạnh mẽ của bản thân và sự đồng lòng của anh em đồng nghiệp, BIDV Bình Dương những năm vừa qua đã đạt được những thành tích nổi bật, vươn lên là đơn vị kinh doanh xuất sắc dẫn đầu hệ thống, đơn vị điển hình về lợi nhuận trước thuế bình quân đầu người và đơn vị xuất sắc về hoạt động kinh doanh Ngân hàng Bán lẻ. Những câu hỏi năm xưa giờ đã có lời đáp và anh tự hào về điều đó. Những bằng khen, cờ thi đua của ngành và của Nhà nước là minh chứng sống động nhất cho những nỗ lực của bản thân anh và chi nhánh, là động lực để anh và BIDV Bình Dương tiếp tục xây những viên gạch cho ngôi nhà BIDV ngày càng vững chắc.

CHI NHÁNH ĐỒNG THÁP – HIỆU QUẢ TỪ NHỮNG SÁNG KIẾN CẢI TIẾN NGHIỆP VỤ

“Tháp Mười đẹp nhất bông sen – Việt Nam đẹp nhất có tên Bác Hồ” và tại BIDV, Đồng Tháp một lần nữa được xướng tên là chi nhánh lá cờ đầu khu vực Đồng bằng sông Cửu Long. Là một trong những chi nhánh được thành lập từ khá sớm với đội ngũ cán bộ có trình độ học



Chị Nguyễn Thị Cẩm Hoàng

vấn cao (trên 91.2% có trình độ đại học và sau đại học) nên công tác đổi mới quản lý, nghiên cứu và ứng dụng các sáng kiến cải tiến khoa học để nâng cao hiệu quả công việc được ban giám đốc chi nhánh hết sức quan tâm.

Trước áp lực cạnh tranh ngày càng tăng của các tổ chức tín dụng trên địa bàn, chi nhánh đã có những đề xuất, giải pháp linh hoạt khi áp dụng hạn mức thanh toán, tiền gửi ký quỹ mở L/C đối với khách hàng, góp phần tăng

ổn định nguồn vốn huy động. Với phương châm lắng nghe, chia sẻ với doanh nghiệp và “khách hàng là thượng đế”, chị Nguyễn Thị Cẩm Hoàng – Giám đốc chi nhánh cho biết: “Chi nhánh chủ động phối hợp với các doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực xuất nhập khẩu, các doanh nghiệp có doanh số tài trợ thương mại lớn, sử dụng dịch vụ, thanh toán quốc tế, mua bán ngoại tệ lớn để đề xuất các chính sách lãi suất cho vay, các giải pháp thu phí dịch vụ, phí thanh toán quốc tế, tỷ giá mua bán ngoại tệ, áp dụng linh hoạt cơ chế tín dụng phái sinh trên cơ sở tổng hòa lợi ích để tăng doanh số và lợi nhuận”. Trong năm 2016, thông qua hoạt động cho vay, tài trợ thương mại, mua bán ngoại tệ, thu phí dịch vụ và phí thanh toán quốc tế đã góp phần nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh của chi nhánh, thực hiện vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch kinh doanh do Hội sở chính phân giao. Đối với khách hàng VIP, khách hàng tiềm năng về tiền gửi, chi nhánh phân công cán bộ bám sát và thực hiện các chương trình chăm sóc định kỳ như gửi lời chúc mừng sinh nhật, các dịp lễ tết, hiếu hỉ nhằm tạo uy tín và hình ảnh đẹp về BIDV



Tập thể CBCNV BIDV Đồng Tháp

trong lòng khách hàng, từ đó từng bước thuyết phục khách hàng "về" với BIDV.

Ban giám đốc điều hành, người lao động làm chủ, BIDV Đồng Tháp đã thực hiện tốt quy chế dân chủ, phối hợp chặt chẽ giữa cấp uỷ, Ban Giám đốc và các đoàn thể như Công đoàn và Đoàn cơ sở trong việc chỉ đạo, điều hành hoạt động kinh doanh của đơn vị, xây dựng công sở văn hoá. Đối với công tác chuyên môn nghiệp vụ, ban giám đốc có sự phân công cụ thể rõ ràng, quy định rõ trách nhiệm của từng cá nhân trong từng mắt xích của quy trình nghiệp vụ. Đi liền với trách nhiệm, chi nhánh cũng có cơ chế lương thưởng xứng đáng để người lao động không ngừng phấn đấu và cống hiến. Ngoài hoạt động chuyên môn, hàng năm, Đảng uỷ cũng thường xuyên phối hợp công đoàn tổ chức chương trình nghỉ mát, thực hiện các phúc lợi cho người lao động, tổ chức các chương trình hoạt động từ thiện, an sinh xã hội, phát động các phong trào phụ nữ hai giỏi..., từ đó thắt chặt tinh thần đoàn kết trong nội bộ chi nhánh.

Từng trải qua rất nhiều vị trí công tác với những vai trò khác nhau tại chi nhánh nên chị Hoàng nắm rất chắc về nghiệp vụ và luôn tận tâm với nghề. Trong mọi tình huống, chị luôn cố gắng làm gương

và truyền lửa nhiệt huyết để các thế hệ cán bộ cùng nỗ lực phấn đấu hết mình, vì sự phát triển chung của chi nhánh. Với cảm xúc phấn chấn và tự hào, chị Hoàng hào hứng khoe với chúng tôi về các thành tích chuyên môn cũng như hoạt động phong trào mà chi nhánh đã đạt được. Chị tâm huyết nói: "Chúng tôi đã kề vai sát cánh bên nhau. Chúng tôi là một khối vững chắc được vun đắp nên từ sự gắn kết khéo léo nội bộ và truyền lửa từ Hội sở chính. Năm 2017, sẽ là một năm đầy thách thức, nhưng với niềm tin của khách hàng cùng sự sáng tạo trong hoạt động nghiệp vụ, tôi tin chi nhánh sẽ tiếp tục hoàn thành xuất sắc kế hoạch được giao".

CHI NHÁNH THÁI HÀ – LỬA ĐÃ THỦ VÀNG

2016 là năm thứ 2 liên tiếp BIDV Thái Hà (tiền thân là BIDV Hà Đông) hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ. Sẽ không có gì để nói nếu không phải với xuất phát điểm rất khó khăn, bởi đây là chi nhánh tiếp nhận từ MHB còn bao bộn bề công việc sau sáp nhập, từ nhân sự cho tới điều kiện cơ sở vật chất để có thể triển khai các hoạt động kinh doanh. Tọa lạc ở vị trí đối diện với Chi nhánh Hà Tây - một chi nhánh lớn mạnh của hệ thống, trụ sở chi nhánh MHB đã quá cũ, xuống cấp trầm trọng với không



Chị Phạm Vũ Thiên Nga

gian quá chật chội để kinh doanh ngân hàng. Thế nhưng vượt lên tất cả, BIDV Thái Hà vươn lên từng ngày với những bước phát triển vượt bậc, đóng góp đáng kể vào kết quả kinh doanh của toàn ngành.

Nhớ lại những ngày đầu khi nhận nhiệm vụ, chị Phạm Vũ Thiên Nga – Giám đốc chi nhánh chia sẻ: "Qua 55 ngày đêm thần tốc, toàn thể cán bộ bao gồm cán bộ được BIDV điều chuyển về, cán bộ chi nhánh BIDV hỗ trợ và những nhóm cán bộ liên quan của chi nhánh MHB đã khẩn trương, gấp rút thực hiện các công đoạn cuối cùng để bàn giao. 55



Tập thể CBCNV BIDV Thái Hà

ngày đêm đó, mỗi bữa tối chúng tôi vẫn đùa nhau gọi gói xôi và những ổ bánh mỳ là “bữa ăn fastfood cao cấp” để tranh thủ từng phút giây tiếp tục kiểm kê, đối chiếu để có được buổi ký kết bàn giao trọn vẹn. Cái tên Chi nhánh Hà Đông chính thức được gọi từ đó”.

Theo chị Phạm Vũ Thiên Nga, thời gian đầu có thể nói tất cả mọi thứ ở đây đều rất khó khăn, bởi bên cạnh những nhiệm vụ tại chi nhánh mới thì vẫn còn bộn bề những công việc của đơn vị cũ cần tiếp tục được thực hiện. Song với tinh thần quyết tâm cao độ, Ban Giám đốc BIDV Hà Đông cùng toàn thể cán bộ chủ chốt của chi nhánh đã xác định: Tiếp tục xử lý những phần việc dở dang tại đơn vị cũ, mặt khác bắt tay ngay vào triển khai hoạt động kinh doanh; Nhanh chóng sắp xếp, ổn định tổ chức; Phân giao kế hoạch cùng với việc giám sát thực hiện bằng các chỉ số KPIs tới từng cán bộ. Với gần 80% cán bộ từ MHB hầu hết vẫn mang trong mình tâm lý ngỡ ngàng, hoang mang, chưa sẵn sàng cho 1 sự thay đổi lớn về môi trường cũng như cách thức làm việc. Thấu hiểu điều đó, Ban Giám đốc BIDV Hà Đông cùng các cán bộ chủ chốt của chi nhánh đã chủ động chia sẻ với cán bộ của mình bằng việc tích cực tổ chức các buổi đào tạo, các buổi sinh hoạt tập thể vào những ngày cuối

tuần để tất cả có cơ hội gắn kết, chia sẻ. Qua những hình thức này, họ đã nhanh chóng nắm bắt được nghiệp vụ ở trình độ cao hơn, tự tin hòa nhập vào ngôi nhà chung BIDV.

Ổn định tư tưởng cho cán bộ đã khó, việc thuyết phục để khách hàng ở lại với mình còn khó khăn gấp bội. Khi mới bắt tay vào quá trình sáp nhập, không ít khách hàng tỏ ra hoang mang, không biết thay đổi rồi sẽ thế nào, liệu có ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh của công ty không, nên họ muốn ra đi trước khi việc sáp nhập xảy ra. Nhiều trường hợp khách hàng vì thế đã có ấn tượng không thật hay về BIDV, thậm chí là cực đoan và tỏ thái độ kiên quyết từ bỏ chi nhánh nếu MHB sáp nhập về BIDV. Hầu hết những khách hàng này đều tương đối tốt và họ có quyền lựa chọn. Mặt khác, tại thời điểm này, cán bộ BIDV Hà Đông cũng nắm bắt được thông tin, các ngân hàng khác cũng sẵn sàng và tung chiêu lôi kéo khách hàng. Tuy nhiên, với việc tiếp cận kịp thời, thái độ cầu thị, tinh thần phục vụ chu đáo, chuyên nghiệp của chi nhánh, khách hàng đã lựa chọn ở lại. Giờ đây, họ rất tin tưởng và hài lòng với hoạt động của chi nhánh, nhiều đơn vị không quản ngại đường xá xa xôi, sẵn sàng mở rộng và tăng cường sử dụng dịch vụ của BIDV.

Chuyển trụ sở về một khu vực có

địa thế khá thuận lợi nhưng Thái Hà, chi nhánh đã phải đánh đổi bằng việc mất đi một lượng khách hàng và chịu sức ép cạnh tranh rất lớn tại địa bàn. Thế nhưng, không vì thế mà những cán bộ của BIDV Thái Hà chùn bước. Xác định khách hàng là yếu tố sống còn của chi nhánh, tiếp thị được quan tâm đẩy mạnh. Sau gần hai năm hoạt động, BIDV Thái Hà đã có hơn 17 nghìn khách hàng, huy động vốn tăng 6,5 lần so với thời điểm sáp nhập, trong đó huy động vốn dân cư tăng gấp hơn 4 lần, đưa BIDV Thái Hà đạt danh hiệu chi nhánh tiêu biểu trong huy động vốn dân cư trong năm 2016; Thu dịch vụ ròng tăng 15 lần so với thời điểm sáp nhập, đứng đầu trong số các chi nhánh sau sáp nhập; Chi nhánh cũng lọt Top 2 hệ thống đạt giải thưởng Vươn tới đỉnh cao ebanking đợt triển khai đầu tiên từ đầu năm 2016; Top 3 chi nhánh triển khai dịch vụ bán bảo hiểm nhân thọ BIDV-Metlife trong quý 2/2016. Đặc biệt chi nhánh còn đạt danh hiệu chi nhánh tiêu biểu trong hệ thống năm 2016 về bán chéo, cung ứng sản phẩm chuỗi ô tô, Tele Sales ...

Với những thành tích đó, BIDV Thái Hà trở thành 1 trong 2 chi nhánh đầu tiên trong 44 chi nhánh sáp nhập và các chi nhánh mới thành lập cùng kỳ được nâng hạng. □



BIDV HÀ THÀNH

Xứng danh Top chi nhánh dẫn đầu hệ thống

BIDV Hà Thành là thành viên thứ 76 của hệ thống, được chính thức khai trương đi vào hoạt động từ ngày 16/9/2003. Mang tên Thủ đô và có trụ sở nằm ngay trung tâm Hà Nội, từ một chi nhánh non trẻ ban đầu với 55 cán bộ, 500 tỷ đồng vốn và tài sản, 63 tỷ đồng dư nợ, sau gần 14 năm trong mái nhà chung BIDV, quy mô hoạt động của chi nhánh đã tăng trưởng mạnh mẽ, đóng góp một phần tích cực vào quy mô và hiệu quả của hệ thống.

 **HỒNG HẠNH**

XUẤT SẮC DẪN ĐẦU HỆ THỐNG NĂM 2016

Tính đến cuối năm 2016, tổng nguồn vốn và dư nợ tín dụng của chi nhánh đạt trên 38.000 tỷ đồng; Quy mô huy động vốn của chi nhánh đứng thứ 3 toàn hệ thống BIDV, đạt 23.525 tỷ đồng, tăng gấp

47 lần so với thời điểm mới thành lập; dư nợ tín dụng đạt gần 14.540 tỷ đồng, đứng thứ 4 toàn hệ thống, tăng gấp 230 lần so với thời điểm mới thành lập. Chất lượng tín dụng luôn được kiểm soát tốt; tỷ lệ nợ xấu, nợ nhóm 2 luôn ở mức thấp.

14 năm qua, BIDV Hà Thành tăng trưởng đột phá. Đây là kết quả của sự nỗ lực vươn lên không ngừng của một tập thể làm việc trong niềm vui, nhận về kết quả trong vinh dự, dù còn đối mặt không ít trở ngại, thăng trầm. Năm 2012, do môi trường kinh doanh trong nước không thuận lợi đối với một số ngành nghề, mặt hàng, nhưng với sự quyết tâm cao độ và nỗ lực không ngừng của toàn thể người

lao động, sự chỉ đạo quyết liệt của ban giám đốc, chi nhánh đã từng bước vượt qua khó khăn thách thức, lấy lại vị thế và trở thành một trong những chi nhánh chủ lực của hệ thống. Năm 2015, chi nhánh đã vinh dự được ghi nhận và trao tặng danh hiệu đơn vị kinh doanh xuất sắc đứng đầu địa bàn Hà Nội. Đặc biệt, tiếp nối thành công của năm 2015, sang năm 2016, chi nhánh tiếp tục được ghi nhận và vinh danh là 1 trong 7 đơn vị kinh doanh xuất sắc dẫn đầu hệ thống BIDV.

Cũng trong năm 2016, chi nhánh đã hoàn thành mục tiêu đứng trong câu lạc bộ 100 tỷ thu dịch vụ ròng của hệ thống. Thu kinh doanh ngoại tệ và phái sinh cũng có sự chuyển biến tích cực. Năm 2016, BIDV Hà Thành là đơn vị đầu tiên triển khai sản phẩm phái sinh hàng hóa và bước đầu có nguồn thu từ sản phẩm mới là giao dịch hoán đổi quỹ sắt (COS) cho Công ty CP thép Hòa Phát với doanh số 13,186 triệu USD và cũng là cơ sở để BIDV được trao giải thưởng Ngân hàng đầu tiên của Việt Nam thực hiện sản phẩm phái sinh đối với mặt hàng quỹ sắt.

CHỦ ĐỘNG, TIỀN PHONG ĐỔI MỚI

BIDV Hà Thành luôn chủ động và đi đầu triển khai mô hình tổ chức hoạt động kinh doanh ngân hàng bán lẻ hiện đại, ứng dụng các giải pháp công nghệ nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ. Hoạt động kinh doanh ngân hàng bán lẻ của chi nhánh đã đạt được những kết quả tích cực cả về quy mô, chất lượng, hiệu quả và tốc độ tăng trưởng. Năm 2016, thu nhập ròng từ hoạt động bán lẻ của chi nhánh đạt 174 tỷ đồng, đứng đầu cụm động lực phía Bắc và vươn lên đứng thứ 2 hệ thống. Dư nợ bán lẻ đạt 2.305 tỷ đồng, đứng thứ 2 khu vực; Huy động vốn bán lẻ đạt trên 7.786 tỷ đồng, đứng thứ 2 khu vực và thứ 3 hệ thống. Năm 2016, chi nhánh được Hội sở chính công nhận là 1 trong 7 đơn vị xuất sắc toàn diện nhất của hệ thống trong hoạt động ngân hàng bán lẻ.

“Chặng đường 14 năm phát triển của BIDV Hà Thành chưa dài nhưng cũng mang nhiều dấu ấn. Chừng ấy thời gian đủ góp phần lưu lại thành tựu đáng kể trong mốc son 60 năm BIDV. Với sự nỗ lực, sự nhiệt huyết, đồng lòng, quyết tâm của tập thể lãnh đạo và cán bộ nhân viên, BIDV Hà Thành chắc chắn sẽ vững bước trên hành trình phát triển cùng hệ thống”.

Từ năm 2014 đến nay, chi nhánh đã mạnh dạn tập trung đầu tư, cải thiện cơ sở vật chất, nhận diện thương hiệu, đội ngũ nhân sự và chất lượng hoạt động của 6 phòng giao dịch để trở thành các cánh tay nối dài của chi nhánh phát triển khách hàng và cung ứng toàn diện sản phẩm dịch vụ ngân hàng. Toàn bộ các phòng giao dịch của chi nhánh đều đạt hạng 1 trở lên trong đó có 1 phòng giao dịch bán lẻ chuẩn, 2 phòng giao dịch được lãnh đạo BIDV cho phép thí điểm triển khai mô hình phòng giao dịch quy mô lớn đầu tiên tại địa bàn Hà Nội từ tháng 3/2017.

Trong thời gian qua, chi nhánh tích cực tăng cường hợp tác, đẩy mạnh cung cấp các dịch vụ ngân hàng, đồng hành với sự phát triển của các khách hàng doanh nghiệp thuộc thành phần kinh tế ngoài quốc doanh trên địa bàn. BIDV Hà Thành là một trong những chi nhánh được lãnh đạo BIDV ghi nhận, khen thưởng trong hoạt động phát triển khách hàng FDI và SME.

ĐI ĐẦU CUNG CẤP DỊCH VỤ NGÂN HÀNG LƯU KÝ GIÁM SÁT CHO THỊ TRƯỜNG

Từ năm 2005, chi nhánh thực hiện nhiệm vụ ngân hàng chỉ định thanh toán cho thị trường chứng khoán (TTCK). Đến nay, sau hơn 12 năm đồng hành với TTCK Việt Nam, BIDV Hà Thành đã thanh toán đảm bảo an toàn, chính xác và kịp thời cho hơn 2.500 phiên giao dịch của thị trường với doanh số thanh toán bù trừ đạt gần 6 triệu tỷ đồng. Bên cạnh thực hiện nhiệm vụ ngân hàng chỉ định thanh toán, Chi nhánh Hà

Thành đã chủ động nghiên cứu và đề xuất ban hành nhiều sản phẩm dịch vụ chuyên sâu, phục vụ cho các chủ thể tham gia thị trường chứng khoán như các sản phẩm huy động vốn, cho vay, quản lý dòng tiền cho nhà đầu tư của công ty chứng khoán, lưu ký giám sát, quản trị quỹ và đại lý phân phối cho các khách hàng... Những sản phẩm dịch vụ chuyên sâu này được khách hàng đón nhận tích cực, góp phần làm sâu sắc quan hệ hợp tác giữa BIDV và các chủ thể tham gia thị trường, đa dạng hóa sản phẩm dịch vụ, gia tăng huy động vốn, gia tăng hiệu quả hoạt động. Trong số các sản phẩm dịch vụ chuyên sâu dành cho TTCK có dịch vụ ngân hàng lưu ký, giám sát (NHLKGS) bắt đầu được triển khai tại chi nhánh từ năm 2007. Đến nay, dịch vụ này đã mang lại nhiều kết quả đáng ghi nhận, khẳng định ngân hàng nội địa nắm giữ thị phần cao nhất, ngân hàng đi đầu cung cấp dịch vụ NHLKGS cho quỹ mở, Quỹ bất động sản REIT đầu tiên trên thị trường, cung cấp toàn diện các SPDV liên quan cho khách hàng. Tính đến hết tháng 3/2017, các khách hàng sử dụng dịch vụ NHLKGS tại chi nhánh đang lưu ký gần 50.000 tỷ đồng tài sản. Trong đó, tài sản của 24 công ty quản lý quỹ và 9 quỹ đầu tư đang lưu ký là 33.000 tỷ đồng chiếm 22% thị phần toàn thị trường.

Chặng đường 14 năm phát triển của BIDV Hà Thành chưa dài nhưng cũng mang nhiều dấu ấn. Chừng ấy thời gian đủ góp phần lưu lại thành tựu đáng kể trong mốc son 60 năm BIDV. Với sự nỗ lực, sự nhiệt huyết, đồng lòng, quyết tâm của tập thể lãnh đạo và cán bộ nhân viên, BIDV Hà Thành chắc chắn sẽ vững bước trên hành trình phát triển cùng hệ thống, giữ vị trí trong TOP các chi nhánh dẫn đầu của ngôi nhà chung BIDV. □

Tính đến hết tháng 3/2017, các khách hàng sử dụng dịch vụ NHLKGS tại chi nhánh đang lưu ký gần 50.000 tỷ đồng tài sản tại BIDV Hà Thành. Trong đó, tài sản của 24 công ty quản lý quỹ và 9 quỹ đầu tư đang lưu ký là 33.000 tỷ đồng chiếm 22% thị phần toàn thị trường.

BIDV Thanh Xuân

HOÀ CHUNG KHÁT VỌNG BẰNG SỨC TRẺ



Nhìn lại thời gian hoạt động còn khiêm tốn, Chi nhánh Thanh Xuân nhận thức được còn rất non trẻ so với bề dày thành tích và lịch sử của hệ thống. Tuy nhiên, đây cũng là một hình mẫu của một chi nhánh năng động, trẻ trung, nhiệt huyết – là một chi nhánh của tuổi trẻ đúng với tên gọi Thanh Xuân.

THU HẰNG

Từ ý tưởng của nguyên Chủ tịch HĐQT Trần Bắc Hà là thành lập một chi nhánh cho thế hệ trẻ BIDV, ngày 1/12/2008, BIDV Thanh Xuân được chính thức thành lập. Với quy mô ban đầu khiêm tốn gồm 56 cán bộ, 8 phòng ban nghiệp vụ và 2 phòng giao dịch và số huy động vốn được bàn giao là 70 tỉ đồng, dư nợ tín dụng 28 tỉ đồng. Đến nay, qua hơn 8 năm hoạt động, BIDV Thanh Xuân đã nhanh chóng khẳng định vị thế trên hệ thống cũng như tại địa bàn với các kết quả ấn tượng: Chi nhánh đã 7 năm liên tiếp hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ; Năm 2012, chi nhánh được công nhận là đơn vị kinh doanh xuất sắc thứ 3 hệ thống BIDV sau 4 năm hoạt động; Năm

2015, chi nhánh được công nhận là đơn vị kinh doanh xuất sắc đứng thứ 2 hệ thống, là chi nhánh hạng đặc biệt của hệ thống BIDV và vươn lên vị trí số 1 về hiệu quả so với các đối thủ đã có hoạt động lâu đời tại địa bàn; Năm 2016, chi nhánh được công nhận là đơn vị kinh doanh đứng đầu địa bàn Hà Nội của hệ thống BIDV và tiếp tục duy trì vị thế số 1 về hiệu quả so với các đối thủ cạnh tranh cùng địa bàn. Hết quý I/2017, năm thứ 9 hoạt động, tổng quy mô hoạt động đã đạt ngưỡng 31.000 tỷ đồng.

Có được những thành công này là nhờ chi nhánh luôn đặt khách hàng làm trung tâm, luôn nhận thức mở rộng nền khách hàng là điều kiện tiên quyết để phát triển hoạt động kinh doanh. Nhờ luôn

nâng cao chất lượng dịch vụ, tận tâm với công việc, chi nhánh đã được khách hàng ghi nhận và đánh giá cao về phong cách chuyên nghiệp, xử lý công việc nhanh chóng, chính xác, tạo được dấu ấn riêng trong công tác tiếp thị, tư vấn, chăm sóc khách hàng.

Trong việc thực thi nhiệm vụ, chi nhánh luôn cố gắng tìm ra điểm mới, điểm sáng tạo so với các cách làm cũ để đạt được hiệu quả công việc cao hơn và giải quyết các khó khăn kịp thời, cụ thể: Rà soát, đánh giá và so sánh với các đối thủ kinh doanh tại địa bàn, từ đó khai thác lợi thế của thương hiệu BIDV và thế mạnh của chi nhánh để thu hút khách hàng, nâng cao năng lực cạnh tranh tại địa bàn; Tăng trưởng tín dụng đột phá thông qua mua nợ của khách hàng tốt từ các tổ chức tín dụng khác; Nhận thức sớm vai trò của công tác mạng lưới đối với phát triển hoạt động bán lẻ; Đầu tư, cải tạo không gian giao dịch lịch sự, hiện đại tạo được hình ảnh về một ngân hàng hiện đại, thân thiện với khách hàng trên địa bàn, góp phần nâng cao thương hiệu BIDV.

Đội ngũ nhân sự của chi nhánh với đặc điểm là các cán bộ với tuổi đời còn rất trẻ, đầy nhiệt huyết quyết tâm và được đào tạo bài bản. Các cán bộ của chi nhánh đã xây dựng một nét văn hóa và đặc trưng riêng của chi nhánh Thanh Xuân, gây ấn tượng tốt đối với khách hàng và đối tác.

Tháng 4 này, BIDV tròn 60 năm phát triển. Giai đoạn tiếp theo BIDV cũng định hướng phát triển là một ngân hàng hiện đại, vươn lên tầm quốc tế. Chi nhánh Thanh Xuân, với sức trẻ của cán bộ, sẽ hòa chung vào nhịp đập của BIDV bằng cả khát vọng tuổi Thanh Xuân. □

BIDV Ba Tháng Hai

3 NĂM CÙNG GÓP THÀNH QUẢ XUẤT SẮC

BIDV Ba Tháng Hai chính thức được thành lập và đi vào hoạt động từ ngày 1/11/2013. Sau hơn 3 năm, tổng tài sản của chi nhánh đạt hơn 6.700 tỷ đồng, tăng hơn 2,6 lần; số lượng khách hàng đạt gần 17.000, tăng gần 17 lần so với thời điểm thành lập.

HUỲNH HỒ BẢO CHÂU

Được xây dựng theo mô hình chi nhánh hỗn hợp, BIDV Ba Tháng Hai có đầy đủ các chức năng của một ngân hàng thương mại với định hướng hoạt động phát triển ngân hàng bán lẻ là mục tiêu quan trọng hàng đầu, đồng thời kiên định với phương châm “Hiệu quả - Chất lượng - Bền vững” làm kim chỉ nam cho mọi hoạt động triển khai nhiệm vụ kinh doanh những năm qua.

Năm 2017, kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV cũng là năm đánh dấu cột mốc quan trọng trong hoạt động của BIDV Ba Tháng Hai. Đó là năm kết thúc của 3 năm đầu hoạt động và mở đầu của một giai đoạn mới với nhiều cơ hội phát triển. Khoảng thời gian 3 năm đầu hoạt động tuy nhiều khó khăn vất vả cũng như thách thức nhưng BIDV Ba Tháng Hai đã nhanh chóng ổn định tổ chức nhân sự, cơ sở vật chất, công nghệ, luôn nỗ lực, phấn đấu và chủ động triển khai các biện pháp, giải pháp kinh doanh hiệu quả và đã bước đầu đạt được



Tập thể CBCNV BIDV Ba Tháng Hai

những thành tựu quan trọng.

BIDV Ba Tháng Hai vinh dự là 1 trong 29 chi nhánh chủ lực của hệ thống BIDV giai đoạn 2016-2017, 3 năm liền hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ kinh doanh. Chi nhánh đồng thời là một trong hai đơn vị dẫn đầu cụm động lực địa bàn TP.HCM năm 2016, vinh dự nhận cờ khen thưởng của BIDV về thành tích xuất sắc hoạt động kinh doanh trong 3 năm đầu đi vào hoạt động. Với tốc độ tăng trưởng tốt và hiệu quả, chi nhánh tự hào được công nhận xếp hạng 1 ngay trong năm đầu hoạt động và giữ vững Hạng 1 trong 3 năm liền 2014-2016. Trong đó, mạng lưới hoạt động hiệu quả với 2/3 phòng giao dịch xếp hạng đặc biệt, 1 phòng giao dịch bán lẻ chuẩn xếp hạng 1. BIDV Ba Tháng Hai cũng là đơn vị đầu tiên trong hệ thống triển khai sản phẩm tín dụng phái sinh chi phí cố định, tín dụng phái sinh nguồn liên ngân hàng.

BIDV Ba Tháng Hai cũng là chi nhánh phát huy tốt truyền thống uống nước nhớ nguồn, an sinh xã hội, tích cực tham gia các chương trình an sinh xã hội, tài trợ cho vay dự án phát triển y tế của địa bàn, tài trợ xe cứu thương cho Bệnh viện Từ Dũ, ủng hộ quà Tết, quà Trung thu cho người nghèo, nhận phụng dưỡng bà mẹ Việt Nam anh hùng, tài trợ xây nhà tình thương cho các gia đình khó khăn.

Kế thừa, phát huy những giá trị truyền thống, bản lĩnh của BIDV, trước những cơ hội và thách thức, CBCNV BIDV Ba Tháng Hai tiếp tục nỗ lực củng cố và phát huy những giá trị cốt lõi trên nền tảng nội lực vững chắc; phấn đấu giữ vững và phát huy những thành quả đã đạt được, xứng đáng là chi nhánh chủ lực của hệ thống, tiếp tục đóng góp tích cực cho công cuộc xây dựng và phát triển kinh tế xã hội trên địa bàn TP.Hồ Chí Minh. □



Tập thể CBCNV BIDV Đồng Đồng Nai

BIDV Đồng Đồng Nai MỘT THẬP KỶ TRƯỞNG THÀNH

Được thành lập từ tháng 10 năm 2006 trên cơ sở nâng cấp từ chi nhánh cấp 2 trực thuộc BIDV Đồng Nai với 22 cán bộ, sau 10 năm phát triển, đến nay chi nhánh đã đạt được những kết quả rất đáng ghi nhận và trở thành “Đơn vị kinh doanh xuất sắc đứng đầu cụm động lực phía Nam – ngoài địa bàn TPHCM”.

LÂM CẨM HỒNG

Vượt qua những khó khăn ban đầu, chi nhánh từng bước hoàn thiện mô hình tổ chức theo đề án TA2, với định hướng vừa cung cấp các dịch vụ ngân hàng, bán buôn, bán lẻ. BIDV Đồng Nai cũng cung cấp các sản phẩm dịch vụ ngân hàng hiện đại cho nhu cầu của thị trường theo mô hình của một tập đoàn tài chính ngân hàng hiện đại.

Vào thời điểm mới thành lập,

tổng nguồn vốn huy động của chi nhánh là 152 tỷ đồng, dư nợ tín dụng 235 tỷ đồng và lợi nhuận 6,86 tỷ đồng với địa bàn hoạt động khiêm tốn chủ yếu tại thị trấn Long Thành, một phần Khu Công nghiệp Nhơn Trạch thuộc huyện Nhơn Trạch.

Trải qua 10 năm xây dựng, cùng với sự phát triển của của toàn hệ thống BIDV, chi nhánh đã không ngừng lớn mạnh. Với 72 cán bộ, nhân viên, BIDV Đồng Nai đạt: Dư nợ tín dụng 3.120 tỷ đồng, tăng 13 lần so với thời điểm thành lập; Huy

động vốn đạt 2.828 tỷ đồng, tăng 18 lần; Thu dịch vụ ròng đạt 12,3 tỷ đồng, tăng gấp 7,7 lần; Lợi nhuận trước thuế đạt 70,6 tỷ đồng tăng gấp 10 lần so với năm 2006. Lợi nhuận năm sau cao hơn năm trước và thu nhập của người lao động ổn định. Tổng số lượng khách hàng là 38.100, trong đó khách hàng quan trọng và thân thiết là 1.230. Phát hành được hơn 20.000 thẻ ATM; quản lý 10 máy ATM với tần suất giao dịch bình quân trên 9.000 giao dịch/máy. BIDV Đồng Nai đã lắp đặt 35 POS, doanh số thanh toán tăng đáng kể so với các năm trước, bình quân đạt hơn 1,3 tỷ đồng/tháng.

Không những đạt kết quả xuất sắc trong hoạt động kinh doanh, chi nhánh còn thường xuyên quan tâm đến công tác an sinh xã hội. Hiện nay, đơn vị nhận chăm sóc 200 mộ liệt sĩ tại nghĩa trang huyện Long Thành và nhận hỗ trợ 2 gia đình thương binh trên địa bàn với số tiền 1 triệu đồng/gia đình/tháng.

Với sự nỗ lực phấn đấu của tập thể chi nhánh, trong 10 năm qua, BIDV Đồng Nai luôn hoàn thành tốt kế hoạch kinh doanh. Chi nhánh đã vinh dự được Thống đốc NHNN tặng bằng khen năm 2013; Chủ tịch UBND tỉnh tặng bằng khen năm 2014; Cờ thi đua của UBND tỉnh năm 2015. Đặc biệt, kết thúc năm 2016, BIDV Đồng Đồng Nai được công nhận là đơn vị hoàn thành xuất sắc kế hoạch kinh doanh và đạt danh hiệu “Đơn vị kinh doanh xuất sắc đứng đầu cụm Động lực phía nam – ngoài địa bàn TPHCM”. Chi nhánh đang được Hội đồng thi đua BIDV trình NHNN Việt Nam tặng cờ thi đua xuất sắc cho tập thể chi nhánh năm 2016. Đây là niềm động viên to lớn để BIDV Đồng Đồng Nai không ngừng phấn đấu hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ trong thời gian sắp tới, góp phần tô đẹp thêm trang sử vẻ vang của BIDV. □



Khúc ân tình BIDV GIỮA LÒNG TÂY NGUYÊN

Bút ký của NGUYỄN HỮU QUÝ

Đầu tháng 3 năm nay, đúng vào mùa cà phê nở hoa trắng bạt ngàn trên xứ sở sinh ra sử thi Đam San tôi với nhà văn Hồ Thị Hải Âu, nhà thơ Bùi Sim Sim được lên Tây Nguyên để tìm hiểu về sự Chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công của Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) ở đây.

Nguyễn Đức Thái, Phó Giám đốc Chi nhánh BIDV Đắk Lắk, một người yêu thích văn chương, phác thảo mấy nét lớn bức tranh kinh tế của Tây Nguyên hiện nay cho cánh nhà văn chúng tôi biết. Đó là, những năm gần đây, Tây Nguyên đang chuyển mình mạnh mẽ với sự năng động đáng ghi nhận trên cơ sở khai thác ưu thế đặc thù của vùng đất này là sản xuất, chế biến và xuất khẩu cà phê, tiêu, cao su... Đáng chú ý nhất là việc phát triển cà phê bền vững đang được Chính phủ, địa phương và hiệp hội các doanh

nh nghiệp thu mua, chế biến, xuất khẩu hết sức quan tâm. Đáng mừng là sự gắn kết 4 nhà (Nhà nông - Nhà phân phối - Nhà xuất khẩu - Ngân hàng) ngày càng chặt chẽ nên tính chuyên sâu trong sản xuất được đảm bảo và giá trị ngành nông nghiệp được nâng cao. BIDV Đắk Lắk năng động bám sát thị trường, linh hoạt trong quản trị điều hành, nỗ lực triển khai đến từng khách hàng nên tạo được niềm tin vững chắc với đối tác và thu được những kết quả khả quan. Tín dụng bán lẻ thực sự đã ra hoa kết trái giữa lòng Tây Nguyên bao la.

Năm 2014, dư nợ tín dụng bán lẻ của Chi nhánh đạt 1.702 tỉ đồng, chiếm 43% tổng dư nợ, đứng thứ 2 trong hệ thống và xếp đầu bảng ở Tây Nguyên. Đây là số liệu về công tác bán lẻ do Chi nhánh cũng cấp cho chúng tôi: Tính đến cuối tháng 2 năm 2017, dư nợ trong lĩnh vực

nông nghiệp nông thôn đạt 1.200 tỉ đồng; số lượng khách hàng là 4.200 người, nợ xấu dưới 1%.

Vì đâu mà Chi nhánh BIDV Đắk Lắk thu được kết quả trên. Qua tìm hiểu chúng tôi được biết, trước hết nhờ sự thay đổi tư duy về tín dụng. BIDV Đắk Lắk đã chuyển dịch cơ cấu tín dụng. Từ tín dụng doanh nghiệp chiếm tỉ trọng chính sang phát triển tín dụng bán lẻ, phù hợp với đặc thù của khu vực, có độ an toàn cao và hiệu quả lớn. Nhiều chương trình tập trung cho hoạt động bán lẻ đã được Chi nhánh triển khai trong mấy năm qua như phát triển mạng lưới các phòng giao dịch ở đô thị song song với sự có mặt của BIDV ở vùng nông thôn; quy định lãi suất "mở" để tăng khả năng đàm phán của cán bộ quản lý khách hàng; chọn những cán bộ có trình độ, năng động, nhạy bén để giao công việc này... Thị trường nông nghiệp nông thôn là phân khúc BIDV Đắk Lắk hướng tới, nhằm đưa dòng vốn cho vay phát triển sản xuất, nâng cao đời sống của nhân dân. Ý nghĩa nhân văn của hoạt động bán lẻ thể hiện rất rõ ở đây; không ít hộ nông dân ở Tây Nguyên đã thoát nghèo và giàu lên nhờ tín dụng bán lẻ của BIDV.

Chúng tôi đã đến thăm một gia đình nông dân ở xã Ea Bar (huyện

Buôn Hồ) đang là khách hàng của BIDV. Xe dừng trước một ngôi nhà mái bằng khang trang có sân phơi rộng rãi. Rẫy của chị nằm ở Ea Nuôl, một xã khác. Chúng tôi thích thú đứng ngắm hàng “tháp” tiêu xanh tươi, chi chít hạt đang mùa thu hoạch xen kẽ với cà phê vừa bung hoa trắng ngát vây quanh một ngôi nhà xây lợp tôn dùng làm nơi nghỉ ngơi chăm sóc trông coi rẫy. Có tiếng người í ới gần xa. Những người này được chủ nhà thuê hái tiêu.

Trước hết phải khen vợ chồng người nông dân này dũng cảm, dám nghĩ dám làm. Chắc cũng có chút máu “liều” mới dám vay 2 tỷ đồng của ngân hàng để mua 4 héc ta đất trồng tiêu, cà phê. Cũng phải trải qua nhiều lo âu, vất vả, những thấp thỏm, băn khoăn trong tình cảnh được mùa mất giá, được giá mất mùa vẫn thường xảy ra ở nước ta mới có niềm vui rưng rưng khi cầm trên tay đồng tiền sạch từ bông hạt nhà mình. Mỗi năm, nhà chị thu hoạch được 5 tấn cà phê bán ra được khoảng 250 triệu đồng; 6 tấn tiêu mang về xấp xỉ 900 triệu đồng. “Vợ chồng em còn nợ ngân hàng bao nhiêu nữa?”, tôi hỏi. Nhật trả lời “Dạ, em đang nợ chỗ anh Thái 850 triệu đồng nhưng ngày mai vợ chồng em sẽ trả tiếp 400 triệu đồng nữa”. Đồng tiền thu hoạch được từ những mùa màng thấm đẫm mồ hôi và có thể cả nước mắt nữa đã mang lại ấm no, sung túc, hạnh phúc cho người nông dân. Có thể lắm chứ, những người chân đất trở thành tỉ phú. Hay ít nhất, họ cũng được hưởng niềm vui bình dị, nuôi con ăn học nên người. Như vợ chồng chị Nhật có 3 con, cháu đầu đang là sinh viên Khoa Quản lý tài nguyên rừng, Trường Đại học Tây Nguyên; các cháu sau đứa lớp 9, đứa lớp 2 đều ngoan ngoãn chăm chỉ.

Nguyễn Đức Thái và các cán bộ Chi nhánh BIDV Đắk Lắk cùng đi như Văn Tuấn, H.Trương, Lê Thị Hồng Vân nhìn Nguyễn Thị Mỹ Nhật cười vui. Nụ cười vui mang tên BIDV, khi được chia sẻ, hợp tác thành công với những người nông dân



bình thường trên nền đất ba zan nâu sẫm.

Nền khách hàng của BIDV ở Tây Nguyên đa dạng và chất lượng. Đối tượng cho vay vốn, ngoài những hộ cá thể sản xuất nhỏ và vừa như chúng tôi đã minh chứng còn có những doanh nghiệp đình đám, có số má hẳn hoi như các “ông lớn” Hoàng Anh Gia Lai, Đức Long Gia Lai hay Bình đoàn 15... Đây là các khách hàng VIP lớn đóng ở Tây Nguyên có quan hệ tương trợ, hợp tác rất thân thiết với BIDV. Họ gắn bó với nhau trong những cơ hội và thách thức, thuận lợi và khó khăn, thành công và cả thất bại. Thương trường như chiến trường vậy, làm gì có chuyện bách chiến bách thắng, khi được khi mất là chuyện thường tình.

Nhiều khách hàng ghi nhận sự chia sẻ kịp thời của Chi nhánh BIDV Gia Lai trong cơn hoạn nạn. Một miếng khi đói bằng một gói khi no mà. Tập đoàn Hoàng Anh Gia Lai sau những khó khăn trắc trở nhất của mấy năm gần đây đã thấm thía điều đó. Từ một nhà sản xuất nội thất bé nhỏ, Công ty đã phát triển dần lên thành một Tập đoàn tư nhân lớn đa ngành nghề “xuyên quốc gia” thuộc các lĩnh vực chế biến gỗ, cao su, bất

động sản, tài chính, du lịch, bóng đá, chữa bệnh... Hoàng Anh Gia Lai đã có mặt ở Lào, Campuchia, Myanmar, Thái Lan.

Anh Nguyễn Xuân Thắng, Phó Tổng Giám đốc phụ trách nông nghiệp Tập đoàn Hoàng Anh Gia Lai, quê ở Quỳnh Lưu, Nghệ An chia sẻ: “BIDV là người bạn đồng hành tin cậy của Hoàng Anh Gia Lai trên 20 năm rồi. Trong hoàn cảnh tối tăm tưởng chừng sẽ bị chết như vừa qua BIDV đã kịp thời xử lý cơ cấu nợ, vẫn bơm dòng vốn cho Hoàng Anh Gia Lai. Bây giờ chúng tôi đã được củng cố niềm tin về triển vọng phát triển của Tập đoàn. Hoàng Anh Gia Lai đang đầu tư vào những địa bàn quan trọng ở A ta pư (Lào), vùng ba biên giới Việt Nam - Lào - Campuchia, đặc biệt là Myanmar... Tôi xin nói rằng, không có BIDV sẽ không làm được những dự án lớn. Hoàng Anh Gia Lai đang rất cần BIDV”.

Người ta đang nhắc tới “Con bò sữa” của Hoàng Anh Gia Lai tại Myanmar. Đó là dự án Khu phức hợp Hoàng Anh Gia Lai Myanmar Center ở Yangon bao gồm trung tâm thương mại (30 nghìn mét vuông); 2 khối chung cư (2000 căn hộ), khách sạn 5 sao (400 phòng), cao ốc văn phòng với tổng mức đầu tư lên tới

440 triệu USD. Dự án bất động sản này đã bắt đầu tạo ra doanh thu, lợi nhuận từ năm 2016. Các tập đoàn dầu khí của Malaysia, Thái Lan, Trung Quốc, Vietnam Airlines, BIDV... đã đăng ký thuê văn phòng tại Khu phức hợp Hoàng Anh Gia Lai Myanmar Center. Phó Tổng Giám đốc Nguyễn Xuân Thắng nói rằng, dự kiến năm 2017, Hoàng Anh Gia Lai sẽ thu lãi từ Khu phức hợp này 500 đến 600 tỉ đồng.

Một đối tác lừng danh khác của BIDV tại Tây Nguyên là Tập đoàn Đức Long Gia Lai. Đây là một trong những tập đoàn tư nhân hàng đầu ở Việt Nam có 11 công ty thành viên, 3 công ty liên kết, kinh doanh đa ngành nghề như khai thác chế biến gỗ, đá, bến xe bãi đỗ, xây dựng cầu đường, năng lượng, bất động sản, linh kiện điện tử, nông nghiệp... Anh Phạm Anh Hùng, Tổng Giám đốc Tập đoàn Đức Long Gia Lai cho biết, doanh nghiệp đã tham gia dự án nâng cấp quốc lộ 14, với chiều dài 70 cây số hoàn thành trước thời hạn 6 tháng; hiện đang quản lý 4 trạm thu phí trên con đường này với số tiền thu được bình quân 1,4 tỉ mỗi ngày. Ở Tây Nguyên, Tập đoàn có 3000 héc ta cao su, tạo điều kiện làm ăn, ổn định đời sống cho khoảng 2000 lao động trong đó có nhiều người thuộc dân tộc thiểu số và có các trại chăn nuôi bò thịt, bò sữa mang lại hiệu quả kinh tế lớn. Đức Long Gia Lai có một nhà máy linh kiện điện tử tại Trung Quốc với hơn 3000 lao động, một nhà máy ở Hàn Quốc và đang có dự án mua lại một nhà máy ở Hồng Kông. Phương châm hoạt động của tập đoàn này gói gọn lại trong ba chữ Đi là đến. Trong hành trình Đi là đến đó, Đức Long Gia Lai luôn coi BIDV là đối tác chiến lược như Tổng Giám đốc Phạm Anh Hùng đã khẳng định.

Tôi nghĩ, góp phần không nhỏ cho Tây Nguyên được khởi sắc như hôm nay phải nói đến Binh đoàn 15, một đơn vị của Quân đội nhân dân Việt Nam. Binh đoàn 15 làm nhiệm vụ xây dựng kinh tế kết hợp với bảo vệ Tổ quốc. Những thành tích đạt

được trong sản xuất cùng với việc xây dựng được thể trận lòng dân ở Tây Nguyên là kết quả của sự nỗ lực không mệt mỏi của cán bộ, chiến sỹ, công chức quốc phòng Binh đoàn 15. Đóng quân trên ba tỉnh Gia Lai, Đắk Lắk, Kon Tum, Binh đoàn đã ổn định được 10 khu dân cư cả về phát triển kinh tế vững chắc, xây dựng đời sống lành mạnh và góp phần giữ vững biên giới, trật tự an ninh xã hội như Yên Thế, Đức Cơ, Ia Grai, Chư Prông, Ngọc Hồi, Sa Thầy, Ia H. Drai... Các cụm dân cư được tổ chức gắn với những khu sản xuất tập trung của các công ty, đội sản xuất đan xen với làng xóm thôn buôn. Hình ảnh Bộ đội Cụ Hồ được tỏa sáng vào lòng dân qua những việc làm thiết thực của người lính Binh đoàn 15. Hiện nay, Binh đoàn 15 đang quản lý khoảng 41000 héc ta cao su, 350 héc ta cà phê, 70 héc ta lúa nước... chủ yếu ở địa bàn vùng sâu, vùng xa của hai tỉnh Gia Lai và Kon Tum. Ngoài ra, Binh đoàn còn chăn nuôi bò thịt ở Công ty 74, E 710; trồng chanh dây ở Công ty 715, trồng cây dược liệu ở Công ty Bình Dương, E 710. Trực thuộc Binh đoàn 15 có Đoàn Kinh tế - Quốc phòng 79 với 17 nghìn lao động và hàng vạn nhân khẩu ở hàng trăm điểm dân cư bám trụ trên dọc biên

cương của đất nước ở địa bàn Tây Nguyên có ý nghĩa chiến lược cực kỳ quan trọng này. Điều đáng nói và cũng rất đáng mừng nữa là trong lực lượng lao động của Binh đoàn 15 hiện nay có 7.154 người dân tộc thiểu số tại chỗ.

Khó mà nói hết những gì BIDV đã đóng góp cho vùng đất đỏ ba zan Tây Nguyên. Trong mỗi cánh rừng cao su, vườn tiêu, đồng lúa, trại chăn nuôi; mỗi công trình thủy điện, thủy lợi; mỗi cây số đường hiện đại, trạm thu phí, bãi đỗ bến xe; mỗi bệnh viện, khách sạn, trung tâm thương mại... và cả mỗi ánh mắt, nụ cười tươi vui trên xứ sở cổng chiêng và sử thi độc đáo này hầu như đều có ân tình BIDV. Đây là ân tình của lòng thủy chung, của những ứng xử hài hòa trong bấy nhiêu thăng trầm thế cuộc, khi hanh thông khi trắc trở, lúc thịnh lúc suy. Ít nhiều, qua chuyến đi này, tôi đã cảm nhận được điều đó; lợi nhuận là cái cần phải đạt được trong mỗi cuộc "làm ăn" (chữ dùng dân già thay cho khái niệm thương mại, kinh doanh) nhưng không phải là tất cả. Kinh doanh, thương mại nào cũng phải dựa trên cái nền văn hóa tốt đẹp của con người, vì con người, cho con người. □



BIC HƠN MỘT THẬP KỶ khẳng định thương hiệu

Hệ thống BIDV kỷ niệm 60 năm tuổi đời, với một niềm vui trọn vẹn khi không chỉ “chân” ngân hàng thành công mà kể cả kinh doanh cung cấp các sản phẩm tài chính, bảo hiểm cũng rất ấn tượng với kết quả vượt trội. Thành công của Tổng Công ty Bảo hiểm BIC có đóng góp nhỏ bé nhưng thực sự là minh chứng cho thành công cơ bản toàn diện của BIDV...

MẠNH HẢI

TRƯỞNG THÀNH CÙNG QUYẾT TÂM ĐỘT PHÁ

Ngay từ năm 1999, BIDV liên doanh với Tập đoàn Bảo hiểm Quốc tế QBE của Úc để thành lập Công ty Liên doanh bảo hiểm Việt Úc. Sau 6 năm hợp tác, năm 2005, BIDV có quyết định táo bạo: Mua lại phần vốn góp của QBE trong liên doanh này để thành lập một công ty con 100% vốn của BIDV. Và Công ty Bảo hiểm BIC đã chính thức hiện diện trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam từ đầu năm 2006. Đối với BIDV, thành lập BIC là nước cờ chiến lược mang tính lâu dài, nhằm phát triển đột phá BIDV và xây dựng BIDV thành một định chế tài chính cung cấp các sản phẩm tài chính, ngân hàng “trọn gói, một cửa”.

Những năm đầu hoạt động, với sự hỗ trợ của toàn hệ thống BIDV, BIC đã đạt được những kết quả đáng ghi nhận như: Lọt Top 6 doanh nghiệp bảo hiểm dẫn đầu về thị phần, tốc độ tăng trưởng luôn cao hơn 2,3 lần so với tốc độ tăng trưởng của thị trường, mạng lưới hoạt động bao phủ hầu khắp các tỉnh/thành phố trên cả nước.

Cuối năm 2009, để minh bạch hóa hoạt động, tiếp cận với các chuẩn mực quốc tế trong kinh doanh bảo hiểm, BIDV đã thông qua phương án cổ phần hóa BIC. Sau 7 tháng nỗ lực không ngừng, hoàn thiện các thủ tục liên quan,



ngày 6/9/2011, cổ phiếu BIC chính thức được niêm yết và luôn là một trong những cổ phiếu bảo hiểm được quan tâm nhất trên thị trường chứng khoán.

Sau khi cổ phần hóa và niêm yết cổ phiếu, BIC chủ động thay đổi chiến lược kinh doanh hướng vào hiệu quả. Nhờ đó, năm 2014, BIC được tổ chức xếp hạng tín nhiệm hàng đầu thế giới A.M. Best công bố rating B+ (năng lực tài chính vững mạnh), năm 2015, tìm được đối tác chiến lược là nhà bảo hiểm, tái bảo hiểm hàng đầu thế giới đến từ Canada – FairFax. Năm 2016, BIC đã được Chính phủ trao tặng Huân chương Lao động hạng Ba, đồng thời được công nhận là 1 trong 5

thương hiệu bảo hiểm phi nhân thọ uy tín nhất.

LỢI ÍCH CHO KHÁCH HÀNG VÀ KIỂM SOÁT RỦI RO HỆ THỐNG

Dù mới chỉ đóng góp thành quả 11 năm trong hành trình 60 năm của hệ thống, song BIC tự hào là một phần quan trọng trong hoạt động của BIDV. Hoạt động kinh doanh bảo hiểm xứng đáng là 1 trong 2 trụ cột trong hoạt động của hệ thống BIDV bên cạnh trụ cột ngân hàng thương mại truyền thống. Thực tế, BIC đã và đang làm tốt việc đảm bảo an toàn tài chính cho các tài sản đảm bảo, tài sản hình thành từ vốn vay của BIDV. Các sản phẩm bảo hiểm đang phân phối qua kênh Bancassurance của BIC và BIDV chứng tỏ là một lá chắn tài chính an toàn cho khách hàng, là công cụ quản lý rủi ro hiệu quả cho các chi nhánh.

Trong Hội nghị Triển khai kế hoạch kinh doanh của BIC năm 2017, Ủy viên phụ trách HĐQT BIDV Trần Anh Tuấn đã khẳng định hoạt động kinh doanh bảo hiểm hiện nay chính là cơ hội kinh doanh của BIDV trong lộ trình tái cơ cấu ngân hàng, nhằm gia tăng doanh thu từ các sản phẩm dịch vụ phi tín dụng. “BIDV cần tạo ra các cơ chế nội bộ để hỗ trợ hoạt động kinh doanh của BIC, đưa việc cung cấp sản phẩm bảo hiểm là điều kiện trong quy trình tín dụng, đảm bảo an toàn cho mọi khoản vay. Bảo hiểm không chỉ mang lại lợi ích cho khách hàng mà còn hạn chế, kiểm soát rủi ro tín dụng cho chính hệ thống BIDV”, ông Tuấn phát biểu.

Trong những năm tới, BIC sẽ quyết tâm hiện thực hóa mục tiêu đứng trong Top 5 thị trường về cả thị phần và hiệu quả hoạt động. □



MỤC TIÊU 2017 CỦA BIC doanh thu phí bảo hiểm 1.900 tỷ đồng

Ngày 28/3/2017, tại Hà Nội, Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2017. Đại hội có sự tham dự của các cổ đông đại diện cho 100.905.472 cổ phần, chiếm 86% cổ phần có quyền biểu quyết của BIC.

MẠNH HẢI

Tại đại hội lần này, BIC báo cáo 6 nhóm vấn đề lớn và xin ý kiến Đại hội đồng cổ đông gồm: Báo cáo Đại hội đồng cổ đông chấp thuận việc bầu bổ sung ông Trần Lục Lang, Phó Tổng giám đốc BIDV là thành viên Hội đồng Quản trị BIC; Kết quả kinh doanh năm 2016 và kế hoạch kinh doanh năm 2017; Quyết toán tài chính, phân phối lợi nhuận sau thuế và mức chia cổ tức năm 2016; Kết quả hoạt động của HĐQT và Ban Kiểm soát năm 2016, mục tiêu phương hướng hoạt động của HĐQT và Ban Kiểm soát

năm 2017; Kết quả chi trả thù lao, trợ cấp cho các thành viên HĐQT và Ban Kiểm soát năm 2016 và kế hoạch năm 2017; Phương án lựa chọn đơn vị kiểm toán giai đoạn 2017 - 2020.

Về kết quả hoạt động của BIC, Tổng Giám đốc BIC Trần Hoài An cho biết, năm 2016, BIC bám sát mục tiêu tăng trưởng hiệu quả thông qua nhiều chính sách quản lý rủi ro chặt chẽ. Kết quả, tổng doanh thu phí bảo hiểm hợp nhất của BIC đạt 1.794 tỷ đồng, trong đó doanh thu phí bảo hiểm của riêng Công ty mẹ BIC đạt 1.671 tỷ đồng. Lợi nhuận trước thuế hợp nhất của BIC đạt

165,7 tỷ đồng, tiếp tục duy trì là 1 trong 5 công ty bảo hiểm có tỷ suất sinh lời cao nhất trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam.

Theo báo cáo của ông Trần Hoài An, với các chính sách hướng tới mục tiêu hiệu quả, Ban điều hành BIC đã kiểm soát chặt chi phí, nhờ đó, chi phí hoạt động năm 2016 của BIC đã giảm 3,1%. Bên cạnh đó, tỷ lệ nợ phí toàn Tổng công ty được duy trì ở mức 3,1%, là mức thấp nhất của BIC từ trước tới nay.

Ngoài ra, BIC cũng đạt được nhiều kết quả đáng chú ý khác như: Được tổ chức xếp hạng tín nhiệm tài chính hàng đầu thế giới A.M.Best nâng triển vọng xếp hạng tín nhiệm từ "ổn định" lên "tích cực" và tiếp tục khẳng định xếp hạng năng lực tài chính B+ (Tốt), xếp hạng năng lực tổ chức phát hành bbb-. Đặc biệt, BIC là 1 trong số ít công ty bảo hiểm phi nhân thọ được Bộ Tài chính công nhận có chuyên gia tính toán dự phòng và khả năng thanh toán... Đại hội đã thảo luận và thông qua toàn bộ các nội dung báo cáo, tờ trình Đại hội đồng cổ đông...

Về mục tiêu hoạt động năm 2017, Tổng Giám đốc Trần Hoài An cho biết, BIC xác định sẽ tập trung các giải pháp để tăng trưởng hiệu quả, an toàn, bền vững, gia tăng thị phần và vị thế của BIC trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam. BIC đặt mục tiêu đạt tổng doanh thu phí bảo hiểm năm 2017 ở mức 1.900 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế hợp nhất phấn đấu đạt 186 tỷ đồng, tập trung xây dựng các giải pháp nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh, nâng cao chất lượng quản trị, điều hành và nâng cao chất lượng dịch vụ trước, trong và sau bán hàng. BIC cũng chú trọng đầu tư hệ thống công nghệ thông tin hiện đại trong 2-3 năm tới, đáp ứng yêu cầu nâng cao năng lực cạnh tranh, quản trị điều hành theo yêu cầu cuộc cách mạng công nghệ lần thứ 4. Đối với các liên doanh tại hải ngoại, BIC sẽ tiếp tục hỗ trợ đẩy mạnh hoạt động kinh doanh tại Lào, Campuchia. □

LAOVIETBANK

NÂNG TẦM QUAN HỆ TỐT ĐẸP

Việt - Lào

Hai nước Việt Nam và Lào có mối quan hệ đặc biệt, là điển hình. Mối quan hệ mẫu mực hiếm có này thể hiện sự gắn kết bền chặt, trong sáng và đầy hiệu quả giữa hai dân tộc. Từ khi Ngân hàng Liên doanh Lào - Việt ra đời, mối quan hệ đó càng thêm thắm chung.

góp tích cực vào sự nghiệp phát triển kinh tế xã hội ở Lào.

NHỮNG BƯỚC TIẾN ẤN TƯỢNG

LaoVietBank được thành lập với vốn điều lệ ban đầu 10 triệu USD. Để đáp ứng tốt nhất nhu cầu về vốn cho các nhà đầu tư, trong bối cảnh quan hệ hợp tác kinh tế, đầu tư, thương mại giữa Lào và Việt Nam được tăng trưởng nhanh chóng qua từng năm, LaoVietBank đã được các bên góp vốn tăng vốn điều lệ. Mức độ tăng phù hợp với nhịp độ phát triển chung của quan hệ hợp tác kinh tế song phương. Đến nay,

HỒNG HUYỀN

SẢN PHẨM CỦA TÌNH ĐOÀN KẾT, HỮU NGHỊ

Quan hệ hữu nghị truyền thống, tình đoàn kết đặc biệt và sự hợp tác toàn diện giữa hai nước không ngừng được củng cố và phát triển cả về chiều sâu lẫn chiều rộng. Chính phủ Việt Nam – Lào luôn nỗ lực đưa quan hệ hợp tác kinh tế hai bên lên ngang tầm quan hệ tốt đẹp về chính trị thông qua mở rộng hợp tác trên nhiều lĩnh vực như đầu tư, thương mại.

Trên nền hợp tác tốt đẹp đó của hai nước, ngày 22/6/1999, tại Thủ đô Viêng Chăn, lãnh đạo chính phủ hai nước đã cắt băng khai trương Ngân hàng Liên doanh Lào - Việt. Đây là Ngân hàng liên doanh giữa Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) và Ngân hàng Ngoại thương Lào (BCEL). Đối với các doanh nghiệp Việt Nam nói chung và đối với ngành ngân hàng nói riêng thì đây là một sự kiện mới mẻ, chưa có tiền lệ.

Sự kiện này mở ra giai đoạn hợp tác kinh tế mới giữa Lào và Việt Nam. Không chỉ thực hiện các nhiệm vụ chính trị được hai Đảng và Nhà nước giao: là cầu nối giải ngân cho các dự án hợp tác giữa hai chính phủ, cầu nối thanh toán giữa hai nước Lào – Việt, LaoVietBank đã nhanh chóng phát triển và trở thành ngân hàng thương mại lớn, đóng



vốn điều lệ của LaoVietBank đạt 100 triệu USD (gấp 10 lần khi được thành lập), đứng đầu thị trường Lào về quy mô điều lệ. Quy mô tổng tài sản và mạng lưới hoạt động của LaoVietBank tăng trưởng nhanh chóng. LaoVietBank đến nay đã trở thành một trong 4 ngân hàng có quy mô lớn nhất và hiệu quả nhất thị trường, là NHTM lớn nhất của Việt Nam tại Lào.

Đến hết năm 2016, LaoVietBank có quy mô tổng tài sản đạt trên 1,1 tỷ USD, tăng 18% so với năm 2015; Tổng nguồn vốn huy động của toàn hệ thống tăng 35% so với năm 2015; Tổng dư nợ của toàn hệ thống tăng trưởng 20% so với 2015; Lợi nhuận trước thuế đạt 21,7 triệu USD.

Tổng số cán bộ nhân viên toàn hệ thống đạt gần 400 người, đời sống cán bộ nhân viên được quan tâm, ngày càng được nâng cao và không ngừng cải thiện. Mạng lưới hoạt động của LaoVietBank phủ rộng trên hầu hết các tỉnh thành của Lào với 8 chi nhánh, phòng giao dịch phân bố tại các tỉnh thuộc Bắc, Trung và Nam Lào như At ta pui, Chăm pa sắc, Xa van na khết, Khăm muộn, Viêng Chăn, Xiêng Khoảng, Luông phabang, U đôm xay.

NHỮNG DỰ ÁN ẤM TÌNH HỢP TÁC VIỆT - LÀO

Trong suốt 18 năm qua, LaoVietBank không ngừng nỗ lực làm tốt vai trò được giao và góp phần tích cực vào phát triển kinh tế xã hội của Lào, đóng góp mạnh mẽ cho sự phát triển hệ thống ngân hàng tài chính tại Lào thông qua các sản phẩm công nghệ cao, hệ thống kết nối các ngân hàng, thanh toán hóa đơn, thanh toán thuế... Với vai trò là định chế tài chính hàng đầu thị trường Lào, LaoVietBank chủ động kiến tạo thị trường tiền tệ, tổ chức các buổi tọa đàm, trao đổi giữa các đối tác trong nước và các chuyên gia nước ngoài, nhằm chia sẻ kinh nghiệm, nâng cao khả năng hợp tác với các ngân hàng nước ngoài.

LaoVietBank duy trì vị thế số một trong phân khúc phục vụ khách



Trụ sở LaoVietbank tại Thủ đô Viêng chăn, Lào

hàng có quan hệ kinh doanh Việt Nam – Lào. LaoVietBank tài trợ vốn, thu xếp vốn thành công cho rất nhiều dự án lớn của Việt Nam đầu tư sang Lào như Dự án Thủy điện Nậm Mô, Dự án Khách sạn Crowne Plaza, Dự án Muối mỏ Kaly Khăm Muộn,... Ngoài ra, LaoVietBank là đơn vị cung cấp các giải pháp tài chính, hệ thống tín dụng cá nhân, doanh nghiệp hỗ trợ phát triển văn hóa tiêu dùng hiện đại, thúc đẩy thương mại đối với người dân, doanh nghiệp và đất nước Lào.

Hàng năm, LaoVietBank tự hào là một trong những doanh nghiệp có đóng góp nhiều nhất cho ngân sách nhà nước. 5 năm trở lại đây, mỗi năm ngân hàng này đóng góp cho ngân sách trên 6 triệu USD. Với sự hỗ trợ tích cực của ngân hàng mẹ BIDV, LaoVietBank luôn chú trọng đào tạo nguồn nhân lực tại chỗ, đặc biệt tập trung vào đào tạo cho các cán bộ người Lào, để từng bước chuyển giao công tác quản lý kinh doanh cho cán bộ địa bàn. Đã có nhiều đồng chí lãnh đạo của Lào đứng đầu một số bộ ngành quan trọng như Ngân hàng Trung ương Lào, Bộ Tài chính, Văn phòng Chính

phủ...Lào từng có thời gian làm việc tại LaoVietBank.

Cùng với nhiệm vụ kinh doanh, LaoVietBank luôn đi đầu trong thực hiện an sinh xã hội tại Lào, tập trung vào các lĩnh vực trọng điểm mà Lào đang gặp khó khăn như y tế, giáo dục đào tạo, hỗ trợ người nghèo... Với tổng số tiền lũy kế đến thời điểm hiện tại đạt trên 1,5 triệu USD. Với những kết quả đạt được, LaoVietBank tiếp tục củng cố, tạo dựng niềm tin vững chắc cho khách hàng, khẳng định vị thế trên thị trường, đóng góp tích cực vào việc thực thi chính sách tiền tệ của nhà nước Lào, cũng như đóng góp ngày càng tích cực vào công cuộc xây dựng phát triển đất nước Lào tươi đẹp. Vun đắp hơn nữa tình đoàn kết hữu nghị đặc biệt giữa hai nước Việt Nam và Lào.

- Đến hết năm 2016, LaoVietBank có: Quy mô tổng tài sản đạt trên 1,1 tỷ USD, tăng 18% so với năm 2015; Tổng nguồn vốn huy động của toàn hệ thống tăng 35% so với năm 2015.
- Sau 18 năm, vốn điều lệ của LaoVietBank tăng gấp 10 lần.



VÀ NHỮNG KẾT QUẢ ẤN TƯỢNG Ở CAMPUCHIA

Được chính thức thành lập từ tháng 7/2009, Ngân hàng đầu tư và phát triển Campuchia (BIDC) luôn có những bước phát triển mạnh mẽ về quy mô, hiệu quả hoạt động. BIDC nằm trong top 7 ngân hàng tại Campuchia xét về quy mô tổng tài sản và tổng dư nợ tín dụng.

VŨ NGỌC HẢI

ĐÓ ĐẦU CHO NHỮNG DỰ ÁN LỚN

Từ một ngân hàng mới tại thị trường, sau 18 năm, BIDC đã nằm trong nhóm ngân hàng có quy mô lớn tại Campuchia. Với những thành quả đó, BIDC đã vinh dự được trao tặng danh hiệu “Ngân hàng triển vọng”, tương ứng vị trí top 7 trong 35 ngân hàng thương mại tại Campuchia. Đồng thời, BIDC cũng là ngân hàng duy nhất của Việt Nam và là một trong ba ngân hàng được Ủy ban Chứng khoán Campuchia lựa chọn làm đại lý thanh toán phục vụ thị trường chứng khoán Campuchia.

Đến hết năm 2016, tổng số khách hàng tiền gửi tại BIDC là 18.330 khách hàng (714 khách hàng

tiền gửi có kỳ hạn). Huy động vốn từ khách hàng cá nhân tăng 16% tương ứng với số lượng khách hàng phát triển tăng thêm trong năm 2016 là: 3.436 khách hàng (cao hơn 2 lần so với tốc độ tăng trưởng huy động vốn cá nhân năm 2015).

Dư nợ bán lẻ tăng mạnh 44.03% so với 2015 (tương đương tăng 28.57 triệu USD), trong đó tỷ trọng dư nợ bán lẻ trên tổng dư nợ đạt 24.39%. Tổng số lượng khách hàng tiền vay của BIDC hiện nay là 1.640 khách hàng, trong đó có 94 khách hàng doanh nghiệp và 1.546 khách hàng cá nhân. BIDC phát hành 15.735 thẻ ATM và đã hoàn thành kết nối với Tổ chức thẻ quốc tế Visa, Liên minh thẻ nội địa Campuchia – Easy Cash, hoàn thành chấp nhận thanh toán thẻ Chip. Năm nay, BIDC

đang thực hiện kết nối với Tổ chức thẻ quốc tế Master để gia tăng các kênh thanh toán, từ đó thu phí dịch vụ, đặc biệt là đối với khách du lịch tại thị trường Campuchia.

BIDC cũng đã thành công trong việc đưa hệ thống thanh toán quốc tế với thương hiệu Inpay vào hoạt động, tạo kênh kết nối, thúc đẩy kênh thanh toán giữa Campuchia và Việt Nam. Doanh số chuyển tiền qua hệ thống BIDC giữa Việt Nam - Campuchia tiếp tục phát triển mạnh, trong đó doanh số lũy kế năm 2016 đạt gần 130 triệu USD. Cho đến nay, tổng số cán bộ nhân viên của toàn hệ thống BIDC đạt gần 400 người, với cơ sở vật chất và các điều kiện công tác, sinh hoạt ngày càng được nâng cao và không

Với những thành tích đã đạt được, BIDC đã vinh dự nhận được sự đánh giá cao từ Chính phủ Campuchia, trong đó phải kể đến các phần thưởng cao quý như: Huân chương Công trạng của Chính phủ Hoàng gia Campuchia; Huân chương Hoàng gia hạng nhất và hạng nhì.

ngừng cải thiện. Hệ thống mạng lưới của BIDC bao gồm 1 hội sở chính, 7 chi nhánh tại Campuchia và 2 chi nhánh tại Việt Nam, tạo thành một hệ thống thanh toán phục vụ hiệu quả quan hệ đầu tư thương mại của doanh nghiệp hai nước.

BIDC được đánh giá là ngân hàng đóng vai trò quan trọng hỗ trợ các doanh nghiệp thuộc Hiệp hội Các nhà đầu tư Việt Nam sang Campuchia (AVIC). Cụ thể, làm đầu mối thu xếp và trực tiếp hỗ trợ cung ứng tín dụng cho các dự án đầu tư trọng điểm của các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư tại Campuchia, với tổng trị giá giải ngân cho các dự án doanh nghiệp Việt Nam trên 100 triệu USD. Phần lớn các dự án đầu tư quy mô lớn, nổi bật và có tác động thúc đẩy phát triển kinh tế tại Campuchia, đều có sự hỗ trợ tín dụng của BIDC. Trong đó, nhiều dự án doanh nghiệp Việt Nam đầu tư vào Campuchia phải kể đến là: Dự án trồng cây cao su; Dự án Nhà máy sản xuất Phân bón Năm Sao Campuchia; Dự án Nhà máy sản xuất phức hợp đường, ethanol và nhiệt điện; Bệnh viện Chợ Rẫy Phnom Penh; Hỗ trợ dự án phát triển viễn thông của Viettel tại Campuchia khi thành lập. Ngoài các dự án của DN Việt Nam đầu tư, BIDC cũng tiếp cận và trở thành đối tác của nhiều doanh nghiệp lớn nhất tại Campuchia như Sokimex (xăng dầu), Chip Mong (xây dựng), Borey Penh Huot (bất động sản)... Điều này thể hiện thương hiệu của BIDC ngày càng được cộng đồng doanh nghiệp Campuchia biết đến.

TOP 5 NGÂN HÀNG VIỆT HOẠT ĐỘNG TẠI CAMPUCHIA

Bên cạnh việc cung ứng nguồn vốn tín dụng đầu tư cho các dự án, BIDC cũng cung cấp đa dạng các sản phẩm, dịch vụ ngân hàng như nhận tiền gửi, cung ứng dịch vụ thanh toán nội địa, thanh toán quốc tế với doanh số thanh toán lên đến 2,8 tỷ USD trong 7 năm qua (bình quân hơn 400 triệu USD/năm). Với sự phát triển nhanh chóng như vậy, BIDC hiện là ngân hàng đứng đầu trong

Top 5 ngân hàng Việt Nam đang hoạt động tại Campuchia (gồm BIDC, SHB, Agribank, MB, Sacombank).

Từ rất sớm, BIDC được đánh giá là một trong những dự án tiêu biểu của Việt Nam tại Campuchia bên cạnh các dự án Viettel (viễn thông), Angkor Air (hàng không)... Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Campuchia luôn được phía bạn đánh giá cao về sự tuân thủ các quy định pháp luật, tích cực triển khai các hoạt động an sinh xã hội (tổng trị giá các gói an sinh xã hội BIDC đã thực hiện là gần 2 triệu USD), góp phần nâng cao đời sống cho nhân dân Campuchia và Việt kiều sinh sống tại Campuchia.

Để thực hiện tốt các nhiệm vụ được giao, BIDC đã: Tăng vốn điều lệ lên đến 100 triệu USD trong năm 2016, tiếp tục mở rộng mạng lưới hoạt động tại thủ đô Phnom Penh; Nâng cấp, phát triển hệ thống Corebanking tạo nền tảng tăng cường quản trị điều hành, phát triển các sản phẩm dịch vụ ngân hàng hiện đại. Năm 2017 là thời điểm chính thức kỷ niệm 50 năm

ngày thiết lập quan hệ ngoại giao Việt Nam – Campuchia (24/6/1967 – 24/6/2017), cũng là cơ hội để các doanh nghiệp Việt Nam tiếp tục nâng cao vị thế và vai trò hình ảnh vốn có tại nước bạn. Để thâm nhập sâu hơn vào thị trường, BIDC đã từng bước chuyển dần định hướng sang mô hình ngân hàng bán lẻ, để có thể tăng cường hơn nữa hiệu quả hoạt động, phục vụ cho nhu cầu ngày càng cao của người dân Campuchia về các sản phẩm dịch vụ tài chính – ngân hàng. Việc này góp phần cùng các hiện diện thương mại của BIDV và các doanh nghiệp Việt Nam tại Campuchia tiếp tục vun đắp mối quan hệ hữu nghị truyền thống lâu đời giữa hai nước. □

Đến 31/12/2016, BIDC đã phát triển vượt bậc với những con số ấn tượng: Tổng tài sản đạt 760 triệu USD (chiếm 6% tổng tài sản hệ thống ngân hàng Campuchia); Dự nợ tín dụng đạt 530 triệu USD, tăng gấp 5 lần so với năm 2009 (tăng trưởng bình quân 60%), chiếm 7% thị phần tín dụng Campuchia; Huy động vốn đạt 230 triệu USD (tăng trưởng bình quân 135%); Lợi nhuận giữ lại đạt khoảng 10 triệu USD.



Myanmar, một trong những đất nước rộng nhất tại Đông Nam Á, đã chuyển đổi sang nền kinh tế định hướng thị trường từ năm 1988. Đất nước này đã triển khai chương trình cải cách toàn diện hướng tới mục tiêu phát triển bền vững và xóa đói giảm nghèo thông qua mở cửa thương mại, khuyến khích đầu tư nước ngoài và tăng cường năng lực ngành tài chính. Trên cơ sở đó, giấy phép hoạt động ngân hàng đã được cấp cho các ngân hàng bản địa từ năm 1992 không chỉ nhằm phát triển và hiện đại hóa ngành tài chính mà còn khuyến khích lưu



Tập thể CBCNV BIDV Yangon

BIDV YANGON

Chấm một mốc son tại Myanmar

 **KHIN CHO CHO - Phó Tổng giám đốc BIDV Yangon**

chuyển và phân bổ có hiệu quả các nguồn lực tài chính.

Sự phát triển của ngành tài chính đóng một vai trò quan trọng trong sự phát triển kinh tế của đất nước Myanmar. Chính phủ Myanmar đã đề ra mục tiêu phát triển kinh tế 12 điểm, trong đó, chú trọng khuyến khích sự tham gia tích cực của khu vực tư nhân cũng như ưu tiên phát triển các doanh nghiệp nhỏ và vừa, hợp tác công tư (PPP). Để triển khai các mục tiêu trên, cả khu vực tư nhân và các DNNVV sẽ phải huy động các nguồn lực tài chính và bí quyết công nghệ từ các ngân hàng nước ngoài ở Myanmar. Đó là lý do để các ngân hàng nước ngoài tham gia thị trường thông qua các chi nhánh được cấp phép hoạt động từ tháng 4/2015. Sau hai đợt, 13 ngân hàng nước ngoài đã được cấp phép hoạt động ngân hàng bán buôn ở Myanmar, bao gồm 3 ngân hàng Nhật Bản, 2 ngân hàng Singapore và 6 ngân hàng từ Australia, Trung Quốc, Malaysia, Thái Lan, Việt Nam và Hàn Quốc.

BIDV mở chi nhánh Yangon từ ngày 1/7/2016 và bắt đầu hoạt động với chỉ 24 cán bộ bao gồm 17 cán bộ từ BIDV điều động sang và 7 cán bộ tuyển dụng địa phương, hiện nay số lượng cán bộ của chi nhánh đã tăng lên 30. Để triển khai hoạt động ngân hàng hiệu quả và thành công tại Myanmar, BIDV Yangon đã thành lập 5 phòng chức năng: Quan hệ Khách hàng, Phát triển Kinh doanh, Dịch vụ Khách hàng, Quản lý Rủi ro và Tổng hợp.

Từ khi đi vào hoạt động (31/7/2016), chi nhánh BIDV Yangon đã triển khai hết sức quyết liệt, bám sát tiến độ theo chỉ đạo của Hội sở chính và dưới sự điều hành hiệu quả của tổng giám đốc chi nhánh. BIDV Yangon đã cung cấp sản phẩm dịch vụ ngân hàng tiện lợi cho các doanh nghiệp Việt Nam, các tổ chức và doanh nghiệp nước ngoài ở Myanmar cũng như khai thác các cơ hội kinh doanh và tiềm năng của thị trường, số lượng khách hàng của chi nhánh đã tăng trưởng sau chỉ một thời gian ngắn. Ngoài ra, BIDV

Yangon còn hợp tác với các ngân hàng bản địa để cung cấp các khoản vay trong nước và vay nước ngoài, thực hiện các giao dịch thanh toán trong và ngoài nước. Gần bó với chi nhánh, chúng tôi luôn cảm nhận được tinh thần làm việc cao, sự nỗ lực hết mình, tinh thần đoàn kết, hỗ trợ và nhiệt thành trong công việc của các cán bộ Việt Nam cũng như cán bộ bản địa.

Sau một thời gian hoạt động, chúng tôi nhận thấy, những kinh nghiệm phát triển của hệ thống ngân hàng Việt Nam và đặc biệt là kinh nghiệm hoạt động của BIDV có giá trị rất lớn đối với Myanmar nói chung và các ngân hàng bản địa nói riêng. Đến nay, chi nhánh được đánh giá là một trong những chi nhánh ngân hàng nước ngoài triển khai hoạt động thành công nhất tại Myanmar. Chúng tôi sẽ tiếp tục cùng nỗ lực cao nhất vì sự phát triển của chi nhánh, góp phần vào thành quả chung của hệ thống để ghi mốc son mới trong dịp BIDV kỷ niệm 60 năm ngày thành lập. □

HOẠT ĐỘNG NGÂN HÀNG

Đón mùa Đại hội đồng cổ đông

Tháng 4, nhiều ngân hàng thương mại sẽ tổ chức Đại hội đồng cổ đông. Hỗ trợ cho mùa đại hội năm nay là các thông tin tốt trên thị trường: VN-Index tăng; Giá cổ phiếu Ngân hàng tăng; tăng trưởng tín dụng 3 tháng đầu năm cao; chuẩn bị có Luật riêng về tái cơ cấu tổ chức tín dụng và xử lý nợ xấu...



HÀ AN

Hết quý I/2017, tăng trưởng tín dụng toàn hệ thống đạt hơn 3%. Đây là mức tăng cao nhất so với cùng kỳ trong vòng 5 năm trở lại đây. Tín dụng tăng ngay từ những tháng đầu năm đã diễn ra vài năm gần đây, nhưng mức tăng này là đột biến. Phải chăng đây cũng là lý do khiến một số tổ chức tín dụng (TCTD) tăng mạnh lãi suất huy động thời gian qua. Ngân hàng tăng lãi suất huy động, phát hành chứng chỉ tiền gửi lãi suất trên 9%/năm là một trong những sự kiện “nóng” trên thị trường trung tuần tháng 3/2017. Có nhiều nguyên nhân dẫn đến hiện tượng này, như các TCTD cơ cấu lại nguồn vốn huy động nhằm đáp ứng yêu cầu của NHNN về đảm bảo các tỷ lệ an toàn

trong hoạt động; vì nhu cầu tín dụng tăng cao... Nhưng đến cuối tháng 3, nhiều Ngân hàng đã hạ lãi suất huy động, mức lãi suất cao nhất trên thị trường đã về dưới 8%/năm.

Từ 15/3, các TCTD cũng bắt đầu triển khai những quy định mới theo Thông tư 39/2016/TT- NHNN (Thông tư 39) quy định về hoạt động cho vay của TCTD, chi nhánh ngân hàng nước ngoài. Thông tư 39 có nhiều điểm mới, cả khách hàng và Ngân hàng đều cần thời gian để thẩm thấu. Vì thế, rất có thể quý sau tăng trưởng tín dụng sẽ chậm lại. Song, ông Nguyễn Quốc Hùng, Vụ trưởng Vụ Tín dụng các ngành kinh tế - NHNN cho biết: quan điểm của NHNN, tín dụng tăng trưởng đều là điều tốt nhưng nếu tăng trưởng cao kéo dài đến quý II, thì cùng với việc giám sát chặt các chỉ số tài chính

của TCTD, NHNN sẽ có những cảnh báo và kiểm soát tín dụng các Ngân hàng đang tăng cao vào lĩnh vực có rủi ro cao...

Một sự kiện đáng chú ý khác là NHNN vừa chính thức công bố dự thảo lần 1 Luật Hỗ trợ tái cơ cấu các TCTD và xử lý nợ xấu (XLNX). Theo Ban soạn thảo, các vướng mắc pháp lý hầu hết liên quan đến quy định tại các Luật nên để xử lý triệt để các bất cập, khó khăn, vướng mắc này nên cần ban hành Luật riêng mang tính chất đặc thù để xử lý các vấn đề đặc thù trong quá trình cơ cấu lại hệ thống TCTD yếu kém và XLNX. Dự thảo Luật gồm 5 Chương, 57 Điều. Một trong những vấn đề trọng tâm của Dự thảo là các quy định liên quan đến trường hợp TCTD ở tình trạng kiểm soát đặc biệt. Dự thảo nêu rõ thẩm quyền của NHNN đối với TCTD yếu kém; Trách nhiệm của Hội đồng quản trị, Hội đồng thành viên, Ban kiểm soát, Tổng giám đốc (Giám đốc) của TCTD yếu kém... Dự thảo Luật cũng có nhiều quy định cụ thể về các bước hỗ trợ các TCTD yếu kém.

Ngoài ra, Dự thảo có những quy định về Xử lý tài sản bảo đảm của tổ chức tín dụng với những điều khoản khá chi tiết như: Quyền thu giữ tài sản bảo đảm; thủ tục rút gọn trong giải quyết tranh chấp liên quan đến tài sản bảo đảm đã đăng ký giao dịch bảo đảm; Quyền nhận tài sản bảo đảm là quyền sử dụng đất, tài sản gắn liền với đất; Xử lý tài sản bảo đảm là dự án bất động sản...

Tiêu điểm trong tháng 4 sẽ là đại hội đồng cổ đông của các ngân hàng thương mại. BIDV dự kiến tổ chức vào ngày 22/4; Vietcombank, Sacombank là ngày 28/4. Còn Eximbank sẽ tổ chức sớm hơn, vào 21/4... Trong nhiều câu chuyện đặt ra, vấn đề chi trả cổ tức được dự đoán sẽ tiếp tục nóng. Năm nay khả năng sẽ có thêm nhiều ngân hàng khát cổ tức để có thêm nguồn lực tài chính, đáp ứng quy định mới của cơ quan quản lý trong đảm bảo an toàn cũng như triển khai Basel II. Nhiều ngân hàng đã tính đến phương án tăng vốn điều lệ từ cổ tức bằng cổ phiếu phổ thông... □



BIDV và câu chuyện

VỀ NHỮNG BƯỚC PHÁT TRIỂN NGUỒN NHÂN LỰC

Trong những thành công của BIDV trong suốt hành trình 60 năm qua, nguồn nhân lực là một yếu tố quan trọng. Cùng nhìn lại câu chuyện về những bước phát triển nguồn nhân lực để thấy rõ hơn thực trạng và những yêu cầu con người trong xu thế phát triển mới.

TRƯỜNG ĐÀO TẠO CÁN BỘ

TỪ NHỮNG “CÔNG CHỨC MẮN CÁN” TRƯỚC NĂM 1990

Giai đoạn BIDV thực hiện nhiệm vụ chính là nhận nguồn vốn từ ngân sách chuyển sang để cấp phát đầu tư xây dựng cơ bản (XDCB) đối với các công trình thuộc các ngành kinh tế theo kế hoạch Nhà nước, đồng thời thực hiện nhiệm vụ cung ứng vốn (tạm ứng/cho vay) đối với các xí nghiệp xây lắp, các tổ chức hoạt động trong lĩnh vực XDCB. Theo đó, hệ thống tổ chức, gồm: Hội sở chính và mạng lưới các Chi nhánh gắn với địa giới hành chính các tỉnh hoặc

khu vực có công trình lớn, trọng điểm. Về đội ngũ cán bộ, từ khoảng 200 người năm 1957 đã tăng lên 2.200 người năm 1986 và đến đầu năm 1990 là gần 3.000 người.

Người cán bộ BIDV trong giai đoạn này là những “Công chức mẫn cán” tận tụy và trách nhiệm trong việc quản lý đồng vốn của Nhà nước, cần mẫn đến với từng công trình xây dựng của Quốc gia, gắn bó với từng xí nghiệp xây lắp.

ĐẾN NHỮNG “NHÀ KINH DOANH LINH HOẠT” GIAI ĐOẠN 1990 – 2000

Đây là thời kỳ có nhiều biến động đối với BIDV, đặc biệt là sự

kiện BIDV chuyển giao nhiệm vụ cấp phát vốn ngân sách sang Tổng cục Đầu tư Phát triển. Cùng với việc chuyển giao nhiệm vụ, một số lượng lớn cán bộ, trong đó có nhiều cán bộ chủ chốt các cấp tại BIDV Trung ương và các Chi nhánh đã chuyển sang nhận nhiệm vụ tại Tổng cục Đầu tư Phát triển. Từ năm 1995, BIDV chuyển sang hoạt động theo mô hình ngân hàng thương mại với khó khăn rất lớn trong công tác nhân sự.

Để khắc phục khó khăn này, BIDV đã nhanh chóng tuyển dụng một số lượng khá lớn cán bộ đã tốt nghiệp đại học. Từ đó, dần dần đội ngũ cán bộ của BIDV được khôi phục, bổ sung, phát triển nhanh chóng để thích ứng với yêu cầu nhiệm vụ mới. Đến 31/12/2000, BIDV đã có đội ngũ gần 5.000 cán bộ, được bổ sung chủ yếu là sinh viên các trường Đại học, Cao đẳng và được BIDV lựa chọn qua thi tuyển. Vì vậy đã hình thành một thể hệ cán bộ mới, trẻ, trình độ đồng đều, được đào tạo bài bản ở tất cả các loại nghiệp vụ, trong đó cán bộ có trình độ đại học trở lên tăng từ trên 41% năm 1990 lên 64% năm 2000.

Trong 10 năm nhiều đổi thay đó,



người cán bộ BIDV phải hết sức linh hoạt, tự mình thoát ra khỏi tư duy bao cấp đồng thời linh hoạt vận dụng những cơ chế thị trường còn hết sức mới mẻ, chưa hoàn chỉnh. Chính sự linh hoạt, nhanh nhạy của đội ngũ cán bộ đã quyết định sự tồn tại, quyết định sự chuyển mình mạnh mẽ của BIDV trong giai đoạn đầy khó khăn, thử thách này.

NHỮNG “NHÀ KINH DOANH CHUYÊN NGHIỆP” TỪ 2001 ĐẾN NAY

Bước vào thế kỷ XXI, BIDV đã định hình được hướng đi của mình, mạnh mẽ “xốc lại” đội ngũ để nâng tầm và tiến vào hội nhập quốc tế. Từ năm 2001, ngành ngân hàng triển khai Đề án Tái cơ cấu hệ thống và Chương trình hành động chủ động hội nhập kinh tế quốc tế. Theo đó BIDV bắt đầu thời kỳ tái cơ cấu để phát triển bền vững và hội nhập, đổi mới mạnh mẽ cả về tổ chức và hoạt động theo hướng hình thành một Tập đoàn tài chính - ngân hàng hiện đại.

Trong giai đoạn này, công tác phát triển nguồn nhân lực được hướng lên một tầm cao mới là phục vụ xây dựng mô hình một ngân hàng thương mại hiện đại với những chuẩn mực và thông lệ quốc tế. Nguồn nhân lực được đặc biệt

chú trọng đầu tư phát triển cả về chất và lượng. Đến cuối năm 2010, BIDV đã có đội ngũ gần 16.500 cán bộ với tỷ lệ có trình độ đại học và trên đại học tăng từ 64% năm 2000 lên trên 85% năm 2010.

Với việc triển khai Đề án TA2, cơ cấu tổ chức trong toàn hệ thống từ Trụ sở chính đến các đơn vị thành viên được thiết lập phù hợp, phân định rõ chức năng nhiệm vụ quyền hạn của các bộ phận/các cá nhân liên quan; tạo ra sự phân tách về mặt tổ chức và đáp ứng được yêu cầu quản trị rủi ro trong các hoạt động của Ngân hàng. Đến thời điểm hiện nay, mạng lưới hoạt động của BIDV đã được mở rộng cả trong và ngoài nước; đội ngũ cán bộ đạt hơn 24.000 người với 89,2% đại học và trên đại học.

BIDV tiếp tục đẩy mạnh triển khai hoạt động kinh doanh Ngân hàng theo các Khối Kinh doanh; tập trung hóa các hoạt động nghiệp vụ về Trụ sở chính quản lý để chi nhánh ưu tiên nguồn lực tập trung vào công tác bán hàng. Với mô hình tập trung, Trụ sở chính cũng đã được tập trung đội ngũ cán bộ tinh hoa, trở thành “bộ não” của toàn hệ thống. Đội ngũ cán bộ Trụ sở chính gần 2.000 người đã thực sự trở thành đội quân tiên phong tiếp cận với công nghệ quản trị ngân hàng hiện đại và không thể thiếu tính “chuyên nghiệp”.

Giai đoạn này đòi hỏi hoạt động bài bản hơn, chuẩn mực hơn, do đó người cán bộ BIDV ngày càng chuyên nghiệp hơn, hướng tới những thông lệ, chuẩn mực quốc tế.

HƯỚNG TỚI “NHÀ KINH DOANH TOÀN CẦU”

Hội nhập và toàn cầu hóa là xu hướng tất yếu đang phát triển mạnh mẽ. Tuy nhiên, điều này cũng tạo ra sức ép ngày càng lớn hơn cho hoạt động kinh doanh của các Ngân hàng thương mại Việt Nam. Sự cạnh tranh không chỉ diễn ra ở nước ngoài mà còn diễn ra ngay tại thị trường trong nước. Để có thể nắm vững ưu thế, tận dụng cơ hội và tăng khả năng cạnh tranh, các

ngân hàng thương mại Việt Nam, trong đó có BIDV, cần phải xác định vị trí của mình, phải đánh giá được năng lực cạnh tranh của mình để có những biện pháp cải thiện năng lực nội tại, nâng cao khả năng cạnh tranh trong hội nhập.

Trong chiến lược phát triển, BIDV xác định tầm nhìn đến 2030 trở thành một ngân hàng hiện đại, đẳng cấp, có nền tảng tài chính bền vững, vận hành theo chuẩn mực quốc tế, cung cấp các sản phẩm, dịch vụ tốt nhất cho khách hàng và đem lại các giá trị gia tăng cho cổ đông trong dài hạn.

Đứng trước yêu cầu phát triển đó, nguồn nhân lực BIDV cũng phải đổi mới toàn diện, không chỉ là những “nhà kinh doanh chuyên nghiệp” mà phải trở thành những “nhà kinh doanh toàn cầu”. Có được điều này, BIDV sẽ đủ sức mạnh để vươn xa và từng bước khẳng định mình trong khu vực và quốc tế. □

Trong công tác quản trị điều hành từ trước đến nay, BIDV luôn coi con người là yếu tố quyết định mọi thành công với phương châm “mỗi cán bộ BIDV là một lợi thế trong cạnh tranh” về cả năng lực chuyên môn và phẩm chất đạo đức. Cách nay hơn 20 năm, trong bài viết đăng trên Đầu tư Phát triển tháng 6/1996, nguyên Chủ tịch HĐQT BIDV Nguyễn Văn Doãn cũng đã nêu lên những bài học kinh nghiệm trong việc đào tạo và bồi dưỡng đội ngũ cán bộ BIDV. Đây là những bài học còn nguyên giá trị cho đến tận ngày nay:

- Sự nhất quán quyết tâm của bộ phận lãnh đạo đầu não của doanh nghiệp về nhiệm vụ đào tạo bồi dưỡng đội ngũ cán bộ.
- Khả năng xây dựng, hình thành từng bước và hoàn thiện dần để án về phát triển nguồn nhân lực của BIDV.
- Chọn bước đi thích hợp trong đào tạo đội ngũ, phù hợp với điều kiện cụ thể; theo đặc thù của doanh nghiệp và yêu cầu nhiệm vụ chính trị chuyên môn đòi hỏi, một cách thiết thực, có hiệu quả.
- Đào tạo lý luận kết hợp với thực tiễn, đặc biệt coi trọng đào tạo qua thực tiễn công tác của cán bộ, qua giao việc, qua chỉ đạo chuyên đề, qua nghiên cứu hội thảo khoa học và tổng kết thực tiễn.
- Đa dạng hoá, đa phương hoá nội dung và phương thức đào tạo.
- Đào tạo đội ngũ một cách toàn diện có TÂM có TẦM, vững vàng về chính trị, giỏi về chuyên môn, có phẩm chất đạo đức tốt, tạo lập đội ngũ cán bộ chủ chốt và chuyên gia đầu đàn giỏi.

CÔNG NGHỆ THÔNG TIN

Bệ đỡ cho ngân hàng hiện đại

Từ 2 chiếc máy tính đầu tiên được trang bị vào năm 1991 đến hàng loạt các dự án công nghệ thông tin (CNTT) triển khai thành công. Từ 3 cán bộ đầu tiên đến đội ngũ cán bộ chuyên nghiệp, năng động. 30 năm đủ để khẳng định vị thế và sự phát triển của CNTT trong sự trưởng thành, lớn mạnh của BIDV.



Tập thể CBCNV Trung tâm Công nghệ thông tin

HUY HÒA

TỪ NHỮNG VIÊN GẠCH ĐẦU TIÊN

Tháng 7/1991, đánh dấu một bước đột phá của CNTT BIDV khi Tổ điện toán thuộc phòng Thống kê tin học BIDV được thành lập. Thành công lớn nhất về lĩnh vực CNTT trong giai đoạn này chính là thay đổi nhận thức của cán bộ ngân hàng về vai trò ứng dụng CNTT trong hoạt động ngân hàng. Thói quen quản lý kế toán ngân hàng thủ công đã từng bước được thay thế bằng vi tính. Năm 1993, BIDV trở thành ngân hàng đi đầu trong hoạt động huy động tiết kiệm bảo đảm bằng vàng với sự trợ giúp của chương trình quản lý giao dịch trên máy tính. Song song với đó, BIDV cũng triển khai chương trình đối chiếu thanh toán liên ngân hàng tập trung. Chương trình ngay lập tức đã nâng cao tốc độ thanh toán

liên chi nhánh, rút ngắn thời gian thanh toán 10-15 ngày xuống còn 3-5 ngày.

Từ năm 1995 đến 2000, hoạt động CNTT của BIDV phát triển tích cực. Với sự trợ giúp đặc lực của CNTT, BIDV trở thành một trong 4 ngân hàng đầu tiên của Việt Nam tham gia tổ chức SWIFT. Không chỉ có vậy, đây cũng là giai đoạn BIDV đã thực sự tin học hóa hầu hết các nghiệp vụ chính trong hoạt động ngân hàng như nghiệp vụ kế toán, tín dụng, tiền gửi, thanh toán quốc tế thông qua hệ thống IBS.

Năm 1996, Chương trình ứng dụng CoreBanking IBS đầu tiên (do BIDV tự phát triển) đã giúp hoạt động CNTT BIDV chuyển biến mạnh mẽ. Chương trình đã quản lý được các nghiệp vụ quan trọng của ngân hàng như: Quản lý khách hàng, tiền gửi, tín dụng, thanh toán quốc tế và tạo bảng cân đối kế toán trong phạm vi chi nhánh. Nhờ

đó, BIDV thực sự tin học hóa công tác kế toán thanh toán và quản lý giao dịch ngân hàng tại quầy.

Tháng 7/2000, đáp ứng yêu cầu phát triển của toàn hệ thống trong điều kiện mới, Ban Công nghệ Tin học BIDV ra đời. Năm này đánh dấu sự tham gia của BIDV vào thị trường chứng khoán Việt Nam trên cả ba phương diện: Ngân hàng chỉ định thanh toán, công ty chứng khoán và ngân hàng có sản phẩm hàng hóa bán trên thị trường chứng khoán với sự đóng góp tích cực của “binh chủng công nghệ thông tin”.

ĐẾN TỪNG GIAI ĐOẠN NHẢY VỌT, VỮNG CHẮC

Trong sự lớn mạnh của “binh chủng công nghệ thông tin”, con người vẫn là nhân tố quyết định. Tháng 11/2001, Trung tâm CNTT được thành lập và chính thức đi vào hoạt động với mô hình 6

phòng và 1 tổ. Mô hình tổ chức hợp lý, hoạt động có hiệu quả, kết hợp với đội ngũ cán bộ CNTT có năng lực, trình độ, hoạt động CNTT đã dần chuyên môn hóa, hỗ trợ đắc lực trong quản trị điều hành của BIDV. Đây là lực lượng nòng cốt tham gia triển khai dự án Hiện đại hóa Ngân hàng và hệ thống thanh toán - dự án làm thay đổi hình ảnh của BIDV trên mọi phương diện. Sự ra đời của Trung tâm CNTT mở ra sự phát triển vượt bậc và vững chắc, với nhiều thành công: Năm 2002, sản phẩm tiền gửi “gửi 1 nơi rút mọi nơi” lần đầu tiên xuất hiện trên thị trường ngân hàng Việt Nam với nền tảng chương trình trái phiếu BIDV.

Ngay sau đó, năm 2003, BIDV triển khai dự án Hiện đại hóa Ngân hàng và Hệ thống thanh toán tại 7 chi nhánh tại Hà Nội và Thành phố Hồ Chí Minh, với sản phẩm chính là hệ thống Corebanking SIBS.

Từ đây, các giao dịch với khách hàng được thực hiện Online 24/7 trong phạm vi toàn quốc, cơ sở dữ liệu toàn BIDV được tập trung tại Trung tâm xử lý với nền công nghệ được thay đổi vượt bậc, hệ thống hạ tầng và viễn thông phát triển hiện đại.

Năm 2005, BIDV hoàn thành triển khai dự án Hiện đại hóa Ngân hàng và Hệ thống thanh toán trên toàn hệ thống. Dự án do Ngân hàng Thế giới tài trợ. Năm tiếp theo, Ban Công nghệ BIDV được thành lập, định hình rõ nét hơn tính chuyên nghiệp trong hoạt động CNTT tại BIDV. Cũng trong năm 2006, BIDV kết nối thành công BankNet, kết nối thanh toán thẻ VISA. Qua đó, hệ thống ATM được kết nối toàn cầu. Đến đây có thể thấy CNTT đã đưa sản phẩm và tên tuổi của BIDV hoà nhập với thế giới rộng lớn.

Năm 2008, BIDV đưa Trung tâm Dự phòng thảm họa tại Hải Dương đi vào hoạt động. BIDV là ngân hàng đầu tiên tại Việt Nam có trung tâm dự phòng thảm họa đạt tiêu chuẩn khu vực. BIDV cũng đã triển khai nhiều sản phẩm CNTT



“Như một mốc son trong phát triển CNTT, năm 2015, BIDV hoàn thành xuất sắc việc chuyển đổi, bàn giao sáp nhập Hệ thống CNTT Ngân hàng TMCP Đồng bằng sông Cửu Long (MHB) vào hệ thống CNTT BIDV, mang lại rất nhiều lợi ích không đo đếm được, củng cố uy tín của BIDV”.

đạt hiệu quả cao, như: Triển khai hệ thống Blade Server, SAN và gói sản phẩm E@security cho các công ty chứng khoán.

Đến năm 2012, BIDV tổ chức triển khai thành công Internet Banking và Mobile Banking, đem lại cho khách hàng BIDV nhiều tiện ích, dịch vụ với nhiều dòng sản phẩm, giảm đáng kể thời gian giao dịch cho khách hàng. Một năm sau đó, BIDV hoàn thành triển khai quản trị CNTT tập trung trong toàn hệ thống, giúp chuyển khoảng 70% khối lượng công việc tại chi nhánh về Trung tâm CNTT.

CNTT ngày càng hỗ trợ đắc lực cho từng công việc nhỏ nhất, tiện ích lớn nhất của BIDV, năm 2014, BIDV hoàn thành và đưa vào sử dụng 3 hệ thống ứng dụng CNTT hiện đại, gồm: Hệ thống Thông tin quản lý (MIS) hỗ trợ đắc lực cho quản trị điều hành tại Hội sở chính và các chi nhánh. Lần đầu tiên BIDV có kho dữ liệu được thiết kế theo chuẩn quốc tế; Hệ thống Treasury với giải pháp Kondor+, một giải pháp Treasury hàng đầu thế giới, giúp BIDV tiếp tục đẩy mạnh kinh

doanh vốn và tiền tệ; Ứng dụng CNTT vào cải cách hành chính, hệ thống Quản lý văn bản điện tử (Office One) triển khai trong toàn hệ thống BIDV, giúp truyền tải nhanh thông tin điều hành từ Hội sở chính đến các đơn vị, tiết kiệm chi phí, thời gian xử lý công văn, giấy tờ.

Như một mốc son trong phát triển CNTT, năm 2015, BIDV hoàn thành xuất sắc việc chuyển đổi, bàn giao sáp nhập Hệ thống CNTT Ngân hàng TMCP Đồng bằng sông Cửu Long (MHB) vào hệ thống CNTT BIDV, mang lại rất nhiều lợi ích không đo đếm được, củng cố uy tín của BIDV. Các định chế tài chính và nhà báo đã bình chọn tại Diễn đàn M&A Việt Nam và trao giải thưởng “Thương vụ sáp nhập tiêu biểu Việt Nam 2014-2015”.

Năm 2016, Chi nhánh Yangon chính thức Go-live thành công tại Myanmar dưới sự hỗ trợ kỹ thuật của Trung tâm CNTT BIDV với thời gian chuẩn bị ngắn nhất trong số 13 ngân hàng nước ngoài được chấp thuận trong cả hai đợt năm 2014 và 2016, đánh dấu việc tham gia chính thức và sâu rộng vào hệ thống tài chính ngân hàng của Myanmar, phù hợp chiến lược của BIDV về đa dạng hóa thị trường, đẩy mạnh phát triển tại các địa bàn trọng điểm trong khu vực ASEAN. Với thành công nối tiếp thành công đó, BIDV đã hoàn thành Chiến lược phát triển CNTT giai đoạn 2015-2020, tầm nhìn 2030. □

BIDV 9 lần dẫn đầu BẢNG XẾP HẠNG ICT INDEX

Bộ Thông tin và Truyền thông phối hợp với Hội Tin học Việt Nam công bố Chỉ số sẵn sàng ứng dụng công nghệ thông tin Việt Nam 2016 (Vietnam ICT Index 2016). Theo báo cáo này, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) lần thứ 9 liên tiếp dẫn đầu bảng xếp hạng chung của các ngân hàng thương mại Việt Nam



BÙI THỊ LỆ HẰNG

Báo cáo chỉ số sẵn sàng cho sự phát triển và ứng dụng CNTT Việt Nam (Vietnam ICT Index) là một trong những tài liệu thường niên quan trọng của Bộ Thông tin và Truyền thông và Hội Tin học Việt Nam. Báo cáo nhận được sự quan tâm của nhiều cơ quan, tổ chức và chuyên gia trên cả nước. Năm 2016 là năm thứ 11 Bộ Thông tin và Truyền thông phối hợp với Hội tin học Việt Nam thực hiện báo cáo này. Đây là cơ sở giúp các đơn vị đánh giá chính xác về trình độ phát triển, sự thành công của các cơ chế chính sách hiện thời cũng như làm cơ sở cho việc hoạch định các chiến lược phát triển trong tương lai.

Theo Vietnam ICT Index 2016, Bộ Tài chính dẫn đầu bảng xếp hạng chung của các bộ, cơ quan ngang bộ và cơ quan thuộc Chính phủ. TP. Đà Nẵng dẫn đầu bảng xếp hạng chung của các tỉnh, thành phố. BIDV

dẫn đầu bảng xếp hạng chung của các ngân hàng thương mại. Trong 11 lần Vietnam ICT Index được công bố, BIDV 9 lần được đánh giá có chỉ số ICT cao nhất (vào năm 2007 và liên tục từ 2009 đến 2016). Năm 2008, BIDV được xếp hạng 2 và năm 2006 xếp hạng 13.

Năm 2016, có 29 ngân hàng thương mại tham gia cung cấp số liệu để tính toán ICT Index, bao gồm các ngân hàng thương mại nhà nước và ngân hàng thương mại cổ phần. Sự tham gia của nhiều ngân hàng cho chúng ta thấy được bức tranh tổng thể về tình hình ứng dụng CNTT trong các ngân hàng thương mại ở Việt Nam. Chỉ số Vietnam ICT Index 2016 được kết cấu theo hệ thống chỉ tiêu của LHQ bao gồm 3 chỉ số thành phần chính: hạ tầng kỹ thuật, hạ tầng nhân lực và ứng dụng CNTT. Đối với chỉ tiêu đánh giá khối các ngân hàng thương mại, Vietnam ICT Index 2016 bỏ chỉ số thành phần “Môi trường

tổ chức và chính sách”, tách các chỉ tiêu liên quan đến dịch vụ ngân hàng điện tử, để hình thành một chỉ số thành phần mới và có thể chỉ tiêu về ứng dụng CNTT nội bộ. BIDV dẫn đầu trong các ngân hàng thương mại về chỉ số hạ tầng, dịch vụ trực tuyến phục vụ khách hàng.

Để liên tục được xếp hạng hàng đầu về ICT Index như trên, BIDV luôn xác định CNTT là yếu tố then chốt, quyết định thành công trong hoạt động kinh doanh ngân hàng. Kết quả đánh giá trên đã thể hiện rõ vị thế về CNTT của BIDV trong khối các ngân hàng thương mại Việt Nam, ghi nhận sự đầu tư và phát triển CNTT tại BIDV. Đây đồng thời là phần thưởng xứng đáng đối với những người làm CNTT và toàn thể BIDV nói chung. Giải thưởng này cũng đã bổ sung thêm vào danh mục các giải thưởng uy tín về thành tích phát triển ứng dụng CNTT và là món quà đầy ý nghĩa kỷ niệm của BIDV. □



Nâng cao hiệu quả QUẢN LÝ RỦI RO TẠI BIDV

NGUYỄN PHƯỢNG MINH

Từ ngày 14-17/3/2017, các cán bộ Ban Quản lý rủi ro thị trường & tác nghiệp, Ban Kinh doanh vốn & tiền tệ, Ban ALCO của BIDV đã tham gia Khóa đào tạo về Quản lý rủi ro thị trường (QLRRTT) do Ngân hàng Nhà nước tổ chức với sự tham gia của các ngân hàng thương mại (NHTM) trên cả nước. Khóa đào tạo nằm trong khuôn khổ Dự án BRASS (Tăng cường năng lực thanh tra giám sát ngân hàng) do chuyên gia cấp cao đến từ công ty tư vấn Deloitte giảng dạy.

Khóa đào tạo đã cung cấp cho các NHTM các kiến thức từ cơ bản đến nâng cao về các vấn đề chủ chốt trong quản lý rủi ro thị trường như phân tách Sổ, định giá, giá trị chịu rủi ro (VaR), kiểm nghiệm giả thuyết (backtest) và xác định vốn yêu cầu tối thiểu theo Basel. Đặc biệt, khóa đào tạo cũng giới thiệu và giải đáp thắc mắc của các NHTM về các nội dung quy định tại Thông

tư 41/2016/TT-NHNN Quy định tỷ lệ an toàn vốn đối với ngân hàng, chi nhánh Ngân hàng nước ngoài liên quan đến rủi ro thị trường.

Thực tế BIDV được đánh giá là một trong những ngân hàng tiên phong tại Việt Nam trong việc nghiên cứu, phát triển các công cụ QLRR hiện đại, theo thông lệ với việc áp dụng công cụ giá trị chịu rủi ro (VaR) từ năm 2006. Tính đến nay, hệ thống công cụ QLRR thị trường của BIDV đã tương đối hoàn thiện theo yêu cầu của Basel II cũng như các thông lệ tốt trên thế giới. Theo đánh giá của tư vấn PwC trong “Dự án Rà soát Báo cáo phân tích chênh lệch và xây dựng Kế hoạch triển khai tại BIDV”, BIDV đã cơ bản hoàn thiện phương pháp luận tính vốn yêu cầu tối thiểu theo phương pháp chuẩn hóa của Basel II. Theo đó, lộ trình đáp ứng thông tư 41 đối với cấu phần rủi ro thị trường sẽ được hoàn tất đúng tiến độ.

Tuy vậy, đúng như giảng viên trao đổi tại khóa học, công tác QLRR

thị trường có tính học thuật cao, là sự kết hợp của các phân tích định tính về thị trường và định lượng về mô hình toán. Sự phức tạp ngày càng gia tăng gắn với việc phát triển các sản phẩm phái sinh đa dạng. Do vậy, việc tồn tại các hạn chế trong công tác QLRRTT tại BIDV là khó tránh khỏi, đặc biệt trong bối cảnh chung của một thị trường tài chính non trẻ còn khá xa lạ với những sản phẩm/công cụ tài chính phức tạp. Khó khăn trong việc phân loại sản phẩm, hình thành văn hóa tuân thủ các nguyên tắc quản lý theo Sổ (Sổ kinh doanh, Sổ ngân hàng) hay vấn đề dữ liệu thị trường là trở ngại không chỉ của BIDV mà là của hầu hết các NHTM trong hệ thống.

Công tác quản lý rủi ro thị trường phát triển bên cạnh các cấu phần quản lý rủi ro khác sẽ góp phần vào sự vững mạnh trong công tác quản lý rủi ro của ngân hàng cũng như nâng cao vị thế của BIDV trong nước và quốc tế. Những lợi ích thiết thực hoàn toàn có thể nhận thấy của các ngân hàng được công nhận có hoạt động quản lý rủi ro hiệu quả, tuân theo chuẩn Basel là các ưu thế về định hạng tín nhiệm, thành lập chi nhánh nước ngoài, phát hành trái phiếu quốc tế, hợp tác với các đối tác chiến lược... □

Hành trình đến NGÂN HÀNG BÁN LẺ TỐT NHẤT VIỆT NAM

Sau hơn 8 năm ưu tiên tập trung phát triển bán lẻ với tôn chỉ “Hoạt động ngân hàng bán lẻ là trọng tâm cốt lõi, có ý nghĩa quyết định đối với chiến lược kinh doanh của BIDV, đến nay BIDV thực sự ghi dấu ấn trên thị trường tài chính ngân hàng qua những bước nhảy vượt bậc. Những cán bộ bán lẻ thật hạnh phúc khi BIDV trở thành ngân hàng bán lẻ tốt nhất Việt Nam vào năm 2015, 2016 rồi 2017 do tạp chí The Asian Banker trao tặng.

TÌNH TÂM

Sự thay đổi chất, nội lực của những người thuộc BIDV đã góp phần xây dựng nên một mô hình bán lẻ thân thiện, hiện đại. Con người thay đổi để gần gũi, thân thiện hơn với khách hàng, chất lượng dịch vụ sử dụng công nghệ hiện đại đáp ứng nhu cầu đa dạng của các khách hàng đã gây dựng BIDV hùng mạnh. Từ khách hàng thân thiết đến các khách hàng quan trọng, từ những sản phẩm dịch vụ giản đơn đến các gói sản phẩm dịch vụ đa dạng, phục vụ từ những nhu cầu nhỏ nhất của các khách hàng đều được BIDV quan tâm chăm sóc.

HIỆN ĐẠI TỪ SẢN PHẨM DỊCH VỤ BÁN LẺ

Chúng tôi đã có dịp tiếp xúc với rất nhiều khách hàng, từ những sinh viên trên ghế nhà trường cho đến cán bộ, giáo viên về dịch vụ bán lẻ của BIDV. Trong một lần đi khảo sát về dịch vụ bán lẻ của chi nhánh, chúng tôi đã gặp và trò chuyện với

chị Hoàng Thị Hạnh, khách hàng của BIDV Cầu Giấy, Hà Nội. Chị chia sẻ: Hầu như cặp vợ chồng nào mới cưới đều được hỗ trợ phần nào đó từ bố mẹ hai bên, vợ chồng mình cũng như vậy. Số tiền được hỗ trợ không phải là to với nhiều người, nhưng với tôi đó là cả gia tài, là sự chắt chiu của cha mẹ dành cho con cái. Tôi rất trân trọng điều đó và luôn suy nghĩ không biết phải làm thế nào để hạn chế sử dụng số tiền đó và có thể tích lũy thêm. Tôi quyết định gửi số tiền đó vào ngân hàng, sau nhiều lần so sánh các ngân hàng cuối cùng thấy BIDV có mức lãi suất huy động ổn nhất so với các ngân hàng nhà nước. Đây cũng là ngân hàng có các cô giao dịch viên rất chiều khách, lại có nhiều chương trình khuyến mại hấp dẫn.

Bác Thơm, khách hàng của BIDV Cầu Giấy cũng cho hay:

Hiện tại lãi suất tiết kiệm ngân hàng không cao nhưng đây vẫn là kênh đầu tư an toàn so với các hình thức đầu tư khác. Cuối năm, các ngân hàng đưa ra nhiều chương

trình khuyến mãi nên đây là thời điểm thích hợp đối với những người có tiền nhàn rỗi, về hưu như tôi có thể tận dụng để vừa được hưởng chút lời, vừa được ưu đãi.

Chị Hạnh còn khoe với tôi, lần gửi tiết kiệm ở BIDV trước đó vừa may mắn trúng giải chương trình khuyến mãi là chuyến du lịch Hồng Kông cho 2 người trị giá 50 triệu đồng. Vậy nên giờ đây chị tin nhiệm vụ BIDV lắm. Chúng tôi cũng thấy vui lây khi được biết thêm chị tham gia gửi tiền ở BIDV và bốc thăm trúng chiếc mũ bảo hiểm của Chương trình khuyến mại Tết Yêu thương. Chị bảo, BIDV nhiều chương trình, nhiều quà và “chăm sóc” khách hàng kỹ thế này thì chị sẽ chung thủy với BIDV đến già. Hơn nữa, các giao dịch viên còn hướng dẫn chị đăng ký sử dụng một số các dịch vụ tiện ích hiện đại của ngân hàng như các dịch vụ BIDV e-Banking, BIDV SmartBanking, các dịch vụ thanh toán hóa đơn hỗ trợ





các khách hàng thanh toán tiền điện, tiền nước, truyền hình cáp...

Để phục vụ các khách hàng được tốt hơn, BIDV không ngừng tìm cơ hội hợp tác với các đối tác để gia tăng tiện ích sản phẩm, dịch vụ. Sự kết hợp giữa ngân hàng với doanh nghiệp viễn thông đã mang đến những tiện ích làm thay đổi thói quen sử dụng dịch vụ ngân hàng của người dân như chị Hạnh, giúp các khách hàng giảm được thời gian đi lại, giao dịch không cần đến quầy.

Chị Thanh Nga, giám đốc một công ty xuất nhập khẩu tại TP HCM cũng chia sẻ: "Khi được giới thiệu để đăng ký dịch vụ BIDV SmartBanking, tôi không nghĩ rằng chỉ với vài thao tác đơn giản trên chiếc điện thoại mà có thể thực hiện được các giao dịch ngân hàng. Tuy nhiên, sau một thời gian sử dụng, tôi thấy nó hữu ích hơn nhiều và đặc biệt là rất tiện lợi".

Chị Nga kể, hôm đấy, chị đang

cùng gia đình về quê ở Vĩnh Long thì em trai của chị nhắn cần một số tiền để lo việc gấp, chị đã dùng thử BIDV SmartBanking. Chỉ trong vài phút, chị đã nhận được tin nhắn báo chuyển khoản thành công. "Thay vì phải đi đến ngân hàng thì bây giờ mình chỉ cần chiếc điện thoại có đăng ký dịch vụ BIDV SmartBanking và có kết nối internet là đủ. Vừa kiểm tra được số dư tài khoản, lịch sử giao dịch vừa chuyển tiền và thanh toán các dịch vụ vé máy bay, tiền điện, tiền nước, tiền truyền hình cáp... một cách nhanh chóng".

ĐẾN CÁC DỊCH VỤ DÀNH CHO KHÁCH HÀNG QUAN TRỌNG

Khách hàng quan trọng luôn được các cán bộ BIDV đặc biệt chăm sóc. Nhiều sản phẩm chuyên biệt cùng những gói sản phẩm được thiết kế đặc thù dành riêng cho khách hàng quan trọng của BIDV,

nhằm đưa tới cho khách hàng những trải nghiệm đẳng cấp và ưu đãi xứng tầm.

Trong cuộc Hội thảo "Văn hoá doanh nhân - hội nhập và phát triển" do BIDV tổ chức, các doanh nghiệp cũng đã đánh giá cao sự hỗ trợ của BIDV trong các hoạt động kinh doanh. Tổng giám đốc một tập đoàn danh tiếng về bất động sản cho biết, sản phẩm dịch vụ được thiết kế riêng cho khách hàng quan trọng với ưu đãi đặc biệt, đa dạng của BIDV đã giúp ông rất nhiều trong kinh doanh.

BIDV có đội ngũ cán bộ phục vụ riêng cho mảng khách hàng quan trọng với phong cách chuyên nghiệp, chu đáo, sẵn sàng tư vấn các giải pháp tài chính chuyên sâu cho khách hàng. Cán bộ của BIDV tư vấn cho khách ngay tại các chi nhánh hoặc tại địa điểm khách hàng yêu cầu, đảm bảo nhu cầu của khách hàng luôn được đáp ứng kịp thời.

Ngoài ra, với hệ thống tự động nhận diện khách hàng thông qua số điện thoại đã đăng ký, khi khách hàng quan trọng gọi tới tổng đài chăm sóc khách hàng của BIDV, họ sẽ được hệ thống tự động chuyển tiếp tới đường dây tư vấn dành riêng biệt, giúp gia tăng sự tiện lợi, tiết kiệm tối đa thời gian cho khách hàng.

Với hơn 1000 chi nhánh, phòng giao dịch có mặt khắp các tỉnh thành trên toàn quốc, BIDV là một trong những ngân hàng hàng đầu có mạng lưới phủ rộng khắp Việt Nam, là ngân hàng tiên phong thực hiện các chủ trương lớn của Chính phủ, là ngân hàng bán lẻ thân thiện hiện đại. BIDV cam kết, sẽ luôn đồng hành với doanh nghiệp, tổ chức, khách hàng cá nhân, lấy khách hàng làm trọng tâm để thực hiện các hoạt động của mình, xứng tầm là Ngân hàng Bán lẻ tốt nhất Việt Nam ba năm liên tiếp 2015 – 2016 -2017 do tạp chí The Asian Banker bình chọn; Giải thưởng Ngân hàng Bán lẻ tiêu biểu 2016 do Hiệp hội Ngân hàng Việt Nam phối hợp với Tập đoàn dữ liệu Quốc tế IDG bình chọn. □

Thẻ BIDV

QUA LĂNG KÍNH KHÁCH HÀNG

Đẩy mạnh nghiên cứu và phát triển các dịch vụ ngân hàng bán lẻ, Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) đã phát hành nhiều dòng sản phẩm thẻ mang các thương hiệu khác nhau, nhằm đáp ứng tốt hơn nhu cầu của khách hàng. Với những tính năng ưu việt so với hình thức thanh toán truyền thống, thẻ ngày càng được nhiều người tiêu dùng lựa chọn. Phóng viên bản tin Đầu tư Phát triển khám phá những suy nghĩ, ý kiến khách hàng về thẻ của BIDV.

 LAN MAI

TÔI THÍCH CHƯƠNG TRÌNH: “MỖI TUẦN DU NGOẠI MỘT THIÊN ĐƯỜNG”

Chị Phạm Thị Thương, Trưởng phòng kinh doanh Công ty TNHH Manulife Việt Nam kể: Hiện nay, tôi đang sử dụng cả thẻ ATM và thẻ tín dụng của BIDV. Là trưởng phòng kinh doanh nên tôi thường xuyên phải đi công tác, có những khi phải đi công tác nước ngoài, đột xuất khiến tôi không kịp chuẩn bị tiền mặt. Khi đó thẻ tín dụng BIDV với tính năng chấp nhận toàn cầu nên tôi có thể sử dụng để thanh toán ở nước ngoài mà không phải mang theo ngoại tệ tiền mặt bên mình. Ngay cả những trường hợp cần tiền mặt, tôi vẫn có thể rút tiền từ chiếc thẻ tín dụng này. Thực sự rất tiện lợi. Định kỳ hằng tháng, tôi đều nhận được sao kê chi tiết các khoản đã tiêu nên có thể kiểm soát tài chính của mình khá tốt. Việc thanh toán sao kê cũng đơn giản vì tôi mở tài khoản tại BIDV và đăng ký dịch vụ trích nợ tự động nên không phải tới quầy. Không những thế, BIDV còn thường xuyên triển khai các chương trình khuyến mại để khuyến khích khách hàng chi tiêu thẻ. Ví như đợt vừa rồi tôi có tham khảo website ngân hàng và được biết, BIDV đang triển khai chương trình: “Mỗi tuần du ngoại một thiên đường” với giải thưởng là các chuyến du lịch nghỉ dưỡng. Vốn là người yêu thích du lịch nên tôi rất hào hứng với chương trình này. Tôi cũng tích cực chi tiêu và đã may mắn trúng thưởng chuyến du lịch nghỉ dưỡng 3 ngày 2 đêm tại Sixsense Côn Đảo, trị giá 20 triệu dành cho hai người.



TẮM THẺ GHI NỢ QUỐC TẾ VÀ CHUYẾN DU LỊCH TÔI THÍCH

Anh Trần Hải Hiệp hiện làm việc tại Công ty Cổ phần Sữa Việt Nam Vinamilk. Vốn là người mê bóng đá đặc biệt câu lạc bộ Manchester United, khi BIDV phát hành thẻ đồng thương hiệu với đội bóng Quỷ Đỏ, anh Hiệp đã đăng ký mở ngay một chiếc thẻ ghi nợ BIDV MU. Anh Hiệp chia sẻ: Tôi thấy thẻ ghi nợ quốc tế của BIDV rất tiện lợi, có thể sử dụng để thanh toán nhiều dịch vụ tại nhiều địa điểm mà không phải đem theo tiền mặt, nhất là có thể dễ dàng mua hàng hóa qua mạng. Tuy không phải là người duy tâm, song với tôi, màu đỏ là một màu may mắn và chiếc thẻ ghi nợ quốc tế BIDV MU mà tôi đang sở hữu cũng vậy. Nó đã đem đến cho tôi niềm vui mà có lẽ chưa bao giờ tôi nghĩ tới, đó là chuyến du lịch tới Anh quốc và xem đội bóng quỷ đỏ thi đấu tại sân vận động Old Trafford. Khi nhận được thông báo trúng thưởng một chuyến đi Anh xem MU thi đấu từ cán bộ BIDV TP Hồ Chí Minh, tôi hơi nghi ngờ nhưng sau đó tự tôi đã vào website để xem kết quả. Thực sự khi đó vợ chồng tôi như vỡ òa trong niềm vui và hạnh phúc. Cảm ơn BIDV và hy vọng ngân hàng sẽ còn nhiều chương trình khuyến mại hấp dẫn như thế này được triển khai để những khách hàng khác cũng có cơ hội gặp may như chúng tôi. Nhân đây, tôi cũng muốn có một góp ý nhỏ nhỏ với ngân hàng, vì mặc dù chiếc thẻ ghi nợ quốc tế thanh toán khá tiện lợi, nhanh chóng nhưng khi thực hiện giao dịch qua mạng lại không yêu cầu nhập mật khẩu. Điều này có thể gây rủi ro cho khách hàng nếu mất thẻ và không kịp báo khóa thẻ tới ngân hàng.



TÔI CŨNG TƯ VẤN CHO KHÁCH HÀNG CÙNG DÙNG THẺ

Cô Nguyễn Hà Hạnh là chủ cửa hàng kinh doanh đồ thể thao tại 43 Lê Hồng Phong, Hà Nội. Cô Hạnh kể: Là một khách hàng “ruột” của BIDV Cầu Giấy, cô Nguyễn Hà Hạnh đã và đang sử dụng rất nhiều sản phẩm dịch vụ của ngân hàng và để bắt kịp xu thế, cô cũng sở hữu chiếc thẻ ghi nợ quốc tế với phạm vi thanh toán toàn cầu mang thương hiệu Mastercard. Cô Hạnh cho hay: “Tôi thấy thanh toán bằng thẻ rất tiện, vì không phải mang theo tiền, không lo bị rơi hay mất cắp. Khi quẹt thẻ xong, BIDV gửi tin nhắn thông báo giao dịch thành công vào điện thoại nên khách hàng hoàn toàn yên tâm. Tại cửa hàng của tôi có lắp đặt POS của ngân hàng nên mỗi khi có khách hàng tới mua đồ, tôi cũng tư vấn họ dùng thẻ để thanh toán. Nhờ vậy, doanh số của cửa hàng cũng tăng lên đáng kể. Trong quá trình sử dụng, tôi chưa thấy phát sinh sự cố nào, nhân viên của BIDV Cầu Giấy tư vấn tốt và nhiệt tình nên tôi rất hài lòng”.



Kết quả nổi bật trong hoạt động bán lẻ của chi nhánh là nguồn vốn huy động từ dân cư không ngừng tăng trưởng, chiếm thị phần cao trên địa bàn và số khách hàng sử dụng dịch vụ thẻ, dịch vụ ngân hàng hiện đại tăng trưởng vượt bậc.

BIDV Khánh Hoà đã thực hiện nhiều chính sách để thu hút nguồn tiền nhàn rỗi từ dân cư. Hàng năm, chi nhánh duy trì chính sách chăm sóc khách hàng định kỳ nhân các dịp Tết Nguyên đán, lễ, kỷ niệm ngày thành lập BIDV, chính sách tặng quà chúc mừng ngày sinh nhật của khách hàng... Hằng tháng, chi nhánh đều thông báo đến khách hàng các khoản tiền gửi đáo hạn, giới thiệu các sản phẩm mới, các chương trình khuyến mãi. Trong một số trường hợp khách hàng có nhu cầu rút tiền đột xuất, cán bộ tư vấn khách hàng chuyển nhượng, hoặc cầm cố thẻ tiết kiệm với chính sách lãi suất ưu đãi để vẫn hưởng lãi suất có kỳ hạn của khoảng thời gian thực tế đã gửi, hỗ trợ khách hàng trong khâu thanh toán... Nhờ vậy mà trong nhiều trường hợp số lượng khách hàng còn tăng thêm do chính khách hàng thân quen hỗ trợ giới thiệu khách hàng mới, gửi thêm để ủng hộ BIDV. Nhờ chính sách và cán bộ chăm sóc khách hàng tốt kết hợp với phục vụ tận tình, chu đáo nên chi nhánh đã tạo ấn tượng sâu sắc đến khách hàng dù có những giai đoạn, lãi suất huy động của BIDV thấp hơn các ngân hàng khác. Nền khách hàng vẫn giữ ổn định, thậm chí có nhiều khách hàng rút tiền từ ngân hàng khác ưu tiên gửi tại BIDV.

Đến 31/12/2016, nguồn vốn huy động từ dân cư của chi nhánh đạt 4.680 tỷ đồng, tăng trưởng 16.5%, đứng thứ 2 trên địa bàn với thị phần 10.32% và đứng đầu khu vực Nam Trung bộ, đứng thứ 29 trong toàn hệ thống. Nguồn tiền gửi dân cư chiếm tỷ trọng gần 70% nguồn vốn huy động, là nguồn vốn có tính ổn định cao và liên tục tăng trưởng, tạo nền tảng bền vững cho hoạt động của chi nhánh.



Chúc mừng và trao thưởng cho khách hàng gửi tiền trúng thưởng Giải May mắn của Chi nhánh trong chương trình Gửi trọn niềm vui 2016

BIDV Khánh Hoà

TỰ TIN PHÁT TRIỂN NGÂN HÀNG BÁN LẺ

Chi nhánh Khánh Hoà có mạng lưới hoạt động gồm trụ sở chi nhánh và 7 phòng giao dịch. Những năm qua, bám sát định hướng gia tăng hoạt động ngân hàng bán lẻ tạo bước đột phá để nhanh chóng trở thành ngân hàng chủ lực trên thị trường về cung cấp các dịch vụ tài chính cá nhân của BIDV, BIDV Khánh Hoà đẩy nhanh tốc độ tăng trưởng quy mô hoạt động bán lẻ, phát triển mạnh mẽ nền khách hàng sử dụng sản phẩm, dịch vụ ngân hàng hiện đại của BIDV.

LÂM THỊ NGUYỆT OANH

Song song công tác huy động vốn, chi nhánh cũng chủ động, tích cực phát triển thêm nền khách hàng mới, khách hàng sử dụng các dịch vụ thẻ. Số lượng khách hàng cá nhân của chi nhánh đạt hơn 75.000 người. Trong đó, khách hàng sử dụng dịch vụ thẻ chiếm chủ yếu, khách hàng sử dụng dịch vụ BSMS chiếm khá cao, phần còn lại là khách hàng sử dụng dịch vụ ngân hàng điện tử. Cùng với việc nâng cao chất lượng sản phẩm, dịch vụ và triển khai các chương trình khuyến mãi khuyến khích khách hàng sử dụng dịch vụ của Hội sở chính, đội ngũ bán hàng của chi nhánh tích cực tư vấn, khéo léo thuyết phục khách hàng sử dụng dịch vụ. Phương châm của cán bộ

bán hàng là "kiên trì thuyết phục, tận tình hướng dẫn, hỗ trợ khách hàng" nên gặp khách hàng chưa thuyết phục được, cán bộ vẫn không ngại tiếp tục thuyết phục lần khác khi có cơ hội. Nhân viên bán hàng chú ý đặc biệt để hỗ trợ tận tình khách hàng trong quá trình sử dụng dịch vụ gặp sự cố, trục trặc...

Kết quả của hai năm chuyển đổi mạnh mẽ từ nhận thức đến hành động, bán lẻ của chi nhánh đã đạt được kết quả đáng khích lệ: Thu nhập ròng từ hoạt động bán lẻ đóng góp xấp xỉ 50% thu nhập chi nhánh. Hoạt động thẻ có sự tăng trưởng ngoạn mục: Thu dịch vụ thẻ năm 2015 tăng 30%, năm 2016 tăng 69%, trở thành nguồn thu chủ lực trong thu dịch vụ của chi nhánh. □

Hồ Ngọc Khánh

NGÔI VƯƠNG ĐẠI SỨ THẺ



Anh Hồ Ngọc Khánh - BIDV Nam Bình Dương

MAI LAN

Chiến dịch “BIDV tôi yêu” diễn ra từ ngày 1/7/2016 đến 31/12/2017 do Đoàn Thanh niên Hội sở chính phối hợp với chi đoàn Trung tâm Thẻ triển khai với những giải thưởng rất có giá trị. Ngay sau khi chương trình chính thức được khởi động, các seller năng động từ chi nhánh trên mọi miền Tổ quốc đã nhập cuộc thể hiện khả năng bán hàng của mình cũng như quyết tâm trở thành các đại sứ khu vực và đại sứ toàn hệ thống, chinh phục giải thưởng tiền mặt lên tới 20 triệu đồng cùng việc nâng cấp và bậc lương. Chính vì thế, cuộc đua đã diễn ra rất hấp dẫn và quyết liệt, kịch tính ở từng chặng. Cuộc đua đã tìm được ngôi vương đại sứ thẻ của

năm. Đó là Hồ Ngọc Khánh đến từ BIDV Nam Bình Dương.

Khi biết tin mình trở thành đại sứ sản phẩm thẻ của toàn hệ thống, Khánh cảm thấy như thế nào?

Thực sự tôi rất bất ngờ, đến tận bây giờ vẫn không dám tin là mình đã giành giải đặc biệt của chương trình. Giải thưởng quá lớn đối với tôi. Đó không chỉ là tiền mặt hiện hữu, là nâng bậc lương, nguồn động viên rất lớn đối với tôi. Trên tất cả là niềm tin của khách hàng với BIDV, với BIDV Nam Bình Dương và một nền tảng khách hàng vững chắc để chi nhánh có thể tiếp tục khai thác cũng như bán chéo các sản phẩm sau này.

Chiến dịch “BIDV tôi yêu” đã chính thức khởi động được mấy năm nay và nhận được sự quan tâm từ lãnh đạo tới các đoàn viên thanh niên của nhiều chi nhánh. Tại BIDV Nam Bình Dương, chiến dịch này đã được triển khai ra sao?

Có thể khẳng định, Đoàn Thanh niên BIDV Nam Bình Dương rất năng động, nhiệt tình đón nhận phong trào. Bí thư chi đoàn đã nhanh chóng quy tụ đoàn viên chi nhánh để phổ biến thể lệ của chiến dịch, các giải thưởng cũng như đặt các mục tiêu phấn đấu. Bên cạnh đó, Ban Giám đốc BIDV Nam Bình Dương rất quan tâm tới hoạt động của đoàn thanh niên, tạo điều kiện tối đa để các bạn trẻ có cơ hội bộc lộ tốt nhất khả năng của mình trên tất cả các mặt nghiệp vụ. Thể lệ chương trình khá rõ ràng, giải thưởng rất hấp dẫn nhưng thực sự để đạt được danh hiệu “Đại sứ khu vực” và đặc biệt “Đại sứ hệ thống” là vô cùng khó khăn, bởi số lượng đoàn viên trong hệ thống nhiều lắm. Chính vì thế, ngay từ đầu khi mới tham gia, tâm lý tôi vô cùng thoải mái và coi đó như là một trong những nhiệm vụ chuyên môn của mình, cố gắng hết sức tìm mọi cơ hội bán hàng để đóng góp cho phong trào của chi nhánh.

Kết quả của chặng thi đấu, tôi giành giải “Đại sứ khu vực 2” với phần thưởng là chuyến du lịch nghỉ dưỡng tại Vinpearl. Giải thưởng và có cơ hội giao lưu với đồng nghiệp đến từ các khu vực thực sự là niềm vui khôn tả. Tuy nhiên, cũng chính lúc này, áp lực đặt lên vai tôi. Ban giám đốc chi nhánh, công đoàn và đoàn thanh niên, đặc biệt là các anh chị trong



Khách hàng thanh toán hóa đơn bằng thẻ BIDV tại Thành phố Điện Biên

phòng thẻ của BIDV Nam Bình Dương luôn đồng viên tôi tiếp tục nỗ lực nhiều hơn nữa trong chặng đua kế tiếp. Có những khi tôi đã rơi vào cảm giác stress nặng, trong đầu lúc nào cũng vang lên “thẻ, thẻ và thẻ”. Và sau những giây phút như thế, mọi thứ lại phải trở lại bình thường và cuộc sống cứ thế tiếp tục bằng những chuyến đi tìm kiếm khách hàng để chào mời thẻ. Kết quả chung cuộc thực sự đã bù lại những ngày vất vả trên đường tìm kiếm phục vụ khách hàng. Tôi cảm thấy hài lòng vì nỗ lực của mình đã được đền đáp.

? **Nhiều đoàn viên thường lựa chọn thẻ tín dụng để tiếp thị khách hàng vì điểm thưởng cho thẻ tín dụng cao hơn hẳn so với thẻ ghi nợ thẻ nhưng Khánh lại chỉ chú trọng thẻ ghi nợ quốc tế. Phải chăng đây là bí quyết thành công của bạn?**
Nói là bí quyết thì không hẳn.

Thực tế, với mỗi cán bộ bán hàng, để thành công cũng nên lựa chọn một vài sản phẩm nhất định trong giỏ hàng của mình để tập trung bán. Bán thẻ tín dụng cũng như đi cho vay, mình sẽ phải “kén” khách hàng. Khách hàng tốt, đủ điều kiện mới tiếp cận, nếu không nguy cơ nợ xấu còn nguy hiểm hơn. Thẻ ghi nợ quốc tế thì khác. Hầu hết khách hàng đều đủ điều kiện, hồ sơ lại rất đơn giản nên việc tiếp thị dễ hơn rất nhiều. Thẻ ghi nợ quốc tế khác so với thẻ nợ hay thẻ ATM, phân khúc khách hàng cũng khác hơn một chút nên tôi thường nhắm tới những khách hàng tầm trung, bởi họ là những người có tiền trong tài khoản và đặc biệt là có những hiểu biết nhất định về thẻ nên việc giới thiệu về sản phẩm thuận lợi hơn. Đây cũng là điều kiện để đảm bảo thẻ sau khi phát hành sẽ được khách hàng sử dụng, tránh tình trạng phát hành tràn lan, chạy theo chỉ tiêu mà

lại gây lãng phí cho ngân hàng.

? **Khánh có dự định sẽ thưởng cho mình và gia đình một chuyến du lịch?**

Kết thúc chặng đầu tôi đã nhận phần thưởng là chuyến du lịch nghỉ dưỡng rồi nên lần này, tôi sẽ dành số tiền thưởng để liên hoan và cảm ơn bạn bè, anh chị em trong chi nhánh là những người đã luôn đồng viên, cổ vũ cho tôi. Đây thực sự là dấu mốc quan trọng trong sự nghiệp của bản thân tôi và nó sẽ là động lực để tôi tiếp tục phấn đấu trong công việc chuyên môn hàng ngày cũng như những chặng đua kế tiếp. “BIDV tôi yêu” giờ đây không chỉ là chiến dịch mà nó đã ăn sâu vào tiềm thức, là phương châm sống và hành động của các đoàn viên thanh niên chi nhánh Nam Bình Dương cũng như thanh niên toàn hệ thống.

Cảm ơn Khánh! □

THANH TÚ

BIDV đã và đang khẳng định vị thế là một trong những ngân hàng dẫn đầu lĩnh vực TTQT và TTTM với các sản phẩm tiên phong, đa dạng, đáp ứng nhu cầu khách hàng và chất lượng dịch vụ ngày càng được nâng cao.

TỪ NHỮNG NỀN TẢNG BAN ĐẦU...

Cuối năm 1992, Phòng Thanh toán đối ngoại tại Hội sở chính (HSC) được thành lập với nhiệm vụ thực hiện tất cả các nghiệp vụ liên quan đến đối ngoại, thanh toán quốc tế và ngoại tệ. Đến năm 1995, phòng thanh toán đối ngoại được tách thành 2 phòng: Phòng Quan hệ quốc tế (đầu mối các công việc đối ngoại, thiết lập quan hệ với các ngân hàng đại lý) và Phòng Thanh toán quốc tế (đầu mối thực hiện các giao dịch TTQT và tác nghiệp kinh doanh ngoại tệ). Những năm sau đó, cùng với sự phát triển của ngân hàng và sự tăng trưởng nhanh chóng về số lượng giao dịch, các nghiệp vụ chuyển tiền quốc tế, TTTM và tác nghiệp kinh doanh ngoại tệ đã dần được chuyên môn hóa và tách về các bộ phận độc lập tại HSC. Động lực mạnh mẽ giúp tạo điều kiện thuận lợi và đẩy nhanh quá trình chuyên môn hóa các nghiệp vụ này chính là dự án Hiện đại hóa công nghệ ngân hàng được hoàn thành và áp dụng chính thức tại BIDV.

Là một trọng tâm trong dự án, cuối năm 2004, phân hệ TF (dành cho giao dịch TTTM) và phân hệ RM (dành cho giao dịch chuyển tiền) nằm trong Hệ thống ngân hàng cốt lõi hiện đại SIBS chính thức được áp dụng tại BIDV. Với việc ứng dụng công nghệ mới, các giao dịch được xử lý với tốc độ nhanh hơn, công tác quản lý tác nghiệp cũng chuyên nghiệp hơn. Triển khai ứng dụng công nghệ hiện đại, thay đổi mạnh mẽ về mô hình tổ chức TTQT tại BIDV chính là hai yếu tố quan trọng đã tạo nên cuộc cách mạng cả về chất và lượng giao dịch trên toàn hệ thống.

TÀI TRỢ THƯƠNG MẠI BIDV

Chặng đường

ĐỂ QUỐC TẾ XUỐNG TÊN

Những năm đầu thập kỷ 90 của thế kỷ trước, khi đất nước ta mới bắt đầu mở cửa. Khi đó, các doanh nghiệp hào hứng đón chờ cơ hội hội nhập bao nhiêu thì cũng lo lắng bấy nhiêu với không ít khó khăn phải đương đầu. Một mặt họ lo thiếu vốn, e ngại các rủi ro về thanh toán, thị trường. Trong bối cảnh ấy, nghiệp vụ thanh toán quốc tế (TTQT) và tài trợ thương mại (TTTM) của các ngân hàng thương mại, trong đó có BIDV ra đời. Nghiệp vụ ấy được ví như bà đỡ cho hoạt động thương mại quốc tế.

ĐẾN TỪNG BƯỚC HIỆN ĐẠI VÀ CHUYÊN NGHIỆP.

Ngày 28/8/2008, Trung tâm Tác nghiệp TTTM được thành lập với chức năng là đầu mối của toàn hệ thống về quản lý các giao dịch tác nghiệp TTTM, đồng thời có nhiệm vụ tập trung hóa toàn bộ các giao dịch tác nghiệp TTTM về HSC. Xác định đây là nghiệp vụ kinh doanh trên chữ tín của ngân hàng, đồng thời chất lượng dịch vụ phải đạt đẳng cấp quốc tế, HSC đã tiến hành loạt công việc cấp thiết để trung tâm này đi vào hoạt động; ổn định và giữ vững hình ảnh, thương hiệu ngân hàng với cộng đồng tài chính quốc tế.

Từ gần 20 cán bộ TTQT, HSC đã tiến hành tuyển mới, trưng tập các cán bộ có kinh nghiệm từ chi nhánh và các ngân hàng khác để đảm bảo đáp ứng đủ nguồn nhân lực có chất lượng cho nhiệm vụ tập trung hóa. Bên cạnh đó, quy trình quy định về nghiệp vụ TTTM được gấp rút xây dựng và cải tiến phù hợp với mô hình mới. Đặc biệt, nhằm phục vụ cho công cuộc tập trung hóa, năm 2008 chương trình TF+ đã ra đời và được đánh giá là bước cải tiến quan trọng giúp nâng cao hiệu quả phối hợp và gửi nhận hồ sơ giao dịch giữa chi nhánh và HSC.

Tháng 4/2009, bộ phận của Trung tâm tác nghiệp TTTM tại TP. Hồ Chí Minh được thành lập đã đẩy mạnh quá trình tập trung hóa. Nhờ đó, ngày 1/7/2012, quá trình tập trung hóa tác nghiệp TTTM đã hoàn thành 100% và Trung tâm tác nghiệp TTTM là đơn vị đầu tiên cán đích mục tiêu chuyển đổi mô hình theo khuyến nghị của dự án TA2. Song song với quá trình tập trung hóa ở HSC, mô hình hoạt động





Tập thể CBCNV Trung tâm Tác nghiệp Tài trợ thương mại

TTTM tại các chi nhánh cũng có sự thay đổi theo hướng cắt giảm nhân sự tác nghiệp TTTM để tăng cường cho đội ngũ bán hàng với việc bố trí nghiệp vụ TTTM trở thành một chức năng của phòng khách hàng doanh nghiệp. Với việc khai thác hiệu quả kinh nghiệm và khả năng chuyên môn của nhân sự TTQT trong quá trình tiếp thị, tư vấn khách hàng, TTTM đã thực sự trở thành một mảng dịch vụ được chú trọng phát triển tại các chi nhánh.

Sự lột xác mạnh mẽ và toàn diện về mọi mặt của hoạt động TTTM xuất phát từ việc chuyển đổi mô

hình tổ chức, đã giúp BIDV đạt được tốc độ tăng trưởng cao -doanh số thanh toán xuất nhập khẩu qua BIDV tính đến cuối năm 2016 là 21,6 tỷ USD (tăng 90% so với năm 2011). Kết quả đó đưa BIDV lọt top 3 ngân hàng dẫn đầu về lĩnh vực TTTM trên thị trường.

QUYẾT TÂM GIÀNH LẠI THỊ PHẦN

Kể từ năm 2012, mô hình tác nghiệp TTTM tập trung đã đi dần vào ổn định, phù hợp với thông lệ quốc tế. Tuy nhiên, hoạt động TTTM của BIDV lại bắt đầu đón nhận

thách thức mới. Mặc dù doanh số thanh toán XNK qua BIDV vẫn liên tục tăng qua các năm nhưng thị phần chung lại suy giảm. Đây là dấu hiệu cho thấy sự cạnh tranh ngày càng gay gắt trong lĩnh vực TTTM tại Việt Nam.

Với quyết tâm tăng trưởng thị phần, HSC đã hoàn thành xây dựng Đề án thị phần TTTM giai đoạn 2016-2018, bám sát mục tiêu đã đề ra. Bên cạnh việc nâng cao năng suất lao động, đẩy nhanh tốc độ xử lý và chất lượng cung ứng dịch vụ, BIDV đã xây dựng nhiều gói tín dụng hỗ trợ dành riêng cho khách hàng xuất nhập khẩu. BIDV cũng áp dụng cơ chế ưu tiên xử lý cho khách hàng VIP nhanh hơn 20% so với thời gian cam kết thông thường. HSC đã tích cực phối hợp với chi nhánh tiếp thị chào bán sản phẩm TTTM đến các khách hàng doanh nghiệp, khách hàng FDI và khách hàng định chế tài chính. Với những nỗ lực của toàn hệ thống, thị phần TTTM của BIDV năm 2016 đã đạt con số khả quan 6.18% so với con số 5.2% cuối năm 2015.

Những năm tới, BIDV sẽ có sự thay đổi mạnh mẽ về hệ thống công nghệ và nghiệp vụ TTTM thông qua chuyển đổi Core Banking và Core TF. Đây sẽ là điều kiện cần thiết giúp BIDV nâng cao tốc độ xử lý và chất lượng dịch vụ TTTM. Bên cạnh đó, để đạt mục tiêu giành lại thị phần, đào tạo và bồi dưỡng cán bộ tiếp tục được HSC chú trọng. Hiện nay, BIDV đã có 30 cán bộ đạt chứng chỉ Chuyên gia tín dụng chứng từ (CDCS) và sẽ tiếp tục tăng thêm trong thời gian tới. Đội ngũ này có thể đáp ứng được các giao dịch, sản phẩm phức tạp và nhu cầu ngày càng cao của khách hàng. □



Với thành quả hoạt động TTTM đạt được, năm 2016, BIDV được Ngân hàng Phát triển Châu Á xướng tên là "Ngân hàng đối tác hàng đầu tại Việt Nam". Mới đây, BIDV vinh dự lần thứ 2 được nhận giải thưởng "Ngân hàng nội địa cung cấp sản phẩm TTTM tốt nhất Việt Nam 2017" do tạp chí Euromoney trao tặng.

CÁCH MẠNG CÔNG NGHIỆP 4.0

Thích ứng để phát triển

Lịch sử phát triển kinh tế thế giới đã trải qua 3 cuộc cách mạng công nghiệp (CMCN) và hiện nay đang hình thành cuộc CMCN lần thứ 4. Bám sát xu hướng, BIDV cũng đang xây dựng các chiến lược thích ứng để phát triển...

QUỐC KHÁNH

CÁCH MẠNG CÔNG NGHIỆP 4.0 LÀ GÌ?

Cuộc CMCN lần thứ nhất đã đem lại cho nhân loại động lực phát triển mới là cơ khí hóa bằng hơi nước, thủy lực; cuộc CMCN lần 2 đã đem lại động lực phát triển mới là điện khí hóa và sản xuất dây chuyền hàng loạt; CMCN lần thứ 3 với động lực là công nghệ thông tin, máy móc.

Trong thời đại hiện nay, cách mạng công nghiệp lần thứ 4 (CMCN 4.0) có xu hướng đem đến cho nhân loại nhiều động lực phát triển hơn thời kỳ trước, với các xu hướng như:

- Kết nối vạn vật (internet of things - IoT): đem đến khả năng kết nối không chỉ giới hạn giữa con người mà cả giữa các vật dụng, máy móc với nhau để truyền tải thông

tin dữ liệu và điều khiển quản lý tự động.

- Trí tuệ nhân tạo (Artificial Intelligence -AI): đem lại những người máy thông minh có khả năng đảm nhận và xử lý thông tin như con người.

- Công nghệ in 3D: Cho phép sản xuất hàng loạt sản phẩm chỉ thông qua 1 mẫu quét 3D thay vì sản xuất theo nhiều công đoạn quy trình phức tạp như trước đây.

- Công nghệ nano cho phép con người có thể khám phá các cấu trúc siêu nhỏ của vật chất, con người.

- Công nghệ sinh học với việc áp dụng công nghệ biến đổi gen đang tạo ra rất nhiều thành tựu mới, đặc biệt trong lai tạo giống, nâng cao năng suất cây trồng, vật nuôi, tạo ra các chế phẩm sinh học dùng trong y tế, nông nghiệp và đời sống.

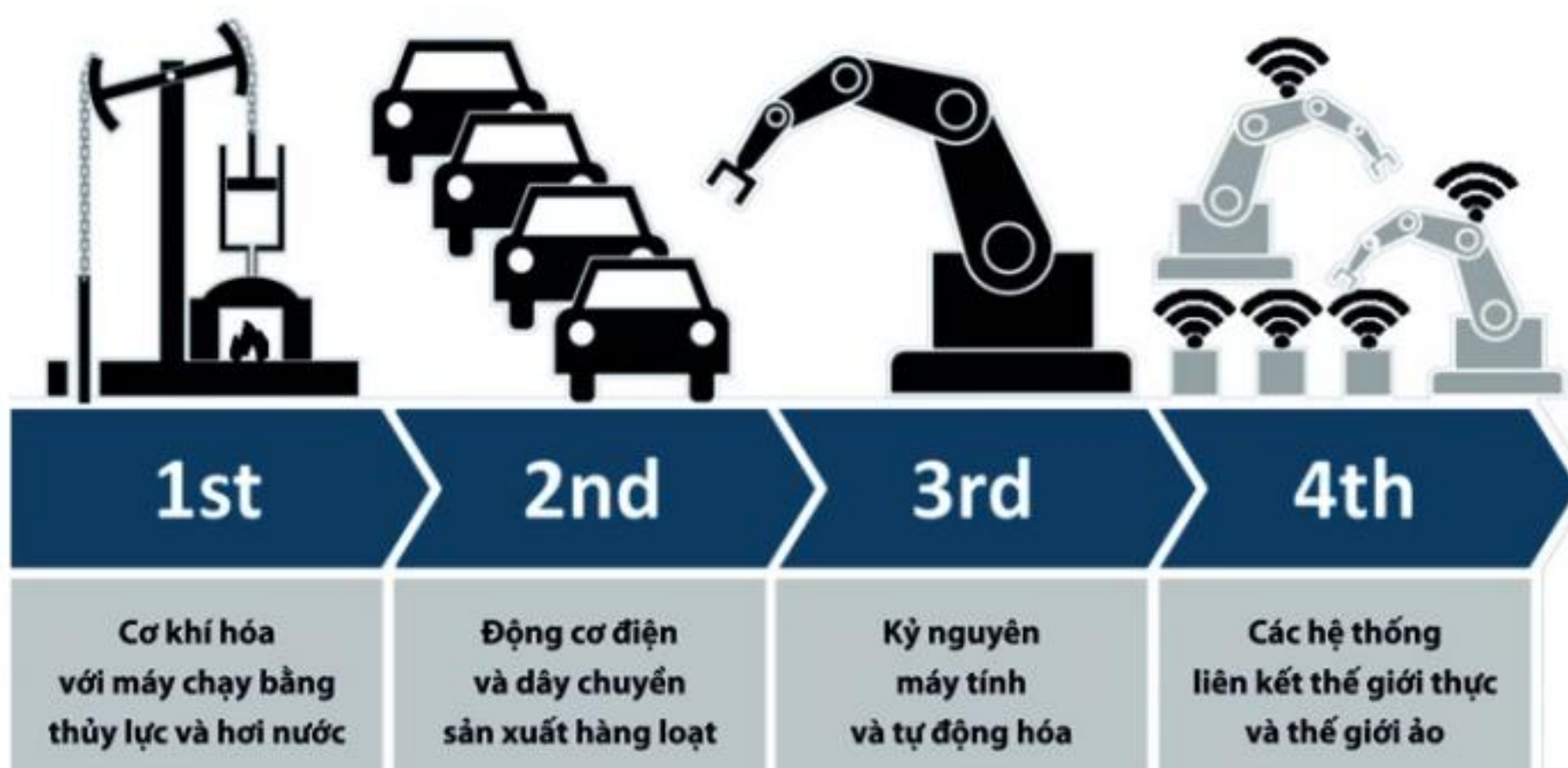
TÁC ĐỘNG CỦA CÁCH MẠNG CÔNG NGHIỆP 4.0

Các động lực phát triển mới của CMCN 4.0 đang và đã đem lại những thành tựu, ứng dụng khoa học vượt trội có tác động làm thay đổi mạnh mẽ và sâu rộng đến tất cả các vấn đề kinh tế chính trị, xã hội và đời sống con người. Những tác động của CMCN4.0 cũng không chỉ đem đến các cơ hội mà cả những thách thức đối với các quốc gia và tổ chức trong tương lai.

Nền kinh tế sẽ chuyển mạnh sang kinh tế "thông minh" nhờ các thành tựu mới của khoa học - công nghệ (đặc biệt là công nghệ kết nối vạn vật – IoT, công nghệ in 3D, trí tuệ nhân tạo) được ứng dụng hội tụ để tối ưu hóa quy trình sản xuất, quản lý, tiêu dùng như hạ tầng thông minh, xây dựng thông minh, dây chuyền thông minh, sản phẩm thông minh, quản trị thông minh. Các ngành công nghiệp sáng tạo sẽ tăng trưởng nhanh hơn các ngành sản xuất và dịch vụ truyền thống.

Ngành tài chính ngân hàng cũng sẽ có những bước thay đổi theo xu hướng tăng cường đầu tư, ứng dụng công nghệ mới có khả năng tương tác trực tiếp với khách hàng (SMAC - Social networking, Mobility, Analytics & Cloud); Tăng cường thích ứng với sự phát triển ngân hàng số và công nghệ tài chính – Fintech; Thích ứng với sự hình thành và ngày càng được công nhận rộng rãi của đồng tiền điện tử với công nghệ blockchain (sổ cái điện tử) trong tương lai.

Mô hình kinh doanh, chuỗi giá trị sản xuất và thói quen tiêu dùng cũng sẽ thay đổi. Vai trò của nhiều doanh nghiệp sản xuất sẽ chuyển hướng sang nhiệm vụ hỗ trợ cho doanh nghiệp CNTT do các doanh nghiệp CNTT có lợi thế vượt trội



Động lực phát triển của những cuộc Cách mạng Công nghiệp trong lịch sử thế giới

về khả năng thu thập và phân tích dữ liệu từ đó nắm bắt nhu cầu của khách hàng và tự đưa ra được sản phẩm tương ứng sau đó sẽ thuê doanh nghiệp sản xuất làm sản phẩm giúp mình.

Sự thay đổi về thói quen sống, cách thức quản lý, sẽ làm biến đổi mạnh mẽ về văn hoá và lối sống toàn nhân loại. Công nghệ một mặt làm cho một nhóm xã hội thông minh hơn, mặt khác lại có thể làm cho nhiều nhóm xã hội khác "lười" tư duy, thụ động và phụ thuộc vào những sự "lập trình" sẵn kể cả trong cuộc sống gia đình. Sự chênh lệch giàu nghèo giữa tầng lớp được coi là "sáng tạo" nhất so với những lao động "tay chân" sẽ ngày càng lớn. Từ đó, bất bình đẳng xã hội có thể sẽ được kéo dài ra, tạo một khoảng cách khó san lấp cùng với nó là tình trạng mất việc làm với đối tượng chưa và không thể thích nghi.

BIDV XÂY DỰNG CHIẾN LƯỢC THÍCH ỨNG PHÙ HỢP

Sự hình thành và phát triển của CMCN 4.0 sẽ ngày càng tác động mạnh mẽ đến đời sống KTXH toàn cầu và Việt Nam; trong đó BIDV là đối tượng không thể tách rời. Quá trình chuẩn bị để thích ứng của ngân hàng hiện nay vừa là đòi hỏi và là yêu cầu để phát triển bền vững trong tương lai. Theo đó BIDV nên quan tâm xem xét đến một số vấn đề như sau:

Thứ nhất, công tác chiến lược cần được xác định một cách đầy đủ hơn về các xu hướng của CMCN4.0 trong tương lai cùng với đẩy mạnh phát triển ngân hàng số và chuyển đổi hệ thống ngân hàng cốt lõi – Corebanking. Các xu hướng phát triển của CMCN4.0 cần được đặc biệt quan tâm gồm: Khả năng kết nối vạn vật (IoT) và trí tuệ nhân tạo; Xu hướng phát triển mô hình công nghệ tài chính - Fintech; Xu hướng thay đổi chuỗi giá trị sản xuất các ngành kinh tế; Xu hướng phát triển đồng tiền điện tử của các quốc gia và tổ chức.

Thứ hai, công tác tổ chức quản trị



ngân hàng cũng cần được quan tâm đánh giá rà soát cụ thể trong đẩy mạnh cải cách hành chính gắn với Ngân hàng (Doanh nghiệp) điện tử; Tăng cường sử dụng văn bản số và các ứng dụng số trong quyết định quản trị của ngân hàng.

Thứ ba, quá trình tái cơ cấu tổ chức mô hình hoạt động ngân hàng cần xem xét cùng với đẩy mạnh để án ngân hàng số, chuyển đổi corebanking, nâng cấp hoàn thiện website ngân hàng; Các chi nhánh truyền thống ngân hàng cần được từng bước thay đổi theo hướng tăng cường ứng dụng công nghệ hiện đại, giải pháp phần mềm thông minh nhằm tối giảm thời gian tác nghiệp của cán bộ bằng máy móc và phần mềm thông minh tích hợp đồng thời tăng cường khả năng tự tương tác và trải nghiệm của khách hàng.

Thứ tư, các phương thức cung cấp sản phẩm ngân hàng cần được xem xét đẩy mạnh thông qua tương tác từ các kênh mạng xã hội, ngân hàng số; xem xét xây dựng danh mục sản phẩm dịch vụ ưu tiên thích ứng với CMCN4.0 trong đó cần lưu ý tới hệ sinh thái đời sống của khách hàng như tài chính, y tế, bảo hiểm, du lịch, giáo dục, thương mại

và kinh doanh bất động sản. Bộ phận phân tích dữ liệu kinh doanh (Business Analyst) cũng cần được xem xét thành lập trong quá trình phát triển phương thức xây dựng và cung cấp sản phẩm mới trong tương lai.

Thứ năm, CMCN4.0 sẽ yêu cầu sự chuẩn bị sẵn sàng nền tảng CNTT hiện đại, hệ thống dữ liệu, dự phòng dữ liệu (Disaster Recovery), bảo mật và ứng dụng hệ thống giám sát, cảnh báo sớm các rủi ro để hạn chế rủi ro, sẵn sàng đối phó với những tác động xấu từ bên ngoài và đáp ứng đủ các yêu cầu thông lệ quốc tế như Basel và các yêu cầu ngày càng khắt khe về quản trị và phòng chống rủi ro khác trong tương lai.

Thứ sáu, bên cạnh các vấn đề về kỹ thuật, để triển khai thành công chiến lược thích ứng với CMCN4.0, BIDV cũng cần xem xét các vấn đề liên quan khác như chuẩn bị kế hoạch ngân sách đầy đủ, phù hợp và khả thi; phát triển hợp tác nghiên cứu với các tổ chức tài chính sở hữu ngân hàng số mạnh, đào tạo phát triển nguồn nhân lực trong tình hình mới, truyền thông số và thay đổi văn hóa kinh doanh truyền thống trong tương lai. □

Haicutex cùng BIDV ‘dệt’ nên những thành công

Dành thời gian trao đổi với chúng tôi không nhiều, song Chủ tịch HĐQT Công ty Cổ phần Dệt công nghiệp Hà Nội (Haicutex) lại khái quát quan hệ giữa Haicutex với BIDV thật tình sâu, rằng: Gần 20 năm quan hệ tín dụng với BIDV, công ty chúng tôi đã phát triển từ doanh nghiệp nhỏ thành đơn vị đứng đầu sản xuất vải kỹ thuật ở Việt Nam. Ngay cả khi khủng hoảng kinh tế xảy ra, chúng tôi cũng được BIDV tận tình hỗ trợ.

 QUYÊN THÀNH – THANH BÌNH



Chủ tịch HĐQT Công ty Haicutex Phạm Hòa Bình

NHANH CHÓNG TRỞ THÀNH CÁNH CHIM ĐẦU ĐÀN

Nửa thế kỷ trước, lĩnh vực dệt công nghiệp dệt gần như phát triển ồ ạt, Haicutex khi đó mới được thành lập, chỉ là doanh nghiệp vô cùng nhỏ bé, còi cọc. Sản phẩm của Nhà máy Dệt vải công nghiệp Hà Nội (tiền thân của Haicutex) chủ yếu là sợi xe, vải bạt và vải màn từ sợi bông, sợi Pêcô khó tiêu thụ, không cạnh tranh được với sản hàng nhập khẩu từ nhiều nước phát triển. Qua

thời gian, với sự năng động sáng tạo của đội ngũ lãnh đạo, cán bộ, nhân viên nhạy bén với thị trường, công ty đã có bước phát triển mạnh mẽ. Từ khi đổi mới, Haicutex đã bắt đầu cho ra đời hàng loạt các loại sản phẩm phục vụ công nghiệp, giao thông, thủy lợi với chất lượng vượt trội, phục vụ mọi yêu cầu của khách hàng với sản phẩm đặc biệt có thể kể đến như vải màn lớp (xe đạp, xe máy, ô tô...); Vải không dệt bao gồm vải địa kỹ thuật, vải lót giấy phục vụ cho các công trình đê lấn

biển, chống sạt lở...

Vào thăm doanh nghiệp tại phường Mai Động, quận Hoàng Mai, Hà Nội, nghe về sự trường thành lột xác của Haicutex mới thấy hết sự thú vị của một doanh nghiệp sản xuất hàng chuyên biệt xuất khẩu này. Phó Tổng giám đốc Haicutex Nguyễn Đức Sỹ cho biết, sau khi cổ phần hoá, chúng tôi phải vượt qua rất nhiều khó khăn, tự xoay xở để tìm đầu ra cho sản phẩm tại nước ngoài; nghiên cứu tìm tòi để tạo ra sản phẩm mới phù hợp với thị trường. “Có được hướng đi và thị trường, nhưng công nghiệp dệt vải công nghiệp xuất khẩu mà chỉ sử dụng máy móc thiết bị nhập từ Trung Quốc thì cũng chỉ tạo ra sản phẩm không cạnh tranh được với cả hàng hoá tương tự nhập từ Trung Quốc. Vì thế chúng tôi hướng sang nâng cấp, nhập khẩu thêm máy móc dây chuyền từ các nước phát triển, cụ thể là của Đức”, anh Nguyễn Đức Sỹ nói. Haicutex đổi mới mạnh mẽ trong đầu tư cho sản xuất là từ năm 1999 trở lại đây, qua nhiều lần đầu tư mới dây chuyền thiết bị đó, sản phẩm vải màn đã đánh bật được sản phẩm nhập khẩu Trung Quốc vào thị trường Việt Nam. Mức tiêu thụ sản phẩm này



trong năm 2016 là 7500 tấn. Đến nay, sản phẩm của công ty sản xuất ra được tiêu thụ rộng rãi trong và ngoài nước.

Tại thị trường Việt Nam có đến 3 công ty sản xuất lốp tiêu thụ lượng vải công nghiệp sản xuất lốp rất lớn, Haicatex đã cung cấp sản phẩm cho 3 công ty này (Công ty Cao su Sao Vàng, Công ty cao su Miền Nam và một công ty cao su ở Đà Nẵng). Ngoài ra, sản phẩm của Haicatex còn được xuất khẩu sang nhiều nước ASEAN, có sản phẩm xuất khẩu tới 65% lượng hàng sản xuất ra. Với một số sản phẩm chuyên biệt, Haicatex đã thiết lập được nền khách hàng tại Úc, xuất khẩu sang Úc khá ổn định.

Đưa chúng tôi thăm các dây chuyền đang ràn rạt chạy, anh Sỹ cho hay, công nghệ này tiên tiến bậc nhất thế giới, do đó, sản phẩm sản xuất ra tại Việt Nam (vải địa kỹ thuật) chất lượng cũng đứng đầu thế giới, các sản phẩm khác chất lượng cạnh tranh trong khu vực. Trong nhà xưởng gần như không có bụi vải, chất nhuộm như chúng tôi thường thấy, lúc nào nó cũng chạy hết công suất. Theo anh Sỹ, công ty đang mở rộng dự án đầu tư mới tại Hưng Yên, vốn đầu tư 250

tỷ đồng. Với doanh thu gần 600 tỷ đồng/năm, công ty đã có đủ 40% vốn tự có để đầu tư nhà máy tại Hưng Yên này.

ĐƯỢC BIDV HỖ TRỢ NGAY CẢ KHI KINH TẾ KHỦNG HOẢNG.

Bây giờ ngồi ở trong doanh nghiệp mà dây chuyền sản xuất sử dụng rất ít bóng người, hàng sản xuất ra đến đâu cũng đều kết nối với thị trường thế giới tiêu thụ vèo vèo đến đó..., song các lãnh đạo cao nhất của Haicatex đều nhớ rõ Haicatex luôn có các tổ chức cộng sự hỗ trợ. Chị Đào Thị Nguyệt, Kế toán trưởng Haicatex kể: Quan hệ tín dụng với BIDV nhiều, song chúng tôi nhớ nhất là những lúc khó khăn, kinh tế khủng hoảng vẫn được BIDV chủ động hỗ trợ rất nhiệt tình, giúp doanh nghiệp vượt qua thách thức. Ví như năm 2008, chúng tôi gần như không có được USD để nhập khẩu, tình thế rất cấp bách để xử lý các đơn hàng. Lúc đó, chúng tôi biết tất cả các ngân hàng đều gặp khó khăn khăn về ngoại hối. Tuy nhiên, BIDV, cụ thể là các cán bộ, lãnh đạo của BIDV Hà Nội đã chủ động gặp gỡ chúng tôi để biết rõ nhu cầu rồi cố gắng đáp ứng cao

nhất ngoại tệ cho Haicatex. Lãnh đạo, cán bộ của BIDV Hà Nội lúc đó là giám đốc Ngô Văn Dũng, chị Trang, chị Tú... còn giúp chúng tôi kết nối với doanh nghiệp xuất nhập khẩu khác để chúng tôi đổi ngoại tệ với giá tiếp cận tỷ giá. Sự trợ giúp đó của BIDV chúng tôi luôn ghi nhớ,

Gặp chúng tôi rất ngắn, nhưng tâm tình cởi mở, Chủ tịch HĐQT Haicatex Phạm Hoà Bình gói gọn 3 vấn đề lớn nói về quan hệ giữa Haicatex và BIDV: “Đầu tiên, từ năm 1999, chúng tôi chọn BIDV vì trong 4 ngân hàng nhà nước thì BIDV đổi mới nhất (trước đó, chúng tôi quan hệ với Ngân hàng Công Thương). Được sự tương hỗ của ngân hàng, 19 năm qua, diệt công nghiệp phát triển từ doanh nghiệp nhỏ bé thành doanh nghiệp đứng đầu sản xuất vải kỹ thuật ở Việt Nam. Các chỉ số kinh doanh sau 19 năm đều tăng 20 lần.

Thứ hai là, về các khoản BIDV hỗ trợ Haicatex thì tính đến nay, BIDV đã giúp chúng tôi trong 5 đợt cấp tín dụng chính. BIDV rất tin tưởng chúng tôi và may mắn, các dự án đều mở mang rất hiệu quả, trả nợ đúng hạn. Hầu hết là Haicatex trả nợ trong vòng 5 năm. 19 năm quan hệ tín dụng với BIDV, có 2 lần khủng hoảng kinh tế hết sức khó khăn, nhưng hai đơn vị vẫn đồng hành. Vì thế hai bên mới gắn bó lâu dài như vậy”.

Chủ tịch HĐQT Phạm Hoà Bình nói ngắn, đơn giản, nhưng khi rời khỏi Haicatex, chúng tôi vẫn thấy thâm tình mối quan hệ giữa Haicatex và BIDV như được dựng lại rõ ràng trong 19 năm qua và để hình dung sẽ còn tiếp tục gắn bó mãi về sau.□

- Năm 1999, Haicatex có vốn điều lệ từ 14 tỷ đồng, năm 2016 tăng lên 27 tỷ; Doanh thu năm 1999 là từ 51 tỷ, năm 2016 tăng lên 588 tỷ đồng.
- Từ năm 2001 đến nay, BIDV Hà Nội đã tài trợ 80 tỷ đồng vốn cho Haicatex. BIDV cung cấp cho Haicatex tổng hạn mức tín dụng là 110 tỷ đồng.
- Haicatex sử dụng nhiều dịch vụ ngân hàng tại BIDV Hà Nội như thanh toán trong nước, thanh toán quốc tế (TTR, LC, DP), mua bán ngoại tệ, dịch vụ thẻ tín dụng,

KHU CÔNG NGHIỆP NHƠN TRẠCH 1

Gắn kết ngân hàng và nhà đầu tư

Tháng 8/1997, Khu Công nghiệp (KCN) Nhơn Trạch 1 được thành lập. Lúc đó, nền kinh tế của Việt Nam vẫn gặp nhiều khó khăn, thu hút vốn đầu tư nước ngoài giảm sút trầm trọng. Dòng vốn kịp thời từ BIDV Đồng Nai chính là nguồn tiếp sức để KCN được hoàn thiện và đi vào hoạt động thành công như ngày hôm nay.



 **KIM NGÂN**

CƠ HỘI NHÂN THỜI KỲ ĐỔI MỚI

Năm 1986, Việt Nam bắt đầu thực hiện đường lối đổi mới. Năm 1987, Luật Đầu tư nước ngoài ra đời là văn bản luật đầu tiên góp phần tạo ra khung pháp lý cho việc hình thành nền kinh tế thị trường tại Việt Nam. Hiến pháp sửa đổi năm 1992 đã khẳng định đảm bảo sự

tồn tại và phát triển của nền kinh tế hàng hóa nhiều thành phần vận động theo cơ chế thị trường và khu vực đầu tư nước ngoài. Hàng loạt các đạo luật quan trọng, hàng trăm các văn bản pháp lệnh và nghị định của Chính phủ đã mở ra cơ chế mới cho phát triển nền kinh tế hàng hóa nhiều thành phần và các nhà đầu tư nước ngoài.

Năm bắt cơ hội đầu tư trong thời kỳ đổi mới, năm 1995, Ban

Lãnh đạo Công ty Phát triển Đô thị và KCN (URBIZ) thuộc Bộ Xây Dựng mạnh dạn nghiên cứu, lập báo cáo khả thi và đã được Thủ tướng Chính phủ cho phép đầu tư hạ tầng Khu công nghiệp A Tuy Hạ tại huyện Nhơn Trạch tỉnh Đồng Nai. Vùng đất này xưa kia vốn là rừng nguyên sinh Lòng Chảo rộng lớn của huyện Long Thành. Mối lương duyên giữa BIDV Đồng Nai và URBIZ bắt đầu mở rộng từ đó, BIDV Đồng Nai cho

vay khép kín tài trợ vốn đầu tư dự án thông qua nguồn vốn ngân sách Nhà nước. Đến tháng 8/1997, KCN Nhơn Trạch 1 được thành lập trên cơ sở mở rộng KCN A Tuy Hạ với quy mô 448,5ha. Vào thời điểm đó, nền kinh tế của Việt Nam bị ảnh hưởng bởi cuộc khủng hoảng tài chính khu vực, khiến tình hình thu hút vốn đầu tư nước ngoài giảm sút trầm trọng. Tuy nhiên, với mục tiêu và giải pháp đúng đắn trong triển khai dự án đầu tư, từ năm 1997 – 2005, BIDV Đồng Nai tiếp tục đồng hành với doanh nghiệp, cung ứng đủ nguồn vốn cho doanh nghiệp đầu tư xây dựng hạ tầng, thu hút nhà đầu tư trong và ngoài nước xây dựng nhà máy, mở nhà xưởng...

Đến nay, hệ thống hạ tầng KCN Nhơn Trạch 1 cơ bản đã được đầu tư đồng bộ và hoàn chỉnh gồm: Hệ thống đường giao thông nội bộ, hệ thống thoát nước mưa, nước thải trên các tuyến đường, hệ thống cung cấp điện, cấp nước, chiếu sáng, nhà máy xử lý nước thải tập trung... Tỷ lệ diện tích cho thuê đã lấp đầy và KCN Nhơn Trạch 1 trở thành một trong những mô hình mẫu về phát triển KCN của Việt Nam; thương hiệu IDICO - URBIZ gắn liền với KCN Nhơn Trạch 1 qua từng thời kỳ phát triển.

ĐỒNG HÀNH CÙNG SỰ PHÁT TRIỂN CỦA CÁC KCN

Sự thành công của Khu Công nghiệp 1 - URBIZ đã tạo niềm tin cho lãnh đạo Bộ Xây dựng và trở thành nòng cốt để Tổng Công ty Đầu tư Phát triển Đô thị và KCN Việt Nam (IDICO) được thành lập vào năm 2000. Một số lãnh đạo chủ chốt của URBIZ trở thành lãnh đạo của IDICO. Tin tưởng vào khả năng thẩm định, chất lượng dịch vụ và "mối lương duyên", kể từ khi thành lập IDICO và IDICO-URBIZ luôn có "người bạn đồng hành đáng tin cậy" là BIDV Đồng Nai. Thương hiệu và sự gắn kết của BIDV Đồng Nai - IDICO, IDICO-URBIZ không ngừng phát triển theo thời gian. Nhiều công trình dự án của IDICO, IDICO - URBIZ có

Nhiều dự án công trình lớn của tỉnh Đồng Nai và của các doanh nghiệp lớn trong tỉnh Đồng Nai được trao gửi cho BIDV Đồng Nai thẩm định và tài trợ hàng ngàn tỷ đồng, đặc biệt là hệ thống khu công nghiệp rộng lớn trải từ Đồng Nai tới tỉnh Bà Rịa Vũng Tàu”.

quy mô hàng trăm, hàng ngàn tỷ đồng được BIDV Đồng Nai thẩm định, cho vay. Nhiều dự án đã phát huy hiệu quả kinh tế xã hội rất cao như: Khu Công nghiệp Mỹ Xuân A, Khu Công nghiệp Phú Mỹ, Khu Công nghiệp Nhơn Trạch 5, Thủy điện Srok Phu Miêng, quốc lộ 51 từ Biên Hòa đi Vũng Tàu...

Sự thành công và thịnh vượng của Khu Công nghiệp Nhơn Trạch 1 có dấu ấn của BIDV Đồng Nai, nhờ đó năng lực thẩm định dự án đầu tư, tư vấn tài chính của đội ngũ cán bộ BIDV Đồng Nai được lan tỏa. Có thể nói, nhiều dự án công trình lớn của tỉnh Đồng Nai và của các doanh nghiệp lớn trong tỉnh Đồng Nai được trao gửi cho BIDV Đồng Nai thẩm định và tài trợ hàng ngàn tỷ đồng, đặc biệt là hệ thống khu công nghiệp rộng lớn trải từ Đồng Nai tới tỉnh Bà Rịa Vũng Tàu. Cụ thể như: Khu Công nghiệp Nhơn Trạch 2 (D2D), Khu công nghiệp Nhơn Trạch 3 mở rộng (Tổng Công ty

Tín Nghĩa), Khu Công nghiệp Châu Đức, Cầu Hóa An – TP Biên Hòa (Sonadezi), Thủy điện Bảo Lộc... Năm 2015-2017, được sự tín nhiệm của UBND tỉnh, BIDV Đồng Nai dành nguồn vốn 800 tỷ đồng tài trợ để đầu tư các dự án hạ tầng nông thôn mới và các dự án đầu tư cấp bách của địa phương.

Sự thành công và thịnh vượng của Khu Công nghiệp Nhơn Trạch 1 gắn với trách nhiệm xã hội của chủ đầu tư và ngân hàng. Thực hiện chủ trương của Chính phủ về xây dựng nhà ở cho công nhân khu công nghiệp, năm 2014 – 2016, BIDV Đồng Nai cùng IDICO – URBIZ tiếp tục đồng hành và là đơn vị tiên phong thực hiện dự án đầu tư nhà ở cho công nhân, người có thu nhập thấp tại khu công nghiệp Nhơn Trạch 1. Sau 3 năm đầu tư xây dựng, BIDV Đồng Nai cho vay 432 tỷ đồng. Đến quý I/2017, dự án cơ bản đã hoàn thành và được Lãnh đạo tỉnh Đồng Nai đánh giá là dự án có tiến độ đầu tư nhanh nhất, thành công nhất, được công nhân yêu thích nhất tại tỉnh Đồng Nai.

Đồng hành với doanh nghiệp từ thưở đất nước bắt đầu đổi mới, trải qua bao thăng trầm, mối nhân duyên “ngân hàng – doanh nghiệp” giữa BIDV Đồng Nai và IDICO-URBIZ ngày càng phát triển, gắn bó bền chặt và hợp tác thành công hơn.



HÀNH TRÌNH Tây Nam Bộ

Đồng hành với các nhà văn trong chuyến công tác miền Tây để viết về những câu chuyện, ký ức trong suốt hơn 40 năm BIDV hiện diện tại Đồng bằng sông Cửu Long đối với tôi là một niềm hạnh phúc lớn lao. Hạnh phúc bởi lần đầu tiên tôi được đi qua nhiều tỉnh tại miền Tây đến vậy. Nhưng điều hạnh phúc nhất đối với tôi là được nghe những câu chuyện chân thực mà xúc động, được gặp những con người giản dị mà đáng nể phục đã viết nên những trang sử tự hào của BIDV nơi đây.



TRUNG KIẾN

Đến Cần Thơ, khi chúng tôi hỏi đường đến BIDV Cần Thơ thì được trả lời: “Ở đây có nhiều chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển lăm, các anh muốn đến chi nhánh nào?”. Câu trả lời tưởng đơn giản mà hàm chứa nhiều ý nghĩa. Bởi cách đây hơn 10 năm, khi tôi hỏi thăm như vậy, thì thường nhận được câu trả lời rất ngô nghê: “Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Nông thôn hả?”. Người dân hầu như chỉ biết đến Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển nông thôn đã “cắm chốt” lâu đời ở đây. Giờ đây, chỉ một câu trả lời thôi, mà nói lên nhiều điều. Rằng sau 10 năm, mạng lưới BIDV đã được mở rộng; thương hiệu BIDV đã được định vị vững chắc trong lòng dân.

Qua hơn 40 năm xây dựng và phát triển, BIDV Khu vực ĐBSCL đã không ngừng nỗ lực tăng trưởng và phát triển cả về quy mô, chất lượng và hiệu quả. Từ 09 đơn vị

đầu tiên được thành lập năm 1976, đến nay BIDV đã có 23 chi nhánh và 113 phòng giao dịch. Dư nợ đến hết năm 2016 đạt gần 60.000 tỷ, chiếm tỷ trọng 9% toàn Hệ thống với thị phần 11,7%. Huy động vốn đạt gần 45.000 tỷ chiếm tỷ trọng 6% toàn Hệ thống, thị phần 9,4%. BIDV đã và đang tài trợ vốn cho nhiều dự án lớn trong nhiều lĩnh vực tại Khu vực ĐBSCL, được nhân dân và chính quyền địa phương đánh giá cao, được tặng thưởng nhiều phần thưởng, danh hiệu cao quý. Những thành công đó đã đóng góp không nhỏ vào thành công chung của toàn Hệ thống cũng như góp phần quan trọng phát triển kinh tế khu vực.

Trên hành trình đi lên của mình, BIDV luôn đồng hành cùng doanh nghiệp, cùng khách hàng “chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công”. BIDV đã viết nên những câu chuyện cảm động và gắn bó nghĩa tình. Và dưới đây là 02 trong số những câu chuyện đó.

Được thành lập năm 1977, trong suốt 20 năm đầu, Công ty Phân bón và Hóa chất Cần Thơ chỉ sản xuất mặt hàng duy nhất là hàn the để phục vụ cho nhà máy nước Cần Thơ. Năm 1995, bên bờ vực phá sản, buộc công ty phải “lột xác” để có diện mạo mới, sức sống mới đáp ứng yêu cầu đổi mới của nền kinh tế thị trường. Công ty chủ trương đổi mới công nghệ với “Dự án xây dựng nhà máy sản xuất Phân bón NPK bằng công nghệ hơi nước”, vốn đầu tư là 100 triệu đồng. Dem hồ sơ đi thuyết trình ở khắp nơi, nhưng kế hoạch không được ngân hàng nào thông qua đồng ý giải ngân. Nguy cơ phá sản đã cận kề. Đến BIDV, nhìn thấy khả năng trả nợ, nhìn thấy hướng phát triển, tin tưởng vào cuộc cách mạng công nghệ của Công ty, BIDV đã đầu tư vốn cho “Dự án xây dựng nhà máy sản xuất Phân bón NPK bằng công nghệ hơi nước” đầu tiên tại Việt Nam. Năm 1995, BIDV cho vay xây dựng xong nhà



máy, thì năm 1996 bán hàng mua được nhà máy thứ hai.

Đến nay, Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Cần Thơ đã trở thành một doanh nghiệp lớn mạnh chuyên sản xuất và phân phối các sản phẩm phân bón, hóa chất, thức ăn gia súc, gia cầm, thủy sản cho vùng Đồng bằng Sông Cửu Long và khu vực lân cận thuộc khối Asean. Cổ phiếu CFC của công ty đã và đang trở thành “mặt hàng” được “ưa chuộng” trên sàn giao dịch chứng khoán.

Hơn 20 năm đồng hành cùng Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Cần Thơ, doanh nghiệp luôn là khách hàng truyền thống, quan trọng của BIDV. Ông Nguyễn Văn Hào – Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc tâm sự rất nghĩa tình: “Lúc khó khăn, nghèo, lúc rất cần tiền mà không vay được, thì BIDV đến với mình. Bây giờ phải biết ơn và tiếp tục đồng hành”.

Tại Cần Thơ, chúng tôi tiếp tục hành trình đến Công ty TNHH

“Trong mỗi bước đi của doanh nghiệp đều có sự đồng hành, hỗ trợ tích cực, hiệu quả của ngân hàng. Mối quan hệ giữa BIDV và Nam Hải là hình mẫu kết nối, hợp tác giữa ngân hàng và doanh nghiệp, tạo cho doanh nghiệp một chỗ dựa tin cậy về tài chính từ lúc khởi nghiệp đến đứng vững và phát triển như hôm nay”.

thực phẩm xuất khẩu Nam Hải (Vietfoods). Vietfoods được mệnh danh là “Vua shushi” xuất khẩu tôm các loại chiếm 25% thị trường Nhật với kim ngạch xuất khẩu 100 triệu USD một năm. Trái ngược với hình dung của tôi về một văn phòng hoành tráng, bề thế, sang trọng và hiện đại. Công ty đón chúng tôi bằng dãy nhà hành chính hai tầng đã hơi xuống cấp. Phòng họp với dãy bàn ghế đã cũ in hằn dấu vết của thời gian. Nhưng khi tiếp xúc với những con người làm nên danh tiếng “Vua shushi”, tôi mới hiểu tại

sao lại như vậy. Bởi lẽ công ty đúng là một doanh nghiệp sản xuất thuần túy, không màu mè, hào nhoáng như những đơn vị dịch vụ. Trong căn phòng họp cũ kỹ là hình ảnh truyền thống của công ty từ khi bắt đầu thành lập; những lần đến thăm của các nguyên thủ quốc gia; những vị lãnh đạo Đảng và Nhà nước.

Câu chuyện được bắt đầu với dòng hồi tưởng về hơn hai mươi năm trước. Việt Nam bị cuốn vào cơn bão khủng hoảng tài chính của khối ASEAN, nặng nề nhất là Thái Lan. Trong nước, nhiều doanh nghiệp tư nhân rơi vào khủng hoảng, phá sản. Doanh nghiệp Nam Hải của ông Nguyễn Hữu Thanh vừa thành lập, vốn liếng nhỏ nhoi, rất cần tiền để sản xuất kinh doanh. Để vươn ra thị trường xuất khẩu, tạo cơ hội cho chính mình, cần phải có thiết bị máy móc hiện đại, đạt chuẩn. Đặc biệt là những thiết bị thiết yếu như: Máy cấp đông, Kho trữ, Máy nén. Và cơ duyên đưa doanh nghiệp đến với BIDV cũng từ đây. Sau khi xem xét tính khả thi của dự án, Chi nhánh BIDV Cần Thơ đã báo cáo Hội sở chính, bảo vệ thuyết trình về kế hoạch sử dụng vốn và khả năng trả nợ của công ty. Qua nhiều lần thẩm định, cuối cùng Công ty Nam Hải là doanh nghiệp tư nhân đầu tiên được vay vốn trung, dài hạn của BIDV. Có ngoại tệ từ vốn vay trung hạn, Ban lãnh đạo Công ty Nam Hải quyết định mua máy cấp đông của Đan Mạch; Kho trữ lạnh ngàn tấn; Máy nén của Nhật để chế biến, bảo quản thủy sản. Những máy móc trang bị từ ngày đó, đến nay vẫn vận hành tốt phục vụ cho sản xuất, kinh doanh.

Mùa tôm, nhà nhà thu hoạch, người người thu hoạch. Doanh nghiệp cần vốn mua dự trữ nguyên liệu cho cả năm. Năm bắt được tình hình, BIDV lại tạo điều kiện cho doanh nghiệp vay vốn ngắn hạn để thu mua. Tôm từ 10 ngàn hộ dân nơi đây được Công ty Nam Hải trực tiếp thu mua, chế biến, xuất khẩu, góp phần làm nên thương hiệu món ăn truyền thống của một quốc gia.



Mở cửa và sát cánh CÙNG NHÀ ĐẦU TƯ NƯỚC NGOÀI

Từ đầu thập niên 90 của thế kỷ trước, BIDV đã đặt quan hệ hợp tác với các ngân hàng đại lý châu Á và châu Âu. Với hoạt động đối ngoại tích cực, BIDV đã tạo được hình ảnh và uy tín đối với các tổ chức tài chính tiền tệ quốc tế. Khi Việt Nam mở cửa, BIDV nắm bắt cơ hội, sát cánh cùng nhà đầu tư nước ngoài kinh doanh tốt nhất tại Việt Nam.

VĂN NGỌC

20 năm trước, BIDV đã nhanh nhạy nắm bắt cơ hội tạo lập quan hệ với các nhà đầu tư nước ngoài bắt đầu tìm hiểu và đầu tư vào Việt Nam khi quan hệ Việt - Mỹ được bình thường hóa. Hơn 20 năm qua, BIDV đã hỗ trợ, đồng hành và sát cánh cùng nhiều nhà đầu tư nước ngoài, chung tay cùng khách hàng của mình ngày càng lớn mạnh.

Công ty Liên doanh Khu Công nghiệp Việt Nam – Singapore (VSIP)

là một minh chứng thuyết phục. Thành lập từ năm 1996, trải qua hơn 20 năm kinh nghiệm, VSIP đã và đang trở thành nhà đầu tư khu công nghiệp (KCN) chuyên nghiệp hàng đầu tại Việt Nam. Đến nay, VSIP đã đưa vào sử dụng 6 KCN hoàn thiện hạ tầng là VSIP I, VSIP II, VSIP II - Mở rộng tại Bình Dương; VSIP Bắc Ninh; VSIP Hải Phòng; VSIP Quảng Ngãi. Hiện có 2 KCN đang trong giai đoạn đầu tư là VSIP Hải Dương và VSIP Nghệ An. Các KCN VSIP hiện nay có diện tích xấp xỉ 6.195 ha; thu hút khoảng 563 doanh nghiệp đến từ

nhiều quốc gia trên thế giới và 6,9 tỷ USD vốn đầu tư vào các ngành nghề khác nhau. Hiện các KCN đang tạo việc làm cho hơn 230.000 lao động. Sự thành công của VSIP trong xây dựng và kinh doanh hạ tầng KCN thời gian qua đang là hình mẫu tiêu biểu cho các KCN khác trong cả nước.

Ngay từ những ngày đầu thành lập VSIP, BIDV đã đồng hành với Doanh nghiệp thông qua Chi nhánh Bình Dương, sau này là Chi nhánh Nam Bình Dương. Có thể kể đến những nguồn vốn tài trợ lớn từ BIDV đã giúp VSIP phát triển như: Tài trợ dự án VSIP I (năm 2003, 5,2 triệu USD); VSIP II (năm 2006, 1,85 triệu USD); VSIP II mở rộng (năm 2008, 35 triệu USD); hạn mức tín dụng ngắn hạn 10 triệu USD năm 2011, hạn mức bảo lãnh 11 triệu USD cho dự án Khu đô thị The Habitat. Cùng với sự phát triển của VSIP khắp cả nước,



BIDV đã tài trợ 35 triệu USD đầu tư dự án Khu công nghiệp VSIP Quảng Ngãi và 24 triệu USD đầu tư dự án Khu đô thị dịch vụ VSIP Quảng Ngãi (thông qua BIDV Quảng Ngãi). Thông qua BIDV Nghệ An, BIDV cũng đã tài trợ 35 triệu USD đầu tư dự án Khu công nghiệp đô thị và dịch vụ VSIP Nghệ An.

Nói về mối quan hệ khăng khít với BIDV, ông Nguyễn Phú Thịnh – Tổng Giám đốc VSIP cho biết: “Trải qua hơn 15 năm hợp tác với BIDV, dấu ấn ngân hàng để lại trên con đường phát triển thành công của VSIP là vô cùng lớn lao. Không những là nhà tài trợ lớn cho các dự án của VSIP, BIDV còn là đối tác quan trọng cung cấp nhiều tiện ích ngân hàng hiện đại cho VSIP nói riêng và khách hàng của VSIP nói chung. Mối quan hệ gắn kết giữa BIDV và VSIP đã tạo ra nhiều cơ hội cho cả BIDV, VSIP và các nhà đầu tư.”

Cùng chia sẻ với BIDV nhân dịp kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV, Ông Soon Oh Hong - Tổng Giám đốc Công ty TNHH Phil Inter Pharma, một doanh nghiệp hàng

“ Ngay cả các khách hàng của chúng tôi, khi so sánh đơn vị JapanDesk của BIDV với các ngân hàng khác, đều đánh giá rất cao năng lực phục vụ khách hàng, cũng như sản phẩm dịch vụ của BIDV mang lại cho khách hàng Nhật Bản ”

Anh **MASAHIRO MATSUURA**
Phái viên Ngân hàng Hokkoku

đầu trong lĩnh vực sản xuất dược phẩm (100% vốn đầu tư từ Hàn Quốc) phát biểu: “BIDV đã đồng hành với Phil Inter Pharma từ những ngày đầu mới thành lập. Đến nay đã hơn 12 năm gắn bó. Trải qua một chặng đường dài, Công ty chúng tôi gặt hái được nhiều thành công nhưng cũng gặp không ít khó khăn thử thách. Trên mỗi bước đường đó, BIDV luôn song hành như một đối tác tin cậy tham gia tài trợ các dự án và nhu cầu vốn lưu động cho hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty chúng tôi. BIDV cũng đã và đang đóng vai trò là cầu nối gắn kết Phil Inter Pharma với các bạn hàng. Bởi vì các sản phẩm dịch vụ ngân hàng hiện đại của BIDV mang đến nhiều tiện ích cho khách hàng của Phil Inter Pharma. Thương hiệu BIDV ngày càng trở nên thân thiện và được bạn hàng của công ty chúng tôi rất tin tưởng”.

Bên cạnh hỗ trợ, đồng hành, sát cánh và phát triển cùng doanh nghiệp, nhà đầu tư nước ngoài, BIDV cũng hợp tác chặt chẽ với các đối tác nước ngoài để phục vụ doanh nghiệp được tốt hơn, toàn diện hơn. Tại Ban Khách hàng doanh nghiệp nước ngoài (KHDNNN) của BIDV, có 13 phái viên từ 13 ngân hàng đối tác Nhật thường trực làm việc và phối hợp với BIDV trong quan hệ khách hàng. Đây là con số không hề nhỏ. Kể từ khi thành lập JapanDesk (tiền thân của Ban KHDNNN) vào tháng 11/2013, chỉ có phái viên từ 1 ngân hàng đối tác. Sau gần 4 năm, nhận thấy tính hiệu quả và chất lượng phục vụ khách hàng cũng như chất lượng sản phẩm dịch vụ của BIDV, các ngân hàng Nhật Bản đã bắt đầu đánh giá cao vai trò và vị thế của BIDV tại thị trường Việt Nam.

Anh Masahiro Matsuura, phái viên Ngân hàng Hokkoku phát biểu: “Nhật Bản vẫn là nhà tài trợ lớn nhất tại Việt Nam. Rất nhiều cá nhân cũng như tổ chức Nhật Bản sang Việt Nam làm việc đều ngạc nhiên trước sự lớn mạnh của BIDV. Ngay cả các khách hàng của chúng tôi, khi so sánh đơn vị JapanDesk của BIDV với các ngân hàng khác, đều đánh giá rất cao năng lực phục vụ khách hàng, cũng như sản phẩm dịch vụ của BIDV mang lại cho khách hàng Nhật Bản. Điều đó được minh chứng bằng sự gia tăng số lượng khách hàng doanh nghiệp Nhật Bản tại BIDV. Cụ thể, năm 2013, khi mới thành lập JapanDesk, BIDV mới chỉ có khoảng 100 khách hàng doanh nghiệp. Đến nay, con số này đã đạt khoảng 450 doanh nghiệp. Với sự tăng trưởng đột phá đó, cá nhân tôi thấy vô cùng kinh ngạc. Việt Nam đối với Nhật Bản chúng tôi được cho là điểm đến cuối cùng, là đối tác vô cùng quan trọng. Bằng việc ký thỏa thuận hợp tác giữa các Ngân hàng Nhật Bản và BIDV, mô hình được xem như là sự tương trưng cho quan hệ hữu hảo giữa 2 quốc gia”.

Ngày 26/4/2017, BIDV kỷ niệm 60 năm xây dựng và phát triển. Đây là dấu mốc lớn để nhìn lại chặng đường đã qua và những thành tựu đã đạt được, khẳng định những định hướng cũng như bước đi đúng đắn của toàn Hệ thống. Điều quan trọng là BIDV vẫn liên tục chuyển mình, liên tục thay đổi, không ngừng phát triển và cung cấp các sản phẩm dịch vụ ngày càng tốt hơn cho khách hàng trong cũng như ngoài nước. Để làm được điều này, BIDV luôn hướng đến khách hàng, chăm lo đời sống cộng đồng cũng như chú trọng đào tạo, bồi dưỡng và xây dựng cơ chế động lực cho cán bộ. Đây cũng chính là triết lý kinh doanh của người Nhật như trong châm ngôn cổ xưa “Sanpou Yoshi” (“Good for every one” hay “Tốt cho mọi người”) Trong kinh doanh cần làm tốt cả ba việc: cho bản thân, cho khách hàng và cho xã hội. □

 **LÊ XUÂN ĐAM** - Nguyên Ủy viên HĐQT BIDV

Tháng Tư chói ngời những mốc son lịch sử muôn đời sau con cháu mãi nhớ ghi. Đó là Tháng Tư năm 981: Lê Hoàn đại thắng quân Tống xâm lược, đánh dấu sự lớn mạnh của dân tộc ta thời bấy giờ.

30 tháng Tư năm 1975, toàn thắng của quân và dân ta trong công cuộc kháng chiến chống Mỹ cứu nước đã giải phóng Sài Gòn, giải phóng miền Nam thống nhất Tổ quốc; Bắc – Nam liền một dải, đưa đất nước ta lên một tầm cao mới: hội nhập và sánh vai cùng bè bạn trên thế giới.

Cách đây 41 năm, ngày 25 tháng Tư năm 1976, tổng tuyển cử, bầu quốc hội thống nhất trong cả nước diễn ra. Quốc hội khóa VI đổi tên nước: Cộng hòa Xã hội chủ nghĩa Việt Nam, quyết định lấy Hà Nội là Thủ đô của cả nước, đổi tên Sài Gòn – Gia Định là Thành phố Hồ Chí Minh, định ra Quốc kỳ, Quốc huy và Quốc ca ...

Đi giữa tháng Tư, tiết trời còn chút se lạnh, nhưng lòng người lại ấm áp trong cái nắng vàng tươi của những ngày đầu hạ, khắp nơi trên đất nước ta tung bừng cờ hoa chào đón những ngày lễ lớn của dân tộc. Hòa chung niềm vui khôn tả đó, lòng tôi bồi hồi nhớ lại ngày Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam ra đời, ngày 26 tháng Tư năm 1957, nay là Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV).

Thời gian thoi đưa, mới đó mà BIDV đã tròn 60 tuổi. Sáu mươi tuổi của một ngân hàng, so với lịch sử của dân tộc thì còn quá trẻ, hy vọng tràn trề, trước mắt là những con đường rộng mở hướng tới tương lai tươi sáng.

Sáu thập kỷ qua, kể từ truyền thống tốt đẹp của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam, BIDV đã trưởng thành và phát triển lớn mạnh vượt bậc, là một trong những ngân hàng trụ cột và có uy tín lớn của nhà nước



Kỷ niệm THÁNG TƯ

ta, đã và đang đóng góp quan trọng vào sự nghiệp tái kiến thiết đất nước sau 30 năm chiến tranh ái quốc giải phóng dân tộc. BIDV cũng là công cụ đắc lực phục vụ sự nghiệp công nghiệp hóa, hiện đại hóa, luôn luôn đi đầu trong việc thực hiện chính sách tiến bộ quốc gia, chương trình kiểm soát lạm phát, ổn định tiền tệ, chương trình an sinh xã hội ...

Sáu thập kỷ qua, các thế hệ BIDV luôn luôn kề vai, sát cánh, chung sức đồng lòng vượt qua những khó khăn cam go thử thách lòng người, đưa con thuyền BIDV: “Con thuyền đỏ, cánh buồm xanh” cập bến bờ vinh quang.

Lịch sử của BIDV lúc thăng, lúc trầm, song dù bất kỳ trong hoàn cảnh nào tổ chức đáng tự hào này cũng biết vượt lên chính mình, bằng sức lao động sáng tạo, bằng trí tuệ và lòng quả cảm quyết tâm cao độ của cán bộ, đảng viên, viên chức BIDV.

Là một cán bộ công tác nhiều năm ở BIDV, tôi rất tự hào về ngành mình, tự hào xen lẫn niềm kiêu

hãnh, vì đã có một ngân hàng như thế: Một ngân hàng sớm được Đảng và Nhà nước tặng: “Danh hiệu anh hùng lao động trong thời kỳ đổi mới” năm 2008; Huân chương Độc lập hạng nhất, Huân chương Hồ Chí Minh và nhiều phần thưởng cao quý khác.

Tôi rất tự hào về nơi mình công tác, nơi đây đã giáo dục, rèn luyện tôi trưởng thành; BIDV của tôi là mái nhà chung ấm áp nghĩa tình. Tháng Tư về lòng người xốn xang, rạo rực một niềm vui, hàng triệu con tim đón chào những ngày tháng Tư lịch sử, lịch sử của một dân tộc anh hùng.

Tháng Tư về, hơn hai vạn cán bộ, đảng viên, nhân viên BIDV ra sức thi đua lập thành tích cao nhất chào mừng kỷ niệm 60 năm ngày thành lập ngành (Ngày 26/4/1957 - 26/4/2017).

Chào mừng ngày hội lớn của BIDV, tôi gửi về ngành niềm tin cháy đỏ, về lớp người lãnh đạo trẻ hôm nay: Một tập thể đoàn kết, năng động, sáng tạo và đầy bản lĩnh. Tôi nhớ những cán bộ, đảng viên, viên chức BIDV đã và đang kề vai sát cánh, bền bỉ kiên cường, vượt lên mọi khó khăn thách thức, làm việc hết mình vì một BIDV lớn mạnh.

Tôi tin tưởng BIDV ngày càng vững bước phát triển vươn lên tầm cao mới và mãi trường tồn cùng đất nước. BIDV lấp lánh sáng ngời trong trái tim tôi và bạn bè, đồng nghiệp gần xa. □

NIỀM TỰ HÀO CỦA TÔI

với BIDV Nghệ An

 **NGUYỄN VĂN THIẾU** - Nguyên Giám đốc BIDV Nghệ An

Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam – tiền thân BIDV ngày nay ra đời vào ngày 26/4/1957. Một thời gian ngắn sau đó, Chi hàng Kiến thiết Nghệ An cùng với 10 chi nhánh đầu tiên trong hệ thống được thành lập.

Suốt 60 năm qua, từ Chi hàng Kiến thiết Nghệ An, tổ chức đã qua những lần chia tách, sáp nhập nhưng đều gắn với sự nghiệp của dân tộc và địa phương. Chi nhánh đã đóng góp nhiều thành quả to lớn vào sự nghiệp cách mạng của đất nước và Nghệ An. Có thể nói, lịch sử của BIDV cũng là lịch sử của tinh thần đoàn kết, sáng tạo, của ý chí nỗ lực vươn lên trong mọi hoàn cảnh của các thế hệ cán bộ nhân viên. Ôn lại chặng đường lịch sử dài, tôi xin ghi nhớ và tri ân những cán bộ bậc lão thành, tiền bối của chi nhánh đã trải qua các thời kỳ cách mạng vượt khó vượt khổ để xây nên một truyền thống BIDV như ngày hôm nay. Tôi rất vinh dự và tự hào vì cả cuộc đời đã được sống và làm việc trong mái nhà chung BIDV, là một trong số ít cán bộ được làm việc trong suốt cả 3 thời kỳ: Ngân hàng Kiến thiết, Ngân hàng Đầu tư Xây dựng và BIDV Nghệ An hiện nay. Tôi cho rằng, mình là người may mắn vì được tham gia và chứng kiến những đổi thay mạnh mẽ của ngành, có cơ hội được trưởng thành từ sự phát triển toàn diện của chi nhánh qua các thời kỳ đó.

Qua 60 năm xây dựng và phát triển, đến nay BIDV Nghệ An là một chi nhánh lớn, đầu tàu trong khu vực Bắc Trung bộ với trên 170 cán bộ. Trên địa bàn Nghệ An – Hà Tĩnh ngày nay vẫn còn đó những công trình trọng điểm được hình thành từ những đồng vốn cấp phát có giá trị lớn, phát huy tác dụng xuyên thời



gian như cầu Bến Thủy, quốc lộ 1A, đường 8A, đường sắt Thống nhất, cảng Cửa Lò; hồ Sông Rác, hồ Vực Mấu, hệ thống thủy nông Bắc...

Tiếp sau là cho vay ngắn hạn và cho vay đầu tư xây dựng cơ bản dài hạn, chi nhánh Nghệ An đã phần đầu phục vụ tốt nhất, hiệu quả nhất theo từng thời kỳ như: Khôi phục và phát triển kinh tế miền Bắc, phục vụ sự nghiệp chống Mỹ giải phóng miền Nam, xây dựng đất nước hiện nay. Có những công trình vẫn tồn tại đầy ý nghĩa: Nông trường 3/2; Cờ Đỏ; Nhà máy chè Anh Sơn, Nhà máy hoa quả đồ hộp, Khách sạn Kim Liên... Đặc biệt, trong giai đoạn 20 năm thực hiện chức năng kinh doanh của ngân hàng thương mại, chi nhánh đã đạt được những thành tựu đáng khích lệ: Nếu như năm 1995, huy động

vốn, dư nợ tín dụng và chênh lệch thu chi của chi nhánh lần lượt chỉ là 75 tỷ đồng, 117 tỷ đồng và 4.8 tỷ đồng, thì đến năm 2015 các chỉ tiêu trên đã đạt: 6757 tỷ đồng huy động vốn, 6517 tỷ tín dụng và 202 tỷ chênh lệch thu chi. BIDV Nghệ An chiếm giữ thị phần lớn thứ 2 trong tỉnh. Như vậy có thể nói ở bất kỳ thời điểm nào thì BIDV cũng xứng đáng là ngân hàng tiêu biểu trong hệ thống ngành ngân hàng Nghệ An và trong toàn BIDV.

Thực hiện tái cơ cấu các ngân hàng thương mại, BIDV Nghệ An đã mạnh dạn thành lập thêm 3 chi nhánh mới. Trên đất Nghệ An Hà Tĩnh hiện có đến 5 chi nhánh BIDV. Với 60 năm lịch sử qua các thời kỳ BIDV Nghệ An đã được BIDV và tỉnh Nghệ An đánh giá cao trong sự nghiệp đổi mới của tỉnh. □

NHỮNG KỶ NIỆM khó quên

Đầu thập kỷ 90 của thế kỷ trước, khi nhà nước xóa bỏ bao cấp, Ngân hàng BIDV chuyển sang hạch toán kinh doanh. Đây là thời kỳ khó khăn nhất mà tôi là người trải nghiệm với những kỷ niệm khó quên trong đời công tác.

 **NGUYỄN ĐỨC NHƯỢNG** - Nguyên Giám đốc BIDV Phú Thọ

Khó khăn đầu tiên là Ngân hàng phải tự huy động vốn tiết kiệm trong dân để cho vay. Tôi còn nhớ, khi đó, tôi không xin chủ trương của Ngân hàng Trung ương mà báo cáo với giám đốc Ngân hàng Nhà nước trên địa bàn cho lấy ấn chỉ tiết kiệm của Ngân hàng Công thương đóng dấu Ngân hàng Đầu tư rồi huy động tiền gửi tiết kiệm trong dân cư. Trong 2, tháng, chi nhánh huy động được 40 triệu đồng. Tôi lên Ngân hàng Đầu tư Trung ương, chị Vân Anh nhắc nhở: “Anh về trả lại tiền gửi tiết kiệm cho dân đi”. Nhưng 1 năm sau đó, Ngân hàng Đầu tư Trung ương đã triển khai huy động tiết kiệm dân cư. Tôi như kẻ “cầm đèn chạy trước ô tô”, nhưng thấm vui vì sự “đi trước đón đầu” của mình.

Kỷ niệm đáng nhớ thứ hai liên quan đến cho vay các công trình đầu tư ghi trong kế hoạch nhà nước. Các đơn vị có công trình được ghi trong kế hoạch nhà nước nghĩ rằng họ đương nhiên được ngân hàng đầu tư cho vay như cơ chế cấp phát trước

đây. Họ quên rằng Ngân hàng đầu tư nay là đơn vị kinh doanh. Ngân hàng có quyền xem xét để quyết định cho vay hay không trên cơ sở thẩm định, đánh giá hiệu quả kinh tế của công trình và khả năng thu hồi vốn. Nhiều đơn vị nhờ lãnh đạo Tỉnh ủy, Ủy ban tỉnh tác động để Ngân hàng cho vay vốn. Còn nhớ, khi ấy tôi đã nghĩ, đơn vị nào phải nhờ đến lãnh đạo Tỉnh ủy, Ủy ban thì khả năng thu hồi vốn của dự án ấy chắc chắn sẽ khó khăn. Và thực tế đã chứng minh điều đó. Vì vậy, tôi luôn tâm đắc với phương châm “Chia sẻ cơ hội – Hợp tác thành công”. Chia sẻ và hợp tác giữa Ngân hàng và doanh nghiệp là chìa khóa đem đến thành công.

Kỷ niệm thứ ba gắn với sự kiện chia tách Ngân hàng Đầu tư phát triển để thành lập Quỹ hỗ trợ phát triển năm 1995. Khi đó, mọi người xôn xao, dao động lắm. Một số người lớn tuổi thì tính toán, cân nhắc và cho rằng chuyển đến Tổng cục Đầu tư thì sẽ có lợi hơn, nên đặt vấn đề với tôi: “Anh cho em chuyển sang Tổng cục Đầu tư!”. Nhưng cũng có cháu

mới vào làm thì vững tin nói: “Cháu sẽ ở lại Ngân hàng Đầu tư chú ạ!”. Có đồng chí lãnh đạo nói trực tiếp với tôi, rằng các ông lớn tuổi rồi chuyển sang Tổng cục Đầu tư để khỏi phải tính toán kinh doanh. Nhưng tôi đã nghĩ, ở đâu cũng là làm việc và cống hiến, không nề hà khó khăn, nên tôi thành thật trả lời: “Tôi đã ở ngân hàng trên 30 năm, chỉ còn dăm năm nữa là nghỉ hưu, nên tôi thủy chung với Ngân hàng Đầu tư thôi anh ạ!”. Anh Doãn, Tổng Giám đốc nói: “Cậu kiên định lập trường như thế là được!”. Nhắc lại câu nói này của anh Doãn cũng là để bày tỏ niềm tiếc thương khi anh không còn được chứng kiến kỷ niệm 60 năm ngày thành lập BIDV.

Được làm việc trọn vẹn ở BIDV trong 10 năm ấy với trách nhiệm là Giám đốc Chi nhánh (Vinh Phú rồi Phú Thọ), tôi cho là may mắn của đời mình. Những kỷ niệm về 10 năm ấy thật khó quên. Nên mạo muội có thơ rằng: “Giã từ công việc nước non; Thập niên Tứ bổ vẫn còn giữ nguyên”. □



NHỚ MỘT LẦN tù chối cho vay vốn

Năm 1997, tôi làm Giám đốc Ngân hàng Đầu tư và Phát triển khu vực Hoàng Thạch, Hải Dương. Lúc này có dự án xây dựng nhà máy gạch ốp lát Tiến Phong đang xây dựng tại Thị trấn Mạo Khê, huyện Đông Triều, tỉnh Quảng Ninh. Biết chúng tôi được phép cho vay vốn công trình ở các tỉnh lân cận, đại diện dự án nhà máy này tìm đến đề nghị được vay vốn.

PHÍ ĐẠI TỬ - Nguyên Giám đốc BIDV khu vực Hoàng Thạch, Hải Dương

Cán bộ tín dụng đã tập hợp đầy đủ dữ liệu theo chế độ trình lên hội đồng thẩm định. Tôi trực tiếp sang thăm khu nhà máy đang xây dựng dở dang: Máy móc, thiết bị nhập từ Trung Quốc về để rất nhiều trong sân bãi. Nếu chỉ đọc trong dự án và kế hoạch sản xuất, công suất nhà máy cùng các điều kiện sản xuất tại hiện trường thì dự án này rất khả thi, vì họ chỉ cần vay ngân hàng một nửa số tiền đầu tư máy móc, thiết bị để trả Trung Quốc. Khi nhà máy đã làm ra sản phẩm còn một nửa doanh nghiệp trả bằng vốn tự có của chủ đầu tư. Sau khi bán hàng, doanh nghiệp sẽ vay vốn lưu động của ngân hàng để duy trì sản xuất.

Với kế hoạch lãi hằng tháng, họ sẽ trả nợ ngân hàng trong thời gian rất ngắn. Khi thấy chúng tôi còn nghiên cứu, đại diện doanh nghiệp

mời cán bộ ngân hàng sang tận Quảng Tây Trung Quốc một tuần để thẩm định hiệu quả kinh tế của nhà máy loại này đang sản xuất, mọi chi phí doanh nghiệp chịu. Sau khi báo cáo Giám đốc Ngân hàng tỉnh Hải Dương xin ý kiến, tôi đồng ý đi tham quan nhưng đưa ra điều kiện nhà máy này có hiệu quả kinh tế sẽ cho vay, còn không chúng tôi vẫn từ chối. Họ đồng ý, và chúng tôi sang Trung Quốc. Đến đây thấy nhà máy hiện đại thật, các xưởng gạch chỗ thì 4 cửa xả, chỗ thì 6 cửa xả, gạch ra liên tục như máy đếm tiền và tuyệt nhiên không có ô nhiễm, không tồn kho sản phẩm nào. Thấy vậy ai cũng hài lòng với chuyến thăm quan này.

Khi thẩm định cụ thể đầu vào của vật liệu sản xuất, đường điện, đường nước, đường xuất bán sản phẩm hiện có của nhà máy ở Việt Nam thì tôi quyết định không cho vay

vì: Đường cung cấp điện, nước cho nhà máy đều chạy nhờ trạm điện nước của xã; Đường chở vật liệu vào và xuất sản phẩm, từ nhà máy đến đường số 18 Hà Nội đi Quảng Ninh cũng xa 3km. Đây cũng là đường của xã làm. Nếu vận chuyển sản phẩm ra bằng đường sông thì bến xuất hàng cũng nhờ xã; Đất sét trắng để sản xuất gạch sẽ mua của xã Yên Thọ, tỉnh Quảng Ninh cách đó 6km; Bột màu để làm gạch sẽ mua trôi nổi ở thị trường...

Tôi phân tích dự án này thấy mọi thứ đều đi... nhờ, mua rẻ như vậy thì lãi lớn thật. Nhưng khi nhà máy đi vào sản xuất ra sản phẩm để bán, nếu mọi điều kiện: điện, nước, đường vận chuyển, vật liệu đều nâng giá cao... Nhà máy mà bị ép thì làm thế nào? Thua, lỗ, phá sản là chắc chắn. "Thôi! Ông Tiến Phong ơi! Ông dừng lại lúc này thì ông chỉ mất không hơn 300 triệu đồng đã đầu tư. Nếu ông cố tình lao vào vay mượn để đầu tư tiếp thì có thể ông sẽ mắc vào vòng lao lý. Tôi với ông đều là bộ đội xuất ngũ, tôi chân thành khuyên ông đấy" tôi đã nói với họ như vậy.

Cán bộ tín dụng ngân hàng tôi lo ngại nói: "Bác Từ ơi, nếu không cho vay nhiều thì bác cho họ vay một ít để khỏi phiền hà, vì họ nhiệt tình đưa đón bác cháu mình đi tham quan Trung Quốc cả tuần lễ còn gì". Tôi nói: "Bác làm giám đốc, bác chịu trách nhiệm cả, các anh không phải lo, vì Trung Quốc chỉ cần yêu cầu có một ngân hàng ký đồng ý cho vay dự án này là họ chuyển luôn toàn bộ máy móc, thiết bị sang lắp đặt. Khi nào nhà máy sản xuất ra sản phẩm họ mới thu tiền. Nghe thì dễ nhưng ký vào là phải chấp nhận luật pháp quốc tế không thoát ra được đâu".

Thế rồi, 4 năm sau, họ đi gõ cửa nhiều ngân hàng khác nhưng cũng không vay được vốn. Đến năm 2004, tôi về hưu. Làm Giám đốc BIDV khu Hoàng Thạch, Hải Dương, chi nhánh trọng điểm của miền Bắc không có nợ xấu. Đây là bài học thẩm định dự án của ngân hàng về việc cho vay vốn đầu tư. □



CHUYỆN VỀ LIỆT SĨ Nguyễn Văn Lối

 **Nhà văn LÊ NGỌC MINH**

Đầu Giêng tết Bính Thân, tôi đến xông đất BIDV Thanh Hóa và mong muốn tìm hiểu thực tế để viết bài cho dịp kỷ niệm 60 năm truyền thống xây dựng, trưởng thành và phát triển của BIDV thì được giám đốc Lê Ngọc Vân mời thăm một số cựu binh của chi nhánh hiện nghỉ hưu trên địa bàn thành phố Thanh Hóa.

Chúng tôi đến gia đình bác Lê Văn Hoạch, nguyên phó giám đốc và bác gái Đỗ Thị Tư, nguyên cán bộ kế toán của chi nhánh. Hai bác đã tuổi 75 nhưng còn khá khỏe mạnh nhanh nhẹn. Được hỏi về những ký ức xây dựng ngành, hai bác đều như trẻ ra, sôi nổi hoạt

hời kể về một thời trẻ trung cống hiến, một thời gian khổ hy sinh trong cuộc chống chiến tranh phá hoại ác liệt của giặc Mỹ mà chi nhánh BIDV Thanh Hóa, nơi thể hiện quyết liệt tinh thần “Tất cả cho tiền tuyến” và phương châm hành động “Giặc phá ta sửa ta đi”. Trên mặt trận bảo vệ và giữ vững huyết mạch giao thông nơi tuyến đầu ấy có rất nhiều tấm gương hy sinh quên mình, mà cho đến nay hình ảnh của họ vẫn còn khắc đậm trong tâm khảm của những người như bác Tư, bác Hoạch. Trong số này, anh Nguyễn Văn Lối, tổ trưởng của bác Tư, tổ xung kích đảm nhiệm cấp phát ở khu vực Hàm Rồng – Nam Ngạn, khu vực được coi là trọng điểm ác liệt

nhất trong những năm chống Mỹ cứu nước ở Thanh Hóa là một tấm gương sáng.

Bác Tư kể, tổ trưởng của bác, một người vừa khỏe mạnh, đẹp trai hoạt bát, vừa có nhiều tài lẻ, giỏi pha trò và rất mực gan dạ: “Anh Lối mà kể chuyện tiểu lâm thì ai cũng phải ôm bụng mà cười. Anh có hai tiết mục văn nghệ tủ, một cái là tấu hài, tôi còn nhớ được mấy câu “Một đàn quạ sắt bay cao/ Liên thanh súng nổ (ổ) a) đâm nhào xuống sông/ Quạ mày húc phải (mà) súng ông” và tiết mục chầu văn mở đầu bằng câu “Tốt gió thuyền đậu bờ nam/ Sau còi báo động (mời) em sang (là sang) bên này”. Chi nhánh sơ tán đến nhiều địa phương khác nhau nhưng đến đâu chỉ ít hôm là bà con thuộc bài tấu hài của anh Lối, nhiều người gọi anh bằng tên Anh một đàn (tức là vận vào câu Một đàn quạ sắt bay cao, câu mở đầu tấu hài của anh). Hồi đó, trong tất cả các đơn vị dân sự phục vụ mặt trận Hàm Rồng - Nam Ngạn đều có phong trào học tập ý chí kiên cường “thà gục bên mâm pháo chứ không để cầu gục” của



đơn vị pháo cao xạ đại đội 4 (C4) anh hùng trên đồi Quyết Thắng, anh Lới đã lên tận trận địa để tìm hiểu học tập tinh thần của các anh bộ đội C4. Lúc về anh kể, trực chiến đánh giặc suốt ngày đêm nhưng bộ đội trên đồi C4 vẫn trồng rau nuôi gà lại trồng cả hoa hồng và hoa thược dược quanh công sự pháo nữa. Mỗi khẩu đội có một

cây đàn, cây nào bông đàn cũng lỗ chỗ vết thủng mảnh bom, mảnh đạn hoặc đứt dây. Anh đề nghị chi đoàn thanh niên mua một cây ghi ta và một cây măng đỏ lin tặng bộ đội C4. Mọi người ủng hộ và ngay hôm sau đại diện của chi nhánh đã mang hai cây đàn và mấy cơ sở dây đàn lên tặng bộ đội C4, đôi Quyết Thắng. Cũng từ hôm đó anh Lới đề xuất với giám đốc chi nhánh Huỳnh Văn Thơ, sau mỗi lần giặc đánh cầu, tổ cấp phát cần có mặt ngay tại hiện trường để nắm tình hình, lập kế hoạch cấp phát kịp thời và chính xác, tránh lãng phí và chậm trễ.

Một lần, vào lúc nửa chiều, trời quang đãng và nắng gắt, máy bay giặc bay đến đánh cầu Hàm Rồng đông như ruồi, chúng đánh thứ bom cháy, từ chỗ sơ tán ở xã Đông Minh, chúng tôi nhìn rõ những ngọn khói dựng đen kịt ở phía cầu Hàm Rồng. Rồi cảnh máy bay Mỹ bốc cháy trong tiếng reo hò ầm vang của cả làng, nhiều người chạy ra đồng để nhìn cho rõ. Anh chị em trong tổ cấp phát không dám rời vị trí là những chiếc hầm cát giữ sổ sách, tiền bạc nhưng ai cũng lo cho anh Lới, bởi hôm đó, anh ra cầu từ lúc còn đang giờ cao điểm, trước khi đi lại nói một câu gở miệng “cứ phải đi thôi, hôm nay tàu bay địch chưa chắc đến, đến chưa chắc đã đánh, đánh chưa chắc đã trúng,

trúng chưa chắc đã chết”. Chỉ một lát sau, người từ ngoài đồng túa về, báo tin có hai thằng phi công nhảy dù, thằng nhảy chiếc dù đỏ chắc phải là thằng cấp chức to lắm. Sau đó thấy hàng chục máy bay Mỹ các kiểu kéo đến quần thảo lớp cao, lớp thấp, vòng trong, vòng ngoài trong một không gian rất rộng. Giám đốc chi nhánh Huỳnh Văn Thơ thông báo tin khẩn từ tình đội, giặc đang săn lùng ráo riết nhằm giải cứu cho hai tên phi công nhảy dù, tất cả phải đề phòng chúng có thể giờ trò chó cùng cắn bẫy, lực lượng tự vệ vào tư thế trực chiến, lực lượng nghiệp vụ lo bảo quản thật tốt sổ sách, tiền bạc và sẵn sàng sơ tán đến vị trí khác khi có lệnh trên. Nói rồi, giám đốc hỏi về tin tức anh Lới với vẻ rất lo lắng.

Khoảng gần năm giờ chiều mới thấy anh Lới đạp xe đạp về, chúng tôi bổ ra mừng cho anh và tíu tít hỏi, anh biến đi đằng nào để cả tổ cấp phát và giám đốc Huỳnh Văn Thơ lo sốt vó. Anh Lới cười: “Đi bắt phi công. Hai thằng giặc lái nhé, một thằng trung tá, một thằng trung úy! Ngon chưa?”. Chị Lãm nhanh nhẩu hỏi tiếp: “Anh bắt được cả hai thằng à?”. Anh Lới cười buồn: “Mình đến nơi thì người ta đã tóm ráo hết chúng rồi nhưng được tận thấy cảnh khốn nạn của hai đứa cũng no con mắt lắm!” Rồi anh Lới kể, làm



việc với đội sửa chữa cầu xong, anh đạp xe về nơi sơ tán, khi qua chân đồi C4 còi keng báo động rầm rĩ nổi lên. Nhìn lên trời thấy hàng đàn máy bay giặc ào đến. Bom nổ rung chuyển đất đá và những cột khói đen kịt bốc cao. Bỗng anh nghe tiếng reo hò khắp nơi dội lên và nhìn thấy một tàu bay giặc nổ tung giữa trời, nó gượng bay được một đoạn thì có hai chiếc dù, một đỏ, một trắng bật ra. Tiếng reo hò lại dội lên tiếp át cả tiếng bom đạn nổ. Thế là anh giấu chiếc xe đạp vào một cái hầm cá nhân bỏ hoang, chạy tắt qua cánh đồng Nam Ngạn đến chỗ chiếc dù đỏ đang rơi xuống. Chân chạy nhưng mắt vẫn dán lên bầu trời, theo dõi chiếc dù đỏ, phía dưới treo lủng lẳng một thằng giặc lái đen ngòm. Nhưng khi anh lên được mặt đồi thì thấy hai dân quân đang đưa thằng giặc lái từ sông Mã vào bờ. Người trong làng Nam Ngạn và cả dân thị xã ở vùng cầu Sâng đổ đến

đông lắm. Khi thằng giặc vào đến bờ đồi, hẳn không thể nào đứng lên được, chân cẳng cứ như chẳng còn tý gân cốt nào cả. Người dân quân lớn tuổi kéo tay nó, quát to: “Đứng dậy! Lên đồi nhanh không thì ông quật chết bây giờ!”. Chắc hẳn chả hiểu gì đâu nhưng có lẽ nhìn thái độ giận dữ của của người quát nên vội lóng ngóng quỳ và bái những người đứng quanh như tế sao cùng với thứ tiếng Tây líu ríu tuôn ra hàng tràng từ cái mồm tái ngoét lập cả lập cập.... Một lũ bốn chiếc phản lực ào đến, pháo từ phía các trận địa cao xạ bắn tới tấp khiến người chỉ huy dân quân phải ra lệnh: “Bà con! Ai không có nhiệm vụ rút ngay về làng bằng hào giao thông. Các đồng chí dân quân thu nhanh tang vật và áp giải giặc lái về làng đem nộp cho bộ đội”.

Anh Lới bảo, tiếc quá mình chỉ chậm mấy bước chân, nếu không đã trực tiếp lôi cổ thằng giặc lái

vào bờ, oai phải biết. Anh còn kể thêm, thằng giặc lái ấy là trung tá, tên là Đên- tôn (Jeremiah Andrew Denton). Lúc anh đi theo đường đồi để về chỗ lấy xe đạp thì còn gặp người ta giải thằng giặc lái thứ hai, một thằng lái da đen, hẳn là trung úy, tên cúng cơm là Chu-đi (Bill Tschudy). Mọi người nghe thật hả hê sung sướng và khen anh Lới có trí nhớ tên Tây thật đáng nể. Anh Lới bình tĩnh nói tiếp, anh còn nghe bộ đội cao xạ Hàm Rồng kể, thằng Đên –tôn chỉ huy hàng không mẫu hạm Anh- đề (Independent), thuộc hạm đội 7 ngoài biển Đông, hôm nay thằng bộ trưởng Mắc (Robert McNamara) đến thị sát tàu hạm Anh –đề trực tiếp ra lệnh cho thằng Đên- tôn chỉ huy đánh cầu Hàm Rồng.

Đến buổi thời sự sáu giờ tối hôm đó, Đài Tiếng nói Việt Nam đưa tin, vào hồi 15 h 40 phút, quân và dân Hàm Rồng Nam Ngạn đã bắn





rơi chiếc máy bay tinh nhuệ nhất A6A của không lực Mỹ, bắt sống tên trung tá Đên- tơn, chỉ huy hàng không mẫu hạm In-đê-pên-đên-tờ....và trợ lý của hắn là tên trung úy Chu- đi trong lúc bộ trưởng Quốc phòng Mỹ Mắc Na-ma -ra đang có mặt ở chiến hạm này, mọi người càng phục lẫn trí nhớ và tin tức quý báu anh Lối mang về trước đó.

Nhân chuyện này, anh Lối bổ sung vào hoạt cảnh hài Một đàn quạ sắt bay cao..., tiết mục tủ của anh thêm một đoạn nói lồi: “Đây trung tá Đên- tơn/ Kia Chu- đi trung úy/ Cả hai thằng rên rĩ/ Tại Mắc Na-ma-ra/ Hắn bắt chúng tôi ra/Hàm Rỗng để nộp xác”...

Tôi tò mò ngắt lời bác Tư: “Chuyện xảy ra đã hơn 50 năm rồi sao bác vẫn còn nhớ được đầy đủ thế ạ?”. Bác Tư: “Hồi đó ít được xem văn công, phim ảnh lắm. Những tiết mục văn nghệ cây nhà lá vườn là món ăn tinh thần thường ngày của anh chị em chi nhánh ngân hàng Kiến thiết chúng tôi và bà con nơi sơ tán, anh Lối lại diễn trò rất hay nên ai ai cũng thích, cũng nhớ.

Vì thế anh ấy mới có biệt danh là Anh Một đàn...

Cũng từ hôm anh Lối kể chuyện tham gia bắt giặc lái, câu nói gở “hôm nay tàu bay giặc chưa chắc đã đến, đến chưa chắc đã đánh, đánh chưa chắc đã trúng, trúng chưa chắc đã chết” của anh đã trở thành câu nói vui của anh chị em chúng tôi mỗi khi có nhiệm vụ ra cầu Hàm Rồng hoặc các trọng điểm ác liệt khác làm công tác thẩm định, cấp phát.

Một hôm, mới sáng sớm, phải còn hơn một tiếng đồng hồ nữa mới đến giờ cao điểm, tàu bay Mỹ bỗng ồ ạt kéo đến đánh vào khu vực Rừng Thông và các xã xung quanh. Nơi chi nhánh chúng tôi sơ tán cũng bị chúng ném bom bi và bắn đạn rốc két. Giặc đánh ào qua rồi bay đi. Từ nhà dân bên cạnh người ta kêu toáng lên, anh Lối bị thương.

Tôi và chị Lâm cùng anh chị em trong tổ cấp phát vội chạy sang. Anh Lối được đặt trên một chiếc chõng tre ở gốc cây thị trong vườn của chủ nhà, máu chảy thấm hết cả

vùng áo ngực và vai phải của anh, y tá của xã đội đang băng bó sơ cứu. Da mặt anh Lối xanh rớt nhưng anh vẫn tỉnh táo lại nhõn cười nói pha trò: “lần này thì bị trúng nhưng trúng chưa chắc đã chết đâu nhé!”. Giám đốc chi nhánh Huỳnh Văn Thơ đưa nhóm cứu thương của bệnh viện tỉnh đến. Một bác sĩ và hai y tá kiểm tra, gấp mảnh đạn, băng bó lại vết thương cho anh Lối xong liền ra chỉ lệnh phải tiếp máu gấp tại chỗ để cứu anh. Một tấm dù phòng không được căng lên dưới vòm cây thị. Nhiều người xung phong hiến máu nhưng chỉ có tôi và chị Doãn Thị Lâm là cùng nhóm máu với anh Lối. Giám đốc Huỳnh Văn Thơ động viên chúng tôi trong lời nói xúc động: “Mấy em cho máu để cứu em Lối cũng là một sự hy sinh lớn đó. Cố lên mấy em nhé! Chúng ta không được để em Lối chết”. Thế là hai chị em chúng tôi được thay nhau tiếp máu cho anh Lối. Anh thì mỗi lúc một tỉnh táo thêm ra, nói cười như lúc đang vui. Đó là dấu hiệu đáng lo, vì kinh nghiệm rằng, người bị thương mà không còn cảm giác đau đớn thì khó cứu. Và, đúng thế, lát sau anh Lối khẽ giơ tay lên, anh dặn chúng tôi: “Hôm nay các cô nhớ ra cầu nhé, tàu bay giặc chưa chắc đã đến...”. Lời anh ngừng trên hai khóm miệng còn đọng một nụ cười. Anh Lối hy sinh, khi cơ sở máu của hai chị em tôi vừa được lấy ra vẫn chưa tiếp hết cho anh. Tất cả mấy chị em nữ òa khóc gọi tên anh Lối..., đau đến quặn ruột”

Bác Đỗ Thị Tư nghẹn lời một lúc lâu. Bác chùi nước mắt nói trong thương tiếc: “Một người như thế mà phải hy sinh trẻ quá..!”.

Vâng, thật thương tiếc! Song, sự hi sinh của anh Nguyễn Văn Lối cùng 17 Liệt sĩ của BIDV trong cuộc chiến đấu bảo vệ Tổ quốc là vô cùng vẻ vang. Máu xương các anh đã thấm vào mạch nguồn non sông đất nước thống nhất, độc lập, tự do và góp phần tô thắm những trang sử vàng trong 60 năm xây dựng, trưởng thành và phát triển bền vững của BIDV. □

Kỷ niệm

MỘT THỜI ĐỂ NHỚ



Là một cán bộ ngân hàng đã nghỉ hưu, nhưng những ký ức về thời công tác vẫn luôn hiện hữu sống động trong tôi. Một thời tuổi trẻ với những miền quê tôi đã gắn bó đã khiến tôi thiết tha yêu nghề.

HOÀNG THỊ THANH

Năm 1979, vừa tốt nghiệp Trường Ngân hàng I TƯ, chúng tôi được điều động vào miền Nam, bổ sung lực lượng cán bộ cho miền Nam sau giải phóng nhằm thực hiện nhiệm vụ, cải tạo và phát triển nền kinh tế Miền Nam theo hướng phát triển CNXH. Tôi thuộc tốp 3 người được đưa về Ngân hàng Nhà nước huyện Vĩnh Cửu, tỉnh Đồng Nai.

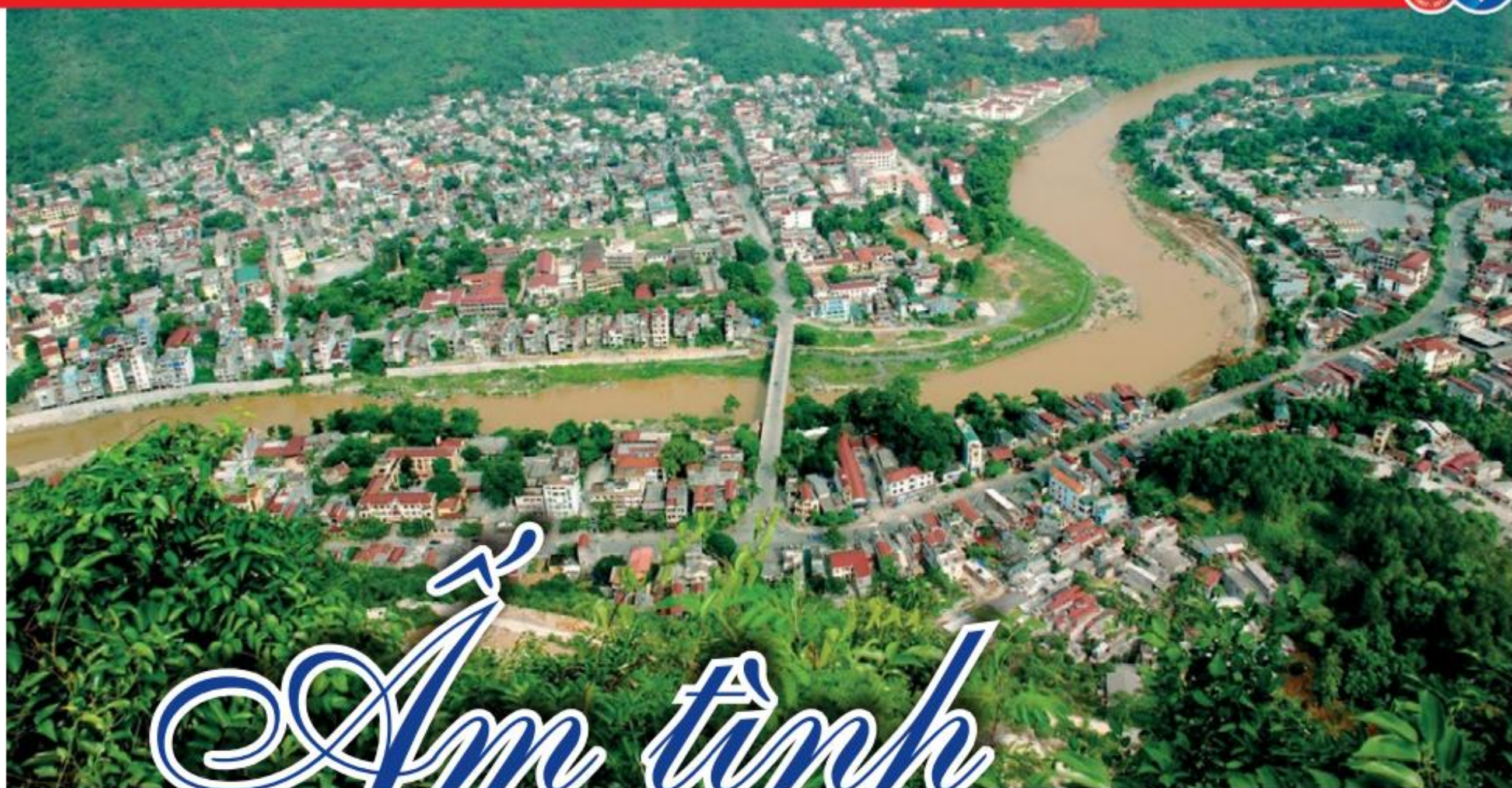
Cơ quan làm việc chỉ là một căn nhà của dân cho mượn, còn nơi ở là lán bằng phên tre, vách nứa. Tôi được phân công làm kế toán. Nhận rõ vai trò trách nhiệm của người cán bộ "tăng cường" cho miền Nam, chúng tôi bắt tay ngay vào công việc thực tế, vận dụng những kiến

thức đã học được ở nhà trường áp dụng vào thực tiễn. Sau những giờ làm việc, những người ở tập thể và xa quê như chúng tôi lại quây quần bên chiếc đèn dầu, say sưa ca hát, những bài ca cách mạng cứ vang lên rộn rã như thúc giục chúng tôi hăng say, nhiệt tình hơn trong công tác, với bớt đi nỗi nhớ quê nhà.

Cuối năm 1981, tôi được chuyển về quê công tác tại Ngân hàng Nhà nước huyện Đô Lương, tỉnh Nghệ An thuộc Phòng cấp phát vốn ngân sách Nhà nước. Là một thanh niên, tôi được phân công chuyên quản các nông trường (Nông trường Ngọc Lâm, Thanh Mai, Vực Rỗng...), cấp phát vốn xây dựng cơ bản cho các công trình thuộc vốn Ngân sách Nhà nước. Những lần đi công tác nông trường với chiếc xe đạp cũ

kỹ, một mình tôi băng đèo, lội suối (đường đi đến các nông trường từ 30km đến gần 100km). Công việc của tôi là nắm bắt khối lượng xây dựng cơ bản tiến độ thi công thực tế, kiểm tra khối lượng xây dựng cơ bản hoàn thành để cấp phát vốn kịp thời, đầy đủ, đúng tiến độ thi công. Đôn đốc sử dụng vốn hợp lý, hiệu quả, thu hồi vốn để trả nợ vay đúng thời hạn. Đi tới các nông trường, trực tiếp được thấy nhà, xưởng, đường xá, thiết bị máy móc đang thi công, lắp đặt; ngắm nhìn những đồi chè bắt ngát một màu xanh, hàng lối thẳng tắp, đồi tiếp đồi, trông đẹp như tranh, tôi cảm thấy thật vui và tự hào vì được đóng góp công sức nhỏ bé của mình vào sự nghiệp xây dựng quê hương, đất nước.

Năm 1993, tôi được về công tác tại Ngân hàng Đầu tư và Phát triển tỉnh Nghệ An, thuộc phòng tín dụng 2. Chi nhánh bắt đầu thực hiện cho vay ngoài quốc doanh, hoàn toàn mới mẻ trong lĩnh vực tín dụng BIDV. Có một kỷ niệm trong thời gian làm tín dụng mà tôi nhớ mãi. Thương cảm với hoàn cảnh của một chị ở Bến Thủy, chúng tôi đã tìm đến nhà chị để thẩm định cho vay, chỉ có một mái nhà tranh xiêu vẹo với một đứa con nhỏ. Rồi lần đến chỗ "bán hàng" của chị ở chợ Bến Thủy, chỉ có một chiếc chõng tre với một ấm nước chè xanh. Vậy mà chị yêu cầu cho vay (thế chấp bìa đất) và nói là kinh doanh "vải vóc, quần áo". Một thời gian khá lâu sau, chị đã đến gặp chúng tôi cảm ơn và nói: "May mà lúc ấy các chị không cho tôi vay, nếu cho thì nay mẹ con tôi không còn nhà ở nữa, vì thực chất tôi chỉ vay hộ cho người khác mà nay họ đã bị vỡ nợ rồi". Chính vì sự cẩn trọng, linh cảm nghề nghiệp của tôi mà đã giúp cho khách hàng không bị lâm vào tình cảnh khốn khó. □



BIDV CỤC BẮC TỔ QUỐC

HOÀNG THỊ HUYỀN

Trên chặng đường 60 năm trưởng thành, BIDV Hà Giang không ngừng phát triển lớn mạnh cả về quy mô hoạt động và mạng lưới chi nhánh. Với 82 cán bộ làm việc tại 4 điểm giao dịch (Hội sở chi nhánh và 3 phòng giao dịch), BIDV Hà Giang là nơi gửi trọn niềm tin của khách hàng. Hàng trăm công trình được BIDV tài trợ vốn đang phát huy hiệu quả, tạo công ăn việc làm cho hàng nghìn lao động, góp phần thúc đẩy phát triển kinh tế xã hội địa phương..

Không chỉ đạt thành tích trong hoạt động kinh doanh, BIDV Hà Giang luôn sát cánh cùng tỉnh triển khai an sinh xã hội. Hàng loạt chương trình được triển khai trong những năm vừa qua. Với chương trình "BIDV cùng em tới trường", cán bộ chi nhánh đã cùng các cá nhân và doanh nghiệp đã: Quyên góp ủng hộ xây dựng những ngôi trường mới khang trang (Trường tiểu học xã Ngọc Minh (Huyện Vị Xuyên); Trường tiểu học xã Niêm sơn - Huyện Mèo Vạc); Tặng quà

các em học sinh khó khăn, các em học sinh giỏi ở các trường học trên địa bàn tỉnh nhân dịp lễ, Tết; Hoạt động chăm sóc gia đình thương binh - liệt sỹ, nạn nhân chất độc da cam; Chăm sóc người nghèo khó cô đơn; Xây dựng những cây cầu nối hai bờ thương yêu. Tổng số tiền an sinh xã hội được BIDV Hà Giang hỗ trợ trong 2 năm gần đây lên tới trên 16 tỷ đồng, phần nào làm vơi đi những khó khăn của người dân, giúp họ có cuộc sống ổn định hơn, từng bước thoát nghèo.

Trong một tập thể đoàn kết, với ban lãnh đạo chi nhánh là những người tâm huyết, trách nhiệm, luôn quan tâm nâng cao đời sống vật chất tinh thần cho người lao động, những cán bộ BIDV Hà Giang luôn cảm thấy vinh dự tự hào được công tác tại một trong những ngân hàng lớn nhất của cả nước, có truyền thống hơn nửa thế kỷ xây dựng và phát triển. Ở nơi đây, những cán bộ ngân hàng luôn là những "chiến sỹ" năng động, sáng tạo, miệt mài làm việc hăng say, chuyên nghiệp, phục vụ tốt nhất nhu cầu của khách hàng.

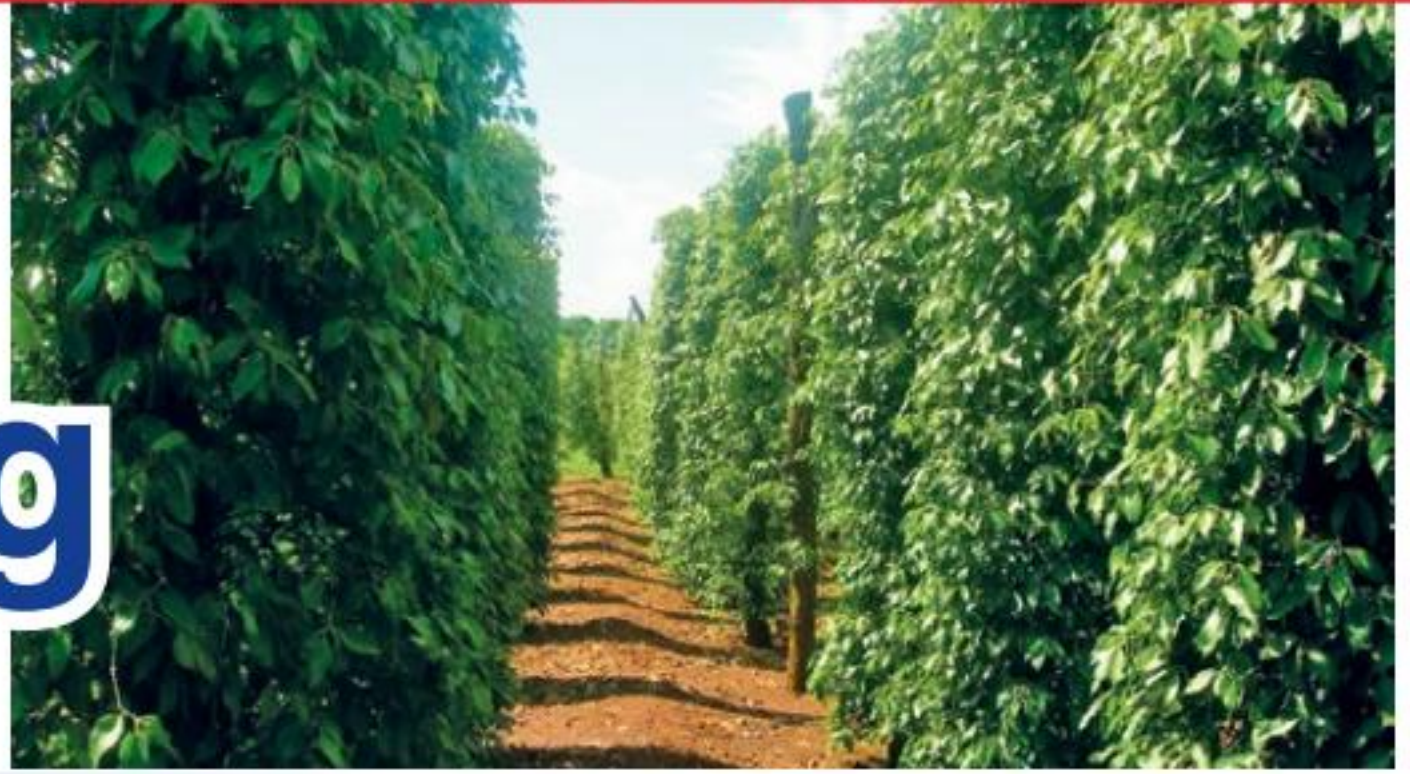
Mang trong mình tình yêu quê hương, yêu bà con đồng bào vùng

quê nghèo khó, cán bộ BIDV Hà Giang càng yêu nghề và gắn bó với cơ quan, mà ở đó mỗi cán bộ ngân hàng thấy mình ngày càng được lớn lên: Lớn lên trong tầm hiểu biết, trong chuyên môn nghiệp vụ, trong cách sống, cách ứng xử. Hơn hết, đó là lớn lên trong một "ngôi nhà" đầy ắp tình yêu thương, quan tâm và sự tôn trọng.

Sự phát triển ngày càng lớn mạnh của BIDV, tiếp nối chặng đường lịch sử vẻ vang của toàn hệ thống càng thôi thúc những cán bộ chi nhánh Hà Giang cố gắng nhiều hơn nữa trong mọi lĩnh vực công tác. Chính ở nơi này, mỗi cán bộ cảm thấy yêu ngành, yêu nghề, gắn bó với ngôi nhà chung BIDV. Trên mọi nẻo đường của miền quê cao nguyên Đá đều có dấu chân của những cán bộ BIDV Hà Giang.

Chặng đường 60 năm sẽ vẫn được tiếp nối, với sự cố gắng nỗ lực không ngừng của mỗi cán bộ, BIDV Hà Giang sẽ ngày càng phát triển vững chắc, chung tay, góp sức xây dựng kinh tế - xã hội, xây dựng nông thôn mới - đô thị văn minh, xây dựng một Hà Giang phát triển toàn diện. □

NGÔI NHÀ của những ước mơ



Tháng tư lại về trên mảnh đất Tây Nguyên, trắng trời hoa cà phê, điểm tô cho đại ngàn xanh mênh mông, rộng lớn. Đó cũng là mốc thời gian ghi dấu những tháng năm mà BIDV hình thành, phát triển và trưởng thành cùng chiều dài đất nước. Với vinh dự là một trong những người cầm lái con tàu BIDV Đắc Nông, tôi đã có những kỷ niệm thật khó phai mờ.

PHẠM VĂN HƯNG

Hơn 10 năm trước, tốt nghiệp đại học với một trái tim hăm hở khám phá vùng đất mới, khoác ba lô vào Đắc Nông với tâm niệm nơi nào cũng là đất nước ta, đồng bào ta, tổ quốc của ta. Tôi vào Đắc Nông trong một chiều sương lạnh. Không còn những đồng lúa xanh bát ngát, lên đồng thơm mùi sữa. Không còn hương cốm và bánh đậu xanh của quê hương Hải Dương. Sự hùng vĩ của núi rừng trập trùng màu đất đỏ ba zan khiến tôi ngỡ ngàng xen lẫn những buồn vui. Thế rồi, tôi được tuyển dụng vào BIDV. Để hôm nay, BIDV Đắc Nông đã trở thành ngôi nhà chung của rất nhiều đồng chí xa quê hương, có cùng hoàn cảnh như tôi. Tôi đã lớn lên, trưởng thành cùng với men rượu cần của vùng đất mới. Đồng vốn của BIDV hòa với hương đất tình người làm nên sự phát triển vượt bậc của mảnh đất Đắc Nông. Hàng nghìn hộ nông dân được vay vốn tại BIDV để làm ra hàng trăm tấn sầu riêng, hàng nghìn tấn cà phê, hồ tiêu cung cấp đến thị trường trong nước. Hàng nông sản Đắc Nông nói riêng, Tây Nguyên nói chung cũng đã trở thành mặt hàng xuất khẩu có thể mạnh của Việt Nam. Sự phát triển của sản



xuất nông nghiệp tại vùng đất đỏ ghi dấu ấn không nhỏ từ đồng vốn của BIDV và những cán bộ trong Hệ thống, trong đó có tôi.

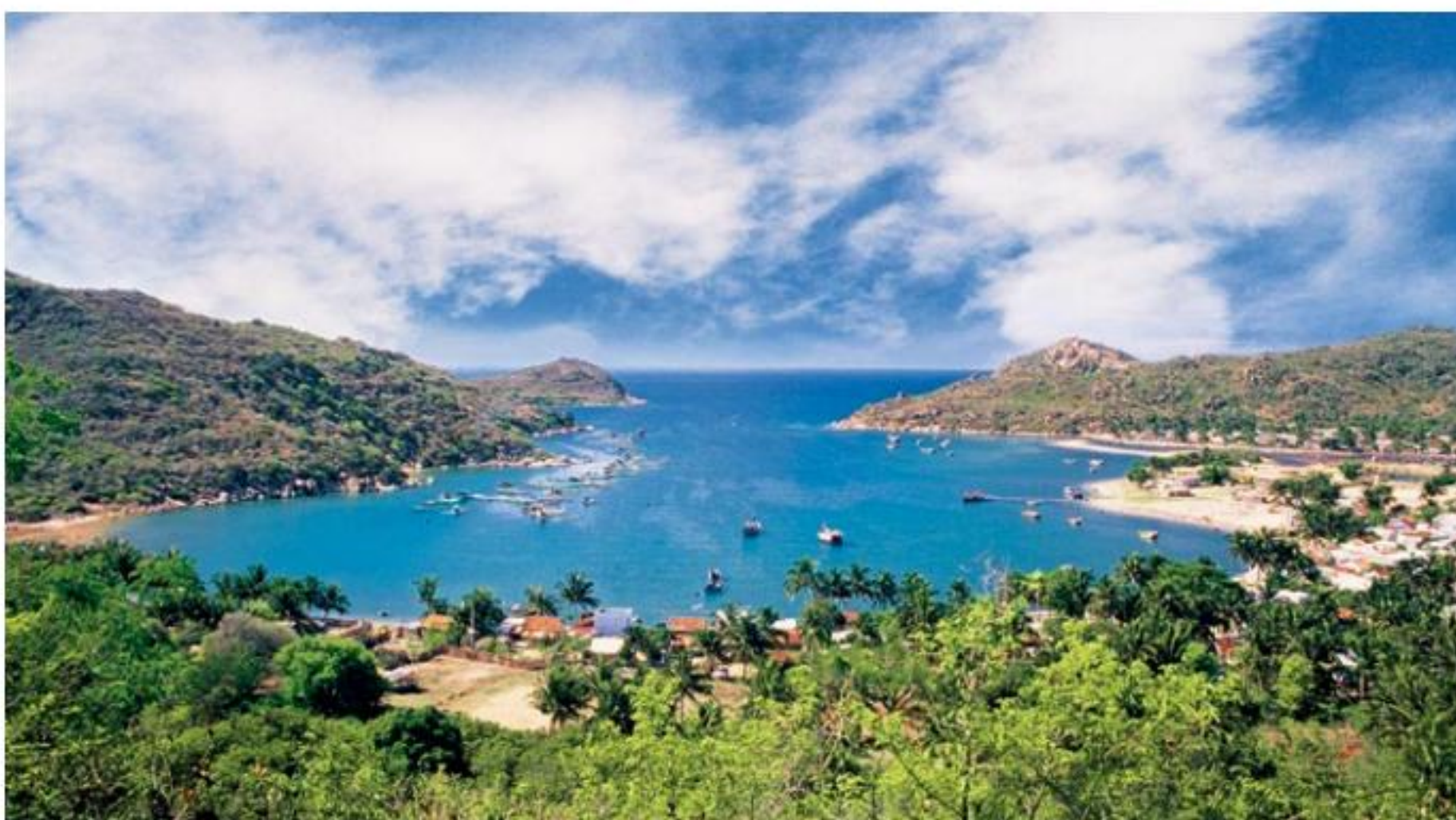
Kỷ niệm 60 năm ngày thành lập BIDV cũng là lúc mà bản thân tôi đã có những bước trưởng thành đáng nhớ. Tôi được lãnh đạo tin tưởng, đồng nghiệp tin nhiệm để giữ chức lãnh đạo phòng. Công việc có những nấc thang mới nhưng cũng

là những thử thách mới. Cùng với sự phát triển chung của cả hệ thống, BIDV Đắc Nông trở thành một tổ chức tín dụng có uy tín, có thương hiệu, có mạng lưới trên tất cả các địa điểm thương mại sầm uất trên địa bàn, được nhiều doanh nghiệp và cá nhân biết đến. Với tôi, BIDV không chỉ là nơi tôi công tác, là nơi tôi trưởng thành, là nơi để mỗi cá nhân cháy bỏng đam mê và khát vọng, mà còn là ngôi nhà rất đỗi thân thương, gắn gũi. Ở đó không chỉ có những thành công mà còn có những vấp ngã để mỗi người lớn lên, trưởng thành.

Giờ đây, khi BIDV tròn 60 tuổi, cũng là mốc son đánh dấu bước trưởng thành vượt bậc của BIDV Đắc Nông, đặc biệt trong lĩnh vực tín dụng bán lẻ. Kể từ năm 2003, chi nhánh được nâng cấp lên từ chi nhánh cấp 2. Qua 3 lần kỷ niệm BIDV tròn 50 năm, 55 năm và 60 năm, Chi nhánh Đắc Nông đã chuyển mình trở thành ngân hàng thương mại cổ phần Nhà nước đứng đầu địa bàn về tín dụng và huy động vốn. BIDV Đắc Nông hoàn thành xuất sắc các chỉ tiêu kinh doanh, tiếp tục nỗ lực cùng hệ thống BIDV và ngành Ngân hàng trên địa bàn tỉnh triển khai hiệu quả các định hướng, mục tiêu của Chính phủ, góp phần thực thi chính sách tài chính - tiền tệ, ổn định kinh tế vĩ mô và thúc đẩy phát triển kinh tế đất nước.

Riêng bản thân tôi, sau những dấu mốc quan trọng của BIDV, giờ đây với cương vị mới là phó giám đốc chi nhánh, tôi hiểu rằng sự trưởng thành của tôi đã được mảnh đất tình người Đắc Nông và mái nhà BIDV che chở, nâng niu.

TÔI CÓ MỘT NỬA ĐỜI MÌNH TRONG ĐÓ



Tháng Tư lại về trên dải đất miền Trung, như thắm nhắc tôi về mùa nắng thứ 25 gắn bó với Ninh Thuận, với ngôi nhà chung BIDV. Như một cuốn phim quay chậm, bao kỷ ức đẹp để ủa về. Tình yêu, sự đam mê gắn bó với nghề thật khó diễn tả. Chỉ có thể là BIDV mới cho tôi những cảm xúc trào dâng đến vậy.

VÕ THỊ TÂN PHƯƠNG

NHỮNG KỶ NIỆM KHÓ QUÊN

Tôi còn nhớ như in cảm xúc vui sướng khi biết tin mình được nhận giải Ba cuộc thi thơ năm 1997 do Công đoàn BIDV phát động. Ngày đó, tôi đã âm thầm gửi 2 bài dự thi và đoạt giải trong sự ngỡ ngàng của lãnh đạo và đồng nghiệp Chi nhánh. Niềm vui được nhân đôi khi 2 bài thơ được đăng trong tập thơ "Niềm tin yêu" kỷ niệm 40 năm thành lập BIDV. Hai thập kỷ đã trôi qua, hạnh phúc thật giản dị, với tôi đó là một kỷ niệm sâu sắc

không thể nào quên.

Một kỷ niệm nhận giải thú vị nữa của tôi lại gắn với bộ đồng phục BIDV. Với tôi, lần đầu tiên khoác lên mình bộ đồng phục là một dịp đặc biệt và cũng là một kỷ niệm không thể nào quên. Đồng phục BIDV đã cứu nguy cho tôi vào giờ phút quan trọng nhất. Đó là một ngày cuối tháng Tư năm 2012, tôi được Ban Thương hiệu BIDV gọi điện mời lên dự lễ trao giải cuộc thi viết về "BIDV trong tôi". Do không kịp chuẩn bị, tôi đã rơi vào tình thế bị động và bối rối khi nhìn thấy các em đạt giải mặc áo dài vô cùng đẹp đẽ và trang trọng. Đang lúng túng tìm cách rút

lui thì gặp một bạn quen ở Trung tâm Đào tạo BIDV cho mượn bộ đồng phục. Trong chớp nhoáng tôi xuất hiện trong bộ đồng phục BIDV mới toanh, cũng vừa lúc ban tổ chức gọi tên. Đã năm năm rồi, mỗi sáng khoác lên mình màu áo BIDV, cảm giác thật gần gũi thân thương và ấm áp.

HAI MƯƠI LĂM NĂM GẮN BÓ

Tháng 4 năm 1992, tỉnh Ninh Thuận được tái lập từ việc chia tách tỉnh Thuận Hải cũng là lúc BIDV Ninh Thuận được thành lập. Theo đoàn cán bộ từ Phan Thiết ra Phan Rang làm việc, tôi gia nhập mái nhà chung BIDV. Buổi ban đầu chỉ có 15 người, đến nay con số đã lên đến 103 cán bộ, nhân viên. Tôi còn nhớ ngày đó Giám đốc BIDV Ninh Thuận Nguyễn Văn Lộc (nay là UVHĐQT BIDV) là người luôn đi trước đón đầu về các nghiệp vụ của một ngân hàng thương mại. Trong khi hoạt động tín dụng giai đoạn ấy chủ yếu là cấp phát xây dựng cơ bản cho doanh nghiệp xây lắp. Thì ngay từ năm 1992, chi nhánh đã triển khai cho vay đến khách hàng cá nhân. Bây giờ số lượng khách hàng cá nhân đã trên 10.000 người. Bối hồi nhớ lại, tôi thấy tự hào vì mình là người được tiếp xúc với những khách hàng cá nhân đầu tiên của chi nhánh.

Một công việc mà tôi gắn bó suốt hơn 16 năm qua là kế toán. Quanh năm cặm cụi với những con số. Từ cái thời cộng ngược cộng xuôi ghi chép mỗi tay đến cái thời liếc ngang liếc dọc chấm chứng từ xanh xanh đỏ đỏ đến mờ cả mắt. Công việc cứ xoay tròn như thế. 25 năm gắn bó với BIDV, dù khó khăn, vất vả, tôi vẫn luôn cảm nhận được tình yêu của mình với công việc mà tôi đã chọn.

25 năm gắn bó với BIDV, tôi luôn tâm niệm một điều: Chỉ có niềm tin yêu mới giúp ta vượt qua những khó khăn thách thức. Tin vào bản thân, tin vào đồng nghiệp, tin vào truyền thống BIDV và những điều tốt đẹp. 60 năm BIDV, tôi tự hào có một nửa đời mình trong đó. □



Những mảnh ghép ĐA CHIỀU

Thấm thoát 20 mùa xuân đã trôi qua, kể từ ngày tôi bước chân vào nghề ngân hàng như một cơ duyên. Khi vừa rời giảng đường, trong khi các bạn cùng khóa đều theo chuyên ngành quản trị marketing đầu quân cho các công ty nước ngoài, thì tôi trở thành nhân viên một ngân hàng có vốn nhà nước, một môi trường mới mẻ và xa lạ với tôi.

LÝ MAILY

Nhiều người đã nghĩ rằng, môi trường nhà nước là khuôn khổ, cứng nhắc. Nhưng thật may mắn cho tôi khi được làm việc ở Sở Giao dịch 2 BIDV. Nhiều anh, chị đi trước đã luôn lắng nghe, khích lệ và khơi gợi nhiệt tình tuổi trẻ trong tôi. Có lẽ đối với một cán bộ trẻ mới vào nghề thì sự thử thách với môi trường, được tôn trọng chính là chất xúc tác cho ngọn lửa nghề được bùng cháy. Và rồi với BIDV, tôi được cống hiến sức trẻ, sự sáng tạo, năng lực, trí tuệ, nhiệt huyết của mình.

Qua những tháng ngày công tác nơi đây, tôi đã được hoàn thiện và trưởng thành lên rất nhiều, thoát dần cái bản tính “đa sầu, đa cảm” bên cạnh những người thầy đầu tiên chính là những đồng nghiệp thân thương của tôi. Tôi hiểu rằng, những điều được dạy trong trường học là chưa đủ, mà phải không ngừng học hỏi, trau dồi, tích lũy kiến

thức, kinh nghiệm trong suốt quá trình công tác, làm hành trang để cống hiến, sống và làm việc tại BIDV. Những trải nghiệm quý giá trong công việc luôn nhắc nhở tôi ý thức hơn về trách nhiệm và lương tâm nghề nghiệp của mình. Để hôm nay nhìn lại, tôi chợt nhận ra cuộc đời 20 năm công tác của mình là những mảnh ghép đa chiều.

Những mảnh ghép sáng màu trong cuộc đời công tác của tôi là niềm tự hào khi chính mình đã đồng hành với tập thể nỗ lực phấn đấu không ngừng, vì mục tiêu lợi nhuận và những thành tích của đơn vị. BIDV là nơi tôi đã hình thành cho tôi tác phong làm việc gần gũi với khách hàng, thật thà và nhiệt tâm. Là niềm hãnh diện về những thành tựu mà đơn vị mình đạt được, trong đó có đóng góp của tôi. Nhìn lại những ngày tuổi trẻ dấn thân, dấu ấn BIDV luôn hiện diện quanh tôi. Ghi dấu về sự chín chắn, bản lĩnh vững vàng và trách nhiệm đối

với cộng đồng không chỉ qua các chương trình đồng hành với cuộc sống của người dân, doanh nghiệp, mà còn khẳng định và tôn vinh giá trị văn hóa doanh nghiệp. Đó cũng là niềm tự hào của các thế hệ cán bộ BIDV trong nhiều năm hoạt động, trong đó có tôi.

Đôi khi có những mảnh ghép tối màu, u ám khi: Khách hàng từ chối quay lưng; Tôi thấy mình không hoàn thành kế hoạch; Phải chia tay với đồng nghiệp chuyển đi nơi khác; Đối mặt với sự bất hòa của những người tưởng là đồng hành với mình. Nhưng sau tất cả, tôi thấy rằng, sự sao nhãng trong quan tâm khách hàng, đồng nghiệp, quan tâm đến hoạt động kinh doanh là nguyên nhân chính dẫn đến những mảng tối kia. Cũng là mảnh ghép buồn khi xảy ra những vụ việc không hay của cán bộ ngân hàng đã từng kể vai sát cánh với mình, vì không vượt qua được sức cám dỗ của một vài thứ.

Cứ thế, đồng hành với BIDV, tôi đi qua những mảnh ghép khác màu của cuộc sống. Mốc thời gian hai mươi năm gia nhập mái nhà chung BIDV lại trùng hợp với dịp kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV. Gắn bó với ngành ngân hàng như một cơ duyên, tôi nguyện đem hết tâm sức, trí tuệ của mình đi qua mọi mảnh ghép của cuộc sống, để đồng hành với BIDV phát triển và lớn mạnh. □



Thân thương NHỮNG NỤ CƯỜI

Từ một cô sinh viên, tôi “bén duyên” trở thành cán bộ BIDV. Mỗi ngày đi làm, tôi luôn bị cuốn hút bởi nụ cười của những người đồng nghiệp. Những nụ cười làm tôi cảm thấy mọi khoảng cách dường như thu hẹp lại. Tuy nhiên, tôi còn biết, đằng sau mỗi nụ cười là sự nỗ lực phi thường của các anh chị đồng nghiệp thân yêu của tôi.

TRẦN THỊ PHƯƠNG NHÀN

Đó là nụ cười dịu dàng luôn thường trực trên môi chị giao dịch viên. Nhưng tôi biết, hôm đó con chị đang bị ốm, phải nhờ ông bà trông. Công việc bận rộn, xung quanh chị là bao nhiêu khách hàng, có những khách hàng tỏ thái độ bức bối vì phải chờ lâu. Tôi đã thấy mồ hôi lấm tấm trên trán chị, thấy cả bàn tay đang run run cố gắng thao tác thật nhanh để kịp phục vụ khách hàng. Nhưng trong cảnh tất bật đó, tôi vẫn thấy trên môi chị nụ cười mà tôi thương mến gọi là “nụ cười BIDV”.

Đó là nụ cười tươi tắn, cởi mở của anh cán bộ quản lý khách hàng. Anh vừa trải qua một ngày mệt mỏi ngược xuôi hoàn thiện hồ sơ, giải ngân và gặp gỡ khách hàng. Tôi còn biết những ngày qua, anh cùng vợ phải thay nhau trực ở bệnh viện vì con anh vừa trải qua phẫu thuật.

Mỗi sáng sớm khi chưa có khách hàng, anh không thể giấu nổi mệt mỏi sau nhiều đêm thức trắng giành giật lại sự sống cho con. Nhưng với đồng nghiệp và khách hàng, anh vẫn luôn nở nụ cười.

Đó là nụ cười thân thiện và ấm áp của lãnh đạo chi nhánh, khi tôi chào anh chị mỗi sáng, như với đứa em của mình. Nụ cười diệu kỳ làm mỗi ngày của tôi trở nên rực rỡ và vui tươi đến lạ. Tôi biết rằng, sau nụ cười ấy, là sự động viên, khích lệ dành cho cô nhân viên mới còn nhiều ngỡ ngàng như tôi. Và tôi biết, dù áp lực, căng thẳng hay bận rộn, anh chị vẫn không quên dành điều đó cho nhân viên của mình.

Trở thành một nhân viên BIDV, tôi mới thực sự thấu hiểu những khó khăn, vất vả các đồng nghiệp phải trải qua. Phía sau nụ cười, là những giọt mồ hôi, có cả những giọt nước mắt, là sự cố gắng và nỗ lực không ngừng. Những căng

thẳng, bận rộn, mệt mỏi, khó khăn, vất vả, các anh chị giữ riêng mình. Dành tặng nụ cười ngọt ngào mến thương cho đồng nghiệp, khách hàng.

Với chúng tôi, “nụ cười BIDV” – nụ cười gần gũi, thân thương ấy luôn là động lực vượt qua mọi khó khăn, thử thách. Đôi khi chỉ nhìn nhau và cười, chúng tôi thấy gần gũi như những thành viên trong một gia đình. Một nguồn sức mạnh, động lực mới lan tỏa, khích lệ chúng tôi. Cuộc đời như đẹp hơn, cuộc sống ý nghĩa hơn, công việc nhẹ nhàng hơn.

Tôi biết bây giờ và mãi mãi về sau, tôi luôn yêu thương, trân trọng và biết ơn những nụ cười ấy. Những nụ cười là chất keo gắn kết, là “thỏi nam châm” có sức hút tự thân giữ chân khách hàng. Đáng trân trọng hơn hết thảy, là niềm tin yêu như là sự “tri ân” của khách hàng với những “nụ cười BIDV” của chúng tôi.

TÔI LẶNG LẼ YÊU CÔNG TÁC NGUỒN VỐN

Ngay cả khi đã chuyển sang làm quản lý chi nhánh, tôi vẫn nhớ và vẫn rất yêu công tác nguồn vốn, việc mà tôi đã gắn bó trong quãng thời gian rất dài. Tình yêu đó là động lực để tôi hoàn thành những việc tiếp theo.



BÙI THỊ KIM SEN - Phó Giám đốc BIDV Bình Định

Tôi vốn là dân có chuyên môn về nguồn vốn gốc, là trưởng phòng Nguồn vốn Kinh doanh của BIDV Bình Định từ năm 1995 đến năm 2005. Sau đó tôi được bổ nhiệm làm Phó giám đốc chi nhánh Bình Định. Những tháng năm gắn bó với công tác nguồn vốn của chi nhánh, tôi đã có rất nhiều trải nghiệm đáng nhớ.

Thông thường, nhắc đến hoạt động ngân hàng, người ta thường nói nhiều đến hoạt động cho vay và ngầm xem đây là hoạt động đem lại nguồn thu chính cho ngân hàng. Tuy nhiên, những người từng làm, từng yêu công tác nguồn vốn như chúng tôi vẫn hiểu rất rõ rằng,

công tác nguồn vốn có vai trò quan trọng. Bên cạnh vai trò là đầu vào trong hoạt động cho vay, công tác nguồn vốn còn trực tiếp đem lại những khoản lợi ích không hề nhỏ khi cán bộ ngân hàng biết nắm thời cơ, cân đối nguồn vốn – sử dụng vốn hợp lý.

Những năm 1995 -2005, khi chưa có chương trình quản lý vốn tập trung FTP như bây giờ, chi nhánh tự cân đối nguồn vốn cũng như lãi suất đầu vào để cho vay, thiếu hoặc thừa thì đi vay hoặc điều chuyển về Hội sở chính. Do vậy, vai trò chức năng của chi nhánh trong công tác nguồn vốn phức tạp hơn bây giờ.

Tôi phải từng tự tính toán, xoay

sở để đảm bảo được nguồn vốn cho hoạt động của chi nhánh với chi phí tiết kiệm nhất. Những năm 2000-2005, khi Hội sở chính có cơ chế cho một vài chi nhánh ở địa bàn Hà Nội tiếp cận nguồn vốn ở một số tổ chức có nguồn tiền gửi lớn, tôi đã nhanh chóng nắm bắt cơ hội và tranh thủ sự hỗ trợ của Hội sở chính. Chúng tôi nhận được



sự thấu hiểu, chia sẻ của Ban lãnh đạo BIDV, đặc biệt là anh Trần Anh Tuấn (khi còn là phó tổng giám đốc). Lời động viên của anh Trần Anh Tuấn rằng “Chính sự lăn xả của các em ở chi nhánh là giúp cho Ban lãnh đạo BIDV đầy chữ” như là một kỷ niệm đáng nhớ và cũng là động lực lớn giúp tôi trong tìm kiếm khách hàng, vượt qua vô vàn khó khăn thời điểm đó. Tôi đã đem về cho chi nhánh nhiều hợp đồng tiền gửi giá trị lớn, góp phần không nhỏ vào cân đối nguồn vốn cũng như lợi nhuận cho chi nhánh. Đó thực sự là những tháng năm làm việc đầy say mê của bản thân tôi cũng như các em làm công tác nguồn vốn của chi nhánh.

Từ những tháng năm gắn bó, yêu và trăn trở với công tác nguồn vốn của chi nhánh, nghĩ về công tác nguồn vốn của các anh chị tại Hội sở chính, tự đáy lòng mình, tôi thấy cảm phục các anh chị vô cùng, những con người nhiệt huyết, trí

tuệ, không quản ngại gian nan để có những đóng góp rất lớn vào hoạt động kinh doanh của cả hệ thống BIDV. Tôi nhớ mãi các chị Nguyễn Thị Vượng (sau là Ủy viên HĐQT BIDV, nay đã nghỉ hưu), chị Võ Thị Sánh (hiện là Giám đốc Ban ALCO), chị Huệ, anh Mạnh, anh Hiệp, những anh chị đã cống hiến rất nhiều cho công tác nguồn vốn của hệ thống. Cũng chính các anh chị đã truyền sự say mê ấy cho những tháng năm làm công tác nguồn vốn của tôi.

Tôi có nhiều kỷ niệm khi làm việc với chị Nguyễn Thị Vượng. Khi nguồn vốn, nguồn ngoại tệ của

“Lời động viên của anh Trần Anh Tuấn rằng ‘Chính sự lăn xả của các em ở chi nhánh là giúp cho Ban lãnh đạo BIDV đầy chữ’ như là một kỷ niệm đáng nhớ và cũng là động lực lớn giúp tôi trong tìm kiếm khách hàng, vượt qua vô vàn khó khăn”.

chi nhánh khó khăn chị sẵn lòng hỗ trợ. Lúc hệ thống khan hiếm nguồn ngoại tệ, chị gọi, tôi không quản ngược xuôi tìm nguồn từ các tổ chức, ngân hàng trên địa bàn để cùng chị tiếp sức cho hệ thống.

Với chị Võ Thị Sánh, tôi nhớ những năm 2000-2005, một mình lặn lội ra Hà Nội đi tìm nguồn vốn cho chi nhánh, những chuyến đi vội vã lúc nửa đêm, thấy bản thân mình vất vả một thì các chị vất vả gấp mười lần. Tôi mãi nhớ không ít lần theo chân chị Võ Thị Sánh đi tìm kiếm, chăm sóc khách hàng, tạm gạt bỏ thời gian bên gia đình, tôi cảm nhận được niềm say mê, sự hy sinh rất lớn mà các chị dành cho công việc của mình. Rồi những lần nguồn vốn toàn ngành gặp khó khăn, mất cân đối, tôi hiểu được sự lo toan cố nén trong giọng nói của chị, tôi hiểu chị đã có những trăn trở, lo lắng đến mất ăn mất ngủ. Cân đối nguồn vốn cho một chi nhánh đã khó, cân đối cho cả hệ thống còn khó gấp vạn lần. Làm sao để có đủ nguồn vốn và sử dụng nguồn vốn ấy một cách hiệu quả nhất là bài toán rất hóc búa nhưng thú vị mà chị luôn là người tìm ra đáp án thông minh, hoàn chỉnh nhất. Công việc bộn bề đầy áp lực là thế, nhưng những lúc vui buồn trong cuộc sống hằng ngày, tôi và chị vẫn không quên chia sẻ động viên nhau.

Qua thời gian, công tác nguồn vốn của hệ thống giờ đã có nhiều cải thiện hơn. Với chương trình quản lý vốn tập trung FTP hiện nay, rủi ro thanh khoản, rủi ro lãi suất tập trung tại Hội sở chính, đồng nghĩa với gánh nặng trên vai các chị càng nặng hơn, thách thức càng nhiều hơn. Các anh chị làm công tác nguồn vốn trước đây, người đã nghỉ hưu, người làm công tác khác, duy chỉ còn chị Võ Thị Sánh, trên cương vị Giám đốc Ban ALCO, vẫn vững vàng bản lĩnh với công tác nguồn vốn của hệ thống. Những tháng năm gắn bó với công tác nguồn vốn, tôi hiểu rằng chỉ những con người có tố chất, có lòng say mê mới có thể yêu nghề, gắn bó với nghề lâu bền như vậy. □



Đài hoa CHÚC MỪNG

Sáu mươi năm đã trôi qua
Ngân hàng Kiến thiết nay là Đầu tư
Góp phần xây dựng trung du
Việt Trì, đất tổ bây giờ khang trang
Tự hào cán bộ ngân hàng
Đầu tư xây dựng xóm làng văn minh
Bao năm là bấy nghĩa tình
Thủy chung gắn bó có mình, có ta
Dẫu dù bão táp phong ba
Ta cùng chia sẻ, trẻ già có nhau
Một giàn tay bó, tay bầu
Anh em ta giữ trước sau vẹn tròn
Sáu mươi năm một dấu son
Ngân hàng phát triển ta còn tiến xa
Tự hào truyền thống ngành ta
Sáu mươi năm kết đài hoa chúc mừng
NGUYỄN THỊ HÒA

Cảm nhận THÁNG 4

Đinh Dậu cất tiếng ngân vang

Báo mùa xuân tới sinh nhật sáu mươi
Trải bao năm tháng thăng trầm
Vững vàng chèo lái vượt qua thác ghềnh.

Sáu mươi năm, một cuộc đời

Xây nên thương hiệu ngân hàng đầu tư
Tháng tư ngày ấy bây giờ
Trí tuệ, công sức xây nên lâu đài

Là những con chim đầu đàn

Hội nhập phát triển thuyền vượt trùng dương
Tiên phong топ đầu mở ra
Mạng lưới khắp nước cả ngoài thế gian

Ngân hàng đối tác hàng đầu
Là địa chỉ đỏ khách hàng gần xa
Doanh nghiệp to nhỏ, tư nhân
Tất cả thượng đế vui lòng đến, đi.

Thương hiệu ngân hàng đầu tư

Sản phẩm, dịch vụ đủ đầy cùng ai
Uy tín chất lượng hàng đầu
Tận tình, chu đáo nụ cười trên môi.

Đất nước đổi mới đẹp giàu

Đầu tư phát triển chung tay góp phần
Đinh Dậu xuân mới lộc đầy
Đoàn kết đổi mới ngập tràn sắc xuân.

HOÀNG VĂN PHÙ

Niềm tin MỘT CON ĐƯỜNG

Sáu mươi năm một chặng đường kiêu hãnh
Lối đi chung ta đang bước tiếp người
Thẳng hướng tới dưới trời sao lấp lánh
Lòng tự hào đón nhận những niềm vui.

Cấp phát vốn cho dựng xây kiến thiết
Một lớp người từ cuộc chiến sinh ra
Gởi lại đây cả một đời nhiệt huyết
Bước khởi đầu cho những ước mơ xa.

Bao dự án bao chương trình nối tiếp
Một ngân hàng lớn mãi tháng năm qua
Vươn đến cả những phương trời cách biệt
Khẳng định mình với thế giới bao la.

Con thuyền đỏ vẫn hiên ngang lướt sóng
Ước mơ xanh tươi thắm những cánh bướm
Thế hệ mới đang tràn trẻ nhựa sống
Vượt thời gian thẳng mãi một con đường.

Bao thế hệ vạn tấm lòng gắn bó
Mái nhà chung trải rộng khắp non sông
Yêu biết mấy những khoảng trời xanh đỏ
Niềm tin yêu rạng rỡ trái tim hồng.

VÕ THỊ TÂN PHƯƠNG

MẶT TRỜI THÁNG TƯ

Mặt trời rực rỡ - tháng tư
Soi nghiêng lá biếc, xanh từ trời cao
Rừng thông đứng vẫy tay chào
Lòng riêng còn lại lời lao xao tình
Mắt ngời bên đóa hoa xinh
Áo bay giữa phố Hòa Bình mùa reo
Câu thơ lục bát ai gieo
Để bao thương nhớ vượt đèo người ơi!
Bồi hồi tiếng - ngóng ngịu lời
Tháng tư về ngắm mặt trời ngày xưa
NGUYỄN TẤN ON

60 năm ĐỒNG HÀNH PHÁT TRIỂN

Chặng đường dài sáu mươi năm
Đồng hành phát triển Việt Nam rạng ngời !
Kiến thiết tên gọi ra đời
Tích lũy tiết kiệm, gọi mời đầu tư
Hạ tầng xây dựng an cư
Công trình trọng điểm từ từ tăng lên
Đầu tư xây dựng đổi tên
Phát triển kinh tế chẳng quên nơi nào
Thời kỳ công nghiệp đón chào
Gia tăng sản xuất, khơi mào kinh doanh
Không ngừng mở rộng xung quanh
Đầu tư phát triển lan nhanh khắp miền
Phát huy giá trị đồng tiền
Xu hướng hợp tác tiên phong dẫn đầu
Cổ phần thương mại từ lâu
Đổi mới, sáng tạo, đào sâu tìm tòi
Ngắm nhìn công nghệ mà coi
Nâng cao cuộc sống soi đường ta đi !

BÙI CHÍ TÀI

Mùa xuân BIDV

Xuân này ngành tuổi sáu mươi
Sử vàng chói lọi, sáng ngời niềm tin
Từ ngày trứng nước đi lên
Trải bao sóng gió, con thuyền xa khơi
Ngân hàng Kiến thiết ra đời
Dựng xây Đất nước đẹp tươi buổi đầu.

Hoà bình chưa được bao lâu
Chiến tranh phá hoại sập cầu, ngăn sông
Các Anh lớp lớp xung phong
Đi đầu, tuyến lửa, nổi thông nhịp cầu
Góp phần đánh thắng giặc mau
Bắc Nam thống nhất trước sau vẹn toàn.

Ta cùng đất nước đi lên
Ngân hàng tìm vốn, cung tiền dựng xây
Từ cấp phát, sang cho vay
Đổi tên, đổi chủ, những ngày truân chuyên
Một thời không thể nào quên
"Nặng tình" bao cấp, đói mềm ruột gan

Mùa xuân Đất nước sang trang
Mở đầu Đổi mới, ngân hàng bung ra
Vui mừng kinh tế mở hoa
Ngành ngành chuyển động, nhà nhà ấm no
Giao thương hàng hoá tự do
Cùng chung hội nhập, sao cho đúng đường

Đầu tư mở rộng thị trường
Chuyển dần sở hữu - Cổ phần, tiên phong
Qui mô lớn mạnh không ngừng
Vượt lên tất cả, tốp đầu, đứng trên
Chặng đường phát triển vững bền
An toàn, hiệu quả dệt nên tên vàng

"Chia sẻ cơ hội" - Bạn hàng,
Cùng nhau "hợp tác thành công" làm đầu.
Thủy chung có trước có sau
Ơn người, ơn bạn khắc sâu ghi lòng
Ngân hàng thương mại cổ phần
Đầu tư - Phát triển, mùa xuân huy hoàng
ĐẶNG TRỌNG VÂN

Nghề Tín dụng

(Gửi tặng những đồng nghiệp thân yêu!)
Em thân yêu đừng theo nghề Tín dụng
Bởi làm nghề chẳng đúng hết đâu em
Vì chỉ tiêu em vất vả ngày đêm
Sáng tiếp khách hàng, tối hoàn thành báo cáo

Giữa cuộc đời ngay thẳng và gian xảo
Chẳng dễ dàng phân biệt được đâu em
Chỉ một từ sai, chỉ một chữ thêm
Phút sơ suất có thể thành tội lỗi

Anh thân yêu cứ làm em bối rối
Em đến với nghề chỉ bởi mỗi yêu thôi
Thêm đam mê, thêm cần mẫn sớm chiều
Thêm cẩn trọng, nghĩ suy, và tin tưởng

Những khó khăn trên nẻo đường em bước
Có sẽ chia đồng nghiệp chung tay
Có anh luôn dõi mắt đêm ngày
Cùng hướng tới một ngày mai tươi sáng

Em sẽ lớn lên, trưởng thành cùng năm tháng
Chữ thủy chung, chẳng thay đổi đâu anh
Gian khổ, rủi ro cho quả ngọt, trái lành
Mình sẽ đợi... Những ngày xanh hy vọng!

LÊ THỊ THÚY HÀ

Em với VÙNG CAO

Vùng cao bao mùa lá rụng
Lối mòn thưa vắng người đi
Bảng lảng thung đồi sương phủ
Nghe xa con suối thầm thì

Xa quê đi làm tín dụng
Đã qua rồi mấy mùa hoa
Bàn chân quen bao dốc núi
Thương em cây lá chờ che

Bản làng gọi em cô gái
Làm giàu cho bản, cho dân
Điện về lung linh kì ảo
Thêm khôn người nhớ đồng bằng

Lượn vòng chợ phiên câu hát
Mái trường đỏ giữa ngàn cây
Cầm tay già làng nhẩn nhủ
Con về nhớ trở lại đây

LÊ HOÀI MINH



Ước gì

Ước gì trời sẽ thôi mưa
Không còn ướt át cho vừa nắng lên
Để em đẹp tựa nàng tiên
Cùng anh xuống phố ưu phiền tan mau.
Ước gì ta có kiếp sau
Để đôi ta mãi bên nhau suốt ngày
Không cần biết đến ngày mai
Chỉ cần năm tháng vẫn hoài có nhau
Ước gì chẳng có nỗi sầu
Chẳng bao giờ có khổ đau, buồn phiền
Bên anh em thật dịu hiền
Rạng ngời ánh mắt, sáng niềm ước mơ.

PHẠM ANH TÀI



Một thời Vấn vương

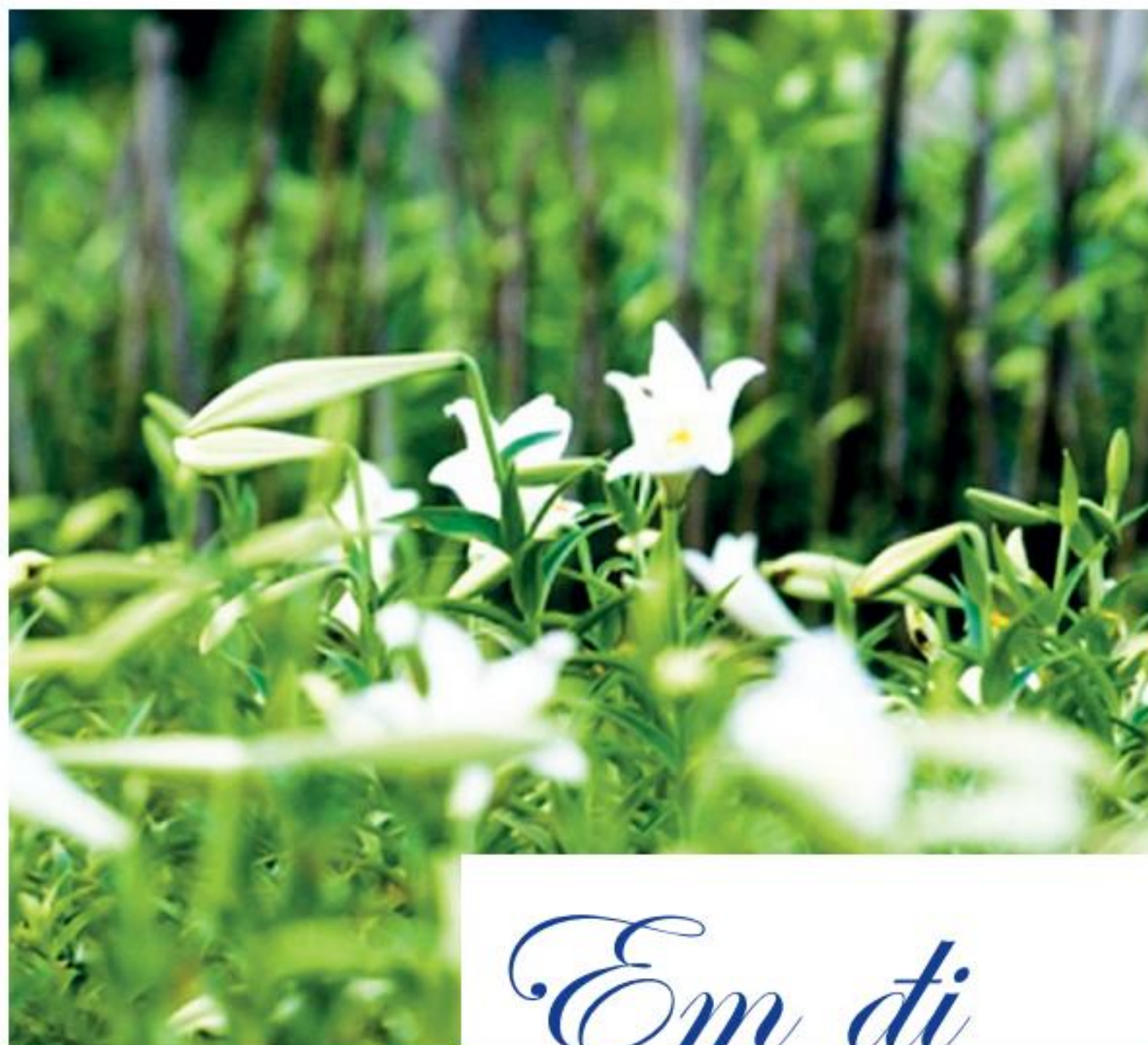
Tôi tìm về với ký ức xanh
Ngân hàng Kiến thiết nơi thân quen quá đỗi
Cấp phát – cho vay công trình khắp lối
Kỷ niệm thân thương vương vấn một thời

Sáu mươi năm thoát đã đến rồi
Gian khó vinh quang cuộc đời trang sử
Máu đổ - khóc – cười – hết hoa đến nụ
Tìm về bến đỗ một thời vấn vương

Tôi tìm về với ký ức thiêng
Ngân hàng Kiến thiết nơi đầu tiên điểm tựa
Cành mai cành đào rét vương khóm lá
Ồi tình người như thổi ngọt lời ru

Sáu mươi Xuân vọng mãi lời ca
Con đò còn đó, bến sông xưa
Cội nguồn nhớ ơn bao người lái
Nặng ân tình, lưu luyến mãi lòng tôi

NGUYỄN DUỆ



Em đi làm tín dụng

Ngồi yên em kể anh nghe
Đi làm tín dụng sớm khuya nhọc nhằn
Tiền em thanh thoát tăng vòng
Cho những công trình nhà máy vươn cao.

Anh ra khơi xa, tiền cho vay sắm lưới
Chị lên miền núi phát rẫy trồng rừng
Là có đồng tiền tín dụng em theo
Chung sức làm giàu cho vùng sâu, vùng khó.

Hải đảo xa xôi, biển trời nắng gió
Đâu có công trình có dấu chân em
Băng rừng lội suối trèo non
Em bươn chải để công trình đủ vốn.

Chẳng có đêm nào em không ngủ muộn
Bởi cầu đường cần vốn để thông xe
Cơn mưa mùa hạ đang về
Hồ Thủy Điện đến kỳ tích nước.

Em đem tiền đi tái thiết di dân
Dầu dãi nắng mưa, năm tháng chuyên cần
Em tần tảo theo đồng tiền muôn nẻo
Đổ án công trình theo vào giấc ngủ.

Quản lý đồng tiền trần trở suy tư
Hạnh phúc chia đều cho mỗi ước mơ
Lợi ích công trình, an toàn đồng vốn
Với anh em nhiều lần lỡ hẹn.

Anh có buồn có giận em không
Gốc rễ rồi ta đi đón mùa xuân
Phút giao thừa đừng đến chậm em mong.

VÕ TIẾN DŨNG



ĐOÀN VĂN NGHỆ

Nguyễn Giám đốc BIDV Hải Dương

Một mùa Xuân mới lại về - xuân Đinh Dậu. Đảng, Nhà nước và nhân dân ta đang náo nức thi đua lập thành tích chào mừng 87 năm ngày thành lập Đảng Cộng sản Việt Nam. Hòa chung với khí thế đó, toàn ngành Ngân hàng BIDV đang nỗ lực phấn đấu hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ năm 2017 chào mừng kỷ niệm 60 năm ngày thành lập.

Trong những ngày Xuân, niềm vui được nhân lên khi tôi được đọc bài thơ "Nguyên" của chị Phùng Thị Vân Anh – nguyên Chủ tịch HĐQT BIDV. Chỉ với 133 từ, ý nghĩa nội dung xúc tích, sâu xa mà mộc mạc. Chị thường là như thế. Tôi được biết chị từ lâu, con người đức độ, hiền dịu và say mê công việc. Dù ở vị trí thư ký, kế toán hay lãnh đạo cấp cao của ngành, chị đều hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ. Đêm tối, bão dông, mưa nắng chị không kêu ca, phàn nàn, vô tư cần mẫn như con ong tìm mật cho đời.

Tôi đọc thơ chị, càng đọc càng thấy hay, thấy chí tình, chí lý. Có cái gì mà đứng nguyên đầu. Quả đất còn xoay, mặt trời còn xoay, con người từ trẻ thơ, thiếu niên, thanh niên trưởng thành và già đi, xa hơn nữa là đi mãi mãi. Chị khẳng định và triu mến nói: *"chẳng có gì nguyên mãi đâu em"*. Tiền ư, địa vị ư, không có gì là vĩnh cửu. Mọi thứ đều chảy trôi và đổi thay, vận động theo dòng đời chảy xiết. Chị đã nhắc nhở thế gian này hãy hồn nhiên đi, hãy trung thực đi, hãy vô tư, đừng có nặng nề nghĩ về địa vị, tiền tài, danh vọng.

Trải qua 60 năm xây dựng và phát triển, ngành Ngân hàng Đầu tư và Phát triển đã vượt qua bao thăng trầm. Nếu không chịu đổi mới không ngừng, nếu cứ giữ cái cũ, cứ vì cái "tôi" thì không thể có BIDV ngày hôm nay. Chuẩn bị đến ngày thành lập Ngành, qua thơ chị, tôi lại bồi hồi nhớ đến người anh: Nguyễn Văn Doãn, Trịnh Ngọc Hồ. Qua bao vất vả, thăng trầm, thử thách, nhưng với lòng kiên trì, quyết tâm, vững

Cảm nhận về bài thơ "Nguyên"



luôn toát lên tình người, say mê trong lao động, chỉ có công việc, tất cả vì công việc!!! Tôi thực sự phục người con gái Hà Thành – Thủ đô Hà Nội, tác giả của bài thơ hay, thâm thúy, chau chuốt, vừa hiện đại nhưng lại mộc mạc. Mong rằng thơ chị, tiếp tục vươn xa tới cộng đồng, với những người yêu mến Chị trong quá khứ và tương lai. Chúc chị mạnh khỏe, hồn nhiên và vẫn như xưa: "Tình người". □

tin, họ đã chèo lái con thuyền đi ra biển lớn, trong đó có chị Vân Anh sát cánh.

Chị khẳng định: "Cứ nguyên" là ngộ nhận, là chết dần, không tồn tại. *"Cứ nguyên mãi có nghĩa là bất biến/ Là chết dần mục nát với thời gian"*.

Và chị thể hiện niềm tin mãnh liệt: yêu nghề, yêu ngành, yêu cuộc sống quả là một điều kỳ diệu. Bao năm chị gắn bó với ngành, lúc khó khăn, gian khổ, gai góc, chị vẫn là người xung trận. Từ lúc mái tóc còn xanh nay đã hoa râm, tìm mọi cách, cùng mọi người xiết chặt tay nhau, đưa con tàu BIDV tiến ra biển lớn. Với Chị, chỉ có tình yêu, tình đồng chí, tình người, tình yêu lao động, say mê với công việc là vẹn nguyên mãi mãi. *"Một tình yêu, gắn bó giữa con người, là mãi còn, là nguyên vẹn mãi em ơi"*.

Đọc thơ chị càng thấy rõ dù trong thơ hay ngoài đời, tác giả vẫn

Nguyên

Chẳng có gì là nguyên mãi, đâu em
Cả địa vị, tiền tài, danh vọng
Cả buồn, vui, vinh quang, chiến thắng
Cứ đổi thay như mưa nắng thay màu
Cứ đổi thay như bãi bể, nương dâu
Cứ đổi thay theo dòng đời chảy xiết
Chẳng có gì là nguyên mãi, đâu em!

Cứ nguyên mãi, có nghĩa là bất biến
Là chết dần, mục nát với thời gian
Là cây xanh chẳng nở chồi non
Cứ nguyên mãi, tức là đang ngộ nhận
Là mơ màng, hồi tưởng ánh hào quang
Chẳng có gì là nguyên mãi, đâu em !

Chỉ có một đam mê nghề nghiệp
Chỉ có một tấm lòng thanh khiết
Một tình yêu gắn bó giữa con người
Là mãi còn, là nguyên vẹn mãi
Em ơi !

PHÙNG THỊ VÂN ANH -
NGUYÊN CHỦ TỊCH HĐQT BIDV

Tôi có một dòng sông

THƠ PHÙNG THỊ VÂN ANH

Nguyencuong

♩ = 130

Tôi có một dòng sông Chảy từ con suối nhỏ
Tôi hát về dòng sông Về từng con suối nhỏ

Ngàn con suối đổ về Dòng sông tôi đó...
Vềnăm tháng bọt bẻ Về

tinh yêu Sông mẹ Âm thầm lặng lẽ ào ạt thác ghềnh

Chảy ra biển lớn Hòa vào mệnh mông Góp vui với hạt nước vàng Góp

vui với thuyền cá bạc Góp vui mùa thôn trang Góp vui giồng điện sáng

B I D V ời Người là dòng sông mẹ Miệt mài lặng lẽ

dâng đời phù sa B I D V ời Người là dòng sông mẹ Ta

và sông và bạn Ra khơi B... ...khơi ngàn trùng



ĐỒNG HÀNH PHÁT TRIỂN

BIDV xin gửi lời tri ân tới Quý Khách hàng, Đối tác đã tin tưởng, gắn bó và đồng hành cùng BIDV.



Vietnam Value



 19009247

 bidv.com.vn

NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM