

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN



BẢN TIN CỦA NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

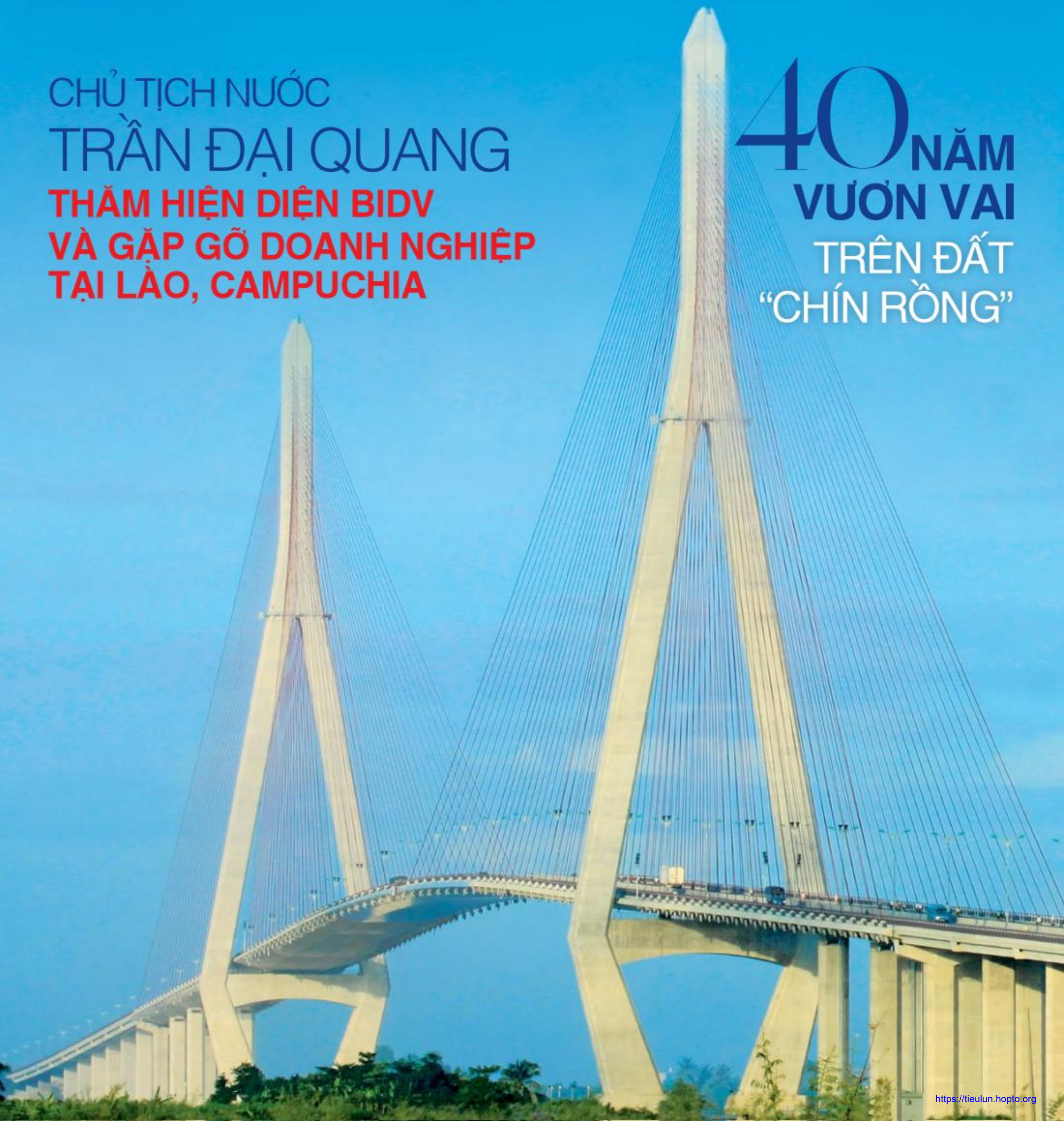
SỐ

232

6/2016

CHỦ TỊCH NƯỚC
TRẦN ĐẠI QUANG
THĂM HIỆN DIỆN BIDV
VÀ GẶP GỠ DOANH NGHIỆP
TẠI LÀO, CAMPUCHIA

40 NĂM
VƯỜN VAI
TRÊN ĐẤT
“CHÍN RỒNG”





Ảnh bìa: Cầu Cần Thơ, động lực thúc đẩy phát triển kinh tế xã hội Đồng bằng Sông Cửu Long

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

Phụ trách xuất bản:

QUÁCH HÙNG HIỆP
Phó Tổng giám đốc BIDV

Biên tập:

BAN THƯƠNG HIỆU VÀ
QUAN HỆ CÔNG CHÚNG - BIDV

Tòa soạn:

Tầng 18, Tháp BIDV, 35 Hàng Vôi,
Hoàn Kiếm, Hà Nội.

Điện thoại: 04.22200484

Fax: 04.22225316

Contact Center: 19009247 - 04.22200588

Facebook: <https://www.facebook.com/BIDVbankvietnam>

Email: bantindautu@bidv.com.vn

Giấy phép xuất bản số:

39/GP-XBBT ngày 25/5/2016 của
Bộ Thông tin và Truyền thông

In tại:

Công ty Cổ phần in Sách Việt Nam



NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

59 NĂM

ĐÓNG GÓP CHO SỰ PHÁT TRIỂN CỦA ĐẤT NƯỚC, BIDV VINH DỰ ĐƯỢC TẶNG THƯỞNG DANH HIỆU ANH HÙNG LAO ĐỘNG THỜI KỲ ĐỔI MỚI, HUÂN CHƯƠNG HỒ CHÍ MINH VÀ NHIỀU DANH HIỆU CAO QUÝ KHÁC.



Những sắc màu tháng Sáu

Một nửa quãng đường 2016 đang dần trôi qua với những vòng quay hồi hả, ghi lại những nỗ lực không ngơi nghỉ của toàn hệ thống BIDV nhằm tạo nên một nền tảng khả quan cho chặng đường dài phía trước... Trong nhịp đập sôi động đó, những dấu ấn tháng 6 tựa như những nét vẽ tô điểm cho bức tranh BIDV thêm màu sắc...

Trung tuần tháng 6, trong khuôn khổ chuyến thăm chính thức nước CHDCND Lào và Vương quốc Campuchia, Đại tướng Trần Đại Quang - Ủy viên Bộ Chính trị, Chủ tịch nước CHXHCN Việt Nam - đã dành thời gian gặp mặt các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư sang 2 nước bạn và đến thăm các hiện diện thương mại của BIDV tại 2 thị trường này... Ghi nhận và đánh giá cao những nỗ lực của các doanh nghiệp Việt Nam trong việc đầu tư sang Lào, Campuchia, Chủ tịch nước Trần Đại Quang cũng nhấn mạnh rằng, những kết quả đạt được của cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam tại thị trường Lào, Campuchia đã góp phần tích cực vào sự phát triển kinh tế - xã hội của 2 nước, đồng thời tăng cường, thúc đẩy quan hệ hợp tác toàn diện, tốt đẹp giữa Việt Nam và hai nước anh em...

40 năm trước, không lâu sau ngày đất nước thống nhất, 9 Chi hàng Kiến thiết đã được thành lập tại Đồng bằng sông Cửu Long, mở ra một chương mới trong hoạt động của Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam (tiền thân của BIDV hôm nay). Trong suốt 40 năm qua, BIDV luôn nỗ lực để tăng trưởng cả về quy mô, chất lượng và hiệu quả; luôn đồng hành và có đóng góp quan trọng trong những bước phát triển mạnh mẽ của Đồng bằng sông Cửu Long... Có thể khẳng định, dấu ấn thương hiệu BIDV đã được ghi khắc đậm sâu trên vùng đất "Chín Rồng"

trừ phú này.

Tiếp nối đà tăng trưởng, 6 tháng đầu năm 2016, BIDV tiếp tục dẫn đầu với những bước tiến ngoạn mục, đạt kết quả tích cực so với kết quả chung của toàn ngành Ngân hàng. Không chỉ xác lập vị thế là Ngân hàng thương mại cổ phần số 1 trên thị trường Việt Nam, thuộc TOP Global 2000 công ty đại chúng lớn và quyền lực nhất thế giới do tạp chí Forbes bình chọn,... BIDV còn tiếp tục giữ vững vị trí đứng đầu nhóm Ngân hàng thương mại cổ phần với quy mô tổng tài sản đạt 888 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng 29% so với cùng kỳ năm trước... Đây là tiền đề quan trọng để BIDV tự tin hướng tới hoàn thành thắng lợi kế hoạch kinh doanh năm 2016.

Phát huy vai trò của một định chế tài chính hàng đầu đất nước, tháng 6 này, BIDV tiếp tục góp giải pháp để các chủ trương lớn của đất nước vào cuộc sống, hỗ trợ tổ chức các chương trình thu hút đầu tư vào các địa phương tiềm năng. Đó là những giải pháp để Nghị quyết 35/NQ-CP được triển khai hiệu quả và phát huy vị trí trung tâm của doanh nghiệp trong phát triển đất nước; đó là tổ chức đối thoại giữa tỉnh Bình Định và cộng đồng doanh nghiệp Đài Loan (Trung Quốc) để tìm hướng thu hút dòng vốn mới vào địa phương này; đó là tổ chức ký hợp đồng vay phụ cho dự án phát triển nông nghiệp bền vững - VnSAT; đó là tài trợ vốn thực hiện dự án chống ngập tại TP. Hồ Chí Minh...

Và còn rất nhiều các sự kiện khác nữa diễn ra trên khắp nẻo đường BIDV cũng đã được Đầu tư Phát triển số 232 này chuyển tải, vẽ nên một bức tranh BIDV ấn tượng... Kính mời quý vị độc giả đồng hành với BIDV trong những ngày mùa hạ nắng lửa này...

M U C L U C



► TIÊU ĐIỂM

- 04** Tạo động lực cho những “người lính tiên phong”
- 06** Thúc đẩy hợp tác Việt Nam - Campuchia
- 08** Thư chúc mừng nhân dịp kỷ niệm 40 năm hiện diện thương mại BIDV tại Đồng bằng Sông Cửu Long
- 10** 40 năm vươn vai trên đất “Chín Rồng”
- 16** BIDV Cần Thơ: vững vàng vị thế đi lên
- 18** BIDV Tiền Giang: 40 năm trưởng thành
- 20** Tự hào đi lên cùng lợi thế kinh tế An Giang
- 22** BIDV Bạc Liêu: 20 năm lưu giữ những chỉ số phát triển ấn tượng
Là một trong 9 Chi hàng Kiến thiết được thành lập đầu tiên tại Đồng bằng Sông Cửu Long vào năm 1976, qua hàng chục thế hệ lãnh đạo và CBCNV, BIDV Cần Thơ đã góp sức để thương hiệu BIDV định hình và tạo lập chỗ đứng vững vàng trong lòng khách hàng tại Thành phố Cần Thơ. Cùng nhìn lại những bước đi vững chắc vượt qua gian khó để gặt hái được những thành công đáng ghi nhận trong ngày hôm nay của BIDV Cần Thơ qua bài viết của tác giả Hoàng Thơ.
- 23** BIDV Đồng Khởi: Góp sức vào thành công chung
- 24** 20 năm lớn lên cùng BIDV Tiền Giang
- 25** Bền chặt mối quan hệ BIDV và IDI
- 26** Một điển hình trong hoạt động ngân hàng bán lẻ
- 27** BIDV An Giang: Góp sức để CLFish trở thành nhà cung cấp cho Walmart toàn cầu

► SỰ KIỆN

- 28** Thống đốc Ngân hàng Trung ương Lào làm việc tại BIDV
- 29** Tổng Giám đốc BIDV đảm nhiệm vị trí Chủ tịch Hiệp hội Ngân hàng Việt Nam

30 6 tháng đầu năm 2016: BIDV dẫn đầu với những bước tiến ngoạn mục

32 BIDV ký hợp đồng vay phụ nguồn vốn thực hiện Dự án VnSat

Với vai trò là ngân hàng bán buôn, tiếp nhận nhiều dự án hỗ trợ quốc tế để cho vay lại các ngân hàng, các định chế tài chính của Việt Nam, sau những thành công cho vay dự án, trong đó nổi bật nhất là dự án Tài chính nông thôn I, II, III của World Bank trong thời gian qua, BIDV tiếp tục được lựa chọn tham gia dự án VnSat. Với số vốn tín dụng tương đương 105 triệu USD trong tổng số vốn vay của Dự án, BIDV sẽ giúp hàng nghìn khách hàng ở vùng Đồng bằng sông Cửu Long và Tây Nguyên tiếp cận, áp dụng các biện pháp kỹ thuật canh tác bền vững giúp tăng thu nhập và nâng cao đời sống.

33 BIDV tài trợ vốn để chống ngập tại TP Hồ Chí Minh

34 BIDV gặp mặt các tân Đại sứ, Tổng lãnh sự

35 BIDV Hải Vân hợp tác toàn diện với Đại học Đà Nẵng

► TRÊN ĐƯỜNG PHÁT TRIỂN

- 37** Đã vững thương hiệu trên “Đất thép thành đồng”
- 38** Dịch vụ thẻ “không ngủ” ở BIDV Nam Thái Nguyên
- 40** Hoán đổi giá quặng sắt: Bước tiến mới trong phát triển sản phẩm phái sinh hàng hóa

► SẢN PHẨM DỊCH VỤ

- 42** Tặng Bảo hiểm Chủ sổ tiết kiệm cho khách hàng BIDV
- 43** Khách hàng mới tới nhận quà
- 44** Mùa ưu đãi cho chủ thẻ BIDV
- 45** Quản trị rủi ro tiến gần hơn tới Basel II
- 46** Du lịch đam mê, tiết kiệm với thẻ tín dụng BIDV



59

47 Ưu đãi vay kinh doanh từ BIDV

► NGHIÊN CỨU TRAO ĐỔI

48 Những quyết sách mới gỡ khó cho doanh nghiệp

50 Hoạt động ngân hàng 6 tháng đầu năm: Dấu ấn tăng trưởng tín dụng

52 Nghị quyết 35 và vị trí trung tâm của doanh nghiệp

54 Để nợ công trở thành động lực phát triển kinh tế

► NHỊP SỐNG

59 Sôi nổi hội thi Kiểm ngân giỏi năm 2016

60 Thi ảnh "Khoảnh khắc yêu thương": Những tác phẩm ý nghĩa

Tại Lễ trao giải cuộc thi ảnh "Khoảnh khắc yêu thương" ngành Ngân hàng 2016, trong số 65 bức ảnh đẹp nhất đoạt giải và được lựa chọn trưng bày, BIDV có 11 tác phẩm trong đó 3 tác phẩm đoạt giải cao. Mỗi



60

tác phẩm tham gia dự thi đều chứa đựng những câu chuyện và ý nghĩa sâu sắc, đọng lại những ấn tượng khó phai. Cuộc thi đã khép lại nhưng dư vị ngọt ngào của tình yêu đối với công việc và gia đình của người cán bộ ngân hàng vẫn còn lưu mãi trong lòng người xem.

64 Trường Sa đã cho tôi một sự trưởng thành khác

66 Ngày Báo chí và sắc màu Đầu tư Phát triển

69 Viết cho một ngày tháng Sáu

► VĂN HÓA

70 Kỳ hoa sen vua ở Đồng Tháp Mười

72 Lấp lánh xứ muối cơ cầu Bạc Liêu

74 Boracay thiên đường tìm thấy

76 Du ký nghệ thuật bán hàng

78 Lung linh Sài Gòn một mùa nắng

80 Bài ca tín dụng



72

Tạo động lực cho NHỮNG “NGƯỜI LÍNH TIỀN PHONG”

Ngày 13/6/2016, trong khuôn khổ chuyến thăm chính thức nước CHDCND Lào, Chủ tịch nước Trần Đại Quang có buổi gặp mặt, làm việc với các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư sang Lào, thăm và động viên cán bộ nhân viên Ngân hàng liên doanh Lào - Việt.



Tổng giám đốc BIDV Phan Đức Tú tặng hoa chào mừng Chủ tịch nước Trần Đại Quang

PHAN QUỲNH

NHỮNG ĐÓNG GÓP ĐÁNG TỰ HÀO

Báo cáo Chủ tịch nước và Đoàn đại biểu cấp cao của Nhà nước, ông Trần Bắc Hà, Chủ tịch HĐQT BIDV, Chủ tịch Hiệp hội AVIL, điểm lại những kết quả khả quan trong hoạt động của các doanh nghiệp Việt tại đất nước Triệu Voi.

Từ tháng 9/2011, AVIL được

thành lập, tập hợp được những doanh nghiệp hoạt động trong các lĩnh vực trọng yếu của nền kinh tế như: Xây dựng, Điện, Than, Tài chính, Ngân hàng, Thương mại, Viễn Thông, Trồng và chế biến nông lâm sản... AVIL liên tục phát triển, số lượng thành viên hiện đã lên tới 62 doanh nghiệp. Trong quá trình hoạt động, AVIL đã làm tốt vai trò, trách nhiệm là cầu nối hữu hiệu cho cộng đồng

doanh nghiệp Việt Nam trong: Cập nhật kịp thời tình hình kinh tế, thị trường và những lĩnh vực ưu tiên của Chính phủ Lào; Tập hợp những khó khăn vướng mắc và kiến nghị lên Chính phủ và bộ, ngành hai nước hỗ trợ giải quyết cho hoạt động của doanh nghiệp. AVIL cũng đã tổ chức nhiều chương trình tọa đàm, xúc tiến đầu tư thương mại Việt Nam sang Lào và đạt được nhiều kết quả tốt đẹp... Nhờ vậy, dù kinh tế thế giới giai đoạn 2011-2015 có nhiều biến động, kinh tế Việt Nam và Lào gặp không ít khó khăn, nhưng quan hệ hợp tác kinh tế giữa hai nước vẫn tăng trưởng mạnh mẽ.

Về đầu tư, đầu tư FDI của Việt Nam vào Lào liên tục tăng trong giai đoạn 2011-2015 cả về số lượng dự án và vốn đăng ký. Đến hết tháng 5/2016, Việt Nam có 258 dự án được Bộ Kế hoạch và Đầu tư cấp phép đầu tư sang Lào với tổng số vốn đăng ký là 5,3 tỷ USD. Tổng vốn đầu tư thực hiện giải ngân trực tiếp cho các dự án đạt 2,2 tỷ USD. Việt Nam đứng thứ 3 trong số các nước đầu tư vào Lào và Lào đứng thứ nhất trong số 64 quốc gia và vùng lãnh thổ có hoạt động đầu tư của doanh nghiệp Việt Nam. Hoạt động đầu tư của cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam đã phủ 16/18 tỉnh, thành phố của Lào. Nhiều dự án Việt Nam đầu tư vào Lào quy mô lớn hoàn thành đi vào hoạt động hiệu quả, mang lại lợi ích thiết thực cho phát triển kinh tế - xã hội của Lào,



Chủ tịch nước Trần Đại Quang phát biểu chỉ đạo trong chuyến thăm BIDV/LVB

góp phần tăng thu ngân sách cho Chính phủ Lào khoảng 240-260 triệu USD/năm, tạo việc làm cho 35.000 lao động...

Về thương mại, kim ngạch thương mại hai chiều Việt Nam - Lào liên tục tăng trưởng, bình quân giai đoạn 2011-2015 đạt 20%/năm. Năm 2015, tổng kim ngạch XNK hai chiều đạt 1.123 triệu USD, gấp 2,3 lần so với năm 2010, lũy kế cả giai đoạn gần 5,1 tỷ USD. Trong 4 tháng đầu năm 2016, tổng kim ngạch hai chiều đạt 310 triệu USD, giảm 30 % so với cùng kỳ năm 2015 (đạt hơn 444 triệu USD)... Bên cạnh đó, lượng khách du lịch giữa hai nước tăng trưởng hằng năm, trong giai đoạn 2011-2015 đạt hơn 23%/năm. Tổng lượng du khách hai chiều Việt Nam - Lào đạt khoảng 5,1 triệu du khách. Trong đó, năm 2015 đạt khoảng 1,3 triệu lượt, gấp 2,8 lần so với năm 2010.

Hoạt động của cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam còn lan tỏa sang các lĩnh vực văn hóa, giáo dục và xã hội của nước bạn..., góp phần quan trọng bồi đắp thêm mối quan hệ hữu nghị đặc biệt Việt Nam và Lào. Thời gian qua, doanh nghiệp Việt Nam đã tài trợ an sinh xã hội cho nước bạn Lào với kinh phí xấp xỉ 70 triệu USD, tập trung vào các lĩnh vực: y tế, giáo dục, xây dựng nhà cho người nghèo vùng sâu vùng xa...

Tại buổi làm việc, Chủ tịch nước đánh giá cao những cố gắng của AVIL và các doanh nghiệp Việt Nam, đặc biệt là BIDV với vai trò đầu tàu, đã vượt qua khó khăn, thúc đẩy thực hiện các dự án đúng tiến độ và chất lượng, đạt được kết quả đáng ghi nhận trong hoạt động đầu tư, kinh doanh tại Lào. Chủ tịch nước cũng biểu dương một số doanh nghiệp, nhà đầu tư đã chủ động tái cơ cấu, chuyển đổi nhanh mô hình sản xuất phù hợp điều kiện và diễn biến của thị trường; đem lại hiệu quả cao hơn, qua đó đóng góp tích cực cho sự phát triển của quan hệ hợp tác kinh tế Việt Nam - Lào.

PHẦN ĐẦU TRỞ THÀNH ĐIỂN HÌNH TỐT NHẤT

Đối với hoạt động của doanh nghiệp Việt Nam tại Lào trong thời gian tới, Chủ tịch nước Trần Đại Quang cũng khẳng định: Đảng, Nhà nước luôn tạo điều kiện thuận lợi để các nhà đầu tư sang Lào đầu tư hiệu quả. Chính phủ hai nước sẽ tiếp tục duy trì thường xuyên cơ chế đối thoại, đẩy nhanh việc cập nhật và hoàn thiện các hiệp định liên quan đến thương mại, đầu tư, thực hiện có hiệu quả các biện pháp hỗ trợ về cơ chế, chính sách, thủ tục hỗ trợ, tạo điều kiện cho nhà đầu tư và doanh nghiệp...

Nhận định cơ hội tại thị trường Lào là rất lớn nhưng áp lực cạnh

tranh từ các nhà đầu tư khác cũng không nhỏ, Chủ tịch nước đề nghị: AVIL hỗ trợ doanh nghiệp Việt Nam nâng cao sức cạnh tranh, kết nối giữa các doanh nghiệp, nhà đầu tư với các cơ quan của Việt Nam và Lào, hỗ trợ doanh nghiệp phát triển; Các doanh nghiệp Việt Nam làm hết trách nhiệm, tối đa hiệu quả các dự án đầu tư vào Lào để vừa có lợi cho doanh nghiệp, vừa giúp nước bạn Lào phát triển; tập trung nguồn lực, bảo đảm đúng tiến độ, chất lượng các dự án đầu tư đã được hai bên cấp phép... Chủ tịch nước đặc biệt lưu ý, doanh nghiệp Việt Nam cần giữ gìn hình ảnh, hướng tới trở thành điển hình tốt nhất trong số các nhà đầu tư nước ngoài tại Lào.

Chủ tịch nước Trần Đại Quang đề nghị AVIL bám sát, phản ánh kịp thời các khó khăn, vướng mắc của doanh nghiệp, đề xuất giải pháp tháo gỡ với Chính phủ, các cơ quan chức năng hai nước, đặc biệt là các cơ quan chức năng của Lào, nhằm hỗ trợ doanh nghiệp triển khai thực hiện dự án hiệu quả. Tiếp thu ý kiến chỉ đạo của Chủ tịch nước Trần Đại Quang, thay mặt các doanh nghiệp thuộc AVIL, ông Trần Bắc Hà cam kết: "Cố gắng, nỗ lực hơn nữa để triển khai có hiệu quả, kết quả các dự án đầu tư tại Lào theo đúng tinh thần chỉ đạo của Chính phủ hai nước, góp phần thúc đẩy hơn nữa quan hệ hợp tác kinh tế Việt Nam - Lào". □

Phát huy thế mạnh và kinh nghiệm 17 năm hoạt động tại thị trường Lào, trong những năm qua, BIDV làm đầu mối thu xếp tài chính cho các dự án trọng điểm đầu tư tại Lào theo "Thỏa thuận về Chiến lược hợp tác giữa Việt Nam và Lào tại hai tỉnh Hòa Phăn và Xiêng Khoảng đến năm 2020"; hỗ trợ tích cực đẩy nhanh tiến độ triển khai dự án an ninh năng lượng của Lào,...

Ở cương vị Chủ tịch AVIL, BIDV đã chủ trì tổ chức, chỉ đạo và hỗ trợ mọi hoạt động của AVIL, hỗ trợ doanh nghiệp Việt Nam hoạt động tại Lào. BIDV và các hiện diện thương mại tại Lào đã khẳng định vị thế, uy tín thương hiệu, đóng góp quan trọng vào quá trình phát triển kinh tế xã hội của Lào; góp phần tích cực, hiệu quả, đẩy mạnh ngoại giao nhân dân để góp phần tăng cường chia sẻ, bồi đắp hiểu biết và gắn chặt tình đoàn kết hữu nghị, truyền thống đặc biệt Việt - Lào.

PHAN ANH

AVIC CẦN PHÁT HUY VAI TRÒ ĐẦU TÀU THÚC ĐẨY HỢP TÁC

Tại buổi gặp mặt, Chủ tịch nước Trần Đại Quang đã nghe báo cáo kết quả hợp tác kinh tế Việt Nam – Campuchia, định hướng hoạt động năm 2016 cũng như các đề xuất và kiến nghị của doanh nghiệp Việt Nam trong quá trình đầu tư vào Campuchia.

Báo cáo của AVIC cho thấy, đầu tư của Việt Nam tại Campuchia đã phát triển đột phá, mạnh mẽ kể từ năm 2009 đến nay. Doanh nghiệp của Việt Nam đang hoạt động trong các lĩnh vực kinh tế - xã hội quan trọng như tài chính - ngân hàng, năng lượng, khai khoáng, nông-lâm nghiệp, viễn thông,... Tới nay, Việt Nam đã có 172 dự án đầu tư vào Campuchia được cấp phép còn hiệu lực với tổng vốn đăng ký phía Việt Nam là 3,2 tỷ USD, đứng thứ 5 trong tổng số các nhà đầu tư nước ngoài tại Campuchia.

Nhiều dự án đầu tư của doanh nghiệp Việt Nam đã được triển khai tốt, đầu tư dứt điểm, đóng góp cho sự phát triển kinh tế của Campuchia và được phía bạn ghi nhận như BIDV, Viettel, Vinamilk,... Khách du lịch Việt Nam sang Campuchia không ngừng tăng qua các năm và Việt Nam luôn đứng đầu trong số các nước có lượng khách lớn nhất đến Campuchia trong khoảng 5 năm trở lại đây. Cùng với hoạt động đầu tư, kinh doanh, doanh nghiệp Việt Nam đã thể hiện trách nhiệm cao với cộng đồng người dân Campuchia thông qua thực hiện an sinh xã hội. Hoạt động này góp phần ổn định xã hội, nâng cao đời sống nhân dân Campuchia, đặc biệt là với người dân tại các vùng biên giới gặp nhiều khó khăn.

Cũng tại buổi làm việc, một số đại diện doanh nghiệp đang hoạt động tại Campuchia thẳng thắn phát biểu ý kiến và nêu các kiến nghị, nhằm tháo gỡ khó khăn, đưa đầu tư phát triển theo hướng bền vững, mang lại lợi ích thiết thực cho cả Việt



Chủ tịch nước Trần Đại Quang phát biểu chỉ đạo trong buổi gặp mặt các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư sang Campuchia

THÚC ĐẨY HỢP TÁC Việt Nam - Campuchia

Trong khuôn khổ chuyến thăm chính thức Vương quốc Campuchia, sáng ngày 16/6/2016, Đại tướng Trần Đại Quang, Ủy viên Bộ Chính trị, Chủ tịch nước CHXHCN Việt Nam có buổi gặp mặt, làm việc với các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư sang Campuchia. Trước đó, Chủ tịch nước Trần Đại Quang và Đoàn công tác đã đến thăm và động viên các hiện diện thương mại của BIDV tại Vương quốc Campuchia.

Nam và Campuchia. Các ý kiến cho thấy, hiện nay các doanh nghiệp đầu tư sang Campuchia cũng gặp một số khó khăn do chưa có hành lang pháp lý, nhất là khi Hiệp định thương mại song phương, Hiệp định tránh đánh thuế hai lần chưa được ký kết; chưa có chính sách hỗ trợ các doanh nghiệp đầu tư tại Campuchia, nhiều bất cập về thuế, về cư trú của lao động, đất đai cũng tác động đến hoạt động của doanh nghiệp tại Campuchia... Các doanh nghiệp cũng đề nghị Chính phủ hai nước chỉ đạo thống nhất kết nối nền kinh tế Việt Nam - Lào - Campuchia, kịp thời tháo gỡ những vướng mắc về thủ tục thông quan hải quan, thuế và ổn định thời gian thuê đất, nhằm

tạo điều kiện cho các doanh nghiệp yên tâm đầu tư kinh doanh lâu dài tại Campuchia...

Chủ tịch nước Trần Đại Quang ghi nhận và đánh giá cao vai trò của các nhà đầu tư Việt Nam sang Campuchia cũng như vai trò đầu tàu của AVIC. Chủ tịch nước cho rằng, những kết quả đạt được về đầu tư, thương mại và du lịch của cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam ở Campuchia đã góp phần thúc đẩy phát triển kinh tế, tăng thu ngân sách, tạo việc làm cho người dân và đóng góp tích cực vào phát triển kinh tế của Campuchia những năm qua, góp phần tăng cường quan hệ hợp tác toàn diện giữa hai nước.

Chủ tịch nước khẳng định Đảng,

Nhà nước và Chính phủ sẽ tiếp tục nghiên cứu, đề ra các chiến lược và biện pháp hiệu quả về đầu tư dài hạn và ổn định tại Campuchia, khuyến khích hỗ trợ các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư vào Campuchia theo nguyên tắc bình đẳng, đôi bên cùng có lợi, góp phần vun đắp mối quan hệ hữu nghị giữa 2 nước và nhân dân 2 nước Việt Nam- Campuchia. Chủ tịch nước cũng đề nghị các doanh nghiệp nỗ lực hơn nữa, nâng cao chất lượng hiệu quả của hoạt động đầu tư tại Campuchia; tuân thủ các quy định pháp luật Campuchia, tôn trọng phong tục tập quán của nhân dân Campuchia, tích cực đóng góp vào công tác an sinh xã hội tại địa bàn, đóng góp thiết thực cho việc củng cố và tăng cường quan hệ hữu nghị truyền thống, hợp tác toàn diện giữa Việt Nam và Campuchia.

Ghi nhận các kiến nghị của các đại biểu, Chủ tịch nước Trần Đại Quang cho biết, trong các cuộc trao đổi với lãnh đạo Campuchia, hai bên đều khẳng định sớm tháo gỡ vướng mắc, ký kết các hiệp định nhằm tạo điều kiện cho các doanh nghiệp đầu tư kinh doanh tại Campuchia.

ĐIỂM SÁNG TRONG ĐẦU TƯ SANG CAMPUCHIA

Báo cáo với Chủ tịch nước Trần Đại Quang và Đoàn công tác về kết quả hoạt động của Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Campuchia (BIDC) và các hiện diện của BIDV tại Campuchia, ông Đoàn Anh Sáng, Phó Tổng giám đốc BIDV, khẳng định: Sau hơn 6 năm hoạt động, phần lớn các hiện diện thương mại của BIDV tại Campuchia đều hoạt động tốt, tạo niềm tin, xúc tác trong thúc đẩy hoạt động đầu tư, kinh doanh và triển khai các chương trình, dự án của Việt Nam tại Campuchia. Trong đó, nổi bật là vai trò nòng cốt của BIDC.

Phát huy có hiệu quả các thế mạnh, đặc biệt là sự hỗ trợ của ngân hàng mẹ BIDV, BIDC đã tạo dựng được vị thế trên thị trường ngân hàng - tài chính Campuchia với hoạt động kinh doanh hiệu



Chủ tịch nước Trần Đại Quang chụp ảnh lưu niệm cùng Ban lãnh đạo, cán bộ BIDV và AVIC

quả, tăng trưởng tốt. BIDC đã được trao tặng danh hiệu “Ngân hàng có tốc độ tăng trưởng triển vọng nhất Campuchia”. Những năm qua, BIDC thực hiện vai trò hạt nhân trong cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam tại Campuchia, kết nối hai thị trường, nâng cao hình ảnh, uy tín doanh nghiệp Việt Nam tại Campuchia. BIDC là ngân hàng có vai trò quan trọng trong việc làm đầu mối thu xếp và trực tiếp hỗ trợ cung ứng tín dụng cho các dự án đầu tư trọng điểm của các doanh nghiệp Việt Nam đầu tư tại Campuchia như nông nghiệp, y tế - chăm sóc sức khỏe cộng đồng, trồng cây cao su...

Song song với kinh doanh, BIDV đã triển khai nhiều hoạt động an sinh xã hội tại Campuchia trong các lĩnh vực giáo dục, y tế, hỗ trợ khắc phục thiên tai thời gian qua,... với tổng giá trị thực hiện trên 6 triệu USD. Hoạt động an sinh xã hội của BIDC và hiện diện của BIDV đã góp phần nâng cao đời sống nhân dân Campuchia và người Campuchia gốc Việt, được Chính phủ hai nước đánh giá cao, tạo được tiếng vang lớn trong cộng đồng doanh nghiệp tại Campuchia.

Chủ tịch nước Trần Đại Quang ghi nhận và biểu dương những nỗ lực của BIDC và các hiện diện thương mại BIDV tại Campuchia đã đạt được sau gần 7 năm thành lập. Chủ tịch nước cho rằng, BIDV là minh chứng cho một mô hình hợp tác rất hiệu quả giữa Việt Nam – Campuchia trong thời kỳ đổi mới. Chủ tịch nước nhấn mạnh: “Kết quả hoạt động của các hiện diện thương mại BIDV không chỉ góp phần hỗ trợ tích cực cho hoạt động của các doanh nghiệp Việt Nam trong đầu tư kinh doanh tại Campuchia mà còn đóng góp thiết thực vào sự phát triển kinh tế - xã hội của Campuchia. Điều này góp phần củng cố và tăng cường mối quan hệ tốt đẹp, hữu nghị truyền thống, hợp tác toàn diện, bền vững lâu dài giữa Việt Nam - Campuchia, xứng đáng với sự tin tưởng, quan tâm, ủng hộ của lãnh đạo hai nước”. □

Chủ tịch nước Trần Đại Quang đề nghị BIDV, các hiện diện thương mại, trong thời gian tới tiếp tục phát huy kết quả đạt được, đóng góp nhiều hơn nữa vào phát triển kinh tế xã hội của Campuchia; góp phần tích cực để quan hệ láng giềng tốt đẹp, hữu nghị truyền thống, hợp tác toàn diện, bền vững lâu dài giữa hai nước.

Thư chúc mừng

NHÂN DỊP KỶ NIỆM 40 NĂM HIỆN DIỆN THƯƠNG MẠI BIDV TẠI ĐỒNG BẰNG SÔNG CỬU LONG

 **TRẦN BẮC HÀ** CHỦ TỊCH HĐQT BIDV



Năm 2016 đánh dấu mốc 59 năm thành lập và phát triển hệ thống BIDV, đây cũng là dấu mốc 40 năm hiện diện thương mại của BIDV tại khu vực Đồng bằng Sông Cửu Long (ĐBSCL). Thay mặt cho Thường vụ Đảng ủy, Hội đồng quản trị, Ban Lãnh đạo Ngân hàng, tôi xin gửi lời chúc mừng tới toàn thể cán bộ nhân viên và các đơn vị của BIDV tại ĐBSCL.

Ngay sau khi đất nước thống nhất, năm 1976, theo Chủ trương của Trung ương VI, Phòng cấp phát từ Sở Tài chính của TP. Cần Thơ đã được tách ra để thành lập Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết tại ĐBSCL với chức năng, nhiệm vụ chính là thực hiện cấp phát vốn xây dựng cơ bản cho các dự án, công trình trọng điểm phục vụ đầu tư phát triển kinh tế - xã hội của các tỉnh

trong khu vực. Đây là dấu mốc đánh dấu sự hiện diện của BIDV tại ĐBSCL và là tiền đề cho sự phát triển hệ thống BIDV tại khu vực này. Bốn mươi năm qua, với nỗ lực không ngừng của các thế hệ cán bộ, hệ thống BIDV tại địa bàn đã có những bước phát triển mạnh mẽ, từ 9 chi nhánh ban đầu, tới nay mạng lưới của BIDV liên tục mở rộng và phát triển với 23 Chi nhánh, 113 Phòng giao dịch, 141 máy ATM, 457 máy POS bao phủ khắp 13 tỉnh thành vùng ĐBSCL, với gần 2.700 cán bộ, hoạt động đa năng, triển khai các dịch vụ tài chính ngân hàng hiện đại đáp ứng tốt nhu cầu của người dân và doanh nghiệp. BIDV đã vươn lên trở thành NHTM đứng đầu tại địa bàn về mạng lưới (11%), về thị phần tín dụng (15%), về huy động vốn (12,5%), cụ thể, Huy động vốn tăng gấp 108 lần, đạt ~30 ngàn tỷ đồng, dư nợ tín dụng tăng gấp 70 lần, đạt khoảng 45 ngàn tỷ đồng, cơ cấu huy động vốn và tín dụng chuyển dịch theo hướng an toàn, ổn định, chất lượng hoạt động dịch vụ ngày càng được cải thiện, tăng gấp 354 lần, đạt khoảng 200 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng ngày càng lớn trong tổng chênh lệch thu chi của các chi nhánh.

Mặc dù xuất phát điểm khá thấp so với mặt bằng chung và chịu ảnh hưởng nặng nề của chiến tranh, tuy nhiên, trải qua 40 năm hình thành và phát triển, ĐBSCL từ một khu vực khó

khăn nhất cả nước đã có bước tiến đáng ghi nhận, trở thành một vùng đất trù phú, giàu tiềm năng về cây trái, xuất khẩu thủy hải sản, du lịch và phát triển văn hóa...; vùng đất chín rồng nay đã là vựa lúa, vựa trái cây, nông thủy sản lớn nhất của cả nước. Quá trình phát triển đó có những đóng góp quan trọng và tích cực của BIDV với vai trò là NHTM lớn nhất tại địa bàn, một trong những ngân hàng đầu tiên hiện hữu và song hành cùng các doanh nghiệp, nông – ngư dân; là nhà tư vấn chiến lược, tham mưu chính sách phát triển kinh tế xã hội của khu vực cho Chính phủ và các cơ quan Bộ, ngành Trung ương, các cơ quan quản lý địa phương; là người tổ chức kêu gọi xúc tiến đầu tư; người kết nối doanh nghiệp trên nhiều tỉnh thuộc địa bàn ĐBSCL, thông qua việc tham gia tổ chức các hội nghị, hội thảo, tọa đàm, diễn đàn; thúc đẩy việc hình thành các quỹ khuyến khích phát triển nông nghiệp; tìm kiếm và giới thiệu các đối tác quốc tế triển khai các dự án tài chính nông thôn, góp phần thúc đẩy quá trình tái cơ cấu ngành nông nghiệp mà trọng điểm là vùng ĐBSCL. BIDV cũng là một trong những đơn vị đi đầu trong các hoạt động an sinh xã

hội tại ĐBSCL với nhiều đóng góp trong công cuộc xóa đói giảm nghèo, nâng cao chất lượng cuộc sống của nhân dân.

Kết quả đạt được hôm nay là sự nỗ lực không ngừng nghỉ của các thế hệ cán bộ BIDV tại ĐBSCL trong suốt 40 năm qua đã luôn bám sát đường lối, chủ trương của Đảng, Nhà nước, chỉ đạo của Chính phủ. Ngành Ngân hàng nhận thức và quán triệt trách nhiệm của mình đóng góp vào sự phát triển KTXH của đất nước, là sự nỗ lực, tinh thần không ngại khó khăn, không ngừng đổi mới sáng tạo của các thế hệ lãnh đạo và người lao động BIDV tại ĐBSCL. Nhân kỷ niệm 40 năm hiện diện của BIDV tại ĐBSCL, tôi xin gửi lời tri ân và cảm ơn sâu sắc tới các thế hệ cán bộ BIDV tại ĐBSCL qua các thời kỳ, đã có đóng góp tích cực, quan trọng cho sự phát triển của BIDV nói riêng và kinh tế ĐBSCL nói chung.

Đất nước đang bước vào một giai đoạn mới, giai đoạn hội nhập kinh tế quốc tế với nhiều khó khăn, thách thức và sự cạnh tranh ngày càng gay gắt với hàng loạt các hiệp định thương mại đã được thông qua như TPP, FTA... nhưng đây đồng thời cũng là cơ hội đối với BIDV. Với mục tiêu là ngân hàng hàng đầu tại Việt

Nam, trở thành một trong những tổ chức tín dụng hàng đầu trong khu vực, BIDV đã xác định khu vực ĐBSCL có vai trò quan trọng, chiến lược cần tập trung thúc đẩy hoạt động, vì vậy Ban lãnh đạo đã và đang tăng cường đầu tư, hỗ trợ về cơ sở vật chất, đào tạo nâng cao chất lượng nhân lực, về trang thiết bị... cho các chi nhánh tại địa bàn để đáp ứng được các mục tiêu, yêu cầu hoạt động đề ra. Các đơn vị của BIDV tại ĐBSCL quán triệt mục tiêu, yêu cầu của hệ thống, thực hiện đồng bộ các giải pháp, biện pháp, tiếp tục phát huy thế mạnh và khắc phục những khó khăn tồn tại, nhằm mục đích tiếp tục giữ vững và nâng cao vị thế trên địa bàn, đóng góp cho sự phát triển kinh tế – xã hội của vùng ĐBSCL, gia tăng tỷ trọng đóng góp tích cực đối với sự phát triển của hệ thống BIDV.

Một lần nữa thay mặt Ban Lãnh đạo Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam, tôi gửi lời chúc sức khỏe, thành đạt, hạnh phúc tới các vị khách quý nhân dịp Lễ kỷ niệm 40 năm hiện diện thương mại BIDV tại ĐBSCL. Xin gửi tặng các đồng chí 8 chữ: “ĐỔI MỚI – SÁNG TẠO – ĐỘT PHÁ – VƯƠN LÊN”.
Thân ái.



40 NĂM

vườn vai

TRÊN ĐẤT “CHÍN RỒNG”



40 năm trước, ngay sau ngày đất nước thống nhất, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam (tiền thân của BIDV) đã chuẩn bị điều kiện để thành lập các chi nhánh tại miền Nam, trong đó có khu vực Đồng bằng sông Cửu Long (ĐBSCL). Cuối năm 1976, 9 chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết được thành lập tại ĐBSCL, mở ra một chương mới trong hoạt động của BIDV. Sau 4 thập niên nỗ lực phát triển, đến nay, tại ĐBSCL, BIDV có 23 chi nhánh cùng 110 phòng giao dịch; thương hiệu được khẳng định vững vàng trên vùng đất “Chín Rồng”.

 ANH ĐỨC

NHỮNG BƯỚC TRƯỞNG THÀNH

Qua hơn 40 năm phát triển, ĐBSCL từ một vùng khó khăn nhất cả nước, nay đã trở thành vùng kinh tế phát triển với GDP năm 2015 chiếm 20% GDP cả nước, đóng góp 92,6% tổng lượng gạo xuất khẩu và 65% kim ngạch xuất khẩu thủy sản... Trong quá trình ấy, BIDV tự hào là một trong những ngân hàng



đầu tiên có mặt; luôn nỗ lực để tăng trưởng cả về quy mô, chất lượng và hiệu quả; luôn đồng hành và có đóng góp quan trọng trong những bước phát triển của khu vực...

Trong giai đoạn 1976- 1985, kinh tế ĐBSCL phát triển theo cơ chế tập trung bao cấp với trọng tâm là thực hiện song song cuộc cải tạo quan hệ sản xuất trong 2 khu vực công thương nghiệp và nông nghiệp; kinh tế rất khó khăn... Ngày 15/11/1976, Bộ Tài chính ra quyết định số 580/

TC-VP thành lập 20 chi nhánh của Ngân hàng Kiến thiết phía Nam, trong đó có 9 chi nhánh tại khu vực ĐBSCL là An Giang, Bến Tre, Cửu Long, Đồng Tháp, Hậu Giang, Kiên Giang, Long An, Minh Hải và Tiền Giang. Chức năng, nhiệm vụ chính của các chi nhánh là tổ chức cấp phát vốn xây dựng cơ bản cho các dự án, công trình trọng điểm...

Trong 5 năm đầu đi vào hoạt động, vượt qua nhiều khó khăn, thiếu thốn, các Chi hàng Kiến thiết đã nỗ lực, thực hiện tốt nhiệm vụ được giao. Nhiều công trình chiến lược, có tầm quan trọng trong phát triển kinh tế xã hội của khu vực đã được BIDV giải ngân như: Kênh Vĩnh Tế, cầu Nguyễn Trung Trực (thị xã Long Xuyên), Tỉnh lộ 54, Công trình Viện Lúa ĐBSCL, Công trình Hệ thống thủy lợi Đồng Bằng,... Từ năm 1981 đến 1986, Ngân hàng Kiến thiết được đổi tên thành Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng. Các chi nhánh BIDV tại khu vực có thêm nhiệm vụ cung ứng và quản lý vốn đầu tư cơ bản. Trong 5 năm này, các chi nhánh đã cung ứng vốn để tạo nên những công trình lớn như: Hệ thống Thủy Lợi, Nhà máy sản xuất bao bì PP (nhà máy đầu tiên và lớn nhất

cả nước); Viện Lúa ĐBSCL, Sân Vận động, Xí nghiệp In, Xí nghiệp Lâm sản Miền Tây...

Năm 1986, ĐBSCL cũng chuyển từ cơ chế quản lý tập trung bao cấp sang cơ chế thị trường, kinh tế khu vực dần phục hồi, phát huy thế mạnh nông nghiệp, sức sản xuất được cải thiện và đạt kết quả rất khả quan... Từ năm 1986 đến 1995, hoạt động của BIDV trong khu vực cũng có chuyển biến quan trọng. Về mạng lưới, BIDV được thành lập thêm 2 chi nhánh (Sóc Trăng và Trà Vinh), đưa mạng lưới BIDV từ 9 chi nhánh lên thành 11 chi nhánh. Về chức năng, các chi nhánh BIDV trong khu vực thực hiện 2 chức năng chính là quản lý, cấp phát vốn ngân sách và huy động vốn để đầu tư các dự án theo kế hoạch nhà nước, cho vay đơn vị xây lắp, thi công các công trình. Trong huy động vốn, các chi nhánh BIDV ở ĐBSCL đã bắt nhịp với sự chuyển mình của toàn hệ thống và đạt được kết quả khả quan, vốn tín dụng ưu đãi phục vụ đầu tư phát triển các chương trình kinh tế xã hội cho khu vực ngày càng tăng. Về cung cấp tín dụng, hầu hết các dự án vay vốn đều hoàn thành đưa vào sử dụng phát huy hiệu quả tốt, trả nợ đúng hạn;... Các dự án vay vốn đã phát huy hiệu quả, góp phần tạo việc làm cho người lao động, nâng cao đời sống nhân dân, tăng kim ngạch xuất khẩu, tăng nguồn thu cho ngân sách địa phương hằng năm...

Từ năm 1995 đến nay, đất nước chuyển mình theo hướng công nghiệp hóa – hiện đại hóa mạnh mẽ. Trong đó, kinh tế xã hội vùng ĐBSCL cũng có nhiều bước tiến về mọi mặt: Quy mô kinh tế năm 2015 đã tăng cao gấp gần 21 lần năm 1994; đóng góp 17,3% GDP của cả nước... BIDV trong giai đoạn này có 2 dấu mốc quan trọng: Được hoạt động kinh doanh theo mô hình ngân hàng thương mại (1995) và chính thức trở thành ngân hàng đại chúng (2012). Sau hơn 20 năm hoạt động ngân hàng thương mại, BIDV đã đạt được thành công rực rỡ và những đột phá quan trọng.

Đóng góp vào thành công chung của toàn hệ thống, các chi nhánh BIDV tại ĐBSCL có những bước phát triển mạnh mẽ, cả về quy mô cũng như hiệu quả hoạt động: Đến cuối năm 2015, tổng huy động vốn của BIDV tại địa bàn đã đạt 29.212 tỷ đồng, gấp 108 lần so với năm 1995; Thị phần huy động vốn tăng từ 6,6% năm 1995 lên 9,4% cuối năm 2015. Quy mô tín dụng ngày càng mở rộng và tăng trưởng mạnh mẽ, tính đến cuối năm 2015, tổng dư nợ BIDV tại địa bàn là 44.018 tỷ đồng, gấp 70 lần năm 1995. Thị phần tín dụng đạt 11,7% năm 2015. Chất lượng hoạt động dịch vụ ngày càng được cải thiện, tổng thu dịch vụ ròng đạt 191 tỷ đồng năm 2015, tăng gấp 354 lần so với năm 1995...

NHỮNG DẤU ẮN THÀNH CÔNG

Nhìn lại 40 năm BIDV hiện diện tại ĐBSCL, có thể khẳng định BIDV đã nỗ lực và hoạt động ngày càng hiệu quả, đáp ứng kịp thời nhu cầu vốn đầu tư phát triển của khu vực, thúc đẩy có hiệu quả chuyển dịch cơ cấu kinh tế, giúp kinh tế khu vực luôn giữ tốc độ tăng trưởng cao qua nhiều năm liên tục.

Khẳng định vị thế ngân hàng tiên phong trong hỗ trợ phát triển kinh tế - xã hội vùng ĐBSCL, BIDV luôn tích cực, chủ động phối hợp chặt chẽ với các địa phương và cộng đồng doanh nghiệp triển khai có hiệu quả các chủ trương, chính sách của Đảng, Nhà nước, Chính phủ đối với khu vực, góp phần đẩy mạnh đầu tư phát triển hạ tầng, chuyển dịch hợp lý cơ cấu kinh tế vùng... BIDV đang tài trợ nhiều dự án lớn trên địa bàn ĐBSCL, tập trung vào các lĩnh vực trọng điểm, phù hợp với định hướng của Chính phủ như: Phát triển kết cấu hạ tầng với tổng mức đầu tư gần 11.500 tỷ đồng; Phát triển nông nghiệp nông thôn với tổng mức đầu tư gần 1.200 tỷ đồng; Phát triển công nghiệp và hạ tầng công nghiệp với tổng mức đầu tư hơn 2.000 tỷ đồng; Phát triển du lịch với tổng mức đầu tư gần 2.000 tỷ đồng,... Các dự án đều đã và đang triển khai đúng tiến

độ, đóng góp tích cực cho phát triển kinh tế - xã hội của địa phương theo hướng hiện đại hóa, tạo việc làm và cải thiện thu nhập của người dân địa phương.

BIDV nổi bật trong vai trò kết nối các doanh nghiệp, nhà đầu tư đến tìm hiểu cơ hội cũng như triển khai các dự án đầu tư, kinh doanh tại khu vực ĐBSCL. BIDV thường xuyên tham gia, tổ chức, phối hợp/hỗ trợ tổ chức các hội nghị, hội thảo, tọa đàm, diễn đàn... về xúc tiến đầu tư, phát triển kinh tế - xã hội tại ĐBSCL, nhất là các sự kiện về phát triển



nông nghiệp nông thôn. Qua hội thảo, các doanh nghiệp, nhà đầu tư và các địa phương trong vùng tăng cường sự hiểu biết, liên kết và đối thoại... BIDV cũng thúc đẩy hình thành các quỹ khuyến khích, hỗ trợ phát triển nông nghiệp... Ngoài ra, BIDV còn tích cực tìm kiếm và giới thiệu các đối tác quốc tế triển khai các dự án tài chính nông thôn, góp phần thúc đẩy quá trình tái cơ cấu ngành nông nghiệp mà trọng điểm là vùng ĐBSCL. BIDV triển khai thành công các dự án tài chính nông thôn, nhiều nông dân tại ĐBSCL đã thoát đói nghèo, cải thiện thu nhập. BIDV cũng đã được tin tưởng giao quản lý và giải ngân số vốn tín dụng Dự án chuyển đổi nông nghiệp bền vững (VnSAT) để

cho vay với lãi suất ưu đãi hỗ trợ các doanh nghiệp nâng cấp công nghệ và thiết bị chế biến gạo ở ĐBSCL...

BIDV không ngừng mở rộng mạng lưới, phục vụ tốt hơn khách hàng trong khu vực. Từ 9 chi nhánh những ngày đầu, sau 40 năm, đến nay BIDV có 23 chi nhánh và 113 phòng giao dịch bao phủ khắp khu vực ĐBSCL, cùng với mạng lưới các ATM, POS và đẩy mạnh triển khai giao dịch điện tử, internet đến các khách hàng. Tất cả các dịch vụ ngân hàng hiện đại đều được triển khai mạnh mẽ trên toàn địa bàn và được

người dân đón nhận tích cực.

Khẳng định vai trò của một định chế tài chính hàng đầu đất nước, trong nhiều năm đồng hành phát triển với khu vực, BIDV không chỉ là một ngân hàng tài trợ vốn mà còn trở thành một đơn vị có vai trò tham mưu, tư vấn chính sách, định hướng phát triển kinh tế xã hội cho khu vực. Từ tham mưu cho các bộ, ngành, cơ quan quản lý về các chính sách phát triển kinh tế nói chung cũng như cho khu vực,... đến việc tư vấn trực tiếp về các giải pháp cụ thể để phát triển vùng trên cơ sở tận dụng các lợi thế sẵn có. Với các doanh nghiệp, BIDV đóng vai trò cầu nối, tư vấn và định hướng cho doanh nghiệp có tiềm lực tham gia đầu tư, sản xuất, kinh doanh tại địa



Dự án phong điện tại tỉnh Bạc Liêu

bàn ĐBSCL...

BIDV cũng đã chủ động, tích cực tham gia các hoạt động vì cộng đồng, chia sẻ trách nhiệm với xã hội. BIDV đã đầu tư hàng ngàn tỷ đồng để hàng trăm dự án được triển khai, tạo ra hàng vạn việc làm cho người lao động. Những quyết sách đó của BIDV đều mang tính lâu dài, tạo ra những giá trị vật chất và tinh thần cao, nhằm góp phần xóa đói, giảm nghèo và rút ngắn khoảng cách về mức sống giữa các vùng theo hướng bền vững. Hằng năm, BIDV còn dành những khoản ngân sách lớn để thực hiện công tác an sinh xã hội trực tiếp. Từ năm 2008 đến nay, BIDV đã triển khai nhiều chương trình an sinh xã hội hướng tới các lĩnh vực giáo dục, xây dựng nhà tình nghĩa, xóa đói giảm nghèo, cứu trợ thiên tai với tổng kinh phí gần 400 tỷ đồng...

HỖ TRỢ NGÀY Càng HIỆU QUẢ CHO KHU VỰC

Không nằm ngoài bối cảnh hội nhập kinh tế sâu rộng chung của cả nước, ĐBSCL được xác định là trọng điểm phát triển với quyết định số 939/QĐ-TTg của Thủ tướng Chính phủ ngày 19/7/2012 phê duyệt kế hoạch tổng thể phát triển kinh tế xã hội đến năm 2020...

BIDV đã xác định những mục tiêu và định hướng phát triển giai đoạn 2016 - 2020 tại vùng ĐBSCL. Trong 5 năm tới, BIDV sẽ: Nỗ lực để giữ vững vị thế là ngân hàng có quy mô, chất

lượng, hiệu quả, uy tín hàng đầu tại ĐBSCL, dẫn đầu thị trường về sự hài lòng của khách hàng; Vận hành theo các chuẩn mực, thông lệ quốc tế; Là ngân hàng đi đầu ứng dụng công nghệ thông tin, đem lại tiện ích, dịch vụ tốt nhất; Đẩy mạnh phát triển các sản phẩm, kênh phân phối hiện đại; Đa dạng hóa các danh mục sản phẩm dịch vụ, kết hợp bán chéo giữa ngân hàng – bảo hiểm – chứng khoán; Đa dạng hóa nền khách hàng, trong đó đẩy mạnh hoạt động bán lẻ; Đào tạo, phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao; Nâng cao ảnh hưởng và sức lan tỏa của thương hiệu BIDV trên thị trường... BIDV sẽ đẩy mạnh cung ứng tín dụng cho lĩnh vực nông nghiệp – du lịch – hạ tầng cơ sở tại ĐBSCL, phấn đấu đạt tỷ trọng thị phần vốn đầu tư cho các lĩnh vực này không thấp hơn 18% tổng vốn đầu tư của Chính phủ...

BIDV tiếp tục triển khai đồng bộ nhiều hoạt động nhằm hỗ trợ các cơ quan quản lý trung ương cũng như các địa phương trong vùng. Cụ thể là cung cấp vốn tín dụng. BIDV phấn đấu tăng trưởng tín dụng bình quân giai đoạn 2016 – 2020 đạt 27%, đến năm 2020 sẽ cung ứng hơn 192 nghìn tỷ đồng tín dụng cho khu vực ĐBSCL, đáp ứng khoảng 20% nhu cầu tín dụng tại khu vực. Tập trung nguồn vốn cho vay đối với các lĩnh vực mà ĐBSCL có thế mạnh là nông nghiệp, nông thôn với lãi suất ưu đãi; Mở rộng quy mô và tăng nhanh

tỷ trọng dư nợ cho vay nông nghiệp nông thôn. Trong giai đoạn tới, BIDV sẽ đẩy mạnh cho vay theo chuỗi giá trị gia tăng, trong đó tập trung cho lĩnh vực thủy sản, cây ăn quả... BIDV cũng ưu tiên nghiên cứu, khảo sát, xây dựng và triển khai các sản phẩm tín dụng/gói tín dụng gắn với xây dựng nông thôn mới; phát triển hạ tầng nông thôn; góp phần từng bước nâng cao vai trò của dịch vụ tài chính trong phát triển xã hội cũng như kinh tế của ĐBSCL...

BIDV sẽ tìm kiếm, tư vấn, thúc đẩy các doanh nghiệp, nhà đầu tư có tiềm lực đến tìm hiểu cơ hội cũng như triển khai các dự án đầu tư, kinh doanh tại ĐBSCL, đặc biệt đối với các lĩnh vực tiềm năng, thế mạnh của vùng. BIDV cũng sẽ thường xuyên tham gia, tổ chức, phối hợp/hỗ trợ tổ chức các hội nghị, hội thảo, tọa đàm, diễn đàn... về xúc tiến đầu tư, phát triển kinh tế xã hội tại ĐBSCL, nhất là các sự kiện về phát triển nông nghiệp nông thôn. Qua đó, tăng cường sự hiểu biết, liên kết và đối thoại giữa các doanh nghiệp, nhà đầu tư với các địa phương trong vùng...

So với các ngân hàng trên cùng địa bàn, mạng lưới của BIDV hiện đang dẫn đầu, chiếm 11% tổng mạng lưới của toàn ngành. Bên cạnh đó, hàng trăm máy ATM, POS của BIDV cũng đã được lắp đặt và hơn 250 ngàn thẻ được phát hành. Qua đó, góp phần thúc đẩy phát triển kinh tế - xã hội vùng ĐBSCL.

Lược sử phát triển CỦA CÁC CHI NHÁNH BIDV TẠI ĐỒNG BẰNG SÔNG CỬU LONG

Tháng 11/1976, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam thành lập 09 Chi hàng tại Đồng bằng Sông Cửu Long. Sau 4 thập kỷ phát triển, qua nhiều lần tách - nhập, thành lập mới,... hiện nay BIDV đang có 23 chi nhánh hoạt động trong khu vực.

BIDV AN GIANG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết An Giang thành lập năm 1976;
- Năm 1988, nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp An Giang;
- Năm 1990, thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990 chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển An Giang;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển An Giang.

BIDV BẠC LIÊU

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Minh Hải thành lập năm 1976;
- Năm 1988, nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Minh Hải;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Minh Hải;
- Tháng 12/1996, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Bạc Liêu được thành lập trên cơ sở tách ra từ Chi nhánh Minh Hải (Chi nhánh Minh Hải giải thể sau khi tách tỉnh)
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Bạc Liêu.

BIDV BẮC AN GIANG

- Thành lập ngày 13/9/2006 trên cơ sở nâng cấp Chi nhánh cấp 2 Châu Đốc của BIDV An Giang;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Bắc An Giang.

BIDV BẾN TRE

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết

Bến Tre thành lập năm 1976;

- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Bến Tre;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Bến Tre;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Bến Tre.

BIDV CÀ MAU

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Minh Hải thành lập năm 1976;
- Năm 1988, nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Minh Hải;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Minh Hải;
- Tháng 12/1996, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Cà Mau được thành lập trên cơ sở tách ra từ Chi nhánh Minh Hải (Chi nhánh Minh Hải giải thể sau khi tách tỉnh);
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Cà Mau.

BIDV ĐẤT MŨI

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Cà Mau (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV).

BIDV ĐỒNG KHỞI

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Bến Tre (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV).

BIDV ĐỒNG THÁP

- Tiền thân là Phòng đại diện Ngân

hàng Kiến thiết Đồng Tháp thành lập tháng 10/1976;

- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Minh Hải;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Đồng Tháp;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Đồng Tháp.

BIDV HẬU GIANG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang thành lập năm 1976;
- Năm 1981 là chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hậu Giang;
- Tháng 1/1992, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển TP. Cần Thơ được tách từ Chi nhánh Hậu Giang (đã giải thể khi tách tỉnh);
- Tháng 12/2003, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hậu Giang được thành lập trên cơ sở nâng cấp Chi nhánh cấp 2 Vị Thanh thuộc Chi nhánh TP Cần Thơ;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Hậu Giang.

BIDV KIÊN GIANG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Kiên Giang thành lập năm 1976;
- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Kiên Giang;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Kiên Giang;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Kiên Giang

BIDV LONG AN

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Long An thành lập năm 1976;
- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Long An;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Long An;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Long An.

9 ĐỒNG CHÍ GIÁM ĐỐC ĐẦU TIÊN CỦA 9 CHI HÀNG KIẾN THIẾT TẠI ĐBSCL

1. Chi hàng Kiến thiết An Giang: Đồng chí ĐẶNG CHÂU THƯ
2. Chi hàng Kiến thiết Bến Tre: Đồng chí PHAN THANH SÁNG
3. Chi hàng Kiến thiết Cửu Long: Đồng chí VŨ ĐÌNH BÚT
4. Chi hàng Kiến thiết Đồng Tháp: Đồng chí NGUYỄN TẤT KHAM
5. Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang: Đồng chí CA VĨNH

6. Chi hàng Kiến thiết Kiên Giang: Đồng chí TRẦN TRỌNG VINH
7. Chi hàng Kiến thiết Long An: Đồng chí NGUYỄN TRỌNG BÌNH
8. Chi hàng Kiến thiết Minh Hải: Đồng chí NGÔ XUÂN TRẮC
9. Chi hàng Kiến thiết Tiền Giang: Đồng chí BÙI XUÂN HẬU

(Thông tin tổng hợp từ các chi nhánh BIDV)

BIDV LONG XUYỀN

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB An Giang (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV).

BIDV MỘC HÓA

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Đồng Tháp Mười (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV)

BIDV MỸ THO

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Tiền Giang (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV)

BIDV PHÚ QUỐC

- Thành lập ngày 11/05/2015 trên cơ sở nâng cấp Phòng Giao dịch Phú Quốc thuộc BIDV Kiên Giang.

BIDV SA ĐÉC

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Sa Đéc (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV)

BIDV SÓC TRĂNG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang thành lập năm 1976;
- Năm 1981 là chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và xây dựng Hậu Giang;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hậu Giang;
- Tháng 01/1992, thành lập Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Sóc Trăng trên cơ sở tách từ Chi nhánh Hậu Giang (Chi nhánh Hậu Giang giải thể khi tách tỉnh);
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Sóc Trăng.

BIDV TÂY ĐÔ

- Thành lập ngày 23/05/2015 trên cơ sở chuyển đổi từ MHB Cần Thơ (sau khi MHB sáp nhập vào BIDV)

BIDV TÂY NAM

- Tiền thân là BIDV Vị Thanh được thành lập ngày 08/10/2010;
- Năm 2013, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển TP. Tây Nam.

BIDV TIỀN GIANG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Tiền Giang thành lập năm 1976;
- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Tiền Giang;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Tiền Giang;
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Tiền Giang.

BIDV TP. CẦN THƠ

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang được thành lập năm 1976;
- Năm 1981 là chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hậu Giang;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Hậu Giang.
- Tháng 3/1993, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển TP. Cần Thơ được thành lập trên cơ sở tách ra từ Chi nhánh Hậu Giang (Chi nhánh Hậu Giang giải thể khi tách tỉnh).
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi

nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển TP. Cần Thơ.

BIDV TRÀ VINH

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Cửu Long thành lập năm 1976;
- Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp;
- Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
- Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Cửu Long;
- Tháng 01/1992, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Trà Vinh được thành lập trên cơ sở tách ra từ Chi nhánh Cửu Long (Chi nhánh Cửu Long giải thể khi tách tỉnh);
- Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Trà Vinh.

BIDV VĨNH LONG

- Tiền thân là Chi hàng Kiến thiết Cửu Long thành lập năm 1976;
 - Năm 1988 nhập vào Ngân hàng Nông nghiệp Long An;
 - Tháng 4/1990 thành lập Phòng Đầu tư phát triển;
 - Tháng 11/1990, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Cửu Long;
 - Tháng 01/1992, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Vĩnh Long được thành lập trên cơ sở tách ra từ Chi nhánh Cửu Long (Chi nhánh Cửu Long giải thể khi tách tỉnh);
 - Tháng 5/2012, chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Vĩnh Long.
- * Danh sách chi nhánh được sắp xếp theo thứ tự bảng chữ cái. □

BIDV Cần Thơ

VỮNG VÀNG VỊ THẾ ĐI LÊN

 **HOÀNG THƠ**

40 năm qua, hàng chục thế hệ cán bộ BIDV Cần Thơ góp sức để thương hiệu BIDV được định hình và tạo lập chỗ đứng vững vàng trong lòng khách hàng tại thành phố trung tâm của Đồng bằng sông Cửu Long.



VƯỢT GIAN KHÓ VỚI NHỮNG BƯỚC ĐI VỮNG CHẮC

BIDV Cần Thơ được thành lập vào ngày 15/11/1976 với tên gọi ban đầu là Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang (1976-1980). Thời kỳ này, hoạt động chủ yếu của ngân hàng là cấp phát vốn cho đầu tư xây dựng cơ bản được bố trí theo kế hoạch của Nhà nước, vốn ngân sách cấp phát trực tiếp cho các công trình xây dựng cơ bản mang ý nghĩa chiến lược, gắn liền với việc thực hiện đường lối phát triển kinh tế xã hội của đất nước.

Những ngày đầu hoạt động, chi nhánh đối mặt với khó khăn, thử thách về cơ sở vật chất, chi phí cho bộ máy... Lúc mới thành lập chi nhánh chỉ có 2 cán bộ, hoạt động tại số 2A đường Trần Phú. Sau đó, một số cán bộ chủ chốt tình nguyện từ miền Bắc (Hà Nội, Quảng Ninh) vào chi viện cho miền Nam đã tạo nên khung của các phòng chủ lực như: Kế hoạch, Cấp phát vốn xây dựng cơ bản và tín dụng, Kế toán, Tổ chức hành chính,... còn những cán bộ dưới quyền thì được nhận và đào tạo tại chỗ... Vượt qua những gian khó ban đầu, Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang lúc đó đã hoàn thành nhiệm vụ được giao, đưa đồng vốn của Nhà nước hình thành nên những công trình mang ý nghĩa chiến lược như: Viện Lúa ĐBSCL, Hệ



Một phòng giao dịch của BIDV Cần Thơ

thống thủy lợi Đồng Bằng,...

Năm 1981, Ngân hàng Kiến thiết Việt Nam được đổi tên thành Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam, Chi hàng Kiến thiết Hậu Giang cũng được đổi tên thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hậu Giang. Lúc này, ngoài nhiệm vụ cấp phát vốn ngân sách và cho vay xây lắp cho các công trình trọng điểm của địa phương, Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Hậu Giang còn có thêm nhiệm vụ cho vay sản xuất kinh doanh theo Kế hoạch nhà nước đối với các công ty, dự án hoạt động bằng 100% vốn nhà nước. Nhân sự của chi nhánh lúc này được bổ

sung từ Ngân hàng Nhà nước tỉnh chuyển sang. Và sau đó ít năm chi nhánh nhận thêm người có trình độ đại học, nâng tổng số cán bộ lên 33 người, trong đó có 6 cán bộ được đào tạo đúng chuyên ngành...

Thực hiện theo đường lối đổi mới của Đảng tại đại hội lần thứ VI, nền kinh tế nước ta chuyển từ cơ chế kế hoạch hóa tập trung, bao cấp sang vận hành theo cơ chế thị trường. Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Việt Nam cũng được chuyển đổi thành Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV). Chi nhánh Hậu Giang cũng được mang tên mới – BIDV Hậu Giang. Năm 1992, do việc phân



chia địa giới hành chính một số tỉnh trực thuộc Trung ương, tỉnh Hậu Giang tách ra làm hai tỉnh là Cần Thơ và Sóc Trăng. Theo đó, BIDV Hậu Giang cũng đã được chia tách thành BIDV Cần Thơ và BIDV Sóc Trăng.

THÀNH CÔNG KHẮNG ĐỊNH THƯƠNG HIỆU VỮNG BỀN

Từ ngày 1/1/1995, sau khi chuyển giao nhiệm vụ cấp phát và ưu đãi sang Tổng cục Đầu tư Phát triển, hệ thống BIDV chuyển sang hướng kinh doanh đa năng tổng hợp. Trong thời kỳ này, nhiệm vụ của BIDV Cần Thơ là tạo được nhiều vốn và sử dụng vốn có hiệu quả tối ưu vào trong chiến lược tổng thể, nhằm đa dạng hóa và hữu hiệu hóa hoạt động ngân hàng, mà chủ yếu vẫn là phục vụ cho đầu tư phát triển các dự án theo mục tiêu kinh tế để ra.

Chuyển sang kinh tế thị trường, BIDV Cần Thơ đã trải qua không ít khó khăn, nhất là việc tìm kiếm và phát triển khách hàng. Với sự nỗ lực của toàn chi nhánh, trong 5 năm cuối cùng của thế kỷ 20, hoạt động kinh doanh của chi nhánh đã có sự phát triển vượt bậc cả về quy mô và chất lượng. Tổng nguồn vốn tự huy động đạt 228 tỷ đồng, tăng gấp 10 lần so với năm 1995, chiếm 14,5% so với tổng nguồn vốn huy động các ngân hàng trên địa bàn. Tổng

dư nợ cho vay thương mại và cấp phát đạt 279 tỷ đồng, chiếm 12% so với tổng dư nợ cho vay của 17 ngân hàng trên địa bàn. Số lượng khách hàng ngày càng tăng, lĩnh vực hoạt động thêm mở rộng, bắt đầu chú trọng phát triển các doanh nghiệp xuất nhập khẩu, có nguồn thu ngoại tệ để tăng thu dịch vụ. Số lượng cán bộ tại thời điểm này là 49, tăng 11 cán bộ so với năm 1995...

Trong thập kỷ đầu tiên của thế kỷ 21, BIDV Cần Thơ, với thế hệ tiếp nối, bằng ý chí nghị lực, sáng tạo và quyết đoán đã tiếp tục giành được những thành quả rực rỡ trên tất cả các mặt hoạt động, tạo nên vị thế đi lên vững vàng hơn, tự tin hơn cho giai đoạn phát triển mới. Trong giai đoạn này, Chi nhánh Cần Thơ đã khẳng định quy mô phát triển, mạng lưới hoạt động vượt trội hơn so với giai đoạn trước. Đến 31/12/2011, quy mô tổng tài sản của chi nhánh đạt 2.007 tỷ đồng, khả năng tự cân đối vốn ngày càng được cải thiện. Tổng dư nợ cho vay các thành phần kinh tế là 1.954 tỷ đồng, tăng 4,3 lần so với năm 2000. Huy động vốn đạt 1.070 tỷ đồng, tăng 4,7 lần so với năm 2000...

Từ năm 2010 đến 2015 BIDV Cần Thơ được đánh giá là giai đoạn phát triển thịnh vượng nhất cả về quy mô lẫn chất lượng dịch vụ và năng suất lao động, đặt biệt là từ năm 2015 đến nay. Đến 31/12/2015, tổng

tài sản của chi nhánh đạt 4.190 tỷ đồng, dư nợ tín dụng đạt 4.167 tỷ đồng, chiếm 7,7% trên tổng dư nợ toàn địa bàn. Bên cạnh tăng trưởng quy mô tín dụng, nguồn vốn huy động cũng được cải thiện đáng kể, tổng nguồn vốn huy động đạt 2.900 tỷ đồng. Chênh lệch thu chi thực hiện năm 2015 đạt 96 tỷ đồng, tăng 74% so với năm 2011. Thu nhập bình quân trên đầu người ngày càng được cải thiện...Điểm nổi bật trong giai đoạn này là quy mô tăng trưởng cao nhưng số lượng cán bộ lại giảm so với đầu năm 2011, do vậy năng suất lao động của cán bộ được nâng cao...

40 năm là một quá trình dài BIDV Cần Thơ tự hào đóng góp công sức mình xây nên nhiều công trình đầu tư quan trọng (công nghiệp, nông nghiệp, thủy lợi, giao thông vận tải, văn hóa, giáo dục, y tế...) trong hòa bình tại đô thị trung tâm của vùng Đồng bằng Sông Cửu Long trù phú. Và cũng từ đó, thương hiệu BIDV đã được khẳng định, vững vàng trong sự đi lên ngày càng mạnh mẽ của Cần Thơ. □

Với sự nỗ lực của toàn chi nhánh, trong 5 năm cuối cùng của thế kỷ 20, hoạt động kinh doanh của chi nhánh đã có sự phát triển vượt bậc cả về quy mô và chất lượng. Tổng nguồn vốn tự huy động đạt 228 tỷ đồng, tăng gấp 10 lần so với năm 1995.



BIDV TIỀN GIANG

40 năm trưởng thành

Với bề dày lịch sử 40 năm xây dựng và trưởng thành qua nhiều giai đoạn phát triển, BIDV Tiền Giang đã khẳng định được vị trí là chi nhánh ngân hàng đi đầu trong phục vụ đầu tư phát triển; đóng góp to lớn vào công cuộc xây dựng, phát triển kinh tế xã hội của tỉnh Tiền Giang và khu vực Đồng bằng Sông Cửu Long nói chung.

HOÀNG GIANG

ĐÓNG GÓP TÍCH CỰC VÀO SỰ PHÁT TRIỂN CỦA ĐỊA PHƯƠNG

Cùng với 9 chi nhánh trong khu vực Đồng bằng Sông Cửu Long, Chi hàng Kiến thiết Tiền Giang (tiền thân của BIDV Tiền Giang ngày nay) được thành lập theo Quyết định số 580/TC-VP ngày 15/11/1976 của Bộ Tài chính. Trong giai đoạn đầu tiên (1976-1990), Chi hàng Kiến thiết Tiền Giang đã thực hiện tốt nhiệm vụ chính là phục vụ cho đầu tư và phát triển của tỉnh Tiền Giang, góp phần xây dựng nên các công trình trọng điểm của tỉnh như: hệ thống

ngọt hóa Gò Công; nạo vét các tuyến kênh lớn, chiến lược của tỉnh, phục vụ tưới tiêu vùng Gò Công, Cai Lậy, Cái Bè, Châu Thành; xây dựng mở rộng tuyến đường quốc lộ 30 liên tỉnh, các tuyến đường giao thông tỉnh, huyện trên địa bàn, các công trình kiến trúc văn hóa xã hội...

Giai đoạn 1990-1994, Chi nhánh đồng thời thực hiện 2 nhiệm vụ chính trị là quản lý và cấp phát vốn đầu tư xây dựng cơ bản và tín dụng đầu tư xây dựng cơ bản theo hướng kinh tế thị trường với lãi suất ưu đãi. Thời gian này, Chi nhánh đã quản lý cấp phát vốn hơn 33 tỷ đồng cho trên 20 công trình xây dựng trọng

điểm đúng tiến độ, không để xảy ra sai sót, lãng phí vốn, đa số các công trình được hoàn thành kịp thời đưa vào sử dụng mang lại hiệu quả cao như: Dự án ngọt hóa Tân Hòa, cống đập Long Ung, kênh 14, quốc lộ 30, quốc lộ 1A, quốc lộ 60...

Cũng trong thời gian này, Chi nhánh đã cùng với toàn ngành thực hiện thành công thử nghiệm đổi mới cơ chế tín dụng đầu tư, từng bước xóa bao cấp, chuyển từ cung ứng vốn "không hoàn lại" sang làm tín dụng "có vay có trả", mọi công trình sản xuất kinh doanh có thu hồi vốn dưới mọi hình thức đều phải đi vay để đầu tư. Thời kỳ tập dượt chuyển sang kinh tế thị trường, Chi nhánh Tiền Giang đã cho các doanh nghiệp, các chủ đầu tư vay hơn 16 tỷ đồng, thực hiện 14 dự án. Phần lớn các dự án đều phát huy hiệu quả kinh tế cao, hoàn trả vốn đúng hạn như: Dự án đầu tư mở rộng nhà máy nước Mỹ Tho, Dự án đổi mới

thiết bị dược phẩm, Dự án đầu tư xưởng thuốc trừ sâu hạt, nhà máy xay sát Tam Long, thiết bị nghiền sàng đá, thiết bị thi công công trình giao thông, thủy lợi...

Từ ngày 01/01/1995, Chi nhánh Tiền Giang chuyển hướng sang kinh doanh đa năng tổng hợp. Năm 1995, Chi nhánh Tiền Giang đã tạo được bước đột phá về huy động vốn - là khâu mở đường, trọng tâm trong hoạt động của Ngân hàng thương mại quốc doanh theo cơ chế thị trường. Nguồn vốn tự huy động năm 1995 đạt hơn 53 tỷ đồng, tăng hơn 10 lần so năm 1994 và chiếm 64% tổng nguồn vốn hoạt động. Tốc độ tăng trưởng huy động vốn bình quân giai đoạn 1996 - 2002 đạt 32,2%. Năm 2002, tổng huy động vốn đạt gần 473 tỷ đồng, tăng gấp 8,5 lần so năm 1995, và là Chi nhánh đạt huy động vốn cao nhất trong số 12 Chi nhánh BIDV khu vực Đồng bằng Sông Cửu Long.

Trên cơ sở nguồn vốn huy động được, Chi nhánh đã tập trung đầu tư cho nhiều chương trình, dự án trọng điểm của địa phương với doanh số cho vay trên 314 tỷ đồng. Nhiều công trình đầu tư đã đi vào hoạt động, đem lại hiệu quả cao cho việc phát triển kinh tế xã hội địa phương như: Hệ thống cấp nước Gò Công - Tân Hoà, hệ thống cấp nước TP. Mỹ Tho, Nhà máy sản xuất bao bì của Công ty Lương thực Tiền Giang, đầu tư đổi mới thiết bị đông lạnh của Công ty Thủy sản Tiền Giang... Bên cạnh đó, Chi nhánh cũng đã cho vay các chương trình phát triển kinh tế địa phương: đầu tư phân bón đến hộ nông dân, cải tạo cơ sở vật chất, phát triển đàn heo, nuôi trồng chế biến thủy - hải sản xuất khẩu, xay xát chế biến lương thực xuất khẩu...; nước sạch nông thôn; sản xuất tiểu thủ công nghiệp, các làng nghề truyền thống.

Cũng trong giai đoạn này, Chi nhánh Tiền Giang đã từng bước mở rộng các sản phẩm dịch vụ như thanh toán trong nước, thanh toán quốc tế, bảo lãnh, kinh doanh ngoại tệ, dịch vụ ngân quỹ... qua đó, phục vụ tốt cho hoạt động kinh

doanh của khách hàng và tăng dần tỷ trọng thu phí dịch vụ trên lợi nhuận. Đặc biệt, dịch vụ Thanh toán Quốc tế trực tiếp được thực hiện từ năm 1999 đã thực sự tạo điều kiện thuận lợi cho các doanh nghiệp xuất khẩu trong kinh doanh, thanh toán đồng thời tạo nguồn ngoại tệ đáp ứng nhu cầu thanh toán hàng nhập khẩu của các doanh nghiệp trên địa bàn.

PHÁT TRIỂN MẠNH MẼ, TỪNG BƯỚC HỘI NHẬP

Trong giai đoạn 2006- 2011, Việt Nam ở vào bối cảnh nhiều biến động với thuận lợi và thách thức đan xen. Trong tình hình đó, BIDV nói chung và chi nhánh Tiền Giang nói riêng đã hết sức nỗ lực vươn lên để không ngừng lớn mạnh, liên tục duy trì tốc độ tăng trưởng cao, kinh doanh an toàn và hiệu quả, vươn lên thành một ngân hàng lớn có uy tín và năng lực cạnh tranh để tham gia vào sân chơi toàn cầu. Tốc độ tăng trưởng bình quân giai đoạn 2006 - 2011 đạt 18%/năm về huy động vốn và 25%/năm về tín dụng; thị phần huy động vốn và tín dụng năm 2011 chiếm lần lượt là 12,2% và 15,5% trên địa bàn. Lợi nhuận trước thuế tăng bình quân 25%/năm, đạt 63,3 tỷ đồng năm 2011;...

Từ năm 2012, hệ thống BIDV bước vào giai đoạn phát triển mới với việc trở thành Ngân hàng đại chúng. Hoạt động với vai trò mới, BIDV Tiền Giang đã có những bước phát triển mạnh mẽ: Huy động vốn giai đoạn 2012 - 2015 đạt mức tăng trưởng bình quân khá cao đạt 25,9%, trong đó huy động vốn bán lẻ chiếm trên 80% và có xu hướng tăng dần. Dư nợ tín dụng tại chi nhánh trong giai đoạn này đạt mức tăng trưởng bình quân 15,3%. Thực hiện định hướng chung của BIDV, chi nhánh đã đẩy mạnh mảng cho vay bán lẻ với các sản phẩm cho vay ô tô, cho vay cầm cố, cho vay tín chấp tiêu dùng... Trong 3 năm 2012-2015 tín dụng bán lẻ chi nhánh đạt mức tăng trưởng 23%, trong đó tăng trưởng mạnh nhất năm 2015 là 35%, với các sản phẩm phù hợp

với đại bộ phận khách hàng dân cư... Năm 2015, BIDV Tiền Giang trở thành đơn vị kinh doanh xuất sắc đứng đầu hệ thống 5 năm giai đoạn 2011-2015 và là đơn vị hoạt động tín dụng xuất sắc trong giai đoạn 2013-2015.

Một trong những dấu ấn đặc biệt của BIDV và chi nhánh Tiền Giang nói riêng trong giai đoạn này là việc thực hiện thành công thương vụ sáp nhập MHB vào tháng 5/2015. Với công tác sáp nhập, BIDV Tiền Giang đã quản lý thêm 3 PGD: Chợ Gạo, Gò Công Tây và Gò Công, mở rộng mạng lưới xuống các huyện phía Đông. Đây là một lợi thế giúp chi nhánh phát triển thương hiệu và gia tăng hoạt động trên địa bàn tỉnh trong thời gian tới.

Phát huy truyền thống tốt đẹp 40 năm xây dựng và trưởng thành, 149 cán bộ BIDV Tiền Giang hôm nay sẽ tiếp tục nỗ lực, phấn đấu, chuyển đổi mạnh mẽ về tư duy phương thức kinh doanh, nâng cao tính năng động, sáng tạo, triển khai quyết liệt và đồng bộ các biện pháp, giải pháp để hoàn thành toàn diện các mục tiêu, kế hoạch kinh doanh và nhiệm vụ chính trị được giao. □

NHỮNG DẤU MỐC PHÁT TRIỂN CỦA BIDV TIỀN GIANG

- Ngày 15/11/1976, Bộ Tài chính ra quyết định thành lập 20 Chi hàng Kiến thiết phía Nam trong đó có chi nhánh Tiền Giang;
- Ngày 19/05/1979, Bộ Tài chính ra quyết định thành lập Chi nhánh Ngân hàng Kiến thiết Tiền Giang.
- Ngày 17/7/1981, NHNN ra quyết định thành lập Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Tiền Giang;
- Ngày 24/07/1988, NHNN ra quyết định giải thể Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng Tiền Giang và thành lập Phòng cấp phát vốn xây dựng cơ bản;
- Ngày 01/04/1990, Phòng Đầu tư và Phát triển Tiền Giang được thành lập;
- Ngày 26/11/1990, NHNN ra quyết định chuyển các Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Xây dựng thành các Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển, đồng thời tổ chức lại các Phòng Đầu tư và Phát triển thành Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển. BIDV Tiền Giang được thành lập kể từ thời gian này.
- Ngày 01/05/2012, Chi nhánh Ngân hàng Đầu tư và Phát triển Tiền Giang chuyển thành Chi nhánh Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Tiền Giang.

Tự hào đi lên

CÙNG LỢI THẾ KINH TẾ AN GIANG

Trong thành công chung của BIDV gần tròn một hoa giáp, có đóng góp của BIDV An Giang-một chi nhánh luôn nỗ lực hoàn thành nhiệm vụ trong suốt 40 năm trưởng thành của mình.

QUANG VINH SƠN (*)

Giai đoạn khôi phục và phát triển kinh tế (1976-1994), tỉnh An Giang đã tập trung nguồn vốn đầu tư mạnh cho hạ tầng nông nghiệp, thủy lợi, giao thông,... tín dụng được mở rộng, kinh tế có bước tăng trưởng khá. Giai đoạn này, BIDV An Giang tích cực huy động vốn, đồng thời được sự hỗ trợ của Trung ương cấp vốn đầu tư cho các chương trình kinh tế trọng điểm mang tính chiến lược của tỉnh để: Chuyển đổi cơ cấu kinh tế, thủy lợi hóa kênh mương nội đồng, hệ thống đê điều, phát triển hạ tầng nông thôn, cải tạo hệ thống các trạm bơm điện; xây dựng, sửa chữa hạ tầng do lũ lụt tàn phá... Với tổng số vốn đầu tư trên 600 tỷ đồng, BIDV An Giang đã góp phần đầu tư đồng bộ hạ tầng kinh tế-xã hội của tỉnh, ổn định và khôi phục sản xuất cho doanh nghiệp và nông dân, làm nền tảng để tiếp tục phát triển cho giai đoạn tiếp theo.

Trong giai đoạn 20 năm đổi mới và hội nhập (1995-2015), BIDV chuyển sang hoạt động ngân hàng thương mại, BIDV An Giang tiếp tục thực hiện nhiệm vụ đầu tư vốn phát triển, tăng cường cơ sở vật chất cho kinh tế tỉnh nhà. Hàng nghìn tỷ đồng đã được chi nhánh cho vay phục vụ các dự án đầu tư theo kế hoạch nhà nước thuộc các lĩnh vực: Bưu điện, công nghiệp khai thác mỏ, công trình thủy lợi, công nghiệp chế biến- xuất khẩu, giao

thông vận tải, sản xuất vật liệu xây dựng, sản xuất và phân phối điện nước... Đồng thời, BIDV An Giang đáp ứng kịp thời nhu cầu vốn sản xuất kinh doanh, giúp các doanh nghiệp đổi mới công nghệ, nâng cao năng lực sản xuất, nâng cao hiệu quả sử dụng vốn, thực hiện chính sách tái cơ cấu vốn vay và giảm lãi suất tín dụng cho doanh nghiệp gặp khó khăn theo chỉ đạo của Ngân hàng Nhà nước và BIDV, góp phần chuyển dịch cơ cấu kinh tế, tạo công ăn việc làm cho số lượng lớn lao động xã hội, tăng

thu ngân sách nhà nước cho địa phương.

BIDV An Giang đã đầu tư vốn phát triển các ngành kinh tế mũi nhọn, cũng là thế mạnh của tỉnh An Giang, đó là lương thực và thủy sản: Cho vay thu mua tạm trữ lúa, gạo chế biến xuất khẩu với doanh số cho vay bình quân hàng năm 500-800 tỷ đồng. Hỗ trợ vốn trung, dài hạn để đầu tư xây dựng kho chứa lúa, gạo nguyên liệu với tổng mức đầu tư cả trăm tỷ đồng, tạo điều kiện cho doanh nghiệp mở rộng vùng chứa nguyên liệu, phù



hợp định hướng phát triển kho bảo quản tạm trữ lương thực của Chính phủ; Cho vay chăn nuôi, chế biến và xuất khẩu cá tra, cá ba sa; Đầu tư vốn trung dài hạn các nhà máy chế biến thức ăn công nghiệp cho gia súc và thủy sản, góp phần chuyển dịch cơ cấu trong sản xuất nông nghiệp, nâng kim ngạch xuất khẩu lương thực, thủy sản tăng hàng năm của vùng ĐBSCL nói chung và tỉnh An Giang nói riêng. Qua đó, BIDV cũng thu về số lượng lớn ngoại tệ từ các doanh nghiệp chế biến xuất khẩu, cải thiện cơ cấu tăng thu dịch vụ trên tổng lợi nhuận.

Chi nhánh dành vốn đầu tư các chương trình trọng điểm của tỉnh như: Chương trình Khuyến nông (máy sấy lúa), Chương trình Khuyến công đối với thành phần dân doanh; doanh số cho vay hàng năm từ 150 đến 200 tỷ đồng. Ngoài ra, chi nhánh còn đảm bảo nhu cầu vốn cho ngành xây lắp bình quân hằng năm gần 300 tỷ đồng, góp phần phát triển hạ tầng kinh tế - kỹ thuật, chỉnh trang đô thị và hình thành khu đô thị mới theo quy hoạch tổng thể phát triển không gian đô thị của tỉnh.



Bốn mươi năm qua, cùng với sự lớn mạnh của toàn hệ thống BIDV, hoạt động kinh doanh của chi nhánh An Giang, đến nay không ngừng được củng cố và phát triển với quy mô tổng tài sản đạt gần 2.700 tỷ đồng, tăng gấp 17 lần so với năm 1995 và gấp 1,5 lần so với năm 2012. Mạng lưới phục vụ được mở rộng với 4 phòng giao dịch, 10 máy ATM và 79 máy POS. Số lượng khách hàng giao dịch lên đến 36.500 khách hàng. Các sản phẩm

dịch vụ ngân hàng phát triển theo hướng hiện đại hóa, nâng cao chất lượng hoạt động để phục vụ tốt khách hàng...

Phát huy thành quả đạt được của những năm qua, BIDV An Giang tiếp tục phấn đấu, tích cực lao động sáng tạo, đoàn kết, đồng lòng vượt tâm vượt qua những khó khăn trở ngại, đón bắt cơ hội để thực hiện thắng lợi nhiệm vụ kế hoạch kinh doanh giai đoạn 2016-2020. Đồng thời, nâng cao năng lực cạnh tranh, tăng cường năng lực tài chính, đầu tư vốn và cung cấp dịch vụ ngân hàng nhiều hơn nữa để đáp ứng nhu cầu phát triển kinh tế - xã hội của Đồng bằng sông Cửu Long nói chung và của tỉnh An Giang nói riêng, góp phần vào sự phát triển bền vững của BIDV.

(*) Giám đốc BIDV An Giang



Cùng với việc thực hiện nhiệm vụ kinh doanh hằng năm, BIDV An Giang đã tích cực triển khai các hoạt động vì cộng đồng theo chỉ đạo của BIDV và tỉnh An Giang. Tính từ giai đoạn 1995-2015 và đến 30/4/2016, kinh phí đóng góp cho an sinh xã hội của chi nhánh đạt trên 5,5 tỷ đồng, được sử dụng cho các hoạt động an sinh xã hội, đến ơn đáp nghĩa, y tế giáo dục... Tiêu biểu như: Đầu tư thiết bị y tế cho phòng khám nhân đạo huyện Tri Tôn; Xây dựng 15 căn nhà tình nghĩa - nhà đại đoàn kết, 2 căn nhà nghĩa tình đồng đội, 1 mái ấm công đoàn...

Chi nhánh cũng tặng trên 4.000 phần quà cho đồng bào nghèo trong tỉnh; trao tặng học bổng cho học sinh - sinh viên nghèo vượt khó học giỏi ở 11 huyện, thị, thành phố trong tỉnh...

BIDV BẠC LIÊU

20 NĂM LƯU NHỮNG CHỈ SỐ

phát triển ấn tượng

Cùng với việc tái lập tỉnh Bạc Liêu năm 1997, BIDV Bạc Liêu cũng được thành lập trên cơ sở tách và chuyển đổi từ BIDV Minh Hải. Đánh dấu gần 2 thập kỷ trưởng thành, tháng 6/2016, BIDV Bạc Liêu có được những chỉ số lưu dấu mốc phát triển ấn tượng: Huy động vốn cuối kỳ của BIDV Bạc Liêu đạt gần 1.427 tỷ đồng, dư nợ tín dụng cuối kỳ đạt gần 3.282 tỷ đồng.

Những năm đầu thành lập, BIDV Bạc Liêu ở vào thời kỳ khó khăn do tỉnh Bạc Liêu vừa mới tái lập. Lúc này, hoạt động kinh doanh của chi nhánh chỉ đơn thuần là huy động vốn và cho vay phục vụ phát triển kinh tế địa phương. Trong đó, huy động vốn chủ yếu là các khoản tiền gửi thanh toán của các tổ chức kinh tế. Cho vay chủ yếu theo chỉ định kế hoạch nhà nước, đáp ứng vốn hỗ trợ các doanh nghiệp xây lắp địa phương, cho vay một số dự án trung dài hạn, hộ sản xuất kinh doanh gia đình... Công nghệ chưa phát triển, sản phẩm dịch vụ tại chi nhánh còn hạn chế, nền khách hàng mỏng, hoạt động thu dịch vụ gần như không có...

Vượt qua thời kỳ khó khăn, đến năm 2002, tỉnh Bạc Liêu triển khai chuyển đổi kinh tế với phương châm "từ cây lúa sang con tôm", tỉnh chuyển đổi tập trung phát triển nuôi trồng thủy sản, đặc biệt là các mô hình nuôi tôm đạt hiệu quả kinh tế cao. Nắm bắt định hướng của tỉnh, phát huy thế mạnh trong đầu tư phát triển, BIDV Bạc Liêu hỗ trợ cấp phát vốn cho các khoản giải ngân phục vụ nuôi tôm và xuất khẩu tôm... Tuy nhiên, do những hạn chế chủ quan và khách quan đã làm ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh, đặc biệt là công tác tín dụng của chi nhánh... Đến năm 2008, chi nhánh thoái vốn khỏi lĩnh vực cho vay nuôi trồng thủy sản và sản xuất nông nghiệp đối với hộ dân... để chuyển đổi cho vay các dự án hợp vốn, tăng trưởng tín dụng tại chỗ theo hướng tiếp cận và mở rộng các doanh nghiệp nhỏ và vừa, các doanh nghiệp nghiệp xuất khẩu



trên địa bàn... Bước chuyển mình này đã mang lại những tín hiệu khởi sắc cho BIDV Bạc Liêu.

Năm 2012, năm đầu tiên BIDV cổ phần hóa, BIDV Bạc Liêu cũng chuyển mình để phát triển. Xác định huy động vốn là trọng tâm và ưu tiên hàng đầu, chi nhánh luôn đẩy mạnh huy động vốn đảm bảo cân đối cho tín dụng và thanh khoản cho chi nhánh. Đồng thời đẩy mạnh phân khúc bán lẻ về cả sản phẩm tín dụng và phi tín dụng. Chi nhánh cũng điều hành công tác tín dụng theo nguyên tắc tăng trưởng tín dụng gắn với chất lượng và hiệu

quả tín dụng để hạn chế trích lập dự phòng rủi ro, góp phần đảm bảo kế hoạch lợi nhuận... Với sự nỗ lực cao độ, BIDV Bạc Liêu đảm bảo hiệu quả hoạt động với những con số kinh doanh khả quan: Huy động vốn đạt trên 650 tỷ đồng, dư nợ tín dụng đạt trên 1.066 tỷ đồng, lợi nhuận đạt gần 20 tỷ đồng...

Tiếp tục đà tăng trưởng, đến 21/6/2016, huy động vốn cuối kỳ của BIDV Bạc Liêu đạt gần 1.427 tỷ đồng, chiếm thị phần 11.24% trên địa bàn tỉnh; Dư nợ tín dụng cuối kỳ đạt gần 3.282 tỷ đồng, chiếm thị phần 19.14% trên địa bàn tỉnh;... Trước đó, ở thời điểm 30/4/2016, lợi nhuận trước thuế của BIDV Bạc Liêu đạt gần 12 tỷ đồng,...

Từ 16 cán bộ ban đầu, sau gần 2 thập kỷ phát triển, đến nay, BIDV Bạc Liêu đã vững vàng với một cơ ngơi đáng hoàng: Trụ sở chính của chi nhánh tại TP Bạc Liêu với 4 khối chức năng; 7 phòng giao dịch được đặt tại các huyện, thị xã, thành phố của tỉnh; 148 cán bộ có chuyên môn vững vàng... Quan trọng hơn, thương hiệu BIDV và BIDV Bạc Liêu đang ngày càng được biết đến rộng rãi ở Bạc Liêu... Đây là những nền tảng quan trọng để BIDV Bạc Liêu tự tin phấn đấu hoàn thành xuất sắc các nhiệm vụ trong thời gian tới, trở thành điểm sáng của BIDV trên vùng đất "Chín Rồng". □

Thời gian qua, BIDV Bạc Liêu luôn chú trọng triển khai các hoạt động vì cộng đồng với tổng số tiền gần 40 tỷ đồng. Tiêu biểu như: Ủng hộ xây dựng 5 trường học; 26 tỷ đồng; trao tặng 293 căn nhà tình nghĩa, 4.985 suất quà Tết, hơn 1.000 cặp phao cứu sinh, 100 xe đạp chuyên dụng...

BIDV ĐỒNG KHỞI

Góp sức VÀO THÀNH CÔNG CHUNG



Đã hơn 1 năm kể từ thời điểm sáp nhập và chuyển đổi, BIDV Đồng Khởi đang từng bước trưởng thành, hoạt động ngày càng hiệu quả hơn để đóng góp vào thành công chung của BIDV và sự phát triển kinh tế xã hội khu vực Đồng bằng sông Cửu Long.

ANH ĐỨC

Thực hiện theo đề án tái cơ cấu ngành Ngân hàng, tháng 5/2015, Ngân hàng TMCP Phát triển Nhà Đồng bằng sông Cửu Long (MHB) đã được sáp nhập thành công vào hệ thống BIDV. Cùng với 16 chi nhánh MHB khác trong khu vực Đồng bằng sông Cửu Long, MHB Bến Tre chính thức trở thành thành viên của BIDV với tên gọi: BIDV Đồng Khởi... Hơn 365 ngày đã trôi qua, để lại sau lưng những bờ ngõ ban đầu, BIDV Đồng Khởi ngày càng tự tin hơn với vai trò mới.

Những ngày đầu hoạt động, với nền khách hàng đang có, BIDV Đồng Khởi đã tập trung triển khai nhiệm vụ kế hoạch kinh doanh một cách quyết liệt. Các chỉ tiêu được giao cụ thể đến từng cá nhân với tiến độ rõ ràng... Với sự nỗ lực, kiên trì, quyết tâm vượt khó, tập thể BIDV Đồng Khởi đã ổn định hoạt động, kinh doanh đúng định hướng và đạt

được những kết quả đáng khích lệ. Tính đến 31/12/2015, huy động vốn đạt trên 845 tỷ đồng; Dư nợ đạt gần 990 tỷ đồng; Lợi nhuận trước thuế đạt trên 26 tỷ đồng, đạt trên 146% chỉ tiêu được giao năm 2015...

Từ đầu năm 2016, BIDV Đồng Khởi cũng đề ra kế hoạch hành động phù hợp và những giải pháp cụ thể để triển khai... Một trong những trọng tâm được chi nhánh lưu ý là phát triển khách hàng, đặc biệt là khách hàng tín dụng. Xác định lợi thế của BIDV và đặc thù địa bàn Đồng bằng sông Cửu Long, bên cạnh việc phân loại nền khách hàng hiện có, BIDV Đồng Khởi cũng chủ động để đa dạng hóa khách hàng, trong đó chú trọng đầu tư, cho vay một số ngành, nghề đang là lợi thế và định hướng phát triển của Bến Tre như: Chế biến xuất khẩu thủy, hải sản, hàng thủ công mỹ nghệ, than hoạt tính, cơm dừa nạo sấy, du lịch, thương mại, dịch vụ... Bên cạnh đó, chi nhánh cũng kiên định mục tiêu phát triển hoạt

động ngân hàng bán lẻ, hoàn thiện mô hình tổ chức để đẩy mạnh hoạt động cho vay bán lẻ...

Với những giải pháp phù hợp, đến nay, một số chỉ tiêu chính của chi nhánh đã gần cán đích, tạo động lực phát triển cho chặng đường tiếp theo. Tính đến cuối tháng 5/2016, huy động vốn cuối kỳ đạt trên 901 tỷ đồng, hoàn thành trên 90% kế hoạch quý II/2016 (trong đó huy động vốn cuối kỳ bán lẻ đạt gần 782 tỷ đồng, hoàn thành 101% kế hoạch quý II/2016); Dư nợ tín dụng cuối kỳ đạt trên 1.034 tỷ đồng, hoàn thành trên 91% kế hoạch quý II/2016 (trong đó dư nợ tín dụng bán lẻ đạt gần 780 tỷ đồng, hoàn thành 82% kế hoạch quý II/2016),... Trong phát triển ngân hàng, đến nay BIDV Đồng Khởi đang duy trì hoạt động hiệu quả của 3 máy ATM với gần 1.450 thẻ ATM đang hoạt động... Cũng đến cuối tháng 5/2016, lợi nhuận trước thuế đạt 9,94 tỷ đồng, tăng 2,43 tỷ đồng so với cuối tháng 4/2016...

Những con số kinh doanh này tuy còn khiêm tốn, nhưng đó là tiền đề quan trọng để BIDV Đồng Khởi tự tin bước tiếp chặng đường phía trước. □



20 NĂM LỚN LÊN CÙNG BIDV Tiền Giang

 **TRẦN SINH BÁCH**

Hơn 20 năm trước, sau khi tốt nghiệp đại học, tôi về Tiền Giang nộp đơn xin việc vào một số đơn vị, hy vọng sớm tìm được một công việc để nuôi sống bản thân. Thật may mắn, tôi đã trúng tuyển vào BIDV Tiền Giang.

Vào BIDV Tiền Giang làm việc cùng với tôi dịp đó còn có hai bạn nữa. Chúng tôi rất háo hức bắt tay vào công việc. Vào thời kỳ đó, BIDV Tiền Giang đang chuyển sang kinh doanh đa năng tổng hợp nên triển khai rất nhiều nghiệp vụ mới. Là thanh niên mới ra trường, với nhiệt huyết của tuổi trẻ, mọi việc đều trở nên không quá khó đối với chúng tôi. Với kiến thức tin học được học trong nhà trường, chúng tôi bắt tay vào ứng dụng công nghệ, giúp rút ngắn được thời gian làm việc, nâng cao năng suất lao động. Việc lập/ theo dõi các báo cáo, tính toán số liệu cũng nhanh chóng và chính xác hơn... Vì vậy, chúng tôi đã được các

anh chị đồng nghiệp giúp đỡ, khích lệ rất nhiều. Ngày ấy, cả chi nhánh 30 người mà chỉ có 10 cái máy vi tính. Phòng tôi 5 người chỉ có 2 máy tính nên phải sử dụng chung, nhưng mọi người đều cảm thấy thế là tuyệt vời lắm rồi.

Do mới chuyển sang kinh doanh đa năng tổng hợp nên lượng khách hàng của chi nhánh không nhiều, tổng cộng có khoảng 30 doanh nghiệp, mà chủ yếu là các đơn vị chuyên về đầu tư xây dựng cơ bản theo kế hoạch nhà nước, với tổng dư nợ hơn 51 tỷ đồng vào năm 1996, tăng lên 98 tỷ đồng vào năm 2000.

Thời gian đầu, tôi được giao chuyên quản hơn 10 khách hàng, hầu hết là các doanh nghiệp trong lĩnh vực đầu tư xây dựng. Sau đó, cán bộ của chi nhánh tìm kiếm phát triển khách hàng, gồm cả doanh nghiệp và cá nhân. Theo thời gian, công việc cũng phức tạp hơn. BIDV không còn được cho vay dựa trên sự bảo lãnh hoặc phê duyệt của

UBND tỉnh đối với các kế hoạch kinh doanh của các doanh nghiệp nhà nước nữa mà phải tự đánh giá phương án kinh doanh của khách hàng và quyết định cho vay đồng thời tự chịu rủi ro. Những khó khăn trong thẩm định, nhận tài sản thế chấp và xử lý rủi ro tín dụng... bắt đầu phát sinh. Với sự cố gắng, nỗ lực của đội ngũ cán bộ của BIDV Tiền Giang, vượt qua những khó khăn ban đầu, đến nay số lượng khách hàng vay vốn của chi nhánh đã lên đến hơn 200 doanh nghiệp và hơn 7.000 cá nhân, tổng dư nợ gần 4.000 tỷ đồng.

Những năm qua, tôi được đảm nhiệm nhiều công việc khác nhau tại chi nhánh như kiểm soát nội bộ, quản lý rủi ro... Cho dù ở vị trí công việc gì, tôi luôn cố gắng hết mình để hoàn thành công việc một cách tốt nhất có thể. Cũng trong ngắn ấy thời gian làm việc tại BIDV Tiền Giang, tôi hiểu rằng, sức mạnh đoàn kết của tập thể cán bộ, sự đồng thuận của ban lãnh đạo góp phần không nhỏ làm nên thành công của một đơn vị, phải biết mạnh dạn đón đầu triển khai sản phẩm dịch vụ mới để tạo đà phát triển cho đơn vị, tín dụng tăng trưởng phải đi đôi với đảm bảo chất lượng, ngân hàng mới phát triển vững bền.

Bền chặt

MỐI QUAN HỆ BIDV & IDI

kinh doanh những năm qua đầy biến động và phức tạp, chính sách tín dụng của nhà nước còn nhiều bất cập, công ty đôi lúc phải vận dụng đồng vốn linh hoạt, đảm bảo an toàn và mang lại hiệu quả. Tuy nhiên, công ty tự hào là đơn vị luôn thực hiện nghĩa vụ với các tổ chức tín dụng đầy đủ, đầy trách nhiệm

Có ngân hàng đồng hành trong quá trình phát triển sẽ giúp doanh nghiệp dễ vượt qua khó khăn. Sự phát triển của Công ty CP Đầu tư & Phát triển đa quốc gia IDI là doanh nghiệp kiểm chứng cho chân lý đó khi cơ duyên dẫn dắt công ty đến với Ngân hàng TMCP Đầu tư & Phát triển Việt Nam chi nhánh Kiên Giang (BIDV Kiên Giang).



MAI HOA

Được thành lập năm 2003 với số vốn ban đầu gần 30 tỷ đồng, IDI đã không ngừng phát triển, lớn mạnh và trở thành một trong những công ty hàng đầu của Việt Nam về sản xuất và chế biến thủy sản xuất khẩu. Hiện nay, hoạt động của công ty tập trung chủ yếu trong chuỗi sản xuất thủy sản khép kín với vùng nuôi rộng lớn và nhiều nhà máy sản xuất hiện đại được đầu tư theo chiều sâu, với tổng vốn điều lệ là 1.820 tỷ đồng và trên 3.000 cán bộ công nhân viên. Đây là những kết quả ấn tượng cho những nỗ lực không biết mệt mỏi của toàn thể lãnh đạo và cán bộ công nhân viên của Công ty IDI.

Góp sức cho những thành quả đó không thể không kể đến sự ủng hộ và giúp đỡ của người bạn đã đồng hành với IDI trong suốt thời

gian qua, đó chính là BIDV. Chính sự hỗ trợ về tín dụng của BIDV đã giúp cho công ty có đủ năng lực tài chính triển khai thành công các hoạt động đầu tư, mở rộng sản xuất kinh doanh rất hiệu quả, giúp công ty ổn định và phát triển.

Công ty IDI luôn trân trọng và có trách nhiệm rất cao với từng đồng vốn của BIDV. Dù thực tế môi trường



như đã cam kết.

Những năm qua, BIDV luôn là đối tác rất tin cậy, có mối quan hệ thân thiết chân thành với IDI. Với sự gần bó, hiểu biết lẫn nhau trong thời gian qua, với tiềm năng thế mạnh của mỗi bên chưa được khai thác hết, sự hợp tác toàn diện sắp tới giữa IDI và BIDV sẽ làm sâu sắc hơn mối quan hệ giữa hai bên. Mối quan hệ tốt đẹp đó đánh dấu và mở ra tương lai hứa hẹn đưa tới sự thịnh vượng cho 2 đơn vị; tiếp tục góp phần mang lại những giá trị lớn hơn cho mỗi doanh nghiệp. Ban lãnh đạo Công ty IDI xin gửi lời cảm ơn chân thành đến lãnh đạo và tập thể cán bộ nhân viên BIDV đã nhiệt tình hỗ trợ, hợp tác cùng IDI thời gian qua, đồng thời tiếp tục tín nhiệm đồng hành với IDI trên con đường phát triển. Hy vọng rằng, sự hợp tác giữa hai đơn vị mãi bền vững và gặt hái được nhiều thắng lợi.

Một điển hình TRONG HOẠT ĐỘNG NGÂN HÀNG BÁN LẺ

Dù mới hoạt động trong thời gian ngắn nhưng BIDV Tiền Giang đã chuyển mình mạnh mẽ trong phát triển hoạt động ngân hàng bán lẻ. Đến nay, vị thế của chi nhánh đã được khẳng định khi trở thành ngân hàng có thị phần bán lẻ đứng thứ hai trên địa bàn.



LÊ VĂN HƯƠNG

Phát triển hoạt động ngân hàng bán lẻ đã thành chiến lược hàng đầu của các ngân hàng thương mại tại Việt Nam nói chung và BIDV nói riêng. Tại BIDV Tiền Giang, hoạt động ngân hàng bán lẻ được triển khai mạnh mẽ, quyết liệt từ ngày 1/7/2014. Vượt qua những khó khăn ban đầu, hoạt động bán lẻ tại chi nhánh đã có nhiều thay đổi và phát triển vượt bậc, góp phần nâng cao chất lượng phục vụ khách hàng, gia tăng dịch

vụ, mở rộng thị phần, tăng thu từ bán lẻ, nâng cao chất lượng tín dụng của chi nhánh.

Từ năm 2013 đến 2015, hoạt động bán lẻ của BIDV Tiền Giang có những bước phát triển toàn diện, vượt bậc cả về quy mô, hiệu quả và chất lượng. Quy mô hoạt động của chi nhánh nằm trong top 20 chi nhánh đứng đầu toàn hệ thống, trong đó quy mô Huy động vốn bán lẻ đứng thứ 19 và quy mô tín dụng bán lẻ đứng thứ 10.

Trong thời gian đầu triển khai mô hình ngân hàng bán lẻ, dù

gặp không ít khó khăn nhưng BIDV Tiền Giang đã nghiên cứu, sắp xếp lại cán bộ để hoàn thiện mô hình hoạt động từ con người đến không gian giao dịch, phù hợp với nguồn lực sẵn có, đáp ứng tốt nhất nhu cầu của khách hàng. Chi nhánh tập trung giới thiệu đến khách hàng các sản phẩm dịch vụ ngân hàng hiện đại như IBMB, SmartBanking, các sản phẩm thẻ BIDV MU, BIDV Viettravel... BIDV Tiền Giang cũng thực hiện đồng bộ nhiều cơ chế, chính sách hỗ trợ hoạt động bán lẻ. Cả chi nhánh nỗ lực mở rộng nền khách hàng và chuyển dịch kênh phân phối cả về số lượng và chất lượng, nhằm gần gũi hơn với khách hàng và nâng cao chất lượng phục vụ.

Tổng số khách hàng sử dụng dịch vụ ngân hàng điện tử tại BIDV Tiền Giang tăng đáng kể, hiện nay đạt 589 khách hàng (vào năm 2014 chỉ có 181 khách hàng). Nhiều khách hàng trên địa bàn biết đến chi nhánh thông qua các chiến dịch marketing, quảng bá hình ảnh, uy tín, thương hiệu và các sản phẩm dành cho khách hàng cá nhân của chi nhánh. Đến giao dịch tại chi nhánh, hầu hết khách hàng đều bày tỏ sự hài lòng hơn khi được tham gia các chương trình ưu đãi, phong cách phục vụ nhiệt tình, chu đáo của cán bộ, không gian giao dịch thuận tiện...

Dù hoạt động bán lẻ thời gian tới còn gặp nhiều khó khăn nhưng với sự nỗ lực và quyết tâm cao của toàn thể cán bộ nhân viên chi nhánh, chắc chắn hoạt động bán lẻ tại BIDV Tiền Giang có nhiều bứt phá để tiếp tục khẳng định thương hiệu ngân hàng bán lẻ hàng đầu trên địa bàn. □

BIDV AN GIANG:

Góp sức để CLFish

TRỞ THÀNH NHÀ CUNG CẤP CHO WALMART TOÀN CẦU

Sau hơn 15 năm thành lập, đến nay Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Thủy sản Cửu Long An Giang (CLFish) trở thành một trong những doanh nghiệp hàng đầu tại tỉnh An Giang, nhà cung cấp thủy sản uy tín cho Walmart toàn cầu. “Góp phần vào thành công của công ty thời gian qua không thể không kể đến sự hỗ trợ và đồng hành của BIDV An Giang”, bà Trần Thị Vân Loan, Tổng Giám đốc CLFish cho biết.

trên 80% nguyên liệu sản xuất. Đến cuối năm 2015, tổng tài sản đạt 1,068 tỷ đồng, tăng 230 tỷ đồng so với thời điểm đầu năm, doanh thu đạt 1,100 tỷ đồng và lợi nhuận sau thuế đạt 17,85 tỷ đồng, sản lượng xuất khẩu đạt 14.965 tấn, doanh thu xuất khẩu đạt 37,87 triệu USD.

Đặc biệt, sau nhiều nỗ lực, năm 2015, CLFish chính thức trở thành nhà cung cấp trực tiếp cho hệ thống siêu thị Walmart toàn cầu. Hiện nay, thị trường xuất khẩu thủy sản của công ty tập trung tại khu vực Trung Đông (UAE, Lebanon, Saudi Arabia,...), Châu Mỹ (Chile, Peru, Brasil, Mexico,...), Châu Á (Ấn Độ, Singapore, Malaysia, Myanmar, Trung Quốc,...).

Trong thành công chung của

 **THANH HOA**

Được thành lập năm 2003, Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Thủy sản Cửu Long An Giang (tại 90 Hùng Vương, khóm Mỹ Thọ, phường Mỹ Quý, thành phố Long Xuyên, tỉnh An Giang), không ngừng lớn mạnh và khẳng định được uy tín, thương hiệu đối với khách hàng trong và ngoài nước. Hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty theo mô hình khép kín từ sản xuất thức ăn thủy sản cung cấp cho vùng nuôi cá, xây dựng vùng nuôi cá nguyên liệu đến đầu tư nhà máy chế biến cá tra fillet xuất khẩu. Do đó, chất lượng sản phẩm thủy sản luôn được đảm bảo, góp phần nâng cao thêm chuẩn Global GAP cho công ty. Sản phẩm thế mạnh của công ty được nhiều khách hàng yêu thích, nhất là cá tra đông lạnh xuất khẩu, đây là loại cá đặc biệt sống trong lưu vực sông Mêkông. Sau khi fillet, thịt cá không xương, không da, thịt trắng và đặc biệt thơm ngon như cá còn tươi.

Hiện nay, công ty có hai phân xưởng sản xuất với tổng công suất 200 tấn nguyên liệu/ngày, tương đương 87 tấn cá thành phẩm/ngày. Ngoài ra, công ty còn có một nhà máy sản xuất thức ăn thủy sản với



quy mô hiện đại, đạt tiêu chuẩn quốc tế. Đây là nhà máy được BIDV An Giang hỗ trợ vốn đầu tư xây dựng.

Những năm qua, dù nền kinh tế gặp nhiều khó khăn nhưng công ty vẫn duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh và không ngừng phát triển. Ban lãnh đạo luôn đặt trọng tâm kiểm soát chi phí, sử dụng tối đa nguồn nhân lực một cách hiệu quả, tập trung chuỗi giá trị theo chiều sâu. Công ty có lợi thế khi trụ sở và nhà máy được đặt tại tỉnh An Giang, là vùng nuôi thủy sản lớn đáp ứng

công ty có sự góp sức quan trọng của BIDV An Giang. Những năm qua, BIDV An Giang luôn giải ngân vốn kịp thời, giúp hoạt động sản xuất tạo uy tín với đối tác, khách hàng. Chi nhánh luôn tháo gỡ kịp thời các vướng mắc của công ty về vốn, lãi suất, phí, các hoạt động tài trợ thương mại. Các sản phẩm, dịch vụ của BIDV An Giang thuận tiện, mang lại lợi ích tối đa cho công ty như dịch vụ thanh toán lương, thanh toán tiền điện, thanh toán bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp...



Thống đốc Ngân hàng Trung ương Lào LÀM VIỆC TẠI BIDV

VIỆT DŨNG

Trong khuôn khổ chuyến thăm và làm việc với Ngân hàng Nhà nước Việt Nam, ngày 2/6/2016, Đoàn đại biểu cấp cao Ngân hàng Trung ương Lào do ông Somphao Phaysith, Ủy viên Trung ương Đảng, Thống đốc Ngân hàng Trung ương Lào dẫn đầu tới thăm và làm việc với BIDV. Tại buổi làm việc, ông Phan Đức Tú, Tổng Giám đốc BIDV báo cáo tổng quan về hoạt động của BIDV, kết quả hoạt động giai đoạn 2011 – 2015 và định hướng hoạt động giai đoạn 2016 - 2020.

Lắng nghe kết quả hoạt động của BIDV, Thống đốc Ngân hàng Trung ương Lào đánh giá cao tốc độ tăng trưởng của BIDV, khẳng định BIDV là một trong các ngân hàng tăng trưởng mạnh mẽ không chỉ ở trong nước mà ở cả nước ngoài. Theo ông Somphao Phaysith, hoạt động tài chính, ngân hàng khá khó

khăn, phức tạp, đặc biệt là trong bối cảnh kinh tế thế giới hiện nay. Tuy nhiên, BIDV không chỉ hoạt động đầu tư kinh doanh hiệu quả tại Lào, không chỉ phát triển ở mỗi lĩnh vực ngân hàng, mà các lĩnh vực khác đều phát triển. BIDV đã thúc đẩy các doanh nghiệp khác đầu tư vào Lào, giúp đỡ đất nước Lào trong rất nhiều lĩnh vực, hỗ trợ vốn, cấp tín dụng và làm công tác xã hội rất tốt tại Lào. BIDV đã đóng góp tích cực vào sự hợp tác hữu nghị giữa hai nước. Ngân hàng Trung ương Lào sẽ cố gắng giúp đỡ và nghiên cứu các đề xuất kiến nghị tại Lào của BIDV, tạo điều kiện thuận lợi nhất cho BIDV không chỉ trong lĩnh vực ngân hàng mà trong các lĩnh vực khác.

Tại Lào, BIDV là định chế tài chính Việt Nam đầu tiên triển khai toàn diện và hiệu quả các hoạt động hợp tác với đối tác tại Lào. BIDV đã thành lập và đưa vào hoạt động 3 hiện diện thương mại tài chính – ngân

hàng tại Lào gồm Ngân hàng Liên doanh Lào – Việt (LVB - thành lập năm 1999), Công ty Liên doanh Bảo hiểm Lào – Việt (LVI - 2008), Văn phòng đại diện tại Lào (2011) với tổng số vốn góp, liên doanh tại Lào đến nay đạt 66,7 triệu USD. Các hiện diện thương mại của BIDV đều hoạt động hiệu quả, là một trong những định chế tài chính hàng đầu tại Lào.

BIDV và các hiện diện thương mại cũng luôn đi đầu triển khai các chương trình an sinh xã hội. Đến nay, BIDV đã dành khoảng 279 tỷ đồng cho hoạt động này, chủ yếu tài trợ cho giáo dục và y tế, hỗ trợ người nghèo. Cụ thể là xây trường, tặng học bổng, máy tính, sách vở cho học sinh, sinh viên Lào.

Cũng trong buổi làm việc, BIDV đã tặng Ngân hàng Trung ương Lào 30 chiếc máy tính trị giá 21.000 USD nhằm hỗ trợ hoạt động và công tác thường kỳ của Ngân hàng Trung ương Lào. □



Tân Chủ tịch Hiệp hội Ngân hàng Phan Đức Tú (thứ tư từ trái sang) và một số thành viên Hội đồng ra mắt Đại hội.

Tổng Giám đốc BIDV ĐẢM NHIỆM VỊ TRÍ CHỦ TỊCH HIỆP HỘI NGÂN HÀNG VIỆT NAM

CÔNG CHUNG

Ngày 24/6/2016, tại Hà Nội, Hiệp hội Ngân hàng Việt Nam (VNBA) đã tổ chức thành công Đại hội nhiệm kỳ VI (2016-2019). Dự đại hội có ông Nguyễn Phước Thanh - Phó Thống đốc Ngân hàng Nhà nước; lãnh đạo một số vụ, cục Ngân hàng Nhà nước; đại diện Bộ Nội vụ và một số bộ, ban ngành,... cùng các Hội viên Hiệp hội Ngân hàng.

Đánh giá về kết quả hoạt động của nhiệm kỳ 2011-2015, Đại hội khẳng định những đóng góp quan trọng của hội viên trong việc góp phần đáp ứng nhu cầu vốn phát triển kinh tế, kiểm chế lạm phát, ổn định kinh tế vĩ mô; tăng cường năng lực cạnh tranh đáp ứng yêu

cầu phát triển bền vững và hội nhập quốc tế. Trong nhiệm kỳ qua, VNBA thực hiện tốt vai trò liên kết các hội viên với nhiều hoạt động đa dạng như tọa đàm, hội thảo, qua đó đã có nhiều đề xuất với Ngân hàng Nhà nước tiếp tục hoàn chỉnh cơ chế và có giải pháp hỗ trợ thị trường. Hiệp hội ngân hàng cũng tích cực, chủ động làm tốt vai trò phản biện trong quá trình xây dựng các văn bản Pháp luật có liên quan đến hoạt động ngân hàng nhằm tạo lập một cơ chế chính sách tương đối hoàn chỉnh, phù hợp với thị trường.

Trong nhiệm kỳ 2016-2019, xác định rõ vai trò của một Hội nghề nghiệp của các tổ chức tài chính tín dụng Việt Nam, Hiệp hội Ngân hàng sẽ tập trung triển khai có hiệu quả các nội dung hoạt động: Phát huy

vai trò cầu nối giữa các hội viên với các cơ quan quản lý Nhà nước, tạo sự đồng thuận cao trong việc thực thi chính sách tiền tệ; đồng thời hỗ trợ các hội viên kiến nghị những vấn đề vướng mắc để các cơ quan có liên quan có giải pháp tháo gỡ,... Bên cạnh đó, Hiệp hội sẽ đẩy mạnh hoạt động thông tin tuyên truyền, tổ chức có hiệu quả công tác đào tạo và hợp tác quốc tế,...

Đại hội cũng định hướng các tổ chức hội viên thực hiện có hiệu quả các chủ trương, chính sách của Chính phủ và của Ngân hàng Nhà nước trong lĩnh vực tiền tệ, tín dụng, tỷ giá, lãi suất và thanh toán. Các Hội viên đoàn kết, phát triển hệ thống, nỗ lực phấn đấu để hoàn thành tốt kế hoạch, mục tiêu nhiệm vụ đã đặt ra; Tiếp tục thực hiện đề án tái cơ cấu, xử lý nợ xấu, nâng cao năng lực tài chính, năng lực quản lý điều hành, phát triển các sản phẩm dịch vụ, góp phần phát triển hệ thống tổ chức tín dụng an toàn, hiệu quả và bền vững.

Phát biểu tại Đại hội, Phó Thống đốc NHNN Nguyễn Phước Thanh đánh giá cao những đóng góp của Hiệp hội ngân hàng Việt Nam trong việc xây dựng, hỗ trợ thực thi các chính sách của Nhà nước và NHNN, góp phần quan trọng và sự phát triển của hệ thống tài chính ngân hàng. Đồng thời, Phó Thống đốc đề nghị VNBA khắc phục những tồn tại, hạn chế, tiếp tục thực hiện tốt nhiệm vụ, vai trò cầu nối giữa NHNN với các thành viên hiệp hội.

Để tiếp tục đưa hoạt động của Hiệp hội đạt được các mục tiêu đề ra trong nhiệm kỳ 2016 - 2019, Đại hội đã bầu ra Hội đồng Hiệp hội Ngân hàng nhiệm kỳ VI gồm 11 thành viên và Ban Kiểm tra gồm 3 thành viên.

Trong phiên họp đầu tiên được tổ chức ngay sau Đại hội, Hội đồng Hiệp hội Ngân hàng Việt Nam đã thống nhất bầu ông Phan Đức Tú - Tổng Giám đốc BIDV - đảm nhiệm vị trí Chủ tịch Hiệp hội. Ông Nguyễn Toàn Thắng - Nguyên Phó Thống đốc NHNN Việt Nam - làm Tổng thư ký Hiệp hội. □

6 THÁNG ĐẦU NĂM 2016

BIDV DẪN ĐẦU với những bước tiến ngoạn mục

Trong 6 tháng đầu năm 2016, bám sát diễn biến kinh tế vĩ mô và triển khai có hiệu quả chủ trương của Chính phủ và Ngân hàng Nhà nước, kinh doanh của BIDV tăng trưởng tốt so với cùng kỳ năm trước và đạt kết quả tích cực so với kết quả chung của toàn ngành.



 **HOÀNG OANH**

VỮNG VỊ THẾ TIỀN PHONG

BIDV đã xác lập vị thế là ngân hàng TMCP số 1 trên thị trường Việt Nam, thuộc TOP Global 2000 công ty đại chúng lớn và quyền lực nhất thế giới do tạp chí Forbes bình chọn. Tổng tài sản tiếp tục giữ vững vị trí đứng đầu nhóm ngân hàng TMCP với quy mô 888 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng 29% so với cùng kỳ năm trước và 4% so với đầu năm.

Nguồn vốn huy động tăng trưởng tốt, bền vững, đáp ứng đủ nhu cầu sử dụng vốn, đảm bảo an toàn hoạt động: Tổng nguồn vốn huy động đạt trên 820 nghìn tỷ đồng, trong đó huy động vốn từ tổ chức, dân cư đạt trên 705 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng 33% so với cùng kỳ năm trước, cao hơn tốc độ tăng trưởng chung của toàn ngành ngân

hàng. Dự kiến, đến hết quý II/2016, huy động vốn từ tổ chức, dân cư tăng trưởng khoảng 10% so với đầu năm.

Quy mô tín dụng và đầu tư đạt trên 836 nghìn tỷ đồng, trong đó, dư nợ tín dụng đạt gần 657 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng 26% so với cùng kỳ năm trước, phù hợp nhịp độ tăng trưởng chung của toàn ngành ngân hàng. Dòng vốn tín dụng tập trung vào các ngành/lĩnh vực ưu tiên theo đúng định hướng của Chính phủ và NHNN, hỗ trợ phát triển công nghiệp phụ trợ, công nghiệp công nghệ cao, nông nghiệp nông thôn, xuất khẩu, doanh nghiệp nhỏ và vừa, khởi sự doanh nghiệp, các dự án trọng điểm quốc gia, các mặt hàng thiết yếu như xăng dầu, điện, năng lượng... Chất lượng tín dụng được kiểm soát theo đúng mục tiêu với tỷ lệ nợ xấu <2%.

Hoạt động bán lẻ tiếp tục được đẩy mạnh, khẳng định sức mạnh của ngân hàng bán lẻ tốt nhất Việt Nam hai năm liên tiếp 2015-2016 (Tạp chí The Asian Banker bình chọn) và ngân hàng bán lẻ châu Á có hoạt động Mạng xã hội được đánh giá cao (Tạp chí Retail Banker International trao tặng). Với gần 24.000 điểm kết nối ATM/POS, phục vụ gần 8 triệu khách hàng cá nhân, BIDV không ngừng đổi mới, nâng cao chất lượng sản phẩm dịch vụ, nhằm cung cấp các dịch vụ tài chính cá nhân tốt nhất, cạnh tranh nhất cho khách hàng và các sản phẩm dịch vụ tài chính đa dạng, tiện ích, hiện đại.

Hiệu quả kinh doanh của BIDV tăng trưởng ổn định với lợi nhuận trước thuế 6 tháng ước đạt 3.600 tỷ đồng, tăng trưởng 20% so với cùng kỳ năm trước. Trích lập đủ dự phòng



rủi ro, các tỷ lệ an toàn hoạt động đáp ứng theo quy định. Hoạt động kinh doanh khối công ty con ổn định, tổng lợi nhuận trước thuế đạt trên 110 tỷ đồng, bám sát lộ trình thực hiện mục tiêu năm đề ra.

Phát triển mạng lưới của BIDV cũng đạt nhiều kết quả tích cực với 190 chi nhánh, 814 phòng giao dịch phủ kín 63 tỉnh/thành phố. Riêng trong năm 2016, BIDV được thành lập mới 20 chi nhánh và 15 phòng giao dịch (trong đó, 12 chi nhánh được phép thành lập mới trên cơ sở điều chuyển, sắp xếp lại mạng lưới sau sáp nhập với MHB).

TIỀN PHONG THỰC HIỆN NHIỆM VỤ CHÍNH TRỊ

BIDV đã chủ động xây dựng Đề án Hội nhập quốc tế giai đoạn 2016-2020 với mục tiêu trở thành “Ngân hàng đạt chuẩn ASEAN” (QAB) theo

các tiêu chí: Năng lực tài chính lành mạnh, hoạt động kinh doanh ổn định, năng lực quản trị tốt, đáp ứng các tiêu chuẩn an toàn theo chuẩn mực quốc tế; Chú trọng đổi mới và phát triển toàn diện các mặt hoạt động mà trọng tâm là cải cách thủ tục hành chính gắn với yêu cầu hướng đến khách hàng; Chủ động triển khai, ứng dụng các dịch vụ thanh toán mới, hiện đại, chú trọng đầu tư, nâng cao chất lượng hạ tầng và công nghệ, đáp ứng tốt hơn nhu cầu thanh toán của khách hàng.

Hoạt động của BIDV tại hải ngoại tiếp tục ghi nhận dấu ấn với việc khai trương văn phòng đại diện tại CHLB Nga vào tháng 5/2016, nâng tổng số văn phòng đại diện của BIDV tại hải ngoại lên 6 văn phòng tại 6 quốc gia/vùng lãnh thổ (Myanmar, Lào, Campuchia, Đài Loan, Séc, Nga). Đồng thời,

BIDV đã được Chính phủ Myanmar chấp thuận chủ trương và NHNN Việt Nam phê duyệt hoạt động chi nhánh tại Myanmar. BIDV đang xúc tiến các thủ tục thành lập văn phòng đại diện tại Nhật Bản. Với kết quả đó, BIDV đã thiết lập quan hệ với trên 1.700 định chế tài chính lớn tại 122 quốc gia và vùng lãnh thổ, đạt được những kết quả khích lệ trong quan hệ hợp tác quốc tế với các đối tác nước ngoài như Hoa Kỳ, Nhật Bản, Nga... Khởi xướng, đồng tổ chức 13 chương trình hợp tác kinh tế quốc tế để chuẩn bị sẵn sàng cho việc tham gia các hiệp định FTA, mở cửa cộng đồng ASEAN, kết nối thị trường EU, đặt dấu ấn tại thị trường Đông Bắc Á.

Phát huy vai trò là định chế tài chính lớn hàng đầu tại Việt Nam, dẫn dắt thị trường, BIDV tiếp tục tiên phong thực hiện những nhiệm vụ chính trị của đất nước, của ngành giao: Chủ động, tích cực nghiên cứu và triển khai các biện pháp tháo gỡ khó khăn cho sản xuất kinh doanh, hỗ trợ thị trường, hỗ trợ phát triển kinh tế địa phương thông qua xây dựng nghị quyết và Chương trình hành động triển khai Nghị quyết số 19/NQ-CP và Nghị quyết số 35/NQ-CP của Chính phủ; Triển khai gói tín dụng 500 tỷ đồng hỗ trợ các khách hàng doanh nghiệp, 1.000 tỷ đồng hỗ trợ khách hàng cá nhân trong các lĩnh vực khai thác, nuôi trồng, chế biến thủy hải sản... tại 4 tỉnh miền Trung.

Tiếp tục các chương trình vì cộng đồng, BIDV đã tặng 50.000 quà đồng bào nghèo cả nước, hỗ trợ 23 tỷ đồng cho 23 tỉnh tại Nam Trung bộ, Tây Nguyên và Đồng bằng sông Cửu Long nhằm hỗ trợ khắc phục hậu quả thiên tai do hạn hán, xâm nhập mặn. □

Thời gian tới, BIDV thực hiện có hiệu quả Chương trình hành động thực thi Nghị quyết số 01/NQ-CP, Chỉ thị số 01, 02, 04/CT-NHNN, củng cố và phát huy những giá trị cốt lõi trên nền tảng nội lực mà BIDV xây dựng trong 60 năm qua, tiếp tục giữ vững vai trò chủ đạo trong việc thực thi chính sách tiền tệ quốc gia...

BIDV KÝ HỢP ĐỒNG VAY PHỤ nguồn vốn thực hiện Dự án VnSat



Đại diện Ban lãnh đạo BIDV, OCB, CoopBank, Agribank, VPBank tại lễ ký kết

HƯƠNG THU

Ngày 9/6/2016, đại diện BIDV đã ký kết Hợp đồng Vay phụ với đại diện 4 ngân hàng để cho vay lại số vốn tín dụng vay Ngân hàng Thế giới (WB) thực hiện Dự án Chuyển đổi Nông nghiệp Bền vững (VnSAT). Bốn ngân hàng gồm (Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn Việt Nam, Ngân hàng Hợp tác xã, Ngân hàng Việt Nam Thịnh vượng và Ngân hàng Phương Đông Đây) nằm trong số 10 ngân hàng BIDV sẽ chọn tham gia dự án VnSAT.

Dự án VnSAT có tổng số vốn vay từ WB trị giá 238 triệu USD, do Bộ Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn là Cơ quan Chủ quản. BIDV được Chính phủ lựa chọn làm ngân hàng bán buôn, quản lý và cho vay lại số vốn tín dụng tương đương 105 triệu USD trong tổng số vốn vay của Dự án. Số tiền này sẽ được BIDV giải ngân, thông qua các ngân hàng được lựa chọn, để cho vay hỗ trợ các doanh nghiệp nâng cấp công nghệ và thiết bị chế biến gạo ở Đồng bằng sông Cửu Long và nông dân tái canh cây cà phê ở Tây Nguyên. Sau lễ ký Hợp đồng Vay phụ ngày hôm nay,

các ngân hàng có thể tiếp cận nguồn vốn dự án để cho các doanh nghiệp, cá nhân, hộ gia đình ở các khu vực thực hiện dự án vay. Đại diện BIDV cho biết, sẽ phấn đấu đẩy nhanh tiến độ giải ngân nguồn vốn dự án, góp phần triển khai hiệu quả Đề án tái cơ cấu Ngành Nông nghiệp và thực hiện các mục tiêu phát triển kinh tế - xã hội của Đảng và Nhà nước.

Dự án có mục tiêu góp phần triển khai hiệu quả Đề án Tái cơ cấu Ngành Nông nghiệp thông qua tăng cường năng lực thể chế của ngành, đổi mới phương thức canh tác bền vững và nâng cao chuỗi giá trị cho hai ngành hàng lúa gạo và cà phê ở hai vùng sản xuất hàng hóa chủ lực của Việt Nam là Đồng bằng sông Cửu Long (ĐBSCL) và Tây Nguyên. Ở cấp độ ngành, dự án sẽ hỗ trợ tăng cường năng lực cho các cơ quan nhà nước nghiên cứu, thiết kế, chuyển giao công nghệ cho nông dân, triển khai và giám sát quá trình tái cơ cấu và đổi mới ngành Nông nghiệp. Đối với khu vực ĐBSCL, dự án sẽ hỗ trợ trực tiếp khoảng 140.000 hộ nông dân trồng lúa ở 8 tỉnh (Kiên Giang, An Giang, Hậu Giang, Tiền Giang, Long An, Đồng Tháp, Cần Thơ, Sóc Trăng), giúp họ tiếp cận, áp dụng

công nghệ tiên tiến và liên kết theo chuỗi giá trị từ sản xuất đến tiêu thụ. Lợi nhuận của nông dân trên mỗi ha dự kiến sẽ tăng thêm 30%. Tại Tây Nguyên, khoảng 63.000 hộ nông dân tại 5 tỉnh (Lâm Đồng, Đắk Lắk, Đắk Nông, Gia Lai và Kon Tum) sẽ được tiếp cận, áp dụng các biện pháp kỹ thuật canh tác bền vững, tái canh cà phê và tăng thu nhập khoảng 20%.

Ông Phan Đức Tú, Tổng Giám đốc BIDV cho biết: Từ năm 2003, BIDV được lựa chọn là ngân hàng bán buôn. Theo đó, BIDV tiếp nhận nhiều dự án hỗ trợ quốc tế để cho vay lại các ngân hàng, các định chế tài chính của Việt Nam. Đến nay, BIDV đã cho vay lại khoảng 20 dự án, BIDV đã triển khai 3 dự án Tài chính nông thôn I, II, III của WB với tổng giá trị 548 triệu USD. Dự án này được đánh giá là một trong những dự án có hiệu quả nhất tại Việt Nam trong phục vụ phát triển nông nghiệp nông thôn. Đây là vinh dự đồng thời là giấy thông hành để Bộ Nông nghiệp & Phát triển nông thôn, Ngân hàng Nhà nước, Bộ Tài chính lựa chọn BIDV tiếp tục tham gia dự án VnSAT. BIDV cam kết rằng, với kinh nghiệm, năng lực sẵn có sẽ nỗ lực tối đa để thực hiện đầy đủ các cam kết trong hợp đồng cho vay lại của Bộ Tài chính cũng như các cam kết đối với các ngân hàng ký kết ngày hôm nay".

Đại diện các ngân hàng được lựa chọn, Bà Nguyễn Thị Phương, Phó Tổng giám đốc Agribank cho biết: Từ nhiều năm nay, Agribank được Chính phủ giao trọng trách là ngân hàng chủ lực, đóng góp phát triển lĩnh vực nông nghiệp, nông thôn, thực hiện định hướng của Chính phủ về phát triển tam nông và xây dựng nông thôn mới. Agribank sẽ nỗ lực triển khai có hiệu quả dự án VnSAT góp phần mang lại lợi ích kinh tế cho xã hội.... □

BIDV TÀI TRỢ VỐN ĐỂ CHỐNG NGẬP tại TP. Hồ Chí Minh



HIỆU THƯƠNG

Ngày 26/06/2016, tại TP. Hồ Chí Minh, BIDV phối hợp với UBND TP Hồ Chí Minh, Công ty CP Đầu tư xây dựng Trung Nam (Trungnam Group) đã tổ chức lễ khởi công dự án “Giải quyết ngập do triều khu vực TP. Hồ Chí Minh có xét đến yếu tố biến đổi khí hậu - giai đoạn 1”.

Dự án là một phần cấp bách chống ngập úng khu vực TP. Hồ Chí Minh theo Quyết định số 1547/QĐ-TTg ngày 28/10/2008 của Thủ tướng Chính phủ. Dự án hoàn thành đưa vào sử dụng sẽ góp phần giải quyết tình trạng ngập lụt do triều kéo dài trong suốt thập niên qua.

Dự án có tổng vốn đầu tư gần 10.000 tỷ đồng, đầu tư theo hình thức hợp đồng xây dựng – chuyển giao (BT) với tiến độ thực hiện dự kiến là 36 tháng (từ năm 2016 – 2018). Vùng dự án thuộc địa bàn các quận/huyện: quận 1,3,4,5,6,7,8,10,11,12, Phú Nhuận, Tân Bình, Tân Phú, Bình Tân, Gò Vấp,

Bình Chánh, Nhà Bè, Bình Thạnh, Hóc Môn, được giới hạn bởi: phía Bắc giáp với rạch Tra; phía Nam giáp với tỉnh Long An; phía Tây giáp với kênh An Hạ; phía Đông giáp với sông Sài Gòn và Nhà Bè.

Theo đó, Dự án sẽ kiểm soát ngập do triều cường và chủ động ứng phó với biến đổi khí hậu, đồng thời chủ động điều tiết hạ thấp mực nước trong các kênh rạch nhằm cải thiện khả năng tiêu thoát của các dự án thoát nước đô thị và hỗ trợ trữ nước mưa khi có mưa kết hợp với triều cường, kết hợp chống sạt lở bờ sông và góp phần cải tạo cảnh quan và môi trường.

Với tư cách là đơn vị khởi tạo, để xuất phương án tài chính cho dự án, trên cơ sở đồng ý chấp thuận của Thủ tướng Chính phủ và NHNN, BIDV đã phối hợp chặt chẽ, hiệu quả cao với UBND TP Hồ Chí Minh để giải quyết các vấn đề về pháp lý dự án, phương án tài chính, phương án nguồn vốn vay, mức lãi suất vay và nguồn trả nợ dự án. Theo đó, thông qua nguồn tái cấp vốn của NHNN,

BIDV sẽ thực hiện tài trợ tối đa 89% tổng vốn đầu tư dự án, thời hạn cho vay 10 năm, thời gian ân hạn nợ gốc 03 năm.

Phát biểu tại Lễ khởi công dự án, Ông Trần Bắc Hà - Chủ tịch HĐQT BIDV - nhấn mạnh “ Với vai trò là định chế tài chính được Chính phủ tin tưởng giao nhiệm vụ tài trợ vốn cho dự án, BIDV cam kết thực hiện đúng chỉ đạo của Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước, đảm bảo cung ứng tín dụng, dịch vụ ngân hàng kịp thời, đúng kế hoạch. Dự án triển khai thành công sẽ mang lại hiệu quả kinh tế - xã hội cao, thiết thực, đảm bảo điều kiện sống, phát triển kinh tế an toàn cho vùng trung tâm thành phố diện tích 570km2 với mật độ dân cư đông hơn 6,5 triệu dân; củng cố lòng tin của các nhà đầu tư, cải thiện hình ảnh của một đô thị văn minh, tiếp tục khẳng định TP. Hồ Chí Minh là đô thị hạt nhân của vùng kinh tế trọng điểm phía Nam Tổ quốc”

Để phòng chống ngập lụt và triều cường, TP. Hồ Chí Minh đã xây dựng kế hoạch triển khai 02 chương trình: Chương trình 752 (QH 752) cải tạo nâng cấp, nạo vét các kênh mương và chương trình 1547 (QH 1547) ngăn triều dâng cao và bơm nước thoát từ các hệ thống thoát đô thị ra kênh mương, sông lớn. Trong đó, QH 1547 là chương trình lớn, có tổng kinh phí đầu tư dự kiến gần 03 tỷ USD với nhiều hạng mục phức tạp như: Xây dựng hệ thống cống ngăn triều dâng cao trên các kênh mương rạch vào kênh khi có mưa lớn và triều dâng cao để tăng cường tối đa, phát huy hệ thống thoát nước đô thị; Xây dựng hơn 63 km kè ngăn triều cường. Chương trình dự kiến triển khai xây dựng trong thời gian dài với nhiều giai đoạn. □

BIDV GẶP MẶT CÁC TÂN ĐẠI SỨ, TỔNG LÃNH SỰ



Ngày 13/6 tại Hà Nội, BIDV đã tổ chức gặp mặt các tân Đại sứ, Tổng lãnh sự Việt Nam tại nước ngoài nhiệm kỳ 2016-2019.

Tại buổi tiếp, đại diện Ban lãnh đạo BIDV đã báo cáo kết quả hoạt động của BIDV trong 6 tháng đầu năm cũng như các hoạt động kinh

tế đối ngoại khác. Theo đó, trong thời gian qua, BIDV đã tiên phong triển khai hoạt động đầu tư, hợp tác ngân hàng, tài chính tại các thị trường Lào, Campuchia, Myanmar, Nga, Mỹ, Séc, Nhật Bản, Đài Loan (Trung Quốc)... góp phần hỗ trợ, cung cấp thông tin cho các doanh nghiệp Việt đã, đang và có kế hoạch

đầu tư ra nước ngoài.

Phát biểu tại buổi gặp, ông Dương Chí Dũng - tân Đại sứ đặc mệnh toàn quyền, Trưởng Phái đoàn Đại diện Thường trực nước CHXHCN Việt Nam bên cạnh Liên Hợp Quốc, Tổ chức Thương mại Thế giới và các Tổ chức quốc tế khác tại Giơ-ne-vơ, Thụy Sĩ - ghi nhận và đánh giá cao những kết quả BIDV đã đạt được. Ông Dương Chí Dũng cũng đề nghị BIDV tiếp tục mở rộng và nâng cao quan hệ đầu tư, hợp tác kinh tế với các đối tác, các quốc gia, vùng lãnh thổ trên thế giới, hội nhập ngày càng sâu rộng vào nền kinh tế thế giới. Đồng thời phối hợp chặt chẽ với các cơ quan ngoại giao của Việt Nam tại nước ngoài để đồng hành, hỗ trợ các doanh nghiệp Việt hoạt động hiệu quả tại các thị trường hải ngoại.

NGUYỄN TRẦN

BÌNH ĐỊNH VÀ DOANH NGHIỆP ĐÀI LOAN

trao đổi thông tin hợp tác

Ngày 11/6/2016, tại TP. Hồ Chí Minh, BIDV phối hợp với UBND tỉnh Bình Định và Văn phòng Kinh tế - Văn hoá Đài Bắc tại TP. Hồ Chí Minh tổ chức buổi đối thoại giữa lãnh đạo tỉnh này với các nhà đầu tư, doanh nghiệp Đài Loan (Trung Quốc). Gần 100 đại diện các Hội Đài thương và doanh nghiệp Đài Loan và hơn 30 doanh nghiệp Việt Nam dự buổi đối thoại này được kỳ vọng mở ra cơ hội để Bình Định thu hút được thêm dòng vốn đầu tư mới.

Ông Hồ Quốc Dũng - Chủ tịch UBND tỉnh Bình Định - đã giới thiệu khái quát về những tiềm năng của tỉnh trên các lĩnh vực trọng yếu; đồng thời giới thiệu chính sách thu hút đầu tư đối với các doanh nghiệp quốc tế. Ông Dũng cũng cho biết



hiện mới chỉ có 1 doanh nghiệp Đài Loan đầu tư tại Bình Định với số vốn đăng ký khoảng 3 triệu đô la Mỹ... Lãnh đạo tỉnh Bình Định đã cởi mở lắng nghe các ý kiến góp ý của nhà đầu tư để Bình Định không là cái tên xa lạ với các doanh nghiệp Đài Loan.

Các doanh nghiệp Đài Loan cho

rằng, Bình Định có nhiều tiềm năng và sẽ là miền đất mới đầy hấp dẫn đối với các doanh nghiệp Đài Loan. Tuy nhiên, các doanh nghiệp cho rằng hạ tầng Bình Định cần được hoàn thiện hơn nữa. Bình Định cũng nên học cách thu hút đầu tư như Đồng Nai, Bình Dương và TP. Hồ Chí Minh, trước hết là hoàn thiện hạ tầng, tăng tốc hoàn thành cảng nước sâu... Một số ý kiến cũng đề nghị tỉnh nên tìm nhà đầu tư lớn Đài Loan để dẫn dắt kéo theo các doanh nghiệp quy mô nhỏ và vừa của Đài Loan...

Chia sẻ thông tin tại buổi đối thoại, lãnh đạo BIDV cam kết đồng hành với tỉnh Bình Định hoàn thiện quy hoạch tổng thể phát triển kinh tế của tỉnh, đồng thời cung ứng vốn tín dụng với lãi suất hợp lý cho các dự án đầu tư vào tỉnh này, hỗ trợ địa phương đào tạo nguồn nhân lực bằng các chương trình của ngân hàng và do ngân hàng tài trợ.

NGUYỄN TRẦN

BIDV HẢI VÂN VỚI ĐẠI HỌC ĐÀ NẴNG

hợp tác toàn diện

 **TRƯƠNG LÊ DUY AN**

BIDV chi nhánh Hải Vân vừa ký kết hợp tác toàn diện và bàn giao các công trình phục vụ giảng dạy cho hai đơn vị thành viên của Đại học Đà Nẵng.

Theo thỏa thuận, BIDV Hải Vân sẽ cung cấp các sản phẩm, dịch vụ tài chính - ngân hàng cho Đại học Đà Nẵng gồm: Tài trợ vốn dự án, tiền gửi thanh toán, chi lương tự động, dịch vụ thu hộ học phí, lệ phí thi, dịch vụ ngân hàng điện tử và các sản phẩm, dịch vụ ngân hàng hiện đại khác; Cung cấp dịch vụ mua bán ngoại tệ; các sản phẩm vay tín chấp, vay mua nhà, mua đất, vay mua ô tô, vay tiêu dùng khác với mức lãi suất ưu đãi hơn so với khách hàng thông thường... Ngoài ra, BIDV Hải Vân còn cung cấp gói sản phẩm chứng minh tài chính hỗ trợ toàn bộ cán bộ, giảng viên và nhân viên của Đại học Đà Nẵng



và các đơn vị thành viên khi có nhu cầu đi du học, tu nghiệp và đi du lịch nước ngoài... Bên cạnh đó, BIDV Hải Vân ưu tiên hỗ trợ, tài trợ cho Đại học Đà Nẵng và các đơn vị thành viên thực hiện các chương trình giáo dục, chương trình hỗ trợ phát triển sinh viên.

Cũng trong dịp này, BIDV Hải Vân cũng bàn giao 2 phòng LAB trị giá gần 1 tỷ đồng cho các đơn vị thành viên của Đại học Đà Nẵng là Trường Đại học Bách khoa và Trường Đại học Kinh tế nhằm hỗ trợ trong giảng dạy, học tập của giảng viên, sinh viên trong các trường. □

BIDV THỪA THIÊN HUẾ

thúc đẩy phát triển kinh tế địa phương

Ngày 1/6/2016, Đảng ủy Khối doanh nghiệp và Ngân hàng Nhà nước Thừa Thiên Huế tổ chức Hội nghị Góp ý báo cáo khảo sát doanh nghiệp và kết nối ngân hàng - doanh nghiệp.

Tại hội nghị, BIDV Thừa Thiên Huế ký kết các hợp đồng tín dụng với 9 doanh nghiệp hoạt động trong các lĩnh vực may mặc, giao thông vận tải, nông nghiệp, gồm: Công ty CP Xây dựng Thủy lợi Thừa Thiên Huế, Công ty CP 1-5, Công ty CP Xây dựng giao thông Thừa Thiên Huế, Công ty TNHH Thanh Trang, Công ty CP Dệt may Phú Hòa An, Xí nghiệp Thành Lợi. Tổng hạn mức tín dụng BIDV cam kết cho vay lên đến gần 450 tỷ đồng. Việc ký kết các hợp đồng tín dụng tại hội nghị một lần nữa khẳng định



BIDV luôn đồng hành hợp tác, chia sẻ với các doanh nghiệp.

Đây là một trong nhiều hoạt động hưởng ứng năm doanh nghiệp 2016 theo chỉ thị số 04-CT/TU ngày 8/4/2016 của Ban Thường vụ Tỉnh ủy và nằm trong chuỗi

Chương trình kết nối ngân hàng - doanh nghiệp mà ngành Ngân hàng thực hiện từ giữa năm 2014 đến nay. Đại diện Hiệp hội Doanh nghiệp tỉnh và đạo 52 doanh nghiệp trực thuộc Đảng bộ Khối và hàng chục doanh nghiệp, ngân hàng đã: Lắng nghe các ý kiến đóng góp dự thảo báo cáo kết quả khảo sát doanh nghiệp về việc thành lập Hiệp hội doanh nghiệp vừa và nhỏ; cơ chế vay vốn ưu đãi cho dự án cấp nước sạch tại các huyện miền núi Nam Đông, A Lưới, vấn đề môi trường ...

Hội nghị cũng đã tổ chức đối thoại trực tiếp giữa đại diện doanh nghiệp với đại diện Ngân hàng Nhà nước, các ngân hàng thương mại trên địa bàn, nhằm phản hồi, giải đáp các vướng mắc, kiến nghị của các doanh nghiệp về tiếp cận vốn vay ưu đãi, vay vốn không có tài sản thế chấp, giảm lãi suất cho vay... □

HOÀNG THỊ MINH TRÂM

PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC BIDV Phạm Quang Tùng GIỮ CHỨC CHỦ TỊCH HĐQT VDB

Ngày 30/5/2016, Thủ tướng Chính phủ Nguyễn Xuân Phúc đã ký Quyết định số 929/QĐ-TTg bổ nhiệm ông Phạm Quang Tùng (Phó Tổng Giám đốc BIDV) đảm nhiệm vị trí Chủ tịch HĐQT Ngân hàng Phát triển Việt Nam (VDB) kể từ ngày 01/6/2016.

Ngày 06/6/2016, tại Trụ sở VDB, Ủy viên Bộ Chính trị, Phó Thủ tướng Chính

phủ Vương Đình Huệ, thừa ủy quyền của Thủ tướng Chính phủ, đã trao quyết định bổ nhiệm ông Phạm Quang Tùng.

Ông Phạm Quang Tùng công tác tại BIDV từ năm 1996 và được bổ nhiệm Phó Tổng Giám đốc BIDV từ tháng 5/2012. Trước đó, ông Tùng là Giám đốc Công ty

Bảo hiểm BIDV - BIC (từ tháng 1/2006); Chủ tịch HĐQT kiêm Tổng Giám đốc BIC (từ tháng 10/2010). Ông Tùng cũng đảm nhiệm vị trí Chủ tịch Hội đồng thành viên Công ty TNHH Bảo hiểm Nhân thọ BIDV - Metlife từ tháng 8/2014.

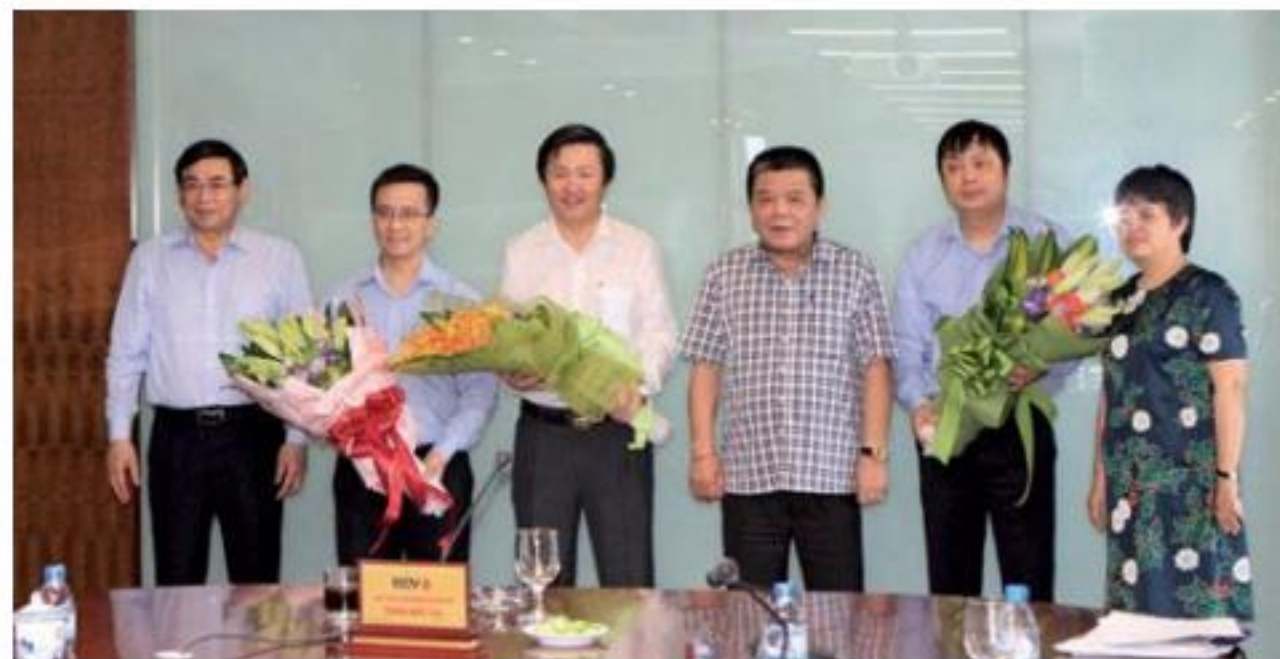


CHUYỂN ĐỘNG BIDV

Tháng 6/2016, hệ thống BIDV có một số thay đổi về nhân sự quản lý cấp cao, cấp trung và phát triển mạng lưới. Cụ thể:

CHUYỂN ĐỘNG NHÂN SỰ

- Ông Nguyễn Thiên Hoàng (Giám đốc Ban Tổ chức cán bộ) được bổ nhiệm Phó Tổng Giám đốc BIDV từ ngày 01/6/2016;
- Ông Nguyễn Quang Huy (Giám đốc BIDV Đồng Đăng) được bổ nhiệm Hàm Giám đốc Ban Kế hoạch chiến lược từ ngày 01/6/2016.
- Ông Vũ Đức Thanh (Phó Giám đốc BIDV Thái Bình) được bổ nhiệm Giám đốc BIDV Thành Nam từ ngày 01/6/2016
- Ông Đoàn Hữu Phúc (Phó Giám đốc thứ nhất BIDV Mộc Hóa) được bổ nhiệm Quyền Giám đốc BIDV Mộc Hóa từ ngày 15/6/2016
- Bà Lê Thị Ngọc Thẩm (Phó Giám đốc thứ nhất BIDV Mỹ Tho) được bổ nhiệm Quyền Giám đốc BIDV Mỹ Tho từ ngày 15/6/2016
- Bà Trịnh Thị Hồng Vân (Phó Giám đốc thứ nhất BIDV Đất Mũi) được bổ nhiệm



Đại diện lãnh đạo cao cấp BIDV tặng hoa chúc mừng Phó TGD Nguyễn Thiên Hoàng và các Hàm Phó TGD vừa mới được bổ nhiệm

- Quyền Giám đốc BIDV Đất Mũi từ ngày 15/6/2016
- Ông Trương Minh Tấn (Phó Giám đốc thứ nhất BIDV Đồng Khởi) được bổ nhiệm Quyền Giám đốc BIDV Đồng Khởi từ ngày 15/6/2016
- Ông Vũ Đức Quang (Quyền Giám đốc BIDV Biên Hòa) được bổ nhiệm Giám đốc BIDV Biên Hòa từ ngày 15/6/2016

CHUYỂN ĐỘNG MẠNG LƯỚI

Khai trương hoạt động 2 chi nhánh:

- BIDV Thành Nam tại địa chỉ: Lô E12, đường N5, KCN Hoà Xá, Xã Mỹ Xá, Tp Nam Định;
- BIDV Sapa tại địa chỉ: Số 20 đường Ngũ Chỉ Sơn, Thị trấn Sapa, Huyện Sapa, tỉnh Lào Cai;
- Thay đổi tên gọi, địa điểm trụ sở phòng giao dịch:
- PGD Vườn Đào (đổi tên từ PGD Yên Hưng), BIDV Quảng Ninh chuyển về địa chỉ mới: số 03B, đường Lê Lợi, phường Quảng Yên, thị xã Quảng Yên, TP Quảng Ninh;

- PGD Hoàng Bồ (đổi tên từ PGD Mạo Khê), BIDV Quảng Ninh chuyển về địa chỉ mới: Tổ 4, Khu 3, Thị trấn Trới, huyện Hoàng Bồ, TP Quảng Ninh;
- PGD Vĩnh Trại (BIDV Lạng Sơn) chuyển về địa chỉ mới: 40 Lê Lợi, phường Vĩnh Trại, TP Lạng Sơn;
- PGD Thành Phố (BIDV Lào Cai) chuyển về địa chỉ mới: số 2, đường Hoàng Liên, phường Duyên Hải, TP Lào Cai;
- PGD Fansipan (BIDV Sa pa) chuyển về địa chỉ mới: số 569 Điện Biên Phủ, tổ 3A, thị trấn Sapa, huyện Sapa, tỉnh Lào Cai;
- PGD Châu Thành (BIDV Sa Đéc) chuyển về địa chỉ mới: số 83, Quốc lộ 80, Khóm Phú Mỹ Hiệp, Thị trấn Cái Tàu Hạ, huyện Châu Thành, tỉnh Đồng Tháp;
- PGD Sông Hậu (đổi tên từ PGD Châu Thành) chuyển về địa chỉ: số 23 Trần Hưng Đạo, phường 3, TP Sóc Trăng.



Cán bộ BIDV Củ Chi trong chuyến giao lưu tại Địa đạo Củ Chi

ĐÃ VỮNG THƯƠNG HIỆU trên “Đất thép thành đồng”

TRẦN THỊ HẬU

Những ngày này ở chi nhánh Củ Chi rộn ràng, tất bật hơn những thường nhật. Những tiếng hát, tiếng nhạc cất lên sau giờ làm việc của các bạn đoàn viên thanh niên đang tập luyện để chuẩn bị cho kỷ niệm 1 năm thành lập chi nhánh.

Nhìn lại một năm đã “thấm thoát thoi đưa”. Mỗi ngày nào chúng tôi

những con người từ các chi nhánh khác nhau tập trung về “Đất thép thành đồng” để cùng xây dựng mái nhà chung BIDV Củ Chi, bây giờ chúng tôi đã cùng là những con người Củ Chi.

Hầu hết chúng tôi từ các chi nhánh ở quận trung tâm TP.Hồ Chí Minh cùng được điều động làm việc ở Củ Chi. Đây là chi nhánh mới ở ngoại ô thành phố, cách trung tâm hơn 50 km và được phát triển

từ Phòng Giao dịch Tây Bắc Củ Chi. Trải qua những ngày đầu với nhiều khó khăn, đến nay, chi nhánh đã đạt gần 700 tỷ đồng dư nợ tín dụng, 1000 tỷ đồng huy động vốn, hơn 3500 khách hàng. Số liệu tuy tăng không đáng kể so với khu vực trung tâm TP.Hồ Chí Minh nhưng là nỗ lực không ngừng ở chi nhánh nhỏ bé Củ Chi với 55 con người. Có thể nói vị thế của BIDV Củ Chi được nâng cao đáng kể trên địa bàn, chi nhánh ngân hàng BIDV được biết đến như một ngân hàng gần gũi với doanh nghiệp, hộ gia đình, nông thôn...

Bây giờ chúng tôi đã đến từng xã trong huyện hướng dẫn nông dân thủ tục vay để phát triển đàn gia súc, phát triển nghề chăn nuôi bò sữa, trồng hoa lan, làng nghề bánh tráng... Người địa phương tìm đến chi nhánh như một địa chỉ tin cậy để gửi tiền tiết kiệm, chuyển tiền, nhận tiền kiều hối... Thông qua đài phát thanh huyện, các chương trình phát tờ rơi của đoàn thanh niên cùng với việc tiếp thị của các cán bộ..., doanh nghiệp cũng đã biết và tin tưởng đặt quan hệ với chi nhánh.

Khó khăn vẫn còn phía trước nhưng những “người Củ Chi” sẽ cùng góp sức mình để xây dựng chi nhánh Củ Chi ngày một xứng đáng với vị thế đơn vị ngân hàng hàng đầu trên “đất thép thành đồng” Củ Chi. □

BIDV GIA ĐỊNH RA MẮT KHÔNG GIAN GIAO DỊCH BÁN LẺ CHUẨN

Sáng 19/5/2016, BIDV Gia Định tổ chức ra mắt không gian giao dịch bán lẻ chuẩn tại Phòng Giao dịch Đakao (PGD Đakao) tại số 52 Nguyễn Huy Tự, quận 1, TP.HCM.

PGD Đakao tọa lạc tại điểm giáp ranh giữa quận 1 và quận Bình Thạnh, nằm ở vị trí rất thuận lợi, khu vực đông dân cư, dễ dàng tiếp cận khách hàng tiềm năng là các doanh nghiệp vừa và nhỏ, hộ kinh doanh cá thể và khách hàng cá nhân. PGD Đakao được cải tạo theo không gian giao dịch bán lẻ chuẩn của BIDV, được chuẩn

hóa về chất lượng dịch vụ và phong cách giao dịch. Với mô hình tổ chức và quy trình phục vụ lấy khách hàng làm trung tâm, cung cấp cho khách hàng nhiều sản phẩm dịch vụ ngân hàng bán lẻ hiện đại. Cơ sở khang trang và không gian giao dịch hiện đại góp phần nâng cao uy tín, tạo sự lan tỏa thương hiệu BIDV Gia Định nói riêng và BIDV nói chung.

PGD Đakao với tiền thân là Quỹ tiết kiệm Đakao được thành lập từ năm 2006, hoạt động từ những ngày đầu thành lập chi nhánh trên cơ sở bàn giao từ

Chi nhánh TP.Hồ Chí Minh. Trải qua nhiều năm nỗ lực đóng góp vào sự phát triển của chi nhánh, PGD luôn hoàn thành các nhiệm vụ được giao, trở thành PGD hạng đặc biệt 3 năm liền (năm 2013 đến năm 2015). Đến ngày 30/04/2016, huy động vốn cuối kỳ đạt 739 tỷ đồng, dư nợ cuối kỳ đạt 110 tỷ đồng. Tại lễ ra mắt không gian giao dịch bán lẻ chuẩn, ông Võ Văn Tý, Giám đốc BIDV Gia Định đã dành những lời cảm ơn sâu sắc đến khách hàng đã hợp tác với BIDV Gia Định, đồng thời yêu cầu PGD Đakao tiếp tục phát huy những thành tích đã đạt được.

NGÔ HỒNG KIẾN

Dịch vụ thẻ “không ngủ” Ở BIDV NAM THÁI NGUYÊN

Ở BIDV Nam Thái Nguyên, bộ phận thường xuyên phải về muộn nhất chi nhánh là cán bộ tổ thẻ. Họ phải về muộn khi những người khác được quây quần bên mâm cơm sum họp gia đình đã trở nên quá quen thuộc.



Các cán bộ nghiệp vụ thẻ BIDV Nam Thái Nguyên trên đường đến tiếp quỹ máy ATM tại nhà máy Samsung

PHẠM QUỲNH LAN

NỖ LỰC TỪ BẤT LỢI

Những năm gần đây, Thái Nguyên là một trong những địa phương thu hút nguồn vốn đầu tư nước ngoài lớn nhất cả nước, với dự án nhà máy sản xuất lớn nhất thế giới của Tập đoàn toàn cầu Samsung được xây dựng tại huyện Phổ Yên. Kéo theo đó là hàng loạt các nhà máy, các công ty vệ tinh của Samsung và doanh nghiệp FDI của Trung Quốc, Đài Loan, Nhật Bản, Hàn Quốc... đầu tư vào tỉnh này. Các công ty này đều tập trung phần lớn ở 2 khu công nghiệp Yên Bình và Diềm Thụy thuộc phía Nam của tỉnh, nơi có cao tốc Hà Nội- Thái Nguyên mới đi qua. Sự phát triển nhanh chóng của nền kinh tế cùng với việc thu hút hàng trăm nghìn

công nhân lao động phục vụ cho các nhà máy đã mở ra thị trường đầy tiềm năng cho các ngân hàng phát triển các dịch vụ bán lẻ. Một trong những dịch vụ quan trọng nhất mà các ngân hàng đều nhắm đến đó chính là dịch vụ thẻ. Nhưng điều này cũng khiến cho sự cạnh tranh trên thị trường trở nên gay gắt hơn bao giờ hết. Chỉ trong một thời gian ngắn, tại khu vực đã có hàng chục ngân hàng, kể cả ngân hàng nước ngoài mở chi nhánh, phòng giao dịch, lắp đặt thêm ATM...

Là một trong số những chi nhánh non trẻ của hệ thống mới chỉ hơn 2 năm đi vào hoạt động, BIDV Nam Thái Nguyên đã nhanh chóng khai phá, chiếm lĩnh thị phần khu vực phía Nam tỉnh Thái Nguyên. Ngay từ khi thành lập, chi nhánh đã hướng đến thị trường mục tiêu là Nhà máy

Samsung. Tuy nhiên, do những yếu tố lịch sử, khách quan nên BIDV không thể là đối tác cung cấp dịch vụ trả lương qua tài khoản cũng như phát hành thẻ trả lương cho công nhân nhà máy Samsung. Biết được bất lợi của mình, lãnh đạo chi nhánh mà đặc biệt là các cán bộ thẻ đã cố gắng, nỗ lực không ngừng để nâng cao chất lượng phục vụ, chiếm lĩnh thị trường ở những mảng nghiệp vụ khác liên quan đến thẻ.

ĐÊM TRĂNG CÙNG SAMSUNG

Samsung là một nhà máy không bao giờ nghỉ với những dây chuyền sản xuất hoạt động 24/24, công nhân của nhà máy với hơn 70.000 người làm việc theo ca cả ngày và đêm. Để phục vụ tốt cho công nhân tại nhà máy và các công ty lân cận, chi nhánh đã không ngừng mở rộng dịch vụ thẻ bằng việc lắp đặt thêm nhiều máy ATM. Nếu như ở thời điểm nhận bàn giao cách đây 2 năm chi nhánh mới chỉ có 5 máy ATM, thì đến nay, chi nhánh đã có 11 máy. Chi nhánh đã thực hiện khảo sát, quy hoạch lại vị trí các ATM sao cho có thể phát huy hiệu quả cao nhất, trong đó, riêng tại Nhà máy Samsung đã có 4 ATM của BIDV. Nếu ở các máy ATM khác, khách thường chỉ rút đến 22-23h với tần suất rút vào những giờ này là rất ít, thì các ATM trong khu vực Nhà máy Samsung luôn hoạt động không ngừng nghỉ. Thậm chí khi quan sát camera thời điểm 1-2h sáng, công nhân vẫn xếp hàng dài chờ rút tiền. Vào những ngày đổ lương hằng tháng của công ty, cán bộ tiếp quỹ ATM hầu như không có thời gian nghỉ vì luôn phải đi máy liên tục, kể cả những ngày cuối tuần, có những máy ATM ngày phải tiếp quỹ 2-3 lần mà vẫn không đủ phục vụ khách rút tiền. Dù vất vả nhưng

anh chị em luôn động viên nhau cố gắng, vì đây cũng là một trong những nguồn thu quan trọng của chi nhánh trong điều kiện thu dịch vụ của chi nhánh còn gặp nhiều khó khăn mà sự cạnh tranh trên thị trường thì vô cùng khốc liệt. Nhiều khi khách rút tiền sử dụng thẻ của các ngân hàng khác nên phí thu được cũng cao hơn.

Chính nhờ những cố gắng nỗ lực trên mà liên tục trong thời gian vừa qua, BIDV Nam Thái Nguyên luôn nằm trong top 10 chi nhánh có hiệu quả thu phí ATM cao nhất hệ thống, thậm chí còn cao hơn cả các ATM của chi nhánh gốc Thái Nguyên.

Bên cạnh việc tiếp quỹ tốt nhất, hỗ trợ kỹ thuật ATM, công tác tư vấn hỗ trợ khách hàng qua điện thoại cũng rất được chi nhánh chú trọng. Đường dây nóng của chi nhánh luôn đảm bảo thông suốt 24/7 để kịp thời giải đáp các vướng mắc của khách hàng với thái độ chuyên

nghiệp, cởi mở, tận tình, chu đáo. Nhiều khách hàng luôn tin tưởng vào sự tư vấn của cán bộ BIDV. Thậm chí nhiều khách hàng dùng thẻ của VCB, rút tiền tại ATM của Sacombank nhưng khi gặp vấn đề lại gọi điện xin tư vấn của BIDV. Dù trong bất cứ trường hợp nào các cán bộ thẻ của chi nhánh vẫn luôn nhiệt tình hướng dẫn cho khách hàng, từ đó đã gây được thiện cảm của khách hàng với BIDV đem thương hiệu BIDV tới gần với người dân hơn, vì với dân cư trên địa bàn, cái tên BIDV vẫn còn khá mới mẻ so với Agribank, Vietinbank, VCB...

Trong điều kiện chi nhánh còn rất nhiều khó khăn, nguồn nhân lực còn thiếu, cán bộ thẻ vừa phải làm thẻ, vừa làm giao dịch viên. Cán bộ đều đi làm xa cách nhà trên 30km mỗi ngày, nhưng mỗi khi máy có sự cố, thì dù đã muộn các anh vẫn cố gắng tranh thủ trên đường đi làm về ghé qua sửa máy. Vào dịp cuối

tuần khi máy hết tiền, cán bộ thẻ vẫn nhanh chóng xuống chi nhánh tiếp quỹ để kịp thời phục vụ khách hàng, không để máy ngừng phục vụ dù chỉ trong thời gian ngắn. Tất cả những cố gắng nỗ lực đó đã góp phần xây dựng một hình ảnh cán bộ BIDV đẹp, tận tâm, chuyên nghiệp, chất lượng dịch vụ đứng hàng đầu của BIDV trong lòng khách hàng, xứng đáng với danh hiệu "Ngân hàng bán lẻ tốt nhất Việt Nam" 2 năm liên tiếp. □

Qua hơn 2 năm hoạt động, dịch vụ thẻ của BIDV Nam Thái Nguyên đã có những bước phát triển đáng kể với 20.000 thẻ các loại đã được phát hành, cao hơn gấp 3,7 lần so với thời điểm nhận bàn giao. Số lượng ATM tăng nhanh từ 5 máy lên 11 máy, số lượng POS tăng cao với gần 90 máy POS đã được lắp đặt (trong khi ban đầu khi nhận bàn giao, chi nhánh chỉ có 2 POS). Thu từ dịch vụ thẻ năm 2015 đạt 1,8 tỷ đồng, cao gấp 3 lần so với năm 2014 và 5 tháng đầu năm 2016 đã đạt 900 triệu cao hơn 26,4% so với cùng kỳ.

BIDV Care - Trường An Toàn Mỹ

Ngày 8/6/2016, Công ty TNHH Bảo hiểm Nhân thọ BIDV MetLife và BIDV ký kết Thỏa thuận hợp tác triển khai chương trình bảo hiểm nhân thọ BIDV Care (Trường An Toàn Mỹ). Đây là sản phẩm được thiết kế dựa trên nền tảng của sản phẩm liên kết chung, mang lại sự linh hoạt cho từng cá

nhân. BIDV Care cam kết lợi tức đầu tư tối thiểu trong suốt thời hạn hợp đồng cùng các quyền lợi bảo vệ khác trong trường hợp tử vong hoặc thương tật vĩnh viễn. Các quyền lợi này đảm bảo sự an toàn tài chính cho bản thân và gia đình khi người được bảo hiểm kết thúc tuổi lao động hay gặp rủi ro khi còn trong

độ tuổi lao động.

Cán bộ tham gia BIDV Care được nhận quyền lợi bảo hiểm kể từ khi kết thúc thời hạn đóng phí, là thời điểm được BIDV lựa chọn trùng với thời điểm kết thúc tuổi lao động theo quy định hiện tại của Nhà nước). Cán bộ tham gia có thể nhận toàn bộ giá trị hợp đồng vào thời điểm kết thúc tuổi lao động hoặc nhận theo định kỳ trong vòng 15 năm sau đó; được nhận sự bảo vệ trong suốt thời gian đóng phí và thời gian nhận quyền lợi bảo hiểm (từ 55 đến 70 tuổi đối với Nữ và từ 60 đến 70 tuổi đối với Nam). Các rủi ro được bảo vệ bao gồm: Tử vong do bệnh tật, tử vong do tai nạn và thương tật toàn bộ vĩnh viễn do tai nạn.

THU HƯƠNG



Bà Lê Thị Kim Khuyên, UVHĐQT, Chủ tịch Công đoàn BIDV (bên trái) và Ông Dustil Ball, Tổng Giám đốc BIDV Metlife (bên phải) tại Lễ ký kết triển khai sản phẩm bảo hiểm BIDV Care

BIDV Care (Trường An Toàn Mỹ) được BIDV Metlife triển khai đầu tiên tại BIDV. Theo kế hoạch, sản phẩm bảo hiểm nhân thọ này sẽ được mở rộng triển khai cho các tập đoàn, doanh nghiệp có nhu cầu mua cho cán bộ nhân viên.

Hoán đổi giá quặng sắt: BƯỚC TIỀN MỚI TRONG PHÁT TRIỂN SẢN PHẨM PHÁI SINH HÀNG HÓA

HỒNG QUÂN



Trong tháng 4/2016, BIDV triển khai thành công giao dịch hoán đổi mặt hàng quặng sắt cho một doanh nghiệp thép lớn của Việt Nam thông qua chi nhánh Hà Thành. Đây cũng là giao dịch phòng ngừa rủi ro giá quặng sắt đầu tiên trên thị trường Việt Nam.

Sản phẩm ra đời trong bối cảnh ngành thép Việt Nam đối mặt nhiều khó khăn đặc biệt là về quản trị rủi ro, biến động giá. Để nâng cao sức cạnh tranh so với thép nhập khẩu từ Trung Quốc, các doanh nghiệp thép Việt Nam đang đầu tư nhà máy luyện gang thép sử dụng nguyên liệu sản xuất là nguồn quặng sắt trong nước hoặc nhập khẩu từ nước ngoài. Theo tiêu chuẩn thế giới, giá quặng sắt của các doanh nghiệp thép phải mua trong nước hoặc nhập khẩu đang tham chiếu theo giá quặng sắt do Platts công bố và biến động theo giá thế giới.

Giá quặng sắt thế giới sau giai

đoạn giảm sâu và chạm đáy vào tháng 1/2016, do ảnh hưởng của sự dư thừa nguồn cung từ Trung Quốc đã bắt đầu có những dấu hiệu tăng trở lại. Bên cạnh đó, nền kinh tế thế giới đang dần hồi phục làm nhu cầu tiêu thụ thép tăng, ngoài ra giá dầu cũng đang dần kết thúc xu thế giảm giá, đem lại những động lực làm giá quặng sắt tăng trở lại từ mức đáy.

Trước những rủi ro giá quặng sắt thế giới tăng trở lại, Ban Kinh doanh vốn và tiền tệ (KDV&TT) BIDV đã nghiên cứu và phát triển sản phẩm hoán đổi giá quặng sắt để giúp các doanh nghiệp ngành thép phòng ngừa trước biến động của giá quặng sắt thế giới. Với việc mua

sản phẩm hoán đổi giá quặng sắt, doanh nghiệp có hoạt động mua, nhập khẩu quặng sắt cho nhà máy luyện thép sẽ có thể cố định được giá quặng sắt đầu vào cho hoạt động của doanh nghiệp tại mức giá phù hợp kế hoạch sản xuất kinh doanh của mình.

Trên thị trường thế giới, các hợp đồng hoán đổi giá quặng sắt phần lớn đều tham chiếu theo giá quặng sắt do TSI (The steel index) công bố. Trong khi đó, giá quặng sắt mà

GIÁ QUẶNG SẮT 62% FE





các doanh nghiệp Việt Nam đang sử dụng lại theo giá quặng sắt do Platts công bố. Ngoài ra thì trường quặng nói chung cũng kém thanh khoản hơn các mặt hàng khác như dầu, xăng máy bay... Do vậy, để phù hợp với doanh nghiệp Việt Nam, Ban KDV&TT đã nghiên cứu về sự tương quan giữa hai chỉ số giá, tìm kiếm thị trường và đối tác để có thể thực hiện giao dịch hoán đổi giá quặng sắt theo chỉ số giá của Platts phù hợp hoàn toàn với chỉ số giá quặng sắt mà doanh nghiệp Việt Nam đang dùng trong mua bán quặng sắt vật chất.

Ban KDV&TT đã phối hợp với chi nhánh Hà Thành trong thí điểm tư vấn khách hàng, để khách hàng: Nắm bắt về thị trường giao dịch, cấu trúc sản phẩm; Lựa chọn thời điểm giá giao dịch hoán đổi quặng sắt trên thị trường thế giới phù hợp mục tiêu của khách hàng, để chốt giá quặng sắt cho chiến lược phòng ngừa rủi ro về giá.

Với sự chuẩn bị kỹ càng từ phía Ban KDV&TT và chi nhánh Hà Thành,

BIDV đã trở thành ngân hàng đầu tiên tại Việt Nam triển khai thành công giao dịch hoán đổi giá quặng sắt cho khách hàng từ tháng 4/2016. Đến nay, khách hàng đã thực hiện thành công nhiều giao dịch với khối lượng ấn tượng và được các định chế tài chính lớn ở nước ngoài đánh giá rất cao về khả năng giao dịch của BIDV. Họ cũng đánh giá cao những giao dịch đầu tiên của BIDV về giao dịch hoán đổi giá quặng sắt và coi đây sẽ là tiền đề tốt để các doanh nghiệp thép Việt Nam tiếp cận một công cụ phòng ngừa rủi ro biến động giá hiện đại mà thế giới đã sử dụng.

Bên cạnh các mặt hàng truyền thống (như cà phê, cao su, ngũ cốc, bông, đồng, khí hóa lỏng, xăng máy bay), một lần nữa việc nghiên cứu, triển khai thành công giao dịch hoán đổi giá quặng sắt thể hiện sự tiên phong của BIDV tại Việt Nam trong nghiên cứu và cung cấp các công cụ phái sinh giá cả hàng hóa hiện đại, giúp các doanh nghiệp quản trị rủi ro biến động giá hàng hóa ngày càng hiệu quả hơn. □

NHẬN KIỀU HỐI VỚI QUÀ MAY MẮN TRAO TAY

Từ ngày 6/6 đến 31/7/2016, BIDV phối hợp với WU triển khai chương trình khuyến mại “Kiều hối nhận ngay, trao tay quà tặng 2016” dành cho khách hàng giao dịch nhận tiền kiều hối Western Union (WU).

Khi tham gia chương trình, với mỗi giao dịch nhận tiền qua dịch vụ WU tại các điểm giao dịch của BIDV và hệ thống đại lý phụ do BIDV quản lý trên toàn quốc, khách hàng sẽ có cơ hội tham gia quay số trúng thưởng. Tổng số 4 giải nhất trị giá 5 triệu đồng/giải và 216 giải nhì trị giá 1 triệu đồng/giải đang chờ đợi khách hàng may mắn. Chương trình sẽ được tổ chức quay số trúng thưởng 2 tuần/lần, cụ thể vào các ngày 24/6; 8/7; 22/7 và ngày 5/8/2016. Thêm vào đó, đối với các giao dịch nhận tiền từ Nga về Việt Nam tại các phòng giao dịch của BIDV, ngoài được tham gia chương

trình quay số trúng thưởng, khách hàng còn được nhận ngay 30.000 VND cho mỗi giao dịch. Đây là dịp BIDV tri ân khách hàng đã luôn tin tưởng và lựa chọn sản phẩm, dịch vụ của BIDV trong suốt thời gian vừa qua, đặc biệt là dịch vụ chuyển tiền WU.

Nhằm cung cấp tới khách hàng dịch vụ chuyển tiền nhanh từ nước ngoài về Việt Nam và từ Việt Nam ra nước ngoài, từ năm 2006, BIDV cung cấp dịch vụ gửi và nhận kiều hối Western Union (WU) với 1.700 điểm chi trả kiều hối WU và hơn 800 đại lý phụ ngân hàng, phi ngân hàng trên toàn

quốc. Những năm qua, dịch vụ chuyển tiền kiều hối WU của BIDV là một trong những dịch vụ giúp việc chuyển tiền và nhận tiền của khách hàng được chủ động, đơn giản, thuận tiện, an toàn với chi phí thấp nhất.

Với dịch vụ nhận tiền WU, người nhận sẽ nhận được tiền chỉ trong vài phút tính từ khi người gửi thực hiện xong thủ tục chuyển tiền và có thể nhận VND hoặc USD. Người nhận không phải chịu bất kỳ loại phí nào khi nhận tiền, không cần khai báo nguồn gốc tiền chuyển về và không phải chịu thuế thu nhập. Với chất lượng và dịch vụ vượt trội, khi đến các chi nhánh BIDV, khách hàng sẽ nhận được sự hỗ trợ, tư vấn nhiệt tình của nhân viên ngân hàng với giấy tờ thủ tục đơn giản và mạng lưới rộng khắp trên toàn quốc.

PHƯƠNG THẢO





1
CHUYÊN GIA
TỔ ẤM BÌNH AN
2016

TỔ ẤM BÌNH AN
Với Gói Tín dụng 10.000 tỷ đồng của BIDV

Lãi suất chỉ từ

Từ 23/5/2016 đến 30/9/2016
Quà tặng Bảo hiểm đến 1 tỷ đồng cho các khách hàng giải ngân đầu tiên
Thời gian vay lên đến 20 năm

TẶNG BẢO HIỂM 1 TỶ ĐỒNG khi vay mua nhà

MẠNH HẢI

Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) vừa phối hợp với Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) triển khai chương trình ưu đãi bảo hiểm lớn nhất trong năm dành cho khách hàng vay vốn tại BIDV phục vụ nhu cầu nhà ở. Cụ thể:

400 khách hàng đầu tiên giải ngân theo chương trình tín dụng cho vay nhà ở “Tổ ấm bình an 2016” của BIDV sẽ được tặng ngay sản phẩm bảo hiểm cho người vay vốn - BIC Bình An. Trong đó: 200 khách hàng vay vốn giải ngân đầu tiên của chương trình với số tiền vay theo hợp đồng tín dụng trên 2 tỷ đồng sẽ được tặng bảo hiểm BIC Bình An trị giá 1 tỷ đồng trong 12 tháng đầu kể

từ ngày giải ngân lần đầu tiên; 200 khách hàng vay vốn giải ngân đầu tiên của chương trình với số tiền vay theo hợp đồng tín dụng từ 1 đến 2 tỷ đồng sẽ được tặng bảo hiểm BIC Bình An trị giá 500 triệu đồng trong 12 tháng đầu kể từ ngày giải ngân lần đầu tiên.

Khách hàng tham gia bảo hiểm BIC Bình An theo chương trình tín dụng “Tổ ấm bình an 2016” sẽ được chi trả trong các trường hợp tử vong, thương tật toàn bộ vĩnh viễn do tai nạn; tử vong do ốm đau, bệnh tật; trợ cấp nằm viện do tai nạn; hỗ trợ tiền lãi trong thời gian chờ xử lý hồ sơ khiếu nại; trợ cấp phí mai táng.

Chương trình đang được triển khai tại tất cả các điểm giao dịch của BIDV trên toàn quốc.



Tặng Bảo hiểm CHỦ SỔ TIẾT KIỆM CHO KHÁCH HÀNG BIDV

Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) phối hợp với Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam (BIDV) triển khai chương trình tặng bảo hiểm chủ sổ tiết kiệm cho khách hàng tham gia gửi tiền tại BIDV theo Chương trình Tiễn Gửi Song Hành. Theo đó, khách hàng đang gửi tiền tại BIDV với số dư tiền gửi từ 500 triệu đồng trở lên và tham gia sản phẩm BIDV - Tiễn Gửi Song Hành với món gửi từ 100 triệu đồng trở lên sẽ được tặng ngay sản phẩm bảo hiểm chủ sổ tiết kiệm của BIC.

Khách hàng sở hữu sản phẩm bảo hiểm chủ sổ tiết kiệm của BIC sẽ được bảo vệ trước nhiều rủi ro, bao gồm: Tử vong hoặc thương tật toàn bộ vĩnh viễn do tai nạn; mất sổ tiền đang gửi tiết kiệm do giao dịch gian lận; mất hoặc thất lạc sổ tiết kiệm cùng những giấy tờ tùy thân được sử dụng để thực hiện giao dịch tiền gửi. Tổng mức chi trả tối đa lên tới 1 tỷ đồng.

Chương trình này là sự tiếp nối thành công của chương trình tặng bảo hiểm BIC – An Sinh Toàn Diện cho khách hàng đang tham gia tiền gửi tích lũy tại BIDV.

Với kinh nghiệm của doanh nghiệp bảo hiểm đầu tiên nghiên cứu và triển khai thành công các sản phẩm bảo hiểm dành cho khách hàng gửi tiền tại ngân hàng, bảo hiểm chủ sổ tiết kiệm của BIC hứa hẹn sẽ là một giải pháp tài chính ưu việt, giúp khách hàng thực sự an tâm khi tham gia Tiễn Gửi Song Hành tại BIDV. Chương trình được triển khai tại tất cả các điểm giao dịch của BIDV trên toàn quốc.

VŨ TOÀN

Khách hàng mới TỚI NHẬN QUÀ



Từ ngày 14/6/2015 đến hết ngày 14/8/2016, BIDV triển khai chương trình khuyến mại dành cho khách hàng mới gửi tiết kiệm “Khách hàng mới, tới nhận quà”.

Theo đó, khách hàng mới gửi tiết kiệm trong thời gian khuyến mại hoặc khách hàng đã có thông tin tại BIDV nhưng chưa từng gửi tiết kiệm tại BIDV sẽ được tham gia chương trình. Khách hàng mới khi gửi tiết kiệm bằng VND kỳ hạn 1 tháng, 2 tháng, 6 tháng, 13 tháng, 364 ngày lãi tính cuối kỳ hoặc kỳ hạn 12 tháng, 13 tháng tính lãi hằng tháng sẽ được tặng ngay quà tặng tại thời điểm gửi với trị giá quà khuyến mại lên đến 300.000 đồng.

Khách hàng trúng thưởng có thể lựa chọn nhận quà tặng bằng tiền mặt hoặc bằng hiện vật có giá trị tương đương, được quy định cụ thể tại các điểm giao dịch của BIDV.

Ngoài ra khách hàng sẽ được hưởng lãi suất ưu đãi, hấp dẫn trên thị trường, được tư vấn về phương án tài chính tối ưu bởi đội ngũ nhân viên giàu kinh nghiệm.

TÌNH TÂM

5.000 TỶ ĐỒNG CHO VAY SẢN XUẤT KINH DOANH

BIDV triển khai chương trình hỗ trợ khách hàng cá nhân/hộ gia đình/ hộ kinh doanh vay phục vụ sản xuất kinh doanh với tên gọi “Chia sẻ cơ hội, đồng hành kinh doanh” từ ngày 8/6/2016. Tham gia chương trình, khách hàng được ưu đãi lãi suất vay chỉ từ 6,8%/năm, giúp chủ động phương án tài chính cho kế hoạch sản xuất, kinh doanh của bản thân và gia đình. Với quy mô lên đến 5.000 tỷ đồng, gói tín dụng của BIDV hứa hẹn sẽ hỗ trợ nhóm khách hàng cá nhân/hộ gia đình/ hộ kinh doanh phát triển, mở rộng hoạt động sản xuất góp phần phát triển kinh tế.

2.000 TỶ ĐỒNG CHO VAY MUA Ô TÔ

Từ 10/6 đến 30/9/2016, khách hàng cá nhân/hộ gia đình cũng như doanh nghiệp quy mô siêu nhỏ có nhu cầu vay mua ô tô sẽ nhận được nhiều ưu đãi hấp dẫn như lãi suất vay chỉ từ 7,8%/năm- áp dụng đến 12 tháng đầu tiên kể từ thời điểm giải ngân lần đầu theo gói. Đặc biệt, 200 khách hàng có giá trị hợp đồng tín dụng từ 500 triệu đồng giải ngân đầu tiên được tặng Bảo hiểm BIC Bình An trị giá 500 triệu đồng. □

PHƯƠNG THẢO

PHÁT HÀNH CHỨNG CHỈ TIỀN GỬI DÀI HẠN NĂM 2016

Từ ngày 9/6 đến hết 8/8/2016, BIDV thực hiện phát hành Chứng chỉ tiền gửi dài hạn đợt I/2016 bằng VND trên toàn hệ thống cho các khách hàng cá nhân có nguồn tài chính lớn theo quy định của BIDV với kỳ hạn 13 tháng trả lãi cuối kỳ hoặc trả lãi hàng tháng. Lãi suất cuối kỳ áp dụng cho kỳ hạn 13 tháng là 6,9%/năm, lãi suất hằng tháng áp dụng cho kỳ hạn 13 tháng là 6,67%/năm.



Mùa ưu đãi CHO CHỦ THẺ BIDV

MAI LAN

Từ ngày 30/5 đến ngày 21/8/2016, khách hàng phát hành mới thẻ ghi nợ quốc tế (GNQT) và tín dụng quốc tế (TDQT) BIDV Manchester United, phát hành mới thẻ TDQT BIDV Vietravel sẽ được hưởng các ưu đãi hoàn tiền theo giá trị giao dịch và tham gia quay số trúng thưởng. Cụ thể:

Cứ mỗi **10.000.000 VND** thanh toán bằng thẻ tín dụng quốc tế BIDV Vietravel khi mua tour tại Vietravel được hoàn **500.000 VND**

Tổng số tiền tối đa được hoàn cho mỗi khách hàng là **2.000.000 VND**

Quay số trúng thưởng 2 tuần/lần

GIẢI NHẤT	GIẢI NHÌ	GIẢI BA	GIẢI TƯ
10 máy ảnh GoPro HD HERO 3+	10 Vali Samsonite	10 tai nghe BEAT Urbeats SE 2015	10 túi đựng máy ảnh du lịch National Geographic NG MC 2250 Medium Holster

Uu đãi cho chủ thẻ BIDV Vietravel: Với mỗi 10.000.000 đồng giao dịch thanh toán hợp lệ bằng thẻ tín dụng quốc tế BIDV Vietravel, khách hàng sẽ được hoàn lại số tiền 500.000 đồng. Tổng số tiền tối đa được hoàn cho mỗi khách hàng là 2.000.000 đồng. Không chỉ được hoàn tiền, các khách hàng chi tiêu qua thẻ BIDV Vietravel còn được tham gia chương trình quay số trúng thưởng. Theo kế hoạch, cứ hai tuần một lần trong thời gian khuyến mại từ 30/5/2016 đến 7/8/2016, BIDV sẽ quay số để xác định chủ nhân của các giải thưởng giá trị như máy ảnh GoPro, Vali Samsonite, tai nghe BEAT hay túi đựng máy ảnh du lịch National Geographic.

Ưu đãi cho chủ thẻ BIDV Manchester United: Khách hàng phát hành mới thẻ ghi nợ quốc tế và tín dụng quốc tế BIDV Manchester United (MU) trong thời gian khuyến mại, ngoài việc được miễn phí thường niên năm đầu đối với thẻ tín dụng BIDV MU, khách hàng còn được hoàn tiền 100% giá trị giao dịch mua hàng đầu tiên. 500 chủ thẻ ghi nợ quốc tế BIDV MU có giao dịch mua hàng hợp lệ và sớm nhất bằng thẻ được hoàn tiền 100% giá trị giao dịch mua hàng đầu tiên (tối đa 200.000

Giải chung cuộc
01 đồng hồ chính hãng hiệu **Bulova Manchester United**
Trị giá £2000

Ưu đãi dành cho chủ thẻ BIDV MANCHESTER UNITED
Tặng 100% giao dịch đầu tiên, tối đa 500.000 đồng/thẻ cho 1000 chủ thẻ đầu tiên
Quay số trúng thưởng hàng tuần

Giải nhất:	Giải nhì:	Giải ba:
12 xe đạp thể thao	12 áo đấu MU chính hãng có chữ ký	12 cờ lưu niệm MU chính hãng có chữ ký

đồng). 500 chủ thẻ tín dụng quốc tế BIDV MU có giao dịch mua hàng hợp lệ và sớm nhất bằng thẻ được hoàn tiền 100% giá trị giao dịch mua hàng đầu tiên (tối đa 500.000 đồng).

Với giao dịch mua hàng bất kỳ trên 100.000 đồng mỗi tuần bằng thẻ quốc tế BIDV MU, khách hàng sẽ được tham gia chương trình quay số trúng thưởng. Mỗi tuần, BIDV sẽ quay số để xác định chủ nhân các giải thưởng xe đạp thể thao, áo đấu MU và cờ lưu niệm MU có chữ

ký. Cuối chương trình, khách hàng may mắn nhất trúng giải đặc biệt sẽ có cơ hội nhận phần quà là đồng hồ chính hãng hiệu Bulova Manchester United có giá lên tới 70.000.000.

BIDV cũng có chương trình dành ưu đãi cho chủ thẻ tín dụng có phát sinh giao dịch trở lại. Chương trình này áp dụng với tất cả chủ thẻ tín dụng quốc tế BIDV không phát sinh giao dịch trong vòng 3 tháng từ 15/2/2016 đến 15/5/2016 (theo danh sách của ngân hàng). Theo đó, khi có phát sinh giao dịch mua hàng hợp

lệ từ 25/5 đến hết ngày 24/8/2016, chủ thẻ sẽ nhận được các ưu đãi: Khách hàng phát sinh giao dịch lần 1 được tặng 50.000 VND; Khách hàng phát sinh giao dịch lần 2 được tặng 50.000 VND; Khách hàng phát sinh giao dịch lần 3 được tặng 100.000 VND...

Ngoài các chương trình khuyến mại chính trên đây, khách hàng là chủ thẻ BIDV có nhu cầu làm thẻ hội viên Accor Plus cũng sẽ nhận được nhiều ưu đãi từ BIDV. □



QUẢN TRỊ RỦI RO TIẾN GẦN HƠN tới Basel II

THU TRANG

Là dự án cốt lõi nằm trong cấu phần triển khai chuẩn mực Basel II, ngày 8/6, BIDV và Công ty TNHH PricewaterhouseCoopers Việt Nam (PwC) tổ chức khởi động Dự án "Xây dựng công cụ đo lường rủi ro tín dụng hiện đại tại BIDV".

Dự án sẽ cung cấp các công cụ thống kê hiện đại để BIDV đo lường và đánh giá rủi ro danh mục tín dụng; là đầu ra để tính toán vốn an toàn tối thiểu, dự phòng tổn thất dự kiến và ngoài dự kiến của danh mục; là cơ sở để thực hiện định giá khoản vay dựa trên rủi ro, xây dựng giới hạn ngành đối với danh mục cho vay, kiểm tra sức chịu đựng cho danh mục tín dụng; chuẩn hóa kho dữ liệu khách hàng theo chuẩn Basel II.

Cao hơn nữa, kết quả dự án sẽ nâng cao uy tín và đánh giá của các tổ chức quốc tế đối với năng lực quản lý rủi ro tín dụng của BIDV, hỗ trợ BIDV mở rộng thị trường hoạt động ra nước ngoài mà không gặp các rào cản kỹ thuật trong tuân thủ các quy định về quản lý rủi ro theo Basel II.

Tổng Giám đốc BIDV Phan Đức Tú cho biết, sự hỗ trợ tư vấn của PwC trong quá trình triển khai dự án sẽ góp phần giải quyết các khó

khăn vướng mắc của BIDV hiện nay và đáp ứng yêu cầu cấp thiết theo lộ trình của Ngân hàng Nhà nước Việt Nam. "Triển khai thành công dự án sẽ góp phần tiết kiệm chi phí và thời gian cho BIDV, đồng thời BIDV cũng có thể tranh thủ các kiến thức kinh nghiệm triển khai Basel II và xây dựng công cụ đo lường rủi ro tín dụng theo hướng tiếp cận hiện đại. Dự án được triển khai trong 12 tháng, bắt đầu từ tháng 6/2016. Kết quả sẽ được đưa vào áp dụng từ tháng 7/2017".

Quản trị rủi ro là nội dung quan trọng, bất cứ ngân hàng nào trên thế giới cũng đều quan tâm, chú trọng, đặc biệt BIDV là một trong 10 ngân hàng được Ngân hàng Nhà nước Việt Nam lựa chọn để thí điểm áp dụng các tiêu chuẩn của Basel II. Do đó, đây là dự án cốt lõi nằm trong cấu phần triển khai chuẩn mực Basel II về tín dụng với mục tiêu đưa BIDV trở thành ngân hàng tuân thủ toàn diện Basel II.

Theo ông Umair Yusuf - Lãnh đạo phụ trách bộ phận Tư vấn rủi ro, PwC Pakistan, việc trang bị một hệ thống có khả năng đo lường và nâng cao năng lực quản lý rủi ro là bước tiến quan trọng không chỉ với BIDV mà với cả ngành ngân hàng. □

CƠ HỘI XEM TRẬN DERBY THÀNH MANCHESTER TẠI BẮC KINH

Ngày 25/7/2016 tại Sân vận động Tổ chim, Bắc Kinh, Trung Quốc, các tín đồ của bộ môn thể thao vua tại Châu Á sẽ có cơ hội chiêm ngưỡng tận mắt các cầu thủ của 2 đội bóng kỳ phùng địch thủ Manchester United và Manchester City thi đấu.

Theo thông tin chính thức, giá vé cho trận đấu Derby rơi vào khoảng từ 1.800 nhân dân tệ đến 6.750 nhân dân tệ (tương đương từ 6.300.000 đồng đến 23.625.000 đồng) tùy theo hạng vé và vị trí trên khán đài. Vé được bán online qua website của Manchester United www.ManUtd.com/Tour2016 hoặc bán trực tiếp tại các điểm bán vé chính thức tại Trung Quốc.

Đây là cơ hội để người hâm mộ Việt Nam có thể được trực tiếp chứng kiến một trong những trận đấu doãng, luôn luôn được chờ đợi giữa 2 đại diện ưu tú nhất của thành phố Manchester.

Đặc biệt với những người hâm mộ đã sở hữu thẻ đồng thương hiệu BIDV Manchester United, có tới 9 cơ hội Du lịch Bắc Kinh và thưởng ngoạn trận Derby kinh điển dành cho những khách hàng này khi sử dụng thẻ BIDV MU chi tiêu từ 1 triệu đồng trở lên. Theo đó từ 20/6 – 10/7/2016, với mỗi 1 triệu đồng chi tiêu, chủ thẻ sẽ được tặng 1 mã số dự thưởng để tham gia quay số trúng thưởng. Ngoài ra, những khách hàng chi tiêu từ 5 triệu đồng trở lên sớm nhất vào mỗi thứ 7 hàng tuần trong thời gian khuyến mại sẽ được tặng Áo đấu chính hãng có chữ ký cầu thủ MU, túi thể thao, cờ lưu niệm có chữ ký...

PHẠM NGỌC



Thông tin chi tiết, bạn đọc có thể liên hệ Phòng giao dịch, Chi nhánh BIDV gần nhất hoặc gọi tới Hotline 1900 9247 hoặc truy cập <http://bidv.com.vn/muaheronra2016/qua-manu.html>

Du lịch đam mê, tiết kiệm VỚI THẺ TÍN DỤNG BIDV

 MAI NGỌC

Không chỉ giúp chủ động nguồn ngoại tệ, khách hàng sử dụng thẻ tín dụng BIDV dễ dàng thỏa mãn chủ nghĩa xê dịch, đặt phòng khách sạn, thanh toán vé máy bay, mua sắm, ăn uống... tiết kiệm chi phí.

Việc mua ngoại tệ ở thị trường tự do để phục vụ nhu cầu chi tiêu, mua sắm khi đi du lịch không phải lúc nào cũng thuận lợi, nhiều khách hàng đã phải tìm đến các ngân hàng nhưng không phải ngân hàng nào cũng có đủ ngoại tệ để đưa ra tỷ giá “dễ thở” cho khách hàng. Chính vì vậy, thẻ tín dụng quốc tế trở thành một lựa chọn hữu hiệu, giúp khách hàng có đủ ngoại tệ khi ra nước ngoài với mức chi phí hợp lý.

Tất cả hóa đơn thanh toán dịch vụ đều trả bằng thẻ tín dụng, tiện lợi và nhanh chóng. Ở nước ngoài, đa số người dân không dùng tiền mặt, chủ yếu thanh toán qua thẻ nên sử dụng dễ dàng. Ngoài ra, với việc sử dụng thẻ tín dụng thường xuyên, bạn còn được hưởng nhiều ưu đãi, đặc biệt khi ngân hàng áp dụng các chương trình khuyến mãi. Đơn cử như với dòng thẻ chuyên biệt cho mảng du lịch của BIDV, thẻ tín dụng quốc tế đồng thương hiệu BIDV Vietravel, khi khách hàng phát hành mới thẻ từ 30/5/2016 đến 21/8/2016 và phát sinh các giao dịch thanh toán tiền tour bằng thẻ, cứ mỗi 10.000.000 đồng giao dịch thanh toán hợp lệ bằng thẻ tín dụng quốc tế BIDV Vietravel khách hàng được hoàn 500.000 đồng. Tổng số tiền tối đa được hoàn cho mỗi khách hàng là 2.000.000 đồng. Không chỉ được hoàn tiền, các khách hàng chi tiêu qua thẻ BIDV Vietravel còn



được tham gia chương trình quay số trúng thưởng. Đầu đặn hai tuần một lần trong thời gian khuyến mại từ 30/5/2016 đến 7/8/2016, BIDV sẽ quay số để xác định chủ nhân của các giải thưởng giá trị như máy ảnh Gopro, Vali Samsonite, tai nghe BEAT hay túi đựng máy ảnh du lịch National Geographic.

Tại những thành phố du lịch nổi tiếng, hầu hết điểm mua sắm hàng hóa, dịch vụ đều có máy POS (máy thanh toán bằng thẻ) phục vụ du khách. Do vậy, bạn không cần mang theo quá nhiều tiền mặt, tránh bị mất tài sản, cướp giật. Thẻ tín dụng càng trở nên hữu dụng khi kế hoạch du lịch thay đổi vào phút chót, hoặc phát sinh thêm chi phí. Lúc ấy, số tiền có sẵn trong tài khoản sẽ là “cứu tinh” của bạn.

Theo kinh nghiệm của các tín đồ du lịch, đặt phòng trực tuyến luôn là ưu tiên hàng đầu, vì tiết kiệm được đáng kể chi phí do các hãng thường dành ưu đãi cho khách hàng sử dụng phương thức thanh toán này. Vì vậy, với các tín đồ du lịch, mặc dù túi tiền không rủng rinh nhưng nếu

biết cách tận dụng các chương trình khuyến mãi của ngân hàng và nhà cung cấp dịch vụ, khách hàng hoàn toàn có thể thỏa mãn được sở thích “bay nhảy” của mình một cách tiết kiệm nhất.

Một ưu điểm lớn nữa của thẻ tín dụng là tiết kiệm thời gian và chi phí. Chỉ cần lướt web tham khảo giá, thanh toán bằng thẻ, khách chỉ còn đợi đến ngày lên đường, không cần phải làm thêm những thủ tục rườm rà khác.

Với những lợi ích gọn, nhỏ nhẹ, thẻ tín dụng trở thành vật bất ly thân của nhiều người trên hành trình xê dịch. Trải nghiệm và tận dụng tối đa những tiện ích thẻ tín dụng mang lại, bạn sẽ có những chuyến du lịch tiết kiệm, tràn đầy tiếng cười và tình yêu thương bên gia đình, người thân và bạn bè. □

Từ ngày 30/5/2016 đến 21/8/2016 và phát sinh các giao dịch thanh toán tiền tour bằng thẻ, cứ mỗi 10.000.000 đồng giao dịch thanh toán hợp lệ bằng thẻ tín dụng quốc tế BIDV Vietravel khách hàng được hoàn 500.000 đồng



Cùng VCCI đào tạo, TƯ VẤN KỸ NĂNG KINH DOANH

 **PHẠM THỊ VIỆT ANH**

Trong 3 ngày 16-18/6/2016, tại Thái Nguyên, BIDV (đại diện là Ban Khách hàng doanh nghiệp nhỏ và vừa) phối hợp với Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam (VCCI) tổ chức khóa đào tạo “Kỹ năng lập phương án kinh doanh hiệu quả và tư vấn các giải pháp tài chính dành cho DNNVV” cho 45 học

viên đến từ các DNNVV trong chuỗi giá trị thức ăn chăn nuôi, thủ công mỹ nghệ.

Tại khóa đào tạo, đại diện các doanh nghiệp đã được BIDV tư vấn giải pháp tài chính hỗ trợ doanh nghiệp trong quá trình sản xuất kinh doanh, thực hiện các dự án đầu tư mới/mở rộng sản xuất. Các doanh

nh nghiệp còn được giới thiệu các sản phẩm dịch vụ ưu việt của BIDV hỗ trợ doanh nghiệp như: Chương trình cho vay nông nghiệp nông thôn; chương trình ủy thác của Quỹ hỗ trợ DNNVV; Sản phẩm tài trợ chuỗi liên kết, trong đó đi sâu giới thiệu về mô hình chuỗi liên kết trong nông nghiệp, sát với lĩnh vực hoạt động của đối tượng học viên... Bên cạnh đó, phía BIDV cũng giới thiệu đến DNNVV các dịch vụ phi tín dụng tiện ích như dịch vụ business online; dịch vụ nộp thuế điện tử... Các cán bộ của Ban Khách hàng DNNVV của BIDV cũng dành thời gian trao đổi cụ thể những khó khăn, vướng mắc của DN trong quá trình sử dụng sản phẩm dịch vụ ngân hàng cũng như những mong muốn, nhu cầu của doanh nghiệp... Những nội dung BIDV chuyển tải và các giải pháp tài chính mà BIDV tư vấn đã nhận được nhiều đánh giá tích cực về tính thiết thực và hiệu quả...

Khóa đào tạo là một hình thức tư vấn mà BIDV đang triển khai và sẽ nhân rộng trong thời gian tới, hướng tới đối tượng DNNVV nhằm tăng cường quan hệ với khách hàng thông qua gia tăng giá trị cho khách hàng khi sử dụng sản phẩm dịch vụ tại BIDV.

ƯU ĐÃI VAY KINH DOANH TỪ BIDV

Nhằm đáp ứng nhu cầu vốn sản xuất kinh doanh của khách hàng cá nhân, hộ gia đình, hộ kinh doanh, từ ngày 09/06/2016, BIDV triển khai Gói tín dụng 5.000 tỷ đồng với nhiều ưu đãi hấp dẫn.

Tham gia Gói tín dụng này, khách hàng có thể được ưu đãi lãi suất vay vốn chỉ từ 6,8%/năm; cũng như có thể lựa chọn linh hoạt các gói vay khác nhau, phù hợp với nhu cầu, điều kiện của khách hàng. Chương trình áp dụng với các khoản vay có thời hạn từ 02 tháng đến 12 tháng, giải ngân mới trong



thời gian hiệu lực của chương trình.

Đồng thời khi đăng ký vay vốn, khách hàng còn được hưởng nhiều ưu đãi miễn phí sử dụng các dịch vụ: BSMS, BIDV Online, Thanh toán hóa đơn... và nhiều ưu đãi hấp dẫn khác.

Với lãi suất ưu đãi, phạm vi triển khai trên toàn hệ thống BIDV, Chương trình tín dụng thể hiện sự đồng hành, hỗ trợ tích cực và thiết thực của BIDV với nhóm khách hàng cá nhân, hộ gia đình, hộ sản xuất kinh doanh để góp phần tháo gỡ khó khăn cho sản xuất kinh doanh, hỗ trợ thị trường.

THANH BÌNH



Những quyết sách mới

GỠ KHÓ CHO DOANH NGHIỆP

 NGUYỄN QUANG

Tiếp tục đồng hành và hỗ trợ doanh nghiệp sản xuất kinh doanh, Ngân hàng Nhà nước Việt Nam (NHNN) tiếp tục đưa ra những quyết sách mới với trọng tâm là gỡ khó cho doanh nghiệp. Thông tư 06, 07 và Chỉ thị 04 được đánh giá phù hợp với bối cảnh kinh tế hiện nay.

MỞ LỐI CHO TÍN DỤNG NGOẠI TỆ

Ngày 27/5, NHNN ban hành Thông tư số 07/2016/TT-NHNN sửa đổi, bổ sung một số điều của Thông tư số 24/2015/TT-NHNN quy định hoạt động cho vay bằng ngoại tệ. Thông tư mới với các quy định rộng mở hơn cho tín dụng ngoại tệ là tín hiệu vui cho thị trường, đặc biệt là các doanh nghiệp xuất nhập

khẩu trong bối cảnh sản xuất kinh doanh vẫn còn nhiều khó khăn, thách thức.

Với thông tư này, các doanh nghiệp xuất khẩu sẽ được trở lại vay vốn bằng ngoại tệ, sau khi cơ chế đã khép lại từ ngày 1/4. Thông tư 07 cho phép khách hàng là người cư trú vay vốn ngắn hạn bằng ngoại tệ để đáp ứng các nhu cầu vốn ở trong nước, nhằm thực hiện

phương án sản xuất, kinh doanh hàng hóa xuất khẩu qua cửa khẩu biên giới Việt Nam mà khách hàng vay có đủ ngoại tệ từ nguồn thu xuất khẩu để trả nợ vay. Điều kiện đi kèm, khi được tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài giải ngân vốn vay, khách hàng vay phải bán số ngoại tệ vay đó cho tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài cho vay theo hình thức giao dịch hối đoái giao ngay (spot), trừ trường hợp nhu cầu vay vốn của khách hàng để thực hiện giao dịch thanh toán mà pháp luật quy định đồng tiền giao dịch phải bằng ngoại tệ.

Theo chuyên gia kinh tế Cấn Văn Lực, Thông tư 07 quy định cho vay ngoại tệ từ ngày 1/6, góp phần hỗ trợ doanh nghiệp, đặc biệt là doanh nghiệp xuất khẩu, doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực nông nghiệp, nông thôn. Đây là tín hiệu kịp thời góp phần bảo đảm mục tiêu tăng trưởng kinh tế của năm nay khoảng 6,7% như Quốc hội và Chính phủ đề ra... Như vậy, NHNN đã mở lại một kênh vốn có lãi vay (khoảng 3%) thấp hơn nhiều so với vay VND để hỗ trợ doanh nghiệp và gián tiếp hỗ trợ các hộ dân trong chuỗi liên kết. Ngoài ra, với việc cho doanh nghiệp xuất khẩu vay ngoại tệ tạo ra chi phí vốn thấp cũng giảm bớt áp lực vay VND, nhờ vậy để có thể giảm lãi suất cho vay nói chung.

GIẢI ĐÁP NHỮNG VƯỚNG MẮC CHO NGÂN HÀNG

Thông tư 06 ra đời nhằm sửa đổi bổ sung một số điều của Thông tư số 36 quy định về các giới hạn, tỷ lệ bảo đảm an toàn trong hoạt động của tổ chức tín dụng, chi nhánh ngân hàng nước ngoài. Thông tư 06 có hai điều chỉnh lớn: Quy định hệ số quy đổi rủi ro của các khoản phải đòi để kinh doanh bất động sản là 200% từ thời điểm 1/1/2017, thay vì 250% như trong dự thảo; Tỷ lệ sử dụng vốn ngắn hạn cho vay trung dài hạn được giảm theo lộ trình từ 60% xuống 50% từ 1/1/2017 và 40% từ 1/1/2018, thay vì giảm ngay như trong dự thảo.

Trước đó, thị trường đã có nhiều ý kiến trái chiều về thời gian áp dụng tỷ lệ sử dụng vốn ngắn hạn cho vay trung và dài hạn mới. Các tổ chức tín dụng là thành viên Hiệp hội Ngân hàng đã đề xuất đổi lộ trình áp dụng quy định này. Việc áp dụng các chỉ số mới theo lộ trình chậm hơn sẽ giúp các ngân hàng có thêm thời gian chuẩn bị và cân đối nguồn vốn. Phát biểu tại hội nghị đối thoại Thủ tướng với doanh nghiệp cuối tháng 4, ông Trần Bắc Hà, Chủ tịch HĐQT BIDV đã đề nghị sửa đổi Thông tư 36. Theo ông Trần Bắc Hà, việc giảm tỷ lệ vốn ngắn hạn cho



vay trung và dài hạn xuống 40% cần lộ trình triển khai, trong đó sau 12 tháng thì đưa về mức 50%, và sau 24 tháng thì đưa về mức 40% theo Dự thảo Thông tư 06.

Theo báo cáo từ trung tâm Nghiên cứu BIDV, Thông tư 06 sẽ gỡ khó cho các doanh nghiệp, ngân hàng sẽ siết dần đi liền với chỉ đạo tăng cường kiểm soát rủi ro tín dụng đối với lĩnh vực đầu tư, kinh doanh bất động sản, tín dụng đối với các dự án BOT, BT giao thông.

ĐƠN GIẢN HÓA THỦ TỤC, THIẾT KẾ LÃI SUẤT HỢP LÝ VỚI DOANH NGHIỆP

Nền kinh tế và ngành ngân hàng đã trải qua 6 tháng đầu năm với những thử thách nhất định. Theo Báo cáo của Bộ Kế hoạch và Đầu tư, kinh tế vĩ mô tiếp tục ổn định, lạm phát được kiểm soát. Tuy nhiên, lạm phát 5 tháng đã tăng 1,88%, trong khi sức ép về tăng giá còn rất lớn... Với định hướng hỗ trợ doanh nghiệp, cuối tháng 5, Thống đốc NHNN ban hành Chỉ thị số 04/CT-NHNN về một số giải pháp điều hành chính sách tiền tệ và hoạt động ngân hàng những tháng cuối năm 2016. Theo đó, doanh nghiệp tiếp tục là đối tượng ưu tiên cho

phát triển trong bối cảnh sản xuất kinh doanh còn khó khăn.

Đối với các NHNN chi nhánh tỉnh, thành phố, Thống đốc yêu cầu: Các chi nhánh phối hợp chặt chẽ với chính quyền địa phương triển khai có hiệu quả chương trình kết nối ngân hàng - doanh nghiệp để kịp thời nắm bắt và tháo gỡ khó khăn của doanh nghiệp trên địa bàn; Đảm bảo tăng trưởng tín dụng an toàn, hiệu quả, tạo điều kiện thuận lợi cho doanh nghiệp trong tiếp cận vốn tín dụng; Tập trung tín dụng vào lĩnh vực sản xuất kinh doanh, nhất là lĩnh vực ưu tiên theo chỉ đạo của Chính phủ. Bên cạnh đó, NHNN yêu cầu các tổ chức tín dụng chủ động nghiên cứu, xây dựng các chương trình cho vay với lãi suất hợp lý kết hợp với việc đổi mới quy trình cho vay theo hướng đơn giản hóa thủ tục vay vốn, nâng cao khả năng thẩm định để rút ngắn thời gian giải quyết cho vay. □

Những quyết sách của NHNN sẽ là động lực cho hệ thống ngân hàng và doanh nghiệp để phát triển sản xuất kinh doanh, góp phần thực hiện các mục tiêu quản lý vĩ mô của Chính phủ những tháng cuối năm và cả năm 2016.

HOẠT ĐỘNG NGÂN HÀNG 6 THÁNG ĐẦU NĂM

Dấu ấn tăng trưởng tín dụng

6 tháng đầu năm tín dụng tăng trưởng mạnh, một số NHTM đã tính đến chuyện xin thêm room tín dụng. Vì thế vấn đề đảm bảo nguồn vốn cho cầu tín dụng những tháng cuối năm đã được các NHTM chú trọng ngay từ bây giờ...



AN BÌNH

TÍN DỤNG SẼ ĐẠT MỤC TIÊU TĂNG TRƯỞNG

Theo đà tăng trưởng của tín dụng 5 tháng đầu năm ở mức 5,48%, dự tính mức tăng trưởng tín dụng 6 tháng sẽ đạt trên 6% so với cuối năm ngoái và tăng gần 18% so với cùng kỳ năm 2015. Đây là mức tăng trưởng cao nhất so với cùng kỳ của 5 năm gần đây. Thêm vào đó, việc NHNN ban hành một số quy định mới, trì hoãn áp dụng các quy định chặt chẽ hơn trong bảo đảm an toàn trong hoạt động của tổ chức tín dụng, tạo điều kiện cho tín dụng tăng trưởng tốt hơn: Thông tư số 06/2016/TT-NHNN; Thông tư

số 07/2016/TT-NHNN. Đặc biệt với chủ trương hỗ trợ nhiều hơn nữa cho DN theo Nghị quyết 35/NĐ-CP của chính phủ, tới đây các tổ chức tín dụng sẽ thực hiện một số giải pháp nhằm hỗ trợ DN, nhất là các DNNVV tiếp cận vốn tín dụng như: triển khai các chương trình vay vốn với lãi suất hợp lý; tăng cường kết nối doanh nghiệp - ngân hàng... tín dụng sẽ còn tăng trưởng mạnh hơn trong những tháng cuối năm. Một số NHTM nhỏ, có mức tăng trưởng tín dụng trên 10% những tháng đầu năm đã tính đến việc xin Ngân hàng Nhà nước nới room tín dụng.

Một trong những vấn đề được quan tâm nhiều nhất trong tháng 6/2016 là chương trình tín dụng

hỗ trợ phát triển nhà ở hay còn gọi là gói tín dụng 30 ngàn tỷ đồng. Theo Thông tư 11/2013/TT-NHNN, từ ngày 01/06/2016 Ngân hàng Nhà nước dừng tái cấp vốn hỗ trợ các NHTM khi họ đã giải ngân hết số tiền (khoảng 30 nghìn tỷ đồng). Với người vay vốn từ gói này phần dư nợ được giải ngân từ ngày 01/6/2016 trở về trước khách hàng sẽ được hưởng lãi suất vay ưu đãi của Chương trình trong suốt toàn bộ thời gian khách hàng vay vốn (tối đa 15 năm). Gói 30 ngàn tỷ kết thúc nhưng theo quy định tại Nghị định 100 của Chính phủ về phát triển và quản lý nhà ở xã hội (NOXH), Ngân hàng Chính sách xã hội sẽ triển khai cho vay ưu đãi NOXH với lãi suất cho vay ưu đãi là 4,8%/năm, tương đương 0,4%/tháng. Đối với khoản nợ quá hạn, lãi suất được tính bằng 130% lãi suất khi cho vay. Các đối tượng được vay ưu đãi của chương trình này: Người có công với cách mạng; người thu nhập thấp, hộ nghèo, cận nghèo tại khu vực đô thị; người lao động đang làm việc tại các doanh nghiệp trong và ngoài khu công nghiệp; sĩ quan, hạ sĩ quan nghiệp vụ, hạ sĩ quan chuyên môn kỹ thuật, quân nhân chuyên nghiệp, công nhân trong cơ quan, đơn vị thuộc công an nhân dân và quân đội nhân dân; cán bộ, công chức, viên chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức, viên chức.

Tuy nhiên thực tế là hiện Ngân hàng Chính sách đang triển khai gần 20 chương trình tín dụng chính sách cho nhiều đối tượng khác nhau: người nghèo, hộ cận nghèo, học sinh sinh viên, công trình vệ sinh nước sạch... Và lâu nay vấn đề khó khăn nhất của họ chính là bố trí được nguồn vốn để cho vay. Chính vì thế dù chương trình cho vay NOXH này đã có hiệu lực thi

hành nhưng chưa thể triển khai vì thiếu vốn và thiếu Thông tư hướng dẫn thực hiện. Song việc đáng chú ý là cho đến giờ, vấn đề này vẫn còn gây nhiều tranh luận giữa các Bộ, ngành liên quan. Bộ Tài chính đề xuất bỏ nội dung quy định Ngân hàng Chính sách xã hội thực hiện cho vay chương trình NOXH. Nếu chương trình vẫn do NH Chính sách triển khai thì Bộ Tài chính kiến nghị lãi suất cho vay mua NOXH bằng mức lãi suất cho vay tối đa do Thống đốc Ngân hàng Nhà nước quyết định áp dụng cho các lĩnh vực ưu tiên, kỳ hạn ngắn. Đồng thời, nguồn vốn thực hiện là Ngân hàng Nhà nước cho các tổ chức tín dụng vay tái cấp vốn. Tuy nhiên, Bộ Xây dựng cho rằng, những đề xuất trên của Bộ Tài chính không phù hợp với các quy định đã có trong Luật Nhà ở 2014...

ĐỐC THỨC XỬ LÝ NỢ XẤU

Theo quy luật cầu tín dụng sẽ tăng mạnh vào những tháng cuối năm. Các chuyên gia nhận định mức tăng trưởng mục tiêu 16% - 18% của toàn ngành là có thể đạt được. Bên cạnh đó, tại Nghị quyết 35, Chính phủ yêu cầu NHNN tiếp tục chỉ đạo các TCTD thực hiện một số giải pháp nhằm hỗ trợ doanh nghiệp, nhất là doanh nghiệp nhỏ và vừa tiếp cận vốn tín dụng. Xây dựng các chương trình vay vốn với lãi suất hợp lý; tiếp tục triển khai có hiệu quả chương trình kết nối doanh nghiệp - ngân hàng... Chuẩn bị cho cầu tín dụng những tháng cuối năm nhiều NHTM đã, đang tích cực huy động vốn, nhất là vốn trung và dài hạn. Đáng chú ý, đầu tháng 6/2016, ACB thông báo sẽ phát hành 8.000 trái phiếu mệnh giá 100 triệu đồng/trái phiếu; thời hạn 5 năm 1 ngày. Nhưng đến cuối tháng 6, ACB bất ngờ thông báo sẽ chào bán 20.000 trái phiếu với mệnh giá 100 triệu đồng/trái phiếu. Nhiều NHTM khác đang triển khai các chương trình khuyến mại nhằm tăng huy động vốn ở kỳ hạn từ 13 trở lên như: Vietinbank đang áp

MỘT SỐ ĐIỂM NHẤN KINH TẾ VĨ MÔ 6 THÁNG ĐẦU NĂM 2016

Theo tổng hợp của Trung tâm Nghiên cứu BIDV ngày 29/6/2016, kinh tế vĩ mô trong 6 tháng đầu năm 2016 có nhiều điểm sáng:

- Sức cầu của nền kinh tế chuyển biến khả quan. GDP 6 tháng đầu năm 2016 tăng 5,52%, cho thấy kinh tế Việt Nam vẫn giữ được đà tăng trưởng. Sức cầu trong nước tiếp tục tăng trưởng, tổng mức bán lẻ hàng hóa và doanh thu dịch vụ tiêu dùng 6 tháng tăng 9,5%.
- Lạm phát tiếp tục duy trì ở mức kiểm soát: Chỉ số CPI tháng 06/2016 tăng 0,46% so với tháng trước, tăng 2,35 % so với đầu năm và CPI bình quân 6 tháng tăng 1,72% so với cùng kỳ năm 2015.
- Xuất, nhập khẩu tiếp tục tăng trưởng khá: Kim ngạch xuất khẩu ước đạt 82,24 tỷ USD, tăng 5,9% so với cùng kỳ 2015 và đạt 46,5% kế hoạch năm 2016.
- Vốn FDI giải ngân tiếp tục tăng ổn định: Tổng vốn đăng ký 6 tháng đầu năm 2016 lên 11,28 tỷ USD, tăng 105,4% so với cùng kỳ năm 2015. FDI thực hiện trong 6 tháng 2016 lên mức 7,3 tỷ USD, tăng 15,1% so với cùng kỳ năm trước.
- Tín dụng tăng trưởng khả quan và thấp hơn tăng trưởng huy động vốn. Tính đến hết tháng 5/2016, tín dụng của toàn hệ thống đạt gần 4,9 triệu tỷ đồng, tương đương với mức tăng gần 5,5% so với cuối năm 2015, trong đó tăng trưởng tín dụng bằng VND tăng 6,75%. Huy động vốn toàn hệ thống có mức tăng cao hơn tăng trưởng tín dụng và đạt hơn 7% với tổng vốn huy động tính đến hết tháng 5/2016 đạt hơn 5,5 triệu tỷ đồng.
- Lãi suất có xu hướng giảm, thanh khoản ổn định; tỷ giá và thị trường ngoại hối diễn biến ổn định trở lại so với cuối năm 2015; thị trường chứng khoán diễn biến tích cực.

dụng lãi suất 6,8%/năm cho kỳ hạn 36 tháng. Cũng kỳ hạn này lãi suất của TPBank là 7,8%/năm, tại OCB lên đến 8%/năm...

Nếu như Thông tư 06, Thông tư 07 được cho là sự "nới tay" của Ngân hàng Nhà nước thì Thông tư số 08/2016/TT-NHNN Sửa đổi, bổ sung một số điều của Thông tư số 19/2013/TT-NHNN (quy định về việc mua, bán và xử lý nợ xấu của Công ty Quản lý tài sản của các tổ chức tín dụng Việt Nam) cho thấy cơ quan quản lý tiếp tục đốc thúc vấn đề xử lý nợ xấu bằng cách cho VAMC thêm "quyền năng". Thông tư 08 có một số nội dung đáng chú ý: bổ sung quy định về gia hạn thời hạn của trái phiếu đặc biệt (TPĐB) do VAMC phát hành với hai trường hợp: Thứ nhất, TCTD đang thực hiện phương án cơ cấu lại theo đề án, phương án đã được cấp có thẩm quyền phê duyệt. Thứ hai, TCTD gặp khó khăn về tài chính

mà việc trích lập dự phòng rủi ro cho TPĐB do VAMC đã phát hành dẫn đến chênh lệch thu chi trước thuế dự kiến của năm được đề nghị gia hạn TPĐB bị âm. Bên cạnh đó, Thông tư 08 cũng sửa đổi, bổ sung một số quy định như: sử dụng dự phòng để xử lý rủi ro đối với khoản nợ xấu đã mua theo giá trị thị trường của VAMC; việc TCTD xử lý phần chênh lệch giữa giá bán và giá trị ghi sổ số dư nợ gốc của khoản nợ xấu được VAMC mua theo giá trị thị trường...

Những quy định này sẽ thúc đẩy việc xử lý nợ xấu hiệu quả hơn, từ đó các TCTD cũng có thêm nguồn lực cho cung tín dụng những tháng cuối năm. Đó là trước mắt, về dài hạn NHNN đang xây dựng Đề án tái cơ cấu NH giai đoạn 2016 - 2020. Ngoài việc tiếp tục nâng cao năng lực, hiệu quả hoạt động... một vấn đề được nhiều người quan tâm là liệu các TCTD có phải trải qua một đợt "thanh lọc" nữa không? □

Nghị quyết 35

VÀ VỊ TRÍ TRUNG TÂM CỦA DOANH NGHIỆP



Phát huy vai trò tiên phong thực hiện các chủ trương lớn của Chính phủ, BIDV có nhiều hành động tích cực nhằm góp phần đưa Nghị quyết 35/NQ-CP vừa được ban hành vào cuộc sống, mục tiêu cao nhất là hỗ trợ, đồng hành với doanh nghiệp.



GÓP GIẢI PHÁP ĐỂ NGHỊ QUYẾT ĐI VÀO CUỘC SỐNG

Nghị quyết 35 đã có những điểm đột phá với yêu cầu, mục tiêu mới và nhiệm vụ giải pháp chi tiết hơn, bao quát, mở rộng trách nhiệm và tổ chức thực hiện của nhiều bộ, ngành, đơn vị liên quan. Tinh thần của nghị quyết coi doanh nghiệp (DN) là trung tâm của sự phát triển. 5 nhóm giải pháp chính sẽ được

tập trung triển khai, cụ thể: Cải cách hành chính, tạo thuận lợi cho DN; Tạo dựng môi trường thuận lợi hỗ trợ DN khởi nghiệp, DN đổi mới sáng tạo; Bảo đảm quyền kinh doanh, quyền bình đẳng tiếp cận các nguồn lực và cơ hội kinh doanh; Giảm chi phí kinh doanh cho DN; Bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của DN.

Trên cơ sở nghiên cứu các điểm cơ bản, đột phá của Nghị quyết 35,

Trung tâm Nghiên cứu BIDV đưa ra một số đề xuất, kiến nghị để triển khai có hiệu quả nghị quyết này.

Đối với việc cải cách hành chính, tạo thuận lợi cho DN, BIDV kiến nghị Chính phủ chỉ đạo các bộ, ngành, địa phương tăng cường phối hợp tổ chức thực hiện các chương trình hành động cải cách hành chính, đồng thời tăng cường giám sát từ các cơ quan thanh tra giám sát, Ban chỉ đạo Đổi mới và

phát triển DN, VCCI, các DN nhằm giải quyết khâu yếu nhất của bộ máy quản lý là “tổ chức thực hiện”. Đồng thời, các bộ, ngành xây dựng đề án/phương án định lượng về cải cách hành chính như giảm tiếp bao nhiêu thủ tục hành chính, số ngày giờ, bước thực hiện cụ thể...

Về tạo dựng môi trường thuận lợi hỗ trợ DN khởi nghiệp, đổi mới sáng tạo và đảm bảo quyền bình đẳng tiếp cận các nguồn lực, cơ hội kinh doanh của DN, BIDV đề xuất hỗ trợ DN khởi nghiệp, đổi mới sáng tạo: Các bộ, ngành kết nối với tổ chức quốc tế, tổ chức phi chính phủ... trong tư vấn, hỗ trợ thành lập, tổ chức, vận hành hệ sinh thái khởi nghiệp và kết nối mạng lưới khởi nghiệp quốc gia với mạng lưới khởi nghiệp toàn cầu; Tăng cường các hình thức tuyên truyền về mô hình “Thanh niên khởi nghiệp”, đặc biệt là thanh niên nông thôn; Tổ chức các cuộc thi khởi nghiệp thường niên; Nghiên cứu xây dựng cơ chế phối hợp công tư (PPP) trong đầu tư phát triển khoa học công nghệ...

Về các giải pháp khơi thông dòng vốn tín dụng cho DN và nền kinh tế, BIDV đề xuất NHNN sớm triển khai các giải pháp đồng bộ để hỗ trợ các TCTD trong giảm lãi suất. Cụ thể như: Điều chỉnh giảm tỷ lệ dự trữ bắt buộc về mức 1%; điều chỉnh giảm tỷ lệ dự trữ thanh khoản (theo Thông tư 36) từ mức nhỏ hơn hoặc bằng 10% về mức nhỏ hơn hoặc bằng 8%; Đẩy nhanh cơ chế, thủ tục tái cấp vốn/cấp bù lãi suất bao gồm cả cho vay cầm cố trái phiếu VAMC nhằm tăng hiệu quả quay vòng vốn; Sớm hoàn thiện và ban hành nghị định và cơ chế vận hành thị trường mua bán nợ, cho phép cá nhân, tổ chức nước ngoài có thể tham gia mua bán nợ; Sớm ban hành các quy định mới, phù hợp với sự vận động của thị trường; Khảo sát tính hiệu quả của các mô hình tài chính vi mô ở địa phương, nhân rộng điển hình giúp xóa đói giảm nghèo.

Đối với phát triển thị trường

vốn, giảm sự lệ thuộc vào vốn vay ngân hàng, BIDV kiến nghị: Bộ Tài chính sớm hoàn thiện về pháp lý cho thành lập tổ chức định mức tín nhiệm, tổ chức xếp hạng trong nước; Có quy chế thành lập và hoạt động trung tâm thông tin DN, nhằm khuyến khích các DN phát hành trái phiếu chủ động; NHNN phối hợp với Bộ Tài chính sớm vận hành TTCK phái sinh trong năm 2016 nhằm tạo công cụ, môi trường cho các định chế tài chính, DN quản lý rủi ro tỷ giá, lãi suất...

BIDV cũng kiến nghị các giải pháp để đẩy mạnh các hoạt động khuyến công như: Xây dựng quy hoạch phát triển vùng nguyên liệu cho sản xuất công nghiệp (dệt may, sản xuất giày dép), phát triển các lĩnh vực phụ trợ để đảm bảo có thể đáp ứng các điều kiện, yêu cầu của các hiệp định thương mại...

TRIỂN KHAI TẠI BIDV

BIDV đã chủ động quán triệt, triển khai Nghị quyết 35 trong toàn hệ thống, nhằm cải thiện môi trường kinh doanh, nâng cao năng lực cạnh tranh, hỗ trợ phát triển DN... BIDV sẽ tiếp tục đẩy mạnh cải cách thủ tục hành chính, rút ngắn thời gian giao dịch, nâng cao chất lượng phục vụ khách hàng. Các đơn vị thuộc BIDV sẽ phối hợp thực hiện rà soát, đơn giản hóa tối đa các quy trình giao dịch, tinh giảm hồ sơ mẫu biểu, tăng cường áp dụng các quy định mới nhất về giao dịch, tín dụng phù hợp với thông lệ quốc tế, sử dụng hồ sơ điện tử, giao dịch điện tử giữa ngân hàng với khách hàng, giao dịch nội bộ...

BIDV tập trung nguồn vốn hỗ trợ cho DN, đặc biệt là DN khởi nghiệp, DN đổi mới sáng tạo. Bên cạnh các chương trình dự án hỗ trợ đối với các lĩnh vực ưu tiên: DN sản xuất hàng xuất khẩu, phát triển nông nghiệp, nông thôn, DN nhỏ và vừa, DN thuộc các ngành công nghiệp hỗ trợ, DN ứng dụng công nghệ cao... BIDV sẽ triển khai các hoạt động hỗ trợ DN dài hạn đến năm 2020 gồm: Giảm lãi suất cho

DN; Chủ động tham gia tích cực Đề án hỗ trợ DN đang được NHNN xây dựng để trình Chính phủ trong quý II/2016 (như phối hợp chặt chẽ với NHNN để nhận nguồn tái cấp vốn, thực hiện cho vay với lãi suất bằng 70-80% lãi suất cho vay thông thường...); Xây dựng và tham vấn Bộ Tài chính trong xây dựng Đề án phát hành trái phiếu Chính phủ hàng hóa...

BIDV sẽ tiếp tục phát huy vai trò tư vấn, kết nối, hỗ trợ cho hoạt động kinh doanh của DN tại các địa phương, hỗ trợ mở rộng hoạt động kinh doanh của DN Việt Nam ra thị trường quốc tế: Phát huy vai trò tư vấn, hỗ trợ cho các địa phương trong việc xây dựng quy hoạch, chiến lược, kế hoạch phát triển, xúc tiến đầu tư từ đó thu hút, thúc đẩy các DN tại địa phương; Tăng cường kết nối DN Việt Nam với DN FDI và thị trường quốc tế thông qua đề xuất, hỗ trợ, tổ chức các chương trình tọa đàm, xúc tiến đầu tư tại các thị trường quốc tế.

Tiếp tục đẩy mạnh tái cơ cấu, nâng cao năng lực tài chính, năng lực thể chế nhằm nâng cao năng lực hỗ trợ DN, BIDV sẽ đề xuất Chính phủ, Bộ Tài chính và NHNN chấp thuận chủ trương tăng vốn từ nguồn lợi nhuận và thặng dư hằng năm. Đây là điều kiện để nâng cao năng lực tài chính, đồng thời, đẩy mạnh xử lý nợ xấu, đảm bảo chất lượng tín dụng, nâng cao năng lực thể chế đảm bảo sự vận hành của hệ thống theo đúng quy định của pháp luật và thông lệ quốc tế, từ đó nâng cao hiệu quả, chất lượng hỗ trợ DN. □

Đối với cộng đồng DN, BIDV cho rằng, các DN cần thay đổi tư duy trong hợp tác kinh doanh và phát triển, chuyển tư duy “Ai thắng ai” sang “Hai bên cùng thắng” theo chiến lược “vừa hợp tác, vừa cạnh tranh”. . . Tiếp tục hoàn thiện tái cơ cấu, nhất là năng lực tài chính, quản trị, đổi mới công nghệ và phát triển nguồn nhân lực; hoạt động minh bạch tiếp cận các thông lệ quốc tế;... Các DN lớn cần tăng cường sự chủ động, tham gia tích cực tư vấn, hỗ trợ tài chính đối với các chương trình hỗ trợ DN khởi nghiệp, DN đổi mới sáng tạo, DN vừa và nhỏ...

Để nợ công TRỞ THÀNH ĐỘNG LỰC PHÁT TRIỂN KINH TẾ

Nợ công có vị trí quan trọng đối với nền kinh tế Việt Nam, vì đây là nguồn tài trợ hàng đầu cho đầu tư phát triển của nền kinh tế thông qua ngân sách nhà nước (NSNN) và là nguồn cung cấp vốn lớn của nền kinh tế. Vậy phải làm gì để nợ công thực sự là động lực phát triển kinh tế đất nước trong bối cảnh hiện trạng nợ công của Việt Nam đang gần chạm ngưỡng kiểm soát an toàn?

 **HOÀNG OANH**

MỘT THỰC TẠO NHIỀU “ĐIỂM XÁM”

Theo Trung tâm Nghiên cứu BIDV, trong giai đoạn 2011- 2015, nợ công tăng nhanh chóng với mức 16,7%/năm. Đến cuối 2015, dư nợ công lên đến 2.608 nghìn tỷ đồng, gấp 1,9 lần so với cuối năm 2011; tỷ trọng nợ công/GDP ở mức 62,2%, áp sát ngưỡng kiểm soát 65% của Quốc hội... Tuy nhiên, đây mới chỉ là con số công bố theo tiêu chuẩn Việt Nam. Theo nhiều chuyên gia, nếu đánh giá bằng chuẩn quốc tế, quy mô nợ công thực tế có thể đã cao hơn so với mức công bố do cách thức xác định nợ công của Việt Nam và một số tổ chức quốc tế uy tín có sự khác biệt. Cụ thể, nợ công theo tiêu chuẩn Việt Nam dựa trên nguyên tắc trách nhiệm thanh toán thuộc về chủ thể đi vay. Còn nợ công theo tiêu chuẩn quốc tế được xác định trên cơ sở chủ sở hữu

thực sự hay pháp nhân đứng sau chủ thể đi vay phải có trách nhiệm thanh toán. Theo đó, nợ công theo tiêu chuẩn quốc tế sẽ bằng nợ công theo tiêu chuẩn Việt Nam cộng với nợ của: Ngân hàng Nhà nước (NHNN), các doanh nghiệp nhà nước (DNNN), tổ chức bảo hiểm xã hội và an sinh xã hội (ASXH) và một số địa phương. Căn cứ theo tiêu chuẩn quốc tế, nhiều chuyên gia đưa ra ước tính và cho rằng, tỷ lệ nợ công/GDP của Việt Nam đã vượt mức 100%.

Một trong những “điểm xám” của bức tranh nợ công hiện tại chính là sự bất cập trong sử dụng nợ công. Trước hết, hiệu quả sử dụng không cao: Nền kinh tế Việt Nam có mô hình tăng trưởng theo chiều rộng, việc đầu tư dàn trải dẫn tới hiệu quả không cao, nhất là đầu tư công và DNNN. Theo Ngân hàng Thế giới (WB), ICOR của Việt Nam



trong giai đoạn 2001 - 2005 là 4,88; giai đoạn 2006 - 2010 lên đến 6,96 và sau 5 năm, vẫn ở mức 6,92 vào giai đoạn 2011 - 2014, chỉ đứng sau Ấn Độ là 7,31 tại châu Á...Thứ hai, một phần đáng kể của nợ công được sử dụng để trả nợ thay cho đầu tư phát triển: Tỷ lệ trả nợ trong kỳ/dư nợ vay của Chính phủ và khoản vay được Chính phủ bảo lãnh ở mức khoảng 14,2% năm 2014 (số liệu mới nhất được Bộ Tài chính công bố) lên đến 16% năm 2015 theo ước tính của WB. Thứ ba, cơ cấu chi ngân sách không bền vững, ảnh hưởng đến hiệu quả sử dụng nợ công: Trong giai đoạn, ngân sách chủ yếu chi thường xuyên với mức



tăng trưởng 18,4%/năm. Ngược lại, chỉ đầu tư phát triển có xu hướng giảm, nhất là từ năm 2013 đến nay, chỉ ở mức 4,8%/năm... Thứ tư, quản lý nợ công có bước tiến nhưng vẫn còn hạn chế, phân bổ mang tính chủ quan, dàn trải, hiệu quả thấp, quản lý ODA vẫn còn khá phức tạp...

Với thực trạng này, Việt Nam đang đối mặt nhiều rủi ro. Trước hết, chỉ tiêu nợ phải trả (nợ gốc và lãi) có nguy cơ tiến sát, vượt ngưỡng cảnh báo: Theo Bộ Tài chính (BTC), trong giai đoạn, nghĩa vụ trả nợ nước ngoài trung dài hạn/thu NSNN tăng lên 22,3% (ngưỡng an toàn 25%); Rủi ro tiếp theo là nghĩa vụ trả nợ tăng nhanh trong khi nguồn

trả nợ công không bền vững. Bộ KH&ĐT cho biết, chỉ tiêu nghĩa vụ trả nợ/thu NSNN tăng lên 38% vào năm 2014 và 45% năm 2015. Hệ quả là, tình trạng vay để trả nợ gốc ngày càng tăng, lên đến 80.000 tỷ đồng năm 2014 và 150.000 tỷ năm 2015. Trong khi đó, khả năng gia tăng thu ngân sách/GDP giảm mạnh, cụ thể năm 2011 là 25,9% giảm xuống 22,1% năm 2015 và dự kiến tiếp tục giảm. Rủi ro tiếp đó là tác động tiêu cực của nợ công với nền kinh tế, đó là các khoản lãi và một phần nợ gốc phải trả trong ngắn hạn đang ngày càng tăng cao, gây sức ép lên cân bằng ngân sách nhà nước (NSNN). Chính phủ đang phải liên tục phát

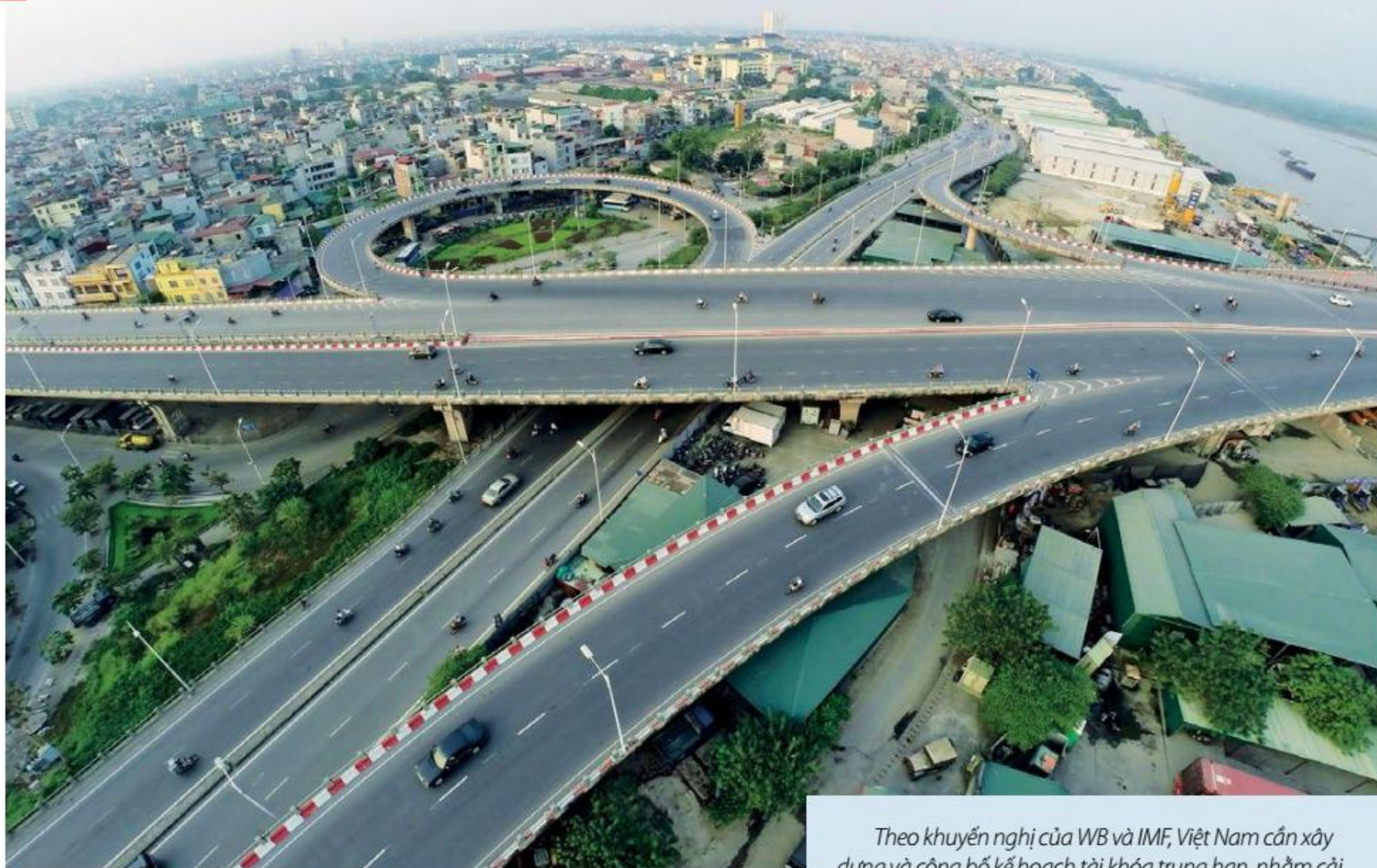
hành trái phiếu Chính phủ (TPCP) để bù đắp thâm hụt NSNN dẫn đến quy mô nợ công tăng theo. Ngoài ra, lãi suất bị đẩy lên cao, gây khó cho DN, từ đó làm giảm nguồn thu của NSNN để thanh toán các khoản vay.

GIẢI PHÁP CHO BÀI TOÁN NỢ CÔNG

Theo Trung tâm Nghiên cứu BIDV, để giải quyết có hiệu quả bài toán nợ công, Việt Nam sẽ phải thực hiện đồng bộ nhiều giải pháp, trong đó có 4 điểm nhấn trọng tâm.

Nhóm giải pháp thứ nhất về nâng cao năng lực quản lý nợ công với các yêu cầu (kiện toàn bộ máy và hoàn thiện công cụ quản lý. Về kiện toàn và nâng cao trình độ của bộ máy, BIDV kiến nghị: Hoàn thiện tổ chức bộ máy quản lý nợ công. Thành lập Ủy ban giám sát và kiểm soát nợ công (UBGS&KSNC) trực thuộc Quốc hội; Đưa ra văn bản hướng dẫn thi hành luật về nợ công, quản trị rõ ràng; Xây dựng hệ thống quốc gia về khai báo các khoản vay; Trong thẩm quyền được giao, Bộ Tài chính tự ra quyết định về NSNN, phê duyệt các khoản vay và đầu tư trên cơ sở tham khảo ý kiến của các đơn vị tư vấn chuyên nghiệp đã được UBGS&KSNC chấp thuận...); Đổi mới quản lý vốn vay nước ngoài: Cần thông qua một đầu mối cho vay và quản lý ODA. Theo kinh nghiệm của các nước phát triển, BIDV đề xuất một mô hình mới tổ chức vận động, thu hút và quản lý các dự án vay vốn nước ngoài; Lựa chọn một định chế tài chính có kinh nghiệm về tín dụng đầu tư phát triển (điển hình là BIDV), là đơn vị đầu mối chịu trách nhiệm thực hiện thẩm định, đề xuất cơ chế tài chính áp dụng đối với dự án, điều kiện vay áp dụng cho dự án...

Về hoàn thiện các công cụ quản lý, BIDV kiến nghị cần tuân thủ nguyên tắc tín dụng, chỉ vay nợ khi có dự án hiệu quả và nguồn trả nợ rõ ràng, có tính đến các kịch bản rủi ro có thể xảy ra để đảm bảo khả năng thanh toán của Chính phủ. Tiến tới áp dụng quy tắc "ai hưởng lợi, người đó trả nợ" nhằm nâng



cao trách nhiệm sử dụng và bảo vệ nguồn thu từ chủ dự án dùng vốn nợ công. Tư nhân hóa các dự án công trên cơ sở đấu thầu công khai, cạnh tranh về giá cả, chất lượng và gắn với trách nhiệm cá nhân.

Nhóm giải pháp thứ hai về nâng cao hiệu quả sử dụng nợ công và đầu tư công, BIDV đề xuất 2 điểm trọng tâm: Bộ Tài chính đầu mối xây dựng, hoàn thiện trình Chính phủ phương án tái cơ cấu nợ công: Đề xuất các phương án tăng cường phát hành TPCP 10-15 năm, nhằm tăng tính chủ động trong trả nợ; Đổi mới cơ chế cho vay lại vốn vay nước ngoài của Chính phủ, mở rộng đối tượng cho vay đến doanh nghiệp và các TCTD; Nghiên cứu cơ chế huy động vốn vay OCR/IBRD... Gắn tái cơ cấu đầu tư công với tái cơ cấu NSNN, ngành tài chính-ngân hàng, các DN và nền kinh tế. Về NSNN: từng bước thực hiện cân đối thu chi; Về phía DN: Hoàn thiện hệ thống pháp lý; Về phía hệ thống tài chính-ngân hàng: xây dựng và vận hành thị trường trái phiếu hiện đại. Đồng thời, phát triển thị trường

chứng khoán tạo kênh dẫn vốn trung-dài hạn, hoàn thành tái cơ cấu các TCTD; Khắc phục hạn chế chính-vốn đối ứng của dự án ODA.

Nhóm giải pháp thứ ba là tăng cường kỷ luật NSNN và phối hợp chính sách. Chính phủ chỉ đạo Bộ KH&ĐT phối hợp các bộ, ngành, địa phương: Rà soát việc thực hiện dự toán chi ngân sách năm 2016; Xây dựng các quy hoạch, kế hoạch và dự án đầu tư từ vốn NSNN giai đoạn 2015-2020 và vốn TPCP trên cơ sở bám sát định hướng chiến lược phát triển KT-XH các giai đoạn của cả nước, các bộ ngành, địa phương.

Nhóm giải pháp thứ tư là phát triển nội lực của nền kinh tế, chuyển đổi mô hình tăng trưởng: Tăng cường các giải pháp hỗ trợ DN, nhà đầu tư và người dân nhằm thúc đẩy phân bổ nguồn lực, phát triển kinh tế và tăng tỷ lệ tiết kiệm trong nước lên >30%. Chính phủ, các bộ, ngành và DN đẩy nhanh tiến độ tái cơ cấu nhằm: Nâng cao hiệu quả kinh tế, nhất là tái cơ cấu DNNN và đầu tư công; Chuyển đổi mô hình tăng trưởng sang chiều sâu... □

Theo khuyến nghị của WB và IMF, Việt Nam cần xây dựng và công bố kế hoạch tài khóa trung hạn, nhằm cải thiện công tác quản lý ngân sách và nợ công theo hướng bền vững. Kế hoạch này sẽ được phân chia theo 2 giai đoạn: đến 2018 và đến 2020.

Đến năm 2018: Tỷ lệ nợ công/GDP là dưới 63%, các chỉ tiêu nợ Chính phủ không quá 55% và nợ nước ngoài/GDP dưới ngưỡng kiểm soát 50%. Nghĩa vụ trả nợ trực tiếp của Chính phủ (không kể cho vay lại)/thu NSNN; và nghĩa vụ trả nợ nước ngoài/tổng giá trị xuất khẩu cùng dưới 25%. Dự trữ ngoại hối/tổng dư nợ nước ngoài đảm bảo theo khuyến nghị của WB là 200% hoặc tối thiểu 3 tháng kim ngạch nhập khẩu (theo khuyến nghị IMF). Bội chi ngân sách đảm bảo dưới 5% GDP. Xây dựng định mức tiết kiệm chi phí thường xuyên, trong đó chi cho hành chính sự nghiệp từ ngân sách Trung ương tới địa phương tiết kiệm 8-10%/năm.

Đến năm 2020: Tỷ lệ nợ công/GDP là dưới 60%, các chỉ tiêu nợ Chính phủ và nợ nước ngoài/GDP được kiểm soát tốt và có bước đệm để duy trì dưới ngưỡng kiểm soát 50%. Phần đầu giảm tỷ trọng chi thường xuyên xuống khoảng 58% tổng chi NSNN (giảm 9-10% so với tỷ trọng bố trí dự toán năm 2015), tăng tỷ trọng chi đầu tư phát triển chiếm trong tổng chi NSNN đạt khoảng 19-20% để có nguồn thu. Nghĩa vụ trả nợ trực tiếp của Chính phủ (không kể cho vay lại)/thu NSNN; và nghĩa vụ trả nợ nước ngoài/tổng giá trị xuất khẩu cùng dưới 25%. Dự trữ ngoại hối/tổng dư nợ nước ngoài đạt tối thiểu 200% hoặc tối thiểu 3 tháng kim ngạch nhập khẩu. Bội chi ngân sách đảm bảo dưới 5% GDP, định mức tiết kiệm chi phí thường xuyên cho hành chính sự nghiệp từ ngân sách Trung ương tới địa phương 5-8%/năm.

HAI NGÀY làm công tác xã hội ý nghĩa

Ngày 4 và 5/6/2016, chúng tôi, các đoàn viên Thanh niên BIDV TP Hồ Chí Minh (BIDV TP HCM) tham gia chuyến công tác tặng quà an sinh xã hội tại Trường Tiểu học Phú Cần B, huyện Tiểu Cần, tỉnh Trà Vinh.



LÊ THANH TRÀ

Tham gia đoàn còn có sinh viên Khoa Ngân hàng, Trường Đại học Kinh tế, khách hàng đối tác BIDV, đó là các anh chị đến từ Công ty CP Hóa chất Cơ bản Miền Nam (đơn vị đồng tài trợ chuyến tặng quà cho học sinh lần này). Sau gần 4 tiếng, chúng tôi đã đến Trường Phú Cần B. Gần 1 giờ chiều, hơn 300 em học sinh đã tập trung tại sân trường. Các em đều nhỏ bé, gầy guộc, da rám nắng, chân tay nhiều vết xước sẹo, có lẽ cũng vì cuộc sống mưu sinh nơi đây. Những lạ lẫm ban đầu đã được xóa tan bởi những cái nắm tay, những cái ôm siết chặt, những trò chơi vận động liên hoàn, khoảng cách giữa chúng tôi và các em ngày càng xích lại gần hơn rồi tan biến. Chúng tôi chia nhau ra thành nhiều nhóm nhỏ để phụ trách các gian hàng trò chơi có thưởng như: câu cá, đi cà kheo, nhảy sạp, đá bóng,... Các em háo hức,

phấn khởi nhận những phần quà là hộp bánh, cây kẹo hay bịch snack. Tổng cộng 3.000 phần quà mà chúng tôi chuẩn bị đã nhanh chóng được phát đến tận tay các em.

Ngước lên nhìn tấm backdrop, logo BIDV, chưa bao giờ tôi cảm thấy hãnh diện khi là một thành viên của đại gia đình BIDV như thế. Và tôi chiêm nghiệm ra rằng: "Một cuộc đời ý nghĩa là cuộc đời cho đi", "Làm từ thiện không phải

là ban phát, mà là chia sẻ bằng tấm lòng thành, đó chính là sự tôn trọng người không may cần đến sự giúp đỡ".

Buổi tối, chúng tôi giao lưu văn nghệ và trao 330 phần quà cho các em. Những tập vở trắng, tuy đơn giản và nhỏ bé nhưng sẽ thắp lên niềm hy vọng, giúp các em có thêm niềm tin, động lực để cố gắng hơn trong học tập và cuộc sống. Giữa không gian bao la rộng lớn ấy, chúng tôi thấy ấm lòng đến khó tả, thấy tâm hồn say mê theo những tiếng đàn ghi ta của các bạn sinh viên và đoàn viên BIDV, theo những động tác nhịp nhàng của các em bé dân tộc Khơme, tất cả hòa quyện với nhau làm nên một buổi tối trọn vẹn và ý nghĩa, chân tình.

Chị Lê Thị Ngọc Diệp, Kế toán trưởng Công ty CP Hóa chất cơ bản Miền Nam chia sẻ: "Trong khi làm việc, các cán bộ của BIDV luôn tin cậy và chuyên nghiệp. Ngoài công việc, các cán bộ BIDV thật nhiệt tình và nhân văn. Qua các hoạt động tình nguyện này, chúng tôi tin rằng, công chúng tôi không chỉ là đối tác truyền thống, mà sẽ luôn đồng hành với ngân hàng trong các hoạt động từ thiện như hôm nay".

Sáng hôm sau, chúng tôi đến tưởng niệm các Anh hùng liệt sĩ ở nghĩa trang huyện Tiểu Cần, thăm và tặng quà các Bà mẹ Việt Nam Anh hùng, các gia đình chính sách trước khi về thành phố. Chuyến đi công tác xã hội tại Trà Vinh để lại những cảm xúc khó tả và những kỷ niệm mà tôi tin chắc rằng không thể nào quên. □

BIDV HỖ TRỢ GIA ĐÌNH 10 LIỆT SỸ HY SINH TRONG 2 VỤ MÁY BAY GẶP NẠN

Cảm phục trước sự hi sinh anh dũng của Đại tá Trần Quang Khải trong quá trình thực hiện nhiệm vụ huấn luyện bay trên chiếc máy bay Su-30MK2 và 09 sỹ quan Quân đội nhân dân trong quá trình tìm kiếm cứu nạn trên máy bay Casa-212, BIDV đã tổ chức đến viếng, thăm hỏi và chia buồn đối với gia đình các liệt sỹ.

Đồng thời, tập thể người lao động BIDV cũng đã trao 500 triệu đồng để hỗ trợ gia đình 10 liệt sỹ (mỗi gia đình 50 triệu đồng). BIDV mong muốn sự chia sẻ này góp phần giúp gia đình các liệt sỹ vượt qua những khó khăn, mất mát để ổn định cuộc sống.

TRANG HƯƠNG



Về nguồn TẶNG QUÀ HỌC SINH NGHÈO Ở BẮC KẠN

VIỆT DŨNG

Trong hai ngày 20-21/5, tuổi trẻ Chi đoàn Ban Thư ký Hội đồng Quản trị (Ban TKHĐQT) tổ chức chuyến đi về nguồn, thăm lại nhà bán trú, tặng quà các em nhỏ tại Trường Phổ thông Dân tộc Bán trú THCS Cổ Linh và gia đình chính sách tại tỉnh Bắc Kạn.

Chi đoàn Cơ sở Ban TKHĐQT phối hợp với BIDV Bắc Kạn thực hiện chương trình từ thiện hỗ trợ các gia đình chính sách, gia đình có hoàn cảnh khó khăn trên địa bàn thành phố Bắc Kạn và các em học sinh tại điểm Trường THCS Cổ Linh, xã Cổ Linh, huyện Pác Nặm, tỉnh Bắc Kạn.

Ngày 20/5, Chi đoàn Ban TKHĐQT và BIDV Bắc Kạn đã tới

thăm và trao quà tới 10 gia đình chính sách, gia đình có hoàn cảnh khó khăn trên địa bàn thành phố Bắc Kạn. Những phần quà là nhu yếu phẩm giản dị nhưng quý giá với các hộ gia đình chính sách còn nghèo ở Bắc Kạn; góp phần tạo thêm niềm tin và động lực để họ vươn lên từng bước ổn định cuộc sống.

Chiều cùng ngày, cả đoàn đã đến điểm Trường THCS Cổ Linh. Nơi đây địa hình phức tạp, hiểm trở, thời tiết khắc nghiệt. Cuộc sống người dân nơi đây, đặc biệt là các em nhỏ trong độ tuổi đến trường còn có quá nhiều khó khăn, thiếu thốn. Ngôi trường này trong nhiều năm bàn ghế cũ, xộc xệch..., nhưng vẫn là nơi đón nhiều gương mặt vui cười khi được tới lớp... Chi đoàn Ban TKHĐQT đã trao tặng sách vở, đồ chơi cho các em cũng như làm lễ khánh thành và gắn biển cho công trình nhà Bán trú dân nuôi mà Ban TKHĐQT đã hỗ trợ cho Trường THCS Cổ Linh. Bằng những đóng góp nhỏ bé của mình, Chi đoàn Ban TKHĐQT mong muốn san sẻ bớt khó khăn với các em, để các em luôn nuôi dưỡng ước mơ tới trường.

Chuyến đi thiện nguyện kết thúc trong sự lưu luyến của các em học sinh, giáo viên và bà con huyện Pác Nặm, là một kỷ niệm khó quên của mỗi thành viên trong đoàn. □

HỘI THAO KHU VỰC I

giải nhất thuộc về BIDV Điện Biên

Trong 2 ngày 28-29/5/2016, tại TP. Vinh Phúc, Hội thao BIDV Khu vực I đã được tổ chức thành công. Hơn 400 vận động viên đến từ 16/19 chi nhánh BIDV trong khu vực dự hội thao đã tranh tài tại 5 bộ môn thi đấu: bóng đá mini, cầu lông, bóng bàn, tennis và kéo co.

Sau 2 ngày thi đấu sôi nổi, quyết liệt, ban tổ chức đã lựa chọn được các đội và vận động



viên xuất sắc. Kết quả chung cuộc, Giải Nhất toàn đoàn thuộc về BIDV Điện Biên; Giải Nhì thuộc về BIDV Lạng Sơn; Giải Ba thuộc về BIDV Lào Cai. Ban tổ chức hội thao cũng trao nhiều giải thưởng cá nhân cho các vận động viên xuất sắc. Các vận động viên có thành tích cao đã được lựa chọn để tham dự vòng chung kết Hội thao toàn hệ thống của BIDV.

HỒNG CHUYÊN

SÔI NỔI HỘI THI KIỂM NGÂN GIỎI NĂM 2016

Để cán bộ có cơ hội trau dồi kiến thức và kỹ năng về công tác giao dịch tiền mặt, nâng cao chất lượng phục vụ đối với khách hàng, BIDV tiếp tục tổ chức Hội thi Kiểm ngân giỏi năm 2016. Trong thời gian qua, các chi nhánh BIDV đã tổ chức thành công Hội thi cấp chi nhánh để lựa chọn các thí sinh xuất sắc tham gia Hội thi cấp khu vực được tổ chức trong thời gian sắp tới.

BIDV Thừa Thiên Huế

Ngày 18/6/2016, tại Hội trường Trụ sở BIDV Thừa Thiên Huế đã diễn ra Hội thi kiểm ngân giỏi cấp chi nhánh.

Hội thi với sự tham dự của 22 thí sinh là các giao dịch viên, giao dịch viên ngân quỹ chính, giao dịch viên ngân quỹ phụ,

kiểm ngân, ban tổ chức Hội thi và nhiều cổ động viên từ khắp các phòng ban đến cổ vũ đã diễn ra với không khí sôi động, nghiêm túc. Chỉ trong vòng 45 phút, các thí sinh dự thi đã thực hiện các nội dung kiểm đếm, chọn lọc, đóng bó tiền một

cách nhanh nhẹn, gọn gàng, đúng quy định. Kết quả hội thi, giao dịch viên ngân quỹ phụ Hồ Thị Thủy (Phòng giao dịch Nguyễn Trãi) đã giành Giải Nhất với điểm số 82 điểm (25.55/35 – phần thi lý thuyết, 56.45/65 – phần thi thực hành), giao dịch viên Bùi Thị Hồng Phương đã giành Giải Nhì với điểm số 81.9 điểm (23.1/35 – phần thi lý thuyết, 58.8/65 – phần thi thực hành).

Với tinh thần nỗ lực, hết mình của cán bộ tham gia Hội thi, BIDV Thừa Thiên Huế quyết tâm tham gia Hội thi cấp khu vực với kết quả cao nhất.

MINH TRÂM



BIDV Phú Yên

Ngày 11/06/2016, BIDV Phú Yên tổ chức Hội thi kiểm ngân giỏi, phần thi thực hành. Đây là vòng thi cấp Chi nhánh để lựa chọn 01 cá nhân xuất sắc nhất tham dự vòng thi khu vực miền Trung, dự kiến diễn ra vào ngày 16/07/2016. Tham gia Hội thi có 22 cán bộ là kiểm ngân, giao dịch viên, giao dịch viên ngân quỹ chính, giao dịch viên ngân quỹ phụ, thủ quỹ, thủ kho, kiểm soát viên được giao kiểm soát tác nghiệp tại Phòng Giao dịch khách hàng, Phòng Quản lý và dịch vụ kho quỹ và các Phòng Giao dịch trực thuộc.

Tại vòng thi thực

hành, các thí sinh phải kiểm đếm, phân loại, đóng bó tiền mặt thực tế. Vòng thi thực hành kết thúc, thí sinh Trần Thị Thanh Thủy đạt số điểm cao nhất. Qua hai vòng thi, thí sinh Hoàng Thị Kiều Dung đạt giải nhất, thí sinh Trần Thị Quỳnh Đan đạt giải nhì và thí sinh Trần Thị Thanh Thủy đạt giải ba. Trước đó, tại vòng thi lý thuyết, thí sinh Hoàng Thị Kiều Dung đã đạt số điểm cao nhất trong số 22 thí sinh dự thi.

NGUYỄN DUY SINH



BIDV Gia Định

Từ 21/5/2016 và 5/6/2016, tại Trụ sở BIDV Gia Định diễn ra hội thi kiểm ngân giỏi BIDV năm 2016 vòng thi tại chi nhánh. Hội thi có sự tham gia của 31 cán bộ công nhân viên chi nhánh, trải qua 2 vòng thi thực hành và trắc nghiệm online.

Hội thi nhằm nâng cao trình độ, khả năng tác nghiệp của đội ngũ cán bộ làm kiểm ngân, kho quỹ, đồng thời tạo không khí thi đua, học tập lập thành tích chào mừng 60 năm thành lập BIDV; phát hiện, tôn vinh, biểu dương những cán bộ, tập thể phòng có thành tích xuất sắc, tạo động lực khuyến khích các cán bộ tiếp tục tìm tòi nghiên cứu, sáng tạo, cống hiến nhiều hơn. Với nội dung thi gắn gũi, thực tiễn, mang tính phân loại cao, tạo cơ hội cho các cán bộ dự thi cùng nhau trao đổi, học hỏi kinh nghiệm, ôn lại nghiệp vụ, hội thi đã diễn ra trong không khí nghiêm túc hào hứng, vui tươi. Đây là sân chơi bổ ích, tạo không khí thi đua sôi nổi trong toàn đơn vị.

NGÔ HỒNG KIÊN

THI ẢNH “KHOẢNH KHẮC YÊU THƯƠNG” những tác phẩm ý nghĩa

Ngày 17/6/2016, Công đoàn Ngành Ngân hàng Việt Nam tổ chức Lễ trao giải cuộc thi ảnh “Khoảnh khắc yêu thương” ngành Ngân hàng 2016. Trong số 65 bức ảnh đẹp nhất đoạt giải và được lựa chọn trưng bày, BIDV có 11 tác phẩm được chọn (3 tác phẩm đoạt giải cao)

THU HƯƠNG

Sau 1 tháng tổ chức (từ ngày 2 đến 30/5/2016), cuộc thi đã thu hút gần 300 người dự thi là đoàn viên, người lao động ngành ngân hàng từ khắp mọi miền tổ quốc với hơn 400 tác phẩm ảnh với 2 chủ đề “Gia đình và Công việc”. Các tác phẩm được thể hiện với nhiều cung bậc cảm xúc, gây ấn tượng sâu sắc cho người xem.

Có những bức ảnh được ra đời trong chuyến đi của các gia đình, có những bức ảnh lưu giữ kỷ niệm của người con với cha đã mất, hay sự sum họp đầm ấm của gia đình trong bữa cơm chiều; Có những bức ảnh nói lên tâm sự của một người mẹ là cán bộ ngân hàng vất vả sớm hôm với người con thơ... Bên cạnh đó, có



những tác phẩm dự thi với lời chú thích dí dỏm: “Yêu thương thì gửi thẻ lương cho vợ”. Và còn rất nhiều những câu chuyện phía sau bức ảnh

khiến người xem phải lắng đọng.

Qua tác phẩm “Bình yên cho con” đoạt giải Nhất tại cuộc thi, bạn Nguyễn Thu Hương, BIDV Đông Hà

nội muốn nhắn nhủ với tất cả mọi người: Thời gian như thể trôi đi/ Trôi đi đi mất chẳng chờ đợi ai. Tâm hồn trẻ thơ luôn được nuôi dưỡng bằng những kỷ niệm đẹp, những hồi ức bình yên... Hãy tạm gác lại những bộn bề công việc dành thời gian cho con, lấp đầy ký ức của con.

Với chủ đề công việc, nhiều bức ảnh đã thể hiện được hình ảnh của người cán bộ ngân hàng tận tâm với công việc, nhiệt tình chu đáo với khách hàng, chân thành nhiệt huyết khi tham gia các hoạt động an sinh xã hội và các phong trào tập thể. Nhiều người có ấn tượng với những bức ảnh lột tả hình ảnh cán bộ ngành ngân hàng nhân hậu, năng động, sáng tạo, đổi mới và phát triển cùng xã hội. Bởi trong những bức ảnh đó lột tả chân thực

hình ảnh cán bộ tín dụng trực tiếp sát cánh cùng bà con nông dân tại ruộng vườn, với ngư dân bám biển. Có những bức ảnh ghi lại thời khắc nữ cán bộ tín dụng lẫn lộn ở công trường bụi bặm, đi thăm nông trại để cấp vốn đầu tư; cán bộ ngân hàng chăm sóc trẻ em có hoàn cảnh khó khăn trong hoạt động từ thiện...

Tác phẩm "Hướng đến khách hàng" của tác giả Trương Nhật Nam, Sở Giao dịch II, BIDV đoạt giải Ba được chụp vào ngày khai trương Phòng Giao dịch bán lẻ chuẩn Trần Quốc Thảo. Khi lễ khai trương đang diễn ra thì có hai khách hàng đến để gửi sổ tiết kiệm. Mặc dù tuổi đã cao, sức yếu nhưng hai cụ vẫn đưa nhau đến BIDV để gửi những đồng tiền tích cóp được. Hình ảnh này đã được cán bộ BIDV lưu lại với tất cả niềm xúc động.

Tác phẩm "BIDV MetLife bảo vệ gia đình thân yêu" của tác giả Nguyễn Thị Bế, BIDV Vị Thanh đoạt giải khuyến khích nói lên niềm hạnh phúc của gia đình khi luôn được bên nhau. Qua đó, tác giả muốn nhắn nhủ với mọi người rằng, sản phẩm bảo hiểm của Công ty bảo hiểm BIDV Metlife giúp mang đến cho tất cả mọi người một gia đình bình yên và hạnh phúc.

Cuộc thi được tổ chức nhân dịp kỷ niệm 65 năm thành lập ngành Ngân hàng và 15 năm ngày Gia đình Việt Nam. Đến nay, cuộc thi đã khép lại, nhưng dư vị ngọt ngào của tình yêu đối với gia đình, cha mẹ, con cái và sự gắn kết bền chặt thắm tình đồng nghiệp của người cán bộ ngân hàng sẽ còn được lưu giữ mãi. □

(1) Tác giả: Nguyễn Thu Hường, BIDV Đông Hà Nội. **(2&5)** Tác giả: Lê Thị Lan Dao, BIDV Hà Tĩnh. **(3)** Tác giả: Nguyễn Tấn On, BIDV Đà Lạt **(4)** Tác giả: Nguyễn Thị Thủy Tiên, BIDV Gia Lai. **(6&7)** Tác giả: Nguyễn Thị Bế, BIDV Vị Thanh. **(8)** Tác giả: Công đoàn cơ sở BIDV TP Hồ Chí Minh. **(9)** Tác giả: Nguyễn Thị Hải Dung, Sở giao dịch III. **(10)** Tác giả: Trương Nhật Nam, Sở giao dịch II. **(11)** Tác giả: Võ Vương Thúy Anh, BIDV Bình Dương.



Thanh toán hóa đơn

KHÔNG CHỈ LÀ DỊCH VỤ NGÂN HÀNG



NGỌC MAI

Thấm thoát 4 năm đèn sách đã trôi qua, cái ngày Mai mong đợi cũng tới. Bao vất vả của bố mẹ cuối cùng cũng được đền đáp. Nhận tấm bằng giỏi của một trong những trường đại học lớn thuộc khối kinh tế, Mai ứng tuyển và được nhận vào làm tại một chi nhánh BIDV.

Ngay từ những ngày đầu chập chững bước vào nghề ngân hàng, Mai đã tự nhủ phải làm việc thật chăm chỉ để xứng đáng với công lao nuôi dưỡng của bố mẹ dành cho mình và Mai cũng sẽ dành một phần tiền lương hằng tháng để phụ giúp bố mẹ trong các khoản chi tiêu của gia đình.

Được phân công phụ trách mảng khách hàng cá nhân, hơn ai hết, Mai

hiểu các sản phẩm ngân hàng bán lẻ, đặc biệt là tiện ích của các sản phẩm dịch vụ thanh toán hiện đại qua ngân hàng. Chính vì vậy, Mai đã đăng ký thanh toán hóa đơn tiền điện, nước của gia đình qua ngân hàng thông qua trích tự động từ tài khoản lương hằng tháng của mình. Cô nói với bố mẹ nói mấy chú thu tiền điện nước là con gái của ông bà đã đăng ký thanh toán dịch vụ qua ngân hàng rồi để họ không phải qua thu của nhà Mai nữa. Cứ thế mỗi tháng hai lần, một lần trả tiền nước, một lần trả tiền điện và mỗi lần nhận được tin nhắn báo đã thanh toán thành công, Mai đều gọi về nhà hỏi thăm sức khỏe bố mẹ và cũng để báo rằng, cô đã thanh toán tiền điện nước của gia đình để bố mẹ yên tâm.

Thế nhưng, cũng chỉ được vài

tháng rồi, những bận rộn của công việc, những mối quan tâm khác của một thiếu nữ đã khiến Mai quên đi thói quen tốt này. Mỗi lần nhận được tin nhắn, cô đọc lướt qua. Rồi một ngày, Mai chợt nhớ ra đã quá lâu rồi cô không còn nhớ gọi điện về cho bố mẹ. Ring, ring. Mai mở điện thoại và một tin nhắn báo thanh toán thành công tiền điện tháng này. Mai bấm máy gọi về nhà. Đầu dây bên kia mẹ đang nói và Mai cảm nhận được mẹ vui như thế nào khi nhận được điện thoại của cô. Giờ đây Mai không còn cảm thấy những tin nhắn trừ tiền là những tin nhắn vô cảm được người ta lập trình sẵn nữa. Nó như là món quà yêu thương mà ngân hàng đã thay cô hằng tháng gửi đến bố mẹ nơi quê nhà. Và cũng nhờ nó mà mỗi tháng, cô lại nhớ để gọi về nhà hỏi “Mẹ à? Con đã đóng tiền điện nước tháng này rồi, bố mẹ và các em ở nhà có khỏe không?” Và Mai càng thấy vui, yên lòng hơn khi nghe mẹ trả lời: “Bố mẹ và các em vẫn khỏe”.

Cuộc đời mới ngắn ngủi làm sao! Càng ngày Mai càng sợ đến lúc nào đó bố mẹ già và chẳng còn để Mai được phụng dưỡng, báo hiếu. Cho nên, Mai luôn tâm niệm, ủy thác thanh toán hóa đơn không đơn thuần chỉ còn là một sản phẩm dịch vụ của ngân hàng, mà nó còn là sợi dây gắn kết, thể hiện tình yêu thương giữa những người thân trong gia đình. Những trải nghiệm từ đáy lòng với ý nghĩa sâu xa của sản phẩm không chỉ giúp cô báo hiếu một phần cho cha mẹ, mà chính câu chuyện đó đã đi vào lòng người và giúp cô thuyết phục được ngày càng nhiều khách hàng đăng ký sử dụng sản phẩm thanh toán hóa đơn của ngân hàng. □

Ông Lê Quang Hưng:

CÁC BẠN ĐÃ TRAO NIỀM TIN ĐỂ CHÚNG TÔI PHÁT TRIỂN



Ông Lê Quang Hưng (thứ 3 từ trái sang)

HÀ LÊ THỰC HIỆN

Đến BIDV Hoàn Kiếm, ấn tượng sâu sắc nhất với tôi là thái độ cởi mở, thân thiện, nhiệt tình của lãnh đạo cũng như của nhân viên. Ở Phòng Giao dịch Thuốc Bắc cảm nhận của tôi cũng như thế.

Hơn 4 năm qua, công ty chúng tôi đã chọn Phòng Giao dịch Thuốc Bắc (thuộc BIDV Hoàn Kiếm) làm bạn và sử dụng ngày càng nhiều các dịch vụ ở đây. Chính gương mặt tươi cười, tác phong nhanh nhẹn, đúng hẹn, biết lắng nghe nhu cầu của khách hàng và thái độ tận tình khi tư vấn... của cán bộ quản lý cũng như đội ngũ nhân viên ở đây đã làm tôi thay đổi cách nhìn về dịch vụ của một ngân hàng tiến thân là ngân

hàng nhà nước. Các cấp quản lý mà tôi đã gặp, dù là ở Phòng Giao dịch Thuốc Bắc hay các phòng giao dịch khác của hệ thống BIDV mà công ty chúng tôi đang hợp tác đều có phong cách làm việc “khá Tây”: Cởi mở trong tìm hiểu, đánh giá rất kỹ về khách hàng, sẵn sàng trao niềm tin và cùng tiến bước, đồng hành cùng khách hàng. Đây chắc chắn là một ưu điểm rất lớn của BIDV. Các bạn đã thực hiện đúng Slogan: “Chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công” - lời hứa mà các bạn đã vun đắp trong suốt gần 60 năm qua.

Với Phòng Giao dịch Thuốc Bắc, ngoài những ưu điểm trên, cán bộ, nhân viên không chau chuốt, bóng bẩy, hiện đại như một số ngân hàng nước ngoài hay ngân hàng cổ phần khác. Tuy nhiên, tôi đánh giá cao sự

niềm nở và những giá trị mà khách hàng nhận được tại quầy giao dịch. Nhất là được tư vấn các gói dịch vụ phù hợp nhu cầu khác nhau của chúng tôi.

Vì lý do công việc, công ty chúng tôi thường xuyên làm việc với các bạn giao dịch viên Liên, Chi, Đức, Dũng, đặc biệt là Lê Thị Minh Phương – quản lý Phòng Giao dịch Thuốc Bắc. Các bạn đều trẻ tuổi, năng động, nhiệt tình trong công việc. Không ít lần có những giao dịch khá gấp và muộn nhưng các bạn đã rất nhiệt tình, chu đáo, cẩn trọng và tạo điều kiện tốt nhất để đảm bảo hoàn thành công việc. Nói chung, chúng tôi rất hài lòng với đội ngũ nhân viên cũng như dịch vụ của Phòng Giao dịch Thuốc Bắc hiện nay.

So với các phòng giao dịch khác, Phòng Giao dịch Thuốc Bắc đã có rất nhiều sáng kiến để đãi ngộ, ưu tiên khách hàng có thời gian gần bó lâu năm. Nhưng theo tôi, sự gần gũi, giản dị của cán bộ, nhân viên là điều mà tôi cho là có giá trị nhất. Khi làm việc, khách hàng thân thiết như chúng tôi được ưu tiên và hỗ trợ hết sức. Bảng lương của công ty chúng tôi cũng khá dài, tuy nhiên chưa có một lần chuyển lương nào bị xử lý chậm hay chuyển nhầm. Chúng tôi đánh giá cao về điều đó. □

Ông **Lê Quang Hưng**, 40 tuổi. Giám đốc Cty TNHH Lê Xuân. Là khách hàng gần bó với BIDV đã 4 năm. Mục đích vay vốn của Công ty TNHH Lê Xuân là bổ sung vốn lưu động phát triển kinh doanh và sử dụng các dịch vụ thanh toán cho công ty.

Trường Sa cho tôi

SỰ TRƯỞNG THÀNH KHÁC



Mười một ngày hành trình trên biển, không sóng điện thoại, không công việc, không gia đình, không lo toan, xung quanh chỉ một màu xanh của nước biển và những người bạn đồng hành trong chuyến đi, cuộc sống như chậm lại, đẹp hơn và chứa đựng thật nhiều cảm xúc.”- đó là dòng nhật ký đầy tình cảm của Lê Thị Mai Phương- Giám đốc Phòng Giao dịch Thuốc Bắc, Hà Nội- người đại diện cho gần 6.500 đoàn viên thanh niên BIDV vừa có một cuộc trải nghiệm từ Trường Sa trở về.

 **THẢO LÊ**

GẦN LẮM TRƯỜNG SA!

“Tôi đang nghe Tổ quốc gọi tên mình/Bằng tiếng sóng Trường Sa, Hoàng Sa dội vào ghềnh đá/Tiếng tổ quốc vọng về từ biển cả/Bão tố dập dồn chằng lưới bủa vây”...

Đó không chỉ là những giai điệu được nghe trên truyền hình mà Phương đang có những ngày trải

nh nghiệm và sống thực với nơi “Tổ quốc gọi tên mình”. Phương kể, chỉ nhớ mỗi lần nghe bài hát là mỗi lần mong mỏi được đặt chân đến Trường Sa. Ước nguyện ấy nay đã thành hiện thực.

Những trang nhật ký Phương viết cho những ngày lênh đênh trên đảo như còn tươi mới: “Hằng ngày, chúng tôi được tận mắt ngắm nhìn vẻ đẹp của biển, của ánh bình minh, của hoàng hôn từ biển, của từng đàn cá chuồn bay hàng đàn theo thuyền xa tít tắp, Xung quanh bốn bề, biển xanh lơ, xanh đen, xanh ngọc, xanh hòa bình,... Đẹp đến kỳ lạ. Ánh trăng trên biển, những ngôi sao trên bầu trời dường như to hơn sáng hơn, tinh khiết hơn, mùi gió biển, nắng biển quyện vào nhau làm cho khung cảnh tuyệt đẹp, như trong giấc mơ mà tôi luôn cố gắng chụp, ghi khắc sâu trong đầu để giữ gìn từng khoảnh khắc.

Thuyền chúng tôi đi hai ngày 1 đêm thì đến đảo đầu tiên, Đảo Song Tử Tây. Đến với từng đảo, được gặp các anh – những người lính đảo trẻ với làn da đen sạm, ánh mắt sáng, cái bắt tay vững chắc, nụ cười luôn thường trực, được tận mắt nhìn thấy cuộc sống sinh hoạt, rèn luyện khắc nghiệt, tự đáy lòng chúng tôi dâng lên sự cảm phục, trân trọng. Cảm ơn các anh luôn chắc tay súng, ngày đêm bảo vệ vùng hải đảo thiêng liêng của Tổ Quốc.

Hình ảnh ấn tượng và ghi sâu trong tâm trí của tôi nhất khi được dự lễ chào cờ tại các đảo, thiêng liêng và ý nghĩa, đứng dưới lá cờ, nghe anh chiến sỹ đọc 10 lời thề mà trong đoàn đi của chúng tôi ai cũng xúc động. Tình yêu quê hương, tổ quốc lúc đó lớn biết nhường nào.

Được tham dự hai buổi lễ tưởng niệm anh hùng liệt sỹ ở đảo Gạc Ma và thăm lục địa phía Nam của tổ quốc.

Giữa biển khơi, bài “Hồn tử sĩ” vang lên, vang xa, dội về, một sự xúc động, nghẹn ngào dâng trào trong mỗi chúng tôi, mắt ai cũng đỏ hoe, tình lặng. Chúng tôi – những thế hệ trẻ của đất nước Việt Nam sẽ không bao giờ quên sự hy sinh to lớn của các anh...”.

Theo Phương, cảnh sinh hoạt 11 ngày trên tàu là những khoảnh khắc thật đáng nhớ và thiêng liêng. Đoàn của Phương phải di chuyển từ tàu lớn xuống cano để vào từng Đảo, cano cập Đảo dưới cái nắng như thiêu như đốt nhưng khi nhìn thấy các anh hải quân rạng rỡ trong lòng Phương lại dâng lên một niềm vui, xúc động khó tả. Thời gian tuy ngắn ngủi, chỉ kịp trao quà cho đơn vị, đi thăm các hộ dân trên đảo, thả hương tại Chùa và trò chuyện với các anh nhưng gương mặt của những người lính hải quân trẻ trung, rắn rỏi đã để lại trong Phương niềm cảm mến và ấn tượng đặc biệt.

Đến với Trường Sa thân yêu, mỗi người trong đoàn hành trình “Vi biển đảo quê hương” có những trải nghiệm, những cảm xúc, những hoài niệm khác nhau nhưng chắc rằng, ai cũng sẽ rất nhớ nắng, gió, màu nước biển và đặc biệt hình ảnh anh chiến sĩ nơi biển đảo thiêng của Tổ quốc. Hình ảnh đó đã khơi dậy lòng yêu nước, tinh thần tự hào dân tộc của những thành viên tham gia hành trình trên chuyến tàu 571 nói riêng và của tất cả những ai đã từng đến Trường Sa. Có nhiều thành viên tham gia chương trình đã nói rằng đây là chuyến đi để đời, là hành trình đến cõi thiêng. Còn với Phương đến với Trường Sa là được đến với niềm tin, hy vọng, sức sống mãnh liệt của con người, - “nơi mà chỉ có tôi mới khám phá và hiểu được chính mình. Trường Sa đã cho tôi một sự trưởng thành khác!” – Phương tâm sự.

CÔNG TÁC ĐOÀN MANG ĐẾN CHO TÔI CẢM XÚC, Ý TƯỞNG

Hai thiên thần bé nhỏ và người chồng cảm thông, thấu hiểu công việc của vợ đã tạo nên ngôi nhà



hạnh phúc của Phương. Ngoài những giờ phút bận rộn cho gia đình nhỏ, Phương dành thời gian cho công việc và niềm đam mê được tham gia các hoạt động đoàn với các bạn trẻ. Công việc sáng đi sớm và tối về muộn nhưng được sự hỗ trợ từ gia đình nên Phương cũng đỡ vất vả. Làm ở phòng giao dịch nên nhiều công việc phát sinh liên tục.

“Cán bộ ngân hàng thực chất là người bán hàng - bán một loại hàng hoá đặc biệt” - Tự nhận là “người bán hàng” nên một ngày của Phương rất bận rộn, bán hàng mọi lúc, mọi nơi, tìm mọi cơ hội để tiếp cận và tiếp thị với khách hàng. Phương chia sẻ: “Ai cũng vậy, trong công việc có lúc thuận lợi, có lúc khó khăn, nhưng khó khăn sẽ là bài học, là sự

trải nghiệm để mình tích lũy, đúc kết và thành công hơn thôi”. Để giải quyết công việc hằng ngày, nhiều lúc Phương cần đến một nguồn năng lượng mới, đó là sự tự tin, năng động, nhiệt huyết, niềm vui,... những điều đấy Phương đã tìm thấy trong hoạt động đoàn - một công việc mà Phương đã yêu hơn 7 năm nay. □

Lê Thị Mai Phương may mắn và tự hào khi được tham gia hành trình “Tuổi trẻ đồng hành vì Trường Sa Xanh” do Trung ương đoàn TNCS Hồ Chí Minh tổ chức từ ngày 23/4/2016 – 4/5/2016 với hơn 200 đại biểu ở khắp các tỉnh thành trong cả nước. Đại diện cho tuổi trẻ BIDV, Phương đã được đặt chân đến tổng cộng 10 đảo chìm, đảo nổi (Song Tử Tây, Đá Thị, Sơn Ca, Sinh Tồn, Len Đao, Trường Sa Đông, Đá Tây A, C; Đá Lát; Trường Sa Lớn) và 1 nhà giàn DK1.



Các học viên lớp nghiệp vụ báo chí năm 2015

Ngày Báo chí

VÀ SẮC MÀU ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

 **LÊ NAM**

Cái duyên dẫn tôi đến với Đầu tư và Phát triển nhẹ nhàng như làn gió thu tháng 10/2014. Mang tâm hồn của một cô gái yêu văn chương, yêu thích sự sáng tác, cảm nhận cuộc sống qua đầu ngòi bút, sau hai năm cộng tác viết bài, giờ tôi thấy yêu viết lách, thích thú khi được kết nối với nhiều người trong hệ thống BIDV.

BÉN DUYÊN

Cuối năm 2014, lần đầu tiên gửi bài cho tòa soạn, hồi hộp xen lẫn cả sự rụt rè. Tôi đã chọn bài thơ mà tôi cho là hay nhất trong tập thơ do mình viết từ hồi sinh viên. Khi tác phẩm được đăng, cảm xúc hạnh phúc vỡ òa. Số tiền nhuận bút đầu tay tuy nhỏ nhưng tạo thêm động lực để tiếp nối hành trình của nghề báo.

Những bước chân đầu tiên trong vai trò cộng tác viên cũng không ít chèn vênh. Nét bút còn vụng về cả dấu chấm phẩy, diễn đạt chưa thoát hết ý... Mỗi lần gửi bài cộng tác là mỗi lần thấy được sự chăm chút của các anh chị đã biên tập đứa con tinh thần của mình. Vì vậy, theo từng số báo xuất bản định kỳ hằng tháng, đằng sau mỗi trang báo thơm mùi mực với cách trình bày thu hút là

cả sự trưởng thành của mình trong mỗi ý văn. Dù bận rộn với công việc ngân hàng, tôi và các anh chị em vẫn thức hoàn thiện bài viết để gửi tòa soạn kịp đăng báo mà lòng háo hức đến lạ.

Kỷ niệm cộng tác viên trong tôi còn là lần đi tập huấn viết báo và truyền thông trong hoạt động ngân hàng tổ chức vào tháng 7/2015 tại Đồ Sơn. Các anh chị em đồng nghiệp trên hệ thống đã tụ hội về thành phố cảng Hải Phòng một ngày phượng hồng nở muôn để cùng nhau học làm phóng viên. Tại đây chúng tôi được tiếp thu kiến thức được truyền tải từ nhà báo Quyền Thành, Anh Nguyễn Việt Hà - Giám đốc Ban Thương Hiệu và Quan hệ công chúng đại diện doanh

nghiệp làm truyền thông chia sẻ đã giúp tôi và các đồng nghiệp có thêm kinh nghiệm quý trong nghề viết. Chơi team-building tôi được kết nối với mọi người, và tất nhiên, một bài báo ra đời, xem như kỷ niệm được đăng lên số ra tháng 7/2015 do chính mình viết.

CÁN BỘ NGÂN HÀNG LÀM TRUYỀN THÔNG

Từ cảm xúc nhẹ nhàng và ngọt ngào trong bài tản văn cũng như bao dòng thơ gieo vần mượt mà, tôi chuyển sang thử sức ở lĩnh vực viết bài truyền thông về các đối tác của BIDV. Cán bộ ngân hàng làm truyền thông, khi nghĩ đến điều này, tôi mỉm cười và nghĩ rằng sẽ rất thú vị, nhưng cũng xen lẫn lo lắng vì bài viết đòi hỏi không chỉ phần nội dung liên quan đến khách hàng, mà phải làm nổi bật được hợp tác giữa BIDV và khách hàng, vừa truyền thông đối với doanh nghiệp lại vừa như một lời tri ân đến khách hàng. Được tiếp xúc với các anh chị phụ trách Marketing của doanh nghiệp để viết bài, tôi có cơ hội học hỏi và lắng nghe các anh chị chia sẻ về doanh nghiệp của mình, những kinh nghiệm trong làm truyền thông. Và khi tác phẩm được đăng lên Đầu tư Phát triển, tôi tự hào đã đóng góp sức mình vào tôn vinh giá trị khách hàng với nét mực tươi thắm nhất. Vui hơn nữa, chính là lời khen của các anh chị đối tác trước ngòi bút truyền thông của cán bộ ngân hàng. Thương hiệu BIDV không chỉ dừng lại ở việc kinh doanh tiền tệ, mà còn là một ngân hàng ưu ái truyền thông, quan tâm đến đối tác và khách hàng.

NHỮNG CHUYẾN ĐI CHẤT THÊM NGHĨA TÌNH VÀO NGÒI BÚT

Cộng tác viên cho BIDV còn là hành trình đầy trải nghiệm tuổi trẻ. Đó là lần cùng đoàn tình nguyện BIDV Sở Giao dịch 2 lên Tây Ninh tham gia Xuân Biên Giới - Tết Nghĩa tình 2016 để trao tặng quà cho học sinh Trường tiểu học Suối Ngô, chốt biên phòng Suối Tre và thăm bà mẹ

Việt Nam Anh hùng Lê Thị Chí. Lần đi này kiêm luôn vai trò viết bài, đưa tin, khiến tôi thấy niềm vui trong mình được nhân lên. Hành trình trải nghiệm đó còn là lần tôi vượt quãng đường gần 2.000 km từ thành phố mang tên Bác vào tháng 3/2016, để hòa vào hành trình của BIDV và những nhà hảo tâm trao quà tặng cho học sinh Trường tiểu học Văn Hồ - Sơn La. Ở đây, tôi cảm nhận, thấu hiểu được cuộc sống của người dân luôn vươn lên đầy kiên cường.



Tác giả cùng học sinh Trường Tiểu học Sao Đỏ

Và biết bao hành trình của những tấm lòng ấm áp đến với mảnh đời còn gặp nhiều khó khăn. Ngòi bút cộng tác viên cũng vì thế mà nặng trĩu tâm tư, tôi hiểu rằng ngân hàng còn là người bạn đồng hành để cùng lắng nghe và chia sẻ những vất vả của cuộc sống của người dân trên mọi miền tổ quốc.

Với mong muốn đem đến hình ảnh về nhịp sống của hệ thống đến gần hơn với đối tác và khách hàng, cũng như truyền tải tâm tư của cán bộ, tôi đã cùng các anh chị em trong hệ thống thực hiện các bài phỏng vấn, phóng sự một cách

chân thành. Không chỉ hiểu và chia sẻ như những người đồng nghiệp, tôi có cơ hội mở rộng tình anh em, bạn bè tại nhiều đơn vị trong hệ thống, lắng nghe tâm tình người BIDV giữa bộn bề vay trả. Anh Khúc Văn Minh, Phó Bí thư Ban Quản lý rủi ro Thị trường và tác nghiệp thuộc Hội sở Chính dù đi công tác phía Nam vẫn nhiệt tình tham gia buổi phỏng vấn của tôi. Tôi được biết đến anh Lý Hoàng Phong, Bí thư BIDV Hàm Nghi, dù bận rộn vẫn sắp xếp để chia sẻ sức sống Đoàn Thanh niên trong bước ngoặt sáp nhập MHB. Tiếp đó, anh Lê Hoàng Việt, BIDV Tp Hồ Chí Minh thật thân tình với lá thư phỏng vấn qua email được gửi từ Campuchia khi trên đường đi làm nhiệm vụ... để tôi có cơ hội truyền đạt không khí làm việc khẩn trương trong mùa xuân mới. Khi bài viết hoàn thiện và được đăng báo, niềm vui trong tôi được nhân lên nhiều lần, nhịp sống tiền tệ mang tên BIDV đã đến với từng cán bộ, độc giả. Đứng trước sự giúp đỡ và tạo điều kiện để cộng tác viên có thể tác nghiệp, tôi nhận ra rằng, mọi khoảng cách về địa bàn dường như tan biến, chỉ còn lại một sắc màu mang tên Đầu tư Phát triển...

Qua gần 2 năm gắn bó với Đầu tư Phát triển, tôi yêu mến thêm nghề viết báo, cũng như trân trọng nhiều hơn cảm xúc và những trải nghiệm mà mình đã có. Kỳ lạ thay từ chất liệu của cuộc sống, cộng thêm tâm hồn văn chương, lối viết chân thành, cuộc sống của cán bộ BIDV và đối tác, khách hàng lại được phác họa rõ nét đến vậy. Vì vậy, mặc dù chỉ là một cộng tác viên viết báo không chuyên, tôi rất xúc động khi có ai đó triu mến đặt cho mình hai chữ "Nhà Báo". Nghề cộng tác viên đang điểm tô màu sắc cuộc sống cho cán bộ ngân hàng, họ thực sự không chỉ khô khan với những con số... □

Khi bài viết hoàn thiện và được đăng báo, niềm vui trong tôi được nhân lên nhiều lần, nhịp sống tiền tệ mang tên BIDV đã đến với từng cán bộ, độc giả.

SỨ MỆNH cuộc đời

THÙY HƯƠNG

Nếu hơn 20 năm trước, vừa tốt nghiệp phổ thông trung học, ai đó khuyên bảo theo ngành viết lách chắc chẳng bao giờ tôi chịu. Thậm chí, tôi còn không dám nói mình là học sinh giỏi văn vì sợ người ta cười: chỉ những đứa dốt các môn tự nhiên mới viết văn hay.

Học xong đại học, ra đi làm, quên mất khả năng ngày xưa. Thi thoảng thấy mình dễ dàng trải lòng khi cảm xúc dâng trào viết trên trang nhật ký, một dạng hoạt động cổ điển mà ngày nay ít ai kiên nhẫn làm. Đến khi cần quản lý công việc mới thấy chuyện thể hiện đúng, đủ ý qua câu chữ thật quan trọng. Lúc nhận thấy rằng, rất nhiều người chật vật với việc trình bày những ý nhỏ trên văn bản, tôi mới thấm cảm ơn khả năng viết mà mình đã từng chối bỏ.

Càng ngày, cũng như mọi người, tôi càng thấy báo chí có sức mạnh vô cùng, đó cũng là lúc tôi có động lực quay trở lại với sở trường của

mình. Được khích lệ, có lúc tôi cũng tự thấy mình thật hay ho, nhưng rồi cũng kịp nhận ra có rất, rất nhiều người khác cũng có khả năng như mình, hơn mình thì hàng khối. Tôi cũng nhận thấy sự kiên trì, bền bỉ là quan trọng, giống như lời nhà văn Chu Lai đã dạy: Khi đã viết được thì kỹ năng viết không còn quan trọng, quan trọng là phải nuôi dưỡng được cảm xúc để luôn có được ý tưởng sáng tác.

Tình cờ đọc được câu hỏi “sứ mệnh cuộc đời của bạn là gì” ngẫm lại, hơn 40 tuổi cũng chẳng rõ sứ mệnh cuộc đời mình là gì. Sứ mệnh cuộc đời là những gì mình khao khát, mong muốn được làm và nghĩ rằng mình được sinh ra là để làm việc đó. Vậy sứ mệnh cuộc đời phải là một cái gì cao cả? A, hay sứ mệnh cuộc đời của mình là viết lách, viết lách có sức mạnh lay động rất nhiều người! Rồi cái sứ mệnh cuộc đời mới được nghĩ ra cũng nhanh chóng phôi phai theo nhiều lần bài không được đăng. Cũng phải, ở tuổi “bên kia dốc cuộc đời”, những khát khao, đam mê không còn cháy bỏng nữa,

nó nhường chỗ cho những lo toan khác. Đôi khi lại thấy tiếc vì mình xác định sứ mệnh cuộc đời mình quá muộn!

Nhưng thực ra, nếu sống một cuộc đời không được làm theo sứ mệnh của mình thì thật uổng phí và có chút vô nghĩa. Giúp con tìm thấy sứ mệnh của nó cũng là một trong những “sứ mệnh” của mình. Dù sứ mệnh của con là người bán hàng hay là một nhà lãnh đạo, quản lý thì đạo đức vẫn luôn là nền tảng căn bản. Chúng ta vẫn mong đến ngày con thành tài mà không nghĩ đến khi chúng thành nhân. Đó cũng là một “sứ mệnh” nữa của cha mẹ rồi. Vậy mới thấy còn vô số sứ mệnh: Sứ mệnh của một người con, người mẹ, người vợ, người nhân viên, người đồng nghiệp, người công dân... Những trách nhiệm thông thường nếu được nâng lên thành sứ mệnh thì sẽ vinh quang và tốt đẹp biết bao nhiêu.

Nếu cuộc đời là dòng sông êm ả, chảy qua những cảnh đẹp yên bình thì còn ai thấy sứ mệnh của cuộc đời mình nữa. □



VIẾT CHO MỘT NGÀY **Tháng Sáu**

LƯU KIÊM ÁI

Cũng thật lâu rồi, tôi không còn nhận được email mời viết bài, đọc từ Đầu tư Phát triển. Thế mà tháng Sáu này lại có email mời cộng tác viên viết bài. Thế là viết! Viết để nhắc nhở mình là cộng tác viên!

Nhớ vài năm trước, cứ tháng sáu mỗi năm là tôi lại viết về việc...viết, việc biên tập của các anh chị biên tập viên, viết rồi lại xóa, và lại không gửi! Năm 2011, lần đầu tiên bài viết tôi gửi Bản tin được đăng, đó là một dấu mốc không thể nào quên trong quá trình tập tành viết lách. Càng viết thì càng hiểu được, càng thấy được các anh chị biên tập đã thật vất vả và cũng thật tài tình.

Bài mình viết, đọc đi đọc lại nhiều lần, thấy “ưng cái bụng” lắm rồi mới gửi. Vậy mà sau khi bài được đăng

thì như có sự “lột xác”, các anh chị biên tập viên đã làm cho bài viết của mình rõ lời, đẹp ý hơn hẳn. Cả về nội dung câu chữ cũng như đặt tựa cho bài. Vậy nên càng viết lại càng muốn... viết, vì càng được rút tỉa nhiều kinh nghiệm, mà hình như “rút” hoài không hết!

Lạ thay là người viết và người biên tập không trao đổi bằng lời nói hay bằng gì khác mà chỉ bằng con chữ là đã hiểu ý nhau! Và cũng lạ là những người viết chưa từng gặp nhau mà đã biết tên nhau, biết thế mạnh, sở trường của nhau là gì. Để rồi khi có tổ chức đào tạo về viết tin, bài, những người viết, những người biên tập lại được gặp nhau, được “rèn bút” và được giao lưu với nhau. Cơ hội đó đưa họ đến gần, gần bó và muốn viết nhiều hơn, đóng góp nhiều hơn cho Đầu tư Phát triển.

Nhớ năm 2013, lần đầu tiên được

“triệu tập” tham dự đào tạo viết tin, thật là vui nhưng cuối cùng vì công việc nên không thể tham gia, thật là tiếc, ở nhà làm việc mà mỗi ngày đọc tin về lớp học hết sức sôi nổi, tôi đã tiếc càng tiếc hơn. Thế là mình..ấp ủ, đến năm 2015 mình may mắn lại được “triệu tập” với tư cách học viên bắt buộc tham gia. Thế là lần đầu tiên được tham gia lớp học. Đúng là lớp học vui vẻ, học xong có một học viên trong lớp đã chia sẻ rằng, đây là lớp học vui nhất trong các lớp mà chị được học trong gần 20 năm công tác tại BIDV!

Nhớ lần đầu tiên viết bài, cần có ảnh minh họa cho bài viết, mình chụp ảnh mấy lần mà ảnh vẫn không đạt yêu cầu! Lần khác sau vài năm “lăn xả” với việc viết lách thì được cơ quan cho tháp tùng đi dự lễ bàn giao công trình an sinh xã hội. Đến nơi thì thấy có phóng viên báo đài đã có mặt, sẵn sàng dụng cụ tác nghiệp, máy thu âm, máy ghi hình, còn mình thì...dụng cụ đơn sơ quá!

Lần khác thì đã có kinh nghiệm hơn nên chuẩn bị nội dung trước, nhưng đến nơi thì có vài sự thay đổi mà mình thì chưa biết làm thế nào để ứng phó với sự thay đổi đó. Đành chấp nhận chưa có được đầy đủ thông tin như dự định.

Qua nhiều lần được trải nghiệm thực tế mới thấy cộng tác viên hạn chế nhiều ở việc chọn thời điểm để “tác nghiệp”: Chị phóng viên đài phát thanh thì mang bút ghi âm để trên bực, còn mình chưa biết đứng ở đâu để ghi âm, thật là lóng ngóng! Anh phóng viên ghi hình thì đã “nghĩa” sẵn vị trí để cho ra bức ảnh đẹp, mình thì chưa nghĩ tới việc phải làm tiếp theo... Từ đó mới biết người viết không chỉ cần kỹ năng viết mà còn cần nhiều kỹ năng khác nữa.

Viết mang lại niềm vui, có cơ hội được rèn luyện thêm nhiều kỹ năng bổ trợ. Vì vậy, tôi sẽ cố gắng tiếp tục đóng góp công sức nhỏ bé vào sự phát triển, lớn mạnh của Bản tin Đầu tư, để mỗi năm được hòa mình vào “cộng đồng” những người được nhắc đến trong ngày hai mốt tháng sáu! □

Kỳ Hoa Sen Vua

Ở ĐỒNG THÁP MƯỜI

Tháng 6, tháng 7 là tháng của hoa sen. Mùa sen của vùng Đồng Tháp Mười đang bắt đầu. Hãy cùng tận hưởng mùa hè với những khoảnh khắc thật đẹp tại Đồng Sen Tháp Mười – Nơi Sen Thật Sự Là Sen.

 **MANH QUÂN**

THANH BÌNH HOA SEN

Khu du lịch Đồng sen Tháp Mười thuộc xã Mỹ Hòa, huyện Tháp Mười, cách trung tâm thành phố Cao Lãnh 39km. Điểm hấp dẫn của khu du lịch Đồng sen Tháp Mười chính là thời khắc du khách được tận hưởng trọn vẹn bầu không khí êm dịu, thuần khiết của hương, sắc, vị của những cánh đồng sen bao la, bát ngát. Mọi người có thể trải nghiệm một ngày làm nông dân khi tự mình chống xuống để hái sen, câu cá giữa không gian bạt ngàn trải dài hàng chục héc ta.

Khu sinh thái Đồng Sen Tháp Mười được bố trí đơn giản mà tinh tế, nguyên vẹn với sự tự nhiên vốn có của nó. Du khách ngỡ mình đang ở một vùng đất Sen Hồng thuở sơ khai, cách biệt với thế giới hiện đại



ô nhiễm, xô bồ bên ngoài, do đó trở nên bình tâm và trút hết những muộn phiền, lo âu trong cuộc sống.

Tạo hoá ban cho Đồng Tháp Mười quanh năm khí hậu trong lành nên bạn có thể đến vào bất cứ mùa nào. Nhưng thời gian thích hợp nhất vẫn là vào mùa hè, bởi đây là thời điểm sen nở nhiều và đẹp nhất để bạn có thể tha hồ vi vu hít thở bầu không khí trong lành, ngắm những đài hoa sen đang e

ấp trong những chiếc lá xanh biếc hay chụp ảnh để lưu giữ kỷ niệm. Đến khu du lịch, muốn di chuyển vào bên trong bạn phải đi bằng xuồng. Xuồng trôi chậm chậm đưa ta đi và ngắm phong cảnh hai bên sông. Từ xa nhìn vào, ai cũng sẽ ngỡ ngàng trước những cánh đồng bát ngát một màu sen. Càng đi vào bên trong, chúng ta sẽ càng cảm nhận rõ được vẻ đẹp của loài quốc hoa này, một vẻ đẹp tinh khiết, thanh tao không phô trương nhưng vẫn đầy sức quyến rũ mê hoặc lòng người.

Bạn có thể thỏa thích ngắm sen và trải nghiệm cuộc sống của một nông dân tự mình xuống xuồng để hái sen, câu cá giữa bạt

ngàn sen. Sẽ là thiếu sót nếu đến Đồng Sen mà bạn không thưởng thức các món ăn đặc sản của vùng sông nước như ốc bươu hấp tiêu, cơm chiên sen, gỏi xoài khô cá lóc, cua đồng luộc, cá rô kho tộ được chế biến theo một hương vị rất riêng. Hay đơn giản là ngồi nhâm nhi một tách trà sen ấm nóng, giao lưu trò chuyện với những con người miền Tây chân chất hiền hòa và giàu lòng hiếu khách.

hàng quý hiếm ở Đông Nam Á. Loài sen cũng được đặt cho nhiều cái tên khác nhau theo cách nghĩ của từng người: Sen Vua, sen nia, sen nong tầm... Cũng thế mà người dân nơi đây quen gọi chùa là chùa Sen. Đồng Tháp còn có một loài sen lạ tại chùa Phước Kiến.

Sen ở chùa Sen được trồng từ các ao hồ hoặc là hố bom. Lá sen to khổng lồ nổi lên mặt nước. Đường kính mỗi lá rộng ít nhất 1,6 mét.

hay còn gọi là sen Victoria regia là một trong những loại thực vật khá lạ mắt. Có nguồn gốc từ Amazon xa xôi, thoát nhìn, sen vua cũng na ná như hoa súng, thường được phóng đại lên hết cỡ. Đường kính lá sen vua có thể đạt đến 2 m. Vào những ngày nước nổi, sen được "uống nước" nhiều nên phát triển rất tốt, có thể đạt đường kính khoảng hơn 3 m. Mép lá uốn cong lên khoảng 2 cm, trông như cái chậu lớn. Mặt trên lá sen nhẵn bóng, màu lục nhạt. Mặt dưới màu đỏ tươi khi còn non và đỏ sẫm khi lá già và có rất nhiều gai nhọn. Chính nhờ bộ gai nhọn như chiếc áo bảo vệ lá sen không bị các động vật sống dưới nước tấn công. Hoa sen vua to và rất đẹp. Bên ngoài màu đỏ thắm, trong màu trắng tuyết. Cũng có nhiều bông sen chỉ một màu trắng hoặc đỏ.

Tối đến, sen nở ra rất đẹp, đến sáng hôm sau khi mặt trời ló dạng thì bông sen cuộn lại như ngủ, đến chiều lại nở ra. Sau khi hoa tàn, gương sen rũ xuống, kết hạt trong nước. Hạt sen chỉ to bằng hạt đậu ván, nhưng mọc rất nhanh. Mùa xuân gieo hạt, sau 4 - 6 tháng sen nở hoa... Sen vua xuất hiện ở chùa Sen từ khoảng năm 1992. Sen lớn lên trong hố bom và phát triển cho đến ngày nay. Lần trùng tu chùa gần đây nhất, sư trụ trì Thích Huệ Từ cho xây một cái ao hình vuông trước chùa, nơi vốn là hố bom có rất nhiều sen vua sinh sống.

Trong những ngày mùa hè nóng bức, nếu muốn tận hưởng không khí trong lành của đồng sen thơm mát và thưởng lãm loại sen đặc biệt thì một chuyến du lịch đến vùng Đồng Sen Tháp Mười –thủ phủ của sen hồng là sự lựa chọn phù hợp cho bạn và gia đình. □

SEN HỒNG MỘT ĐỘ

Tháp Mười đẹp nhất bông sen... Vào mùa nước nổi, khoảng tháng 8 đến tháng 11 hằng năm, Đồng Tháp Mười mênh mông nước. Mùa này, hệ sinh thái càng thêm phong phú: sen, súng, năn, lác, rong tảo... nhiều vô kể. Đặc biệt là sen. Sen hiện diện khắp nơi ở Đồng Tháp. Ngay trên ruộng lúa chín vàng cũng thấp thoáng sen lẫn vào, tạo nên điểm nhấn cho bức tranh thiên nhiên. Có những cánh đồng ở Tháp Mười, Tam Nông, Cao Lãnh... chỉ trồng độc nhất cây sen.

Ở xã Hòa Tân, huyện Châu Thành, Đồng Tháp tại một ngôi Chùa có tên là Phước Kiến còn có một loài sen rất lạ được xếp vào

Người ta nói rằng những lúc có nước nhiều, hồ không bị ô nhiễm, đường kính mỗi lá sen rộng đến 2,2 mét. Mặt lá trông như chiếc nón quai thao miền Bắc, bên dưới đầy gai nhọn cứng.

Hoa sen chuyển 4 màu trong ngày. Buổi sáng, hoa có sắc trắng như tuyết, giữa trưa thì chuyển sang hồng. Khoảng 3 giờ chiều, sen chuyển màu tím tím rồi đỏ khi mặt trời lặn. Qua ngày sau, sen tiếp tục nở và chuyển màu theo chu kỳ. Màu sắc biến ảo như vậy đến 3 ngày rồi sen chuyển sang màu tím thắm và tàn. Hoa này tàn đi hoa khác lại mọc lên và nở... Loài sen được xếp vào hàng quý hiếm ở Đông Nam Á. Theo tìm hiểu thì đây là loại Sen Vua

Quý khách đến tham quan Phước Kiến Tự hay còn gọi là Chùa Sen Vua tại huyện Châu Thành, Đồng Tháp để được ngồi lên Lá sen vua nổi trên mặt nước mà lá sen không bị chìm. Lá sen có thể "cõng" được người khoảng 60kg. Quý khách còn được nghe những chuyện bí ẩn, kỳ lạ của ngôi chùa: chuyện rùa, hạc quỳ, loài sen vua ở chùa đem đến bất cứ nơi nào trồng cũng ko thể sống được...

Lấp lánh muối

XỨ CƠ CẦU BẠC LIÊU

 **HOÀNG NGÂN**

Người dân Phương Nam thường đổ nhau: “Ở đâu là xứ cơ cầu, đất cào lên muối làm giàu như chơi”. Không cần suy đoán nhiều, người Tây Nam bộ ai cũng giải đáp được câu đố ấy. Đó chính là xứ Bạc Liêu, vùng đất ven biển nổi tiếng với nghề làm muối.

Gọi Bạc Liêu là xứ cơ cầu vì ai cũng có thể đến vùng này kiếm sống và có nhiều cơ hội làm ăn, phát đạt. Nghề làm muối ở Bạc Liêu có từ mấy trăm năm về trước. Dù lao động vất vả nhưng người Bạc Liêu vẫn cố gắng giữ nghề làm muối. Nghề truyền nghề, nghiệp nối nghiệp cho đến tận ngày nay.

Cách làm muối ngày nay của người Bạc Liêu có nhiều thay đổi. Trước đây, diêm dân phải lao động cực nhọc, muối được làm thủ công chứ không như bây giờ. Ngày nay, diêm dân Bạc Liêu đào kênh lấy nước trực tiếp vào trạm chứa, nước biển được đưa vào mẩu bằng máy chứ không tát gầu sông như xưa.

Người Bạc Liêu gọi muối là ngọc biển và tự hào muối ở quê mình có chất lượng đặc biệt. Bỏ hạt muối vào đầu lười sẽ cảm nhận được vị ngọt nhẹ sau vị mặn, vị rất riêng



mà muối ở các vùng khác không có được. Có lẽ nước biển Đông lắng trên đất Bạc Liêu mới cho vị muối không thay đổi qua hàng trăm năm như thế.

Nói đến muối Bạc Liêu, nhiều người thường nhắc đến vùng Kinh Tư ruộng muối (thuộc huyện Đông Hải, một huyện ven biển của tỉnh Bạc Liêu). Nơi đây được xem là vùng làm muối chủ lực của tỉnh. Vào những tháng nắng (từ đầu tháng 1 cho đến khoảng tháng 3), vụ muối sẽ bắt đầu. Hình ảnh thấy đầu tiên khi về đây là những ruộng muối trải dài ở một khu vực rộng lớn nằm ven đường về trung tâm huyện. Đến đầu tháng 3, cả một vùng trắng xóa: muối dưới ruộng, muối chất đống trên bờ, diêm dân cào, vác muối... Những hình ảnh này phần nào tạo nên khung cảnh ấn tượng cho khách phương xa.

Cái nắng giữa trưa như đổ lửa,

bên ruộng muối nhà mình, diêm dân Hồ Thanh Thái, ngụ ấp Trường Diên, xã Long Diên Đông, huyện Đông Hải, phấn khởi cho biết: “Hơn 10 ha muối của gia đình tôi đang thu hoạch, năng suất khoảng 35 – 40 tấn/ha. Với giá muối cao thì gia đình thu về trăm triệu đồng là chuyện khỏe re”. Theo diêm dân này, ở xã Long Diên Đông, hầu hết tất cả bà con diêm dân đều vui khi ông trời “ủng hộ” việc sản xuất muối. “Nếu nắng kéo dài thì diêm dân thắng đậm”, ông Thái nói.

Với những người thích trải nghiệm ở vùng nắng gió, ven biển thì Kinh Tư ruộng muối này là nơi thú vị. Đến đây, khách không chỉ được hòa mình vào bầu không khí rộn ràng mà còn có thể tham gia cùng diêm dân thu hoạch muối. Cảm giác chia sẻ nỗi “vất vả” cùng diêm dân giữa trời nắng gắt thật

mặn mà tình nghĩa, như vị mặn của những hạt muối được làm ra từ những con người chất phác, thật thà ở Bạc Liêu.

Đến Bạc Liêu mà không thăm những cách đồng muối được chia thành từng ô, từng hàng chạy dài từ tận tay là chưa biết hết nét đặc thù của xứ muối nổi tiếng này. Muối kết tinh trong ô trắng tinh, lóng lánh phơi mình dưới nắng gay gắt. Bạc Liêu có bờ biển được đánh giá là sạch, độ mặn nước biển cao, thích hợp nhất cho làm muối. Vì thế, nghề muối ở Bạc Liêu đã có từ lâu đời.

Bạc Liêu là nơi cung cấp số lượng muối khá lớn cho khu vực Đồng bằng sông Cửu Long. Có nhìn thấy sự lao động cật lực, lam lũ của người làm muối mới biết để có hạt muối trắng ngần ấy, diêm dân phải đổ biết bao mồ hôi, công sức mới cảm thấy quý trọng hạt muối, tình nghĩa của người làm ra hạt muối.



Cả một vùng trắng xóa: muối dưới ruộng, muối chất đống trên bờ, diêm dân cào, vác muối... Những hình ảnh này phần nào tạo nên khung cảnh ấn tượng cho khách phương xa.

Đi Boracay

TRÒI VỀ MIỀN CỔ TÍCH

 NGỌC MAI

Tháng trước, nhân dịp được cử tham gia một khóa đào tạo tại Philippines, nhóm chúng tôi đã có cơ hội tham quan Boracay, một trong những hòn đảo du lịch nổi tiếng của đất nước này.



Boracay là hòn đảo nhỏ xinh đẹp của Philippines, nằm cách thủ đô Manila khoảng 315 km. Đường vào Boracay khá thuận lợi nhưng không phải dễ chinh phục. Để ra đến đảo, bạn phải ngồi máy bay, “phơi mình” trên xe bus và lên tàu đi ra đảo. Để tiết kiệm, chúng tôi quyết định chọn hành trình đáp máy bay từ Manila về sân bay Kalibo thay vì bay thẳng từ Manila đến sân bay Caticlan với giá vé đắt đỏ hơn. Ngay khi vừa rời khỏi quầy thủ tục ở sân bay Kalibo, hàng loạt tài xế xe bus, taxi đơn đã chào mời mua vé di chuyển. Giá vé khá rẻ, chỉ khoảng 250 peso/người (tầm 125.000 đồng), trong đó đã bao gồm vé lên tàu cùng các loại phí. Quãng đường từ sân bay Kalibo đến bến tàu khá xa

nên sau khi trải nghiệm và xem xét, chúng tôi vẫn thấy giá vé như vậy còn... “ngọt ngào”.

Ở Philippines, đặc biệt là Kalibo hay Boracay có một loại phương tiện là tricycle khá nổi tiếng. Đây là loại xe thùng gắn máy, trông giống như xe lôi hoặc xe lam tại Việt Nam trước đây. Giá vé đi tricycle từ sân bay vào đảo rẻ hơn xe bus nhưng cảm giác khá nguy hiểm bởi đường đi dọc theo biển và núi với những cơn mưa bất chợt hoặc nắng nóng của vùng nhiệt đới dễ khiến bạn mất sức. Sẽ có rất nhiều chiếc tàu hình dáng khá ngộ nghĩnh, thoạt trông như những chú chuồn chuồn nước, đang đợi bạn ở cảng. Cẩm tấm vé của người bán tour xe bus giao cho, bạn cứ thế lên bất kỳ chiếc

tàu nào đang còn trống chỗ. Thời gian từ cảng ra đến đảo mất khoảng 15 phút. Trên đường đi, bạn tha hồ nghe sóng cuộn bên thân tàu và phóng tầm mắt ra xa ngắm muôn nghìn cảnh đẹp.

Đặt chân lên đảo, ríu rít chào đón chúng tôi là hàng loạt tài xế xe tricycle đang đợi sẵn. Dù người dân đảo hành nghề lái tricycle đông nhưng tất cả đều hiền hòa, thân thiện, tạo một cảm giác an toàn và thanh bình.

Là hòn đảo nhỏ với bờ biển trải dài chỉ khoảng 7 km, Boracay được chia thành 3 khu vực. Nếu như bãi 1, bãi 2 là nơi tập trung đông du khách với nhiều hàng quán đa dạng thì bãi 3 có nhiều khách sạn, nhà hàng, resort cao cấp, đẹp nhưng không



vui nhộn và thú vị, thích hợp do dân du lịch và dân phượt như ở bãi 1 và bãi 2.

Nơi chúng tôi chọn đến để nghỉ ngơi trong thời gian lưu lại ở Boracay là khách sạn ngay sát bờ biển. Giấc ngủ sớm đưa chúng tôi qua đêm thật nhanh. Tỉnh dậy, sáng khoái và hào hứng, chúng tôi bước ra khỏi cửa khách sạn và ngay lập tức bị choáng ngợp bởi ánh sáng của mặt trời. Nắng vàng rực rỡ, không gay gắt như tôi vẫn thường thấy tại các bãi biển khác. Tôi nín thở ngắm bãi biển. Thật khó có ngôn từ nào diễn tả được vẻ đẹp ở đây. Bãi biển như một bức tranh với màu sắc được tô vẽ bởi danh họa Monet. Bãi cát trắng dài hàng cây số làm nền cho nước biển với

những sắc xanh hòa quyện, từ trắng trong tới xanh nhạt ngọc bích và cuối cùng là xanh thẫm đại dương. Lao mình vào làn nước trong xanh ấy, chúng tôi có cảm giác như mình hóa thân vào thiên nhiên. Tôi thả lỏng cơ thể để nổi trên mặt nước, nghe từng vạt nắng đập dịu trên sóng và tận hưởng những cơn gió mang chút dư vị xa xăm của Thái Bình Dương. Ngay lúc này, tôi vẫn còn nhớ như in cái cảm giác làm gió mơn man trên da thịt khi nằm dài trên bãi cát trắng mịn rồi thiu thiu ngủ lúc nào không hay dưới bóng mát của những rặng dừa.

Ban ngày, Boracay hiền hòa dịu dàng là thế nhưng ngay khi sắc chiều vừa tàn, như nàng Lọ Lem vội thay chiếc áo dạ hội lộng lẫy, Boracay biến mình một cách kì ảo. Bãi cát dài biến thành điểm phục vụ thực khách của các nhà hàng với đa dạng phong cách. Tôi chắc bạn sẽ gặp chút lúng túng như chúng tôi khi phải đưa ra quyết định nên dừng chân tại nhà hàng nào, vì đâu đâu cũng ra sức mời gọi với những tuyệt chiêu, ngón nghề riêng. Đàng này là một nhà hàng buffet với các anh chàng đầu bếp tinh nghịch, vừa múa tay với chảo lửa vừa lắc lư cùng một điệu theo nhịp nhạc. Đàng kia là nhà hàng chuyên các món nướng với dàn vũ công múa lửa khiến thực khách nhiều phen thót tim... Cuối cùng, lựa chọn cho mình một không gian lãng mạn, chúng tôi ngồi sát gần biển thưởng thức bữa tối dưới

ánh nến và tiếng nhạc dịu dặt của một chàng ca sĩ với chiếc đàn ghi ta. Tôi như đang trôi về không gian của một miền cổ tích.

Sau bữa tối, chúng tôi cùng thả bộ dọc bãi biển và khám phá nét văn hóa độc đáo của Boracay, đó chính là các tiệm cắt tóc và xăm hình. Chỉ với một tấm bảng trưng hình mẫu và vài chiếc ghế tựa đặt sát lối đi lại là người dân xứ đảo đã có một cửa hàng riêng của mình. Dừng chân vì bị cuốn hút bởi những mẫu tóc tết đầy cá tính, không đến 15 phút dưới bàn tay khéo léo và nhanh nhẹn của chị chủ quán, tôi đã có được một mái tóc rất ưng ý. Cũng trong khoảng thời gian ấy, mấy người bạn đồng nghiệp của tôi cũng đã có được một hình xăm Henna (hình xăm tồn tại trong vài tuần) cùng với câu chuyện từ anh chủ quán vui tính về tục xăm mình được truyền lại từ tổ tiên họ - những thổ dân cai quản quần đảo này trước khi người Tây Ban Nha đặt chân tới. Chỉ trong một khoảng thời gian ngắn ngủi nhưng chúng tôi đã thật sự thấy yêu mến Boracay. Một ngày nào đó, chúng tôi sẽ quay lại để được choáng ngợp, hòa mình vào không gian văn hóa và thiên nhiên nơi đây. □



Lao mình vào làn nước trong xanh ấy, chúng tôi có cảm giác như mình hóa thân vào thiên nhiên. Tôi thả lỏng cơ thể để nổi trên mặt nước, nghe từng vạt nắng đập dịu trên sóng và tận hưởng những cơn gió mang chút dư vị xa xăm của Thái Bình Dương.



DU KÝ nghệ thuật bán hàng

Nhiều khách đi du lịch nước ngoài, trước khi “được” đưa tới các cửa hàng mua sắm có trong các chương trình của tour, đều tự hứa: Sẽ không mua bất cứ thứ gì. Nhưng sau khi bước ra khỏi cửa, không ít người tay xách, nách mang, miệng còn khen tấm tắc. Vậy mới thấy kỹ năng bán hàng ở những nơi đó có nhiều điều rất đáng học hỏi.

 **NGUYỄN HƯƠNG**

TỪ TRỰC QUAN ĐẾN NẮM BẮT TÂM LÝ KHÁCH HÀNG

Thấu hiểu rằng, với bất kỳ ai, những gì mắt thấy là đáng tin nhất. Cửa hàng bán dầu thông đỏ (loại thực phẩm chức năng làm giảm mỡ trong máu) Hàn Quốc dẫn dắt khách hàng từng bước rất hợp logic. Đầu tiên họ mời vài khách lên soi mạch máu để xem mức độ thông thoáng của các đoạn mạch. Ai cũng tò mò muốn soi thử xem các mạch máu của mình thế nào. Ôi, hầu như ai cũng có một chút vướng víu, một chút phình lên, trắng trắng, được cho là mỡ đã đóng vào thành mạch. Ngay sau đó, một chiếc bình

thủy tinh được mang ra, trong đó có sẵn nước. Nhân viên bán hàng bắt đầu cho vào bình vài miếng xốp nhỏ, theo cô, những miếng xốp tượng trưng cho chất béo lâu ngày tích tụ vào thành mạch của chúng ta. “Để làm tan chất béo này, chúng ta thử dùng dầu thông đỏ tinh chất”, nói rồi cô cắt viên nang, nhỏ những giọt dầu từ viên nang vào bình, lắc nhẹ. Rồi từng miếng xốp tan, tan biến, người xem vui mừng cứ như cảm nhận được từng lớp mỡ trong người mình đang tan ra, trả lại sự thông thoáng cho mạch máu lưu thông.

Tuy không mua dầu thông đỏ, vì quá đắt nhưng tôi thật sự bị thuyết phục bởi màn trình diễn. Về nhà,

tôi say sưa uống đều đặn viên tòi Tuệ Linh (sản phẩm made in Viet Nam, cũng có tác dụng tương tự mà trước đây tôi bữa uống, bữa quên) với niềm tin mang theo là hình ảnh những miếng xốp tan biến mà chưa bao giờ tự hỏi miếng xốp và lớp mỡ trong máu thực sự có họ hàng gì?

Khi đến cửa hàng bán mỹ phẩm, cô nhân viên cầm mặt ngoài bàn tay khách, thoa vào lớp kem tẩy tế bào chết, xoa đều, vỗ nhẹ cho thấm sâu rồi lau sạch, sau đó thoa lại lớp kem dưỡng cung cấp nước (vì nước thực sự rất quan trọng cho da). “Bây giờ chị đưa bàn tay kia lên đi”, đúng là có sự khác biệt rõ: một bên thì khô ráp, tối màu, một bên mịn màng, sáng lên, đầy sức sống. Hay quá, vậy là các cô, các chị mua không tiếc, chẳng hề nghĩ ngợi: tế bào chết đã tẩy đi thì lớp da còn lại sẽ sáng, mịn hơn chứ còn gì!

Chị tôi đi du lịch Trung Quốc về tặng dầu, trà và nhiều thứ linh tinh kèm theo câu “hàng ở bên đó vô giá... nghĩa là giá nào cũng vô hết”.



Khách được đưa vào phòng riêng biệt, sau khi giới thiệu sản phẩm xong, khách hàng không mua vì giá cao. Cô nhân viên nói để vào hỏi người quản lý, một lát sau, người quản lý ra nói tiếng Việt lơ lớ, giảng giải là bên nội ngoại gì đó của mình là người Việt nên ông có tình cảm đặc biệt với người Việt, vậy nên ông sẵn sàng giảm 50% đặc biệt cho du khách Việt Nam mà thôi! Mọi người nghe xong thấy mình “đặc biệt” quá nên phải mua ủng hộ thôi.

NHÃN THUYẾT PHỤC

Ai nghe chuyện mua vàng trả giá chắc không khỏi buồn cười, thực ra, món gì cũng trả giá được cả. Mà ngấm lại, vào ngân hàng, khách hàng còn trả giá lãi suất nữa cơ mà.

Lần đi chợ vàng ở Dubai, biết trước mua vàng ở đây phải trả giá khoảng 40-50%, chúng tôi chuẩn bị sẵn tinh thần trả giá hăng say. Khi thấy chúng tôi trả quá thấp, chừng 20% giá chào, người bán không hề tỏ ra bức dọc mà liền lấy ra máy thử kim cương để chứng tỏ đây là kim cương chứ không phải đá thường. Ông còn thuyết phục chúng tôi là vì có nhiều hạt kim cương nên không thể có giá như chúng tôi muốn. Thấy chúng tôi vẫn không trả thêm được bao nhiêu, sau nhiều lần



thuyết phục, ông rút ra danh thiếp, lấy bút gạch dưới tên tiệm, rồi nói nếu không tìm được chỗ nào tốt hơn nhớ ghé lại nơi này.

Qua một cửa hàng khác, với một chiếc lắc tay ưng ý, tôi trả giá. Người bán tính toán và cho rằng, giá tôi trả thấp hơn đến 63%, họ không nói thách nhiều đến thế đâu. Thấy hai bên mặc cả (tất nhiên là vẫn rất vui vẻ), một ông già, chắc là ông chủ, đi qua hỏi, sau khi nghe xong, ông này ghi xuống giấy một bài toán mà tôi phải bật cười. Ông lấy phần chênh lệch giữa giá tôi trả và giá họ chào rồi chia hai, sau đó cộng vào giá tôi trả coi như mỗi bên chịu một nửa. Tôi vẫn không đồng ý. Nhưng thấy họ rất thiện chí và vui vẻ, tôi cũng nhích giá lên từ từ. Cuối cùng, sau khi vừa gút xong

giá, người bán hàng liền cúi xuống lấy lon nước ngọt ướp lạnh mời ngay. Vì phải cắt ngắn một ít nên họ hẹn sau 15 phút. Khi chúng tôi quay trở lại, vẫn chưa xong, tất nhiên là chúng tôi có chút khó chịu vì gần đến giờ đoàn phải đi. Thấy thái độ không hài lòng của khách, người bán hàng cúi xuống lấy hộp nước suối ướp lạnh mời khách, vừa giải thích là phải cắt cho thật vừa

vặn, đánh bóng cho thật đẹp nữa... Thời tiết đang nóng, khách cũng đang nóng, nước mát có giá trị vô cùng, dù chỉ là những lon nhỏ, loại dùng trên máy bay. Chiếc lắc tay tôi mua có thể giá chưa tốt nhưng tôi rất hài lòng và đặc biệt vui vì thái độ và cách thức bán hàng của những người đàn ông Ả rập. □

Kỹ năng bán hàng nếu nói lý thuyết thì rất nhiều nhưng tựu trung vẫn là bán được hàng và người mua thấy rằng người bán hoàn toàn thuyết phục được mình. Lúc đó khách hàng dù có biết mình mua đắt hơn nhưng sẵn lòng mua và còn muốn gặp lại lần sau.

Lung linh Sài Gòn

MỘT MÙA NẮNG



NAM PHƯƠNG

Nắng là món đặc sản làm Sài Gòn thêm nóng bỏng trong cái sầm uất của thành phố ba trăm năm. Sài Gòn như cô nàng đồng đánh, chột mưa, chột nắng, chột khóc, chột cười. Những ngày mùa hè, có lúc mây vẫn vũ ghé thăm thành phố cùng làn hơi nước mỏng, làm ướt con đường nhộn nhịp từng dòng xe. Người nối đuôi nhau đi trong mưa, nhạt nhòa cả màu bằng lăng tím phủ rơi tím rịn con đường.

Sài Gòn nhiều màu sắc. Khi màn đêm buông xuống, cả thành phố lung linh của muôn ngọn đèn đường, là màu hoa trái thơm ngọt, mang nhiều hương sắc vùng miền... Pháo râm ran gọi tết về, con đường Nguyễn Huệ khoác lên mình muôn màu hoa thắm, gọi ong bướm dừng

chân trước vẻ đẹp của nàng xuân. Hè sang đem đến cho Sài Gòn vị chôm chôm ngọt vùng Long Khánh-Đồng Nai, thơm nức sầu riêng Cái Mơn miền Tây sông nước, chua đầu lưỡi trái dâu gia tròn trĩnh. Mận hậu Tây Bắc, vải thiều Lục Ngạn... cũng vượt đường xa xuôi phương Nam về tụ hội trong hương sắc mùa hè.

Thu đến, Sài Gòn chẳng chậm hơn trong guồng quay nhộn nhịp, nhưng bỗng nên thơ giữa hàng cây cổ thụ vào mùa thay lá, nhuộm vàng cả vùng trời thành phố mang tên Bác. Rồi khi gió cuối năm về khắp ngõ, trời Sài Gòn hiền hòa, nắng nhạt hơn, tô hồng đôi má nàng thiếu nữ đạp xe đến trường. Thành phố phương Nam quanh năm không biết mùa đông cũng se sắt vạt áo mỏng tháng mười hai. Không co ro như tiết thủ đô, nhưng cái lạnh dịu dàng của cơn gió đổi

mùa cũng đủ nhắc cho người ta nhớ rằng, đã sắp hết rồi một năm cũ.

Sài Gòn còn là những khoảng lặng của ân tình ấm áp tình đời. Những bình nước trà đá miễn phí đặt gọn gàng trên vỉa hè ban trưa nắng gắt để dịu cơn khát lam lũ kiếp người. Là ổ bánh mì thơm mới ra lò dành cho người nghèo làm ấm lòng phận đời vất vả. Là quán cơm 2.000 đồng đong đầy tình cảm chia sẻ với nỗi tần tảo và khó khăn. Tất cả đóng góp những mảnh ghép đa màu Sài Thành năng động.

Chiều tan tằm, từng đoàn người nối đuôi nhau trên phố. Người ta nói Sài Gòn là thành phố không ngủ. Ngày nối ngày vẫn diễn ra nhộn nhịp hoạt động đời sống thường ngày. Đêm Sài Gòn khuya lắm, hương thơm xe hủ tiếu gõ dậy thơm góc vỉa hè yên ả. Sài Gòn ngọt ngào trong chén chè khúc bạch trắng mềm, là ly sâm bổ lượng mát lạnh, là cốc nước mía, đá me, bánh tráng trộn xốn xang thơm mùi tắc riu rít tuổi học trò.

Sài Gòn trong tôi là cả tuổi trẻ. Ngày rời miền quê, hơi thở chốn đô thành cuốn tôi đi cùng tập nệm. Thời sinh viên của tôi ước mơ đợi ngày lớn dần theo từng ngày lên giảng đường. Sài Gòn là ngày tiếp sức mùa thi trong lửa phượng hồng cháy đỏ, là ngày ra quân chiến dịch mùa hè xanh ướt áo mà nhiệt huyết vẫn sáng rực trong đôi mắt, là lúc thức khuya ôn bài, những lần học trong thư viện mà ngủ quên giữa trang sách lật dở. Sài Gòn nhìn tôi trưởng thành từ màu áo cử nhân trong lễ tốt nghiệp mà bồi hồi giữa bao cảm xúc đan xen. Là tình yêu đầu nắm chặt tay nhau dưới ánh trăng mờ nhạt, nghe tiếng gió thổi lời thân thương thì thầm.

Sài Gòn vì thế đâu chỉ có quanh năm một mùa nắng. Sài Gòn là những nhớ quên giữa bao kỷ ức và con người bên dòng thời gian êm đẹp. Để rồi khi ai lỡ đặt chân lên mảnh đất này, sẽ đặt vào góc nhỏ của trái tim mình hình ảnh thành phố trẻ ba trăm năm đầy sức sống, như một cô nàng đồng đánh, chột mưa, chột nắng, chột khóc, chột cười... □

Hà Nội có những con đường mệnh danh là “con đường sấu” trong ký ức mỗi người.

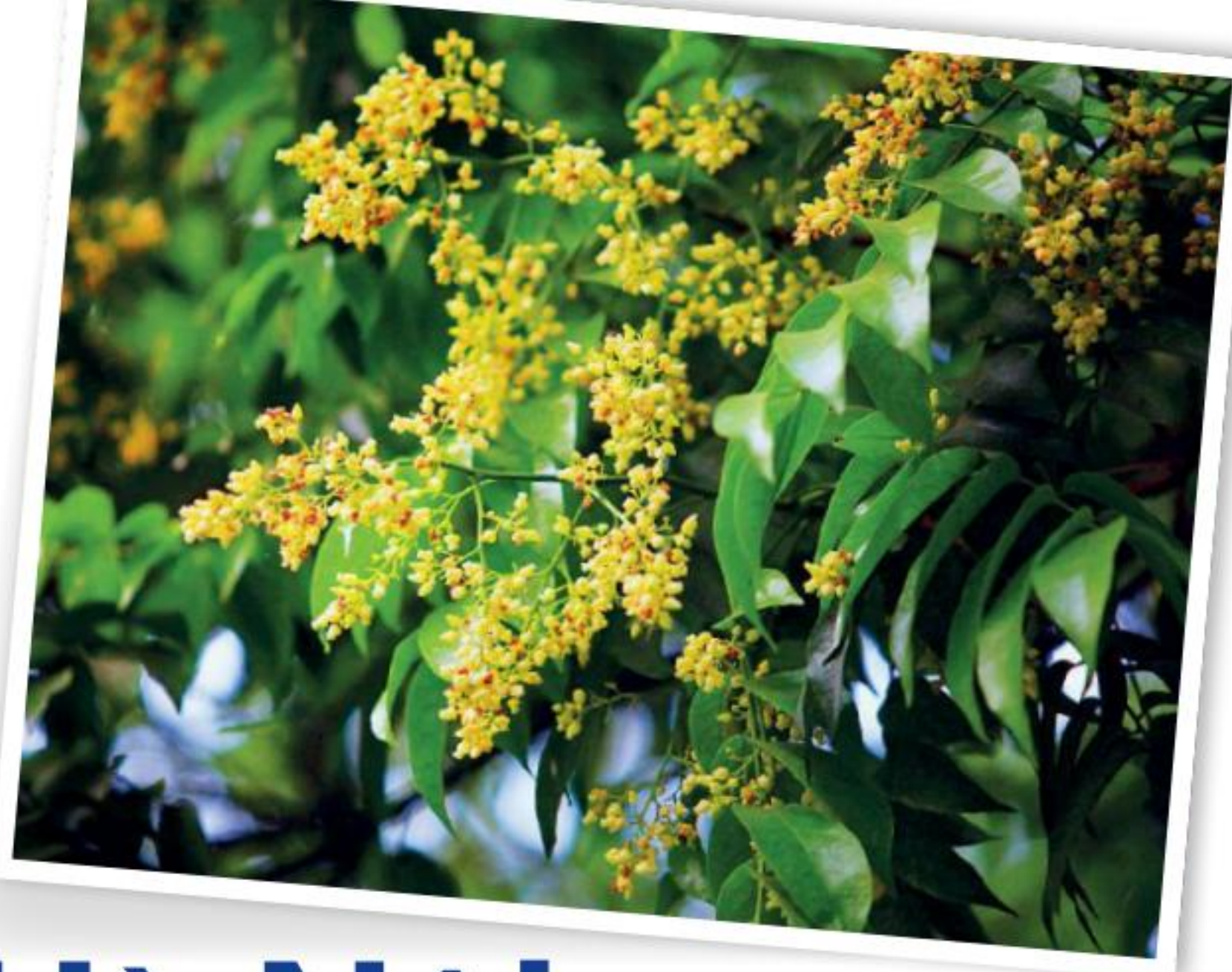
Sấu dâng cho đời vị chua dịu gần chặt nỗi nhớ mùa thu, nhớ một thời con gái ngây ngô cùng vị ô mai ngày nào. Nhưng khi thủ đô vào hạ nhẹ nhàng thì loài cây giản dị này lại nhắc cả phố phường bừng tỉnh bởi màu lá rụng nhuộm vàng.

Những cơn mưa rào mùa hạ tắm mát cả đất trời trong những ngày đầu hạ là thế. Rồi khi mưa dứt, gió la đà thổi rụng chiếc lá sấu xuống mặt đời. Mỗi chiếc lá là một lời buông lời. Không như những hoa cỏ khác thay màu áo mới mùa thu, sấu chọn cho mình cái nồng nàn của vạt nắng đầu hạ để gởi màu vàng đầy tâm tư. Sấu không thích sự trơ trọi của cành, và cũng không muốn người mẹ cổ thụ phải co ro trong cơn gió bắc mùa đông lạnh lẽo. Vì vậy, thay lá đến đâu, thì mầm non lại tái sinh đến đó. Giữa màu lá vàng như chia tay thanh xuân là màu xanh tươi mới vỡ òa. Hóa ra tuổi thanh xuân và khát vọng của chiếc lá già được trao trả cho thế hệ kế tiếp như vậy. Gam màu vàng loang lổ trong mùa thay lá đã xiết chặt cơn gió. Và lấp ló giữa bao cung bậc cảm xúc mùa lá rụng, là những bông hoa sấu li ti khiêm nhường mở mắt cười.

Chân người rảo bước trên đường Phan Đình Phùng, Trần Hưng Đạo và Trần Phú chiều tháng năm, lòng người xao xuyến trước những cơn mưa lá sấu vàng. Lá la đà chạm tóc, vào vai, quần quýt. Đôi khi hờ hững trên chiếc giỏ xe đạp nhẹ nhàng đi ngang qua. Tiếng lá rơi trong chiều rồi vỡ theo gió như chạm vào cảm xúc mơ hồ của nỗi buồn không nói thành tên. Nghe âm thanh của đường phố vụn nát trong chiều tan tằm, bỏ mặc chiếc lá vàng trầm ngâm nơi mặt đường mà lòng bồi hồi đến lạ. Da diết tiếng ve khản giọng thương nhớ như

khúc tình ca chia tay màu xanh. Những mái nhà phủ lá vàng vương chút nét hoài cổ, dường như một mùa thu đã qua đã mượn nắng hè và thảm lá sấu để ghé thăm thủ đô thương nhớ. Một cái nhìn xa xăm trong chiều day dứt, tiếng gió xào xạc, đôi khi cuốn tung cả màu vàng trải con đường. Lá rơi tựa như tuyết màu đặc biệt rắc kín mùa hè.

Những đứa trẻ vô tư cười đùa, khi lá sấu vẫn buông mình nhẹ nhàng, xoay theo gió như vũ điệu chia tay tháng ngày khoe sắc dưới bầu



Hà Nội

MÙA SẤU

 LÊ NAM



trời. Rồi đáp nhẹ nhàng xuống nền con đường. Người nhiếp ảnh cũng không bỏ quên khoảnh khắc lá gieo mình để lưu lại trong bức hình gọi nỗi lòng mùa thay lá. Những cô gái trong tà áo dài thướt tha mượn thảm lá vàng để băng khuông cùng hoài niệm. Phải chăng một thời Tổng Bí thư của Thâm Tâm bồi hồi như thế: “Người ra đi đâu không ngoảnh lại/Sau lưng thêm nắng lá rơi đầy”.

Và đêm. Đường vắng. Sự tĩnh mịch của bóng tối làm chiếc lá thu mình vào góc phố, rồi được cô lao công cẩn thận gom góp, đưa về hành trình hư vô. Cuộc đời của một chiếc lá sấu mang nhiều màu sắc: mầm non xanh ngọc rồi xanh biếc, rồi vàng. Gọi thu về cũng bằng trái sấu, chào hè sang cũng nhuộm vàng thủ đô bởi mùa lá sấu rụng.

Lạc bước chân trên con đường cũ khi hạ đã giăng kín từng con ngõ nhỏ. Mùa lá sấu rụng trôi qua nhanh chỉ 2-3 tuần, như cơn mưa rào đến rồi đi một cách vội vã, không kéo dài làm cho cảm xúc cho lòng người nức tiết thời gian. Hai mùa trút lá thu-hè cứ đuổi theo nhau, thời gian vì thế qua đi chóng vội. Hàng cây sấu già cứ trầm ngâm trong bước chuyển của đất trời, lặng lẽ dệt những tấm thảm vàng như thay ngàn lời muốn nói. Cho ai nhớ mùa trở lá, cho ai quên những con đường mùa lá đổ nhuộm vàng trời thủ đô...□

Bài ca TÍN DỤNG

Cầm đồng tiền trên tay
Xanh niền tin, hy vọng
Em đi làm tín dụng
Có quần chi thàng ngày

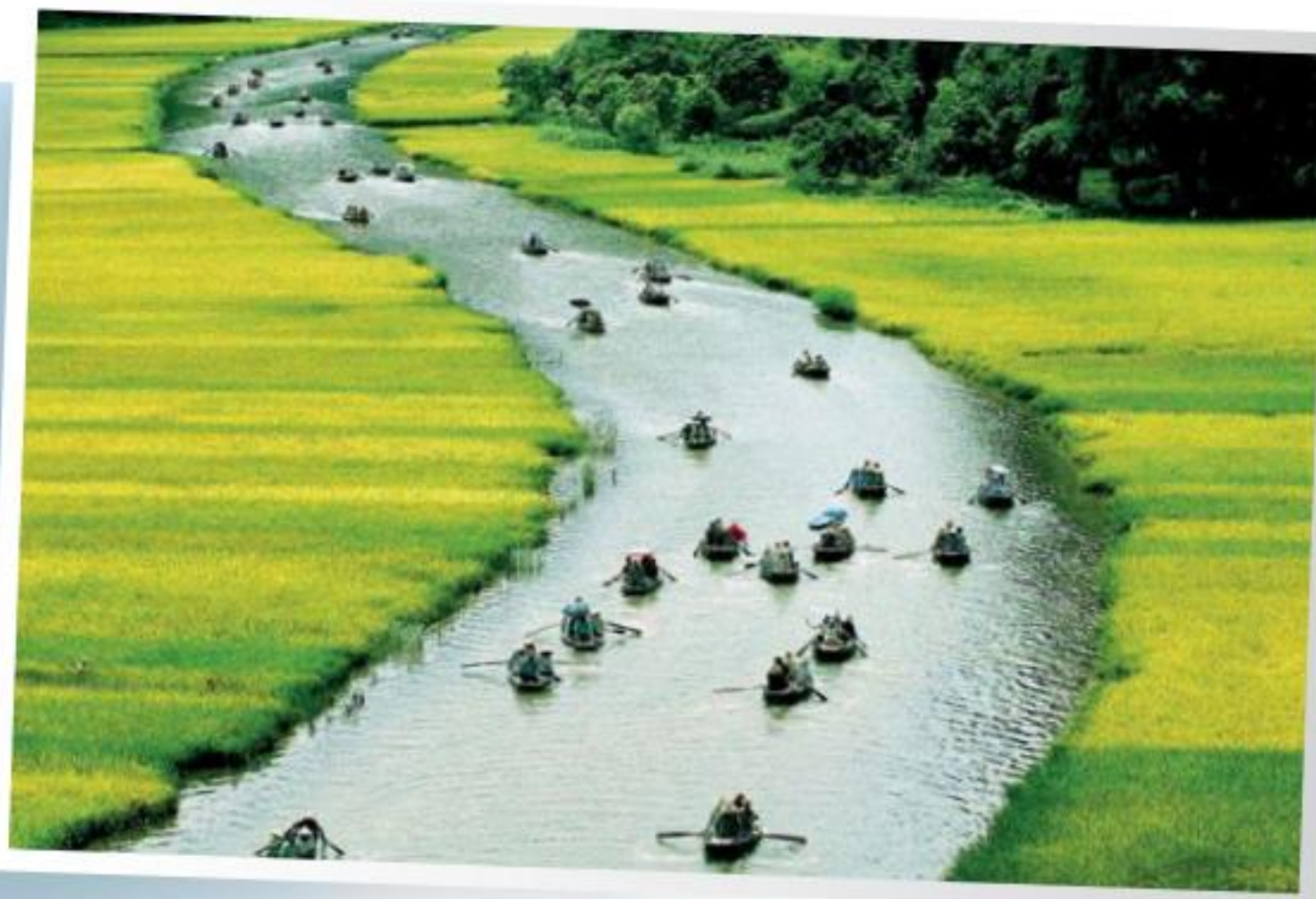
Dự án em cho vay
Đường quê ta rộng mở
Bao cây cầu mới xây
Nối đôi bờ thương nhớ.

Đồng tiền em cho vay
Vòng quay vòng sinh nở
Màu xanh ô cửa sổ
Nhà cao vút tầng mây.

Tiền ngân hàng cho vay
Đất cỗi cần sinh nở
Lúa vàng thơm mấy vụ
Nong kén tấm nhả tơ.

Đồng vốn em cho vay
Xóa đói nghèo vất vả
Niềm vui đến mọi nhà
Đồng tiền nghĩa tình :
Kết trái đơm hoa.

LÊ XUÂN ĐẠM



Sông quê

Đã lâu rồi về thăm lại quê hương
Dòng Vàm Cỏ ru đôi bờ sóng hát
Hàng dừa nước bình yên xanh ngát
Đồng lúa mênh mông sợi khói lam chiều

Gió vi vu réo rắt sáo diều
Mái chèo nhẹ xuôi dòng về xóm nhỏ
Lòng vương vấn câu hò dang dở
Bướm vàng thôi không đậu nhánh mù u

Nhớ những lần hò hẹn đêm thu
Lục bình giấu mảnh trăng rơi tình nghịch
Khua dòng nước giọng cười khúc khích
Suối tóc mây phảng phất hương trầm

Kỷ niệm phai dần theo bụi thời gian
Nay trở lại ven nguyên trong ký ức
Dòng sông quê bao đêm dài vẫn thức
Lặng lẽ hiển hoà chờ nặng phù sa

Long An ơi ngày mai lại đi xa
Say đắm Gò Đen hay mất người ở lại
Gạo Nàng Thơm chợ Đào còn nhớ mãi
Hẹn ngày về thăm Vàm Cỏ yêu thương.

VÕ THỊ THU TRANG



HỘP THU SỐ 232

Trong tháng 6/2016, Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển đã nhận được tin bài, ảnh cộng tác của các đơn vị, chi nhánh, cộng tác viên trong hệ thống BIDV và trên khắp các tỉnh thành:

● **Các đơn vị:** Ban Phát triển Ngân hàng bán lẻ, Trung tâm thẻ, Trung tâm CNTT, Văn phòng Đảng ủy, Ban Kế hoạch chiến lược, Ban Tổ chức cán bộ, Ban Thư ký HĐQT, Ban Thông tin Quản lý và hỗ trợ Alco, Ban Kinh doanh vốn & tiền tệ, Ban Thư ký HĐQT, Trung tâm Chăm sóc khách hàng, Trung tâm Quản lý và dịch vụ kho quỹ, BIDV Metlife, BIC, ...

● **Các chi nhánh:** Bến Tre, Đồng Tháp, Bạc Liêu, Đồng Khởi, Cần Thơ, Tiền Giang, Thừa Thiên Huế, Hải Vân, Củ Chi, Tp Hồ Chí Minh, Hoàn Kiếm, Gia Định, Phú Yên, Bến Tre, Bình Dương, Sở giao dịch 2, Đồng Hà Nội, Sở giao dịch III, Đà Lạt, Bắc Hưng Yên, Vĩnh Phúc,

Vị Thanh...

● **Các cộng tác viên:** Lê Nam Phương, Mai Lan, Nguyễn Tấn On, Thanh Bình, Tịnh Tâm, Quỳnh Lan, Minh Trâm, Thu Trang, Thanh Trà, Thanh Huyền, Duy Sinh, Hồng Chuyên, Tuấn Thủy, Kiên Ái, Thùy Hương, Hồng Kiên, Hồng Quân, Trương Đình Thới, Anh Tài, Duy An, Thanh Ngọc, Văn Minh, Văn Hường, Sinh Bách... và nhiều Cộng tác viên khác.

Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển xin chân thành cảm ơn sự cộng tác quý báu của các đơn vị, các cộng tác viên trong thời gian qua.

Ban biên tập rất mong tiếp tục nhận được sự quan tâm, cộng tác nhiệt tình và có hiệu quả hơn nữa của tất cả bạn đọc.

Trân trọng!

BAN BIÊN TẬP



TOUR 2016

PRESENTED BY **AON**



18 Túi thể thao
ManUtd

9 áo đấu
có chữ ký cầu thủ ManUtd

27 cờ lưu niệm
có chữ ký cầu thủ ManUtd

cho khách hàng chi tiêu từ 5 triệu đồng trở lên sớm nhất mỗi thứ 7 hàng tuần



BIDV

CƠ HỘI XEM DERBY THÀNH MANCHESTER TẠI BẮC KINH

Thời gian: 20/6 – 10/7/2016

- Mỗi doanh số chi tiêu bằng thẻ BIDV Manchester United được cấp 01 MSDT
- Quay số 2 đợt, tổng số 9 giải thưởng



19009247



bidv.com.vn



BIDVbankvietnam



Gói tín dụng 5.000 tỷ đồng
hỗ trợ vay vốn Sản xuất kinh doanh
cho khách hàng cá nhân, hộ gia đình,
hộ kinh doanh

Triển khai từ **09/06/2016** đến khi hết quy mô gói

