

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

BIDV



BẢN TIN CỦA NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

SỐ

226

12/2015

Chào
Năm
Mới
2016



Ảnh bìa: BIDV chào năm mới 2016

ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN

Phụ trách xuất bản:

QUÁCH HÙNG HIỆP
Phó Tổng giám đốc BIDV

Biên tập:

BAN THƯƠNG HIỆU VÀ
QUAN HỆ CÔNG CHÚNG - BIDV

Tòa soạn:

Tầng 18, Tháp BIDV, 35 Hàng Vôi,
Hoàn Kiếm, Hà Nội.

Điện thoại: 04.22200484

Fax: 04.22225316

Contact Center: 19009247 - 04.22200588

Facebook: <https://www.facebook.com/BIDVbankvietnam>

Email: bantindautu@bidv.com.vn

Giấy phép xuất bản số:

28/GP-XBBT ngày 18/5/2015 của
Bộ Thông tin và Truyền thông

In tại:

Công ty Cổ phần in Sách Việt Nam.



NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM

58 NĂM

ĐÓNG GÓP CHO SỰ PHÁT TRIỂN CỦA ĐẤT NƯỚC, BIDV VINH DỰ ĐƯỢC TẶNG THƯỞNG DANH HIỆU ANH HÙNG LAO ĐỘNG THỜI KỲ ĐỔI MỚI, HUÂN CHƯƠNG HỒ CHÍ MINH VÀ NHIỀU DANH HIỆU CAO QUÝ KHÁC.

Những dấu ấn cuối năm

Tiếng chuông báo những ngày cuối cùng của năm 2015 đã điểm. Để lại đằng sau nhiều khó khăn thách thức, những nỗ lực không ngơi nghỉ của hơn gần 2,4 vạn con người đã đưa con tàu BIDV về đến đích.

Khi Đầu tư Phát triển số 226 này lên khuôn, những kết quả hoạt động của năm 2015 cũng như cả giai đoạn 2011 - 2015 đang được các đơn vị thành viên, các đơn vị Trụ sở chính khẩn trương hoàn thiện. Những con số thống kê chi tiết ấy, xin hẹn được gửi đến quý độc giả vào số Xuân Bính Thân 2016... Trong lúc này, Đầu tư Phát triển xin chia sẻ với độc giả xa gần những hoạt động sôi nổi trong tháng 12 ý nghĩa.

Một ngày đầu tháng 12, tại Thủ đô Viêng chăn (nước CHDCND Lào), trước sự chứng kiến của đồng chí Lê Hồng Anh - Thường trực Ban Bí thư Đảng Cộng sản Việt Nam và đồng chí Bounnhang VORACHIT - Thường trực Ban Bí thư Đảng NDCM Lào, Phó Chủ tịch nước CHDCND Lào, BIDV và Bộ Tài chính Lào ký kết các hợp đồng tín dụng tài trợ Dự án hệ thống thủy lợi tại tỉnh Luông Nặm Thà. Một dự án không chỉ giúp tăng năng suất lao động, cải thiện đời sống cho người dân,... mà còn giúp đảm bảo an ninh quốc phòng trên tuyến biên giới Việt - Lào.

Năm 2015, BIDV tiếp tục đóng một vai trò quan trọng trong phát triển tín dụng toàn hệ thống ngân hàng... Tại Hội nghị Tín dụng toàn hệ thống vừa qua, bên cạnh việc nhìn lại những kết quả đã đạt được, lãnh đạo và cán bộ tín dụng BIDV cũng hướng tới những mục tiêu mới. Với quyết tâm cao, giai đoạn 2016 - 2018 được kỳ vọng thu được những thành tựu lớn hơn, thị phần tín dụng của BIDV tiếp tục tăng trưởng mạnh mẽ, dòng vốn tín dụng sẽ tiếp tục đóng vai trò quan trọng trong phát triển kinh tế - xã hội của đất nước.

Khởi dòng vốn phát triển cho khu vực Đồng bằng sông Cửu Long; Hợp tác toàn diện cùng phát triển với Becamex; Thúc đẩy phát triển kinh tế xã hội tại xứ Thanh,... cũng là những hành động thiết thực mà BIDV đang làm để mang lại sức bật mới cho các vùng tiềm năng, như BIDV đã từng thực hiện thành công tại nhiều vùng miền trong cả nước.

10 năm trước, Tổng công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) được thành lập sau một thương vụ đặc biệt: BIDV là doanh nghiệp đầu tiên của Việt Nam thực hiện "Ta mua Tây" - mua lại phần vốn góp của Tập đoàn Bảo hiểm Quốc tế QBE trong Công ty Liên doanh Bảo hiểm Việt Úc để thành lập Công ty Bảo hiểm với 100% vốn của BIDV. 10 năm trưởng thành, BIC đã vững bước vượt qua thử thách, nắm bắt các cơ hội thị trường để vươn mình trở thành một trong những công ty bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu Việt Nam... Cùng lắng nghe chia sẻ của những người làm bảo hiểm để thấy nhiều điều thú vị trong hành trình 10 năm ý nghĩa này...

Những ngày giao thoa giữa năm cũ và năm mới, BIDV tung ra thị trường một chương trình khuyến mại lớn: "Mùa vàng BIDV". Với những ưu đãi hấp dẫn và hàng ngàn quà tặng có tổng trị giá tới 20 tỷ đồng, BIDV mang đến cho khách hàng thân thiết những niềm vui mới, đúng như tinh thần của chương trình đã đề ra "Tết Tri Ân - Xuân May Mắn".

Trong tháng 12 này, nối tiếp truyền thống vì cộng đồng tốt đẹp, các đơn vị tại BIDV đã triển khai nhiều hoạt động an sinh xã hội trên khắp mọi miền đất nước. Ở mỗi nơi BIDV đặt chân đến, dấu ấn để lại dù bé nhỏ nhưng đã thắp lên nhiều ngọn lửa hy vọng cho rất nhiều người... Tiếp tục gửi những trang viết đầy cảm xúc, Đầu tư Phát triển muốn truyền những ngọn lửa ấy đến cùng quý vị...

Và còn rất nhiều nữa những hoạt động sôi nổi của BIDV đã được số Bản tin cuối năm 2015 này chuyển tải. Kính mời quý vị cùng thưởng ngoạn để tăng thêm niềm tin tốt đẹp cho năm mới 2016...

MỤC LỤC



4



6

► TIÊU ĐIỂM

4 BIDV và Bộ Tài chính Lào ký hợp đồng tín dụng xây hệ thống thủy lợi Luông Nậm Thà

Việc BIDV tài trợ tín dụng xây dựng dự án hệ thống thủy lợi tại huyện Xinh, tỉnh Luông Nậm Thà đã thể hiện tình cảm và cam kết trong góp phần phát triển kinh tế xã hội của Lào. Sau khi hệ thống thủy lợi hoàn thiện, đi vào hoạt động sẽ giúp người dân tăng năng suất lao động, cải thiện đời sống, góp phần xóa đói giảm nghèo, đảm bảo an ninh quốc phòng trên tuyến biên giới...

5 Laovietbank chúc mừng lãnh đạo Quốc hội và Chính phủ Lào

► SỰ KIỆN

6 Hoạt động ngân hàng 2015: Kiên định với mục tiêu; chủ động, linh hoạt trong giải pháp

8 Tín dụng hướng tới những mục tiêu mới

10 Khởi dòng vốn, tạo thêm động lực phát triển vùng đất Chín Rồng

12 Hợp tác toàn diện cùng phát triển với Becamex IDC

14 Ngân hàng Đầu tư Quốc tế và BIDV ký hợp đồng tín dụng trị giá 20 triệu USD

15 Vay lại 105 triệu USD để triển khai dự án VNSAT

16 Để tiềm năng cất cánh

17 Đẩy tiến độ dự án do BIDV tài trợ, hợp tác với Hà Tĩnh

18 Thêm 600 triệu cổ phiếu BID ra thị trường

19 Mùa quyết toán 2015: Công nghệ thông tin đã sẵn sàng

► TRÊN ĐƯỜNG PHÁT TRIỂN

20 Vững vàng ở vùng kinh tế trọng điểm phía Nam

22 Hội thi tín dụng ở BIDV Đà Lạt

26 10 năm BIC, những dấu ấn trưởng thành

Vào năm 2005, sau khi BIDV - doanh nghiệp đầu tiên của Việt Nam thực hiện "Ta mua Tây" - mua lại phần vốn góp của QBE, cái tên BIC chính thức ra đời. Sau 10 năm xây dựng và trưởng thành, BIC đã vững bước vượt qua những khó khăn, thử thách để vươn mình trở thành một trong những công ty bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu tại Việt Nam.

28 Ngân hàng-Bảo hiểm: hợp tác vì sự phát triển của hệ thống BIDV

32 An tâm làm bạn với Bảo hiểm BIC

► SẢN PHẨM DỊCH VỤ

35 BIDV Smart Banking, tiện lợi cho khách hàng dùng điện thoại

36 Cơ hội nhận ưu đãi lớn nhất trong năm: "Tết tri ân - Xuân may mắn"

40 Thưởng thức đam mê trên nóc nhà Sài Gòn

► NGHIÊN CỨU TRAO ĐỔI

42 Vụ giao dịch bằng thẻ giả và cảnh báo an toàn

Thời gian gần đây, tình trạng tội phạm thẻ tăng mạnh làm ảnh hưởng đến uy tín ngân hàng, gây thiệt hại không nhỏ cho khách hàng. Nhiều vụ bắt tội phạm thẻ đã được cán bộ ngân hàng BIDV và các chiến sỹ công an thực hiện thành công giúp bảo vệ tài sản và mang lại sự an tâm cho khách hàng. Vụ bắt nhóm tội phạm thẻ mới đây của các cán bộ BIDV Lâm Đồng tại TP Đà Lạt là một ví dụ.



31



52

► CHIA SẺ

- 44 Tiếp tục tôn vinh hiền tài, vun đắp tương lai đất Việt
- 46 Nguyễn Thế Hoàn, học để đến đáp và ước mơ
- 48 Mùa Đông không lạnh ở địa đầu Tổ quốc
- 49 Mang công nghệ thông tin lên Hoàng Su Phì
- 50 BIDV tặng xe chuyên dụng cho Bệnh viện Đại học Y Hà nội
- 50 Trao tặng xe cho Cảng hàng không Pleiku
- 51 Thăm và nhận phụng dưỡng Mẹ Việt Nam Anh hùng ở Huế
- 52 Khánh thành trường tiểu học Cẩm Thành, Cẩm Xuyên
- 52 Khởi công công trình trường học mầm non Tân Chi

► NHỊP SỐNG

- 54 Lịch BIDV 2016, những sắc màu ý nghĩa chào năm mới
- 56 Khi các thương hiệu ngân hàng "thay áo mới"
- 58 Trái tim thấp lửa, chia sẻ tình yêu

- 60 Dành cả tâm tình cho biển đảo quê hương
- 62 Người truyền lửa cho các bạn trẻ

► VĂN HÓA

- 66 Du lịch ngược dòng lịch sử ở xứ Nghệ

Ngoài du lịch biển về miền Trung ở Nghệ An đã quá quen thuộc với đông đảo du khách, các địa danh nổi tiếng nơi xứ Nghệ gắn liền với lịch sử hào hùng của dân tộc như Trường Bồn, Bảo tàng Xô Viết Nghệ Tĩnh, Đền thờ Hoàng đế Quang Trung... góp phần phát triển ngành du lịch vô cùng tiềm năng của Nghệ An. Cùng tác giả bài viết trải nghiệm trong chuyến khảo sát du lịch ở Nghệ An do BIDV tài trợ và cùng cảm nhận ý nghĩa, vẻ đẹp của từng địa danh nơi đây.

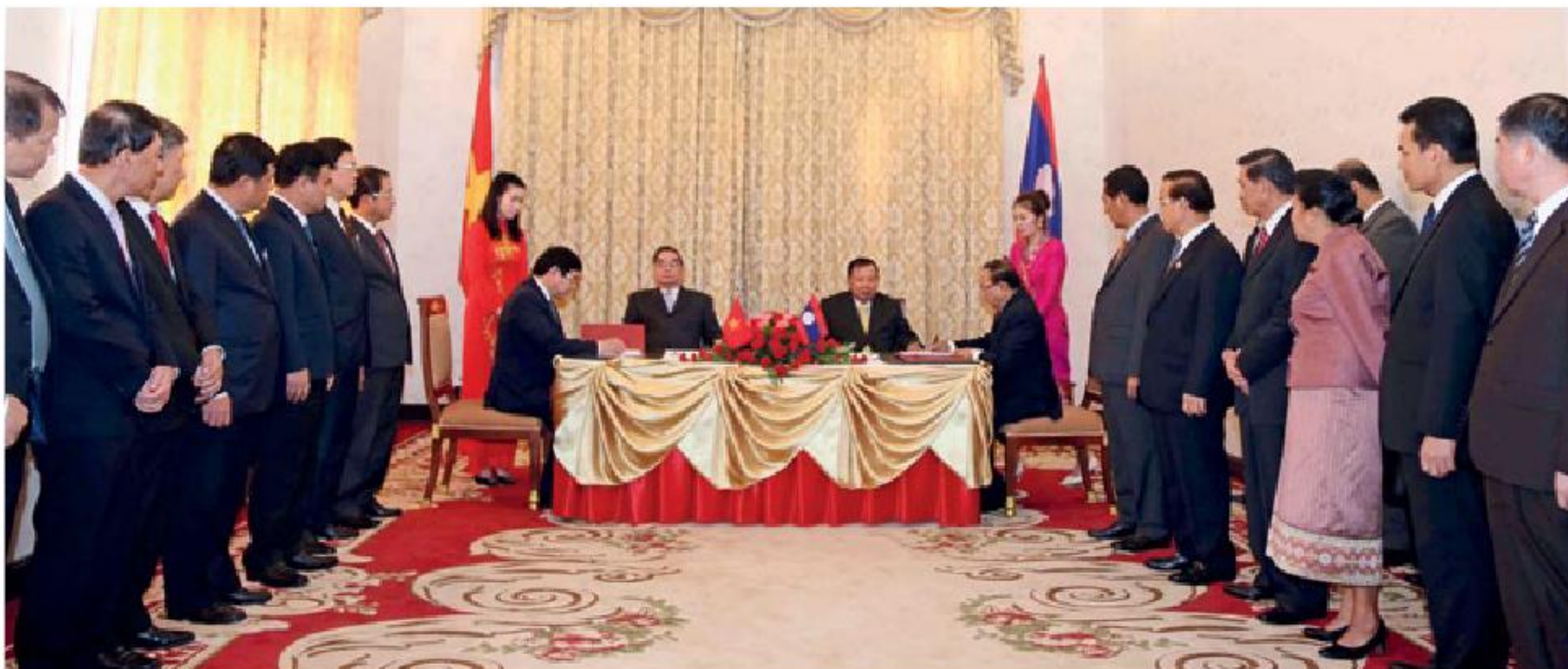
- 68 Mười hai gói mình vào quá vãng
- 69 Dạy con băm sáu phố phường
- 70 Đến nơi xa nhất trong hương rừng Cà Mau
- 72 Đến Tú Lệ vẫn vương hương nếp tiên ông



73

BIDV VÀ BỘ TÀI CHÍNH LÀO

ký hợp đồng tín dụng xây dựng hệ thống thủy lợi tại tỉnh Luông Nậm Thà

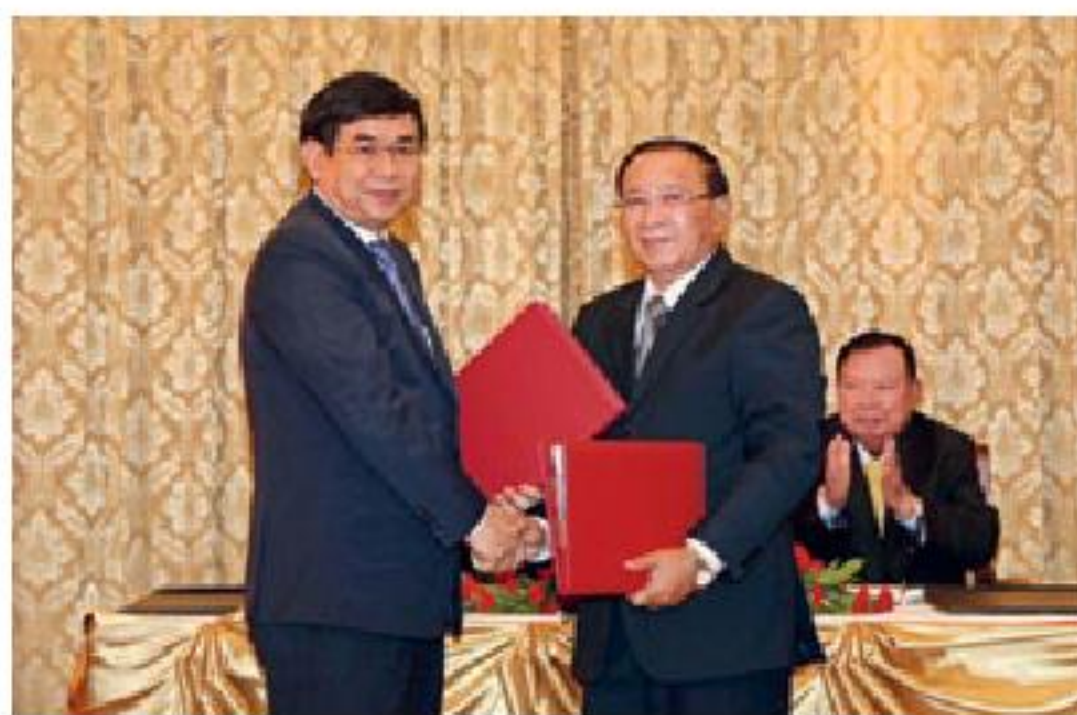


Tổng Giám đốc BIDV Phan Đức Tú (bên trái) và Bộ trưởng Bộ Tài chính Lào Liane Thy Keo ký kết hợp đồng tín dụng

Ngày 3/12/2015, tại Thủ đô Viêng Chăn (nước CHDCND Lào), BIDV và Bộ Tài chính Lào ký kết các hợp đồng tín dụng tài trợ Dự án hệ thống thủy lợi tại huyện Xinh, tỉnh Luông Nậm Thà.

Tham dự và chứng kiến lễ ký kết, có đồng chí Bounnhang VORACHIT, Ủy viên Bộ Chính trị, Thường trực Ban Bí thư Trung ương Đảng Nhân dân Cách mạng Lào, Phó Chủ tịch nước CHDCND Lào; đồng chí Bounpon BOUTTANAVONG, Ủy viên Bộ Chính trị, Phó Thủ tướng nước CHDCND Lào; lãnh đạo các ban của Đảng NDCM Lào, Bộ Tài chính, Bộ Nông lâm, tỉnh Luông Nậm Thà và các bộ ngành hữu quan của Lào. Về phía Việt Nam có đồng chí Lê Hồng Anh, Ủy viên Bộ Chính trị, Thường trực Ban Bí thư Trung ương Đảng Cộng sản Việt Nam; Các thành viên Đoàn Công tác cấp cao, Đại sứ Đặc mệnh toàn quyền Việt Nam tại Lào, lãnh đạo Quân khu 2.

Tỉnh Luông Nậm Thà là tỉnh nằm ở cực Bắc của Lào, huyện Xinh là



huyện nằm ở phía Đông Bắc cách Trung tâm tỉnh lỵ 68 km. Dự án hệ thống đập thủy lợi huyện Xinh (gồm 2 tiểu dự án là Thủy lợi Nậm Nhạ và Thủy lợi Nậm Mạ Ùn) do Bộ Nông – Lâm nghiệp Lào làm chủ đầu tư. Cả hai tiểu dự án này sau khi hoàn thành xây dựng có thể ngăn nước trên diện tích 3.100 ha. Dự án khi đi vào hoạt động sẽ giúp người dân tại khu vực tăng năng suất lao động, cải thiện đời sống, điều tiết hệ thống tưới tiêu, góp phần xoá đói giảm nghèo, đảm bảo an ninh quốc

phòng trên tuyến biên giới.

Hợp đồng tín dụng được ký lần này nằm trong khuôn khổ 4 hợp đồng tín dụng đã ký với tổng trị giá lên tới 230 triệu USD mà BIDV dành cho Chính phủ Lào để thực hiện các dự án hạ tầng quan trọng tại Lào. Việc BIDV tài trợ các dự án hạ tầng nói trên của Lào nói chung và Dự án thủy lợi Luông Nậm Thà đã thể hiện tình cảm và cam kết của mình trong góp phần phát triển kinh tế xã hội của Lào; luôn đồng hành với Chính phủ và các cơ quan hữu quan của Lào, là biểu tượng tốt đẹp và son sắt cho quan hệ truyền thống đặc biệt và hợp tác toàn diện của Đảng, Nhà nước và nhân dân hai nước Lào và Việt Nam.

Dự kiến, khoản vay nói trên sẽ được giải ngân ngay sau khi hợp đồng tín dụng được ký kết. BIDV cam kết đảm bảo giải ngân đúng tiến độ, đảm bảo tuân thủ và đáp ứng đầy đủ các điều kiện, quy định hiện hành của pháp luật hai nước Việt Nam và Lào. □



Phó Tổng giám đốc LVB Nguyễn Văn Bình tặng hoa và chúc mừng đồng chí Pany Yathotou, Chủ tịch Quốc hội nước CHDCND Lào

LaoVietBank

CHÚC MỪNG LÃNH ĐẠO QUỐC HỘI VÀ CHÍNH PHỦ LÀO

 **LÊ CHAMPA**

Nhân dịp kỷ niệm lần thứ 40 Quốc khánh nước CHDCND Lào (2/12/1975-2/12/2015), ngày 1/12/2015, Lãnh đạo LaoVietBank đã đến thăm và chúc sức khỏe các đồng chí lãnh đạo Đảng, Nhà nước, Quốc hội và Chính phủ nước Cộng hòa Dân chủ nhân dân Lào. Thay mặt LaoVietbank, Phó Tổng giám đốc Nguyễn Văn Bình tặng hoa và chúc mừng đồng chí Pany Yathotou, Chủ tịch Quốc hội nước CHDCND Lào; Phó Tổng giám đốc Bùi Thanh Hòa tặng hoa và chúc mừng đồng chí Somsavath Lengsavath, Phó Thủ tướng Chính phủ nước CHDCND Lào. Ban lãnh đạo LaoVietBank đã báo cáo với



Phó Tổng giám đốc LVB Bùi Thanh Hòa tặng hoa và chúc mừng đồng chí Somsavath LENGSAVATH, Phó Thủ tướng Chính phủ nước CHDCND Lào

các đồng chí lãnh đạo Đảng, Nhà nước, Quốc hội và Chính phủ Lào về chỉ tiêu hoạt động những năm qua của LaoVietbank, định hướng phát triển về quy mô và mạng lưới trong những năm tới. Đồng thời, cam kết thực hiện tốt nghĩa vụ về an sinh xã hội, phát triển bền vững trên đất nước Triệu Voi.

Các đồng chí lãnh đạo Đảng, Nhà nước, Quốc hội và Chính phủ Lào cũng chúc tập thể cán bộ nhân viên LaoVietbank hoàn thành tốt nhiệm vụ kinh doanh năm 2015 và những năm tiếp theo, chúc tình hữu nghị Việt Lào ngày càng thắt chặt, chúc công cuộc đổi mới công nghiệp hóa, hiện đại hóa và hội nhập quốc tế ở cả hai nước thành công tốt đẹp.

Trong 40 năm qua, dưới sự lãnh đạo của Đảng Nhân dân Cách mạng Lào, với tinh thần yêu nước nồng nàn và truyền thống cách mạng kiên cường, nhân dân các bộ tộc Lào đã giành được nhiều thắng lợi về vang cả trong chiến đấu bảo vệ Tổ quốc và xây dựng phát triển đất nước. □

HOẠT ĐỘNG NGÂN HÀNG 2015: Kiên định với mục tiêu; chủ động, linh hoạt trong giải pháp

 KIỀU VÂN

Vượt qua những cú sốc trên thị trường ngoại hối trong và ngoài nước, những khó khăn của nền kinh tế đang trên đà hồi phục, ngành Ngân hàng tiếp tục gặt hái được nhiều thành công trong điều hành chính sách tiền tệ năm 2015. Tỷ giá và thị trường ngoại tệ ổn định; tín dụng tăng trưởng khoảng 18%; nợ xấu toàn hệ thống về mức dưới 3%; thanh khoản các Tổ chức tín dụng được đảm bảo... là những điểm nổi của ngành Ngân hàng năm 2015.



Hoạt động của hệ thống Ngân hàng đã góp phần đem lại sự phát triển kinh tế xã hội của đất nước

KIÊN ĐỊNH VỚI MỤC TIÊU

"Dù có ý kiến thế này thế kia, nhưng chúng tôi luôn kiên định với mục tiêu kiểm soát lạm phát, ổn định kinh tế vĩ mô..." - Phó Thống đốc NHNN Nguyễn Thị Hồng cho rằng, đây chính là một trong những điểm mấu chốt tạo nên sự thành công của NHNN không chỉ trong năm 2015 mà cả 4 năm qua. Theo số liệu mới công bố của

Tổng cục thống kê, chỉ số giá tiêu dùng (CPI) cả nước năm 2015 tăng 0,63% so với năm 2014; bình quân mỗi tháng CPI chỉ tăng 0,05%. Đây là tốc độ tăng tương đối thấp kể từ năm 2001 đến nay. Trong khi đó, vốn tín dụng đã góp phần hỗ trợ tăng trưởng kinh tế đạt trên 6,5% - mức cao nhất trong 5 năm trở lại đây. Vốn tín dụng được đưa vào những lĩnh vực sản xuất kinh doanh, đặc biệt là luôn được ưu

tiên cho các lĩnh vực thiết yếu tạo ra hàng hóa, giá trị thực cho nền kinh tế. Vì thế con số về tăng trưởng kinh tế năm nay tiếp tục bao hàm đóng góp lớn của ngành Ngân hàng.

Điều này còn đặc biệt có ý nghĩa hơn khi tăng trưởng tín dụng năm 2015 thấp hơn nhiều so với mức trung bình 30% của thời kỳ trước. Cụ thể, Vốn tín dụng NHNN cho biết, năm 2015, lượng tiền cung ứng

tiếp tục được điều hành phù hợp theo mục tiêu hỗ trợ ổn định tỷ giá và thị trường ngoại hối, kiểm soát lạm phát nhưng vẫn đảm bảo hài hoà với các mục tiêu giảm lãi suất, tăng tín dụng hợp lý, hỗ trợ các Tổ chức tín dụng đầu tư Trái phiếu Chính phủ và xử lý nợ xấu.

Đến ngày 21/12/2015, tổng phương tiện thanh toán tăng 13,55% so với cuối năm trước; huy động vốn tăng 13,59% so với cuối năm 2014. Mặt bằng lãi suất cho vay của các Tổ chức tín dụng tiếp tục giảm khoảng 0,3 - 0,5%/năm so với cuối năm 2014, đưa mặt bằng lãi suất giảm khoảng 50% so với thời điểm cuối năm 2011. Lãi suất huy động bằng VNĐ giảm khoảng 0,2 - 0,5%/năm; lãi suất huy động bằng USD được đưa về 0%. Những quyết sách trong điều hành tỷ giá thời gian qua cho thấy NHNN tiếp tục giữ sự chủ động, linh hoạt. NHNN đã linh hoạt điều chỉnh tăng 3% tỷ giá bình quân liên Ngân hàng và nới biên độ tỷ giá từ $\pm 1\%$ lên $\pm 3\%$ nhằm ứng phó kịp thời với các tác động bất lợi từ thị trường tài chính quốc tế. Hay việc giảm dần lãi suất huy động ngoại tệ và cuối cùng đưa về 0% cho thấy NHNN đã tiến thêm bước dài trong hành trình chống đô la hóa trong nền kinh tế. Vị thế của VNĐ ngày càng được nâng cao, củng cố niềm tin của người dân vào đồng nội tệ. Đây chính là một trong những mục tiêu quan trọng trong điều hành chính sách tiền tệ của NHNN thời gian qua và cả tới đây.

Một điểm đáng chú ý khác, mặt bằng lãi suất giảm nhưng thanh khoản của hệ thống Ngân hàng rất tốt. Những năm trước, đến hạn lại lên, giai đoạn trước tết Nguyên đán luôn là thời điểm căng thẳng về thanh khoản của Tổ chức tín dụng khiến NHNN vô cùng vất vả trong việc hỗ trợ thanh khoản cho các Tổ chức tín dụng. Nhưng vài năm qua, dịp tết NHNN gần như không phải hỗ trợ thanh khoản cho Tổ chức tín dụng. Điều đó cho thấy các Tổ chức tín dụng đã quản trị thanh khoản rất tốt. Dường như

“ Năm 2016, NHNN xác định mục tiêu và các giải pháp trọng tâm về điều hành chính sách tiền tệ tiếp tục theo hướng chủ động, linh hoạt, phối hợp chặt chẽ với chính sách tài khoá và các chính sách kinh tế vĩ mô khác nhằm kiểm soát lạm phát theo mục tiêu đề ra; bảo đảm ổn định kinh tế vĩ mô, góp phần hỗ trợ tăng trưởng kinh tế ở mức hợp lý.

vai trò người cho vay cuối cùng của NHNN đang giảm.

2016: ĐƯỜNG ĐI KHÔNG CHỈ CÓ HOA HỒNG

Sau gần 4 năm triển khai Đề án tái cơ cấu lại hệ thống các Tổ chức tín dụng giai đoạn 2011-2015 với sự nỗ lực quyết tâm của toàn hệ thống, ngành Ngân hàng đã cơ bản đạt được những mục tiêu đề ra. Đây là nền tảng vững chắc để ngành Ngân hàng bước vào giai đoạn phát triển mới. Song 2016 cũng là năm nền kinh tế nói chung và thị trường tài chính tiền tệ nói riêng mở cửa nhiều hơn bởi các hiệp định mà Việt Nam đã ký kết. Vì thế, cùng với những cơ hội thì thách thức của Ngân hàng là không nhỏ. Năm 2016, NHNN xác định mục tiêu và các giải pháp trọng tâm về điều hành chính sách tiền tệ tiếp tục theo hướng chủ động, linh hoạt, phối hợp chặt chẽ với chính sách tài khoá và các chính sách kinh tế vĩ mô khác nhằm kiểm soát lạm phát theo mục tiêu đề ra; bảo đảm ổn định kinh tế vĩ mô, góp phần hỗ trợ tăng trưởng kinh tế ở mức hợp lý, khoảng 6,7%. Tăng trưởng tín dụng năm 2016 sẽ ở mức khoảng 18 - 20%. NHNN tiếp tục xem xét để giao chỉ tiêu tăng trưởng tín dụng cho từng đơn vị.

Năm 2016, Ngành Ngân hàng sẽ đối mặt với những thách thức cả trong và ngoài nước. Về trong nước, thứ nhất, với tình hình của thị trường tài chính hiện nay, các ngân hàng sẽ tiếp tục chịu áp lực trong việc cung ứng vốn cho nền kinh tế. Nhất là khi huy động vốn ngắn hạn hiện chiếm tỷ lệ cao, trong khi nhu cầu vay tín

dụng trung và dài hạn lớn, sẽ tạo áp lực, tăng nguy cơ rủi ro thanh khoản cho các Tổ chức tín dụng. Thứ hai, lượng Trái phiếu Chính phủ mà các ngân hàng nắm giữ hiện khá lớn. Trong khi đó, năm 2016, nhu cầu tăng lượng phát hành Trái phiếu Chính phủ sẽ khiến việc giảm mặt bằng lãi suất trở nên khó khăn hơn. Thứ ba, yếu tố tâm lý thị sẽ tiếp tục là thách thức trong điều hành tỷ giá của NHNN khi tỷ lệ đô la hóa trong nền kinh tế còn cao. Thứ tư, 2016 giá cả các mặt hàng thiết yếu như điện, dịch vụ y tế, giáo dục... sẽ được điều chỉnh, tạo áp lực lên lạm phát nên mục tiêu kiểm chế lạm phát của NHNN sẽ không dễ dàng gì. Về ngoài nước, kinh tế thế giới tiếp tục có những biến động khó lường, tác động không nhỏ đến kinh tế Việt Nam. Những biến động của thế giới một cách thường xuyên, liên tục dễ tác động đến tâm lý người dân khiến điều hành chính sách tiền tệ nói riêng và chính sách kinh tế vĩ mô nói chung khó khăn hơn.

Theo Phó Thống đốc Nguyễn Thị Hồng, năm 2016, NHNN đang hoàn thiện tiến tới cách thức điều hành tỷ giá linh hoạt hơn, cân nhắc cả yếu tố trong nước và quốc tế để giảm kỳ vọng, tâm lý găm giữ ngoại tệ. Bên cạnh đó, NHNN cũng quan tâm tới tăng dư nợ tín dụng phù hợp, gắn với nâng cao chất lượng tín dụng. Đồng thời chủ động thực hiện các giải pháp quản lý thị trường ngoại tệ, thị trường vàng để tiếp tục giảm tình trạng đô la hoá, vàng hoá trong nền kinh tế; đẩy mạnh thanh toán không dùng tiền mặt. NHNN sẽ đẩy mạnh thực hiện các giải pháp theo lộ trình tái cơ cấu các Tổ chức tín dụng và xử lý nợ xấu theo các Đề án đã được Chính phủ thông qua, tăng cường công tác thanh tra, giám sát Ngân hàng. NHNN tiếp tục triển khai đồng bộ các biện pháp xử lý nợ xấu và kiểm soát nâng cao chất lượng tín dụng theo Đề án được phê duyệt tại Quyết định số 843/QĐ - TTg ngày 31/5/2013 của Thủ tướng Chính phủ, trong đó đẩy mạnh việc xử lý nợ xấu theo cơ chế thị trường; nghiên cứu, hoàn thiện mô hình VAMC... □

TÍN DỤNG HƯỚNG TỚI những mục tiêu mới

 **THU TRANG**



Tại Hội nghị Tín dụng toàn hệ thống diễn ra vào cuối tháng 11 vừa qua, lãnh đạo và cán bộ tín dụng BIDV đã cùng nhìn lại những thành công đáng khích lệ trong năm 2015, và hướng tới những mục tiêu mới trong công tác tín dụng của BIDV.

NHỮNG KẾT QUẢ KHẢ QUAN TRONG CHẶNG ĐƯỜNG 2013 - 2015

Trong giai đoạn 2013-2015, Chính phủ triển khai nhiều giải pháp chủ động kiểm soát kinh tế vĩ mô, nhờ đó kinh tế Việt Nam từng bước vượt qua khủng hoảng để phục hồi, phát triển.

Trong bối cảnh đó, hoạt động của BIDV nói chung và hoạt động tín dụng nói riêng đã đạt được những kết quả ấn tượng. Thông qua hệ thống cơ chế chính sách và giải pháp tín dụng chủ động, BIDV đã tích cực giúp tháo gỡ khó khăn cho doanh nghiệp, tham gia vào các chương trình kích thích và phát triển kinh tế trọng điểm của đất nước. Đồng thời, tập trung giám sát chất lượng tín dụng chặt chẽ, xử lý tổn

tại yếu kém đã giúp chất lượng tín dụng của BIDV luôn trong phạm vi an toàn cho phép. Với sự quyết tâm, nỗ lực của toàn hệ thống, BIDV đã đạt được những kết quả tích cực, quy mô tăng trưởng ấn tượng, vươn lên trở thành NHTM đứng đầu thị trường về thị phần tín dụng, chất lượng tín dụng được giám sát chặt chẽ, luôn đảm bảo trong quy định về giới hạn an toàn.

Cụ thể, trong 9 tháng đầu năm, dư nợ tín dụng của BIDV đạt trên 570 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng trên 15% so với đầu năm, dẫn đầu trong toàn ngành về mức tăng trưởng tích cực. BIDV đã thực hiện đồng bộ, linh hoạt sáng tạo các biện pháp đẩy mạnh tăng trưởng tín dụng có hiệu quả để hỗ trợ tăng trưởng kinh tế, tháo gỡ khó khăn cho doanh nghiệp, dòng

vốn tập trung vào các lĩnh vực ưu tiên theo đúng định hướng của Chính phủ, Ngân hàng Nhà nước. Thị phần tín dụng đạt 12,9%, tăng 1,3% so với năm 2014.

Hiệu quả kinh doanh của BIDV tăng trưởng ổn định với lợi nhuận trước thuế đạt 5.535 tỷ đồng, tăng trưởng gần 25% so với cùng kỳ năm trước, trích lập dự phòng rủi ro đáp ứng theo quy định. Chất lượng – các chỉ số an toàn hoạt động được đảm bảo, tỷ lệ nợ xấu của BIDV dưới 2%, góp phần cùng toàn ngành quyết liệt, xử lý nợ xấu. BIDV được các tổ chức định hạng tín nhiệm quốc tế như Moody's và Standard and Poor's đánh giá có triển vọng ổn định, nằm trong nhóm các ngân hàng có bậc xếp hạng tín nhiệm cao nhất Việt Nam.

Nhờ tăng trưởng tín dụng khá tốt đồng thời lãi suất huy động theo xu hướng giảm nên thu nhập lãi thuần của BIDV trong ba quý đầu năm đã tăng tới 39%, đạt 5.224 tỷ đồng. Trong bối cảnh tăng trưởng tín dụng toàn hệ thống đến cuối tháng 10 đạt gần 13% thì mức tăng trưởng tín dụng trên 15% của BIDV có ý nghĩa quan trọng trong việc hoàn thành mục tiêu tăng trưởng 15% của toàn hệ thống.

PHÁT TRIỂN TÍN DỤNG AN TOÀN, HIỆU QUẢ

Giai đoạn 2016 - 2018 được dự báo: Kinh tế vĩ mô sẽ tiếp tục ổn định. Dự kiến tăng trưởng GDP bình quân khoảng 6,5-6,7%/năm. Ngân hàng Nhà nước tiếp tục đẩy mạnh triển khai tái cơ cấu và nâng cao chất lượng hoạt động của các tổ chức tín dụng, dự báo mục tiêu tăng trưởng tín dụng giai đoạn tới ở mức 16-18%/năm, nợ xấu kiểm soát dưới 3%.

Năm 2015, BIDV tiếp tục đóng một vai trò quan trọng trong phát triển tín dụng toàn hệ thống ngân hàng. Không chỉ đưa dòng vốn vào các công trình phát triển kinh tế, xã hội đất nước, BIDV còn đảm bảo các chỉ số an toàn tín dụng, góp phần cùng toàn ngành quyết liệt xử lý nợ xấu.

Kinh tế đang trên đà phục hồi mạnh mẽ, quá trình hội nhập kinh tế quốc tế của đất nước được thúc đẩy toàn diện, đây sẽ là động lực để kinh tế đất nước bứt phá. Chính vì vậy, giai đoạn 2016 - 2018 sẽ là cơ hội để BIDV mở rộng thị trường, gia tăng năng lực tài chính, tạo điều kiện thuận lợi để phát triển các dịch vụ ngân hàng, đặc biệt là nhu cầu vốn tín dụng. Đây là quãng thời gian "đệm" quý báu để ngân hàng chuẩn bị, củng cố, gia tăng nội lực trước khi bước vào cuộc chơi với các ngân hàng lớn trên thế giới khi các FTA hiệu lực.

BIDV xác định mục tiêu giai đoạn 2016-2018 là: Tăng trưởng đột phá về quy mô, thị phần và hoạt động bán lẻ, phấn đấu là ngân hàng có thứ hạng khá trong khu vực, đồng thời kiểm soát tốt rủi ro, nâng cao chất lượng tín dụng, đảm bảo hoạt động an toàn - bền vững. BIDV định hướng giữ vững và duy trì vững chắc vị thế là ngân hàng TMCP đứng đầu về quy mô, thị phần trên thị trường; khẳng định vai trò, trách nhiệm của BIDV trong việc đóng góp có hiệu quả thúc đẩy tăng trưởng kinh tế đất nước. BIDV cũng xác định hoạt động tín dụng là động lực chính đối với sự phát triển và cải thiện hiệu quả kinh doanh của hệ thống.

Thu nhập từ tín dụng vẫn là nguồn thu trọng yếu của hoạt động ngân hàng, đồng thời là nền tảng thúc đẩy phát triển nền khách hàng, là cơ sở quan trọng mở rộng các dịch vụ ngân hàng khác tạo hiệu quả tổng thể cho BIDV. BIDV tiếp tục đẩy mạnh tăng trưởng tín dụng để tận dụng đà phát triển và cơ hội thị trường, chiếm lĩnh thị phần; đảm bảo các hoạt động tín dụng an toàn và hiệu quả, tập trung phát triển gắn cơ cấu lại nền khách hàng.

BIDV tập trung nâng cao năng lực quản trị điều hành, quản trị rủi ro trên cơ sở áp dụng các thông lệ và chuẩn mực quốc tế, theo các tiêu chuẩn định hạng tín nhiệm của Moody's, Standard and Poor's... BIDV xác định đây là cơ sở quan trọng để định hướng, điều hành

hoạt động trong giai đoạn 2016-2018, trong đó trọng tâm là quản trị rủi ro tín dụng. BIDV sẽ quyết liệt triển khai dự án Basel II đảm bảo hoàn thành đúng tiến độ và đồng bộ các cấu phần, để sớm triển khai áp dụng định của Basel II.

BIDV đặt quyết tâm đẩy nhanh tiến độ xử lý nợ xấu, tăng cường năng lực xử lý nợ, hoàn thiện cơ chế hoạt động của Trung tâm xử lý nợ để hỗ trợ trực tiếp cho công tác xử lý nợ đối với các chi nhánh. Thiết lập mạng lưới hỗ trợ xử lý nợ có hiệu

quả. BIDV cũng đề xuất Ngân hàng Nhà nước sớm thiết lập khung pháp lý để tạo lập thị trường mua bán nợ ngay vào đầu năm 2016. Đồng thời củng cố, thiết lập lại hoạt động của công ty mua bán nợ BIDV.

Với quyết tâm của toàn hệ thống, giai đoạn 2016-2018 được kỳ vọng đạt được những thành tựu lớn hơn, thị phần tín dụng của BIDV tiếp tục tăng trưởng mạnh mẽ, dòng vốn tín dụng của BIDV sẽ tiếp tục đóng góp vai trò quan trọng trong phát triển kinh tế - xã hội của đất nước. □

DANH SÁCH CÁC ĐƠN VỊ/CÁ NHÂN CÓ THÀNH TÍCH XUẤT SẮC TRONG CÔNG TÁC TÍN DỤNG TOÀN HỆ THỐNG (GIAI ĐOẠN 2013-2015)

1 01 Đơn vị dẫn đầu toàn hệ thống về công tác tín dụng

- BIDV Quảng Ninh

2 09 Đơn vị có hoạt động tín dụng xuất sắc

- Sở Giao dịch 1, BIDV TP Hồ Chí Minh, BIDV Hà Nội, BIDV Bình Dương, BIDV Tiền Giang, BIDV Gia Lai, BIDV Quảng Bình, BIDV Thái Nguyên, BIDV Hà Tây.

3 05 Đơn vị có hoạt động tín dụng bán lẻ xuất sắc

- BIDV Nam Gia Lai, BIDV Phú Diễn, BIDV Hà Thành, BIDV Đồng Tháp, BIDV Hồng Hà.

4 10 cá nhân tiêu biểu trong hoạt động tín dụng

- Vương Chí Kiên, TP. KHDN 4, Sở Giao dịch 1
- Đinh Quang Việt, TP. KHDN 2, BIDV TP. Hồ Chí Minh
- Nguyễn Thị Thanh Tú, Phó Giám đốc, BIDV Hà Nội
- Lê Văn Quý, Phó Giám đốc, BIDV Tiền Giang
- Đào Tấn Quốc, Phó Giám đốc, BIDV Gia Lai
- Lê Gia Hiệp, Phó Giám đốc, BIDV Quảng Bình
- Nguyễn Thái Xuân, TP. KHDN 1, BIDV Thái Nguyên
- Lê Quốc Hưng, PTP. TP. KHDN 1, BIDV Hà Tây
- Nguyễn Văn Thành, Phó Giám đốc, BIDV Quảng Ninh
- Trần Thanh Việt, Phó TP. KHDN, BIDV Bình Dương

5 05 cá nhân tiêu biểu trong hoạt động tín dụng bán lẻ

- Đỗ Thị Khanh, Giám đốc, BIDV Sở giao dịch 1
- Nguyễn Thị Quỳnh Giao, Giám đốc, BIDV Hà Nội
- Trần Phú Dũng, Giám đốc, BIDV Đắk Lắk
- Đào Thị Hà, Phó Giám đốc, BIDV Quảng Ninh
- Nguyễn Thị Kim Hồng, Phó Giám đốc, BIDV TP. Hồ Chí Minh



KHƠI DÒNG VỐN, TẠO THÊM ĐỘNG LỰC phát triển vùng đất Chín Rồng

HOÀI LINH

Ngày 9/12/2015, tại TP. Cần Thơ, BIDV và các tỉnh khu vực Đồng bằng sông Cửu Long (ĐBSCL) tổ chức chương trình “Trao đổi về hợp tác đẩy mạnh phát triển kinh tế xã hội khu vực ĐBSCL giai đoạn 2016 - 2020” và ký kết tài trợ vốn cho các dự án trọng điểm tại khu vực.



GIẢI QUYẾT NÚT THẮT PHÁT TRIỂN VÙNG

Đánh giá về thực trạng phát triển kinh tế - xã hội vùng ĐBSCL giai đoạn 2011-2015, các đại biểu tham

dự chương trình đều thống nhất, trong giai đoạn vừa qua, tình hình kinh tế - xã hội khu vực đã đạt được nhiều kết quả tích cực: GDP bình quân của vùng ước đạt 8,8%/năm;

Nông nghiệp phát triển ổn định, giữ vững vai trò vùng nông nghiệp trọng điểm của cả nước, kim ngạch xuất khẩu tăng ổn định.

Tuy nhiên, vùng vẫn còn không ít hạn chế như: Cơ cấu kinh tế chậm chuyển dịch; Thu hút vốn FDI kém; Thu nhập của nông dân chưa bền vững; Du lịch phát triển chưa tương xứng với tiềm năng... Bằng năng lực, kinh nghiệm cũng như tâm huyết đối với việc phát triển kinh tế xã hội đất nước nói chung và vùng ĐBSCL nói riêng, BIDV xác định sẽ là đơn vị đi đầu trong tham gia, đóng góp cho sự phát triển kinh tế xã hội vùng.

Tại chương trình trao đổi, ông Trần Bắc Hà, Chủ tịch HĐQT BIDV đề xuất nhóm giải pháp khắc phục những hạn chế, tháo gỡ nút thắt phát triển vùng trong thời gian tới: Hoàn thiện thể chế, nâng cao chất lượng quy hoạch. Nâng cao chất lượng nguồn nhân lực. Phát triển

nông nghiệp công nghệ cao. Tăng cường liên kết vùng; Xã hội hóa đầu tư kết cấu hạ tầng; Tổ chức hợp tác nghiên cứu về mô hình đổi mới, phát triển, ứng dụng công nghệ cao trong nông nghiệp; Xây dựng các mô hình tiên tiến, hiện đại, đáp ứng được lợi ích, gắn với sản xuất và thị trường; BIDV sẽ đề xuất tổ chức hội thảo quốc tế với sự tham gia của các chuyên gia đến từ Nhật Bản, Israel, Đài Loan về ứng dụng công nghệ cao vào nông nghiệp, nông thôn...

ĐỒNG HÀNH GẮN KẾT TRIỂN KHAI CÁC DỰ ÁN TRỌNG ĐIỂM

Tại ĐBSCL, BIDV đã tham gia tổ chức thành công 7 diễn đàn xúc tiến đầu tư. Đối với chuỗi 11 sự kiện trong Chương trình Năm Du lịch quốc gia 2016 - Phú Quốc - Đồng bằng Sông Cửu Long, bằng kinh nghiệm của mình, BIDV cũng khởi xướng và cam kết phối hợp và tài trợ tổ chức hội thảo quốc tế do tỉnh Kiên Giang chủ trì với sự tham gia của các đối tác Israel và Nhật Bản. Hội thảo được tổ chức để trao đổi về vai trò của việc ứng dụng công nghệ cao trong nông nghiệp nuôi trồng và chế biến cây củ quả và chăn nuôi. Đồng thời kêu gọi doanh nghiệp, thu hút đầu tư vào lĩnh vực du lịch trong suốt quá trình triển khai chuỗi 11 sự kiện trên địa bàn tỉnh Kiên Giang năm 2016.

Trong quá trình hoạt động, BIDV luôn đồng hành với sự phát triển của các tỉnh khu vực ĐBSCL. Hiện tại, BIDV có 28 chi nhánh, 89 phòng giao dịch, 141 máy ATM... Để tiếp tục đồng hành với các địa phương trong khu vực trong các hoạt động phát triển kinh tế xã hội, BIDV cũng cam kết sẽ phối hợp hỗ trợ, thực hiện các chương trình, dự án của vùng thông qua 4 vai trò như: Tư vấn định hướng, hỗ trợ thúc đẩy phát triển kinh tế xã hội vùng; Cung cấp vốn tín dụng, hỗ trợ triển khai các dự án, chương trình trọng điểm trên địa bàn; Xúc tiến, kết nối đầu tư; Triển khai có hiệu quả các hoạt động hỗ trợ an sinh xã hội (ASXH).

Năm 2015, BIDV ký thỏa thuận



hợp tác với UBND tỉnh Kiên Giang và UBND thành phố Cần Thơ về đào tạo kiến thức hội nhập kinh tế quốc tế và quản trị công cho thế hệ trẻ; ký thỏa thuận hợp tác với Ban chỉ đạo Tây Nam bộ và Bộ GTVT về nghiên cứu, triển khai các dự án "Nâng cấp kênh Quan Chánh Bồ thuộc Dự án Luồng cho tàu biển trọng tải lớn vào sông Hậu" và "Nâng cấp tuyến kênh Chợ Gạo" theo hình thức đối tác công tư...

Giai đoạn 2016 - 2020, BIDV sẽ đề xuất các gói hỗ trợ, cung cấp nguồn vốn hỗ trợ không hoàn lại cho nghiên cứu, quy hoạch; hỗ trợ nguồn vốn tín dụng ưu đãi cho các ứng dụng có khả năng sản xuất hàng hóa công nghiệp tại vùng và các địa phương. BIDV cũng tham gia, phối hợp nghiên cứu, tư vấn chuyên sâu đối với các ngành kinh tế, nhất là ngành thủy sản của vùng ĐBSCL. Đặc biệt, đối với các dự án trọng điểm của vùng, BIDV cam kết dành 10-15 nghìn tỷ đồng để triển khai dự án kênh Quan Chánh Bồ, kênh Chợ Gạo thông qua hình thức hợp tác công tư (PPP); 12-15 nghìn tỷ đồng để phát triển kinh tế - xã hội huyện đảo Phú Quốc. Bên cạnh đó, BIDV sẵn sàng hỗ trợ 10 tỷ đồng cho phát triển nông nghiệp công nghệ cao và 10 tỷ đồng cho quy hoạch vùng nguyên liệu hải sản, cây ăn quả. Về hoạt động an sinh xã hội, giai đoạn 2016-2020, BIDV tiếp tục triển khai các chương trình ASXH đã cam kết, đồng thời đẩy mạnh các chương trình ASXH mới tập trung cho lĩnh vực y tế, giáo dục, đền ơn đáp nghĩa.

TÀI TRỢ VỐN CHO HÀNG LOẠT DỰ ÁN TRỌNG ĐIỂM

Để hiện thực hóa các cam kết, ngay tại chương trình trao đổi đã diễn ra phần ký kết 11 thỏa thuận hợp tác và hợp đồng tín dụng cùng hợp đồng nguyên tắc tài trợ vốn cho các dự án trọng điểm sẽ được triển khai tại khu vực ĐBSCL giữa các chi nhánh BIDV và các doanh nghiệp. Trong đó có các dự án quan trọng:

Thỏa thuận tài trợ các dự án tư vấn kỹ thuật phát triển nông nghiệp, chăn nuôi, quy hoạch, tiếp nhận và ứng dụng kỹ thuật công nghệ cao trong chuỗi giá trị gia tăng thủy sản... giữa BIDV và Ban Chỉ đạo Tây Nam Bộ giá trị 20 tỷ đồng; Thỏa thuận tư vấn hỗ trợ nâng cao kiến thức hội nhập giữa BIDV và tỉnh Vĩnh Long, trị giá 10 tỷ đồng; Hợp đồng tín dụng triển khai xây dựng dự án nhà máy xi măng giữa BIDV Cần Thơ và Công ty TNHH MTV Xi măng Cần Thơ với tổng số tiền vay là 110 tỷ đồng; Hợp đồng tín dụng triển khai Dự án Nhà máy gia công sang chai đóng gói và kinh doanh thuốc bảo vệ thực vật, phân bón giữa BIDV Cần Thơ và Công ty Cổ phần Bảo vệ thực vật Phú Nông trị giá 124 tỷ đồng; Hợp đồng tín dụng ngắn hạn giai đoạn 2015 - 2016 giữa BIDV Cần Thơ và Công ty Cổ phần chế biến Thủy hải sản Hiệp Thanh trị giá 300 tỷ đồng; Hợp đồng tín dụng ngắn hạn giai đoạn 2015 - 2016 giữa BIDV và Công ty Cổ phần Hiệp Thanh trị giá 200 tỷ đồng; Hợp đồng tín dụng triển khai dự án Khu tái định cư dự án Trường đại học Y dược Cần Thơ (giai đoạn II) giữa BIDV Vị Thanh và Hợp tác xã xây dựng Thanh Bình trị giá 50 tỷ đồng; Hợp đồng nguyên tắc triển khai dự án BOT Quốc lộ 1 Sóc Trăng giữa BIDV Sở Giao dịch 2 và Công ty TNHH BOT QL 1 Sóc Trăng trị giá 1.206 tỷ đồng..vv... □

Tại buổi làm việc, BIDV đã công bố gói hỗ trợ an sinh xã hội đối với các tỉnh khu vực ĐBSCL. Theo đó, BIDV tặng ngành Y tế mỗi tỉnh 1 chiếc xe cứu thương để phục vụ khám chữa bệnh tại địa phương và 20 căn nhà tình nghĩa trị giá 50 triệu đồng/căn.

Hợp tác toàn diện CÙNG PHÁT TRIỂN VỚI BECAMEX IDC



Ngày 11/12/2015, tại Trung tâm Hội nghị Lucky Square, Thành phố mới Bình Dương, BIDV ký kết Hợp tác toàn diện với Tổng Công ty Đầu tư và Phát triển Công nghiệp TNHH MTV (Becamex IDC).

Tham dự và chứng kiến lễ ký có đồng chí Nguyễn Minh Triết - nguyên U.V Bộ Chính trị, nguyên Chủ tịch nước; các đồng chí lãnh đạo, nguyên lãnh đạo tỉnh Bình Dương, các đồng chí lãnh đạo các tỉnh Bình Định, Nghệ An, Quảng Ngãi...

15.000 TỶ ĐỒNG PHỤC VỤ CÁC DỰ ÁN PHÁT TRIỂN CỦA BECAMEX

Trong khuôn khổ hợp tác chiến lược giữa hai bên, đây là lần thứ 3 BIDV và Becamex IDC tái ký kết thỏa thuận hợp tác toàn diện sau hết mỗi giai đoạn 5 năm. Thông qua chương trình hợp tác lần này, hai bên sẽ phát huy lợi thế để khai thác tốt nhất tiềm năng của mình, phát huy thế mạnh, thúc đẩy tăng trưởng, đa dạng hóa hoạt động kinh doanh, từ đó nâng cao sức

cạnh tranh trên thị trường. Hai bên cùng hướng tới mục tiêu xây dựng chiến lược lâu dài, bền vững, góp phần tăng trưởng kinh tế xã hội tỉnh Bình Dương giai đoạn 2015 - 2020.

Theo nội dung Thỏa thuận, BIDV sẽ là đầu mối thu xếp vốn hoặc trực tiếp tài trợ vốn cho Becamex IDC và tất cả các đơn vị thành viên đối với các dự án/phương án khả thi, với tổng mức tín dụng tối đa 15.000 tỷ đồng. Nguồn tín dụng này sẽ tập trung vào các dự án phát triển khu đô thị mới, hạ tầng thành phố mới Bình Dương; phát triển hạ tầng các

khu công nghiệp Bàu Bàng, Becamex Bình Phước; các dự án phát triển lĩnh vực giáo dục, y tế...; các khu công nghiệp - khu dịch vụ đô thị - thương mại do VSIP (Vietnam Singapore Industrial park) phát triển tại các Bình Dương, Quảng Ngãi, Nghệ An, Hải Dương, Hải Phòng, Phú Quốc,...

BIDV cũng cam kết cung cấp đa dạng các sản phẩm dịch vụ tài chính ngân hàng như: Dịch vụ thanh toán và quản lý vốn tập trung, tiền gửi, bảo lãnh, tài trợ thương mại, mua bán ngoại tệ và các công cụ phái sinh, các dịch vụ chứng khoán, phát hành trái phiếu,... đối với Becamex IDC và các đơn vị thành viên liên quan.

BIDV sẽ áp dụng các chính sách tổng hòa lợi ích về phí dịch vụ, lãi suất tiền gửi, lãi suất tiền vay hợp lý, được điều chỉnh linh hoạt theo thị trường đảm bảo tính cạnh tranh. BIDV cam kết cung cấp các dịch vụ nhanh chóng, thuận tiện bằng các chương trình hiện đại, đảm bảo các giao dịch thực hiện kịp thời, chính xác, bảo mật.

Becamex IDC và các đơn vị thành viên liên quan cam kết duy trì và thực hiện hầu hết tài khoản thanh toán, sử dụng các dịch vụ bảo lãnh; ưu tiên xem xét thực hiện dịch vụ đầu tư tiền gửi tại hệ thống BIDV, sử dụng toàn bộ dịch vụ tài chính của các đơn vị thành viên BIDV. Becamex IDC sẽ giới thiệu cho BIDV các đối tác, khách hàng có giao dịch liên quan đến mình cho BIDV, nhằm phát triển mối quan hệ hợp tác từ nhóm khách hàng này có nhu cầu sử dụng dịch vụ tài chính tại các chi nhánh trong hệ thống BIDV.

Thỏa thuận này thể hiện nguyện vọng cùng phát triển hợp tác, hai bên sẽ xem xét các hình thức liên doanh, liên kết, góp vốn, triển khai quan hệ tín dụng và cung ứng dịch vụ tài chính để đầu tư các dự án khả thi giai đoạn 2015 - 2020.

NHỮNG ĐỀ XUẤT ĐỂ PHÁT HUY TIỀM NĂNG

Phát biểu tại lễ ký kết, ông Trần Bắc Hà, Chủ tịch HĐQT BIDV, cũng

“Phát biểu tại lễ ký kết, ông Phạm Như Sơn – Phó Chủ tịch UBND tỉnh Quảng Ngãi – tỉnh có khu công nghiệp VSIP5 đã khẳng định tính hiệu quả của của mô hình VSIP và những đóng góp tích cực của VSIP5 đối với sự phát triển kinh tế xã hội Quảng Ngãi. Bí thư tỉnh ủy Nghệ An – Ông Hồ Đức Phớc cũng nêu quyết tâm: học tập mô hình của Bình Dương, Nghệ An sẽ tạo mọi điều kiện để VSIP 6 sớm được lắp đầy và phát huy hiệu quả trong thời gian sớm nhất.

Còn ông Phan Cao Thắng – Phó Chủ tịch UBND tỉnh Bình Định thì khẳng định: Bình Định sẵn sàng các điều kiện để VSIP nghiên cứu mở khu phức hợp tại mảnh đất Nam trung bộ đầy tiềm năng này

nêu một số đề xuất, kiến nghị đối với tỉnh Bình Dương để phát huy tối đa lợi thế, tiềm năng của địa phương. Trước hết, Bình Dương cần xem xét, nghiên cứu điều chỉnh một số chỉ tiêu kinh tế - xã hội trong kế hoạch phát triển 5 năm giai đoạn 2016 - 2020, để đảm bảo tương xứng với tiềm năng phát triển của tỉnh phù hợp bối cảnh, triển vọng của kinh tế trong nước và thế giới, đạt chỉ tiêu tăng trưởng nhanh, bền vững, trở thành tỉnh khá giả, giàu có của cả nước; gắn với nâng cao mức sống người dân, bền vững, trở thành tỉnh không có hộ nghèo và cận nghèo.

Thứ hai, phát triển tỉnh Bình Dương trở thành trung tâm các khu công nghiệp của Việt Nam và ASEAN. Thứ ba, xây dựng Bình Dương trở thành Đô thị đạt tiêu chuẩn quốc tế, xanh, sạch, hiện đại, môi trường sống lý tưởng của đất nước và khu vực ASEAN. Thứ tư, phát triển tỉnh Bình Dương trở thành động lực phát triển công nghiệp của vùng kinh tế trọng điểm phía Nam, đưa vùng kinh tế trọng điểm phía Nam ngang hàng với các khu vực động lực phát triển của châu Á. Thứ năm, đề nghị tỉnh tiếp tục quan tâm đến đời sống, cơ sở vật chất, nhà ở cho người thu nhập thấp, đặc biệt là người lao

động tại các khu công nghiệp trên địa bàn tỉnh; đồng thời chú trọng nâng cao chất lượng đào tạo nghề, đóng góp nguồn nhân lực có chất lượng không chỉ cho địa phương mà còn cho cả nước.

Ông Trần Bắc Hà cũng cho biết, trong giai đoạn 2016-2020, ngoài việc đầu mối thu xếp vốn hoặc trực tiếp tài trợ cho Becamex IDC và các đơn vị thành viên, BIDV cũng sẽ phối hợp, hỗ trợ tỉnh Bình Dương thực hiện các mục tiêu phát triển kinh tế xã hội của tỉnh. Cụ thể như: Phối hợp với Bình Dương tuyên truyền, vận động, thu hút nhà đầu tư nước ngoài, tập trung vào các nhà đầu tư Nhật Bản, Đài Loan, Hàn Quốc và Singapore; BIDV dự kiến và cam kết dành 1 nguồn vốn tín dụng khoảng 50.000 tỷ đồng hỗ trợ các nhà đầu tư thứ cấp và các khu công nghiệp của tỉnh với tỷ trọng vốn tín dụng trung dài hạn khoảng 25.000 tỷ đồng; BIDV phục vụ có trách nhiệm và hiệu quả các khu công nghiệp VSIP trên cả nước, trong đó có Bình Dương, Hải Phòng, Hải Dương, Bắc Ninh, Nghệ An, Quảng Ngãi, Bình Định... Cam kết đáp ứng hiệu quả, toàn diện nhu cầu tài chính của các nhà đầu tư đang đầu tư nước ngoài (FDI) tỉnh Bình Dương; Dành nguồn lực 15 tỷ đồng hỗ trợ tỉnh Bình Dương trong công tác quy hoạch, phát triển các KCN mới và các khu đô thị trên địa bàn tỉnh. Về lĩnh vực nông nghiệp: BIDV cam kết trong thời gian tới sẽ dành khoảng 5.000 tỷ đồng hỗ trợ phát triển ngành nông nghiệp của tỉnh theo mô hình nông nghiệp ứng dụng công nghệ cao.

Tại lễ ký kết, BIDV đã công bố và trao tặng tỉnh Bình Dương 100 căn nhà tình nghĩa với tổng trị giá 5 tỷ đồng và 1 xe cứu thương cho Trung tâm Y tế huyện Phú Giáo trị giá 1,2 tỷ đồng. □

Từ khi tỉnh Bình Dương được thành lập đến nay (1997 - 2015), BIDV cung ứng vốn tín dụng, hỗ trợ phát triển doanh nghiệp, thúc đẩy phát triển kinh tế của địa phương. Tính đến ngày 30/11/2015, tổng dư nợ tín dụng của BIDV trên địa bàn đạt hơn 13.500 tỷ đồng (chiếm 15,7% thị phần), đảm bảo nguồn cung tín dụng cho đầu tư phát triển tỉnh Bình Dương thời gian qua.



Đại diện lãnh đạo BIDV và IIB ký hợp đồng tín dụng

Ngân hàng Đầu tư Quốc tế và BIDV KÝ HỢP ĐỒNG TÍN DỤNG TRỊ GIÁ 20 TRIỆU USD

THU HUYỀN

Ngày 4/12/2015, tại Hà Nội, Ngân hàng Nhà nước Việt Nam phối hợp với Ngân hàng Đầu tư Quốc tế (IIB) tổ chức Hội nghị Hội đồng lần thứ 104 của IIB. Trong khuôn khổ hội nghị, IIB và BIDV ký kết thỏa thuận cấp tín dụng trị giá 20 triệu USD, kỳ hạn 5 năm để BIDV hỗ trợ các doanh nghiệp vừa và nhỏ. Tham dự và chứng kiến lễ ký kết có Thống đốc NHNN Việt Nam Nguyễn Văn Bình, Chủ tịch IIB Nikolay Kosov và toàn thể các quan khách tham dự, bao gồm phái đoàn của các nước thành viên IIB với đại diện cấp cao từ Bộ Tài chính và Ngân hàng Trung ương, các tổ chức đối tác của IIB và các quan sát viên quốc tế...

Những năm gần đây, IIB đã đẩy mạnh và mở rộng quan hệ hợp tác kinh doanh với các nước thành viên, đặc biệt là Việt Nam. Tại Việt Nam, IIB và BIDV đã tổ chức nhiều cuộc

gặp gỡ giữa lãnh đạo cấp cao, ký kết biên bản ghi nhớ hợp tác toàn diện và thống nhất tăng cường hợp tác trong các lĩnh vực: Tín dụng, đồng tài trợ dự án, tài trợ thương mại... Trong đó, tập trung phục vụ các doanh nghiệp Việt Nam có hoạt động thương mại đầu tư với Nga và các nước thành viên khác của IIB. Về giao dịch 20 triệu USD vừa được ký kết, IIB sẽ cấp tín dụng cho BIDV để tài trợ cho các doanh nghiệp nhỏ và vừa tại Việt Nam, phù hợp định hướng của cả 2 ngân hàng về mở rộng hỗ trợ cho các đối tượng khách hàng này. Dự kiến khoản vay nói trên sẽ sớm được giải ngân ngay trong năm 2015.

Ông Nikolay Kosov, Chủ tịch IIB chia sẻ: "IIB rất vinh dự được tổ chức Hội nghị hội đồng quốc tế lần 104 tại Việt Nam. Việc IIB chọn Việt Nam để tổ chức không phải ngẫu nhiên,

vì trong 3 năm qua, Việt Nam có vai trò quan trọng và có thể nói là đầu tàu trong việc ủng hộ quá trình cải cách của ngân hàng. Cũng trong 2 năm qua, Việt Nam đã tăng vốn thực góp vào IIB lên đến 4 lần. Mặc dù số vốn của Việt Nam trong IIB không thực sự nhiều, nhưng mang rất nhiều ý nghĩa".

Thống đốc Ngân hàng Nhà nước Việt Nam Nguyễn Văn Bình nhận định: "Sau 45 năm hoạt động và trải qua nhiều thăng trầm, từ một ngân hàng phát triển đa phương quy mô nhỏ, ngày nay IIB đã trở thành một tổ chức tài chính phát triển hiện đại phù hợp với tiêu chuẩn quốc tế. Trong tương lai gần, với những nỗ lực và quyết tâm cao như hiện nay, IIB sẽ tạo nên những đổi mới căn bản và mạnh mẽ, đưa IIB phát triển lên một tầm cao mới".

IIB là tổ chức tài chính quốc tế được thành lập năm 1970 trong khuôn khổ Hội đồng Tương trợ Kinh tế (Khối SEV cũ). Các nước thành viên hiện nay của IIB gồm: Bungari, Hungari, Việt Nam, Cuba, Mông Cổ, Rumani, Nga, Séc và Slovakia. Nhiệm vụ chính của IIB là cho vay trung và dài hạn phục vụ các chương trình và dự án đầu tư tại các nước thành viên. Tính đến 31/10/2015, vốn điều lệ của IIB là 1,3 tỷ EUR, trong đó phần thực góp của các nước là 302,61 triệu EUR.

Vay lại 105 triệu USD ĐỂ TRIỂN KHAI DỰ ÁN VNSAT

PHAN ANH



canh tác bền vững, tái canh cà phê. Ước tính, thu nhập sẽ tăng khoảng 20% và tổng giá trị tăng thêm cho toàn vùng khoảng 50 triệu USD/năm.

Bà Trần Anh Thư, Giám đốc BIDV Sở Giao dịch 3, đơn vị trực tiếp quản lý, giải ngân dự án, cho biết, thông qua Hiệp định vay phụ này, số vốn tín dụng trị giá 105 triệu USD của Dự án sẽ được giao cho BIDV quản lý và giải ngân đến các định chế tài chính được lựa chọn tham gia dự án để cho vay với lãi suất ưu đãi hỗ trợ các doanh nghiệp nâng cấp công nghệ và thiết bị chế biến gạo ở ĐBSCL và nông dân tái canh cây cà phê ở

Ngày 30/11/2015, tại Hà Nội, Bộ Tài chính ký Hiệp định vay phụ cho BIDV vay lại số vốn tín dụng trị giá 105 triệu USD trong tổng số 238 triệu USD vốn vay Ngân hàng Thế giới (WB) cho Dự án Chuyển đổi nông nghiệp bền vững (VnSAT). Tham dự lễ ký có Lãnh đạo Bộ Tài chính, WB; đại diện các bộ, ngành: Văn phòng Chính phủ, Bộ NN&PTNT, Ngân hàng Nhà nước, Bộ Kế hoạch và Đầu tư...

Đây là khoản tín dụng ưu đãi của WB với mục tiêu hỗ trợ Chính phủ Việt Nam thực hiện hiệu quả Đề án Tái cơ cấu ngành Nông nghiệp thông qua tăng cường năng lực thể chế của ngành, đổi mới phương thức canh tác bền vững và nâng cao chuỗi giá trị cho hai ngành hàng lúa gạo và cà phê ở Đồng bằng sông Cửu Long (ĐBSCL) và Tây Nguyên. Dự án do Bộ NN&PTNT là cơ quan chủ quản và chủ dự án. BIDV là đơn vị được Chính phủ giao quản lý và giải ngân số vốn vay lại

trong dự án theo mô hình ngân hàng bán buôn.

Dự án này sẽ hỗ trợ, tăng cường năng lực cho các cơ quan nhà nước trong nghiên cứu, thiết kế, chuyển giao công nghệ cho nông dân; triển khai và giám sát quá trình tái cơ cấu và đổi mới ngành Nông nghiệp. Dự án sẽ hỗ trợ trực tiếp cho khoảng 140.000 hộ nông dân trồng lúa ở 8 tỉnh ĐBSCL (Kiên Giang, An Giang, Hậu Giang, Tiền Giang, Long An, Đồng Tháp, Cần Thơ, Sóc Trăng) tiếp cận, áp dụng công nghệ tiên tiến và liên kết theo chuỗi giá trị từ sản xuất đến tiêu thụ. Ước tính, lợi nhuận của nông dân trên mỗi héc-ta có thể tăng thêm 30%, tổng giá trị tăng thêm cho toàn vùng khoảng 40-60 triệu USD/năm. Đối với khu vực Tây Nguyên, khoảng 63.000 hộ nông dân tại 5 tỉnh thuộc Tây Nguyên (Lâm Đồng, Đắk Lắk, Đắk Nông, Gia Lai và Kon Tum) sẽ được tiếp cận, áp dụng các biện pháp kỹ thuật

Tây Nguyên. Sau khi ký Hiệp định vay phụ, BIDV sẽ thực hiện các thủ tục rút vốn để có thể bắt đầu giải ngân nguồn vốn dự án từ Quý I/2016.

Đây là lần thứ 4 Bộ Tài chính và BIDV ký Hiệp định vay phụ chuyển giao cho vay lại nguồn vốn các dự án tín dụng quốc tế. Trước đó, BIDV tiếp nhận từ Bộ Tài chính nguồn vốn của 3 dự án tài chính nông thôn với tổng mức tài trợ của WB tương đương 548 triệu USD. Nguồn vốn 3 dự án này được BIDV quản lý an toàn và sử dụng cho vay hiệu quả. Số vốn gốc, lãi và phí cam kết được hoàn trả đầy đủ đúng hạn cho Bộ Tài chính để trả nợ nước ngoài. □

Tổng vốn tín dụng được BIDV giải ngân từ các dự án tài chính nông thôn đã bổ sung một lượng vốn cho đầu tư phát triển nông nghiệp và nông thôn lên đến trên 44 nghìn tỷ đồng (2,1 tỷ USD); cho vay đến trên 1,7 triệu hộ gia đình, trong đó có 600 nghìn hộ nghèo, hộ thu nhập thấp.

MIỀN ĐẤT TỐT...

Chỉ cách Thủ đô Hà Nội và Vùng kinh tế trọng điểm Bắc Bộ khoảng 150 km về phía Nam, có đường biên giới dài 192 km và cửa khẩu với nước bạn Lào, bờ biển dài 102 km, dân số 3,6 triệu người, tỉnh đông dân thứ 3 trong cả nước (sau Hà Nội và Thành phố Hồ Chí Minh), Thanh Hóa có nguồn nhân lực dồi dào và nhiều điều kiện thuận lợi cho phát triển kinh tế. Tuy nhiên, tiềm năng có nhưng cơ chế, chính sách chưa rõ sẽ là trở lực trong thu hút các nhà đầu tư.

Thanh Hóa có Khu kinh tế Nghi Sơn là trọng tâm. Đây được coi là cầu nối giữa Bắc bộ với Trung và Nam bộ. Việc hình thành khu kinh tế tổng hợp, đa ngành, đa lĩnh vực với trọng tâm phát triển công nghiệp nặng và công nghiệp cơ bản, gắn với khai thác có hiệu quả cảng nước sâu Nghi Sơn là điểm sáng quan trọng trong chiến lược đầu tư phát triển kinh tế lâu dài của Thanh Hóa cũng như khu vực Bắc Trung bộ.

Theo báo cáo tại kỳ họp thứ 15, HĐND tỉnh Thanh Hóa khóa XVI, tốc độ tăng trưởng kinh tế của tỉnh ước đạt 11,8% và tăng cao nhất trong 4 năm qua. Ông Phạm Viết Thanh, Chủ tịch HĐQT Vietnam Airlines cho biết, năm 2015 Thanh Hóa trở thành một hiện tượng ở thị trường hàng không của Việt Nam, với tốc độ tăng trưởng 380% so với năm 2014. "Chúng ta yên tâm vào Thanh Hóa bằng niềm tin chứ không bằng lời hứa trong một hội nghị", ông Thanh nói.

Qua việc giới thiệu khái quát tiềm năng và những thành tựu kinh tế - xã hội mà Thanh Hóa đã đạt được, ông Nguyễn Đình Xứng, Chủ tịch UBND tỉnh bày tỏ mong muốn và đề nghị các nhà đầu tư, doanh nghiệp tiếp tục quan tâm đầu tư nhiều hơn nữa vào Thanh Hóa.

...ĐANG ĐỢI NGƯỜI GIEO HẠT

Các nhà đầu tư đánh giá cao môi trường đầu tư của Thanh Hóa cũng như quyết tâm và thiện chí trong xúc tiến, kêu gọi đầu tư của

Để tiềm năng CẤT CÁNH

NGUYỄN TRẦN

Ngày 7/12, BIDV tổ chức cuộc gặp gỡ trao đổi giữa các doanh nghiệp lớn, các nhà đầu tư tiềm năng với lãnh đạo tỉnh Thanh Hóa để nghe kiến nghị và cam kết của các bên giúp mảnh đất của ngõ miền Trung này cất cánh.



BIDV góp phần vào sự phát triển của tỉnh Hà Tĩnh

lãnh đạo tỉnh. Lãnh đạo các doanh nghiệp đồng thời cho biết kế hoạch mở rộng quy mô, nâng cao chất lượng các dự án đã và đang triển khai trên địa bàn Thanh Hóa.

BIDV và các lãnh đạo một số doanh nghiệp đã đề xuất với Thanh Hóa: Xác định công nghiệp là trọng điểm, động lực và là hạt nhân, lấy lọc hóa dầu Nghi Sơn là trục trung tâm của quá trình phát triển và phải được quy hoạch, đầu tư đồng bộ; nhanh chóng xây dựng, hoàn thiện và ban hành các chính sách thu hút vốn đầu tư đối với một số ngành được xác định là mũi nhọn của tỉnh; Kêu gọi doanh nghiệp có tiềm lực, kinh nghiệm vào khai thác, phát huy tiềm năng to lớn về du lịch;

Ứng dụng mạnh mẽ khoa học, công nghệ vào các ngành sản xuất; Phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao, đáp ứng yêu cầu ngày càng cao của các nhà đầu tư...

Một minh chứng rõ nét nhất về sự thu hút đầu tư của tỉnh Thanh Hóa là quần thể du lịch nghỉ dưỡng FLC Sầm Sơn đã mang lại diện mạo mới cho Thanh Hóa và là điểm kích phát cho nhiều dự án lớn trong tương lai gần. Ông Trịnh Văn Quyết, Chủ tịch Tập đoàn FLC khẳng định đầu tư vào Thanh Hóa của Tập đoàn là một quyết định đúng đắn nhưng đúng đắn và thành công.

Thể hiện quyết tâm của lãnh đạo

tỉnh trong thu hút các nhà đầu tư, ông Trịnh Văn Chiến, Bí thư Tỉnh ủy Thanh Hóa cam kết mạnh mẽ sẽ tạo mọi điều kiện thuận lợi cho các nhà đầu tư, đồng thời tiếp thu các ý kiến đóng góp của BIDV và đại diện các doanh nghiệp, nhà đầu tư để chỉ đạo bổ sung, hoàn thiện kế hoạch phát triển kinh tế - xã hội của tỉnh này. □

BIDV luôn nỗ lực, đồng hành cùng các địa phương trong quá trình xúc tiến, kêu gọi đầu tư và triển khai các dự án. Tỷ lệ vốn thực hiện của doanh nghiệp đầu tư vào các địa phương thông qua vai trò kết nối, hỗ trợ của BIDV đạt 70% tổng vốn cam kết. BIDV cam kết tiếp tục đồng hành với tỉnh Thanh Hóa thực hiện các dự án đầu tư trọng điểm trong những năm tới.



Thành phố Hà Tĩnh

Đẩy tiến độ dự án DO BIDV TÀI TRỢ, HỢP TÁC VỚI HÀ TĨNH

MAITHUY

Chủ tịch HĐQT BIDV - Trần Bắc Hà vừa có cuộc làm việc với Bí thư Tỉnh ủy, Chủ tịch UBND tỉnh Hà Tĩnh - Lê Đình Sơn để nghe kết quả triển khai thực hiện các chương trình tài trợ an sinh xã hội và hợp tác đầu tư của BIDV với tỉnh Hà Tĩnh.

Tại buổi làm việc, các đơn vị, địa phương liên quan đã báo cáo tiến độ, kết quả thực hiện các dự án đang triển khai, gồm: Trồng cây xanh tại thành phố Hà Tĩnh, chăn nuôi bò giống và bò thịt của Công ty Cổ phần Bình Hà và đề án tài trợ ứng dụng công nghệ cao trong nông nghiệp tại huyện Hương Khê và Vũ Quang.

Cảm ơn sự giúp đỡ, hỗ trợ của BIDV cho Hà Tĩnh thời gian qua, ông Lê Đình Sơn bày tỏ mong muốn, BIDV quan tâm cùng tháo gỡ vướng mắc của một số dự án đã được bàn

bạc, thống nhất nhưng chưa thực hiện được như: Cho vay thi công đường Nguyễn Công Trứ, tài trợ xây dựng đền La Sơn Phu Tử Nguyễn Thiếp, xây dựng và khai thác công viên thành phố Hà Tĩnh, nâng cấp Bệnh viện Đa khoa tỉnh...

Trao đổi với lãnh đạo tỉnh Hà Tĩnh, ông Trần Bắc Hà cảm ơn tỉnh thực hiện nhanh gọn các thủ tục, tập trung giải phóng mặt bằng để thực hiện dự án chăn nuôi bò đúng tiến độ; đề nghị các bên liên quan hoàn thành các thủ tục để đẩy nhanh chương trình, dự án đang

triển khai. Chủ tịch HĐQT BIDV tiếp thu những đề xuất của tỉnh Hà Tĩnh và hứa sẽ tiếp tục cùng tỉnh tìm giải pháp tháo gỡ vướng mắc để thực hiện đúng những nội dung 2 bên đã thống nhất.

Ông Trần Bắc Hà cũng đề nghị Hà Tĩnh tạo điều kiện, phối hợp với BIDV triển khai tốt các chuỗi hoạt động tại Hà Tĩnh vào trung tuần tháng 1/2016, bao gồm: Khánh thành giai đoạn 1 dự án chăn nuôi bò, tổ chức hội thảo quốc tế với chủ đề "Phát triển chăn nuôi bò ở Hà Tĩnh và các tỉnh Bắc miền Trung", khai giảng lớp đào tạo kiến thức hội nhập cho cán bộ Hà Tĩnh. □

BIDV tài trợ hơn 1,9 tỷ đồng để trồng 400 cây sò cam đỏ trên tuyến đường 26/3, dài 1,5km...; Đề án "Đào tạo, chuyển giao công nghệ sản xuất cây ăn quả, nuôi cá nước ngọt... tại Hương Khê và Vũ Quang", BIDV tài trợ 5 tỷ đồng.

Dự án bò Bình Hà, đến thời điểm này, Công ty Cổ phần chăn nuôi bò giống và bò thịt Bình Hà đã hoàn thành xây 21/40 chuồng nuôi bò, nhập 500 bò nuôi vỗ béo. Đến cuối tháng 12 sẽ nhập đủ 30 ngàn bò thịt theo đúng tiến độ giai đoạn 1 dự án.



Thêm 600 triệu CỔ PHIẾU BID RA THỊ TRƯỜNG

THANH HUYỀN

BIDV vừa hoàn tất 2 đợt phát hành: Phát hành cổ phiếu hoán đổi để sáp nhập và phát hành thêm cho cổ đông hiện hữu. Ngày 26/11/2015, hơn 607 triệu cổ phiếu từ 2 đợt phát hành nói trên đã được niêm yết chính thức, nâng tổng khối lượng cổ phiếu lưu hành của BIDV lên 3,4 tỷ cổ phiếu. Tổng giá trị vốn hóa cổ phiếu BID đạt khoảng 78 ngàn tỷ đồng, tương đương 7% tổng mức vốn hóa toàn thị trường trong top các cổ phiếu có vốn hóa dẫn đầu.

NIÊM YẾT CỔ PHIẾU HOÁN ĐỔI

Sau khi hoàn tất đợt phát hành cổ phiếu hoán đổi để sáp nhập MHB, BIDV đã hoàn tất thủ tục đăng ký lưu ký với Trung tâm lưu ký chứng khoán (VSD) và giải tỏa hạn chế chuyển nhượng đối với số lượng cổ phiếu này. Tuy nhiên, theo quy chế của VSD và Sở Giao dịch Chứng khoán TP. Hồ Chí Minh (HSX), BID là cổ phiếu đã được niêm yết trên sàn nên số cổ phiếu BID được hoán đổi từ cổ phiếu MHB bắt buộc phải giao dịch qua sàn. Do đó, việc niêm yết cổ phiếu hoán đổi để sáp nhập là cần thiết để đảm bảo quyền lợi cho các cổ đông đang nắm giữ cổ phiếu hoán đổi có thể thực hiện giao dịch.

Sau khi hoàn tất các thủ tục đảm bảo đủ điều kiện niêm yết đối với trường hợp công ty niêm yết sáp

nhập một công ty chưa niêm yết, BIDV đã nộp hồ sơ đăng ký niêm yết tới HSX. Ngày 11/11/2015, BIDV nhận quyết định số 493/QĐ-SGDHCM của HSX về việc chấp thuận niêm yết đối với 336.921.100 cổ phiếu hoán đổi để sáp nhập MHB vào BIDV.

NIÊM YẾT CỔ PHIẾU PHÁT HÀNH THÊM

Theo phương án tăng vốn điều lệ đã được Đại hội đồng cổ đông 2015 phê duyệt, BIDV đã nộp hồ sơ đăng ký phát hành cổ phần cho cổ đông hiện hữu năm 2015 gửi Ủy ban Chứng khoán Nhà nước. Căn cứ Giấy chứng nhận đăng ký chào bán cổ phiếu ra công chúng số 52/GCN-UBCK ngày 29/7/2015 của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước, BIDV đã triển khai phát hành cho cổ đông hiện hữu bao gồm các cổ đông nắm

giữ cổ phiếu BID và cổ đông nắm giữ cổ phiếu hoán đổi sáp nhập.

BIDV đã gấp rút chuẩn bị hồ sơ niêm yết đối với cổ phiếu phát hành thêm. Cũng trong ngày 11/11/2015, BIDV đã nhận được Quyết định số 494/QĐ-SGDHCM của HSX chấp thuận niêm yết đối với 270.591.590 cổ phiếu phát hành thêm cho cổ đông hiện hữu năm 2015 của BIDV.

TĂNG TÍNH THANH KHOẢN CỦA CỔ PHIẾU

BIDV niêm yết đồng thời số cổ phiếu hoán đổi để sáp nhập và cổ phiếu phát hành thêm đã làm tăng tính thanh khoản của cổ phiếu và đảm bảo quyền lợi của cổ đông. Tổng khối lượng cổ phiếu BID lưu hành đã được nâng thành 3,4 tỷ cổ phiếu, đưa tỷ trọng vốn hóa thị trường của BID chiếm khoảng 7% trong tổng mức vốn hóa toàn thị trường (khoảng 78 nghìn tỷ đồng). Hiện BID vẫn đang nằm trong top 10 cổ phiếu có vốn hóa dẫn đầu, chiếm hơn 60% tổng giá trị vốn hóa thị trường.

Trong điều kiện nền kinh tế và thị trường chứng khoán ổn định tích cực vào dịp cuối năm thì việc niêm yết bổ sung không "pha loãng" nhiều lần cổ phiếu BID. Bên cạnh đó, cùng với kết quả kinh doanh 9 tháng đầu năm của BIDV với các chỉ tiêu tăng trưởng cao và có tính bền vững, cổ phiếu BID đang được định giá hợp lý, hứa hẹn các giao dịch tích cực sôi động trong thời gian tới. □

Mùa quyết toán 2015

CÔNG NGHỆ THÔNG TIN ĐÃ SẴN SÀNG

 **BÙI THỊ LỆ HẰNG**

Trung tâm CNTT hoàn thành dự thảo kịch bản chi tiết thực hiện quyết toán năm 2015, trong đó hoàn thành rà soát, kiểm tra hệ thống mạng WAN, hệ thống máy chủ, ứng dụng, an ninh bảo mật, hệ thống điện và các phương án dự phòng.



Năm 2015, BIDV có nhiều thay đổi so với các năm thực hiện quyết toán trước đây. Ngày 31/10/2015, BIDV hoàn thành sáp nhập thành công 44 chi nhánh MHB vào hệ thống CNTT của BIDV, dẫn tới số lượng giao dịch, số lượng khách hàng trên hệ thống SIBS tăng trưởng tương đối lớn, ảnh hưởng tới thời gian cung cấp dữ liệu quyết toán. Các dự án trọng điểm của BIDV cũng được triển khai: Hệ thống Kondor thay thế cho hệ thống Treasury làm thay đổi nguồn và các biểu quyết toán liên quan đến Kinh doanh vốn; Hệ thống MIS thay đổi phương thức lưu trữ và cung cấp các báo cáo quản trị điều hành, phục vụ cho quản trị điều hành của ban lãnh đạo và chi nhánh trong suốt thời điểm quyết toán; Hệ thống MPA cung cấp công cụ mới trong đánh giá hiệu quả các mặt hoạt động tại BIDV; Hệ thống ERP thay đổi toàn bộ phương thức quản lý kế toán toàn ngành, thay đổi nguồn dữ liệu GL cho các chương trình của toàn hệ thống, thay đổi nguồn cung cấp dữ liệu cho quyết toán.

Với các thay đổi lớn trong các hệ thống CNTT năm 2015 và đặc biệt

hệ thống ERP đã chính thức triển khai trên toàn hệ thống, kịch bản quyết toán cuối năm cũng thay đổi như ngày 1/1/2016: (1) hệ thống SIBS giao dịch bình thường từ 7 giờ sáng và kết thúc như thường lệ, không phải dừng kết thúc ngày giữa chừng để điều chỉnh dữ liệu như mọi năm; (2) hệ thống ERP không giao dịch trong cả ngày để phục vụ

công tác điều chỉnh số liệu và thực hiện quyết toán.

Nhằm hỗ trợ 9 chi nhánh mới thành lập trong năm 2015 và 44 chi nhánh sau sáp nhập lần đầu tiên thực hiện công tác quyết toán năm bắt được các chủ trương, yêu cầu cũng như cách thức triển khai, Ban Kế toán đã tổ chức hội nghị triển khai quyết toán 2015 vào ngày 5/12/2015. Trung tâm CNTT cũng đã cung cấp triển khai chương trình quyết toán phiên bản thử nghiệm tới 44 chi nhánh sau sáp nhập vào ngày 20/11/2015 để cài đặt và nắm bắt chương trình.

Với áp lực về khối lượng giao dịch trung bình trên hệ thống CoreBanking vào các ngày cuối tháng gây áp lực lớn lên các hệ thống CNTT, yếu tố đảm bảo an toàn, ổn định, thông suốt hoạt động được đẩy lên mức độ cao nhất. Riêng ngày 30/11/2015, có đến gần 1,3 triệu giao dịch tài chính/ngày; trên 8 triệu giao dịch phi tài chính (vấn tin, duy trì tài khoản...)/ngày; giao dịch đồ lương lên tới 166,047 tài khoản. Các giao dịch chuyển tiền, gửi/rút tiền gửi, tiền vay và các hệ thống khác như Gateway, THHD Online, THCH... đều có số lượng giao dịch tăng gấp từ 1.5 đến 2 lần các ngày bình thường trong năm. □



Tập thể phòng Quản trị ứng dụng đã sẵn sàng cho mùa Quyết toán 2015

Vững vàng ở vùng kinh tế TRỌNG ĐIỂM PHÍA NAM

 **TRƯƠNG THỊ NGỌC UYÊN**

Đóng tại thủ phủ của Bình Dương thuộc vùng kinh tế trọng điểm phía Nam năng động, BIDV Thủ Dầu Một có đầy đủ lợi thế để phát triển các dịch vụ ngân hàng bán lẻ hiện đại.



Bình Dương có cơ cấu kinh tế: Công nghiệp chiếm khoảng 60%, dịch vụ chiếm 37,3%. Tốc độ tăng trưởng kinh tế của tỉnh luôn duy trì ở mức cao, bình quân 13% năm trong 3 năm gần đây. Các sản phẩm dịch vụ ngày càng đa dạng. Hiện tại quy mô dân số tỉnh khoảng gần 2 triệu người.

Toàn tỉnh Bình Dương hiện có 28 khu công nghiệp với diện tích 9.431 ha, trên 20.000 doanh nghiệp trong và ngoài nước với tổng số vốn thu hút đầu tư hơn 20 tỷ USD, thu ngân sách khoảng 30.000 tỷ đồng. Thu nhập bình quân đầu người cuối năm 2015 đạt khoảng 72,3 triệu đồng (khoảng 3.000USD).

Tình hình phát triển của kinh tế xã hội tại địa phương đã mở ra nhiều cơ hội cho hoạt động của các ngân hàng. Tuy vậy, hiện tại trên địa bàn tỉnh đã có hơn 60 chi nhánh ngân hàng và các TCTD. Vì vậy, mức độ cạnh tranh giữa các chi nhánh ngân hàng là rất khốc liệt.

BIDV Thủ Dầu Một ra đời vào ngày 1/6/2015 trên cơ sở chia tách,

nâng cấp Phòng Giao dịch bán lẻ chuẩn Thủ Dầu Một từ Chi nhánh Bình Dương. Mô hình tổ chức ban đầu gồm 7 phòng, tổ nghiệp vụ và 1 phòng giao dịch (phòng giao dịch Thuận An và tổng cộng 46 cán bộ công nhân viên).

Lãnh đạo BIDV Thủ Dầu Một luôn nhận thức đây là CN có quy mô nhỏ của hệ thống, sau một thời gian đầu sớm ổn định mô hình tổ chức đi vào hoạt động, BIDV Thủ Dầu Một đã xác định huy động vốn từ dân cư là nhiệm vụ trọng tâm. Xuất phát điểm với quy mô 580 tỷ đồng huy động vốn dân cư và hơn 1.000 tỷ đồng dư nợ tín dụng (trong đó, dư nợ bán lẻ 124 tỷ đồng), số lượng cán bộ công nhân viên ít, BIDV Thủ Dầu Một đã gặp không ít khó khăn, thách thức trong những ngày đầu thành lập. Nhưng với sự nỗ lực, không ngừng vươn lên của tập thể CBCNV, chi nhánh đã vượt qua những khó khăn ban đầu để gặt hái được những thành quả rất đáng ghi nhận, góp phần gia tăng quy mô

chi nhánh và tạo tiền đề bứt phá trong những năm sau.

Sau 5 tháng hoạt động (đến 14/12/2015), huy động vốn bán lẻ đạt con số ấn tượng 964 tỷ đồng, tăng 61% so với thời điểm mới thành lập, đạt 88,3% so với kế hoạch định hướng 2015. Thu nhập ròng từ hoạt động bán lẻ chiếm 74% lợi nhuận trước thuế của toàn chi nhánh, trong đó chủ yếu là thu nhập từ huy động vốn dân cư.

Để đạt được những thành quả đó, chi nhánh đặc biệt chú trọng và đẩy mạnh huy động vốn, đảm bảo kiểm soát hoạt động tín dụng luôn an toàn, hiệu quả, triển khai tốt các sản phẩm dịch vụ thu phí. Thời gian qua, chi nhánh triển khai kịp thời các sản phẩm huy động vốn với chính sách chăm sóc khách hàng linh hoạt, phù hợp để giữ vững và tăng số dư huy động vốn, qua đó tăng cho vay nền kinh tế. Chi nhánh áp dụng giao kế hoạch kinh doanh cụ thể đến từng đơn vị nghiệp vụ song trùng với luôn quan tâm đào tạo, nâng cao trình độ chuyên môn



BIDV góp phần vào sự phát triển kinh tế xã hội tỉnh Bình Dương

và kỹ năng tư vấn cho các cán bộ nhân viên nhằm thực hiện tốt chủ trương bán chéo, bán trọn gói sản phẩm dịch vụ của BIDV. Kiên trì thực hiện tác phong, lễ lối làm việc theo văn hóa BIDV qua cuộc thi “Tìm hiểu về Phong cách, thái độ phục vụ và

không gian giao dịch” có thể là một nét riêng ở BIDV Thủ Dầu Một... Qua thực tế này, mỗi cán bộ đã có ý thức hơn với công việc, nhiệt tình, tận tâm đối với khách hàng.

Chị Nguyễn Thị Bích Thuý - Phụ trách Phòng Giao dịch khách hàng

BIDV Thủ Dầu Một cho rằng: “Chúng tôi ý thức được hoạt động bán lẻ là hoạt động mang lại lợi ích và độ bền cao, ít rủi ro cho hoạt động của ngân hàng. Mặc dù công tác giao dịch khách hàng cá nhân là rất nhọc, nhưng mỗi một ngày làm việc là một ngày vui, vui nhất là khi cảm nhận sự hài lòng của khách hàng dành cho mình, chính khách hàng của mình dẫn dắt giới thiệu khách hàng khác đến với mình kèm theo những lời khen tặng. Chính những giây phút ấy kích thích trong tôi một sự nỗ lực hơn nữa trong công việc, trong các mối quan hệ với khách hàng”.

Ông Định Phương Tùng, Phó Giám đốc phụ trách bán lẻ BIDV Thủ Dầu Một cho rằng, với định hướng là tạo ra sự khác biệt để thành công, chúng tôi chú trọng đặc biệt vào yếu tố con người. Yếu tố con người ở đây là những nhân viên cung cấp sản phẩm, dịch vụ và chăm sóc khách hàng. Cần xây dựng một đội ngũ kinh doanh am hiểu về tài chính, ngân hàng và luôn hướng đến khách hàng để tận tâm phục vụ.

Với những thành quả như vậy, tin tưởng rằng, BIDV Thủ Dầu Một sẽ tiếp tục góp phần bồi đắp thương hiệu BIDV trên địa bàn tỉnh Bình Dương. □

BIDV TÀI TRỢ QUỸ VÌ NGÀY MAI TƯƠI SÁNG

Tiếp tục triển khai các hoạt động an sinh xã hội trong lĩnh vực y tế, BIDV đã tham gia tài trợ Quỹ vì ngày mai tươi sáng để ủng hộ bệnh nhân nghèo mắc bệnh Ung thư.

Ung thư hiện nay đã trở thành gánh nặng lớn tại các quốc gia trên thế giới, đặc biệt với các nước đang phát triển. Việt Nam hiện nay có khoảng 150.000 ca mắc mới và trên 75.000 ca tử vong vì bệnh ung thư. Bộ Y tế đã thành lập Quỹ Vì ngày mai tươi sáng nhằm hỗ trợ bệnh nhân nghèo mắc bệnh ung thư. Sự đóng góp của các cá nhân, tổ chức



cho Quỹ sẽ được sử dụng để tặng quà cho bệnh nhân nghèo mắc bệnh, hỗ trợ chi phí khám chữa bệnh, mời chuyên gia thế giới thực hiện khám, hội chẩn cho các trường

hợp bệnh đặc biệt hiếm gặp...

Trong những năm qua, BIDV đã triển khai nhiều hoạt động ASXH trong lĩnh vực y tế như xây dựng cơ sở vật chất, hỗ trợ trang thiết bị y tế, bảo hiểm y tế khám chữa bệnh cho phụ nữ nghèo, đồng bào dân tộc vùng sâu vùng xa, Mang âm nhạc đến bệnh viện...

Việc hỗ trợ Quỹ vì ngày mai tươi sáng tiếp tục thể hiện mục tiêu của BIDV trong việc xây dựng thương hiệu ASXH trong lĩnh vực y tế nói riêng, vì cộng đồng nói chung.

QUỲNH HOA

HỘI THI TÍN DỤNG Ở BIDV ĐÀ LẠT

Ngày 7/12/2015, BIDV Đà Lạt tổ chức hội thi tín dụng cấp cơ sở. 31 cán bộ trong toàn chi nhánh tham gia dự thi trắc nghiệm và phỏng vấn. Ngoài ra, đại diện lãnh đạo các phòng giao dịch của chi nhánh tham gia trả lời 3 câu về kỹ năng chăm sóc khách hàng, cũng như chiến lược phát triển của đơn vị.

Với các nội dung thi rất gần gũi giúp nâng cao nghiệp vụ tín dụng cho mỗi cán bộ, hội thi đã tạo không khí hào hứng, tạo cơ hội cho các cán bộ dự thi cùng nhau trao đổi, học hỏi kinh nghiệm cũng như ôn lại nghiệp vụ. Hội thi đã diễn ra thành công tốt đẹp. Kết thúc hội thi, ông Đặng Xuân Hùng - Giám đốc BIDV Đà Lạt, Trưởng Ban giám khảo đã trao giải Nhất cho chị Lê Mai Dung - Phòng Giao dịch Thăng Long; Giải Nhì cho anh Nguyễn Thanh Thảo - Phòng Giao dịch Liên Nghĩa và Giải Ba cho chị Mai Hồng Hạnh - Phòng Khách hàng BIDV Đà Lạt.

NGUYỄN TẤN ON



HỢP TÁC TOÀN DIỆN VỚI CẢNH SÁT PHÒNG CHÁY VÀ CHỮA CHÁY HÀ NỘI



Ngày 11/12/2015, tại Hà Nội, BIDV Trảng An và Cảnh sát Phòng cháy và Chữa cháy (PCCC) TP. Hà Nội ký thỏa thuận hợp tác toàn diện giai đoạn 2016-2020. Ông Trần Văn Hiệu, Giám đốc BIDV Trảng An và Đại tá Lê Mạnh Tuấn, Phó Giám đốc Cảnh sát PCCC TP. Hà Nội đã đại diện hai đơn vị thực hiện ký kết.

Theo thỏa thuận hợp tác, BIDV Trảng An sẽ cung cấp dịch vụ chi trả lương cho toàn bộ cán bộ của Cảnh sát PCCC TP. Hà Nội. Với tiềm lực về tài chính, khả năng ứng dụng công nghệ và thể mạnh dịch vụ bán lẻ chuyên nghiệp, BIDV Trảng An sẽ đáp ứng

tốt và toàn diện nhất nhu cầu của từng cá nhân trong đơn vị cảnh sát PCCC. Cán bộ cảnh sát PCCC Thành phố Hà Nội nhận lương qua BIDV cũng nhận được nhiều ưu đãi khi sử dụng các sản phẩm, dịch vụ tại BIDV.

Thỏa thuận hợp tác toàn diện giữa BIDV Trảng An và Cảnh sát PCCC TP. Hà Nội đánh dấu bước phát triển mới của mối quan hệ lâu dài, mở ra nhiều cơ hội hợp tác hơn nữa giữa hai đơn vị. BIDV Trảng An là một trong những chi nhánh đầu tiên của hệ thống BIDV trên địa bàn Hà Nội được định hướng hoạt động chuyên sâu theo mô hình định hướng bán lẻ, chuyên cung cấp các dịch vụ ngân hàng hiện đại, hướng tới chiều sâu khách hàng cá nhân, các hộ kinh doanh, các doanh nghiệp vừa và nhỏ...□

PHÒNG GIAO DỊCH TRẦN HƯNG ĐẠO ĐI VÀO HOẠT ĐỘNG

Ngày 23/11/2015 tại 994-996A Trần Hưng Đạo, Phường 5, TP Mỹ Tho, tỉnh Tiền Giang, BIDV chi nhánh Mỹ Tho tổ chức lễ khai trương Phòng Giao dịch Trần Hưng Đạo (trước đây là Phòng Giao dịch Thành phố Mỹ Tho (92 Ngô Quyền, phường 1, TP Mỹ Tho, Tiền Giang). Có trụ sở mới, tên gọi mới, hy vọng phòng giao dịch Trần Hưng Đạo sẽ đạt được nhiều thành công mới.

LÊ THỊ CÚC

BIDV TRAO GIẢI TRỊ GIÁ 600 TRIỆU ĐỒNG cho khách hàng

NGUYỄN PHƯƠNG MAI



Ngày 28/11/2015, tại Nhà thiếu nhi tỉnh Tiền Giang, BIDV tổ chức Lễ trao giải thưởng cho khách hàng may mắn trúng giải Nhất chương trình khuyến mại “May mắn ngập tràn 2015”.

Chương trình Khuyến mại tiền gửi “May mắn ngập tràn 2015” được triển khai từ ngày 10/08/2015 đến hết ngày 13/10/2015 với tổng giá trị giải thưởng gần 15 tỷ đồng. Ngày 23/10/2015, tại Hà Nội,

BIDV đã tổ chức quay số mở thưởng chương trình, kết quả Giải nhất là 01 chiếc xe ô tô xe ô tô Hyundai Accent trị giá 600 triệu đồng đã thuộc về khách hàng gửi tiền tại BIDV Tiền Giang; ngoài ra còn có 5 giải nhì là Xe máy Piaggio Vespa Sprint tổng trị giá 400 triệu đồng, 10 giải ba là TV Led LG 55inch tổng trị giá 400 triệu đồng, 40 giải theo tuần là Iphone 6 tổng trị giá 800 triệu đồng, và hơn 5.900 giải thưởng có giá trị khác. Và đây cũng là lần thứ hai liên tiếp kể từ năm 2014 khách hàng gửi tiền tại BIDV Tiền Giang trúng giải cao nhất của chương trình này.

Tại lễ trao giải, Ông Lê Văn Quý – Phó Giám Đốc chi nhánh Tiền Giang thay mặt BIDV trao giải nhất cho khách hàng trúng thưởng là bà Trần Thị Tím, ngụ tại Ấp Long Hưng, xã Phước Thạnh, TP Mỹ Tho tỉnh Tiền Giang.

Sau khi nhận giải thưởng, Bà Trần Thị Tím đã ủng hộ 2 phần quà tổng trị giá 20 triệu đồng cho Trẻ em nghèo khuyết tật thuộc Trung tâm hỗ trợ giáo dục hòa nhập tỉnh Tiền Giang và Người già neo đơn thuộc Trung tâm công tác xã hội tỉnh Tiền Giang.

Phát biểu buổi lễ, đại diện Ban lãnh đạo BIDV đã chân thành cảm ơn khách hàng đã tin tưởng, lựa chọn và gắn bó với BIDV trong suốt thời gian qua. BIDV cam kết sẽ đáp ứng một cách tốt nhất nhu cầu của khách hàng trong cung cấp SPDV tài chính ngân hàng. □

KHAI TRƯƠNG PHÒNG GIAO DỊCH AN PHƯỚC

Sáng 5/12/2015, BIDV Đồng Đồng Nai tổ chức khai trương Phòng Giao dịch (PGD) An Phước tại đường Phùng Hưng, ấp 7, An Phước, Long Thành, Đồng Nai.

PGD An Phước nằm trên trục đường Phùng Hưng (gần ngã ba Thái Lan), nơi giáp ranh giữa huyện Long Thành và thành phố Biên Hòa, là điểm tập trung đông dân cư, nhiều khu công nghiệp, cung cấp đầy đủ các dịch vụ ngân hàng hiện đại và tiện ích. Do đó, PGD An Phước có khả năng huy động vốn, cho vay, triển khai các dịch vụ ngân hàng bán lẻ... đến đông đảo nhân

dân, tổ chức, doanh nghiệp trên địa bàn. Nhân dịp lễ khai trương, PGD An Phước – BIDV Đồng Đồng Nai có nhiều phần quà hấp dẫn tặng khách hàng đến giao dịch, đã thu hút nhiều khách hàng đến mở tài khoản và giao dịch, huy động nguồn vốn được trên 10 tỷ đồng.

PGD An Phước đi vào hoạt động góp phần nâng cao năng lực cạnh tranh, củng cố và phát triển vị thế của BIDV Đồng Đồng Nai.

HOÀNG THỊ OANH



TÙ ÁM ẢNH NỢ XẤU đến xử lý toàn diện

 HƯƠNG CHI

Nhớ lại hoạt động của BIDV Tây Sài Gòn những năm 2010, không ít cán bộ nhân viên vẫn còn ám ảnh hai chữ “nợ xấu”. Với sự hỗ trợ từ lãnh đạo Hội sở chính, chi nhánh đã từng bước đánh giá, xử lý nợ xấu hợp lý và có hiệu quả đáng khích lệ.

Giai đoạn 2010 - 2011, nhiều đoàn công tác từ Hội sở chính đã đến chi nhánh để kiểm tra, đánh giá và phân loại từng nhóm nợ xấu, phân tích những nguyên nhân khách quan, chủ quan. Từ đó cùng với chi nhánh xây dựng cụ thể giải pháp xử lý tổng thể và chi tiết cho từng khoản nợ cũng như xây dựng đề án tổng thể tái cơ cấu toàn bộ hoạt động của chi nhánh.

Thời gian qua, chi nhánh áp dụng nhiều giải pháp có hiệu quả trong xử lý nợ, đó là: Củng cố hoạt động của Phòng Khách hàng doanh nghiệp 1 của chi nhánh với nhiệm vụ chuyên trách xử lý nợ xấu do giám đốc trực tiếp phụ trách chi

đạo; Rà soát toàn bộ công tác phân loại nợ, xác định rõ bản chất, thực trạng dư nợ tín dụng; Kiểm tra, thống kê, quản lý tài sản đảm bảo của khách hàng có nợ xấu; Hoàn thiện hồ sơ khoản vay, rà soát về tính tuân thủ trong uỷ quyền phán quyết cấp tín dụng để đảm bảo tính pháp lý, bảo vệ quyền lợi của ngân hàng khi làm việc với các cơ quan chức năng; Lập danh sách khách hàng có khả năng phục hồi và có thiện chí hợp tác thực hiện cơ cấu nợ để thu dần từ doanh thu hoạt động; Triển khai xử lý nợ bằng nhiều hình thức, linh hoạt và phù hợp với thực tế của từng khoản vay; Đối với các hồ sơ nợ xấu hoặc các khoản vay có sai sót phát hiện theo kết luận của các đoàn

thanh kiểm tra, chi nhánh đã đề xuất các biện pháp, giải pháp cụ thể, chi tiết đến từng khách hàng, để chấn chỉnh khắc phục sai sót; Quản lý xử lý thu hồi nợ, đeo bám đòi nợ khách, xử lý bán tài sản, xử lý các vụ kiện qua tòa, cơ quan thi hành án, chỉ đạo thực hiện hoàn thành tốt công tác cung cấp hồ sơ cho Cơ quan CSĐT-CA.TPHCM & Bộ Công an theo các vụ việc nổi cộm tại chi nhánh; Xác định việc thu nợ xấu không thể diễn ra chóng vánh, phải kiên trì để tránh trường hợp bán tài sản với giá không tốt, nhất là trong điều kiện thanh khoản không cao, thị trường bất động sản không sôi động...

Ngoài ra, để tái cấu trúc lại toàn bộ hoạt động, đẩy mạnh hoạt động kinh doanh chính khoa học, thận trọng và phù hợp thực tế, Lãnh đạo BIDV Tây Sài Gòn đã chấn hưng tinh thần làm việc của cán bộ, tạo cơ chế động lực nhằm khuyến khích thúc đẩy kinh doanh. Chi nhánh cũng duy trì hoạt động xử lý nợ tại phòng khách hàng doanh nghiệp 1 độc lập với hoạt động kinh doanh tại chi nhánh. Chi nhánh đã phát động một chương trình hành động toàn diện trên các mặt. Trong đó, tập trung vào các nhóm giải pháp chính: Cơ cấu sắp xếp lại toàn bộ nhân sự của chi nhánh; Phân công chuyên biệt một bộ phận xử lý nợ xấu; Tất cả những bộ phận còn lại vẫn tiếp tục triển khai quyết liệt các hoạt động thúc đẩy kinh doanh phát triển; Lập các đề án đẩy mạnh và phát triển mạng lưới các phòng giao dịch; Chính trang nhận diện thương hiệu tại chi nhánh; Di dời trụ sở chi nhánh từ khu công nghiệp Tân Tạo ra khu vực trung tâm TP.Hồ Chí Minh để tạo điều kiện cho công tác tiếp thị khách hàng được thuận lợi hơn; xây dựng những cơ chế động lực phù hợp với tình hình mới. □

Một luồng gió mới đã thổi vào mọi góc ngách trong hoạt động ở chi nhánh, thổi bùng lên trong từng cán bộ tình yêu nghề, yêu ngành, đoàn kết, hợp tác, dũng cảm vượt qua khó khăn.



KHAI TRƯƠNG HOẠT ĐỘNG 2 PHÒNG GIAO DỊCH:

➤ **PGD An Phước (BIDV Đông
Đông Nai)** tại địa chỉ: Đường
Phùng Hưng, Xã An Phước,
Huyện Long Thành, Tỉnh Đồng
Nai.

➤ **PGD Nguyễn Ảnh Thủ (BIDV
Hóc Môn)** tại địa chỉ: Số 129/2
Đường Nguyễn Ảnh Thủ, Xã
Trung Chánh, Huyện Hóc Môn,
Thành phố Hồ Chí Minh

THAY ĐỔI TÊN GỌI/ĐỊA ĐIỂM TRỤ SỞ CHI NHÁNH, PHÒNG GIAO DỊCH:

➤ **PGD Yên Lãng, BIDV Hà
Thành (Đổi tên từ PGD Láng
Hạ)** chuyển về địa chỉ mới: Số
3 Yên Lãng, Phường Trung Liệt,
Quận Đống Đa, TP Hà Nội.

➤ **PGD Quỳnh Mai, BIDV Đại
La (Đổi tên từ PGD Vĩnh Tuy)**
chuyển về địa chỉ mới: Số 29
Thanh Nhàn, Phường Vĩnh Tuy,
Quận Hai Bà Trưng, TP Hà Nội

➤ **PGD Đại Thanh, BIDV Hồng
Hà (Đổi tên từ PGD Thường Tín)**
chuyển về địa chỉ mới: Số 31/1
đường Phan Trọng Tuệ, Thị trấn
Văn Điển, Huyện Thanh Trì, TP
Hà Nội.

➤ **PGD Láng Thượng, BIDV
Đống Đa (Đổi tên từ PGD Văn
Chương)** chuyển về địa chỉ mới:
Số 97 Phố Chùa Láng, Phường
Láng Thượng, Quận Đống Đa, TP
Hà Nội.



➤ **PGD Tiên Du, BIDV Bắc Ninh
(Đổi tên từ PGD Phố Mới)**

chuyển về địa chỉ mới: Quốc lộ
1A, Thị trấn Lim, Huyện Tiên Du,
Tỉnh Bắc Ninh.

➤ **PGD Bình Thạnh, BIDV Phú
Nhuận** chuyển về địa chỉ mới:

Số 139D Phan Đăng Lưu, Phường
2, Quận Phú Nhuận, TP Hồ Chí
Minh.

➤ **PGD Trần Quốc Thảo, Chi
nhánh Sở Giao dịch 2** chuyển
về địa chỉ mới: Số 173 Trần Quốc
Thảo, Phường 9, Quận 3, TP HCM.

➤ **PGD Nhật Tảo, BIDV Bắc Sài
Gòn (Đổi tên từ PGD Tân Sơn
Nhất)** chuyển về địa chỉ mới: Số
128 Lý Thường Kiệt, Phường 7,
Quận 10, TP Hồ Chí Minh.

➤ **PGD Văn Thánh, BIDV Bà
Chiểu (Đổi tên từ PGD Quận 2)**
chuyển về địa chỉ mới: Số 177
Đường D2, Phường 25, Quận
Bình Thạnh, TP Hồ Chí Minh.

➤ **PGD Nguyễn Hữu Cầu, BIDV Bà
Chiểu (Đổi tên từ PGD Cách Mạng
Tháng 8)** chuyển về địa chỉ mới:

Số 83, Đường Nguyễn Hữu Cầu,
Phường Tân Định, Quận 1, TP Hồ Chí
Minh

➤ **PGD Nam Kỳ, BIDV Bà Rịa –
Vũng Tàu** chuyển về địa chỉ mới:

Số 126A10 Hoàng Hoa Thám,
Phường 2, TP Vũng Tàu, Tỉnh Bà Rịa
- Vũng Tàu

➤ **PGD Quyết Thắng, BIDV Biên
Hoà (Đổi tên từ PGD Tam Hoà)**
chuyển về địa chỉ mới: Số 197 Hà
Huy Giáp, Phường Quyết Thắng, TP
Biên Hoà, Tỉnh Đồng Nai

➤ **PGD Tây Nam, BIDV Đất Mũi**
chuyển về địa chỉ mới: Số 124
Đường Ngô Quyền, Phường 9, TP Cà
Mau, Tỉnh Cà Mau

Tính đến 20/12/2015, mạng lưới hoạt động của BIDV có
180 chi nhánh, 798 phòng giao dịch trên khắp địa bàn 63
tỉnh thành trong cả nước.

KHỞI NGUỒN TỪ CÁI BẮT TAY VỚI “TÂY”

Năm 1999, nền kinh tế Việt Nam bước đầu có dấu hiệu phục hồi sau khi chịu ảnh hưởng lan truyền từ cuộc khủng hoảng tài chính – tiền tệ của khu vực Đông Á (1997 – 1998). Để tạo bước tăng trưởng trong thời kỳ mới, vừa nỗ lực cao nhất phục vụ đầu tư phát triển, vừa tập trung nguồn lực để nghiên cứu, xây dựng và hình thành các sản phẩm, dịch vụ mới, BIDV đã quyết định mở rộng hoạt động kinh doanh sang lĩnh vực bảo hiểm. Chiến lược này được cụ thể hóa bằng cái bắt tay hợp tác giữa BIDV với Tập đoàn Bảo hiểm Quốc tế QBE của Úc để thành lập Công ty Liên doanh Bảo hiểm Việt Úc, mở ra mô hình hoàn toàn mới tại Việt Nam, khởi đầu cho liên minh ngân hàng – bảo hiểm vốn đã rất thịnh hành trên thế giới tại thời điểm bấy giờ.

Giai đoạn từ năm 1999 đến 2005, thị trường bảo hiểm Việt Nam tăng trưởng khá tốt. Tốc độ tăng trưởng bình quân đạt trên 30%/năm. Hoạt động kinh doanh của Liên doanh bảo hiểm Việt Úc mặc dù đã đạt được một số kết quả nhất định. Tuy nhiên, kết quả vẫn chưa thỏa mãn được kỳ vọng, vì BIDV hay QBE đều chưa tận dụng được hết thế mạnh của nhau. Mạng lưới khách hàng, thương hiệu, văn hóa kinh doanh của BIDV chưa được QBE tận dụng, phát huy triệt để. Bên cạnh đó, trong những năm đầu liên doanh, BIDV cũng chưa thật sự hiểu sâu sắc về thị trường bảo hiểm Việt Nam.

Năm 2005 đánh dấu 5 năm BIDV bước sang thời kỳ hội nhập (từ năm 2000). Với tham vọng xây dựng một định chế tài chính hùng mạnh, mang tầm khu vực và thế giới, cung cấp “trọn gói, một cửa” các sản phẩm tài chính, ngân hàng, BIDV có định hướng đầu tư mở rộng thêm hoạt động kinh doanh ngoài hoạt động truyền thống là ngân hàng thương mại. Ban lãnh đạo BIDV tại thời điểm đó đã đưa ra quyết định đẩy táo bạo và quyết liệt, mua lại phần vốn góp của QBE trong liên doanh này để thành lập một công

10 NĂM BIC NHỮNG DẤU ẤN TRƯỞNG THÀNH

 **MẠNH HẢI**

10 năm xây dựng và trưởng thành, Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) đã vững bước vượt qua những khó khăn, thử thách, nắm bắt hiệu quả các cơ hội thị trường để vươn mình trở thành một trong những công ty bảo hiểm phi nhân thọ hàng đầu tại Việt Nam.

ty con 100% vốn của BIDV. Từ năm 2006, cái tên BIC chính thức ra đời trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.

NHỮNG BƯỚC ĐI VỮNG CHẮC

Những năm đầu hoạt động với tên gọi mới - BIC, bằng sự tiếp sức của toàn hệ thống BIDV, BIC bắt đầu mở rộng quy mô với những kết quả đáng ghi nhận như: BIC nhanh chóng lọt vào Top 6 doanh nghiệp bảo hiểm dẫn đầu về thị phần, tốc độ tăng trưởng luôn cao hơn 2,3 lần so với tốc độ tăng trưởng của thị trường, mạng lưới hoạt động được mở rộng, bao phủ hầu khắp các tỉnh/thành phố trên cả nước. Cán bộ làm bảo hiểm được xây dựng và rèn luyện trong kinh doanh, rất nhiệt huyết, sẵn sàng lửa thử vàng, đối mặt, chịu “nhiệt” của thị trường, nuôi dưỡng khát khao chiến thắng để vươn lên chiếm lĩnh thị trường.

Năm 2007, khi các doanh nghiệp bảo hiểm trong nước vẫn còn xoay vẩn tại thị trường nội địa, BIC đã mạnh dạn tiến hành nghiên cứu, khảo sát thị trường bảo hiểm Lào và Campuchia. Để rồi tháng 6/2008, BIC thành lập và đưa vào hoạt động Liên doanh Bảo hiểm Lào Việt (LVI) tại Lào và tháng 8/2009, tiếp quản và điều hành hoạt động của Công ty Bảo hiểm Cambodia – Việt Nam



BIC chính thức xuất hiện trên thị trường bảo hiểm Việt Nam

(CVI) do BIDV thành lập tại Campuchia. Hiện tại, LVI đang là Công ty bảo hiểm đứng thứ 2 tại thị trường bảo hiểm Lào về thị phần và tỷ suất sinh lời; trong khi đó, CVI trở thành nhà bảo hiểm hàng không hàng đầu tại thị trường Campuchia.

Luôn tìm tòi, sáng tạo, tận dụng lợi thế là đơn vị thành viên của một trong những ngân hàng TMCP lớn nhất tại Việt Nam, BIC là DNBH đầu tiên nghiên cứu và đưa vào triển khai kênh bán bảo hiểm qua ngân hàng - Bancassurance. Với sự ủng hộ của toàn hệ thống BIDV cùng nền tảng công nghệ thông tin hiện đại, hỗ trợ cán bộ ngân hàng cấp bảo hiểm online ngay tại điểm giao dịch, kênh Bancassurance đã ngày một phát triển và đóng góp đáng kể vào kết quả kinh doanh của BIC. BIC cũng nhanh chóng trở thành DNBH dẫn đầu thị trường về kênh bán hàng này về cả số lượng sản phẩm và số lượng ngân hàng liên kết. Bên cạnh đó, nền tảng khách hàng của BIDV và hệ thống công nghệ thông tin liên tục được củng cố cũng là điều kiện để BIC tiếp tục triển khai thành công các kênh bán hàng mới như bảo hiểm trực tuyến và Tele-sales (bán hàng qua điện thoại).

CỔ PHẦN HÓA VÀ KHÁT KHAO HỘI NHẬP

Sau giai đoạn tạo dựng nền móng, khi BIC bắt đầu chuyển mình phát triển lại là thời kỳ nền kinh tế thế giới nói chung và nền kinh tế Việt Nam nói riêng rơi vào cuộc khủng hoảng tài chính (từ năm 2008 – 2013). Tuy nhiên, với sự chỉ đạo, định hướng của BIDV, BIC vẫn tiếp tục vươn mình trở thành một trong những công ty bảo hiểm hàng đầu thị trường.

Cuối năm 2009, trong bối cảnh áp lực cổ phần hóa vẫn chưa thực sự rõ nét đối với các doanh nghiệp Việt Nam, BIC đã chủ động đề xuất phương án cổ phần hóa. Ngày 30/7/2010, Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội chính thức chốt và công bố số lượng nhà đầu tư và khối lượng đặt mua cổ phần của BIC. Số cổ phần đặt mua cao gấp 2,3



Với những bước đi vững chắc, BIC đã trở thành một trong những DNBH hàng đầu thị trường



Hợp tác với FairFax, BIC đã sẵn sàng cho thời kỳ hội nhập

“ Có thể nói, sự kiện BIDV mua lại Liên doanh bảo hiểm với QBE để thành lập Công ty BIC là một sự kiện đặc biệt tại thời điểm đó. BIDV trở thành doanh nghiệp đầu tiên của Việt Nam thực hiện “Ta mua Tây” - mua lại phần vốn góp của nước ngoài trong một công ty liên doanh.

lần số lượng chào bán đánh dấu đợt IPO tốt nhất kể từ đợt khủng hoảng kinh tế năm 2008.

Đồng thời với việc cổ phần hóa thành công, BIC cũng chủ động thay đổi chiến lược kinh doanh hướng vào hiệu quả, nói “không” với tăng trưởng nóng trong giai đoạn nền kinh tế nói chung và thị trường tài chính nói riêng gặp nhiều khó khăn. Chiến lược này đã chứng minh sự đúng đắn khi năm 2014, BIC được tổ chức xếp hạng tín nhiệm hàng đầu

thế giới A.M. Best công bố rating B+ (năng lực tài chính vững mạnh). Năm 2015, tìm được đối tác chiến lược là nhà bảo hiểm, tái bảo hiểm hàng đầu thế giới đến từ Canada – FairFax. Những thành quả trên cho thấy BIC đã thực sự trưởng thành và đã sẵn sàng cho thời kỳ hội nhập.

Với năng lực tài chính được quốc tế ghi nhận, sự hỗ trợ kỹ thuật và những kinh nghiệm kinh doanh quý báu từ đối tác chiến lược FairFax, trong những năm tới, BIC sẽ nỗ lực hiện thực hóa mục tiêu đứng trong Top 5 thị trường về cả thị phần và hiệu quả hoạt động, hoàn thiện mô hình quản trị theo chuẩn quốc tế, nâng cao xếp hạng tín nhiệm, hiệu quả đầu tư và quản trị rủi ro, trở thành thương hiệu bảo hiểm lớn tại Việt Nam và khu vực.

Bên cạnh đó, trong bối cảnh hoạt động bảo hiểm đang trong giai đoạn phát triển hợp tác, liên kết trong và ngoài nước, BIDV xác định hoạt động bảo hiểm không chỉ bao gồm bảo hiểm phi nhân thọ của BIC mà còn phải mở rộng sang cả lĩnh vực bảo hiểm nhân thọ, không chỉ khai thác mở rộng thị trường trong nước mà còn hướng tới khai thác tại các thị trường nước ngoài. BIC kỳ vọng sẽ cùng Công ty Bảo hiểm Nhân thọ BIDV MetLife hoàn thiện mô hình kinh doanh bảo hiểm, đưa bảo hiểm thực sự trở thành một trong 2 trụ cột kinh doanh chính của hệ thống BIDV. □

NGÂN HÀNG – BẢO HIỂM: Hợp tác vì sự phát triển của hệ thống BIDV

 ĐỖ THỊ KHANH (*)



Hợp tác ngân hàng – bảo hiểm đã đóng góp cho sự phát triển của toàn hệ thống BIDV

Trên thế giới, hợp tác ngân hàng – bảo hiểm từ lâu đã là mô hình hợp tác ưu việt, đem lại lợi ích thiết thực cho cả ba bên khách hàng, ngân hàng và công ty bảo hiểm. Chính vì thế, sự ra đời của người anh em BIC năm 2005, mang đến sự an tâm cho các khách hàng gửi tiền, vay vốn tại BIDV, hình thành nên “tấm lá chắn tài chính” hữu hiệu cho toàn hệ thống, chính là niềm tự hào của tất cả những con người BIDV tại thời điểm bấy giờ.



Chi Đỗ Thị Khanh

Là người từng nắm giữ cương vị Giám đốc của 3 chi nhánh lớn trong hệ thống là BIDV Điện Biên, BIDV Cầu Giấy và nay là Sở Giao dịch 1, tôi thật may mắn được chứng kiến toàn bộ quá trình xây dựng, trưởng thành và phát triển của BIC, cũng như những lợi ích từ hợp tác ngân hàng – bảo hiểm đem lại cho tới ngày hôm nay.

Thời điểm BIC mới thành lập và đi vào hoạt động, BIDV Điện Biên là một trong những đơn vị tích cực nhất hỗ trợ BIC triển khai hoạt động bảo hiểm tại địa bàn. Chúng tôi cất cử một số cán bộ tín dụng của chi nhánh phụ trách, hỗ trợ các cán bộ kinh doanh của BIC trong việc đưa sản phẩm bảo hiểm đến gần hơn với khách hàng. Chúng tôi tổ chức các chương trình khuyến mại, tặng bảo hiểm cho khách hàng vay vốn, tạo điều kiện cho khách hàng trải nghiệm và thấy được tính ưu việt của sản phẩm bảo hiểm. Hợp tác cùng BIC lập tức đem lại hiệu quả với những phản hồi tích cực của khách hàng khi bảo hiểm giúp họ giảm thiểu tối đa thiệt hại khi gặp rủi ro cũng như hạn chế được trách nhiệm tài chính đối với các khoản vay, thế chấp tại

ngân hàng. Mặc dù địa bàn Điện Biên ngày đó vẫn còn nhiều khó khăn, người dân còn nghèo và dân trí chưa cao nhưng với sự phối hợp nhịp nhàng giữa các cán bộ BIDV Điện Biên và BIC, doanh thu bảo hiểm đem lại trong những năm đầu tiên cũng đạt con số đáng kể. Hoạt động kinh doanh của BIDV Điện Biên nhờ đó cũng được đa dạng hóa và tạo ra những giá trị khác biệt cho khách hàng.

Sau nhiều năm gắn bó với mảnh đất Điện Biên, tôi được Ban Lãnh đạo BIDV tin tưởng bổ nhiệm làm Giám đốc BIDV Cầu Giấy. Tại đây, tôi vẫn duy trì mối quan hệ hợp tác chặt chẽ với BIC. Tại Hà Nội, cơ hội cho các sản phẩm ngân hàng – bảo hiểm rất rộng mở. Nhưng đi kèm với đó, khách hàng cũng “khó tính” hơn và đòi hỏi cao về chất lượng dịch vụ cũng như sự đa dạng về sản phẩm. Mặc dù vậy, cùng với bước đường phát triển, BIC đã có sự tiến bộ nhanh chóng. Tôi thực sự ấn tượng khi BIC đưa vào vận hành hệ thống cấp đơn bảo hiểm trực tuyến (phần mềm Bancassurance trực tuyến) rất hiện đại tại các điểm giao dịch của BIDV. Phần mềm giúp việc cấp đơn bảo hiểm trở nên dễ dàng,

nhANH chóng chỉ trong vài phút. Điều này không những tiết kiệm tối đa thời gian cho khách hàng khi tham gia bảo hiểm mà còn giúp cán bộ ngân hàng dễ dàng hơn trong hoạt động tác nghiệp. BIC cũng chú trọng công tác phát triển sản phẩm để đáp ứng tốt hơn nhu cầu ngày càng cao của khách hàng. Với chỉ 5 sản phẩm bảo hiểm phân phối qua ngân hàng vào thời điểm ban đầu, chỉ sau vài năm BIC đã nâng con số này lên hơn 20 sản phẩm, đủ khả năng đáp ứng tất cả các nhu cầu về bảo hiểm phi nhân thọ của khách hàng.

Năm 2012, tôi tiếp tục được bổ nhiệm vào cương vị Giám đốc Chi nhánh Sở Giao dịch 1, một trong những chi nhánh lớn nhất của hệ thống BIDV. BIC cũng mạnh mẽ vươn mình trở thành 1 trong 7 công ty bảo hiểm phi nhân thọ đứng đầu thị trường, hoạt động chuyên nghiệp theo các chuẩn mực quốc tế. Sự hợp tác giữa chi nhánh chúng tôi và BIC được nâng lên một tầm cao mới với doanh thu bảo hiểm hàng năm luôn đạt trên 10 tỷ đồng, một con số thực sự ấn tượng.

10 năm lãnh đạo những chi nhánh lớn của hệ thống BIDV, 10 năm hợp tác và ủng hộ hết mình cho sự phát triển của BIC, tôi cho rằng, hoạt động của BIC đã đem lại những giá trị gia tăng thiết thực cho khách hàng tham gia tín dụng tại BIDV, góp phần xây dựng điểm tựa tài chính cho cả hệ thống, củng cố thương hiệu BIDV trong tâm trí khách hàng.

(*) Giám đốc Chi nhánh BIDV –
Sở Giao dịch 1

MỘT THẬP NIÊN Tôi làm bảo hiểm

 ĐÀO THỊ VIỆT THỦY (*)

Thoắt đó mà đã 10 năm tôi đi làm bảo hiểm, gắn bó cùng chặng đường phát triển của BIC. Những ngày đầu, tôi bước vào công việc khi chưa kịp trang bị nhiều kiến thức về bảo hiểm. Tất cả đều “vạn sự khởi đầu nan”. Thời gian và những khắc nghiệt của môi trường kinh doanh đã giúp tôi lấp đầy khoảng trống và có những cái nhìn sâu sắc trong công việc đã trải qua.



Chi Đào Thị Việt Thủy

Nếu như ai đó bảo rằng bảo hiểm thật đơn giản, chỉ cần mối quan hệ và những lời hứa thì thật vội vàng. Không hiếm khi chúng tôi đi hàng trăm cây số để gặp và chỉ được gặp khách hàng tiềm năng trong vài phút đồng hồ mà chưa biết mọi việc có được như mong muốn không. Và với vài phút trao đổi ngắn ngủi ấy để đạt được sự ủng hộ của khách hàng ắt không

đơn giản.

Cho dù đã có mối quan hệ tốt đẹp, nhưng nếu xảy ra những bất đồng trong cách hiểu, cách đánh giá tổn thất có liên quan đến hợp đồng bảo hiểm thì thật không dễ chịu chút nào. Đã có những buổi trao đổi, đàm phán và xử lý mâu thuẫn khi giải quyết bồi thường làm chúng tôi nhớ mãi. Rất dễ hiểu rằng, cách nghĩ của mỗi người đối

với một vấn đề có thể sẽ khác nhau, nhất là khi câu từ trong hợp đồng bảo hiểm quá cô đọng mà tổn thất xảy ra thì có rất nhiều nguyên nhân. Phần lớn, mọi người mong muốn nhận lại nhiều hơn những gì mình phải bỏ ra và quyết tranh đấu để được quyền lợi tốt nhất. Từ đó mới hiểu rằng, vì sao thường có những mâu thuẫn khi giải quyết bồi thường. Một bên là theo đúng hợp đồng và chịu ràng buộc bởi những quy định chặt chẽ, một bên là theo quyền lợi và kỳ vọng của cá nhân, tập thể. Ấu cũng là điều thú vị về mối quan hệ rất “đặc thù” của ngành bảo hiểm.

Nghề bảo hiểm lắm chông gai và đầy áp lực. Nó không chỉ đến từ các chỉ tiêu kế hoạch, yếu tố khách quan khi thực hiện các hợp đồng, giám định bồi thường cụ thể mà còn đến từ những quy định nghiệp vụ khắt khe của nghề và cả từ khách hàng. Có lúc, tôi đã giúp cho khách hiểu về nguyên tắc bảo hiểm nhưng không có nghĩa là họ đồng ý. Hợp đồng được ký xong không có nghĩa việc bán bảo hiểm được hoàn tất. Đã có rất nhiều khách hàng hủy ngang hợp đồng vì những lý do rất đơn giản. Lúc đó, những cố gắng sẽ về lại số không tròn trĩnh.

Một khi hợp đồng đã có hiệu lực, người làm bảo hiểm “bằng trái tim” sẽ theo sát khách hàng trong suốt chặng đường của họ để kịp chia sẻ những niềm vui và những khó khăn, đặc biệt là tổn thất có liên quan đến hợp đồng bảo hiểm.

10 năm làm bảo hiểm cho tôi những trải nghiệm quý giá. Tôi nhớ nhất lần làm việc với đối tác người Ấn Độ. Đây là khách hàng lớn, đòi hỏi sự chuyên nghiệp cao, do đó, phải trình bày thật kỹ lưỡng, rõ ràng

và chủ động trong mọi tình huống để điều chỉnh buổi đàm phán hiệu quả nhất. Một cuộc trao đổi về các nội dung hợp đồng tái tục, trình bày từng con số tính toán bồi thường và trả lời mọi vướng mắc đã kéo dài hơn 6 giờ. Kết quả là một nụ cười hài lòng và một cái bắt tay rất chặt của người lãnh đạo cao nhất phía đối tác dành cho tôi khi ra về. Kết quả đó đã cho tôi niềm vui nho nhỏ trong công việc.

Có những cuộc trao đổi không kéo dài đến vậy, nhưng tính chất lại hoàn toàn khác. Khách hàng đã không chịu lắng nghe bất kỳ lời giải thích nào và đòi “san bằng cả công ty”. Đó là trường hợp khách hàng làm nghề lái xe tải và mua bảo hiểm xe tại BIC. Họ đã thể hiện mong muốn rất lạ khi bị tổn thất, đó là BIC phải bồi thường tất cả, kể cả những phần họ tự bổ sung thêm. Họ không cần biết phải có khẩu hao hay phạm vi bảo hiểm dù tư vấn ban đầu là đầy đủ. Thật khó để hình dung cảnh khách hàng nổi “trận cuồng phong”, ào đến công ty và yêu cầu giải quyết với những lời thật khó nghe. Trong những tình huống đó, nếu bị kéo theo sự tức giận hay phản ứng lại vì cảm thấy tổn thương thì không thể giải quyết tốt được. Sự va chạm những gai góc của ngành nghề và hiểu được những mong muốn quyền lợi rất bản năng của con người đã giúp mình lường được những tình huống khó khăn và giải quyết thấu đáo từng vướng mắc có tình, có lý. Và “trận cuồng phong” của khách mà tôi gặp đã dịu đi, thay vào đó là những lời xin lỗi, chia sẻ đáng để suy ngẫm. Tôi không giận, tổn thương hay phiền lòng với những tình huống như thế mà chỉ thấy rằng, đó là trách nhiệm mà người làm bảo hiểm phải thấu hiểu để có những hành xử đúng mực và cũng là đặc thù “đơn giản” của nghề.

Cũng có những khách hàng mang đến cho mình cảm xúc ngọt ngào và giúp mình thấu hiểu nỗi nhọc nhằn để biết chia sẻ hơn trong cuộc sống. Đó là trường hợp một khách hàng mua bảo hiểm xe máy.



Người làm bảo hiểm “bằng trái tim” sẽ theo sát khách hàng trong suốt chặng đường của họ

“Bảo hiểm giúp mình có những cảm xúc thật khác nhau và hiểu được rất nhiều từ mỗi con người, mỗi hoàn cảnh.”

Vào ngày cuối năm, một thanh niên lái xe máy đâm vào một thanh niên khác gây nên một cái chết thương tâm. Tòa án đã định đoạt số tiền bồi thường lớn (hơn 70 triệu đồng) cho gia đình người bị nạn. Hai người mẹ quê lam lũ nhìn nhau và òa khóc giữa phiên tòa, vì họ vốn dĩ đã quen biết và rất hiểu hoàn cảnh của nhau. Một nỗi đau mất con, một nỗi đau nhìn con bị tù tội và một khoản tiền đền bù lớn đã làm họ dường như ngã quỵ. Chúng tôi thấu hiểu điều đó và đã cố gắng nhanh nhất có thể để hoàn tất việc bồi thường. Khi hai người mẹ được mời đến Công ty, họ không hề biết rõ điều gì cho đến khi chúng tôi thông báo rằng có thể giúp họ một phần trong cơn hoạn nạn này. Bảo hiểm sẽ chi trả số tiền bồi thường mà tòa đã yêu cầu. Để đảm bảo an toàn (vì nhà của họ ở khá xa và phải đến công ty bằng xe buýt), chúng tôi đã đưa họ về và giao tận tay số tiền bảo hiểm chia sẻ. Hai người mẹ lại khóc!

Bảo hiểm giúp mình có những cảm xúc thật khác nhau và hiểu được rất nhiều từ mỗi con người,

mỗi hoàn cảnh. Bảo hiểm cũng đòi hỏi khả năng suy luận và tư duy logic cao, khả năng đàm phán tốt và hiểu nhiều lĩnh vực để phù hợp với từng đối tượng khách hàng và trên cả là một công việc đầy tính nhân văn.

Trên thế giới, bảo hiểm được xếp trong 100 nghề tốt nhất đầy tính nhân văn, đem lại sự an lành, còn ở Việt Nam thì sao? Người ta thường ví nghề bảo hiểm như làm dâu trăm họ, có nhiều thử thách phải vượt qua. Chỉ có ai đam mê, dám thử sức đương đầu với khó khăn và vô cùng nhẫn nại mới có thể làm việc tốt được.

Trải qua những gập ghềnh của nghề, người ta hiểu hơn những giá trị cuộc sống!

Mười năm đã đi qua, tôi vẫn hiểu và nghĩ về công việc của mình với cái nhìn đầy tích cực và thiện cảm. Điều đó đã giúp tôi vượt qua những khó khăn trong công việc, chiêm nghiệm những điều hay và thú vị cho riêng mình. Có lẽ ngoài những trăn trở chung của người làm bảo hiểm, hầu hết những thành viên BIC cũng có những đam mê trong công việc và may mắn được làm việc trong một môi trường khá tốt như BIC.

(*) Giám đốc BIC Bình Định

An tâm làm bạn với bảo hiểm

BIC

 **BÙI KHẮC SƠN (*)**

“Chúng tôi cũng có rất nhiều sự lựa chọn các đơn vị bảo hiểm, tuy nhiên với quan hệ hợp tác tốt đẹp sẵn có giữa hai bên và sự gắn bó nhiều năm giữa Thủy điện Văn Chấn cũng như cá nhân tôi với BIDV và BIC, tôi vẫn chọn BIC như một người bạn đồng hành tin cậy”, ông Bùi Khắc Sơn, Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Thủy điện Văn Chấn trao đổi như vậy khi nói về BIC.



Công ty Cổ phần Thủy điện Văn Chấn đầu tư vào dự án Thủy điện tại xã Suối Quyền, huyện Văn Chấn, tỉnh Yên Bái tính đến nay đã hơn 7 năm. Công trình thủy điện có công suất 57MW với tổng mức đầu tư gần 2.000 tỷ đồng này được đầu tư bởi một đơn vị ngoài EVN, cũng là một công trình tâm huyết của chúng tôi - những cổ đông cùng góp vốn đầu tư xây dựng. Sau thời gian thi công liên tục không ngừng nghỉ, Thủy điện Văn Chấn chính thức phát điện và hòa vào lưới điện quốc gia ngày 5/8/2013.

Những đam mê và sự nỗ lực của đội ngũ cán bộ công nhân viên công ty có ý nghĩa quan trọng để hoàn thành dự án, đưa công trình vào vận hành an toàn và hiệu quả. Có được kết quả đó không thể không nhắc đến sự đồng hành của hệ thống BIDV nói chung và Tổng Công ty Bảo hiểm BIDV (BIC) nói riêng. Đây là những đối tác tin cậy luôn hỗ trợ Công ty Cổ phần Thủy điện Văn Chấn trong suốt thời gian từ khi thành lập.

Còn nhớ từ những ngày đầu tiên tham gia vào dự án, chúng tôi đã nhận được sự tư vấn nhiệt tình, tận



BIC luôn đồng hành với doanh nghiệp

tâm của BIC về công tác bảo hiểm. Ngày đầu giao thông chưa được thuận lợi như hiện nay, đường xá khó khăn, các cán bộ BIC vẫn sát cánh cùng chúng tôi theo sát thực tế hiện trường xây dựng của công trình để tư vấn, giúp chúng tôi lựa chọn, tham gia các điều khoản bảo hiểm thiết thực với mức phí phù hợp nhất. Tôi thực sự ấn tượng trước nỗ lực phi thường của các cán bộ bảo hiểm BIC. Cán bộ kinh doanh tại địa bàn Yên Bái hỗ trợ chúng tôi là một cán bộ nữ nhưng cũng không nề hà một chuyến đi nào, cùng chúng tôi tới tận những địa

điểm chuẩn bị cho các hạng mục thủy điện. Các chuyên gia từ Trụ sở chính BIC tại Hà Nội cũng thường xuyên có những chuyến công tác lên Yên Bái, hỗ trợ chúng tôi cùng xây dựng một thỏa thuận bảo hiểm hợp lý nhất cho cả hai bên. Sự tận tâm đó đã làm cho chúng tôi tin tưởng và đánh giá cao thương hiệu, uy tín và chất lượng dịch vụ của BIC để tiếp tục lựa chọn BIC là nhà bảo hiểm cho toàn bộ quá trình thi công của dự án, bảo hiểm cho toàn bộ tài sản của Thủy điện Văn Chấn, bao gồm cả các công trình dân sinh mà chúng tôi xây dựng phục vụ cho

cuộc sống của bà con vùng thủy điện.

BIC luôn có mặt kịp thời và đầy trách nhiệm chia sẻ rủi ro với Thủy điện Văn Chấn

Sự hợp tác tốt đẹp với BIDV và BIC trong toàn bộ quá trình thi công, xây dựng và vận hành công trình thủy điện Văn Chấn chính là nền tảng ban đầu để mở ra những cơ hội hợp tác giữa chúng ta trong những năm sau này.

Cuối năm 2013, với việc mở rộng hoạt động kinh doanh, tôi tiếp tục tham gia điều hành Công ty Cổ phần Đầu tư và Xây dựng Xuân Mai tại Hà Đông, Hà Nội trên cương vị Chủ tịch Hội đồng Quản trị. Đây là Công ty với hơn 30 năm kinh nghiệm trong hoạt động xây dựng và đầu tư kinh doanh bất động sản, nổi tiếng với công nghệ sản xuất bê tông dự ứng lực tiên chế và tấm tường rỗng bê tông đúc sẵn Acotec. Ở lĩnh vực hoạt động mới này, chúng tôi cũng có rất nhiều sự lựa chọn các đơn vị bảo hiểm, tuy nhiên với quan hệ hợp tác tốt đẹp sẵn có giữa hai bên và sự gắn bó nhiều năm giữa Thủy điện Văn Chấn cũng như cá nhân tôi với BIDV và BIC, tôi vẫn đang chọn BIC và chắc chắn sẽ tiếp tục lựa chọn như một người bạn đồng hành tin cậy. Và tôi cũng tin rằng, BIDV và BIC cũng sẽ tiếp tục hỗ trợ Thủy điện Văn Chấn, hỗ trợ Xuân Mai, xem chúng tôi như khách hàng chiến lược và luôn dành cho chúng tôi những sự ưu ái nhất. □

Nhân dịp BIC tròn 10 tuổi, thay mặt Công ty Cổ phần Thủy điện Văn Chấn, Công ty Cổ phần Đầu tư và Xây dựng Xuân Mai, tôi xin gửi tới BIC những lời chúc tốt đẹp nhất. Chúc BIC sẽ tiếp tục là một đơn vị bảo hiểm uy tín, không ngừng lớn mạnh để đồng hành với các doanh nghiệp trong nước và quốc tế.

() Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Thủy điện Văn Chấn*

“Muốn giữ được thương hiệu BIDV CẦN CÓ NHỮNG CÁN BỘ TỐT”



THUY LÊ

Theo địa chỉ lưu lại trên lá thư tay - lá thư chan chứa tình cảm và niềm tin với BIDV, chúng tôi đã tìm gặp bác Trương Văn Phụng - nguyên Giám đốc Ban quản lý dự án quận Hoàn Kiếm. Bên ấm trà, câu chuyện của Bác thật ấm áp, cởi mở.

Tôi sinh ra và lớn lên ở Hà Nội, gia đình tôi đã gắn bó với mảnh đất này đã hàng chục năm rồi. Tốt nghiệp Đại học Bách khoa Hà Nội, tôi về công tác tại Ngân hàng Kiến thiết Hà Nội (trụ sở tại 4B Lê Thánh Tông - Hà Nội), nay là BIDV Hà Nội. Tuy thời gian làm việc không dài, nhưng cơ may đó đã giúp tôi hiểu thêm về công việc cũng như những khó khăn, thuận lợi và con người hoạt động trong lĩnh vực ngân hàng. Ngày đó hệ thống Ngân hàng còn hoạt động thô sơ, đơn giản. Những cán bộ của ngân hàng BIDV vừa là những người chiến sĩ trên mặt trận ngân hàng, vừa là những người chiến sĩ làm công tác lặng thầm để kiến thiết, xây dựng đất nước. Tôi yêu quý và khâm phục họ từ đó.

Rất tiếc, sau đó, vì lý do gia đình, tôi đã chuyển sang công tác ở Ban quản lý dự án Hoàn Kiếm và gắn bó với công việc đó cho đến khi nghỉ hưu. Theo thời gian, hoạt động ngân hàng có nhiều bước đột phá, đáp ứng với cuộc sống hiện đại và năng động hiện nay. Đặc biệt để đáp ứng nhu cầu, đòi hỏi của khách hàng, hệ thống

ngân hàng đã tạo những điều kiện tốt nhất, thuận lợi nhất để phục vụ “thượng đế”. Sự cạnh tranh khốc liệt đã tạo môi trường tốt để các ngân hàng có cơ hội phát triển, đổi mới và hoàn thiện.

Nay đã ngoài 70 tuổi, tôi đã giao dịch với nhiều ngân hàng nhưng để lại ấn tượng tốt đẹp nhất trong tôi vẫn là BIDV. Không phải vì tôi sẵn có cảm tình với cơ quan cũ mà vì chính dịch vụ và thái độ phục vụ lịch sự, tận tâm của các cán bộ BIDV đã khiến tôi rất hài lòng và tin tưởng. Chẳng phải đi đâu xa, bây giờ ra ngõ là gặp ngân hàng với nhiều ưu đãi, mời chào nhưng tôi vẫn luôn chung thủy với BIDV. Đã hơn 5 năm tôi là người khách gắn bó với BIDV ở Hội sở chính, sau đó tôi chuyển sang giao dịch

“Nay đã ngoài 70 tuổi, tôi đã giao dịch với nhiều ngân hàng nhưng để lại ấn tượng tốt đẹp nhất trong tôi vẫn là BIDV. Không phải vì tôi sẵn có cảm tình với cơ quan cũ mà vì chính dịch vụ và thái độ phục vụ lịch sự, tận tâm của các cán bộ BIDV đã khiến tôi rất hài lòng và tin tưởng.”

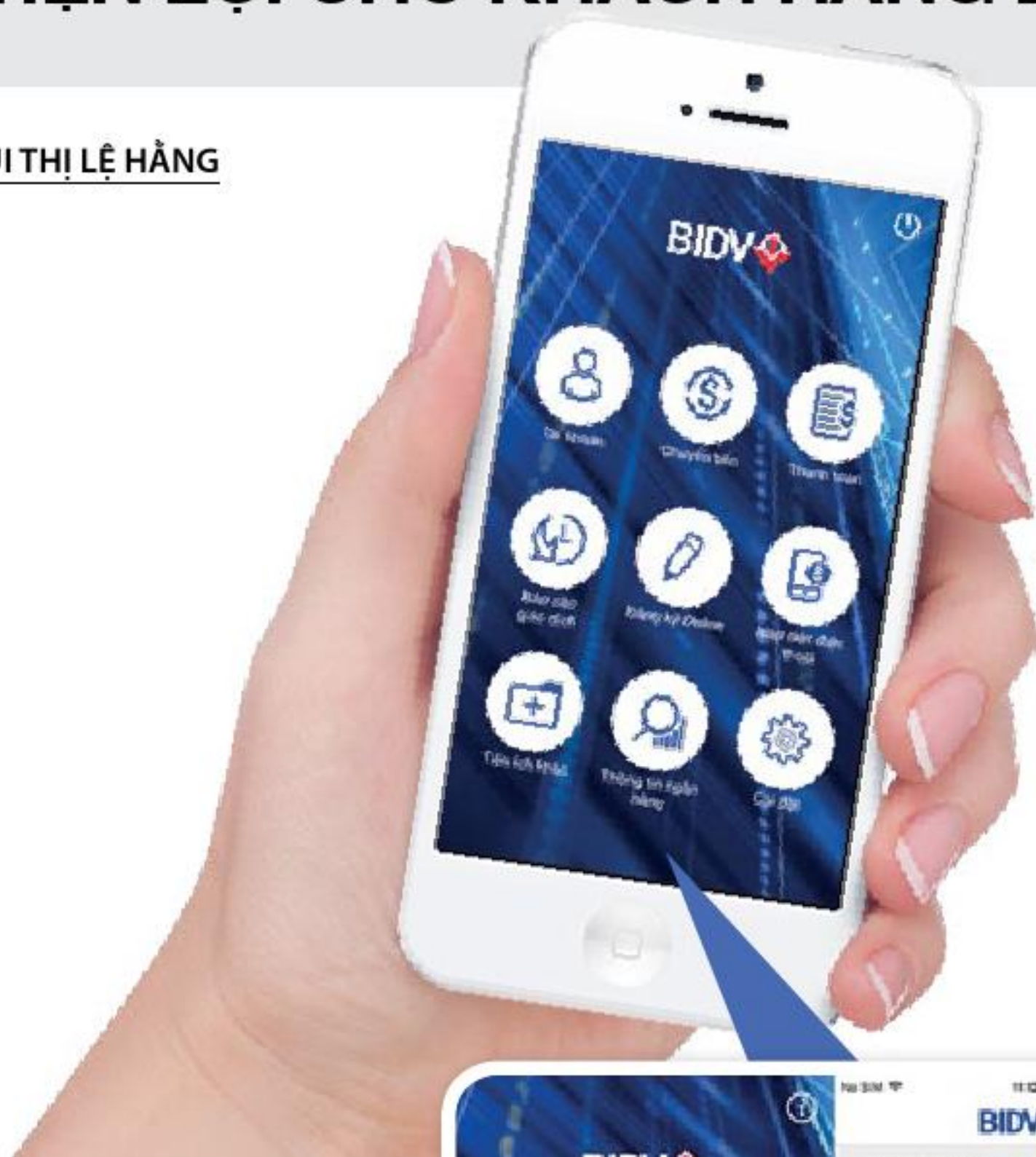
ở Phòng giao dịch 50 Hàng Chiếu (BIDV Hoàn Kiếm) gần nhà cho tiện. Thái độ và phong cách làm việc của các cán bộ ở đây đã khiến tôi thực sự hài lòng. Từ người cán bộ hướng dẫn đến người quản lý của phòng giao dịch đều lịch sự, nhã nhặn. Ngay từ khi tôi bước vào, họ đã chào hỏi và hẹn giờ để giải quyết công việc cho tôi để không phải chờ lâu. Trong số cán bộ BIDV ở Hàng Chiếu, tôi ấn tượng nhất là chị Hoàng Thị Thúy bởi sự lịch sự và tận tâm đối với khách hàng.

Tiếp xúc với nhiều ngân hàng, tôi thấy nét đặc biệt của BIDV là sự nghiêm túc, chín chu trong giao dịch, luôn tạo điều kiện thuận lợi và dành sự ưu đãi tốt nhất cho khách hàng. Qua những lần tiếp xúc với cán bộ BIDV, trong tôi có sự thôi thúc, phải khen ngợi và khích lệ và nhân rộng mô hình và phong cách giao dịch này. Đó là lý do khiến tôi viết lá thư gửi Lãnh đạo BIDV. Tôi nghĩ, để giữ được thương hiệu BIDV bền lâu cần phải có những cán bộ tốt với phong cách làm việc chuyên nghiệp và tận tâm như phòng giao dịch BIDV ở 50 Hàng Chiếu. □

BIDV Smart Banking

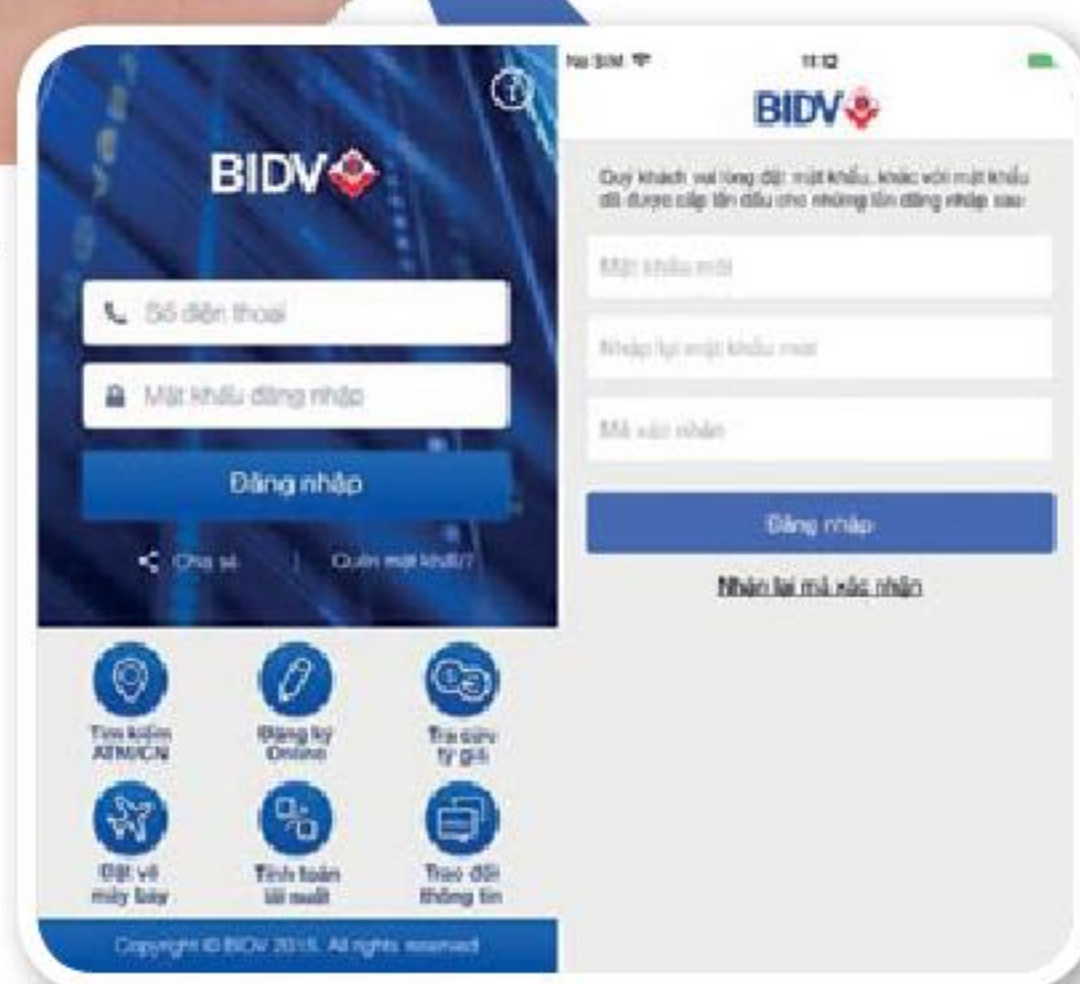
TIỆN LỢI CHO KHÁCH HÀNG DÙNG ĐIỆN THOẠI

 **BÙI THỊ LỆ HẰNG**



Từ ngày 25/11/2015 đến 11/12/2015, BIDV triển khai thí điểm dịch vụ BIDV Smart Banking tại chi nhánh Hà Nội, Hoàn Kiếm và Thanh Xuân. Khách hàng tham gia thí điểm dịch vụ là cán bộ Ban Phát triển Ngân hàng bán lẻ (PTNHBL), Trung tâm CNTT, đối tác VNPay, đối tác BANKNETVN và một số đối tượng khách hàng nội bộ. Dự kiến, dịch vụ sẽ được đưa vào triển khai mở rộng trong tháng 12/2015.

Hiện nay, trên thế giới, các thiết bị di động thông minh đang dần được phổ dụng với người tiêu dùng. Với mục đích gia tăng dịch vụ trên thiết bị di động tới khách hàng BIDV, Ban PTNHBL phối hợp với Trung tâm CNTT triển khai dịch vụ



BIDV Smart Banking. Dịch vụ BIDV Smart Banking là dịch vụ ngân hàng trên điện thoại di động thông minh cho phép khách hàng cá nhân thực hiện các giao dịch tài chính, phi tài

chính và các tiện ích nâng cao do BIDV cung cấp. Dịch vụ được cung cấp đến tất cả các khách hàng sử dụng điện thoại có hệ điều hành Android, iOS, Window Phone. Nếu như dịch vụ di động BIDV LifeStyle hỗ trợ tiện ích cho khách hàng khi tìm kiếm các điểm ưu đãi vàng, các điểm giao dịch của BIDV, tìm kiếm địa điểm ATM của BIDV và một số ngân hàng khác dịch vụ hỗ trợ các tính năng thì BIDV Smart Banking là ứng dụng hỗ trợ khách hàng về các giao dịch tài chính.

Đối với dịch vụ BIDV Smart Banking, hạn mức và biểu phí tối đa áp dụng cho từng loại giao dịch trên dịch vụ này sẽ không vượt quá hạn mức và biểu phí tương ứng đang áp dụng cho dịch vụ BIDV Online. Dịch vụ BIDV Smart Banking áp dụng phương thức xác thực theo 2 yếu tố, yếu tố thứ nhất là User và mật khẩu đăng nhập ứng dụng và yếu tố thứ hai là mật khẩu xác thực giao dịch một lần (OTP – One Time Password), được khách hàng nhập vào chương trình mỗi lần thực hiện 1 giao dịch. Chương trình BIDV Smart Banking được thiết kế để hỗ trợ 3 phương thức xác thực theo yếu tố thứ 2 là gửi SMS OTP đến điện thoại, gửi OTP đến màn hình xác nhận giao dịch hoặc nhập mật khẩu đăng nhập ứng dụng để xác thực giao dịch.

Các tính năng BIDV Smart Banking cung cấp gồm: Vắn tin các tài khoản của khách hàng; đăng ký sản phẩm dịch vụ Online (tiền vay, thẻ); tìm kiếm ATM/CN; tra cứu tỷ giá, lãi suất; chuyển khoản nội bộ BIDV; chuyển tiền nhanh liên ngân hàng 24/7... □

CƠ HỘI NHẬN ƯU ĐÃI LỚN NHẤT TRONG NĂM: “Tết tri ân – Xuân may mắn”

Từ ngày 21/12/2015 đến 31/03/2016, nhằm tri ân khách hàng nhân dịp đón năm mới, BIDV triển khai chương trình ưu đãi lớn nhất trong năm: “Tết tri ân – Xuân may mắn” với tổng trị giá giải thưởng trên 20 tỷ đồng.

Bên cạnh đó, từ ngày 28/12/2015 đến hết ngày 23/01/2016, vào **các ngày thứ 4 hàng tuần**, khách hàng giao dịch tại quầy sẽ có cơ hội nhận được bộ bình đựng nước Lock&Lock. Tổng số quà tặng dành cho khách hàng trong thời gian khuyến mại là 70.000 bộ.

Ưu đãi dành cho khách hàng vay vốn tại BIDV:

Khách hàng vay vốn trong thời gian khuyến mại khi đi khi thời gian khuyến mại ra từ ngày 2 tuyến mại là củ, ngoài ưu đãi về lãi suất còn nhận được các quà tặng có giá trị:

- **Vay ngay tiêu dùng, nhận quà ưu đãi** (thời gian áp dụng đến 31/12/2015): BIDV tặng ngay 1 triệu đồng/phần quà cho 300 khách hàng đầu tiên vay tiêu dùng đảm bảo bằng bất động sản.
- **Vay sản xuất kinh doanh – Giải ngân ngay, vay thật dễ** (áp dụng đến 30/04/2016): Ngoài mức lãi suất hấp dẫn 6,5%/năm, BIDV còn tặng ngay 1 triệu đồng/phần quà cho 500 khách hàng đầu tiên.
- **Vay mua ô tô – Ưu đãi tiền vay, đón ngay xe mới** (thời gian áp

dụng đến 29/02/2016): Với mức lãi suất 6%/năm, BIDV còn dành tặng 1 triệu đồng cho 300 khách hàng

đầu tiên tham gia chương trình.

- **Vay nhu cầu nhà ở - An gia lập nghiệp** (thời gian áp dụng đến 30/04/2016): Với mức lãi suất 7%/năm, BIDV dành tặng 1 triệu đồng cho 300 khách hàng đầu tiên vay vốn từ 1-2 tỷ đồng; tặng 1,5 triệu đồng cho khách hàng vay vốn từ 2 tỷ đồng trở lên.

Ưu đãi dành cho khách hàng gửi tiền:

Khi tham gia gửi tiền với chương trình Xuân may mắn 2016 của BIDV được triển khai từ tháng 01/2016 đến tháng 04/2016, khách hàng có tới 3 cơ hội trúng thưởng từ BIDV với gần **125.000** giải thưởng, tổng trị giá trên **19 tỷ đồng**. Trong đó có 02 Giải nhất, mỗi giải là **01 xe ô tô Nissan Sunny** trị giá **500 triệu đồng**; 06 giải nhì mỗi giải là 01 Tivi LED màn hình cong **SamSung 55 inch** trị giá **25 triệu đồng** và hàng ngàn giải thưởng hấp dẫn khác.

Ưu đãi cho khách hàng giao dịch chuyển tiền quốc tế, nhận tiền Western Union:

- Từ 15/12/2015 đến 26/02/2016, với chương trình Niềm vui nhân đôi, khách hàng nhận tiền từ 200

USD (quy đổi) qua Western Union tại BIDV được nhận ngay 30.000 đồng và nhận thêm 30.000 đồng quà tặng tích lũy sau mỗi 3 lần giao dịch nhận tiền từ 200 USD (quy đổi) trở lên.

- Từ 15/12/2015 đến 15/01/2016: với chương trình Nhanh chuyển tiền – Vui nhận quà, khách hàng chuyển tiền đi quốc tế qua BIDV được nhận ngay 40.000 đồng cho mỗi giao dịch từ 1.000 USD – 3.000 USD hoặc tương đương; nhận ngay quà tặng trị giá 70.000 đồng cho mỗi giao dịch trên 3.000 USD hoặc tương đương.

Ưu đãi cho khách hàng sử dụng dịch vụ BIDV e-Banking:

- Tặng ngay 100.000 đồng cho 200 khách hàng lần đầu thực hiện giao dịch chuyển tiền/thanh toán hóa đơn qua BIDV Online mỗi tuần (đến 06/03/2016).
- Hoàn tiền lên đến 20% cho 15.000 khách hàng đăng ký thanh toán tự động định kỳ cước VTVcab trả sau (áp dụng cho hóa đơn đầu tiên, tối đa 22.000 đồng); Giảm 3% tổng tiền gia hạn gói HD, K+ (áp dụng với thanh toán từng lần, đến 30/03/2016).
- Tặng ngay 30.000 đồng cho 500 khách đầu tiên thanh toán tự động tiền điện qua BIDV Online, tại quầy mỗi tuần (đến 25/04/2016).

Ưu đãi cho khách hàng thẻ BIDV:

- Đối với Chương trình khuyến khích phát hành thẻ: Từ ngày 7/12/2015 đến ngày 6/3/2016, BIDV sẽ tặng số tiền lên tới 2 triệu đồng cho chủ thẻ tín dụng

quốc tế BIDV Flexi, Precious, Visa/Master Platinum phát hành mới trong thời gian khuyến mại. Đối với khách hàng mở Thẻ Flexi: tặng 150.000 VND cho mỗi giao dịch thanh toán hợp lệ, tối đa 300.000 VND/khách hàng; Thẻ Precious: tặng 300.000 VND cho mỗi giao dịch thanh toán hợp lệ, tối đa 600.000 VND/khách hàng; Thẻ Visa/MasterCard Platinum: tặng 1.000.000 VND cho mỗi giao dịch thanh toán hợp lệ, tối đa 2.000.000 VND/khách hàng.

- Chương trình “ngày vàng tháng 12”: Từ ngày 20/12/2015 đến 31/12/2015, BIDV tặng quà cho chủ thẻ tín dụng quốc tế BIDV chi tiêu trong thời gian khuyến mãi cụ thể: Tặng 01 Xe Piaggio Liberty trị giá đến 60.000.000 VND cho 01 chủ thẻ có dư nợ đến hết ngày 31/12/2015 cao nhất, dư nợ tối thiểu từ 1,5 tỷ đồng trở lên và có doanh số giao dịch trong thời gian khuyến mại tối thiểu 1 tỷ đồng trở lên. Tặng điện thoại di động Apple Iphone 6S cho 03 chủ thẻ có dư nợ đến hết ngày 31/12/2015 cao tiếp theo sau nhóm 1, dư nợ tối thiểu từ 400 triệu đồng trở lên và có doanh số giao dịch trong thời gian khuyến mại tối thiểu 300 triệu đồng trở lên.
- Chương trình khuyến mãi mua sắm các sản phẩm thương hiệu lớn do công ty Maison phân phối (Thương hiệu C&K, Pedro, Topshop, Top Man, Warehouse, Oasis, Accessories, Mango, Dorothy perkins, Miss Selfridge, Havaianas, NYS, Karen Millen, Coast, Max&Co): Từ ngày

18/12/2015 đến 31/12/2015, giảm 20-50% một số mặt hàng của các thương hiệu lớn do Công ty Maison phân phối. Hoàn tiền 5% giá trị hóa đơn mua hàng cho chủ thẻ BIDV khi thanh toán tại các cửa hàng, tối đa 1.000.000 VND/chủ thẻ. Chương trình áp dụng cho đến khi kết thúc thời gian quy định hoặc cho đến khi hết ngân sách dự kiến theo thỏa thuận của BIDV và Mai Son.

- Chương trình khuyến mãi nghỉ dưỡng tại chuỗi Vinpearl: từ 10-19/12/2015 BIDV giảm đến 30% dịch vụ phòng giảm tới 30% giá phòng cho chủ thẻ BIDV tại Vinpearl Nha Trang Resort, Vinpearl Nha Trang Bay Resort & Villas, Vinpearl Phú Quốc Resort, Vinpearl Phú Quốc Resort & Golf; và giảm tới 50% giá villa voucher cho chủ thẻ quốc tế BIDV tại Vinpearl Da nang Resort & villas, Vinpearl Nha Trang Bay resort & villa, Vinpearl Phu Quoc Resort and Vinpearl Phu Quoc Resort & golf. Chương trình áp dụng cho đến khi kết thúc thời gian quy định hoặc cho đến khi hết ngân sách dự kiến theo thỏa thuận của BIDV và Vinpearl.

Trải nghiệm dịch vụ-Tận hưởng cuộc sống:

- Trải nghiệm dịch vụ, tận hưởng cuộc sống khi trở thành khách hàng quan trọng của BIDV để có cơ hội trúng 02 giải iPhone 6 và 150 tài khoản trị giá 1 triệu đồng (áp dụng đến 31/1/2016).
- Tận hưởng mùa lễ hội tại các điểm ưu đãi vàng BIDV, ưu đãi giảm tới 55% khi mua sắm tại các thương hiệu Bonia, Carlo Rino, Gallet Watch, KOS Shop...□



Chương trình “Tết tri ân - Xuân may mắn” áp dụng tại tất cả các ĐGD/PGD BIDV trên toàn quốc. Để biết thêm chi tiết, Quý khách hàng vui lòng liên hệ với các chi nhánh BIDV gần nhất hoặc liên hệ tổng đài hỗ trợ khách hàng 24/7: 1900 9247 hoặc truy cập website: www.bidv.com.vn.



Palm Garden Resort

GIÁ TRỊ TRONG LÒNG PHỐ CỔ

 THU HOÀI

Điểm dừng chân cuối cùng trong chuyến đi tìm hiểu các di sản thế giới miền Trung của tôi là thành phố Hội An vào buổi xế chiều. Sức hấp dẫn của một thành phố cổ và huyền bí Hội An vẫn quyến rũ tôi như nhiều năm trước tôi đã ghé qua trong dịp đi làm từ thiện. Đó là một thành phố của biển xanh và nắng ấm.

Palm Garden Resort được tôi chọn làm điểm dừng chân trong suốt thời gian tại thành phố xinh đẹp này. Ấn tượng đầu tiên có lẽ là không gian xanh mát được bao phủ bởi hàng trăm chủng loại cỏ và thảm thực vật khoe sắc bên bãi biển Cửa Đại nổi tiếng. Bạn có thể bắt gặp đâu đó trong khu vườn nhiệt đới này những dãy nhà nghỉ với những hướng nhìn từ phòng khác nhau và các nhà hàng với lối kiến trúc đậm chất phố cổ Hội An, những chum nước, ao cá hay những chiếc cầu treo... khi dạo bước quanh khu nghỉ này. Điều này làm nên sự khác biệt và đưa Palm Garden Resort trở thành một trong những điểm đến yêu thích của các du khách trong nước và quốc tế.

Thật tuyệt vời khi tôi được nằm trên những chiếc ghế dài để ngắm

nhìn những bãi cát trắng mịn, lắng nghe tiếng sóng biển rì rào và đón những luồng gió ấm từ biển thổi vào, mang theo vị mặn của biển thấm vào làn da mỏng. Thời gian cứ dần trôi như không muốn đi khỏi những khoảnh khắc này.

Khi màn đêm buông xuống, tôi và người bạn theo những chuyến xe buýt miễn phí của khu nghỉ để vào trung tâm khu phố cổ Hội An. Chỉ mất khoảng gần 10 phút, chúng tôi đã chìm đắm trong vẻ đẹp lung linh và huyền ảo của phố cổ. Chúng tôi đi dạo quanh và mua những món quà lưu niệm và thưởng thức những đặc sản nổi tiếng của phố Hội. Hội An về đêm thật tuyệt vời!

Sau một lúc đã thấm mệt, những trị liệu spa tại Palm Garden đem đến những cảm giác thư thái và thoải mái để có một giấc ngủ ngon, chuẩn bị cho những khám phá và trải nghiệm ngày mai.

5h sáng, chúng tôi đã dành thời gian để ngắm bình minh trên bãi biển nên thơ này. Bình minh nơi đây khá trong trẻo, sóng biển lăn mình vỗ nhẹ và ôm lấy bãi cát dài mỏng mịn như yêu thương vỗ về, không khí hơi se lạnh. Tôi bắt đầu một ngày mới với những bài tập tai-chi

để tăng sức dẻo dai và sau thưởng thức những tách cà phê thơm nồng tại khu vực bar ngoài bãi biển.

Hôm nay là thứ bảy và đây là cơ hội tuyệt vời để tham gia vào bữa tiệc tối theo chủ đề chợ Hội An. Tôi có thể thấy mọi nhân viên của khu nghỉ tất bật chuẩn bị cho tiệc tối diễn ra trong khu vườn, những giỏ trái cây, những xe nước mía mộc mạc được trình bày hay những ông đồ vẽ thư pháp và những nghệ nhân làm gốm cũng góp phần. Thêm vào đó, những chiếc đèn lồng muôn sắc lung linh trên cây giống như những vì sao lấp lánh tô điểm cho bữa tiệc hấp dẫn. Chúng tôi đắm chìm trong men nồng của rượu và tận hưởng những món ăn hấp dẫn được chuẩn bị bởi những đầu bếp của Palm Garden Resort.

Chỉ vài ngày ngắn ngủi nhưng rất cảm ơn những nhân viên nhiệt tình và hiếu khách của Palm Garden Resort. Hẹn gặp lại phố cổ thân yêu.

Địa chỉ: Khu nghỉ dưỡng Palm Garden, Đường Lạc Long Quân, Biển Cửa Đại, TP Hội An, Tỉnh Quảng Nam. Điện thoại: 0510 3927 927. 

Từ ngày 15/11/2015 đến hết ngày 31/12/2016, chủ thẻ BIDV được hưởng ưu đãi:

- Giảm 15% giá phòng nghỉ (theo giá hiện hành thể hiện tại website: www.palmgardenresort.com.vn)
- Giảm 15% giá dịch vụ ẩm thực (Không bao gồm thức uống có cồn)
- Giảm 10% giá dịch vụ giặt ủi, spa, hoạt động giải trí. (Khách hàng chỉ áp dụng một hình thức ưu đãi duy nhất).

KHÔNG GIAN NỘI THẤT TỪ CHẤT LIỆU GIẢN ĐƠN

Sắc xanh Mê Kông bồi đắp đồng bằng Tây Nam Bộ trù phú. Lũc bình lớn lên trên dòng chảy vốn quen thuộc với người dân miền sông nước từ lâu, đã trở thành nguyên liệu để làm nên các sản phẩm đa dạng, đẹp mắt. Lũc bình ATC được thu hoạch từ thiên nhiên, sau đó được phơi khô và xử lý chống ẩm. Dây lũc bình có hương thơm tự nhiên và độ mềm mại dẻo dai, nhuộm màu tốt.

Bố trí cùng bộ bàn ghế lũc bình không chỉ “kéo” chúng ta về yên bình và ấm cúng mà còn giữ được nét sang trọng cho ngôi nhà. Màu nâu lũc bình trong lớp sợi bền chặt vào nhau, ẩn chứa tình mỹ nghệ, sự trân trọng của người thợ đan. Chất liệu dân già những mùa nước nổi lặng thầm đã tôn vinh nét quý phái của căn phòng.

Một ngày dài dần khép, tìm về một giấc ngủ sâu và êm ái trên chiếc giường lũc bình, bạn sẽ cảm nhận được sự bình yên và thân thuộc của quê hương sông xanh bèo nổi.

Nếu muốn thêm phần lãng mạn, cho không gian sống của bạn thì những chiếc ghế móc treo là lựa chọn tuyệt vời. Hình dáng của những chiếc ghế được ATC thiết kế khá linh hoạt: xinh xắn nửa quả trứng, ngọt ngào hình giọt nước, e ấp chiếc kén tầm hoặc đơn giản là đan kín... giúp bạn có chỗ ngồi lý tưởng để thưởng thức nắng mai nhẹ nhàng chiếu xiên ô cửa kính, thư thái đọc cuốn sách mà mình yêu thích hay nhâm nhi tách trà sáng nồng nàn.

NHỰA GIẢ MÂY- LỰA CHỌN PHÁP VÕ ĐƠN ĐIỀU

ATC đã thành công khi sử dụng chất liệu nhựa giả mây bền trước thời tiết như nắng, mưa, gió, tuyết, đem lại không gian gần gũi với tự nhiên. Nhựa giả mây đã thể hiện nhiều tính năng vượt trội, kiên cường đứng vững trước thời tiết khắc nghiệt của dòng ngoại thất.

Dây nhựa ATC Home làm từ nhựa cao cấp PE và được phủ lớp chống UV. Bên cạnh đó, vải may nệm và

cảm hứng CHO NỘI THẤT từ thiên TỪ LỘC BÌNH GIẢN DỊ

 NAM PHƯƠNG

Bắt nguồn từ cảm hứng thiên nhiên và tận dụng nguồn nguyên vật liệu sẵn có, thủ công mỹ nghệ đã cho ra đời nhiều sản phẩm độc đáo từ mây, tre, lũc bình.

Đặc biệt, khi Công ty ATC Furniture Furnishings Corp ứng dụng vào thiết kế không gian sống, chất liệu tự nhiên đó đã mang đến một vẻ đẹp cổ điển, sang trọng nhưng không lỗi thời.



gối là vải 100% polyester trượt nước, khó thấm bẩn, chống nhăn và dễ lau chùi. Đồng thời, khung nhôm sơn tĩnh điện cao cấp sẽ tạo chắc chắn cho sản phẩm. Chính vì vậy, nhựa giả mây ATC Home đã vào được nhiều khách sạn, nhà hàng, resort, nơi thư giãn, nghỉ dưỡng. Trong đó, có thể kể đến các thương hiệu lớn ở Việt Nam đã sử dụng sản phẩm nhựa giả mây AEC Hòm như:

Pullmand Hotel & Resort, chuỗi cà phê Highland Coffee, Haagen Dazs, Keppel Land, Intercontinental Hotel, Diamond Bay Resort, Mia Resort,...

Dưới ánh sáng mặt trời, vẻ đẹp nội thất nhựa giả mây với tạo hình mang hơi thở miền quê Việt Nam giúp chúng ta thư giãn. Bộ bàn ăn nơi sân vườn hài hòa cảnh sắc thiên nhiên, làm bữa ăn duyên dáng điểm chút hương đồng gió nội.

Sự hiện diện của chiếc ghế-giường tắm nắng bên vệ xanh trong, mát lạnh bên hồ bơi ở khách sạn và khu resort đánh bật sự hào nhoáng khuôn sáo, nhường chỗ cho không gian đẹp ngỡ ngàng. Giường tắm nắng giả mây truyền thống được thiết kế hình âm dương, lạ lẫm vô sò, cánh bướm xinh, thuyền thúng hay kết hợp dạng giường ngủ cổ tích...

Địa chỉ: ATC Furniture Furnishings Corp, 268B Nam Kỳ Khởi Nghĩa, phường 8, quận 3, TP.HCM và 30A Nguyễn Hữu Cánh, phường 22, quận Bình Thạnh, TP.HCM. Website: www.atc-home.com. □

Từ ngày 15/11/2015 đến hết ngày 15/11/2016, chủ thẻ hạng Platinum và Premier BIDV được giảm 10% trên tổng hóa đơn thanh toán.

THƯỜNG THỨC ĐAM MÊ trên nóc nhà Sài Gòn

Tọa lạc tại tầng 50-51-52 tòa nhà Bitexco cao gần 200 mét, EON51 tự hào là chuỗi cafe-nhà hàng-bar cao nhất Sài Gòn.

PHƯƠNG LÊ

CAFÉ EON51 ĐẶT SÀI GÒN VÀO... LÒNG BÀN TAY

Đến với Sài Gòn, chẳng thể thiếu được nét văn hóa cà phê trong miền man nắng gió. Và càng tuyệt vời hơn khi được thưởng thức hương vị nồng nàn ấy cùng tiếng nhạc du dương, bên bàn trải khăn màu tím điểm xuyết khăn giấy trắng xếp gọn gàng mà vẫn có thể ngắm nhìn toàn cảnh thành phố chuyển mình.

Cà phê được pha chế theo hương vị truyền thống hoặc biến tấu theo nhiều phong cách như Cappuccino, Mochaccino, Espresso... Món ăn phong phú từ điểm tâm lót dạ dim sum cho đến các món Việt ngon miệng như heo sữa quay, nem rán, gỏi bưởi hay bánh hỏi... Bên cạnh đó, các loại trà, sinh tố, kem và bánh ngọt ở Eon có đủ sức chinh phục bất cứ tín đồ ẩm thực nào, nhất là khi khách dùng Classic Tiramisu, Chocolate Cake hay các món tráng miệng được chế biến cầu kỳ như Fondue kem hay bánh Raspberry Macaroon.

EON51 FINE DINING, NÉT ẨM THỰC THĂNG HOA

Nhà hàng EON51 Fine Dining được bố trí tại tầng 51 với hai khu vực phục vụ món ăn theo phong cách hai châu lục: Châu Á và châu Âu, bạn có thể thưởng thức sự đa dạng trong văn hóa ẩm thực thế giới. Phong cách nội thất hiện đại chấm phá nét cổ điển với hai tông tím – trắng quý phái, hài hòa giữa sắc nâu trầm tạo nên không khí sang trọng.

Cách gian bếp vài bước chân là buồng rượu, nơi được mệnh danh là linh hồn của EON51 Fine Dining - hội



tụ nhiều dòng rượu vang cao cấp nổi tiếng trên thế giới. Được xếp ngăn nắp, khi có ánh sáng chiếu vào, chất lỏng ngất ngây men nồng sóng sánh trong chai thủy tinh lại lấp lánh đầy mê hoặc. Mỗi giọt rượu ẩn chứa cả hành trình đầy nghệ thuật khi hóa thân từ loại trái cây thơm ngọt. Rồi vượt cách trở từ các vùng trồng nho và làm rượu vang trứ danh mà về ngự trị trên nhà hàng cao nhất Sài Gòn. Để lại bộn bề dưới chân, thực khách nâng ly, khơi mạch nguồn tâm sự và sẻ chia bầu cảm xúc dạt dào. Trọn vẹn cả vị-thanh-sắc, tất cả đều thật hoàn hảo cho các cuộc gặp gỡ, họp mặt

bạn bè người thân, sinh nhật.

Bên cạnh đó, nhà hàng có khu vực bàn riêng rất lãng mạn cho các cặp tình nhân gọi là Couple Café. Để cho đêm huyền ảo, ngồi cạnh một nửa yêu thương ở quán cà phê cao nhất Sài Gòn, cùng thưởng thức món ăn và thức uống hảo hạng, cùng ngắm thành phố lung linh ánh đèn.

EON HELI BAR, HÒA ÂM ÁNH SÁNG

Rời tầng 51, đi theo chiếc cầu thang dẫn lên tầng 52 là Eon Heli Bar, bạn sẽ đắm mình trong sự tươi trẻ với nhạc sôi động được hòa âm bởi DJ đầy nhiệt huyết. Đặc biệt, từ 8 giờ đến 10 giờ đêm, các ban nhạc quốc tế từ Latinh, Pop hay Country sẽ đệm nhạc sống để không gian thêm tuyệt vời. Ở bar cao nhất Sài Gòn, thật thích hợp để chạm tay vào đường chân trời khi hoàng hôn phủ xuống thành phố, thưởng thức cocktail, mocktail, bia tươi cũng như rượu vang, rượu mạnh cùng những món nhẹ ăn kèm. Trong không gian tĩnh mịch đầy ma mị của màn đêm, toàn bộ không gian quán ngập tràn ánh đèn dịu nhẹ, Sài Gòn như quyến rũ hơn giữa những thân quen-xa lạ. Thành phố tưởng rộng lớn lại trở nên nhỏ bé một cách đáng yêu khi thay đổi góc nhìn từ trên cao xuống.

Địa chỉ: Tầng 50, 51, 52 tòa nhà Bitexco Financial Tower, số 2 Hải Triều, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP HCM. □

Từ ngày 01/12/2015 đến ngày 01/05/2016, chủ thẻ BIDV được giảm giá 10% trên tổng hóa đơn thanh toán. Không áp dụng cộng dồn với các khuyến mại khác.

GIỮ SẮC ĐẸP, SÁNG TẠO TRÍ LỰC cùng Anam QT Spa

Có dịp dạo bước trên phố Hàng Trống hay con đường Ngô Văn Năm xinh xắn, bạn sẽ cảm ngay từ cái nhìn đầu tiên với một Anam QT Spa mộc mạc chào đón bước chân khách đến. Ở đây “Nơi thời gian ngừng lại/Một thiên đường của cảm giác/Một không gian mộng giữa thế giới thực...”.

Những sắc màu trầm lắng cùng những đường nét trang trí tinh tế, nhẹ nhàng, thanh thoát và gần gũi thiên nhiên như một sự nâng niu từng giây phút thư giãn của khách đến. Bước qua cánh cửa Anam QT Spa, bạn có thể chiêm ngưỡng ngay nét mộc mạc, trầm lắng của không gian nơi đây qua từng thân cây, ngọn cỏ. Ngắm vách lá khô đầy ấp màu kỷ niệm, ngửi mùi hương ngọt ngào thoang thoảng từ ánh nến lấp lánh, thả mình trong dòng nước ấm bồng bênh những cánh hồng đỏ thắm... hay chìm vào cảm giác ru êm của những giai điệu du dương bên những tấm voan thướt tha ẩn hiện bao bức tranh của cây, lá... Trong không gian ấy, ai cũng sẽ cảm nhận được sự ung dung tự tại, thanh thản đến lạ kỳ.

NƠI BẮT ĐẦU VỚI NHỮNG SÁNG TẠO VƯỢT TRỘI

Có mặt trong ngành Spa thư giãn từ năm 1997 (Anam QT Hà Nội) và 2003 (Anam QT Sài Gòn), có thể nói Anam QT Spa là nơi bắt đầu cho những dịch vụ đặc trưng lần đầu có tại Việt Nam. Ở Anam QT Spa, liệu trình xoa bóp với 2 kỹ thuật viên (massage 4 tay), liệu trình kết hợp 3 trường phái xoa bóp Thái, ấn huyết kiểu Nhật và xoa bóp với đá nóng (Total body pain release) với sự đào tạo chuyên nghiệp của Chuyên gia Jean Claude đến từ Pháp.

Đến nay, Anam QT Spa có đầy đủ các liệu trình thư giãn và làm đẹp



phong phú theo tiêu chuẩn quốc tế như: toàn thân (Spa for Body), chăm sóc da (Spa for Facial & Skincare), chăm sóc đầu và tóc (Head Spa).

Đặc biệt, Anam QT Spa cho ra đời những liệu trình dịch vụ truyền thống đặc trưng của phương đông và Việt Nam như: Liệu trình xoa bóp bằng ống tre (Bamboo Pain Release) giúp hút độc tố trên cơ thể; Liệu trình xoa bóp bằng củ thảo dược với 2 kỹ thuật viên (4 hands Traditional

Herbal Balls Ritual) giúp giảm đau mệt mỏi cho cơ thể; Liệu trình xoa bóp bằng đá muối Himalaya (Secret of Himalaya) cung cấp cho cơ thể dưỡng chất và khoáng chất quý báu từ thiên nhiên; Liệu trình xoa bóp đầu kiểu Ấn Độ (Aurveda Head Spa)... Tất cả các liệu trình đều chú trọng nâng niu chăm chút sức khỏe, tinh thần và trí lực cho khách.

NƠI SONG HÀNH SỨC KHOẺ VÀ TRÍ LỰC

Anam QT Spa luôn chú trọng nhất đến sức khỏe, trí lực, tinh thần và cảm giác của khách. Do vậy, bất kể bài massage nào cũng đặc biệt chú trọng kỹ thuật không những đem đến cho khách sự thư giãn hài lòng nhất mà từng động tác đều hòa quyện cùng nhịp thở, đem đến những hiệu quả tốt cho lưu thông huyết mạch, đào thải độc tố và hấp thu năng lượng mới tốt nhất.

Sử dụng thảo dược, dược mỹ phẩm Gernetic chiết xuất từ thiên nhiên, sản phẩm siêu hữu cơ Oway (Organic) trong tất cả các dịch vụ (không dùng máy móc) của Anam QT là sự chăm chút sức khỏe cho khách tận tâm nhất với những triết lý vàng “Sẽ không có sắc đẹp nếu không có sức khỏe” (Gernetic) và “Sắc đẹp đến từ bên trong” (Beauty inside – Rolland).

Sau trải nghiệm cùng Anam QT Spa, những gì còn đọng lại vẫn là một không gian thư thái, yên bình, hương thơm quyến luyến, thái độ ân cần chăm chút khách, một tinh thần tươi mới và sự hài lòng rất dịu êm.

Địa chỉ: Anam QT Spa

• Tại Hồ Chí Minh: Số 18A Ngô Văn Năm, P.Bến Nghé, Quận 1, TP.HCM

• Tại Hà Nội: Số 42 Hàng Trống, Hoàn Kiếm, Hà Nội. ☐

Từ ngày 15/10/2015 đến hết ngày 15/10/2016, chủ thẻ BIDV được giảm giá 15% trên tổng hóa đơn thanh toán. Không áp dụng cộng dồn với các khuyến mại khác.

Vụ giao dịch bằng thẻ giả VÀ CẢNH BÁO AN TOÀN

Gần đây, tình trạng tội phạm thẻ đang tăng mạnh. Các đối tượng sử dụng thẻ giả để rút tiền tại ATM đồng thời câu kết với nhau để thực hiện các giao dịch gian lận giả mạo tại POS ở các đơn vị chấp nhận thẻ (ĐVCNT) bằng nhiều thủ đoạn hết sức tinh vi. Vụ người Hàn Quốc dùng thẻ giả bị bắt ở Đà Lạt là một ví dụ.

 NGỌC MAI

LẬT CHIÊU DÙNG THẺ GIẢ GIAO DỊCH TẠI POS

Sáng 5/12/2015, nhóm đối tượng có 3 người gồm 2 người đàn ông Hàn Quốc và 1 phụ nữ Việt Nam đến cửa hàng Thế Giới Di Động trên đường Phan Đình Phùng, P.2, TP Đà Lạt để xem hàng. Sau khi chọn xong hàng, nhóm đối tượng đề nghị cửa hàng bố trí một phòng riêng không có camera để cà thẻ trả tiền do sợ lộ mật khẩu. Sau hơn một giờ, 2 người Hàn Quốc ra khỏi phòng kín với 3 hóa đơn được xuất ra từ máy POS ghi mức giá 10.200.000 đồng. Các giao dịch này ngay lập tức xuất hiện trên danh mục các giao dịch nghi ngờ gian lận giả mạo tại Hệ thống cảnh báo an toàn thẻ của Trung tâm thẻ thuộc Ngân hàng BIDV. Ngay lập tức, nhân viên trực kiểm soát giao dịch của Trung tâm thẻ đã thông báo với cán bộ phụ trách thẻ của BIDV Lâm Đồng để phối hợp kiểm tra và tìm cách giữ chân nhóm khách hàng trên. Vụ việc được cán bộ BIDV Lâm Đồng báo đến Phòng Cảnh sát điều tra trật tự xã hội (PC45) Công an Lâm Đồng và người đàn ông quốc tịch Hàn Quốc có tên Hwang Inchan (sinh năm 1974) được mời về cơ quan để làm việc.

Qua điều tra khai thác, đến ngày 8/12/2015, ông Hwang đã thừa nhận cùng người đàn ông họ Cha dùng thông tin tài khoản tín dụng quốc tế sao chép lên phôi thẻ trắng rồi cà trên máy POS để thanh toán. Người phụ nữ đi cùng tên này được Cục C50 (Bộ Công an) phối hợp làm rõ có tên thật là Hoàng Thị Thu



Hà sinh năm 1977, trú tại quận Tân Bình, TP.HCM có nhiệm vụ tìm địa điểm thanh toán qua máy POS, tổ chức mua hàng hóa có giá trị cao, còn ông Hwang cà thẻ sau đó chúng sẽ bán hàng để chia nhau tiền. Khi làm việc với cơ quan chức năng, bà Hà khai nhận có liên quan, đồng thời cung cấp thông tin về người đàn ông họ Cha có tên thật là Kim Sun Sig (sinh năm 1972). Công an tỉnh Lâm Đồng đã gửi thông tin đối tượng đến cơ quan xuất nhập cảnh để nghị không cho phép xuất cảnh đối tượng trên, tiếp tục truy tìm nghi can này để điều tra.

NGUYÊN NHÂN GIA TĂNG TỘI PHẠM THẺ

Để có được những chiếc thẻ giả, đối tượng phạm tội sử dụng nhiều cách thức khác nhau như tạo ra các trang web ngân hàng giả, website bán hàng giả ở nước ngoài rồi gửi email nặc danh đến hàng loạt địa chỉ email. Nội dung các email được gửi đi chủ yếu là: Đảm bảo an ninh, yêu cầu khách hàng đổi password hay khai lại những thông tin liên quan tài khoản ngay trên trang web hoặc cài đặt camera, máy đọc dữ liệu ở các ATM, nhằm ghi lại thông tin thẻ khi khách hàng thực hiện giao dịch. Trên cơ sở dữ liệu này, những chiếc thẻ giả đã ra đời và có thể sử dụng để giao dịch tại ATM/POS, nhằm ăn cắp tiền của chủ thẻ. Thực tế, nguyên nhân sâu xa dẫn đến việc các đối tượng dễ dàng đánh cắp dữ liệu như vậy là công nghệ thẻ chúng ta đang sử dụng quá lạc hậu. Đại đa số các thẻ vẫn sử dụng công nghệ từ. Các thông tin chỉ được mã hóa 1 lần trên dải băng từ và khi quét thẻ qua máy cà thẻ, thông tin được giải mã. Do vậy, bất cứ ai tiếp xúc với tấm thẻ này đều có khả năng tiếp cận với những thông tin cần thiết của chủ thẻ để tiến hành thanh toán. Vì tính bảo mật thấp, dễ bị đánh cắp thông tin, dễ bị làm giả, dễ bị nhiễu khi tiếp xúc với môi trường từ tính (máy tính, điện thoại...) nên trên thế giới, việc chuyển đổi sang thẻ chip EMV đang là một xu thế tất yếu.



Thẻ EMV là loại thẻ có gắn chip điện tử hình vuông nhỏ trên bề mặt thẻ. Chip điện tử gắn với bộ vi xử lý như một máy tính thu nhỏ đa chức năng và ứng dụng, có khả năng lưu trữ toàn bộ dữ liệu và thông tin cá nhân của chủ thẻ được mã hóa với độ bảo mật cao. Khi đưa thẻ chip vào các thiết bị thanh toán (POS/ATM), trước khi giao dịch được ngân hàng phát hành cấp phép, sẽ phải trải qua rất nhiều bước giải mã và xác thực. Mỗi giao dịch sử dụng thẻ EMV, chip điện tử sẽ tạo ra một mã giao dịch một lần và không thể tái sử dụng. Chính điều này khiến giao dịch thẻ chip rất an toàn và bảo mật cho khách hàng.

ĐỂ KHÁCH HÀNG YÊN TÂM KHI DÙNG THẺ

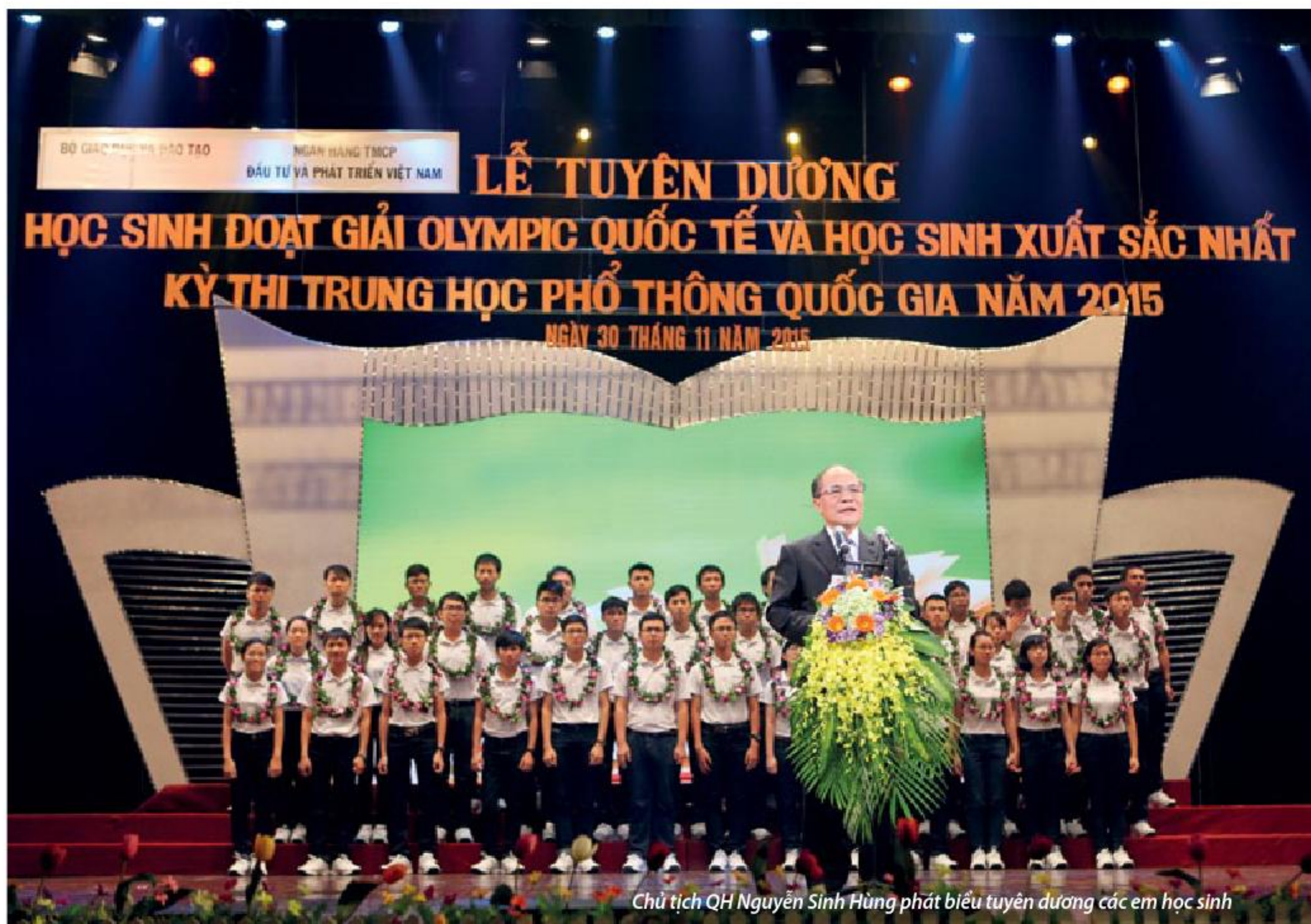
Nhận thức rõ thẻ từ là một trong những nguyên nhân cơ bản của tình trạng gian lận thẻ, BIDV đã ứng dụng công nghệ thẻ chip EMV trên toàn bộ các dòng thẻ quốc tế và đang nghiên cứu xây dựng lộ trình chuyển đổi thẻ nội địa sang thẻ chip theo định hướng của Ngân hàng nhà nước. Bên cạnh đó, để không ngừng củng cố niềm tin và sự yên tâm cho khách hàng khi dùng thẻ, BIDV đã triển khai các giải pháp phần cứng, phần mềm chống đánh cắp dữ liệu tại ATM; tăng cường giám sát hệ thống ATM (trực tiếp và qua hệ thống camera); thường xuyên theo dõi tình trạng máy ATM và kiểm tra các dấu hiệu bất thường. Đối với các giao dịch qua POS, chi nhánh BIDV tăng cường giám sát quá trình hoạt động của ĐVCNT

thông qua chương trình quản lý rủi ro, xác minh giao dịch trong các trường hợp doanh số, số lượng giao dịch tăng bất thường, có giao dịch thẻ giả; hướng dẫn các ĐVCNT cảnh giác với những dấu hiệu bất thường của khách hàng trong quá trình chấp nhận thanh toán thẻ để có ứng xử kịp thời.

Chi nhánh cũng thường xuyên cập nhật cảnh báo rủi ro từ các tổ chức thẻ, kênh thông tin, chia sẻ giữa các ngân hàng và hướng dẫn biện pháp phòng ngừa rủi ro; thường xuyên cảnh báo tới các chủ thẻ, ĐVCNT xu hướng rủi ro tại ATM, POS để phòng ngừa, xử lý. Song song với công tác nghiệp vụ tại chi nhánh, ngay tại Trung tâm Thẻ BIDV cũng đã triển khai trực cấp phép và chuẩn chi giao dịch, theo dõi hệ thống cảnh báo an toàn để thông tin kịp thời tới các chi nhánh về những tình huống nghi ngờ giả mạo.

Qua tình huống tại cửa hàng Thế Giới Di Động tỉnh Lâm Đồng cho thấy, nhờ hệ thống cảnh báo an toàn thẻ mà vụ việc đã được phát hiện kịp thời và kẻ gian không thể tiếp tục thực hiện hành vi phạm pháp. BIDV Lâm Đồng đã thực hiện rà soát lại giao dịch tại các ĐVCNT do chi nhánh quản lý, thông tin tới các ĐVCNT về việc nhận diện đối tượng phạm tội như: Chúng thường đi 2-3 người, có thể đi cùng người phiên dịch sử dụng thủ đoạn tinh vi để thanh toán bằng thẻ giả tại ĐVCNT BIDV. Chúng mang theo máy tính xách tay, nhiều thẻ (gồm thẻ trắng hoặc các thẻ đồng thương hiệu, thẻ quà tặng, trên thẻ có thể không có tên ngân hàng hoặc Tổ chức cấp thẻ). Ngoài ra, chúng còn mang theo một số thiết bị ghi thông tin dữ liệu rãnh từ trên thẻ để sẵn sàng sử dụng khi cần. □

Các đối tượng này thường để nghị thu ngân thực hiện thanh toán nhiều giao dịch bằng phương thức quét thẻ trên rãnh từ. Khi thanh toán giao dịch thẻ trên thiết bị, các thẻ này thường có lỗi 'Do not honour' (không xác thực), 'Insufficient Fund' (không đủ số dư), 'Pick up' (để nghị thu giữ thẻ)...



Chủ tịch QH Nguyễn Sinh Hùng phát biểu tuyên dương các em học sinh

TIẾP TỤC TÔN VINH HIỀN TÀI vun đắp tương lai đất Việt

 HOÀI LINH

Tối 30/11/2015, tại Trung tâm nghệ thuật Âu Cơ, Hà Nội, BIDV phối hợp với Bộ Giáo dục và Đào tạo tổ chức “Lễ tuyên dương học sinh đoạt giải Olympic Quốc tế và học sinh xuất sắc nhất kỳ thi Trung học phổ thông quốc gia năm 2015”.

Đây là năm thứ 3 liên tiếp, BIDV đồng hành cùng các tri thức trẻ trong sự kiện này, qua đó khích lệ tinh thần phấn đấu, học tập, rèn luyện của thế hệ học sinh, sinh viên, thanh niên, góp

phần gây dựng nguồn nhân lực chất lượng cao phục vụ đất nước cũng như không ngừng nâng cao truyền thống hiếu học từ ngàn đời nay của dân tộc ta.

NHỮNG “HẠT GIỐNG” TIÊU BIỂU

Chương trình vinh dự được đón tiếp Chủ tịch Quốc hội Nguyễn Sinh Hùng đến dự. Tham gia chương trình còn có các đồng chí Lãnh đạo Đảng, Nhà nước, các bộ, ngành; các địa phương; Sở GD&ĐT các tỉnh, các trường Đại học, các Trường THPT có học sinh đoạt giải; các thầy, cô giáo tham gia hướng dẫn và tổ chức đoàn học sinh tham dự các kỳ thi.

Đặc biệt là sự có mặt đầy đủ của 45 học sinh đã đoạt giải trong các kỳ thi Olympic Quốc tế, khu vực, hội thi khoa học kỹ thuật quốc tế năm 2015 - Intel Isef 2015 và học sinh xuất sắc nhất kỳ thi THPT quốc gia năm 2015...

Chủ tịch Quốc hội Nguyễn Sinh Hùng biểu dương tinh thần nỗ lực, quyết tâm học tập, rèn luyện. Chủ tịch Quốc hội cũng chúc mừng thành tích xuất sắc của các em học sinh, các thầy cô giáo cũng như những đóng góp rất trách nhiệm, hiệu quả của các gia đình, của người thân, của các tổ chức đã góp phần làm nên thành tích vẻ vang và rất đáng tự hào này. Chủ tịch Quốc hội cũng tin tưởng tương lai tươi đẹp đang chờ đón các em và mong muốn các em, với trách nhiệm trước bản thân, gia đình và dân tộc, hãy thực hiện tốt lời Bác Hồ dạy, tiếp tục phấn đấu vượt khó, tu dưỡng, rèn luyện không ngừng để trở thành những công dân hữu ích.

"Hãy học để hiểu biết, học để làm người, học để tự khẳng định mình, học để lập thân lập nghiệp và cống hiến thật nhiều cho sự phát triển, cho sự phồn vinh của đất nước và góp phần khẳng định vị thế của dân tộc ta, của đất nước ta trên trường quốc tế", Chủ tịch Quốc hội Nguyễn Sinh Hùng nhấn mạnh.

Trong các ngày 28 - 30/11/2015, Đoàn học sinh đạt thành tích tham dự lễ tuyên dương học sinh đoạt giải Olympic quốc tế và học sinh xuất sắc nhất kỳ thi THPT quốc gia năm 2015 đã được tham gia những hoạt động ý nghĩa: Dâng hương tại Khu di tích Đền Hùng - Phú Thọ; Gặp gỡ, giao lưu với các thầy cô và học sinh trường chuyên Hùng Vương - Phú Thọ; Dâng hương, báo công dâng Chủ tịch Hồ Chí Minh tại Khu di tích Nhà 67; Tham quan Khu di tích Phủ Chủ tịch...

Chiều 30/11/2015, các em vinh dự được tiếp kiến đồng chí Nguyễn Thiện Nhân, Ủy viên Bộ chính trị, Chủ tịch Ủy ban Trung ương Mặt trận Tổ quốc Việt Nam để đón nhận những lời động viên thiết thực,

những ý nghĩa.

Hoạt động tuyên dương học sinh đạt giải Olympic quốc tế và học sinh xuất sắc nhất kỳ thi THPT quốc gia hằng năm được tổ chức không nằm ngoài mục đích tiếp tục vinh danh, khích lệ, động viên các em học sinh, sinh viên ra sức học tập để đạt được thành tích học tập xuất sắc hơn. Hy vọng rằng, hoạt động thường niên này sẽ để lại dấu ấn tốt đẹp theo suốt các em trên những chặng đường học tập, nghiên cứu khoa



Ông Quách Hùng Hiệp, Phó TGD BIDV trao thưởng cho các em học sinh

học và cống hiến cho đất nước mai sau, để *"Nguyên khí quốc gia rực sáng sơn hà đất Việt - Tinh hoa thời đại vươn cao nhật nguyệt trời Nam"*.

ĐỒNG HÀNH VỚI NGÀNH GIÁO DỤC

Trong suốt gần 59 năm hoạt động, BIDV vinh dự luôn đồng hành với sự nghiệp GD&ĐT bằng những đóng góp thiết thực. Đầu tiên là cung ứng vốn xây dựng các cơ sở

GD&ĐT, trung tâm nghiên cứu đầu tiên của nước ta như: Đại học Bách Khoa, Đại học Tổng hợp Hà Nội, Đại học Sư phạm Hà Nội, Đại học Tài chính, Kinh tế Kế hoạch, Xây dựng, Kiến trúc... và các trường đại học khu vực phía Nam sau ngày thống nhất đất nước.

Những năm đổi mới, thực hiện chính sách xã hội hóa giáo dục, BIDV tiếp tục hỗ trợ cho vay nâng cấp, đổi mới cơ sở thiết bị đào tạo, giảng đường, ký túc xá sinh viên, nhà ở cho giáo viên, cung cấp các sản phẩm dịch vụ ngân hàng cho hàng triệu sinh viên các trường Đại học trong nước và các sinh viên, du học sinh nước ngoài.

Tháng 5/2014, BIDV và Bộ GD&ĐT ký kết thỏa thuận hợp tác toàn diện nhằm phối hợp thực hiện các chương trình, kế hoạch trọng tâm, trọng điểm.

Tại Lễ tuyên dương năm 2015 này, BIDV cũng đề nghị các tổ chức, doanh nghiệp tiếp tục chung tay đầu tư nhiều hơn cho sự nghiệp giáo dục đào tạo. Về phía BIDV, bên cạnh việc tài trợ trực tiếp lĩnh vực giáo dục tại các địa phương, hiện tại BIDV cũng đã phối hợp triển khai chương trình đào tạo kỹ năng hội nhập cho công chức trẻ tại một số địa phương như: Bình Định, Kiên Giang, Hà Tĩnh...; phối hợp với Giáo sư Ngô Bảo Châu và Viện Toán cao cấp Việt Nam thành lập Trung tâm nghiên cứu ứng dụng toán trong lĩnh vực tài chính ngân hàng... Đây sẽ là những điểm nhấn, góp phần thiết thực trong công cuộc đổi mới căn bản hoạt động giáo dục đào tạo trong giai đoạn mới. □

Tại các kỳ thi Olympic khu vực và quốc tế năm 2015, các đội tuyển học sinh Việt Nam tham gia 5 môn thi (Toán học, Vật lý, Tin học, Hóa học, Sinh học) và đã đạt thành tích xuất sắc nhất từ trước tới nay: 100% học sinh đều đạt giải với 12 Huy chương Vàng; 16 Huy chương Bạc; 6 Huy chương Đồng và 3 Bằng khen...

Kỳ thi THPT quốc gia năm 2015 – năm đầu tiên thực hiện đổi mới hình thức thi và xét tuyển - 15 em học sinh xuất sắc nhất theo các tổ hợp xét tuyển đã được Bộ GD&ĐT tặng bằng khen.

NGUYỄN THẾ HOÀN

Học để đền đáp và ước mơ

LÊ HUY



Nguyễn Thế

Hoàn, sinh năm

1997, hai lần
giành Huy chương
Vàng tại kỳ thi
Olympic Toán học
(năm 2014, 2015),
Gương mặt trẻ Thủ
đô tiêu biểu 2014.

Hiện là sinh viên
lớp K60 cử nhân
tài năng toán Đại
học KHTN.

Châm ngôn
yêu thích: “Đứng
yên tức là bạn
đang đi lùi lại so
với người khác”

HỌC ĐỂ ĐỀN ĐÁP SỰ HY SINH CỦA BỐ MẸ

Ngày đưa con vào lớp 10 chuyên Khoa học tự nhiên ở Hà Nội cũng là ngày bố mẹ Hoàn khăn gói rời làng quê, lang bạt tại Thủ đô làm thuê để có điều kiện gần gũi và chăm sóc con. Mẹ của Hoàn kể: “Từ bé đến giờ, chuyện học đều tự Hoàn quyết định. Vợ chồng tôi chỉ biết cố gắng kiếm tiền để trang trải cho cả nhà rồi thi thoảng vào kí túc xá thăm con, gọi điện động viên con mà thôi”

Ngay từ nhỏ, Hoàn đã bộc lộ

Năm 2014, cái tên được nhắc đến nhiều nhất của đội tuyển Việt Nam tham dự Olympic Toán quốc tế là Nguyễn Thế Hoàn, học sinh lớp 11, Trường THPT chuyên Tự nhiên (ĐH KHTN, ĐHQGHN). Năm 2015, Hoàn tiếp tục xuất sắc mang hai huy chương Vàng về cho đội tuyển Việt Nam. Hoàn vinh dự trở thành một trong 10 gương mặt trẻ Thủ đô tiêu biểu và là nhân vật đặc biệt trong “Lễ tuyên dương học sinh đoạt giải Olympic quốc tế và học sinh xuất sắc kỳ thi Trung học phổ thông Quốc gia năm 2015” do BIDV tổ chức.

niềm say mê môn toán. Năm lớp 6, Hoàn được chọn vào cả hai đội tuyển văn, toán nhưng với mong muốn được trở thành nhà nghiên cứu toán học, em đã chọn toán. Nhờ sự hiếu học đó mà Nguyễn Thế Hoàn đã 2 lần giành huy chương Vàng môn Toán học tại kỳ thi Olympic quốc tế. Hoàn cảnh khó khăn, không đủ tiền đi học thêm, Hoàn thường tự học, tìm tài liệu ở thư viện, mượn các đề thi của khóa trên để học ở nhà bằng chiếc máy tính cũ của người bác để lại. Internet và Google là một trong những công cụ tích cực giúp chàng trai vàng hai lần giành huy chương trên đấu trường Olympic Toán quốc tế.

“Khi muốn tìm hiểu, hay thực hành bài tập, em thường lên thư viện tìm sách toán đọc, tra cứu mạng internet các tài liệu, bài học liên quan, đồng thời em cũng tìm đến các trang web của nước ngoài để lấy tài liệu. Ở đó có nhiều diễn đàn về toán học, tạo điều kiện cho các bạn trẻ trên thế giới trao đổi các phương pháp học toán hay, cách giải mới để bổ sung thêm kiến thức cho mình. Nắm thật chắc lý thuyết và tăng cường độ khó qua các bài tập đó chính là phương pháp học”- Thế Hoàn kể.

Mỗi tháng anh Hòa, chị Thanh (bố mẹ của Hoàn) đi phụ hồ được khoảng 5-6 triệu đồng, trong đó, quá một nửa dành chi phí nuôi hai anh em Hoàn ăn học. Đội nằng, gắng mưa theo suốt những công trình, vợ chồng anh chị thậm chí còn không có lấy một căn nhà trọ thuê để ở. Đi phụ hồ, xây dựng ở đâu là anh chị dựng lán ngủ ở đó. Tuy cuộc sống khó khăn nhưng những đứa con chăm ngoan, học giỏi luôn là niềm tự hào của vợ chồng anh Hòa. Những thành tích mà Nguyễn Thế Hoàn đạt được và sự cố gắng, nỗ lực trong học tập của em là món quà quý giá mà em gửi tới cha mẹ. Mặc dầu hoàn cảnh gia đình vất vả, bố mẹ phải sống tạm trong lều bạt nhưng chưa một lần Hoàn tự ti trước các bạn, ngược lại em còn thấy tự hào. “Ai cũng có nghề nghiệp của mình và em tự hào

khi có bố mẹ sống hết mình vì con”, Hoàn tâm sự.

Tại Đại hội thi đua yêu nước lần 9, câu chuyện vượt khó của Nguyễn Thế Hoàn khiến cả hội trường xúc động. “Em sinh ra và lớn lên ở vùng đất rất nghèo của tỉnh Thái Bình, là con cả của gia đình có hai anh em trai. Ngay từ bé, em đã cảm nhận được sự vất vả của bố mẹ trong cuộc mưu sinh”.

Theo lời kể của Hoàn, ngày đó, bố Hoàn làm công việc bốc dỡ hàng hóa cho một doanh nghiệp tư nhân nhỏ. Đó không phải là công việc dễ dàng, bởi ngày nào bố cũng trở về với chiếc áo sồn vai, ướt đầm mồ hôi. Bàn tay giấu sau lưng áo ấy bao giờ cũng có chiếc bánh mì nhỏ dành cho con trai. - “Khi ấy còn nhỏ, em luôn háo hức mỗi lần nhận được bánh. Thậm chí những ngày bố nghỉ vì mệt hay ốm, em vẫn đòi bố đi làm để chiều về có bánh ăn. Sau này lớn lên, hiểu biết hơn về cuộc sống, em hiểu rằng những chiếc bánh mì là tình thương của bố dành cho em, được đánh đổi bằng những giọt mồ hôi mặn chát. Em cũng hiểu hơn những mất mát trong cuộc sống của mình và không còn đòi bánh mì nữa. Thay vào đó là những cái ôm vào mỗi buổi chiều bố đi làm về”, Hoàn chia sẻ.

Biết rằng, phấn đấu học hành là điều duy nhất mình có thể làm, Hoàn quyết tâm thi vào các lớp chuyên để tìm kiếm môi trường học tập tốt nhất. Cuộc đời bước sang ngả rẽ khi nhận được giấy báo vào lớp Toán 1 của Trường THPT chuyên Đại học Khoa học Tự nhiên. Suốt thời trung học phổ thông, em luôn lấy giáo sư Ngô Bảo Châu làm hình tượng phấn đấu của mình.

MƠ ƯỚC TRƯỞNG THÀNH “GS NGÔ BẢO CHÂU 2”

Nguyễn Thế Hoàn từng viết trên trang cá nhân sự quyết tâm của em trước khi bước vào một giải đấu lớn. Hoàn không đặt nặng việc thắng thua mà chỉ muốn thỏa mãn niềm đam mê, tình yêu với Toán học của mình.

“Tôi đã quá may mắn khi có được

cơ hội tham gia IMO (kỳ thi Olympic Toán quốc tế) tới hai lần, trong khi người khác chỉ ao ước có được một lần trong đời. Tôi biết đó là tham lam nhưng đã là đam mê thì tôi sẽ phải tranh đấu để có được cơ hội đó...” - Hoàn viết.

Trong suốt 1 năm, bên cạnh việc theo học ở trường và rèn luyện tiếng Anh tại Học viện IvyPrep theo chương trình học bổng được trao năm 2014, Hoàn vẫn tiếp tục miệt mài với niềm đam mê Toán học. Tấm huy chương Vàng là kết quả xứng đáng cho những nỗ lực không ngừng của chàng trai vùng quê Thái Bình. Với thành tích xuất sắc trong 2 kỳ thi Olympic Quốc tế, sự quyết tâm luôn ánh lên trong mắt chàng trai trẻ, mơ ước trở thành GS Ngô Bảo Châu thứ 2 của Việt Nam có thể sẽ không phải là chuyện “ước mơ viễn vông” như chàng trai ấy từng thổ lộ.

“Đối với em, bố mẹ là những người quan trọng nhất cuộc đời, không chỉ cho em sự sống mà còn là những người cho em động lực lớn nhất để thực hiện những mục tiêu của cuộc đời. Nhiều thứ sẽ thay đổi, nhưng có những điều không bao giờ đổi thay, đó là những giọt nước mắt, tình yêu thương, sự hy sinh của bố mẹ, sự động viên, chia sẻ của thầy cô, bạn bè”, Hoàn nói.

“Em mong muốn được trở thành một người như Giáo sư Ngô Bảo Châu, dù em biết đó chỉ là mơ ước viễn vông”, Hoàn chia sẻ. Biết vậy nhưng Hoàn “bào chữa”, ước mơ là nguồn cảm hứng cho sự thành công và không ai đánh thuế giấc mơ, nên em sẽ tiếp tục mơ ước. “Hơn nữa, sự cố gắng hết mình không phải tốn tiền mua, nên em sẽ luôn dùng nó để có thể tiệm cận với giấc mơ cuộc đời mình”, Hoàn tâm sự. □

“Để có tiền cho em ăn học, bố mẹ phải rời quê lên Hà Nội làm phụ hồ. Những hôm được nghỉ học, em lên thăm bố mẹ. Có hôm trời nắng chang chang, đã quá 12h trưa nhưng bố mẹ vẫn phải làm việc. Công việc nặng nhọc, nhìn bố mẹ mồ hôi chảy ướt cả áo, em chỉ muốn bật khóc” Nguyễn Thế Hoàn chia sẻ.

Mùa Đông không lạnh

Ở ĐỊA ĐẦU TỔ QUỐC

 HOA THỊ HUỆ



Mang “Mùa Đông không lạnh” đến với học sinh Hà Giang, chuyến đi do Đoàn viên thanh niên BIDV Hoàn Kiếm, Công ty Bảo hiểm BIC Hà Nội phối hợp tổ chức, đã để lại những trải nghiệm thật khó quên với mỗi thành viên.

Đặt chân đến Hà Giang sau gần 6 giờ, đoàn chúng tôi bắt tay ngay vào công việc chính. Nhìn những em nhỏ ở điểm Trường Tiểu học Tùng Bá A chân tay vẫn còn lấm lem bùn đất, mảnh áo đã sờn rách đôi chỗ nhưng mắt vẫn ánh lên những niềm vui, tươi cười rạng rỡ khi được nhận chiếc kẹo, cái bánh..., chúng tôi như được tiếp thêm động lực hoàn thành tốt nhất chuyến đi.

Ở Trường tiểu học Tùng Bá A và Tùng Bá B (huyện Vị Xuyên và Mèo Vạc, tỉnh Hà Giang) dãy nhà học đơn sơ, chỗ ăn ở tạm bợ, sách vở cũ sờn, có cuốn đã bong hết tấm bìa cứng, có tập vở phải chấp ghép từ trang giấy của năm học cũ, thậm chí có những em đến trường với chiếc cặp sách là túi bóng... Không thể kể hết được những khó khăn mà các em đang trải qua mỗi ngày để kiên trì với con chữ, kiên trì đến với tương lai rộng mở ở phía trước...

Chia tay 2 điểm trường này, chúng tôi lại lên xe để đến với Trường mầm non Lũng Pù, huyện Mèo Vạc. Ô tô không thể đi được, vì đường quá bé, chúng tôi phải

di chuyển bằng xe máy trên con đường nhỏ hẹp mà một bên là vách đá, một bên là vực sâu thăm thẳm. Thế mới biết được những khó khăn của các thầy, các cô đã và đang phải trải qua để đem được cái chữ đến cho thế hệ tương lai.

Đến với Hà Giang là đến với nơi trải nghiệm: Trải nghiệm những bữa cơm tự túc bằng bếp củi và đèn dầu, những món ăn đơn sơ nhưng ấm tình người; Trải nghiệm những khó khăn của bà con dân bản, của thầy cô, của các em học sinh; Trải nghiệm những giọt mồ hôi, những giọt nước mắt hạnh phúc khi được góp một phần nhỏ bé sưởi ấm mùa đông này.

Hà Giang còn là nơi chúng tôi đến để: Thấy những niềm vui háo hức của các em nhỏ khi được nhận quà; Thấy những giọt nước mắt hạnh phúc của các mẹ, các dì khi họ

nhận chút gạo nhỏ từ chúng tôi và cho biết mùa Đông này ấm áp hơn vì tình người, là nơi chúng tôi thật sự sống với lòng mình khi khung cảnh ấy như ghim sâu vào cả tâm hồn và trái tim của mỗi người. Đến Hà Giang, chúng tôi còn được thấy khát khao được cống hiến nhiều hơn nữa sức trẻ và tuổi thanh xuân cho những miền quê còn nhiều khó khăn của nhiều con người.

Kết thúc 4 ngày tại Hà Giang, chúng tôi trở về Hà Nội với nhiều cung bậc của cảm xúc, nhưng sâu thẳm trong mỗi người có lẽ đều chung một ý nghĩ, rằng: “Cuộc đời là những chuyến đi”; Cần phải đi để hiểu thêm về đất nước, con người Việt Nam, đi để thấy được những điều mà sách vở và trường học không thể nào dạy hết được. □

Đoàn chúng tôi đã tặng 100 áo ấm, 150 chăn ấm, 1.945 cuốn vở, 2 tấn gạo, 20 suất học bổng trị giá 10 triệu đồng cho Trường tiểu học Tùng Bá A, Tùng Bá B tại huyện Vị Xuyên; Góp 100 triệu đồng xây trường học tại xã Phẫu Hía, xã Lũng Pù, Mèo Vạc.

Lê Thị Mai Phương

MANG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN lên Hoàng Su Phì

 **HOÀNG MẠNH TUẤN**



Ngày 20/11/2015, Trung tâm CNTT tổ chức chuyến đi lên huyện vùng cao Hoàng Su Phì, tỉnh Hà Giang để trao tặng máy tính và quà cho các em học sinh Trường THCS Nậm Ty. Trường THCS Nậm Ty được thành lập năm 2004, nằm trên con đường núi ngoằn ngoèo dẫn tới huyện Hoàng Su Phì, với 12 dân tộc sinh sống. Hiện nay, trường có 150 học sinh với 2 lớp 6, 2 lớp 7, 1 lớp 8, 1 lớp 9 và 16 thầy cô giáo. Trường có 1 học sinh dân tộc Kinh, 36 em dân tộc H'Mông, 112 dân tộc Dao và 1 em dân tộc Nùng. Trong đó, 87 học sinh phải học bán trú tại trường (do nhà ở cách trường quá xa – từ 10 đến 20km đường núi). Tuy đã được các cấp chính quyền quan tâm đầu tư, nhưng cơ sở vật chất và điều kiện dạy và học của Trường THCS Nậm Ty còn rất nhiều khó khăn và thiếu thốn.

Trường Nậm Ty chưa hề có bộ máy tính nào cho học sinh sử dụng,



dù hiện nay môn tin học đã được bắt đầu đưa vào chương trình giảng dạy chính thức cho các em học sinh tiểu học, đây cũng chính là sự thiệt thòi cho các em. Mặc dù tại trường đã có điện lưới và kết nối mạng Internet (do Viettel tài trợ) nhưng cũng chỉ để phục vụ hoạt động tra cứu thông tin cũng như hoạt động chuyên môn của nhà trường. Biết được những khó khăn, thiếu thốn của trường, Đảng bộ Trung tâm CNTT đã quyết định trao

tặng 15 bộ máy tính để đáp ứng các nhu cầu giảng dạy và học tập của các em học sinh, cùng với đó là 155 chiếc áo ấm dành tặng các em học sinh, góp phần giúp các em yên tâm học tập trong cái giá rét của vùng cao.

Nhận các thiết bị máy tính của chúng tôi trao tặng, thầy Sơn – Hiệu trưởng nhà trường xúc động nói: “Việc trao tặng 15 bộ máy tính hôm nay là vô cùng quý giá đối với nhà trường. Với những bộ máy tính này, chúng tôi sẽ bố trí ngay một phòng học để lắp đặt thiết bị; Bố trí giáo viên giảng dạy để các em học sinh và đặc biệt là các học sinh lớp 9 có thể làm quen ngay với máy tính, đỡ ngỡ ngàng, đỡ thiệt thòi khi chuyển lên học cấp 3...”. Trong không khí ngày 20/11, chúng tôi đã tặng các thầy cô một món quà rất đặc trưng của những chuyên gia IT, đó là những chiếc USB nhỏ bé mà hữu dụng để các thầy cô phục vụ công tác chuyên môn.

Kết thúc chương trình trao quà đó là buổi giao lưu nhỏ nhưng đầy gần gũi và sẽ chia giữa các cán bộ làm công tác CNTT của BIDV với những thầy giáo, cô giáo vùng cao. Qua buổi giao lưu, những câu chuyện người, chuyện nghề, chuyện về cuộc sống nơi vùng cao, chuyện về việc là cô giáo nhưng lại không được dạy chính con mình... của những thầy cô giáo bám trường, bám bản với hơn 10 năm mang cái chữ tới cho những học trò người dân tộc thiểu số lại cứ thế trầm, bổng được kể lại cho những cán bộ IT dưới xuôi.

Chia tay trường, Đoàn cán bộ Trung tâm CNTT sẽ còn nhớ mãi hình ảnh của các em học sinh, các thầy cô giáo trên mảnh đất hùng vĩ Hoàng Su Phì. □

BIDV TẶNG XE CHUYÊN DỤNG cho Bệnh viện Đại học Y Hà Nội

Ngày 16/12/2015, BIDV Hà Thành ký thỏa thuận Hợp tác với Bệnh viện Đại học Y Hà Nội. Đồng thời, trong lễ ký, BIDV đã trao tặng 01 xe chuyên dụng 7 chỗ phục vụ công tác chuyên môn của bệnh viện.

Bệnh viện Đại học Y Hà Nội là đơn vị đi đầu trong lĩnh vực nghiên cứu khoa học và đào tạo với đội ngũ thầy thuốc là các Giáo sư, Phó giáo sư, tiến sĩ, thạc sĩ, bác sĩ đầu ngành... có trình độ tay nghề cao đảm nhận công tác khám chữa bệnh và tư vấn sức khỏe. Bệnh viện Đại học Y Hà Nội là khách hàng truyền thống của BIDV Hà Thành. Theo thỏa thuận Hợp tác, BIDV sẽ cung cấp toàn diện các sản phẩm dịch vụ ngân hàng cho Bệnh viện



bao gồm: thanh toán lương tự động, dịch vụ tiền gửi, dịch vụ thẻ và cho vay tiêu dùng

Thỏa thuận hợp tác được ký kết giữa hai đơn vị lần này là bước đi cụ thể hóa những nội dung được

thống nhất trong cuộc gặp gỡ trao đổi về những vấn đề triển khai hợp tác giữa BIDV, Bộ Y tế, một số bệnh viện lớn tại Hà Nội, trong đó có bệnh viện Đại học Y đầu năm 2015. Đặc biệt, với thỏa thuận này, BIDV cũng sẽ tập trung cung cấp các gói tài trợ cho các dự án mở rộng nâng cấp cơ sở vật chất của các bệnh viện, các dự án đào tạo phát triển nguồn nhân lực cao cho đội ngũ y bác sĩ, trong đó có Bệnh viện Đại học Y Hà Nội. Gần đây nhất, từ ngày 20/11, BIDV đã triển khai gói tín dụng đào tạo trong lĩnh vực y tế với quy mô 50 tỷ đồng, lãi suất 0%/năm trong hai năm đầu hỗ trợ các bác sĩ chuyên khoa II, thạc sĩ tham gia các chương trình đào tạo ở nước ngoài. □

HÀ AN

Trao tặng xe CHO CẢNG HÀNG KHÔNG PLEIKU

Ngày 11/12/2015, BIDV Gia Lai tổ chức trao tặng 1 ô tô Mercedes 16 chỗ cho Cảng hàng không Pleiku. Ban lãnh đạo Cảng hàng không Pleiku bày tỏ tin tưởng rằng, với sự hỗ trợ từ BIDV, chất lượng phục vụ khách hàng của Cảng hàng không sẽ ngày càng được nâng cao hơn nữa, mang đến sự hài lòng, thuận lợi nhất cho khách hàng.

Nằm trong quy hoạch của Bộ Giao thông Vận tải đến năm 2020, tầm nhìn đến 2030, nhằm tạo động lực thúc đẩy phát triển kinh tế - xã hội, rút ngắn thời gian đi lại cho người dân Gia Lai và khu vực Tây Nguyên, Tổng Công ty cảng hàng không Việt Nam - ACV đã đầu tư gần 1.050 tỷ đồng thực hiện 2 dự án "Kéo dài, nâng cấp đường cất hạ cánh, đường lăn và sân đậu máy bay" và "Sửa chữa, mở rộng Nhà ga hành khách - Cảng hàng không Pleiku".

Đến nay, 2 dự án đã hoàn thành, đưa vào sử dụng chính thức từ ngày 1/9/2015, hoàn thành vượt tiến độ 3 tháng, được các hãng hàng không Vietnam Airlines, Jestar Pacific, VietjetAir khai thác mỗi ngày với 16 chuyến đi/đến. Với quy mô được mở rộng, lưu lượng khách sử dụng dịch vụ nhiều, đặc biệt lượng khách VIP, khách hạng thương gia cũng gia tăng theo. Tuy Công ty Cảng hàng không Pleiku đã có sự đầu tư về phương tiện đưa đón khách nhưng vẫn chưa đáp ứng được yêu cầu phục vụ.

Trên địa bàn tỉnh Gia Lai, BIDV Chi nhánh Gia Lai cùng với Công ty Cảng hàng không Pleiku luôn là đối tác tin cậy, đồng hành, hỗ trợ lẫn nhau cùng phát triển. Năm bắt được nhu cầu phục vụ khách hàng sau khi dự án cải tạo, nâng cấp Cảng hàng không Pleiku được hoàn thành và chính thức đưa vào khai thác, sử dụng, BIDV đã tài trợ 1 ô



tô Mercedes 16 chỗ cho Cảng hàng không, nhằm phục vụ đưa đón hành khách hạng VIP, hạng thương gia. Đây cũng là cơ hội để BIDV quảng bá thương hiệu, hình ảnh của mình trên cơ sở đồng hành, hợp tác với khách hàng.

Sau buổi lễ trao tặng này, cả 2 bên cùng mong muốn Cảng hàng không Pleiku và BIDV Gia Lai tiếp tục xây dựng một mối quan hệ hợp tác ngày càng bền chặt, góp phần vào sự phát triển lâu dài cho cả hai đơn vị. □

MỸ HẠNH

PHỤNG DƯỠNG

Mẹ Việt Nam Anh hùng ở Huế



Ngày 3/12/2015, đại diện BIDV Thừa Thiên Huế cùng lãnh đạo phòng Lao động, Thương binh và Xã hội huyện Phú Lộc, lãnh đạo xã Vĩnh Giang đã đến thăm hỏi, tặng quà và nhận phụng dưỡng suốt đời mẹ Việt Nam anh hùng Nguyễn Thị Thuận (thôn Đơn Chế, Vĩnh Giang, Phú Lộc, Thừa Thiên

Huế). Đây là một trong những hoạt động thể hiện truyền thống uống nước nhớ nguồn và đền ơn đáp nghĩa của BIDV.

Mẹ Nguyễn Thị Thuận có chồng và một con trai hy sinh trong kháng chiến chống Mỹ cứu nước. Hiện mẹ Thuận đã 95 tuổi, mặc dù tinh thần vẫn còn minh mẫn nhưng sức khỏe

đã già yếu, mắt trái của mẹ không còn nhìn được, mắt phải đang yếu dần, hoàn cảnh gia đình đông con nhưng đều đi làm ăn xa. Hằng ngày, mẹ được người cháu phụng dưỡng. Chính quyền địa phương có trợ cấp theo chế độ Bà mẹ Việt Nam Anh Hùng nhưng mức trợ cấp chưa đảm bảo hết các nhu cầu của mẹ. Nhận thấy hoàn cảnh cũng như sức khỏe của mẹ mỗi ngày một yếu, Ban chấp hành (BCH) Chi đoàn phối hợp với BCH Công đoàn BIDV Thừa Thiên Huế nhận phụng dưỡng suốt đời mẹ Thuận với mức phụng dưỡng 1 triệu đồng/tháng. Định kỳ hằng quý, BCH Chi đoàn phối hợp với BCH Công đoàn BIDV Thừa Thiên Huế đến thăm hỏi, động viên và chuyển tiền hỗ trợ trực tiếp cho mẹ. Buổi thăm hỏi diễn ra trong không khí ấm áp, xúc động. Cán bộ, đoàn viên thanh niên BIDV Thừa Thiên Huế mong muốn mẹ và gia đình tiếp tục vượt qua những khó khăn trong cuộc sống. □

PHAN THANH SỸ

75 MÓN QUÀ ẤM TÌNH SẼ CHIA

"Hãy lạc quan và tin tưởng, bệnh tật sẽ bị đẩy lui" là chủ đề của Mang âm nhạc đến bệnh viện diễn ra tại bệnh viện Đống Đa Hà Nội. Chương trình này còn nhân "Ngày thế giới phòng chống HIV/AIDS" (1-12).

Chương trình có sự tham gia góp mặt của nhiều nghệ sĩ tên tuổi thuộc nhiều loại hình nghệ thuật khác nhau: Ca sĩ, diễn viên truyền hình, diễn viên hài, ảo thuật gia... với những tiết mục biểu diễn khuấy động không khí vô cùng sôi động và náo nhiệt. Mỗi một gương mặt nghệ sĩ là sự góp sức nhỏ nhỏ để mang đến cho các bệnh nhân một niềm vui không hề nhỏ trên chặng hành trình 141 số đã thực hiện của "Mang âm nhạc đến bệnh viện". Và đó cũng chính là quà tặng đặc biệt vô cùng gần gũi, thân mật và hết sức ý nghĩa mà các nghệ sĩ, bằng lời ca tiếng hát của mình, để xóa đi mọi khoảng cách giữa không gian lạnh lẽo nơi phòng bệnh... Như ca sĩ Thành Lê – giọng ca giải nhất dòng dân gian Sao Mai 2007 chia sẻ: "Mang âm nhạc đến bệnh viện" luôn là nơi tôi gửi gắm

những tình cảm của mình đến với các bệnh nhân, giúp họ luôn lạc quan, yêu đời và vượt lên chiến thắng nỗi đau bệnh tật.

Tiếp tục đồng hành với chương trình giàu ý nghĩa nhân văn này, trong chương trình mở đầu tháng 12 này, Đoàn thanh niên BIDV Chi nhánh Sở Giao dịch I cũng đến tận từng phòng bệnh trao tặng 10 suất quà cho 10 bệnh nhân có hoàn cảnh khó khăn; 65 suất quà ý nghĩa khác cũng được BIDV trao tặng trên sân khấu của chương trình. Ngoài ra, 65 suất quà khác cũng đã được Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam BIDV Sở Giao dịch 1 gửi tặng cho các bệnh nhân đang điều trị tại đây. □

HOA QUỲNH



KHÁNH THÀNH TRƯỜNG TIỂU HỌC CẨM THÀNH, CẨM XUYỀN

Sau 7 tháng xây dựng, nhà học chức năng 2 tầng với diện tích sàn 767 m², Trường Tiểu học Cẩm Thành, huyện Cẩm Xuyên, Hà Tĩnh đã được hoàn thành và đưa vào sử dụng. Tổng mức đầu tư của công trình hơn 7,2 tỷ đồng. Trong đó, nguồn kinh phí do BIDV tài trợ gần 6,5 tỷ đồng, số tiền còn lại là nguồn đối ứng của xã. Trường được bố trí đầy đủ các phòng chức năng như: Phòng đọc thư viện, phòng thiết bị học tập, phòng truyền thống. Đặc biệt, các phòng học đều được trang bị khép kín hệ thống thiết bị phục vụ dạy và học hiện đại.

Việc hoàn thành và đưa vào sử dụng nhà học chức năng này có ý nghĩa đặc biệt quan trọng đối với nhân dân và tập thể giáo viên, học sinh nhà trường, góp phần phát triển bền vững. Nhân dịp này, BIDV Hà Tĩnh đã trao 10 suất học bổng cho các học sinh nghèo có thành tích học tập tốt của trường. Được biết, 5 năm qua, BIDV đã dành 100 tỷ đồng tài trợ cho tỉnh Hà Tĩnh trong các lĩnh vực như: Y tế, giáo dục, xây dựng nông thôn mới. Trong đó, 50 tỷ đồng đầu tư cho xây dựng cơ sở vật chất trường học trong toàn tỉnh.

MAITHÙY

KHỞI CÔNG CÔNG TRÌNH TRƯỜNG HỌC MẦM NON TÂN CHI

Ngày 16/12/2015 đã diễn ra lễ khởi công trường học mầm non xã Tân Chi, huyện Tiên Du, tỉnh Bắc Ninh do BIDV tài trợ.

Phát huy truyền thống tài trợ phát triển giáo dục từ nhiều năm qua, đồng thời để tiếp tục đóng góp thiết thực cho truyền thống hiếu học của tỉnh Bắc Ninh, BIDV tài trợ gần 8 tỷ đồng xây dựng công trình trường học mầm non Tân Chi. Công trình trường mầm non xã Tân Chi sau khi hoàn thành sẽ đáp ứng cho nhu cầu chăm sóc và giảng dạy của hơn 500 cháu học sinh trong lứa tuổi mầm non của xã Tân Chi. Dự kiến đến năm 2020 sẽ có 900 cháu học tập dưới mái trường này.

Trước đó, năm 2014, BIDV cũng đã tài trợ xây dựng trường học tại Trừng Xá và Mỹ Hương huyện Lương Tài với kinh phí là 13 tỷ đồng. Bên cạnh những đóng góp tích cực cho phát triển kinh tế xã hội tỉnh Bắc Ninh, là doanh nghiệp luôn đi tiên phong trong công tác ASXH vì cộng đồng, BIDV cũng đã triển khai nhiều chương trình hỗ trợ giáo dục, quà tết cho đồng bào nghèo, trùng tu tôn tạo các công trình văn hóa lịch sử tại Bắc Ninh... với tổng kinh phí lên tới gần 20 tỷ đồng.

HÀ AN



TẶNG NHÀ TÌNH THƯƠNG, TÌNH NGHĨA TẠI QUẢNG BÌNH



Vừa qua, BIDV Bến Thành đến thăm và trao tặng 2 nhà tình nghĩa, nhà tình thương cho các gia đình có công với Cách mạng và gia đình có hoàn cảnh khó khăn tại xã Quảng Liên, huyện Quảng Trạch. Ngoài ra, Công ty TNHH An Phú Vinh, Công ty CP ĐT XD An Điền và Công ty CP TM SX Tân Úc Việt – là các khách hàng thân thiết của BIDV Bến Thành đã đóng góp xây dựng và trao tặng 3 nhà tình thương, tình nghĩa tại xã Trường Thủy, huyện Lệ Thủy. Trong năm 2013, BIDV Bến Thành cũng đã trao tặng 2 nhà tình thương tại tỉnh Quảng Ngãi; năm 2014 trao tặng 2 nhà tình thương, tình nghĩa tại tỉnh Nghệ An và thực hiện nhiều chương trình thiện nguyện khác.

NGUYỄN XUÂN BA

KHỞI CÔNG XÂY DỰNG TRƯỜNG MẦM NON XÃ QUẢNG KIM



Ngày 12/12/2015, BIDV Bắc Quảng Bình phối hợp với UBND tỉnh Quảng Bình tổ chức lễ khởi công xây dựng công trình Trường mầm non xã Quảng Kim (huyện Quảng Trạch, tỉnh Quảng Bình).

Công trình có tổng vốn đầu tư 5 tỷ đồng do BIDV tài trợ. Dự kiến đến tháng 7/2016, ngôi trường sẽ hoàn thành và đưa vào sử dụng để đáp ứng nhu cầu học tập, vui chơi của trẻ em trong xã trước khi vào năm học mới.

Trường mầm non xã Quảng Kim với quy mô 2 tầng, 6 phòng và công trình vườn cổ tích, đủ điều kiện tiếp nhận, nuôi dạy 216 trẻ trong lứa tuổi mầm non của xã, giúp các em có điều kiện vui chơi và học tập tốt hơn.

Phát biểu tại buổi lễ, đồng chí Nguyễn Xuân Quang, Ủy viên Ban Thường vụ Tỉnh ủy, Phó Chủ tịch Thường trực UBND tỉnh cảm ơn sự quan tâm, giúp đỡ của BIDV những năm qua trong sự nghiệp phát triển giáo dục của tỉnh Quảng Bình, đặc biệt đã quan tâm, hỗ trợ vốn cho xã nghèo Quảng Kim xây dựng ngôi trường mới. Đồng chí Nguyễn Xuân Quang cũng mong muốn BIDV tiếp tục quan tâm, tạo điều kiện giúp đỡ các địa phương trong tỉnh, góp phần chăm lo đời sống nhân dân, đảm bảo các chính sách về an sinh xã hội.

NGUYỄN ANH THIÊN



QUÀ VÀ LỜI ĐỘNG VIÊN Ý NGHĨA TẶNG NGƯỜI NGHÈO BỊ PHONG

Ngày 21/11/2015, các đoàn viên thanh niên BIDV Nam Gia Lai đã hăng hái lên đường vượt hơn 70 km để đến tặng 55 phần quà (gạo, mì tôm, quần áo...) cho đồng bào nghèo bị bệnh phong tại xã La O và xã La Chá, huyện Ia Grai, tỉnh Gia Lai (xã biên giới giáp với Campuchia).

Người bị bệnh phong sống trong làng gần như cách ly hoàn toàn với thế giới bên ngoài, cuộc sống của đồng bào hết sức khó khăn, bệnh tật luôn đeo bám họ hằng ngày nên việc tự lao động để kiếm sống gần như quá sức của họ. Chúng tôi đến Ia Grai lần này không chỉ mang đến cho đồng bào nghèo bị bệnh Phong những món quà vật chất mà còn mang đến cho đồng bào sự sẻ chia, đồng cảm của thanh niên BIDV Nam Gia Lai. Các thành viên trong đoàn đã thăm hỏi, động viên, tạo thêm động lực để đồng bào vượt khó khăn, vượt qua bệnh tật để tiếp tục sống.

Khoảng thời gian đến động viên người bị phong đã giúp khơi dậy tinh thần tương thân, tương ái trong Đoàn viên thanh niên của Đoàn cơ sở BIDV Nam Gia Lai. Bên cạnh đó còn góp phần thắt chặt tình đoàn kết giữa các Đoàn viên thanh niên.

PHẠM LÊ QUỐC ĐIẾP

CẦU DO BIDV TÀI TRỢ NỐI LIỀN GIAO THÔNG Ở BÌNH HOÀ

Ngày 8/12/2015, tại ấp Kinh Trong xã Bình Hòa, huyện Giồng Trôm diễn ra lễ khánh thành công trình đường chính ấp Kinh Trong xã Bình Hòa huyện Giồng Trôm do BIDV tài trợ. Công trình đường chính ấp Kinh Trong dài 1.180m, mặt đường rộng 3,5m, dày 16cm, tổng kinh phí xây dựng 1,4 tỷ đồng do BIDV tài trợ.

Tại buổi lễ khánh thành, ông Phạm Tấn Lễ, Phó Chủ tịch UBND huyện Giồng Trôm đại diện chính quyền địa phương cảm ơn Ban Lãnh đạo BIDV quan tâm công tác an sinh xã hội, ủng hộ xây dựng nhiều công trình có ý nghĩa đối với địa phương thời gian qua như: Công trình Trường Tiểu học thị trấn Giồng Trôm trị giá 7 tỷ đồng, công trình trạm y tế xã Thuận Điện trị giá 2,5 tỷ đồng, công trình đường ấp Bình Đông B xã

Châu Bình, trị giá 500 triệu đồng.

Công trình khánh thành đưa vào sử dụng nối liền giao thông các vùng trong xã và giao thông liên xã, giúp bà con đi lại thuận tiện, hàng hóa lưu thông dễ dàng, nâng cao giá trị các loại nông sản, góp phần cùng Đảng bộ, chính quyền địa phương xây dựng xã Bình Hòa thành xã nông thôn mới.

KIỂM AI



Lịch BIDV 2016

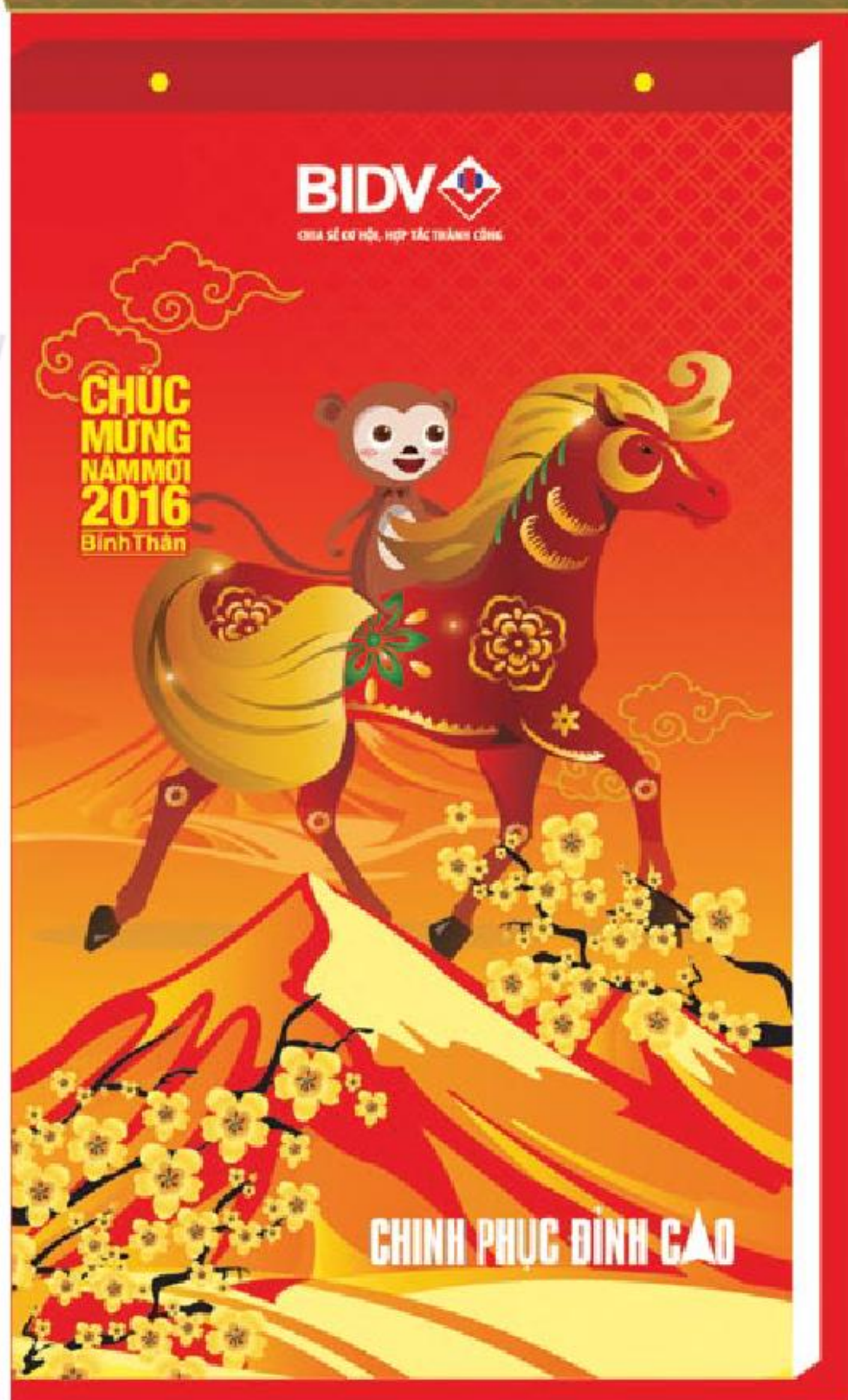
**Những sắc màu
ý nghĩa
chào năm mới**

TRÀ GIANG

Chào năm mới 2016, BIDV ra mắt bộ ấn phẩm chúc mừng năm mới mang đậm sắc xuân với hình ảnh tươi mới và những thông điệp ý nghĩa sẽ mang không khí ấm áp vào mỗi gia đình trong 365 ngày sắp tới.

THÔNG ĐIỆP BIDV 2016

Bộ lịch treo tường và lịch để bàn BIDV 2016 với tên gọi "Thông điệp BIDV" là những hình ảnh thiên nhiên tươi đẹp, sống động nhằm thể hiện sự phát triển mạnh mẽ, căng tràn sức sống của BIDV. Trên mỗi tờ lịch mang theo một thông điệp hàm chứa những giá trị mà BIDV muốn gửi tới khách hàng, đối tác đã và đang đồng hành cùng BIDV trong suốt chặng đường gần



60 năm qua. Những thông điệp đó thể hiện quá trình vận động, phát triển, đồng hành của BIDV với khách hàng, đối tác.

Những hình ảnh thiên nhiên căng tràn nhựa sống trong bộ lịch như một lời hứa: BIDV sẽ luôn **“nuôi dưỡng khát vọng”** để nỗ lực **“vươn đến tầm cao”**; là ngân hàng **“mạnh mẽ tiên phong”** cùng khách hàng chinh phục những thử thách mới để **“hiện thực ước mơ”**, làm nên những **“giá trị bền vững”** vượt thời gian.

“Thông điệp BIDV 2016”, hay nói đúng hơn là sự đồng hành của BIDV cùng khách hàng, đối tác sẵn sàng bước vào một năm mới tràn đầy năng lượng để cùng “Chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công”.

ĐỈNH CAO THẾ GIỚI

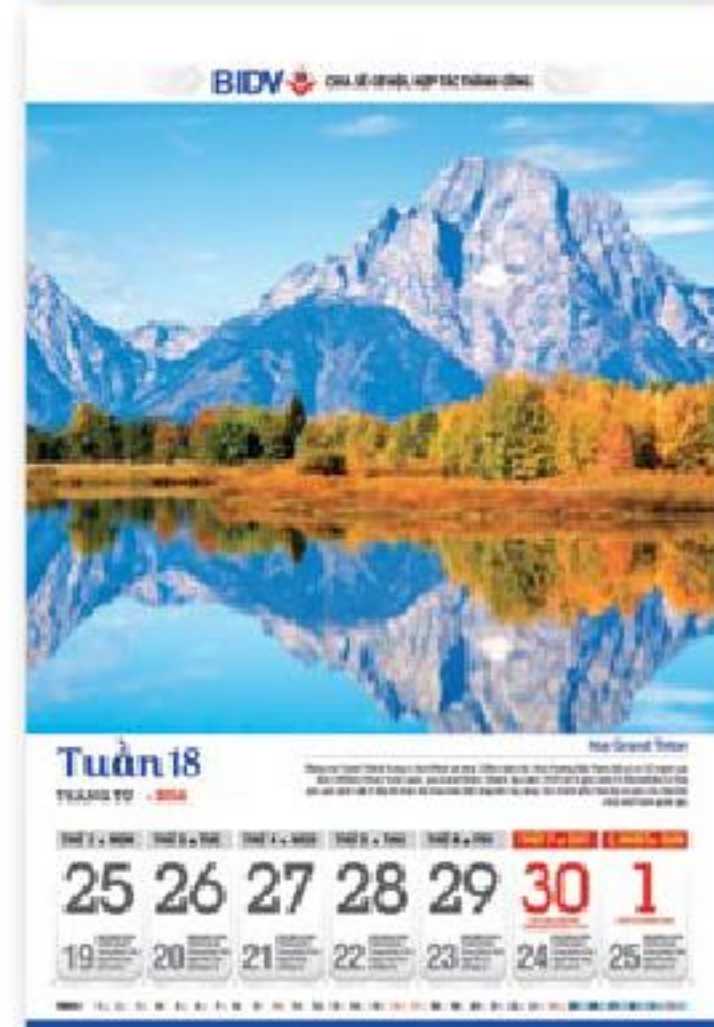
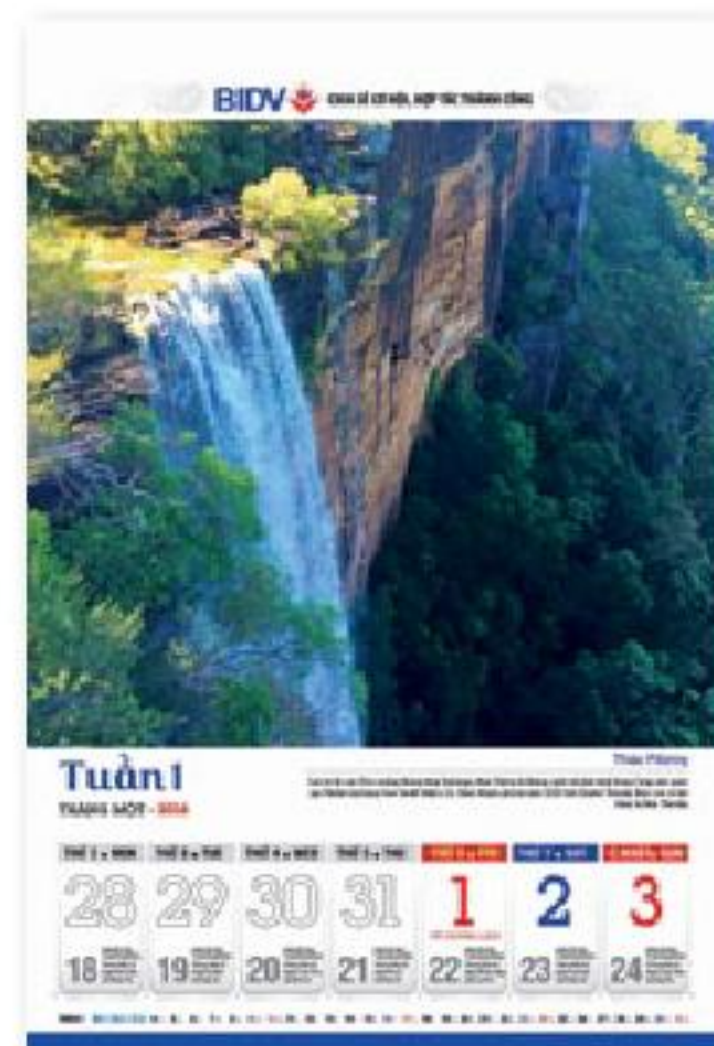
Bộ lịch block mang chủ đề **“Đỉnh cao thế giới”** với 2 ấn phẩm: block siêu đại 365 ngày và block 53 tuần. Bộ lịch mang đến cho người xem thông tin thú vị về những “đỉnh cao thế giới” do thiên nhiên hoặc con người tạo nên. Trên mỗi tờ lịch mang hàm ý khởi đầu ngày mới với khát vọng chinh phục đỉnh cao.

Những công trình đạt kỷ lục về chiều cao được ghi vào lịch sử; những đỉnh cao thiên nhiên đạt kỷ lục của thế giới: ngọn núi cao vút, chạm mây sừng sững tồn tại cùng năm tháng; những ngọn tháp tung bọt trắng xóa từ lưng chừng trời tạo nên cảnh quan hùng vĩ, các kỳ quan vĩ đại được ghi nhận vào kỷ lục nhưng còn ít người biết đến do nằm tại những vùng đất xa xôi, hiểm trở. Những tòa nhà chọc trời với kiến trúc độc đáo, nổi bật - là niềm tự hào của từng quốc gia... Tất cả làm nên bộ hình ảnh **“đỉnh cao thế giới”**, thể hiện sự kỳ vĩ của thiên nhiên cũng như sức mạnh ý chí và tài năng của con người. Bộ lịch thể hiện được khát vọng vươn lên, chinh phục những đỉnh cao của con người, cũng chính là lời hứa của BIDV luôn đồng hành cùng khách hàng, đối tác để chinh phục những đỉnh cao mới, cùng đi đến thành công.

Trên đầu treo của lịch block siêu đại 365 ngày và bìa treo của lịch



block 53 tuần là hình ảnh “Cá Chép ngậm tiền vàng”. Với sự tích Cá Chép hóa Rồng - Cá Chép là loài duy nhất vượt qua được vũ môn để hóa Rồng, con vật linh thiêng và là chúa của muôn loài. Cá Chép đã trở thành biểu tượng của sự an lành và sung túc; thăng tiến trong học hành, thi cử, công danh. Cá Chép còn đại diện cho Thủy khí, tức nguồn tài lộc dồi dào. Hình ảnh Cá Chép ngậm tiền vàng là biểu tượng cho may mắn và thịnh vượng, có khả năng chiêu tài, đem lại thành công cho gia chủ. Đây cũng chính là lời chúc của BIDV gửi tới khách hàng, đối tác cũng như toàn thể cán bộ của BIDV một năm may mắn, thăng tiến và thịnh vượng. □



KHI CÁC THƯƠNG HIỆU NGÂN HÀNG “thay áo mới”

 NGỌC MINH

Trong bối cảnh ngành ngân hàng ở Việt Nam đang ở giai đoạn cạnh tranh khốc liệt, việc làm sao để thu hút khách hàng là bài toán không dễ đối với người quản lý. Một trong số những giải pháp các ngân hàng tìm đến là xây dựng chiến lược phát triển thương hiệu chuyên nghiệp, tạo được chỗ đứng riêng, có cảm xúc trong tâm trí khách hàng. Và một trong cách nhanh nhất là thay đổi hệ thống nhận diện thương hiệu – khi các nhà băng cho rằng “chiếc áo cũ” đã không còn phù hợp.



XU THẾ TẤT YẾU

Trong các yếu tố cấu thành nên thương hiệu, yếu tố nhận diện thương hiệu bên ngoài bao gồm tên gọi, logo, câu slogan có vai trò quan trọng, là yếu tố đầu tiên thể hiện được ngành nghề, loại hình hoạt động của doanh nghiệp, giúp khách hàng biết tới, phân biệt được doanh nghiệp với doanh nghiệp khác. Đây được coi như “chiếc áo” của mỗi doanh nghiệp.

Năm năm trở lại đây ngành tài

chính ngân hàng được coi là ngành sôi động nhất trong việc xây dựng và thay đổi hình ảnh thương hiệu. Những khoản tiền không nhỏ đã được nhiều ngân hàng chi ra cho công cuộc làm mới hình ảnh, tên tuổi ngân hàng. 28/38 ngân hàng tại Việt Nam đã có sự thay đổi nhận diện thương hiệu với các mục tiêu và lý do khác nhau.

Các ngân hàng tiến hành thay đổi nhận diện thương hiệu khi cho rằng logo hiện tại đã cũ, hình ảnh

thương hiệu trở nên bình thường, mờ nhạt, khó nhớ gây cản trở trong việc tiếp cận khách hàng.

Hay với mục đích tái định vị thương hiệu, các Ngân hàng mong muốn thể hiện những cam kết mới trong hoạt động kinh doanh hoặc khi cảm thấy hình ảnh hiện tại không chuyển tải được/chuyển tải không đầy đủ lợi ích mang lại cho khách hàng như trường hợp của các ngân hàng Vietcombank, Vietinbank...

Ngoài ra, còn có những nguyên nhân khiến một Ngân hàng quyết định thay đổi bộ nhận diện thương hiệu như: Hoạt động mua bán, sáp nhập tạo ra một tổ chức tín dụng mới (VNCB), tái cấu trúc mô hình tổ chức của ngân hàng (Bảo Việt Group, VIB, VPBank, Maritime Bank...), tiếp cận thị trường mới, thay đổi chiến lược kinh doanh (Bắc Á Bank...).

Cũng có những lý do khác nằm ngoài ý muốn của ngân hàng. Sự thay đổi bắt nguồn từ những biến động của kinh tế vĩ mô đã có những tác động tiêu cực đến hoạt động của doanh nghiệp, khi đó, doanh nghiệp sẽ phải có những thay đổi để làm mới mình và tạo cảm giác an tâm cho khách hàng như trường hợp của ACB

Trên thế giới, cũng có nhiều nhà băng thực hiện việc xây dựng lại chiến lược thương hiệu để tìm ra sự khác biệt, định vị trong tâm trí khách hàng và kết quả cuối cùng là hình ảnh nhận diện của thương hiệu được thay đổi để tương thích, thể hiện được đầy đủ, trọn vẹn những giá trị đó như ANZ, Citibank, Cathay...

“ÁO MỚI”, VẬN HỘI MỚI VÀ THÁCH THỨC

Một sự thay đổi trong nhận diện thương hiệu sẽ là điều tất yếu để đón nhận một trang mới trong quá trình phát triển của mỗi doanh nghiệp. Đối với các Ngân hàng này, đây không chỉ là một “bộ áo” mới mà còn là quá trình thay đổi về chiến lược kinh doanh, định vị và giúp các tổ chức tín dụng tận dụng

các cơ hội làm mới hình ảnh của mình, quảng bá tên tuổi và hình ảnh của ngân hàng đến với công chúng khi thông tin trên truyền thông dần trở thành khó chọn lọc đối với khách hàng.

Còn có chuyên gia nhận định “Hoạt động kinh doanh của ngân hàng là dựa vào lòng tin, do đó muốn tạo lòng tin cho khách hàng đến giao dịch thì vấn đề thương hiệu cũng có vai trò quan trọng ngang với những sản phẩm được ngân hàng thiết kế dành cho khách hàng”. Thành ra việc xây dựng thương hiệu của các ngân hàng phải cần tạo những thông điệp truyền tải ra ngoài dân chúng phải dễ hiểu và tạo ra tâm lý an tâm, tin tưởng nơi khách hàng để giảm thiểu những tâm lý tiêu cực.

Tuy nhiên, việc thay đổi này sẽ thu hút được sự chú ý, tạo sự mới mẻ nhưng cũng cần phải xem xét thận trọng thời điểm và hoàn cảnh thay đổi có phù hợp, có ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh và có được sự hưởng ứng của khách hàng hay không khi hình ảnh logo hay tên gọi cũ đã trở lên quen thuộc với khách hàng hay gắn bó với các thế hệ cán bộ Ngân hàng.

Bên cạnh đó, khi bản chất dịch vụ cốt lõi hoạt động kinh doanh của ngân hàng, chất lượng dịch vụ, chính sách và quy tắc ứng xử với khách hàng, công chúng, các bên hữu quan không thay đổi nhiều thì câu chuyện “thay áo mới” sẽ mang lại những tác động tiêu cực cho Ngân hàng. Điều này, đòi hỏi nhà quản lý cần đảm bảo sự thay đổi tổng thể, từ cam kết đến hành động cho tới cảm nhận của khách hàng để việc làm mới thương hiệu đạt được đầy đủ ý nghĩa của nó.

Tất nhiên, vẫn có những rủi ro, thách thức nhất định trong việc thay đổi nhận diện nhưng yếu tố quan trọng nhất vẫn là chiến lược truyền thông phải được thực hiện một cách bài bản trong hệ thống ngân hàng, vì nếu làm tốt có thể khiến cho khách hàng quen yêu thích hình ảnh mới, thương hiệu nhận diện mới, và ngược lại.



CHIẾN LƯỢC NÀO CHO THƯƠNG HIỆU BIDV?

Trong thời gian vừa qua, BIDV đã mời công ty tư vấn thương hiệu quốc tế Ogilvy&Mather và đơn vị đo lường nghiên cứu thị trường AC Nielsen khảo sát độ nhận biết thương hiệu và chỉ số thương hiệu mạnh (BEI: Brand Equity Index) đối với phân khúc khách hàng cá nhân – đây đang là phân khúc khách hàng mục tiêu BIDV hướng tới. Kết quả cho thấy 2 chỉ số trên ở mức chưa tương xứng với quy mô và vị thế ngân hàng.

Khi được hỏi sâu hơn, khách hàng cho biết một trong những nguyên nhân và lý do dẫn đến hạn chế về mức độ nhận diện trong công chúng của BIDV là do bởi trong cảm nhận của đại đa số khách hàng cá nhân, tên gọi hiện tại của Ngân hàng chưa phản ánh hết lĩnh vực hoạt động của BIDV, tạo cho công chúng/khách hàng cảm giác vẫn là ngân hàng quốc doanh, thiếu năng động, kém thân thiện và ngại thay đổi. Màu sắc của logo đẹp ấn tượng và có sự khác biệt nhưng hầu hết khách hàng không cảm nhận hết ý nghĩa cũng như biểu tượng tạo hình của logo. Tên gọi đầy đủ khá dài (13 âm tiết), tên gọi viết tắt không đồng nhất (Bi – ai – đi – vi và Bê – i – dê – vê); tạo bất lợi cho hoạt động truyền thông.

Sau 6 thập kỷ phát triển, đến nay BIDV đã trở thành Ngân hàng thương mại cổ phần có quy mô lớn nhất tại Việt Nam, khẳng định vị thế

của một Ngân hàng tiên phong, uy tín trong lĩnh vực tài chính, ngân hàng trong top 10 thương hiệu doanh nghiệp, top 2 thương hiệu Ngân hàng giá trị nhất Việt Nam (*). Tuy nhiên, BIDV cần những khát vọng mới, những thay đổi để chuẩn bị thế và lực cho thập kỷ phát triển tiếp theo.

Trong bối cảnh trên, kết quả khảo sát cũng khiến Ban lãnh đạo BIDV nhận thấy sự cần thiết phải xây dựng thương hiệu BIDV rõ nét hơn, phù hợp hơn với số đông.

Các lãnh đạo BIDV đã thống nhất cao về mong muốn định vị thương hiệu BIDV trong tâm trí khách hàng với hình ảnh “Ngân hàng của hôm nay”. BIDV muốn gửi đến khách hàng thông điệp “Tương lai được vun đắp bằng chính những nỗ lực trong hiện tại. Thấu hiểu điều này, với kinh nghiệm, công nghệ tiên tiến, sản phẩm dịch vụ đa dạng và mạng lưới rộng khắp, BIDV sẽ cùng khách hàng, đối tác chung tay vun đắp tương lai, mang đến cho mọi người một cuộc sống trọn vẹn ngay hôm nay. Từ việc mang lại hạnh phúc cho mỗi cá nhân, chúng tôi mang đến sự thịnh vượng cho nền kinh tế. Chúng tôi truyền cảm hứng để mọi người đạt được những tham vọng tài chính của mình”.

Vậy, quay lại câu chuyện nhận diện thương hiệu, đối với định vị thương hiệu chiến lược này liệu “chiếc áo cũ còn phù hợp” và việc thay “chiếc áo mới” là điều cần thiết đối với BIDV hay không? Đây phải chăng là bước khởi đầu quan trọng, đánh dấu sự chuyển mình của BIDV, là cơ hội để BIDV thể hiện nhanh hơn những cam kết, giá trị mới của mình tới khách hàng, công chúng và để chiến lược định vị thương hiệu thực sự thống nhất từ các yếu tố nội tại đến những thể hiện bên ngoài. Một BIDV mới hiện đại hơn, năng động hơn và thân thiện hơn với khách hàng. Chúng ta cùng suy nghĩ...

(*) Theo kết quả đánh giá của Brand Finance, một trong 3 đơn vị định giá thương hiệu uy tín trên thế giới. □

TRÁI TIM THẤP LỬA

chia sẻ tình yêu

Nhiều người trong và ngoài BIDV không còn xa lạ với biểu tượng “Trái tim thấp lửa” của phong trào BIDV Tôi Yêu. Mỗi đoàn viên thanh niên được ví như ngọn lửa kết nối tạo thành trái tim đầy yêu thương và nhiệt huyết. Năm nay, phong trào BIDV Tôi Yêu lấy việc đẩy mạnh phát hành Thẻ là sản phẩm trọng tâm để thi đua với 2 đợt xét thưởng. Đợt 1 vừa kết thúc với 4 cá nhân xuất sắc nhất hệ thống và khu vực. Đầu tư Phát triển xin giới thiệu và cùng vinh danh.

VŨ THỊ HIỂN

BÍ QUYẾT GIẢI NHẤT NGUYỄN THỊ HỒNG VÂN

Nguyễn Thị Hồng Vân, BIDV Hồng Hà nhận về giải Nhất toàn hệ thống với thành tích giới thiệu phát hành 410 thẻ.

Chị cho biết: “Bí quyết của tôi là tìm hiểu, bám sát các chương trình khuyến mãi thẻ BIDV đang triển khai và tiếp thị tới đúng đối tượng khách hàng đang có nhu cầu. Do đó, tỷ lệ khách hàng đồng ý mở thẻ tương đối cao. Đạt được giải thưởng “BIDV Tôi Yêu 2015” đợt 1 tôi cảm thấy vô cùng may mắn, bên cạnh đó, cũng xen lẫn một chút lo lắng, vì tôi biết mình cần cố gắng nhiều hơn nữa để không phụ lòng tin của ban lãnh đạo và các anh chị em trong ngôi nhà BIDV Hồng Hà”.

CÁN BỘ QUẢN LÝ RỦI RO GIỚI THIỆU PHÁT HÀNH 100 THẺ

Bùi Hoàng Anh, BIDV Đông Đô nhận về giải Nhất khu vực 1. Hoàng Anh nói: Tôi vốn là cán bộ công tác tại Phòng Quản lý rủi ro. Nhưng như chúng ta thấy đây, phong trào BIDV Tôi Yêu có tính lan tỏa mạnh mẽ, mang một thông điệp rất ngắn gọn nhưng rất rõ ràng. Đó không phải là phong trào dành riêng cho cán bộ chuyên môn, nghiệp vụ mà



Chị Nguyễn Thị Hồng Vân

là phong trào thi đua của những con người nhiệt huyết, máu lửa, sẵn sàng cống hiến hết mình cho tập thể. Tôi muốn đóng góp một phần nhỏ bé của mình cho sự phát triển của BIDV. Tôi đã làm được và tôi tin chắc rằng các bạn cũng có thể làm tốt như tôi hoặc hơn tôi.

TRẦN THỊ NAM GIAO, GIẢI NHẤT KHU VỰC 2

Nam Giao hiện làm việc tại BIDV



Chị Bùi Hoàng Anh

Nam Bình Dương, nhận giải Nhất sau khi giới thiệu phát hành 94 thẻ. “Phong trào BIDV Tôi Yêu được Chi đoàn BIDV Nam Bình Dương phổ biến, triển khai rộng rãi và được các cấp lãnh đạo chi nhánh rất quan tâm, ủng hộ. Với phương châm nỗ lực hết mình, tôi đã chủ động tìm hiểu chi tiết tính năng của từng loại thẻ để tư vấn sản phẩm dịch vụ phù hợp, chính xác cho từng khách hàng. Tiếp theo, tôi tận dụng mọi cơ



Chị Trần Thị Nam Giao

hội bán chéo sản phẩm. Ví dụ: khi khách hàng đến quầy giao dịch nộp tiền, rút tiền...mà chưa làm thẻ thì mình giới thiệu các sản phẩm thẻ phù hợp, hoặc phát cho khách hàng các tờ rơi giới thiệu về sản phẩm thẻ và các chương trình khuyến mại, trong khi khách hàng ngồi chờ giao dịch. Tôi rất vui vì đã được các khách hàng tin tưởng, được đồng nghiệp



Chị Nguyễn Ngọc Nhi

giúp đỡ để có thể hoàn thành tốt nhiệm vụ"-Trần Thị Nam giao kể.

GIẢI NHẤT KHU VỰC 3 NGUYỄN NGỌC NHI

Giới thiệu phát hành 254 thẻ, Nguyễn Ngọc Nhi, BIDV An Giang nhận về giải Nhất khu vực 3. Ngọc Nhi chia sẻ: Gia đình BIDV đã giúp tôi học hỏi được nhiều thứ, từ cách

đi đứng, giao tiếp đến kỹ năng xử lý công việc cũng như các vấn đề trong cuộc sống. Sự trưởng thành qua thời gian đã giúp tôi tự tin tư vấn và thuyết phục khách hàng sử dụng dịch vụ Thẻ của BIDV. Tôi tích cực hưởng ứng phong trào BIDV Tôi Yêu như một cách thể hiện tình yêu, trách nhiệm của mình đối với ngôi nhà chung BIDV. Tôi thực sự bất ngờ và vui mừng khi nhận được giải thưởng ý nghĩa này. Cũng như những người đạt thành tích cao trong phong trào này (6 cá nhân xuất sắc nhất chung cuộc), Ngọc Nhi sẽ nhận được mức tiền thưởng: 20 triệu đồng/giải thưởng, kèm giấy khen của tổng giám đốc, giấy khen của Đoàn thanh niên BIDV. Đồng thời, những cá nhân xuất sắc được xem xét nâng cấp, bậc lương theo quy chế tiền lương hiện hành của BIDV. □

BIDV Tôi Yêu là phong trào tiêu biểu về hoạt động chuyên môn, nghiệp vụ của Đoàn Thanh Niên BIDV. Phong trào được phát động từ năm 2013 nhằm kêu gọi các đoàn viên tích cực sử dụng dịch vụ; quảng bá và giới thiệu bán hàng dịch vụ ngân hàng mình, góp phần đẩy mạnh hoạt động kinh doanh của BIDV.

“View tốt-hốt quà” SÂN CHƠI CỦA ĐOÀN THANH NIÊN

Sân chơi mới của Đoàn Thanh niên Ban Kinh doanh vốn & tiền tệ chính thức được triển khai từ tháng 6/2015 với tên gọi “View tốt _ hốt quà”. Song song với tiêu điểm xây dựng một môi trường làm việc xanh, sạch, đẹp trong năm 2015, View tốt _ hốt quà là chương trình đồng hành với các đoàn viên thanh niên ban này trong nhiệm vụ chuyên môn. Mục đích cơ bản của View tốt _ hốt quà: Hình thành thói quen cho cán bộ cũng như khuyến khích cán bộ chủ động đưa ra các quan điểm nhận định, dự báo thị trường và từ đó

ứng dụng vào thực tế kinh doanh. Với đặc thù của hoạt động kinh doanh vốn & tiền tệ là giao dịch trên các thị trường biến động thường xuyên và liên tục hàng ngày, hàng giờ (ngoại hối, tiền tệ, trái phiếu, vàng,...). Đây chính là yếu tố cốt lõi, quyết định không nhỏ đến kết quả hoạt động chung của ban.

“View tốt _ hốt quà” được triển khai theo 4 bước. Bước 1: Gửi câu hỏi qua email hằng tháng; bước 2 đoàn viên tham gia dự báo; bước 3 tổng hợp câu trả lời; bước 4 công bố kết quả và trao thưởng. Từ bức tranh các thị trường tiền tệ, ngoại hối, trái phiếu đến quyết

định điều chỉnh lãi suất của NHTW Mỹ Fed,... đều được thiết kế và đưa vào các câu hỏi cụ thể. Giải thưởng dành cho các cán bộ đoạt giải thưởng là vé xem phim, phiếu giảm giá mua sắm,... Cuối năm, chương trình sẽ tổng kết vinh danh “Nhà tiên tri của năm”. Lê Thị Thủy Tú, cán bộ FX Sales cho biết: “Mình đang rất háo hức, vì đã có 2 lần giành chiến thắng và có cơ hội không nhỏ trên đường đua đến vị trí Nhà tiên tri năm 2015 tại ban”.

Thời gian tới, sân chơi “View tốt_hốt quà” có thể sẽ được triển khai rộng rãi trong toàn hệ thống BIDV. □

HOÀNG NỮ NGỌC THÙY

Dành cả tâm tình

CHO BIỂN ĐẢO QUÊ HƯƠNG

 NGUYỄN XUÂN BÁ



Trong cuộc thi viết Kỷ niệm 60 năm ngày thành lập Hải quân nhân dân Việt Nam với Chủ đề “Biển, đảo Tổ quốc và chiến sỹ Hải quân” do Đoàn Thanh niên BIDV tổ chức, có nhiều bài viết mang lại ấn tượng mạnh cho người đọc. “Dành cả tâm, tình cho biển đảo quê hương” là bài viết như vậy. Tác phẩm của tác giả Nguyễn Xuân Bá (BIDV Bến Thành) đã được trao giải Nhì.

Lúc bé thơ, tôi cũng như bao đứa trẻ khác, vô tư, thích khám phá và tìm hiểu mọi thứ xung quanh. Tôi sinh ra và lớn lên tại cao nguyên với núi rừng hùng vĩ, vì vậy, biển đảo quê hương là Nha Trang biển xanh cát vàng, là Vũng Tàu bao la, là Phan Thiết hoang sơ thuần khiết... nơi mà tôi háo hức mỗi lần hè về lại được đi nghỉ mát cùng gia đình. Biển đảo quê hương là đảo khỉ Nha Trang, Hòn Tre, Phú Quốc, Lý

Sơn, là Vịnh Hạ Long, Bạch Long Vĩ... những hòn đảo nằm gần đất liền, nơi tôi có dịp tham quan du lịch mỗi dịp lễ tết. Hồi đó, trong ký ức của tôi, biển thật đẹp, thật mát, thật thanh bình gắn với những kỷ niệm đẹp của tuổi ấu thơ. Biển- vùng nước mênh mông xa tận chân trời ngoài kia thật thăm thẳm, mênh mang đến khôn cùng ...

Lớn thêm chút nữa, khi tôi được tiếp xúc với môi trường học tập,

giáo dục và được bố mẹ, thầy cô dạy dỗ, tôi dần hiểu thêm về biển đảo quê hương Việt Nam. Tôi cảm nhận được rằng, biển đảo quê hương thật tươi đẹp biết bao và tôi nhận ra rằng vùng biển phía xa tận chân trời kia vẫn là quê hương đất nước Việt Nam thân yêu. Tôi biết rằng, Đất nước Việt Nam với hình chữ S được bao bọc bởi bờ biển dài khoảng 3.260 km từ Bắc xuống Nam và hơn 3.000 hòn đảo, trong đó có quần đảo Hoàng Sa và Trường Sa. Tôi biết rằng, Biển Đông và vùng trời bao la trên biển là con đường hàng hải và hàng không huyết mạch thông thương giữa Ấn Độ Dương và Thái Bình Dương, giữa châu Âu, Trung Cận Đông với Trung Quốc, Nhật Bản và các nước trong khu vực Biển



Đông của Việt Nam là vùng biển có 1 trong số 10 tuyến đường hàng hải lớn nhất thế giới đi qua; Biển Đông rất quan trọng đối với nhiều nước trong khu vực xét về vị trí địa lý, chiến lược, an ninh, giao thông hàng hải và kinh tế; Biển Đông là nơi chứa đựng nguồn tài nguyên thiên nhiên biển quan trọng cho đời sống và sự nghiệp phát triển kinh tế của nước ta. Tôi cảm nhận được biển đảo quê hương oai hùng, mạnh mẽ như người cha dang cánh tay bao bọc che chở cho đất mẹ, đất liền và đàn con Việt Nam suốt chiều dài hơn ba nghìn năm văn minh bờ biển trải dài từ Bắc vào Nam. Tuy nhiều khi người cha ấy cũng giận dữ bão tố nhưng trên hết là chỗ dựa vững chắc của mẹ đất liền, của người con Việt Nam. Người cha ấy là mặt tiền, là sân trước, là cửa ngõ quốc gia, người cha ấy đóng vai trò quan trọng trong an ninh quốc phòng. Lịch sử dân tộc ta đã ghi nhận có tới 2/3 cuộc chiến tranh, kẻ thù đã sử dụng đường biển để tấn công xâm lược nước ta và cũng chính người cha ấy đã nhấn chìm biết bao nhiêu quân thù để bảo vệ vẹn toàn non sông đất nước ta trong suốt chiều dài của lịch sử, những chiến công hiển hách trên chiến trường sông biển đã minh chứng: Ba lần đại thắng quân thù trên sông Bạch Đằng (năm 938, 981 và 1288); Chiến thắng trên phòng tuyến sông Như Nguyệt năm 1077; Chiến thắng Rạch Gầm - Xoài Mút năm 1785 và những chiến công vang dội của quân và dân ta trên chiến trường sông biển trong hai cuộc kháng chiến chống thực dân Pháp

và đế quốc Mỹ. Đó là những minh chứng ghi đậm dấu ấn không bao giờ mờ phai trong lịch sử dân tộc.

Khi tôi trưởng thành kinh nghiệm sống được bồi đắp, biển đảo quê hương không chỉ còn gói gọn trong những khái niệm, những con số. Tôi cảm nhận được cái "Tâm" và cái "Tình" của những người con Việt Nam đối với quê hương biển đảo. Vùng nước bao la phía xa đường chân trời kia không chỉ có đảo hoang, không chỉ có sóng và nước, mà ở đó, những người con Việt Nam, những ngư dân đang ngày đêm bám biển, những Cảnh sát biển, Kiểm ngư, chiến sỹ Hải quân vẫn ngày đêm canh giữ bảo vệ chủ quyền lãnh hải Tổ quốc. Cho dù cuộc sống khắc nghiệt hiểm nguy nơi đầu sóng ngọn gió luôn rình rập, dù máu có thể sẽ hòa vào với biển bao la trong thời bình nhưng các chiến sỹ Hải quân vẫn hiên ngang, kiên cường và bất khuất. Không tiếc thân mình, các anh chiến đấu vì đất nước, vì chủ quyền thiêng liêng không gì có thể đánh đổi được, dù đó chỉ là một tấc biển của quê nhà. Tâm thế ấy đã đi vào thơ ca như lời tự sự của chính các chiến sỹ Hải quân: "Tôi đang nghe Tổ quốc gọi tên mình. Bằng tiếng sóng Trường Sa, Hoàng Sa dội vào ghềnh đá/ Sóng cuộn cuộn lên dáng hình đất nước/ Một tấc biển cắt rời, vạn tấc đất đón đau" (Tổ quốc gọi tên mình – Thơ: Nguyễn Phan Quế Mai, nhạc: Đinh Trung Cẩn) – Đó chính là cái "Tâm" của người chiến sỹ Hải quân Việt Nam.

Tôi nhớ mãi hình ảnh trong một

lần xem chương trình cầu truyền hình đón năm mới tối giao thừa, các chiến sỹ Hải quân trên đảo Song Tử Tây đã khóc khi được trò chuyện với người thân và được chúc Tết đất liền. Một hình ảnh của những người tạm gác lại sau lưng để hướng đến Tổ quốc thiêng liêng. Các anh bảo vệ Tổ quốc, bảo vệ biển đảo cũng chính là bảo vệ cuộc sống yên bình của nhân dân, của gia đình, người thân của các anh, đó chính là cái "Tình" sâu đậm của người chiến sỹ Hải quân. Xin gửi tới các anh, từ sâu trong tâm thức của tôi, những người đang sống và lao động học tập trong đất liền yên bình, lời cảm ơn chân thành và sâu sắc. Hình ảnh bất khuất của các anh sẽ luôn mãi là hình ảnh đẹp để các thế hệ người Việt sau này ghi nhớ và là tấm gương sáng về tinh thần chiến đấu, về lòng yêu nước để các thế hệ thanh niên hiện nay noi theo.

Là cán bộ Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam, ngoài công tác kinh doanh để góp phần xây dựng phát triển kinh tế đất nước, tôi luôn tâm niệm rằng, việc gìn giữ bảo vệ chủ quyền biển đảo quê hương là trách nhiệm không phải của riêng ai, không phải là nghĩa vụ của các chiến sỹ Hải quân mà là trách nhiệm của toàn dân, việc cố gắng học tập, lao động, xây dựng, phát triển đất nước ngày càng giàu mạnh cũng là cách để bảo vệ biển đảo quê hương của chúng ta. Bên cạnh đó, tôi cũng tích cực tuyên truyền giúp mọi người cùng hiểu, cùng nhau giữ gìn hải đảo biên cương của Tổ quốc, biển yêu thương thành hành động, tham gia tích cực những cuộc vận động bảo vệ môi trường biển, góp đá xây Trường Sa, vì biển đảo thân yêu, Góp đá xây dựng cột cờ tại các đảo tiền tiêu... □

Chủ quyền quốc gia nói chung và chủ quyền biển đảo nói riêng là thiêng liêng không gì có thể thay thế được, biển đảo luôn là một phần máu thịt rất thiêng liêng không thể tách rời của Tổ quốc thân yêu, bảo vệ biển đảo quê hương là nghĩa vụ của mọi người dân, đặc biệt là thế hệ trẻ hôm nay

Người truyền lửa CHO CÁC BẠN TRẺ

“Lao động hăng say, tình yêu sẽ đến” – Đó là “khẩu hiệu” mà Kim Ngọc Sơn - Bí thư đoàn thanh niên truyền lửa cho các bạn đoàn viên của chi nhánh BIDV Đông Hà Nội. Ngọn lửa đó có sức ảnh hưởng đặc biệt với các bạn trẻ của Chi nhánh khi đã qua tuổi 30, Ngọc Sơn vẫn chưa chịu chia tay với công tác đoàn, mà luôn giữ cho mình sự nhiệt huyết với tuổi trẻ, với công việc đã 12 năm kể từ khi tốt nghiệp Học viện Ngân hàng.

CHỮ TÂM ĐẶT LÊN HÀNG ĐẦU

Học chuyên ngành tín dụng ở Học viện Ngân hàng và may mắn được làm đúng chuyên môn yêu thích, Kim Ngọc Sơn nói nghiệp bố mẹ kế từ khi ra trường đến nay, anh đã gắn bó với công việc này mà theo anh “không hề khô khan”. Theo Sơn, phẩm chất quan trọng nhất của cán bộ ngân hàng là cái “Tâm” với nghề. Ngân hàng là ngành tài chính, hay nói vui là nghề “buôn tiền”. Hằng ngày tiếp xúc với tiền, va chạm trực tiếp với mọi mối quan hệ liên quan đến tiền, nếu “Tâm” không “sáng” sẽ rất dễ bị sa ngã, dễ làm những việc không đúng hại cho cả tổ chức và chính bản thân mình. “Đối với mình, kinh nghiệm là thứ có thể thiếu ban đầu và sẽ dần được tích lũy, nhưng “đạo đức nghề nghiệp” hay chữ “Tâm” phải luôn được coi trọng và đặt lên hàng đầu. Tâm sáng sẽ hết mình vì cái chung, sẽ có tư duy sáng tạo và đổi mới, dám nghĩ dám



Anh Kim Ngọc Sơn

làm” – Sơn chia sẻ.

Là một trong những lãnh đạo cấp phòng trẻ nhất của Chi nhánh có nhiệm vụ tiên phong hàng đầu - Phòng Khách hàng Doanh nghiệp 2, Kim Ngọc Sơn là người có kiến thức chuyên môn vững vàng, thông minh và sáng tạo trong công việc. Khác với vẻ ngoài hơi lạnh lùng, Kim Ngọc Sơn là một người anh nhiệt tình, trách nhiệm, luôn chỉ bảo, hướng dẫn cho lớp cán bộ đàn em trong từng công việc cụ thể. Chẳng thế mà dù có hay không là cán bộ trực tiếp do anh quản lý, lớp cán bộ trẻ đều gọi anh bằng một cái tên trìu mến, thân mật là “Mr Kim” hay “Trưởng phòng Kim”. Các bạn trẻ ở Chi nhánh cho biết: “Được làm việc với anh, chúng tôi học được rất nhiều điều bổ ích”

Hiện tại, Ngọc Sơn đang nỗ lực cùng với anh em, đồng nghiệp của Chi nhánh phấn đấu hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ kinh doanh năm 2015, hướng tới kỷ niệm 10 năm nâng cấp thành chi nhánh cấp 1 – Đồng Hà Nội (2005-2015)

“LAO ĐỘNG HĂNG SAY, TÌNH YÊU SẼ ĐẾN”.

Với Sơn, đã là cán bộ BIDV lại trong độ tuổi thanh niên, phải mang trong mình đầy đủ tố chất của tuổi trẻ BIDV: Sức khỏe, sáng tạo, nhiệt huyết và khát khao. Khi mọi người cùng chung sức đồng lòng, cùng khát khao cống hiến vì mục tiêu chung thì sẽ kích hoạt được tố chất trong mỗi con người. Theo Sơn, nếu xây dựng được một tập thể gắn kết, mỗi cá nhân sẽ có cơ hội phát triển và bộc lộ những điểm mạnh. Với quan điểm đó, Sơn đã có thời gian dài gắn bó với công tác đoàn và đến bây giờ vẫn giữ nguyên niềm đam mê, nhiệt huyết.

Quả thật hoạt động đoàn đã mang lại nhiều cảm xúc cho Sơn và mọi người, nó như một chất keo gắn bó, kết nối tất cả mọi người lại với nhau thành một khối sức mạnh trong công việc. Niềm vui, nỗi buồn, thành công hay thất bại đều được các bạn trẻ sẻ chia trong ngôi nhà chung BIDV Đồng Hà Nội.

Khi được hỏi làm cách nào luôn giữ vững ngọn lửa nhiệt huyết, sôi nổi trong các hoạt động đoàn thanh niên cũng như hoạt động chuyên môn, Ngọc Sơn chia sẻ: “Cứ cống hiến và cháy hết mình, tình yêu và nhiều thứ khác sẽ đến với bạn. Làm việc gì cũng nên xây dựng cho mình một mục tiêu rõ ràng và phải hết mình vì mục tiêu đó. Nó mang lại cho bạn sức sáng tạo và lòng nhiệt huyết”.

Phong trào ấn tượng nhất đối với Sơn có lẽ là chương trình BIDV Tôi yêu 2013. Ngay khi được triển khai, các bạn Đoàn viên thanh niên đều rất hào hứng và đăng ký tham gia nhiệt tình. Đội hình “BIDV champions bán lẻ” của Chi nhánh được hình thành từ những con người như thế. Tập thể các phòng ban thi đua với nhau, các bạn đoàn viên thi đua với nhau, không khí thật vui vẻ. Không cần tổ chức quá nhiều các buổi họp hay hô hào khẩu hiệu, với các bạn trẻ của Chi nhánh Đồng Hà Nội, họ gắn kết với nhau bằng các buổi dã ngoại, picnic, giao lưu. Kết quả là các chương trình thiện nguyện của Chi nhánh đều nhận được sự hưởng ứng của 100% đoàn viên, những đoàn viên cơ sở xuất sắc là những cán bộ hoàn thành xuất sắc công tác nhiệm vụ kinh doanh được giao. Trong nhiều năm liền, Đoàn Thanh niên của Chi nhánh đã được Trung ương Đoàn, Đoàn khối Doanh nghiệp TW tặng nhiều bằng khen, giấy khen. □

Kim Ngọc Sơn: “Tuổi trẻ là cống hiến, là lao động, là ước mơ, tuy nhiên đừng bao giờ đòi hỏi mọi việc phải đến với mình ngay lập tức. Hãy sống hết mình cho công việc để không bao giờ phải hối hận, nuối tiếc vì những điều mình chưa làm được. Thành công sẽ tự nhiên đến với bạn bằng cách này hay cách khác mà thôi”.

Thơ viết cho con

Con yêu quý ơi! Ngủ ngoan đi nhé
Cuối năm rồi, quyết toán - mẹ làm đêm
Thương trẻ thơ thiếu lời ru của mẹ
Khi gió đông hun hút thổi qua thềm

Nghề của mẹ lớn lên con sẽ hiểu
Như con ong dâng mật ngọt cho đời
Luân chuyển vốn giữa nơi thừa - nơi thiếu
Nợ - có vui buồn hai chữ đầy vơi

Cho vườn cà phê thơm ngát hoa tươi
Rừng cao su dạt dào dòng nhựa trắng
Thủy điện khơi nguồn bản làng rực sáng
Nhờ vốn ngân hàng huy động - đầu tư

Tiến gửi chuyên dùng, tiết kiệm dân cư
Thêm chứng chỉ lại phát hành kỳ phiếu
Tích lũy vốn mang đến cho người thiếu
Gieo niềm vui đến khắp mọi nơi

Ngân hàng cuối năm vất vả lắm con ơi
Ngày tiếp khách, đêm thống kê báo cáo
Mẫu biểu in xong dòng mực thơm vừa ráo
Mẹ vội trở về bên con nhỏ đêm nay

Có lẽ giờ này con mẹ đã ngủ say
Phố núi đêm khuya gió lửa buốt giá
Từng hạt sương khê khàng rơi trên lá
Niềm vui chợt ủa về - ấm hơn cả trời đông

Ngày mai này đất nước sẽ vào xuân
Đàn trẻ nô đùa rực hồng đôi má
Khắp quê hương vang khúc ca rộn rã
Được góp sức mình hạnh phúc nào hơn.

VÕ THỊ THU TRANG – BIDV BÌNH PHƯỚC



Sau khi lo liệu cho Bố xong, Mẹ gọi anh em tôi lại và dặn: “Mấy đứa nhớ phải đi cảm ơn các Anh Chị bên Ngân hàng Đầu tư Phát triển. Trong lúc nhà có chuyện buồn, BIDV đã giúp gia đình tổ chức tang lễ cho bố trọn vẹn, chu đáo”.

“Vâng. Anh em chúng con sẽ nghe lời Mẹ”. Nhưng thật lạ, những lời cảm ơn tưởng như đơn giản nhưng khi chúng tôi định thực hiện sao thật khó. Phải chăng tình cảm của tập thể Ngân hàng BIDV dành cho ông là quá lớn nên những lời cảm ơn là dường như không đủ? Phải chăng tình yêu mãnh liệt mà ông dành cho BIDV đã nhắc nhở anh em chúng tôi phải làm điều gì đó để trân trọng hơn nữa tình cảm mà những con người BIDV đã dành cho ông?...

Biết ơn TỰ ĐÁY LÒNG

Ít ngày sau khi tiễn Cố Chủ tịch HĐQT BIDV Nguyễn Văn Doãn về nơi an nghỉ cuối cùng, anh Nguyễn Quang Bảo - con trai đồng chí Nguyễn Văn Doãn - đã gửi đến Ban biên tập một bức thư cảm tạ. Thể theo tâm nguyện của gia đình, Bản tin Đầu tư Phát triển đăng tải bài viết này.



Nhưng Bố ơi! Làm sao chúng con có thể diễn tả hết tình cảm của anh em, bạn bè, người thân bên BIDV dành cho bố? Chúng con biết dành những lời lẽ như thế nào để ghi nhận những tấm lòng trân quý đó? Chúng con vẫn tự hỏi: Tại sao khi về hưu đã lâu mà ông vẫn luôn quan tâm đến mọi hoạt động của BIDV?

Động lực nào đã khiến ông vẫn tiếp tục cầm bút, vẫn thường xuyên viết bài trên Bản tin của BIDV? Năng lượng nào đã giúp ông bật dậy khi đang điều trị bệnh để tìm kiếm tư liệu đóng góp cho Ngân hàng làm sách lịch sử? Ông nằm xuống khi bài viết kỷ niệm 60 năm thành lập BIDV còn dang dở. Trên bàn làm việc

vẫn còn tấm thiệp mời tham dự kỷ niệm 10 năm tòa tháp BIDV ngày 2/11/2015. Trong tủ, bộ comple đã được là cẩn thận, chiếc cà vạt đính logo BIDV được xếp ngay ngắn chờ ngày lên đường... Nhưng, như một định mệnh, ông thông báo với anh em Văn phòng BIDV là mình còn mệt, không tham dự được... Để rồi

cơn đột quỵ tối ngày hôm đó đã khiến ông ra đi mãi mãi. Người lính già chỉ chấp nhận buông súng vào ngày cuối cùng của cuộc đời...

Bầu nhiệt huyết, nguồn năng lượng vô tận đó chắc chắn phải xuất phát từ tình yêu mãnh liệt, duy nhất mà ông dành cho BIDV. Ông có thể nói chuyện hàng giờ, hàng ngày về BIDV. Hân diện, tự hào với các thành quả mà Ngân hàng đạt được; Lo lắng khi đọc những thông tin không tốt về ngân hàng; Phản ứng dữ dội với bất cứ nhận xét, đánh giá nào không tốt về con người BIDV... Ông dành riêng cho mình đọc quyền có ý kiến, đánh giá về bất cứ thứ gì thuộc về BIDV. Một thế giới riêng, bất khả xâm phạm. Một sự ích kỷ mà có lẽ chỉ xuất hiện ở những chàng trai đang yêu...

Ở dưới tuổi vàng, chắc ông cũng đã ấm lòng vì tình cảm của những người con BIDV đã dành cho ông. Trong lễ tang ông, từng đoàn, từng đoàn người của BIDV đã đến, chia sẻ, động viên gia đình. Có các bác cao tuổi đã nghỉ hưu, có các anh chị lãnh đạo ngân hàng, có những người làm việc tại BIDV từ thời ông còn công tác. Đặc biệt có nhiều, rất nhiều các bạn trẻ, những người vào làm việc tại BIDV sau nhiều năm ông đã nghỉ hưu, các bạn đã đến viếng ông dù chưa từng gặp mặt, chưa một lần làm việc, nói chuyện với ông... Phải chăng đó là truyền thống, là văn hóa của một ngân hàng có bề dày lịch sử, được các anh, các chị lãnh đạo kế tiếp vun trồng, xây dựng, phát triển. Với tinh thần đó, sức mạnh đó, các thế hệ đi trước của BIDV chắc sẽ an lòng vì BIDV ngày nay còn mạnh mẽ hơn, quyết liệt hơn, vững mạnh hơn trước.

Ông ra đi để lại nỗi xót thương vô hạn trong lòng gia đình, bạn bè, đồng nghiệp. Chỗ dựa tinh thần cho gia đình riêng và gia đình BIDV đã ra đi mãi mãi. Ông chia tay trần thế để đi gặp các bậc tổ tiên, gặp cha, gặp mẹ và giờ này chắc ông đã gặp lại người con trai sau gần 40 năm xa cách. Anh đã về báo với chúng tôi sẽ sớm gặp ông nhưng tiếc thay do

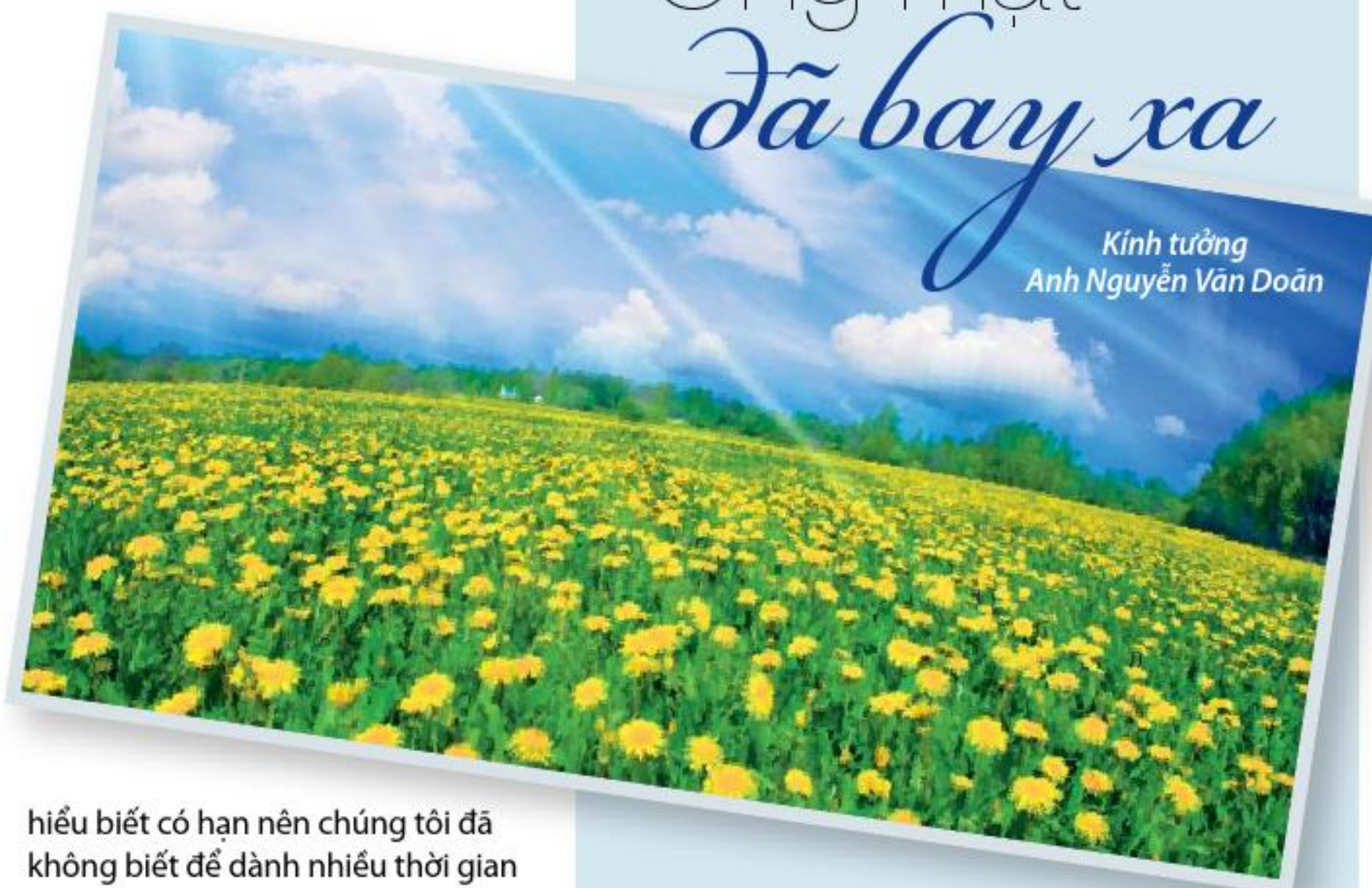
hiểu biết có hạn nên chúng tôi đã không biết để dành nhiều thời gian hơn cho ông trong những ngày sau cuối. Kết thúc ở thế giới này là sự bắt đầu ở một thế giới khác. Ông đã về nhà.

Gia đình chúng tôi vô cùng cảm ơn anh Trần Bắc Hà - Chủ tịch HĐQT BIDV - đã đến động viên chia sẻ với gia đình ngay ngày đầu biết tin ông bị đột quỵ. Trong lúc đau buồn, anh là chỗ dựa tinh thần, giúp gia đình làm trưởng ban lễ tang và tổ chức tang lễ trọn vẹn, chu đáo... Trân trọng cảm ơn anh Phan Đức Tú - Tổng Giám đốc BIDV - đã đến thăm hỏi khi ông nằm điều trị, động viên giúp đỡ gia đình tổ chức tang lễ trọn vẹn, chu đáo...

Gia đình xin cảm tạ Chị Vân Anh, Anh Thân, Anh Nhân, Chị Hồng đã giúp gia đình chúng tôi biết thủ tục, lễ nghi, cúng tiến... Cảm ơn Anh Tùng, Anh Hoàng, Anh Lộc, Anh Hiệp và nhiều anh chị khác đã có mặt ngay khi ông mất, giúp gia đình tổ chức tang lễ chu đáo.

Xin cảm ơn tất cả các Bác, các Chú, các Anh, các Chị đã đến viếng, tiễn đưa ông. Xin cảm ơn mọi người vì điều kiện không thể có mặt đã gửi lời động viên, thăm hỏi gia đình.

Chúng tôi trân trọng tạ ơn tình cảm của tất cả mọi người. □



Ong mật Đã bay xa

Kính tưởng
Anh Nguyễn Văn Doãn

Tin buồn bạn báo đêm khuya
Có một người đã thiên di về trời
Lặng đau tôi với nỗi hoài
Nhớ Anh ngày ấy Cồn Thoi lội bùn
Trước hồ Dầu Tiếng hoàng hôn
Nụ cười Anh như có hồn nước mây
Duy Sơn núi thăm rừng dẫy
Vốn về ngăn đập nước đầy điện năng
Nơi đâu Cẩm Phả vùng than...?
Bóng Anh cái dáng lo toan ân cần.

Nhớ ngày chuyển hướng chín lăm (1995)
Anh vững tin bởi sức dân không cùng
Đồng tiền và những tấm lòng (*)
Làm nên thương hiệu ngân hàng Đầu tư
Đồng tiền rầm rập năng lực cha
Mồ hôi vai mẹ mở ra công trình...(*)
Câu thơ mãi đọng ân tình
Như con ong mãi kiếm tìm mật thơm
Như dòng sông chẳng cạn nguồn
Như niềm tin ở vòng tròn tương lai...

Cúi đầu lạy trước hồn Anh
Tiễn ong mật lên phiêu linh Niết Bàn.

LÊ NGỌC MINH (NHÀ VĂN)

(*) Những câu in nghiêng là thơ và ý thơ của cố tác giả Nguyễn Văn Doãn trong các ca khúc viết về BIDV của cố nhạc sĩ Thuận Yến



Ngôi nhà tranh tại Làng Sen của cụ Phó bảng Nguyễn Sinh Sắc (thân phụ Bác Hồ) - nơi gắn bó với thơ ấu của Bác - là một điểm du lịch lịch sử nghĩa tại Nghệ An

DU LỊCH NGƯỢC DÒNG LỊCH SỬ Ở XỨ NGHỆ

 MINH DUY

Du lịch ở xứ Nghệ vào mùa hè đã chật chội quá tải. Nhưng có một không gian du lịch cũng đặc biệt hấp dẫn du khách nô nức có thể gói trong từ du lịch lịch sử. Hào khí một tinh thần bất khuất, giá trị nhân văn của con người nơi đây không dễ để ai bỏ qua khi tìm hiểu, bởi càng đẩy mình ngược dòng lịch sử, càng thấy giá trị một chuyến du tìm!

TỪ CÂU HÒ VÍ DẶM, VẤN VƯƠNG NHỚ TRƯỜNG BỒN

Chúng tôi theo đoàn khảo sát tiềm năng du lịch Nghệ An xuôi Hà Nội về xứ Nghệ. Từng biết những danh thắng và nổi tiếng, được lưu giữ truyền miệng nơi nơi như Làng Sen quê Bác, Cửa Lò..., trong chuyến đi lần này, đoàn nhà báo,

chuyên gia khảo sát du lịch được lật giở những giá trị mới của du lịch xứ Nghệ còn ẩn mình cần khai thác theo chiều sâu. Một bà Hoàng Thị Loan là địa điểm chúng tôi được đến thăm đầu tiên, Làng Sen quê nội của Bác. Hình như ai trong đời cũng đã đến thăm nơi đây một lần. Trong trăm ngàn điều cần tìm hiểu

ở đây để lý giải về cuộc đời Bác vĩ đại, có lẽ cũng chỉ làm cho đầy đặn thêm trong ta những thông tin lịch sử mà mỗi người đã có được từ thuở bé. Tôi nhận thức thêm rằng, làn điệu hò Ví dặm sống động dường như vẫn nhẹ nhàng ngấm vào mỗi du khách phần sâu lắng quê nhà, tôi tất nhiên cũng được hưởng cảm giác đó!

Rời Làng Sen, về Trường Bồn. Đây đúng là nơi chúng tôi và cả tỉnh Nghệ An cùng đang cần nói hơn cả. Trường Bồn nằm trên tuyến đường 15A. Trong kháng chiến chống Mỹ, con đường này có vị trí chiến lược đặc biệt quan trọng, là nơi duy nhất nối các huyết mạch giao thông: Cột mốc số 0 - điểm khởi đầu của đường mòn Hồ Chí Minh (Tân Kỳ, Nghệ An) quốc lộ 1A, đường 7, đường 34 để chi viện sức người, sức của của hậu phương lớn miền Bắc với tiền tuyến miền Nam. Nếu Ngã ba Đồng Lộc là điểm Mỹ rải bom ác liệt thì Trường Bồn là cửa tử. Cửa tử nhưng không thể tránh. Thế nên nơi đây thành

địa bàn hun đúc lòng gan dạ, kiên trung và tinh thần bất khuất.

Dâng Hương ở Truong Bón, chúng tôi có cảm giác gai gai khi đứng trước mồ chung của những người thanh niên xung phong với tinh thần yêu nước son sắt. Các chàng trai, cô gái trong Đại đội TNXP 317 lịch sử như hiện về quanh chúng tôi, những nhà báo, cán bộ trong đoàn khảo sát du lịch đến từ Hà Nội và TPHCM. Gai gai người, tôi tiếp nhận thông tin truyền cảm từ nữ hướng dẫn viên: Đúng thời điểm xảy ra trận bom định mệnh sáng 31/10/1968 ấy, chỉ chưa đầy một giờ nữa tính từ lúc trận bom ác liệt dội xuống, Cao Ngọc Hòa - Tiểu đội trưởng Tiểu đội 6 và Nguyễn Thị Tâm - Tiểu đội 2 TNXP sẽ đưa nhau về nhà của Tâm để chú rể ra mắt nhà gái trong lễ đính hôn. Còn chị Đàm Thị Bón sẽ được xuất ngũ về với mẹ do anh trai vừa hy sinh; Trần Thị Doãn, Hà Thị Đang, Phan Thị Dung, Vũ Thị Hiền và Nguyễn Thị Phúc sẽ về nhà chuẩn bị đi học ở Trường trung cấp Y tế Nghệ An, những tờ giấy báo nhập học các anh chị đã cầm. Cả 8 chiến sĩ TNXP ấy và năm đồng đội khác là Hoàng Thị Nhung, Nguyễn Thị Văn, Nguyễn Thị Hoài, Đinh Thị Vinh và Trần Văn Hạp đã vĩnh viễn nằm lại sau trận bom dội xuống Truong Bón...

Trong không gian rộng mở của gian nhà ở Truong Bón, chúng tôi đứng sát quanh nắm mồ chung hương khói thờ các anh chị TNXP ngã xuống. Tôi nhớ và nhận ra nhiều hơn ý nghĩa câu nói của một thầy giáo ở một trường ĐH rằng: "Đào tạo cử nhân tài năng ở Việt Nam trước tiên cần đưa các em đến với nghĩa trang Trường Sơn, những nơi từng diễn ra các trận chiến ác liệt trong lịch sử, để các em biết được trách nhiệm của mình trước xương máu đổ xuống, sau đó mới đào tạo để trở thành người tài...".

Lật giờ vội một vài trang nhật ký, ghi ý kiến của những người đã đến Truong Bón, không khó để nhận ra một cảm xúc đặc biệt của người ghi lưu bút. Các nhà quân sự, lãnh đạo, nhân sỹ đã nghiêng mình trước tinh thần cao cả vì nước của bao con

người đã ngã xuống Truong Bón. Lịch sử với sức mạnh giáo dục phi thường, thúc đẩy tự cảm nhận vô song. Du lịch để hun đúc lòng yêu nước sẽ không thể khác hơn tour đến địa danh Ngã Ba Đồng Lộc, Truong Bón (Bón)...

NƠI LƯU GIỮ GIÁ TRỊ CỦA TÌNH ĐÒI - NGHĨA KHÍ

Ba ngày khảo sát du lịch ở Nghệ An, đoàn chúng tôi được biết đến tiềm năng du lịch rất lớn ở đất này khi những nơi rất có tiềm năng còn chờ các nhà đầu tư đến đánh thức. Vườn quốc gia Pù Mát-khu dự trữ sinh quyển thế giới, Thác Khe Kèm huyện Con Cuông, Bản Nưa, cánh đồng hoa hướng dương bạt ngàn... Nhưng du lịch lịch sử ở xứ nghệ để ngấm hồn thiêng, khí phách dân tộc thì đi vào mùa này có lẽ đúng hơn cả. Càng đi ngược chiều lịch sử, càng thấy xứ Nghệ đích thực mang giá trị hun đúc tinh thần dân tộc, chủ nghĩa anh hùng và giá trị nhân văn lớn lao. Bảo tàng Xô Viết Nghệ Tĩnh là một ví dụ.

Đây là nơi lưu giữ những kỷ vật về một phong trào cách mạng long trời những năm 1930-1931. Những con người gan dạ, kiên trung, những tấm gương truyền bá cách mạng sáng tạo khéo léo đã góp phần tạo nên một phong trào Xô Viết Nghệ Tĩnh, với kết quả là thành lập được chính quyền Xô Viết ở Nghệ Tĩnh trước đây. Công-Nông-Binh đã một lòng đồng loạt đứng lên phản đối thực dân pháp, giành chính quyền. Bảo tàng không quá lớn so với những gì đã diễn ra trong lịch sử và ý nghĩa của nó với phong trào giải phóng dân tộc.

Đến chiêm bái ở Đền thờ Hoàng đế Quang Trung xây dựng năm 2004 nằm trong quần thể di tích Phụng Hoàng Trung Đô-Vinh, du khách không chỉ để hiểu rõ hơn về sự nghiệp của một hoàng đế như thiên anh hùng ca bất diệt. Tổ tiên của Nguyễn Huệ là họ Hồ, gốc Quỳnh Đôi, Quỳnh Lưu, Nghệ An. Nếu Bình Định là nơi sinh ra Nguyễn Huệ thì đến xứ Nghệ, du khách được biết thêm mảnh đất này nặng nghĩa ân

tình của Hoàng đế Quang Trung. Trên đường hành quân ra Bắc thần tốc, vua Quang Trung được nhân dân Nghệ An hết sức ủng hộ. Sau này Quang Trung chọn đất Nghệ An làm nơi đóng đô. Theo chính sử, Nghệ An là nơi vừa khống chế được cả trong Nam và ngoài Bắc vừa là nơi gần gũi với thân thể Quang Trung. Đến núi Phụng Hoàng ta dễ cảm nhận giá trị của lịch sử của một vương triều đồng thời như cảm nắm được giá trị nhân văn của dân tộc Việt Nam ta kết tinh trong một hoàng đế. Quang Trung từng 3 lần với La Sơn Phu Tử Nguyễn Thiếp ra giúp nước. Những bức chiếu thư còn lưu giữ là minh chứng về giá trị của lòng nhân ái, trọng dụng nhân tài, đức nghĩa của Vua Quang Trung.

Tha thần ngắm cảnh thành Vinh từ trên độ cao 73 m so với mặt nước biển, chúng ta dễ lưu giữ, ngấm sâu được giá trị nhân văn lịch sử ấy của triều đại Tây Sơn trong một công trình sơn thủy hữu tình, tâm linh văn hoá gắn với du lịch. Tin chắc rằng, sẽ có ngày càng nhiều khách du lịch trong và ngoài nước đến nơi đây hơn nữa, bởi bí ẩn lịch sử và giá trị nhân văn sẽ không thể phai nhòa mà sẽ được tiếp nối, truyền miệng ngay trong những du khách đặt chân đến đất này. □



Trong chuyến khảo sát du lịch Nghệ An gắn với sự tài trợ của BIDV, chúng tôi còn được thưởng thức những món ăn để lại đầy dư vị pha trộn cay đắng quá vãng với ngọt ngào, thanh tao hiện đại. Cam xā Đoài, nhút Thanh Chương, tương Nam Đàn, Mực nháy Cửa Lò... Những món chữ danh vẫn đang vẫy gọi khách du lịch.

MƯỜI HAI

gói mình vào quá vắng

 PHƯƠNG NAM



Tháng mười hai đếm ngược từ lịch bóc cuối cùng. Chẳng còn lưng chừng của rét buốt, đông đến len lõi chiếc khăn len mà những ngày hè trốn biệt nơi góc tủ. Vội vàng tháng mười hai đến, để mùa thu ra đi tự bao giờ. Hoa sữa không còn rơi, sen hồng sót lại vài bông nở muộn, cái rét đậm hơn và người thủ đô ủ mình sau lớp áo ấm. Ấy là lúc biết đông lại trở về sau bao tháng ngày xa cách. Mùa đông bắt nguồn từ cơn gió nơi đỉnh núi quanh năm phủ giá băng, mang nặng tiếng thở dài muôn loài hoa phai, trộn vài hạt nắng lúc mặt trời đi ngủ sớm, thêm một chút mưa lấy từ ngày hạ phóng

khoáng. Cuối cùng ướp thơm lớp sương mù ở xa tít trùng khơi.

Tháng mười hai, ta mông lung đi tìm về ấm áp. Mùi gừng trong viên chè trôi ngọt ngào thơm lòng cái cảm ấm đầu ngõ. Gói xôi dẻo bùi trên tay tỏa hương hòa quyện dư âm nội đồng. Nơi ngã tư, khoai vùi mình vào bếp lửa, ngô nướng chắt hạt lại xới lời câu chuyện quán hàng rong. Khoác chiếc áo bông to xù đem thủ đô trở gió, tay dò dẫm tìm tay. Một cái ôm chặt từ sau lưng như chở che bờ vai mong manh của người-dưng-thân-thuộc. Tháng mười hai đông đặc nỗi băng khuâng, để rồi một ngày nắng ủa về

lối nhỏ, ký ức sẽ vỡ tan, phủ kín cả trái tim yếu mềm. Ngày thi học kỳ một ấy thế cũng vội vàng kết thúc.

Ven đô Hà Nội, hoa cải đã nở vàng, đem cả yên ả về bên dòng chảy Hồng Hà nặng phù sa. Bến quê đã qua rồi mùa bão, để dây neo đậu con thuyền bớt chòng chành. Mẹ bước trên triển đề, vụ đông xuân thóc nứt mầm đứng dậy xanh cả ruộng đồng. Khói bếp từ mái nhà xào xạc hàng tre, tản mạn chuyện người con gái chưa chồng đợi ai giữa mùa đông lạnh; chưa qua sông, chưa sang ngang, để con đò lỗi hẹn vẫn ngẩn ngơ nhìn theo những mùa hoa cải về trời.

Đêm, nằm nghiêng gối, cuộn mình trong tấm chăn, giữa những suy nghĩ vẩn vơ. Ngày, gió choàng người ôm mái tôn, lay rung quả ổi thơm xuống gốc già, khiến đám cỏ trinh nữ giật mình khép lá lại. Rung rung sợi râu bạc của người cựu chiến binh bên ván cờ tướng, ngỡ ông già miến tuyết trắng bỏ quên tuần lộc để tìm về thú vui tao nhã trong chiều đông. Rồi khi không khí giáng sinh ngập tràn muôn lối, những điều ước về món quà gấp gọn gàng trong chiếc tất nhỏ làm nghẹn đắng câu chuyện về em bé bán diêm chân trần lạnh.

Tháng mười hai cũng là lúc ranh giới giữa hai năm ngày càng gần lại. Đất trời giăng một nỗi đơn côi không nói thành lời. Đứng ở chặng đường cuối, ta nhìn lại một thời đã qua nằm lại mười một tháng trước. Để sau lưng những vô tư và mộng mơ đã từng, ta lớn dần lên theo bước lê chậm chạp mùa đông. Để rồi khi kim đồng hồ chạm vào mốc 0 giờ, tháng mười hai cuộn 365 ngày cất vào quá vãng. Mọi thứ dường như trở về điểm bắt đầu mới cho những hứa hẹn chưa thành. Tháng mười hai lặng lẽ đóng lại khúc hòa tấu bốn mùa chẳng chịt những dư âm. Để ta một mình ngô nghê đi tìm yêu thương muộn màng, khép phút giao mùa cuối, với bản nhạc bình yên:

“🎵 🎵 🎵 Tháng mười hai trời còn mưa muộn/Anh băng khuâng đứng lặng ở cuối đường.... 🎵 🎵 🎵”



Day con băm sáu phố phường

"Hà Nội băm sáu phố phường..." - Thạch Lam

 HÀN SĨ HUY

Năm nay, rét về muộn. Giữa tháng mười âm lịch, nắng còn vàng lên rục rũ. Xuân sắp phai trên những cánh đào...

Cha kể chuyện này. Ông bà sinh ra cha nơi Hà Nội sáu Hà Nội bảy Đống Đa. Cha lớn lên nơi con phố Hạ Đình nửa phố nửa làng. Tuổi thơ cha thái lá cúc tần làm phở, quả mồng tơi tim tím làm cà. Hà Nội vệt qua ấu thơ cha Trường Am Núi Trúc, đường Hoàng Diệu rào rạt lá me bay... Con lớn lên giữa đủ đầy thành thị, bận áo cơm chẳng thoáng giữa vai gầy. Xưa bà nội nuôi cha bằng một xe hai sọt. Sọt rau xanh ẩm ấp tuổi thơ cha. Phố Hà Nội gặp ghềnh đường Bê Tông (Khuất Duy Tiến), khắp khểnh một câu thơ... Con vừa nhớ nỗi buồn cha đi trước, mong nụ cười con khắp khởi

một niềm sau.

Hà Nội ba mươi sáu phố phường, Hàng Đào vào Hàng Ngang, Hàng Ngang sang Hàng Đường, Hàng Đường chường Hàng Mã, Hàng Mã nã Đồng Xuân, Đồng Xuân gần Hàng Lược... Con hãy yêu Hà Nội, nơi con lớn lên và tuổi thơ cha rừng rưng phố thị một thời. Con hãy yêu Hà Nội không phải vì nơi con sinh ra mà là vì nơi con trưởng thành lên trong vòng tay cha, nụ cười mẹ và tiếng cười hiền triết của ông bà... Nếu con yêu Hà Nội, con sẽ yêu những con người Hà Nội, yêu cha mẹ tháng ngày tất bật, nợ áo cơm pháp phồng một câu thơ...

Cha đưa con đến Hội sách Cổ Thành, để con nhìn vết dấu kinh thành xưa. Cha ông ta xây lũy đắp lên thành, hướng Rống Bay còn tỏa về phía trước. Nước non mình không chỉ một câu ca... Ấu ơ ví dầu... Con hãy lớn trong nếp nghĩ đáng suy. Con biết trần trở về hơi thở cuộc sống. Rốt cuộc lại tất cả chỉ là hơi thở phải không con. Băm ba tuổi, suốt đời cha ngẫm nghĩ, con tự do trong dáng hình trần trở, nếp suy tư ăn ở một đời cha. Thế giới của con do tay con sắp đặt. Nước non hùng cường cũng ở một tay con. Gánh sơn hà khởi tự từ tư duy. Cha không mong con lớn từ mỗi bước chân đi, cha mong con trưởng thành từ nếp nghĩ.

"*Chẳng thơm cũng thể hoa nhài...*" Nơi con lớn lên và tỏa ngát bốn phương gió thổi. Con trưởng thành từ tư duy và lớn lên trong vòng tay Hà Thành. Thăng Long Kẻ Chợ bao dung sẽ ôm con vào lòng và vị tha như đã từng với cha, phải không con?

Xuân sắp đến và tình xuân khắp khởi. Nụ đào cười xởi lởi mừng Tết sang. Và con sẽ hồng lên nụ cười ấy, trên phố phường Băm Sáu ánh Rống Bay... □

ĐẾN NƠI XA NHẤT TRONG HƯƠNG RỪNG CÀ MAU

 LÊ ANH

Xa rời cuộc sống đô thị ồn ã, bạn về với rừng U Minh để hòa mình với thiên nhiên hoang dã, câu cá, ăn cá đồng “nướng lèo” như thời khẩn hoang... Một chuyến du lịch thú vị đang chờ bạn!

ĐỘC ĐÁO RỪNG U MINH HẠ

Sông Trèm chia U Minh (có nghĩa là sáng tối mờ ảo) thành hai vùng thượng và hạ. U Minh Hạ thuộc tỉnh Cà Mau, U Minh Thượng thuộc tỉnh Kiên Giang. Vườn quốc gia U Minh Hạ nằm ở hai huyện U Minh và Trần Văn Thới, tỉnh Cà Mau. Nét nổi bật ở đây là hệ sinh thái rừng tràm với giá trị cao về đa dạng sinh học cảnh quan thiên nhiên, môi trường.

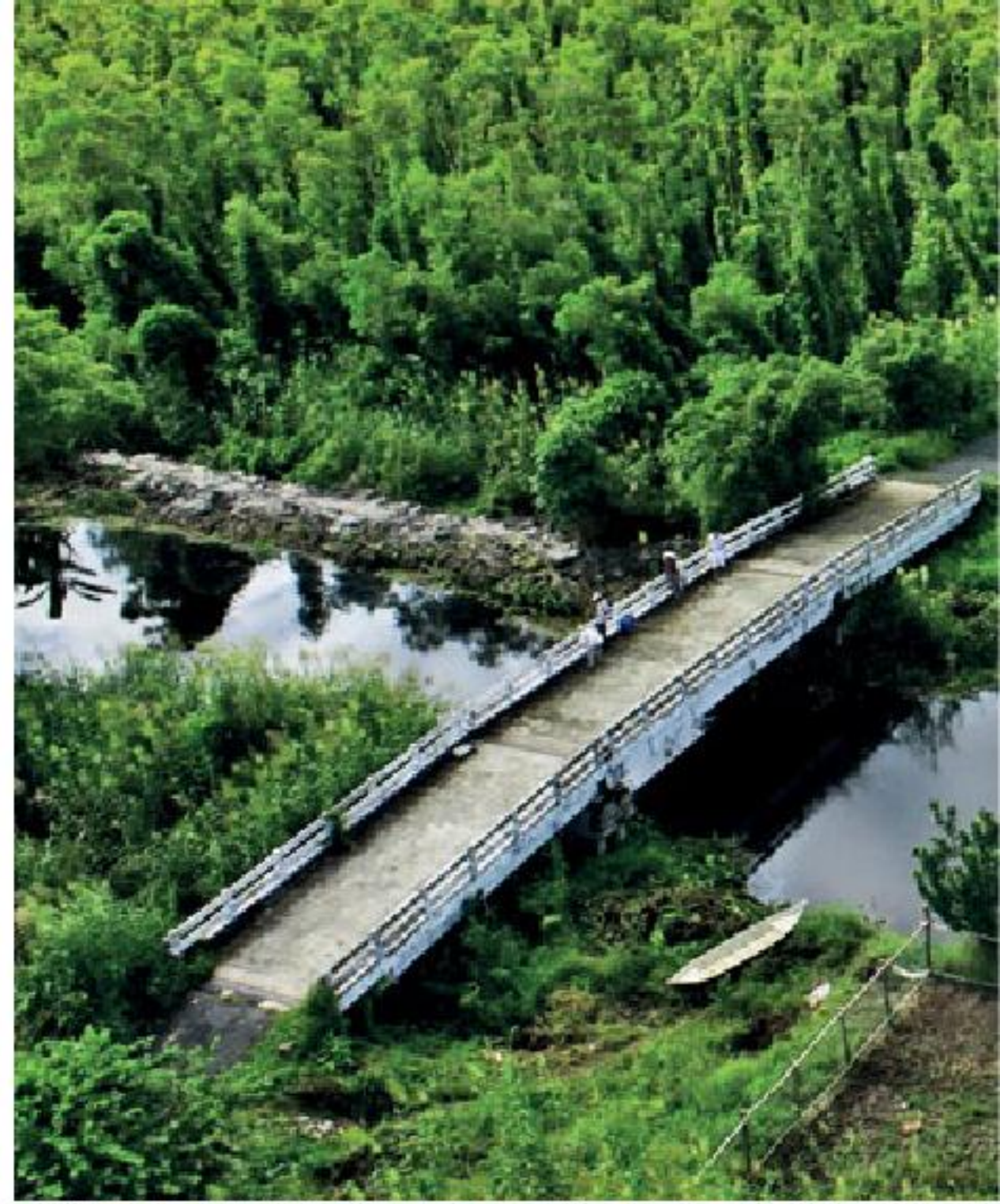
Với diện tích 8.286 ha, vườn Quốc gia U Minh Hạ được chia thành 3 phân khu chính: Phân khu bảo tồn hệ sinh thái rừng trên đất than bùn, phân khu phục hồi, sử dụng bền vững hệ sinh thái rừng ngập nước và phân khu dịch vụ hành chính. Bao bọc quanh Vườn Quốc gia U Minh Hạ còn có 25.000 ha rừng đệm.

Hệ thống động thực vật ở đây rất phong phú và đa dạng: Có gần 250 loài thực vật, 182 loài chim, 20 loài bò sát và lưỡng thê, 40 loài thú và nhiều loài côn trùng khác, trong đó có nhiều loài được ghi vào sách đỏ của Tổ chức Bảo tồn thiên nhiên Quốc tế. Ngoài ra, rừng U Minh Hạ còn có nguồn lợi thủy sản rất dồi dào, trong đó có nhiều loài cá đặc trưng cho khu vực miền Tây như cá lóc, cá bông, cá thác lác, cá trê vàng, sấu bươm... không chỉ có giá trị sinh học mà còn có giá trị kinh tế cao.

Chiều xuống, khi muôn ngàn loài chim bay về tổ rợp trời, cũng là

lúc khách trở về khu nhà hàng của vườn quốc gia, thưởng thức những món ăn đồng quê dân dã, được chế biến từ những sản vật của rừng U Minh. Cá và rau là những nguyên liệu chủ yếu trong bữa ăn của cư dân người Việt ở phương Nam ngày xưa và hôm nay. Cá được chế biến nhiều cách thật tự nhiên, đơn giản như: Nướng trui, nướng mọi (nướng rơm), nướng than hồng, nướng vỉ; nấu canh chua cơm mẻ, xoài, me, khế, trái bần, trái giác; xào bầu, xào bông mướp, xào lá cách, um lá nhàu... Phổ biến nhất là cá lóc cỡ bằng cườm tay, có con sống lưu niên, to bằng bắp chuối người lớn, thịt ngon và bổ. Rồi là cá rô cỡ hai, ba ngón tay, thịt trắng và ngon. Cá sặt thì nơi nào cũng có. Ngoài ra, trong môi trường nước ngọt của U Minh còn có cá chạch, cá mè, cá ngát, cá lăng, cá thác lác, cá trê, lươn, rắn, rùa, cua đinh, tôm càng xanh, ếch, nhái, các loại ốc...

Thật thú vị khi được lên đênh trên dòng nước, di chuyển bằng những chiếc ghe dài dọc theo những con kênh đi vào sâu trong rừng ngang qua những bụi lau sậy trắng xóa, thi thoảng, bắt gặp những đóa hoa sim rừng tím biếc nổi bật giữa màu xanh thăm thẳm của rừng tràm. Càng đi sâu vào bên trong càng cảm nhận hết được vẻ hoang sơ của khu rừng đã có bề dày hàng trăm năm tuổi.



Một hoạt động được rất nhiều du khách yêu thích ở đây đó là câu cá. Du khách có thể thuê một chiếc xuồng tìm một vị trí thuận lợi trong rừng để câu cá hoặc tự giăng lưới. Cá ở đây có rất nhiều vì vậy chẳng khó khăn gì để du khách có một giỏ đầy cá sau chuyến đi câu, nếu may mắn còn có thể câu được những chú cá lóc cá bông nặng trên dưới 1kg, thậm chí 2 -3 kg, do cá tự nhiên ở đây rất nhiều và được bảo vệ khá nghiêm ngặt.

U MINH “ĐÃI” NHỮNG MÓN NGON ĐỘC ĐÁO

Giữa rừng núi hoang sơ, U Minh Hạ sẽ “đãi” bạn những món ăn độc đáo, dân dã mà không nơi nào có được. Thật thú vị khi bạn như được



sống lại thời khẩn hoang, ngồi dưới tán rừng tràm nướng trui cá lóc, rắn bông súng chấm muối hột dâm nhỏ, dầm ớt lai rai với chút chất cay! Còn rau ăn kèm thì bạn có thể hái lá sen non, bông súng ma, rau mác, bông lục bình, đọt cóc kèn... mọc sum suê ở khắp nơi. Từ những món ăn chế biến cực kỳ đơn giản đó, bạn tiếp tục thưởng thức những món cầu kỳ hơn như món ốc bươu nhồi thịt nướng tiêu, rắn ri voi rút xương nấu cháo đậu xanh, chả cá thác lát hấp nấm...

Đặc sản ở rừng U Minh Hạ rất phong phú và hấp dẫn. Trong đó, các món như cá rô đồng, lẩu mắm, chuột đồng, rắn hổ mang nấu cháo hành đậu xanh ... là những món ăn dân dã rất ngon và nổi tiếng ở đây. Từ xưa

đến nay, U Minh Hạ vốn nổi tiếng với thú rừng và mật ong. Toàn bộ rừng U Minh Hạ là kho nguyên liệu khổng lồ để ong làm mật – đó là hoa tràm. Mật ong ở rừng U Minh Hạ trong và vàng như nước cam, mật đặc rót vào chai không cần phễu. Mật không bị pha trộn, để lâu năm không đổi màu, không biến chất và không bị đọng đường. Rừng U Minh Hạ có diện tích khoảng 30.000 ha và theo ước tính có sản lượng mật ong khoảng 1.000 tấn/năm, trong đó người dân thu hoạch được khoảng 700 – 800 tấn/năm, chủ yếu là từ nghề gác kèo ong.

Vào rừng U Minh Hạ, du khách sẽ đi giữa ngút ngàn lau sậy bung cờ trắng xóa, cùng với rừng tràm bạt ngàn lan tỏa hương thơm nhẹ nhàng trong gió. Đặc biệt, dưới tán

rừng, loài ong cần mẫn đi hút mật từ những nhụy bông tràm về xây tổ. Vào mùa ăn ong, bạn sẽ có dịp theo chân những người thợ gác kèo ong để vào rừng cùng ăn ong, lấy mật và được thưởng thức món ong non vừa được cắt xuống, chấm thêm tí mật của hương rừng tràm U Minh thì ngọt thanh đến thao đầu lưỡi.

Đêm xuống, du khách còn có thể đi soi cá, đổ trúm, bắt chuột đồng hay giăng lưới chim ở miệt rừng U Minh Hạ. Thư giãn hơn, ngả lưng trên chiếc ghế mây của khu nhà sàn, nghe dân địa phương đờn ca tài tử. Và nghe những “lão lâm” một thời ngang dọc trên những cánh rừng bạt ngàn tràm hoang, lau sậy kể chuyện đường rừng đầy bí ẩn.

Giữa rừng khuya hoang vắng, tiếng gió thổi vi vu qua đồng bưng, đầm lầy cùng với thi thoảng tiếng chim kêu, vượn hú, ta như sống lại thời quá khứ, thuở tiền nhân khai khẩn đất Phương Nam được ghi lại trong sách vở và truyền khẩu cho đến ngày nay.

Mời bạn đến Cà Mau để: Thăm nơi xa nhất trong “Hương rừng Cà Mau” của bác Sơn Nam là “hòn Cù Tron nằm giữa vịnh Xiêm La”; đặt chân vào rừng U Minh Hạ để được trở thành “dân miền Tây” qua bữa nhậu cá lóc nướng gói trong lá sen non, nghe câu vọng cổ mùi mẫn giữa mênh mang sông nước. □

Đến Tú Lệ

VĂN VƯƠNG HUƠNG NẾP TIỀN ÔNG

 **MANH QUÂN**

Nằm giữa ba ngọn núi cao là Khau Pha, Khau Thán và Khau Song, xã Tú Lệ, huyện Văn Chấn (Yên Bái) từ lâu đã nổi tiếng bởi những nương nếp nơi đây cho hạt gạo to tròn, trắng trong. Khi đồ lên, cơm nếp có vị dẻo thơm đặc biệt mà không nơi nào có được.



NẾP CỦA TIỀN ÔNG BAN TẶNG

Truyền rằng, có một tộc người Thái được Tiên ông hiện ra cho một giỏ thóc quý, ông Tiên bảo rằng, phải tìm được mảnh đất thích hợp thóc quý mới mọc thành cây lúa và cho nhiều hạt gạo dẻo thơm. Vâng lời Tiên dạy, tộc người Thái đi khắp vùng Tây Bắc, đến đâu thấy đất tốt cũng gieo trồng thử nhưng hạt gạo không nảy mầm.

Một ngày kia, đoàn người Thái tới chân đèo Khau Pha, dừng chân xuống suối Mường Lũng uống nước, thấy dòng nước mát trong và ngọt lịm, ngẩng mặt lên là thung lũng tươi tốt. Già làng của tộc người Thái đã quyết định ở lại vỡ ruộng trồng lúa. Quả nhiên, thóc tiên gieo xuống đã

nhanh nảy mầm và rất tươi tốt, cuối vụ bông nào cũng to như cái đuôi trâu, đem ra cối giã, thấy trắng trong và thơm phức. Từ đó, người Thái Tú Lệ có hạt nếp dẻo thơm, loại nếp này đã giúp đàn ông trong làng trong bản khỏe mạnh, vạm vỡ, bước chân băng rừng, lội suối không biết mỏi, con gái người Thái Tú Lệ thắt đáy lưng ong, da trắng ngấn, miệng cười như hoa.

Nếp thơm Tú Lệ hạt to và tròn như những con nhộng, trăm ngàn hạt đều như nhau có mùi thơm rất lạ. Mùi thơm nếp Tú Lệ có từ khi lúa đang thì con gái, đi qua đồng đã thấy mùi thơm ngào ngạt. Mỗi khi nhà nào đồ xôi đồ cơm ra chiếc mẹt quạt cho bớt hơi nước trước khi cho vào cốm khẩu (giỏ đựng cơm) thì cả bản đều biết.



Nhiều người mang giống nếp thơm Tú Lệ đến nơi khác gieo cấy nhưng gạo đều không thể thơm ngon bằng gạo cấy trên đất này. Trước khi mùa gặt đến, họ chọn những bông lúa to, hạt mẩy làm khẩu mậu (cốm), đồ lên làm khẩu hang (thóc đồ), họ mổ gà vịt làm lễ cúng cơm mới để tạ ơn trời đất đã cho người dân Tú Lệ giống lúa thơm ngon nổi tiếng và cầu cho mùa vụ tốt tươi.

Ngày Tết, nhà nào cũng làm vài hũ rượu cần để mời bà con xóm bản ăn Tết, rượu cần làm bằng nếp Tú Lệ thì không thứ rượu nào sánh nổi, người uống không biết say, khi say như lạc vào cõi thần tiên.

Đã từng ăn xôi nấu hay đồ từ nếp cái hoa vàng, nếp Thái, nếp Bắc... cho đến khi ăn xôi đồ từ gạo nếp Tú



Lệ mới thấy không loại nếp nào “qua mặt” được nếp Tú Lệ về độ ngon thơm dẻo. Phải là nếp Tú Lệ trồng ở thung lũng Tú Lệ mới thơm ngon hoàn hảo.

Xôi Tú Lệ rất lạ, không cần dùng muỗng, chỉ cần dùng tay vo viên xôi rồi thưởng thức. Trời thu se lạnh, xôi nóng dẻo thơm ăn với thịt gà, chả bông, hoặc ăn không cũng ngon lạ lùng. Ăn xôi nấu từ gạo nếp Tú Lệ vừa gặt, hạt gạo dẻo mềm do phơi chưa ráo nắng còn thơm hương lúa, từ đây bạn dễ dàng phân biệt xôi nếp nương Tú Lệ và nếp của tất cả các vùng còn lại.

Theo cách giải thích của các nhà khoa học, giống nếp Tú Lệ có vị thơm, ngon như vậy là do điều kiện địa lý khá đặc biệt của vùng đất này.

“Ở Tú Lệ có nhiều điều kì lạ, mùa đông sương mù che phủ, mặt trời chỉ kịp ló ra khi đã trưa muộn, mùa hè thì không khí mát lành trong suốt. Điều kiện tự nhiên này có lẽ là điều kiện tạo nên lúa nếp thơm và ngon.

Thung lũng Tú Lệ nằm gọn giữa ba ngọn núi cao là Khau Phạ, Khau Thán và Khau Song nên biên độ dao động của nhiệt độ trong ngày lớn, thời gian đêm dài hơn ngày. Đây là những yếu tố khiến mạch tinh bột aminopectin (thành phần chính quyết định sự dẻo thơm của hạt gạo) rất lớn. Thêm một yếu tố nữa là đất Tú Lệ tơi xốp, màu mỡ, dễ ngấm nước, khí hậu ở Tú Lệ trong lành thuận lợi cho cây lúa phát triển tự nhiên nên nếp Tú Lệ

vừa sạch, vừa có mùi thơm rất lạ.

NHỮNG MÓN NGON TỪ NẾP TÚ LỆ

Nếp Tú Lệ bao đời nay đã trở thành đặc sản vùng cao Tây Bắc. Nếp Tú Lệ ngon nhờ giống lúa và đặc biệt là nhờ khí hậu, thổ nhưỡng cùng bàn tay chăm bón của đồng bào dân tộc Thái, nên nấu kiểu gì cũng ngon. Thế nên, người Thái ở Tú Lệ có khi ăn nếp quanh năm chứ không ăn gạo tẻ.

Món ngon đầu mùa ở Tú Lệ chính là cốm. Khi hạt lúa còn căng mọng sữa, người Thái sẽ gặt về làm thành những hạt cốm xanh ngắt dẻo thơm. Nếp ngon nên cốm cũng thơm, ngon. Ở Tú Lệ, những gói đựng đầy gói cốm trong lá rong xanh ngắt lại theo chân người dân xuống phiên chợ tỏa hương ngào ngạt.

Xôi nếp Tú Lệ dẻo thơm cũng là món ngon khó cưỡng. Xôi nếp Tú Lệ còn đặc biệt ở chỗ khi đồ xong, bạn dùng tay nắm thành những nắm xôi nhỏ mà hạt gạo không hề quện nhựa và dính tay như một số giống nếp khác. Trong ngày Tết lạnh, ngồi bên bếp lửa hồng thưởng thức xôi nếp Tú Lệ chấm với muối vừng thơm cũng đủ thấy ấm áp, hấp dẫn.

Gạo nếp Tú Lệ dùng để gói bánh chưng, giã bánh dày hay chế biến các món bánh khác trong dịp Tết cũng tạo ra sản phẩm đặc biệt thơm ngon. Sáng mùa xuân lạnh se sắt, được cầm trên tay nắm xôi nghi ngút khói và ngào ngạt hương thơm hần cũng là cảm giác không còn gì sung sướng bằng. Thế nên du lịch Tú Lệ, ngoài ngắm khung cảnh bình yên ở rẻo cao, nhiều người không quên thưởng thức thứ đặc sản vùng cao này về làm quà.

Nếp Tú Lệ được kết tinh bởi tinh hoa của đất trời. Những dòng suối tinh khiết từ lòng núi uốn lượn cũng chính là suối nguồn tạo nên những hạt nếp Tú Lệ trắng mẩy, tròn đều. Hạt nếp Tú Lệ còn chứa tinh yêu của con người nơi đây, đó là sự gìn giữ giống lúa quý, tự tay mình chăm sóc những cây lúa ngay từ khi mới gieo trồng để cho những mùa vàng bội thu. ☐

Nói với em cô gái ngân hàng

Đường rộng mở nắng về xanh bóng lá
Lại gặp em, cô gái ngân hàng
Vẫn nụ cười tươi hoa hồng đỏ
Ngọn gió nào còn lưu dấu chân em.

Giữa bộn bề những đồng tiền con số
Những hồ sơ, dự án, công trình...
Nhà nước tư nhân đều cần tiền chi phí
Ngân hàng em tích góp giải ngân.

Em về theo tiếng gọi trái tim
Những gương mặt lạ quen sớm tối
Những con số, những đồng tiền nhận gửi
Qua tay em lại hóa năng cuộc đời!

Gương mặt quê hương như nắng trên đồi
Xanh biếc quá màu xanh xứ sở
Như bàn tay đếm tiền vui phím chữ
Gọi nắng về soi cửa sổ trái tim

Tháng năm qua vẫn son sắt niềm tin
Sinh lợi bảo toàn đồng tiền cuộc sống
Cho anh đến với khoảng trời cao rộng
Tự bàn tay em mở nắng quê hương.

NGUYỄN TRỌNG ĐỒNG

Mùa xuân về

Lưng trời chao cánh én
Vui đón mùa xuân sang
Hoa cúc phô sắc vàng
Nụ hồng đào chớm chim.

Trái tim yêu xao xuyến
Lúm đồng tiền làm duyên
Làn tóc thơm hương bưởi
Xuân về trong mắt em.

Yêu mùa xuân-yêu em
Anh thấy đời đẹp quá
Chim ca trong vòm lá
Ngọt ngào và dịu êm.

Nắng mới đã bừng lên
Sương ướt mềm lá cỏ
Đất cựa mình sinh nở
Mùa xuân về đó em.

LÊ XUÂN ĐẠM

HỘP THƯ SỐ 226

Trong tháng 12/2015, Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển đã nhận được tin bài, ảnh cộng tác của các đơn vị, chi nhánh, cộng tác viên trong hệ thống BIDV và trên khắp các tỉnh thành:

- **Các đơn vị:** Ban Phát triển Ngân hàng bán lẻ, Trung tâm Chăm sóc khách hàng, Trung tâm thẻ, Ban kinh doanh vốn và tiền tệ, Trung tâm CNTT, Văn phòng Đảng ủy, Ban Quản lý rủi ro tín dụng, Ban Thư ký HĐQT, Đoàn Thanh niên, LaoViet Bank, BUC...
- **Các chi nhánh:** Tây Sài Gòn, Quảng Bình, Hoàn Kiếm, Mỹ Tho, Thủ Dầu Một, Thanh Hóa, Đà Lạt, Trảng An, Nghệ An, Đồng Đăng, Nai, báo Hà Tĩnh, Bến Tre, Nam Gia Lai, Thừa Thiên Huế, Gia Lai, Sở giao dịch 2, Tiền Giang, ...
- **Các cộng tác viên:** Xuân Bá, Mạnh Tuấn, Mai Phương, Hoa Huế,

Lệ Hằng, Lê Cúc, Ngọc Uyên, Thúy Hằng, Tấn On, Thu Huyền, Hoàng Oanh, Hoài Linh, Bùi Thủy, Hoa Quỳnh, Thanh Huyền, Kiên Ái, Sỹ Huy, Quốc Điệp, Thanh Sỹ, Vũ Hiến, Mỹ Hạnh, Ngọc Duy, Lê Nam Phương, Trung Kiên, Phương Mai, Cẩm Trà, Mai Lan ... và nhiều Cộng tác viên khác.

Ban biên tập Bản tin Đầu tư Phát triển xin chân thành cảm ơn sự cộng tác quý báu của các đơn vị, các cộng tác viên trong thời gian qua.

Ban biên tập rất mong tiếp tục nhận được sự quan tâm, cộng tác nhiệt tình và có hiệu quả hơn nữa của tất cả bạn đọc.

Trân trọng!

BAN BIÊN TẬP

Cám ơn 10 NĂM CHUNG BƯỚC ĐỒNG HÀNH



BICO
TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM **BIDV**

Beyond Insurance



Hotline 24/7
1900 9456

www.bic.vn

www.baohiemtructuyen.com.vn



NGÂN HÀNG TMCP ĐẦU TƯ VÀ PHÁT TRIỂN VIỆT NAM



Tết tri ân

Xuân may mắn

HÀNG NGÀN QUÀ TẶNG
HẤP DẪN TRỊ GIÁ LÊN ĐẾN

20⁺⁺
TỶ
VND

Từ 21/12/2015 đến 31/03/2016

- Gửi tiết kiệm
- Chuyển tiền
- Vay cá nhân
- Thẻ BIDV
- Ngân hàng điện tử

Hãy kết nối với chúng tôi



Chia sẻ cơ hội, hợp tác thành công
www.bidv.com.vn / Hotline: 1900 9247